



Министерство науки и высшего образования РФ
Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«Самарский государственный экономический университет»
Учреждение образования
«Барановичский государственный университет»
Ленкоранский государственный университет



НАУКА XXI ВЕКА: АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

*Сборник научных статей
XII Международной
научно-практической конференции*

22 сентября 2023 года

Выпуск 2

Часть 2

Самара 2023

УДК 001
ББК Ч 215
Н34

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор Е.А. Кандрашина; д.э.н., профессор В.А. Пискунов (отв. редакторы); д.э.н., профессор А.П. Жабин; к.э.н., доцент М.С. Гусева; д.э.н., профессор М.Е. Коновалова; к.э.н., доцент Е.П. Трошина; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; к.п.н., доцент В.В. Мантуленко; к.э.н. В.В. Климук; д.э.н., профессор Н.С. Мирзоев; Д.В. Харитонова (отв. секретарь-референт)

Н34 **Наука XXI века: актуальные направления развития** : сборник научных статей XII Международной научно-практической конференции, 22 сентября 2023 года / редколлегия: Е.А. Кандрашина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. – Самара : Изд-во СГЭУ, 2023. – Вып. 2, ч. 2. – 533 с.
ISBN 978-5-00176-166-2 – ISBN 978-5-00176-168-6 (ч. 2)

Сборник научных статей XII Международной научно-практической конференции «Наука XXI века: актуальные направления развития» посвящен рассмотрению комплекса научно-теоретических и методических вопросов развития общества в современных экономических условиях в следующих областях: региональная экономика; педагогические науки и психология; социологические науки и политология; филологические науки и языкознание; исторические науки; экономические науки и менеджмент; математико-статистические науки; информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; здоровый образ жизни; философские науки; юридические науки.

В представленных статьях дается анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития в современных условиях, предлагаются новые научно-методические направления инновационного развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001
ББК Ч 215

ISBN 978-5-00176-166-2
ISBN 978-5-00176-168-6 (ч. 2)

© ФГАОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет», 2023

УДК 336.22

Код РИНЦ 06.73.15

doi:10.46554/ScienceXXI-2023.09-2.2-pp.3

ОСОБЕННОСТИ И ПУТИ РАЗВИТИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РФ

© 2023 Назаров Михаил Александрович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: экологическое регулирование, налоговое администрирование, налоговая политика, экологический налог.

В статье рассмотрена система экологического налогообложения в России, выделены основные проблемные аспекты этой системы, представлен зарубежный опыт классификации экологических налогов и сборов, а также перспективы внедрения экологического налога в РФ.

Изменения в окружающей среде сильно влияют на качество жизни населения, поэтому общемировым вектором развития является экологическое регулирование.

Россия – страна, обладающая огромным запасом природных ресурсов, богатств, а также несомненным опытом в их использовании, в том числе и за счет налоговой системы РФ.

Налоговая система РФ обладает возможностью регулировать экологические процессы с помощью таких инструментов и механизмов, как экологические налоги и сборы. Использование данных инструментов способствует тому, что государству предоставляются средства, координирующие взаимоотношения между обществом и налогоплательщиками по вопросам экологии.

Современные реалии таковы, что усиленное взаимодействие общества и природы, стремительно падающее качество окружающей природной среды, быстрый рост производства и технологий, а также их нагрузка на природный комплекс, обуславливают размер и актуальность экологических проблем в мире и уменьшают доступность природных ресурсов. Именно поэтому людям так необходимо

изучать вопросы природопользования и делать акцент на повышении качества потребления природных ресурсов.

В настоящее время природно-сырьевая база России, ее развитие и высокоэффективное использование – главные факторы роста экономики.³ Именно поэтому природоресурсные платежи имеют особое значение в налоговой системе и являются частью природоохранной политики государства.

Во многих странах эффективной мерой экологической политики считаются налоги. В России эта мера менее развита, так как понятие «экологический налог» в налоговом законодательстве до сих пор отсутствует. Несмотря на сложившуюся ситуацию, в настоящее время Россия имеет определенную систему экологического налогообложения, под которой следует понимать все действующие налоги и неналоговые платежи, связанные с использованием природными ресурсами и воздействием на окружающую среду.

В настоящий момент в РФ плата за негативное воздействие на окружающую среду (НВОС), и экологический сбор имеют неналоговую природу.

Если обратиться к «Докладу о деятельности Росприроднадзора в 2022 году», можно отметить следующие показатели поступлений от экологического сбора и платы за НВОС в бюджеты РФ.²

Согласно статистике, в 2022 году фактические поступления платы за НВОС составили 20 759,4 млн руб., а экологического сбора – 4 376,0 млн руб. Анализ динамики поступлений говорит о том, что с каждым годом влияние человека на природную среду растет, соответственно, растут и платежи за негативное воздействие.

Поскольку данные сборы относят к категории экологических платежей, то соответственно их основной задачей является регулирование действий налогоплательщиков по отношению к сфере природопользования. Если говорить об итогах такого регулирования, то оно должно приводить к положительным результатам в природоохранной политике государства, а также различными методами принуждения либо стимулирования хозяйствующих субъектов заставлять учитывать экологические издержки как потребителя ресурсов.

Не подлежит сомнению, что налоговое законодательство в области экологии в дальнейшем будет дорабатываться и совершенствоваться. Также можно допустить, что будут ужесточаться и меры, которые применяются к нарушителям закона. Сказанному есть несколько оснований, по которым можно провести анализ того, каков будет вектор развития сбора за пользование объектами животного мира и объектами водных биологических ресурсов.

Во-первых, нельзя не подчеркнуть, как нерационально в настоящее время используются природные ресурсы, от чего впоследствии они и уничтожаются. Полезные ископаемые, животные и другие объекты окружающей среды становятся не достоянием природы, а превращаются в средства достижения экономической цели. Именно поэтому такие сборы должны преследовать стимулирующие цели, то есть направлять пользователей природных и животных ресурсов в сторону их эффективного использования, а также в сторону бережного и внимательного отношения к ним.

Во-вторых, природные, в особенности водные ресурсы РФ вызывают большой интерес других стран, что является довольно позитивным моментом для экономики страны. Другими словами, этот факт может быть хорошим побуждением к продуктивному использованию ресурсов для того, чтобы получать в бюджет государства дополнительный доход, при этом устанавливая внешнеэкономические связи и стимулируя рациональное использование ресурсов окружающей среды.

К тому же, третьим основанием является то, что экологическая обстановка и в самой России, и в мире с каждым годом осложняется из-за различного рода выбросов, нерационального отношения к ресурсам и т.д. И на данный момент с этой проблемой борются в действительности практически во всех государствах, потому что неутешительные последствия видит каждый человек.

Однако стоит отметить, что налоги и сборы, рассмотренные выше, прежде всего, предназначены для пополнения различных уровней бюджетов бюджетной системы РФ. Безусловно, какая-то доля средств от налогов и сборов используется и на мероприятия по охране природной среды, так как бюджет любого уровня предполагает наличие статьи расходов «Охрана окружающей среды».

Из этого следует, что каждый год бюджетное законодательство РФ предусматривает вложения бюджетных денежных средств в мероприятия по охране природы, а также по защите экологии от негативного воздействия различного рода факторов. Тем не менее, на сегодняшний день объема этих вложенных денежных средств не хватает, чтобы полностью перейти к «зеленой» экономике.

Есть острая необходимость в том, чтобы на уровне государства призвать общество к экологической ответственности, вывести на новый уровень понимание и самосознание каждого человека по отношению к экологии, а также повысить уважение общества к объектам окружающей среды. Ко всему этому достижение оптимального соотношения между фискальной и стимулирующей функциями налогов тоже является важным аспектом в решении природоохранных вопросов.

В Российской Федерации система экологических платежей делит их на налоговые и неналоговые. В свою очередь, Евростат разработал признаки, по которым группирует экологические налоговые платежи других стран на: транспортные, энергетические, налоги на загрязнение и ресурсные налоги.

Если наложить такую группировку на российские экологические платежи, то к группе транспортных налогов можно будет отнести транспортный налог и акцизы на транспортные средства. Однако экологическая роль транспортного налога в России ставится под сомнение, так как он исчисляется исходя из мощности двигателя транспортного средства, в то время как в других странах такой налог зависит от различных экологических показателей. Путь совершенствования в этом направлении – это опора на опыт зарубежья в применении транспортного налога. Этот налог может стать экологическим, если объектом налогообложения помимо мощности двигателя, будут установлены какие-либо иные показатели.

К энергетическим налогам можно отнести акцизы на топливо. Но в этом случае тоже есть вопросы к экологической составляющей налога, потому что сам

налог никак не связан с вредным воздействием на природную среду. Все зависит от объекта налогообложения, которым является объем реализации подакцизной продукции, а не объем потребляемого топлива и выделяемая энергия.

Ресурсные налоги включают в себя налог на добычу полезных ископаемых, водный налог, налог на дополнительный доход, сборы за пользование объектами животного мира и водных биологических ресурсов. Земельный налог тоже мог быть включен в эту группу, но некоторые авторы считают его больше имущественным, чем экологическим.

Следующая группа экологических налоговых платежей – это группа налогов на загрязнение. Такой группы в налоговой системе Российской Федерации в действительности не существует, потому что нет и налога, у которого объектом налогообложения являлось бы загрязняющее воздействие на среду. Именно при данных обстоятельствах экологические неналоговые платежи, как плата за НВОС, экологический и утилизационный сборы, дополняют систему налогообложения природопользования в России.

Соответственно, из всего вышесказанного выходит, что экологические платежи не выполняют свою функцию по возмещению ущерба, который был причинен деятельностью человека.

Вследствие того, что помимо экологических налоговых платежей существуют и экологические неналоговые платежи, то возникают некоторые проблемы, с администрированием и применением санкций. Все это послужило основанием для рассмотрения вопроса о введении нового экологического налога в РФ.

В настоящее время, в Налоговом кодексе РФ до сих пор отсутствует глава 25.5 «Экологический налог». То есть такой экологический налоговый инструмент пока что остается только перспективой.

Система экологического налогообложения России пока еще имеет свои несовершенства и слабо соответствует современным условиям использования окружающей среды в хозяйственной деятельности человека.

Вышесказанное подводит к выводу, что проблемы с экологическим налогообложением в РФ существуют на протяжении уже нескольких лет. Отсутствие в Налоговом кодексе РФ главы, регламентирующей взимание экологических платежей, сдерживает развитие и возможность координации взаимоотношений между обществом и налогоплательщиками по вопросам экологии, поэтому существует необходимость в дальнейшем развитии системы экологического налогообложения в нашей стране.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 01.09.2023)

² Доклад о деятельности Федеральной службы по надзору в сфере природопользования в 2022 году: Росприроднадзор РФ [Электронный ресурс]: <https://rpn.gov.ru/open-service/analytic-data/rpn-activity-reports/>

³ Основы государственной политики в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_129117.

⁴ Назаров М.А., Орлова Д.Р. Экологическое налогообложение: российский и зарубежный опыт // Экономика и управление: научно-практический журнал. 2020. № 3 (153). С. 111-116.

⁵ Nazarov M.A., Mikhaleva O.L., Chernousova K.S. Digital transformation of tax administration // Lecture Notes in Networks and Systems. 2020. Т. 84. P. 144-149.

FEATURES AND WAYS OF DEVELOPMENT OF ENVIRONMENTAL TAXATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Nazarov Mikhail Alexandrovich
PhD, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: environmental regulation, tax administration, tax policy, environmental tax.

The article examines the system of environmental taxation in Russia, highlights the main problematic aspects of this system, considers foreign experience in the classification of environmental taxes and fees, as well as the prospects for introducing an environmental tax in the Russian Federation.

ПРЕИМУЩЕСТВА И ИНСТРУМЕНТЫ ПРОЦЕССНОГО УПРАВЛЕНИЯ

© 2023 Наугольнова Ирина Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Ключевые слова: управление процессами, процессное управление, инструменты процессного управления, бережливое производство, Lean, Six Sigma.

Конкуренция на рынке с каждым годом становится все более высокой. Ключевыми параметрами конкурентоспособности принято считать качество выпускаемой продукции и цену ее реализации, в силу чего оптимизация и улучшение бизнес-процессов, которые позволяют снижать издержки, повышать качество продукции и услуг, а также быстро адаптироваться к изменяющимся внешним факторам, становятся актуальной темой научных исследований. В статье раскрыта сущность процессного управления, описаны его преимущества в современных условиях, а также методологии бережливого производства и Six Sigma, которые помогают достичь целевых показателей деятельности предприятия.

Процессное управление – это подход к управлению, при котором акцент делается на совершенствовании бизнес-процессов, посредством их анализа, оптимизации и непрерывного улучшения всех выполняемых операций от закупки сырья, материалов, комплектующих до реализации и послепродажного обслуживания. Акцент на процессном управлении позволяет достичь конкурентных преимуществ на рынке^{1,2}.

При этом процессное управление не исключает применения функционального и системного подходов к управлению, все они тесно взаимосвязаны друг с другом, но именно процессное управление позволяет реализовать внутренние резервы роста.

Ключевые преимущества и отличия процессного управления от других подходов схематично представлены на рисунке.

Методологии Lean Manufacturing и Six Sigma являются ключевыми инструментами для оптимизации и улучшения процессов, в особенности производственных.

Lean, или бережливое производство – это методология, направленная на устранение избыточных операций и запасов с целью достижения максимальной эффективности процессов. Бережливое производство направлено на оптимизацию процессов и их выстраивании согласно цепочке создания стоимости конечного продукта для потребителей, исключение излишних операций, не создающих ценности³.



Рис. Преимущества процесного управления

Six Sigma – это методология, ориентированная на уменьшение дефектов и несоответствий в процессах, что позволяет повысить качество их выполнения и, как следствие, качество конечного продукта (см. таблицу).

Совокупность этих методологий и инструментов, с помощью которых они реализуются, позволяют компаниям существенно улучшить результаты бизнеса как за счет оптимизации затрат и повышения рентабельности, так и за счет улучшения репутации благодаря повышению качества продукции.

Технологические инновации, включая автоматизацию, интернет вещей (IoT), искусственный интеллект и анализ больших данных, предоставляют новые возможности для оптимизации процессов и улучшения экономической эффективности^{4,5}. Современные методы управления качеством и учета позволяют компаниям

более точно контролировать и улучшать производственные процессы, увеличивать стоимость бизнеса.

Наиболее эффективные инструменты процессного управления

Подход, концепции, методы	Сущность подхода	Преимущества	Недостатки	Инструменты
Бережливое производство (Lean Manufacturing)	Концепция, целью которой является устранение всех видов потерь в производственных процессах, включая потери времени, материалов и ресурсов	Уменьшение издержек, повышение производительности, сокращение времени производства, улучшение качества продукции	Могут потребоваться изменения в культуре организации, не всегда легко реализовать в больших компаниях	5S, Kanban, Value Stream Mapping (VSM), Poka-Yoke, Kaizen
Six Sigma	Методология управления качеством, направленная на минимизацию дефектов и отклонений в производственных процессах, использующая статистические методы и инструменты	Снижение дефектов, повышение качества продукции, увеличение клиентской удовлетворенности	Требует обширного обучения и внедрения, может потребовать значительных временных и финансовых ресурсов	DMAIC (Define, Measure, Analyze, Improve, Control), DFSS (Design for Six Sigma), статистические методы

В заключение, процессное управление становится все более важным в современном мире, способствует достижению операционной эффективности, улучшению качества продукции и удовлетворению потребностей клиентов, а, следовательно, росту конкурентоспособности предприятия на рынке. Методы Lean и Six Sigma предоставляют инструменты для успешной реализации процессного управления и достижения целевых результатов.

¹ Измайлов, А. М. Подход к повышению конкурентоспособности фармацевтического промышленного предприятия / А. М. Измайлов // Теория и практика общественного развития. – 2015. – № 12. – С. 168-170. – EDN ZFECQP.

² Горбунова, В. С. Инструменты механизма повышения конкурентоспособности предприятий станкостроения РФ в современных условиях хозяйствования / В. С. Горбунова, Е. В. Волкова // Экономика и предпринимательство. – 2014. – № 11-4(52). – С. 703-706. – EDN TJLWRV.

³ Папчихин, Л. И. Управление затратами предприятия в условиях цифровой экономики / Л. И. Папчихин // Цифровизация экономики и общества: перспективы, вызовы и компетенции : Сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции, Самара, 13–17 мая 2019 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2019. – С. 44-48. – EDN UBXPUN.

⁴ Чудаева, А. А. Влияние цифровизации на деятельность производственных предприятий / А. А. Чудаева // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2018. – № 1. – С. 270-276. – EDN MHUJVJ.

⁵ Никитина, Н. В. Использование информационных технологий при создании системы управления бизнес-процессами / Н. В. Никитина, В. В. Чаадаева // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2013. – № 7(55). – С. 10. – EDN SAMORN.

ADVANTAGES AND TOOLS OF PROCESS MANAGEMENT

© 2023 Naugolnova Irina Aleksandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Keywords: process management, process management, process management tools, lean manufacturing, Lean, Six Sigma.

Competition in the market is becoming more and more intense every year. The key parameters of competitiveness are considered to be the quality of products and the price of their sale, which is why optimization and improvement of business processes that reduce costs, improve the quality of products and services, as well as quickly adapt to changing external factors, becomes an urgent topic of scientific research. The article reveals the essence of process management, describes its advantages in modern conditions, as well as the methodology of lean manufacturing and Six Sigma, which help to achieve the target indicators of the company's activities.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2023 Овсянникова Виктория Юрьевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vikaov2004@gmail.com

© 2023 Мулендеева Лариса Николаевна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: muln@mail.ru

Ключевые слова: налог, налоговая система, налоговая политика, налоговое ведомство, степень собираемости налогов.

Целью исследования ставились выявление основных проблем развития налоговой системы Российской Федерации и поиск путей их решения. В статье рассмотрены ключевые недостатки отечественной налоговой системы, в частности несовершенство законодательных основ налогообложения, несогласованность работы различных налоговых ведомств и пр. Предложены основные пути совершенствования налоговой системы России в соответствии с задачами финансовой политики государства.

Налоговое регулирование является ключевым элементом управления экономикой России и ориентировано на решение критических экономических и социальных задач, которые могут оказать разнонаправленное влияние на жителей страны. В соответствии с Налоговым кодексом РФ существующая система налогов и сборов довольно обширна и сложна. Важно заметить, что каждый налог уникален, обладая своей юридической структурой и специфической ролью не только в налоговом регулировании, но и в экономической системе страны в целом. Юридическая четкость в налоговой сфере признается важным принципом, так как «недочеты в законодательстве могут создать трудности в его исполнении»¹.

Неадекватно оформленная налоговая стратегия и неэффективная финансовая политика могут подорвать финансовую устойчивость и привести к затяжному кризису в государственной налоговой системе. Именно поэтому государственные органы должны активно работать над оптимизацией налоговой политики¹.

Среди недостатков текущей налоговой системы можно выделить следующие³:

- НДФЛ не способствует сокращению социального неравенства и фактически выступает в качестве косвенного налога на трудовой доход;

- исследование и аналитика налоговой политики производится несколькими ведомствами, чьи подходы и данные существенно различаются, что негативно сказывается на ее качестве;

- налоги на корпоративную собственность, включая недвижимость, становятся препятствием для развития производственного сектора.

Нельзя забывать, что современные формы налогообложения разработаны в эпоху промышленного капитализма, когда экономические процессы были относительно стабильными. В современных условиях финансового капитализма, где объемы финансовых операций значительно превосходят реальные экономические транзакции, старые модели налогообложения уже не адекватны.

Несмотря на ряд инициатив по улучшению различных аспектов налоговой системы, глобальная конкурентоспособность экономики России остается низкой и в текущей политической обстановке продолжает ухудшаться¹.

Одним из наиболее насущных вопросов в российской налоговой политике является непоследовательное и неоднозначное толкование налоговых законов. Существует множество нечетко сформулированных положений и частые правовые изменения, что снижает стабильность налогового регулирования.

Срочно необходима реформа экономических и юридических основ налогов и сборов, которые сейчас являются неустойчивыми и недостаточно прозрачными. Этот вопрос актуален в свете того, что при расчете налоговых платежей требуется строгое соблюдение постоянно изменяющегося законодательства. Планируемое введение новых форм налогообложения еще более подчеркивает эту нестабильность. Некорректное применение и недостаточная законодательная база в этой сфере увеличивают налоговые риски, как для государства, так и для налогоплательщиков².

Крупномасштабные перестройки в налоговой системе на текущий момент могут быть нежелательными. Следовательно, стоит искать альтернативные методы для увеличения налоговых доходов, такие как выявление скрытых объектов налогообложения. Понятно, что многие стремятся минимизировать налоговые платежи, особенно учитывая, что высокая налоговая нагрузка ограничивает возможности для бизнеса.

Одним из ключевых показателей, отражающих эффективность налоговой системы, является степень собираемости налогов³. Этот показатель измеряется как отношение фактически полученных налоговых доходов к запланированным, с учетом задолженности по налогам и сборам. За последние годы Россия делала значительные усилия для совершенствования системы налоговых сборов. Были проведены реформы в налоговой политике, автоматизации процессов и укреплении контроля за соблюдением налогового законодательства. Именно эти факторы оказали положительное влияние на рост степень собираемости налогов.

Чтобы улучшить работу налоговой системы, можно рассмотреть возможность централизации всех процессов, связанных с сбором и анализом налоговой информации, в одном учреждении⁴. Сейчас этими задачами занимаются разные органы – Федеральная налоговая служба России, Федеральная таможенная служба, казначейство, Центральный банк, местные органы власти и так далее.

Цель такого предложения – устранить несогласованность в работе этих структур, стандартизировать процедуры налогового учета и упростить взаимодействие между налогоплательщиками и налоговыми органами.

Чтобы достигнуть поставленных задач, следует².

- централизовать процесс сбора налоговой информации в одном органе;
- предоставить данному органу роль надзирателя;
- организовать систему, в рамках которой все налоговые платежи будут производиться на единую банковскую учетную запись этого органа различными способами, выбранными налогоплательщиком (например, наличными или кредитной картой), и информация об этих платежах будет немедленно направляться в этот новый орган;
- переложить обязанность по расчетам на указанные выше учреждения.

Основания для перехода к такой централизованной системе сбора данных о налогах следующие.

Первое преимущество – это значительное упрощение и стандартизация работы с информацией. Второе – это улучшение качества собираемых данных, что, в свою очередь, позволит разрабатывать более точную налоговую стратегию.

Самый важный аспект новой системы – это повышение уровня налоговой дисциплины и разрешение различных конфликтов в этой сфере. Однако стоит учесть, что этот подход не устранит все проблемы и покажет свою полную эффективность только при совместном использовании с другими мерами по оптимизации налоговой политики.

Финансовая стратегия государства является ключевым элементом его экономических решений. Это средство, которое в значительной степени контролируется властью для управления производственными и распределительными процессами.

Успех экономических преобразований в стране во многом определяется тем, как адаптированы налоговая система, бюджет и налоговая стратегия к современным условиям. Налоги и налоговые меры не должны препятствовать развитию предпринимательства или производства товаров и услуг.

Вывод таков: кроме генерации необходимых доходов и поддержания высокого социального уровня, ключевыми задачами финансовой политики являются поддержка положительных экономических изменений. Следовательно, выбор методов, их тип и способы применения должны быть тесно связаны с общими стратегическими целями государства и его налоговой системы.

Современные политические, экономические и социальные вызовы требуют детального анализа ситуации, определения приоритетов и комбинирования различных методов финансового воздействия. Только комплексное и основательное применение всего арсенала налоговых и бюджетных инструментов может обеспечить наибольшую эффективность.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ.

² Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ.

³ Болатаева А.А. Налоговая система РФ: актуальные проблемы и пути совершенствования современной налоговой системы // Научные Известия. 2019. № 6. С. 41-45.

⁴ Дубина Ю.Ю. Современная налоговая система России, основные направления ее развития // Бенефициар. 2017. № 14. С. 31-34.

⁵ Лукина, А.И., Ключищева, В.Г. Анализ структуры и динамики налоговых поступлений в бюджет РФ // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки: сб. ст. по мат. LXI междунар. студ. науч.-практ. конф. 2018. № 1 (61).

PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF THE TAX SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION AT THE PRESENT STAGE

© 2023 Ovsyannikova Victoria Yuryevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: vikaov2004@gmail.com

© 2023 Mulendeeva Larisa Nikolayevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: muln@mail.ru

Keywords: tax, tax system, tax policy, tax agency, degree of tax collection.

The purpose of the work is to identify the main problems of the development of the tax system of the Russian Federation and to find ways to solve them. The article examines the key shortcomings of the domestic tax system, in particular, the imperfection of the legislative framework of taxation, the inconsistency of the work of various tax departments, etc. The main ways of improving the tax system of Russia in accordance with the objectives of the financial policy of the state are proposed.

МЕТОДОЛОГИИ И ИНСТРУМЕНТЫ ГИБКОГО ПРОЕКТНОГО УПРАВЛЕНИЯ

© 2023 Павлов Илья Борисович*

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: samtissot2013@gmail.com

Ключевые слова: проектное управление, гибкое управление проектами, Agile, Scrum, российские цифровые инструменты проектного управления.

В статье обоснованы значимость и влияние гибких методологий на современное проектное управление. Рассматриваются основные принципы таких методологий, как Agile и Scrum, а также анализируются ключевые российские цифровые инструменты, используемые для успешной реализации проектов.

В современном мире, насыщенном быстрыми технологическими изменениями и разнообразными вызовами бизнес-среды, эффективное проектное управление становится ключевой составляющей успеха. Традиционные подходы к управлению проектами, основанные на строгом планировании и жестком контроле, все чаще оказываются недостаточно адаптивными для эффективной работы в динамичных условиях¹. В этом контексте методологии гибкого проектного управления, такие как Agile и Scrum, приобретают все большую популярность и актуальность. Эти методологии проектного управления ориентированы на гибкость, коллаборацию и непрерывное улучшение процессов. Одним из ключевых преимуществ гибкого управления является способность быстро реагировать на изменения, корректировать планы и перераспределять ресурсы, обеспечивая более эффективное использование времени и средств².

Ключевой аспект гибкого проектного управления – это тесное взаимодействие с заказчиками и командой проекта. Эффективная коммуникация и вовлеченность всех заинтересованных сторон позволяют более точно определить требования, выявить потребности и обеспечить более точное соответствие конечного результата ожиданиям. Различные инструменты планирования, координации проектной деятельности обеспечивают прозрачность текущего состояния бизнес-процессов, способствуя более оперативному принятию управленческих решений³.

В данной статье проведен анализ методологий гибкого проектного управления Agile и Scrum, а также рассмотрен широкий спектр российских цифровых

* Научный руководитель – Наугольнова Ирина Александровна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

инструментов и технологий, которые помогают эффективно реализовывать проекты в рамках гибкого подхода.

Методологии гибкого проектного управления, такие как Agile и Scrum, представляют собой революционные подходы, способствующие более эффективной и адаптивной реализации проектов.

Принципы Agile (гибкости) формализованы в Манифесте гибкого программирования, который акцентирует важность следующих аспектов:

1. Гибкие методологии ставят акцент на командную работу и эффективное взаимодействие между участниками проекта. Понимание потребностей заказчика и постоянное общение внутри команды позволяют адаптироваться к изменениям быстрее.

2. Agile ставит упор на реальные результаты работы. Процессы и документация не заменяют рабочий продукт, и поэтому акцент делается на ценности продукта для клиента.

3. В гибком подходе активное взаимодействие с заказчиком является приоритетом, что позволяет лучше понять потребности клиента и изменения внешней среды.

4. Готовность к изменениям важнее следования первоначальному плану. Agile-методология признает, что изменения неизбежны и важно своевременное реагирование на них.

Scrum – это инструмент реализации принципов Agile. Основные аспекты Scrum включают:

1. Инкрементальная разработка. Проект разбивается на короткие временные отрезки – спринты, каждый из которых завершается созданием работающего инкремента продукта, что позволяет получать обратную связь от заказчика на ранних этапах и быстро внедрять изменения.

2. В Scrum выделяются роли: 1) Scrum Master, который обеспечивает правильное применение методологии; 2) Владелец продукта, ответственный за определение требований; и 3) Разработчики, создающие рабочий продукт.

3. Scrum включает набор событий, таких как планирование спринта, ежедневные «стендапы», обзор спринта и ретроспектива.

4. Scrum определяет артефакты, такие как список требований, требования на текущий спринт и инкремент продукта. Эти артефакты поддерживают прозрачность и понимание проекта.

Понимание и применение ключевых принципов Agile и Scrum позволяет командам проектного управления эффективно адаптироваться к изменениям, повышать степень вовлеченности заказчика и достигать более высоких результатов. Цифровые инструменты существенным образом изменили финансовый рынок и экономику в целом⁴.

Существует множество инструментов, как традиционных, так и цифровых, направленных на повышение эффективности проектного управления в контексте методологий Agile и Scrum. Эти инструменты способствуют лучшей коммуникации, прозрачности, управлению задачами и анализу данных. Примеры и краткий

обзор российских цифровых продуктов, применяемых в проектном управлении представлены в таблице.

Примеры и краткий обзор российских цифровых продуктов, применяемых в проектном управлении

Российский программный продукт	Функционал	Недостаток и ограничение применения	Сочетание с другими продуктами
GanttProject	Бесплатный инструмент для создания графиков Ганта и планирования проектов. Он позволяет определять задачи, зависимости, майлстоуны и т.д.	Ограниченные возможности для совместной работы и коммуникации в реальном времени	Для улучшения совместной работы можно комбинировать с Slack или Microsoft Teams, предоставляющими удобные средства для общения
Targetprocess	Платформа для управления проектами и портфелями, поддерживающая Agile и Scrum. Она предоставляет инструменты для визуализации, отслеживания и анализа данных	Высокий уровень настройки может потребовать времени и знаний для оптимальной настройки и внедрения	Комбинирование с Jira позволит использовать сильные стороны обеих платформ и упростить переход
Planiro	Проектное управление, задачи, документация и общение в одной системе. Он поддерживает различные методологии, включая Agile	Возможны ограничения в гибкости настройки, что может быть проблемой для больших или сложных проектов	В паре с Asana можно дополнить Planiro более гибкими методами управления задачами и коммуникацией
Redmine	Открытая платформа для управления проектами, задачами и багами. Он может быть настроен для поддержки различных подходов к управлению проектами	Интерфейс может быть менее интуитивным, особенно для новых пользователей	Соединение с Trello может добавить удобство использования и визуализации задач
Actitime	Инструмент для учета времени и управления задачами, включая возможности для Agile- и Scrum-подходов	Ограниченные инструменты для управления сложными Agile-проектами, такими как Backlogs или Scrum-доски	В паре с Jira можно обеспечить более полное управление задачами и проектами

Российский программный продукт	Функционал	Недостаток и ограничение применения	Сочетание с другими продуктами
Avaza	Инструмент для управления проектами, задачами и временем, поддерживающий гибкие методологии	Ограниченные функции анализа данных и отчетности	Комбинирование с Tableau или Power BI позволит лучше анализировать и визуализировать данные
Bamboo	Инструмент для автоматизации сборки, тестирования и развертывания приложений, что может быть полезным для разработчиков в методологиях Agile	Ориентирован на непрерывную интеграцию/доставку, что может быть избыточным для некоторых проектов	Комбинирование с Jenkins или Travis CI поможет поддерживать более гибкие CI/CD-подходы
Eylean Board	Инструмент для визуализации задач, управления проектами и Agile-подходов	Не всегда подходит для крупных проектов с большим объемом задач	Дополнение инструмента VersionOne позволит более эффективно управлять крупными и сложными проектами
Wrike	Платформа для управления проектами, задачами и коммуникацией, также используется для гибких методологий	Могут быть ограничения для команд с высокой степенью технической специфики	Дополнение Trello может помочь с прозрачностью задач и учетом технических деталей
Bitrix24	Инструмент для управления проектами, коммуникацией и задачами. Включает в себя различные инструменты для совместной работы	Может стать сложным для больших команд с интенсивными коммуникациями	В сочетании с Slack или Microsoft Teams можно улучшить коммуникации и совместную работу
TeamWox	Платформа для организации бизнес-процессов, управления проектами, задачами и документами	Ограниченные инструменты для управления сложными Agile-проектами и анализа данных	Комбинирование с Targetprocess даст больше возможностей для анализа и визуализации данных
TeamCity	Инструмент для непрерывной интеграции и непрерывной доставки (CI/CD), что важно для Agile-и Scrum-подходов	Ориентирован на техническую автоматизацию и может быть избыточным для менеджмента проектов	Дополнение с инструментами управления проектами, например, Jira, поможет улучшить баланс между CI/CD и управлением проектами

Источник: составлено автором.

Таким образом, российские программные продукты для проектного управления предоставляют разнообразные инструменты для управления задачами проектов и коммуникациями. Каждый из них имеет свои преимущества и недостатки, которые важно учитывать при выборе в зависимости от особенностей проекта и команды. Чтобы эффективно использовать эти инструменты, можно комбинировать их с другими программными продуктами для нивелирования недостатков и обеспечения более полного управления проектами, коммуникациями и анализом данных. Сочетание российских и мировых инструментов позволит создать более гибкое, эффективное и успешное проектное управление.

¹ Наугольнова, И. А. Проектно-процессный подход к управлению организацией: модель, алгоритм внедрения, параметры оценки эффективности / И. А. Наугольнова // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 9(146). – С. 1114-1117. – DOI 10.34925/EP.2022.146.9.219. – EDN CUCGWC.

² Фомин, Е. П. Особенности среды функционирования современного промышленного предприятия / Е. П. Фомин, А. М. Измайлов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2015. – № 9(131). – С. 108-113. – EDN UXKDQR.

³ Измайлов, А. М. Подход к повышению конкурентоспособности фармацевтического промышленного предприятия / А. М. Измайлов // Теория и практика общественного развития. – 2015. – № 12. – С. 168-170. – EDN ZFECQP.

⁴ Абузов А.Ю. Развитие рынка финансового капитала в эпоху цифровизации: эволюция, современные вызовы и инновации в финтех-индустрии // Креативная экономика. – 2023. – Том 17. – № 5. – С. 1601-1618. – doi: 10.18334/ce.17.5.117969

METHODOLOGIES AND TOOLS FOR FLEXIBLE PROJECT MANAGEMENT

© 2023 Pavlov Ilya Borisovich
Graduate student
Samara State University of Economics
E-mail: samtissot2013@gmail.com

Keywords: project management, flexible project management, Agile, Scrum, Russian digital project management tools.

The article substantiates the importance and influence of flexible methodologies on modern project management. It discusses the basic principles of methodologies such as Agile and Scrum, as well as analyzes the key Russian digital tools used for the successful implementation of projects.

**РЕАЛИЗАЦИЯ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА
«ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА»
НА ПРИМЕРЕ ООО «ВИП-УНИВЕРСАЛ»**

© 2023 Пеннер София Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sofya.penner@gmail.com

Ключевые слова: эффективность деятельности, национальные проекты, инструменты бережливого производства, продуктивность, государственная поддержка, результативность труда, индекс производительности труда.

Статья посвящена исследованию целей и выявлению результатов национального проекта «Производительность труда». Автор рассматривает деятельность конкретного предприятия – ООО «ВИП-УНИВЕРСАЛ» – в рамках реализации проекта, демонстрирует эффективное использование предоставляемых ресурсов для оптимизации производственного процесса. Кроме того, автором проанализирована динамика экономических показателей предприятия.

На протяжении нескольких лет на территории Российской Федерации реализуются национальные проекты, направленные на повышение стратегических показателей и достижение целей общезначимого характера. Среди них представлены различные сферы общества: экономика («Производительность труда», «Развитие малого и среднего предпринимательства», «Цифровая экономика»), социальная сфера («Демография», «Здравоохранение», «Туризм и индустрия гостеприимства»), духовная сфера («Наука и университеты», «Культура») и иные аспекты жизнедеятельности.

Кроме того, на регулярной основе проводятся конкурсы на финансирование деятельности в рамках национальных проектов. К примеру, гранты от 3 000 000 рублей на реализацию идеи в сфере туризма, рекреационного кластера или конкурсные отборы на финансирование создания национальных кинокартин, возможность посетить технопарк «Кванториум» и многое другое.

Исходя из этого, можно отметить всестороннюю поддержку со стороны государства: начиная с приобщения людей к спорту и здоровому образу жизни, заканчивая развитием промышленного экспорта страны. В рамках указанных проектов государство учитывает и личные интересы граждан, и нужды предприятий¹.

* Научный руководитель – Бессонов Игорь Сергеевич, кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет.

Федеральные проекты в области экономики нацелены на следующие задачи²:

1. Стимулирование предпринимательской инициативы, содействие начинающим предпринимателям;
2. Популяризация идей новаторства и рационализаторства;
3. Снижение уровня безработицы, увеличение доли занятых, в особенности в сфере предпринимательства;
4. Установление стабильного темпа роста в хозяйственной сфере;
5. Переход на цифровую форму информирования, стандартизации и поддержки бизнеса для решения актуальных задач в указанной сфере;
6. Повышение эффективности используемого труда;
7. Качественное изменение структуры производства путем оптимизации деятельности каждого сотрудника;
8. Обновление инвестиционных направлений;
9. Стимулирование инновационной активности;
10. Помощь в борьбе с бюрократическими барьерами и другое.

Национальный проект «Производительность труда» содержит в себе следующие цели, предназначенные для предприятий-участников:

- Повышение производительности труда;
- Внедрение в процесс инструментов бережливого производства;
- Стимулирование предпринимательской инициативы и другое.

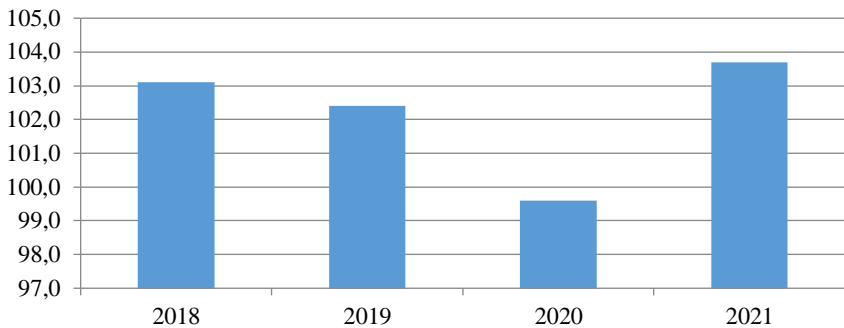


Рис. 1. Динамика индекса производительности труда в экономике Российской Федерации, 2018–2021 гг., % к предыдущему году

Опираясь на динамику индекса производительности труда (рис. 1)³ можно отметить с 2018 по 2020 года снижение индекса, что доказывает целесообразность создания национального проекта «Производительность труда», а значительный рост показателя в 2021 году демонстрирует эффективность использования предоставляемых средств.

Результативность использования трудовых ресурсов в пределах осуществления национального проекта может быть изменена с помощью:

1. Профессиональная переподготовка всех категорий персонала: от рабочих до управленческих кадров;

2. Трансформации системы мотивации сотрудников;
3. Переход на новейшие технологии и цифровые платформы для ускорения и упрощения документооборота, процесса производства товаров;
4. Изменение размещения участков производства;
5. Дополнительный найм сотрудников;
6. Привлечение дополнительных инвестиций, в частности от государства и т.д.

Примером предприятия, участвующего в осуществлении задач по росту уровня производительности труда является ООО «ВИП-УНИВЕРСАЛ»⁴.

Основным видом деятельности предприятия является обработка металлов и нанесение покрытий на металлы, помимо этого организация занимается двумя дополнительными видами деятельности, а именно: научные исследования и разработки в области естественных и технических наук и научные исследования и разработки в области общественных и гуманитарных наук.

Опираясь на специфику деятельности всего Самарского региона, а также на особенности его дальнейшего развития, можно прийти к выводу, что ООО «ВИП-УНИВЕРСАЛ» является представителем значимого сегмента для экономики Самарской области. Кроме того, металлообработка входит в комплекс приоритетных и экономикообразующих отраслей субъекта. Самарская область главным образом насыщена ресурсами для добывающей и обрабатывающей промышленности, поэтому деятельность предприятий сконцентрирована на энергетическом, металлообрабатывающем, нефтеперерабатывающем и химико-технологическом профилях⁵.

На предприятии наблюдались следующие проблемы, присущие многим промышленным предприятиям:

1. Неоправданная длительность протекания процесса;
2. Недостаточный уровень производимой продукции как в расчете на одного рабочего, так и в целом по предприятию;
3. Незавершенное производство;
4. Неинициативность отдела маркетинга;
5. Нехватка квалифицированных кадров в сфере машиностроения;
6. Отсутствие регулярных переподготовок персонала, повышения квалификации и т.д.

В рамках проекта «Производительность труда» на предприятии «ВИП-УНИВЕРСАЛ» смогли продуктивно реализовать на практике элементы бережливого производства, тем самым повысив эффективность труда.

В ходе взаимодействия высшего руководства предприятия и представителей государственных структур был обнаружен ряд сложностей, найдены пути их устранения и выявлен тактические особенности реализации намеченных целей.

Благодаря шестимесячной совместной работе работников предприятия и сотрудников Регионального центра компетенций было значительно улучшен производственный процесс продукта – нанесения краски на автомобильные детали с применением катафорезного грунта. Такого рода покрытия осуществляют защитную функцию запасных частей кузовных автомобилей. Нанесенный и полимеризованный

зованный грунт на поверхности деталей позволяет обеспечить длительность эксплуатации продукта, минимизировать возможные механические повреждения металла, предотвратить разрушение металла. Большая часть автомобилей ЛАДА обращаются именно к указанной компании для нанесения защитного слоя на автотолпачасти.

За счет участия в национальном проекте «ВИП-УНИВЕРСАЛ» смогло добиться значимых положительных изменений в производственном цикле (см. таблицу).

Сопоставление проблем и их решений на ООО «ВИП-УНИВЕРСАЛ»

Проблема, имеющая на предприятии	Решение (результат) благодаря участию в национальном проекте
Значительное количество времени, затрачиваемого на прохождение продукции от этапа подготовки к оказанию услуги;	Время протекания процесса уменьшилось на 16% за счет переноса упаковочного участка непосредственно к конвейеру;
Уровень профессиональной подготовки персонала, не покрывающий сервисные и технологические потребности предприятия	Сотрудники компании прошли обучение в Академии производительности, где получили необходимые знания по структуре бережливого производства (включая обучение для руководителей по программе «Лидеры Про»)
Продукция, прошедшая не все этапы реализации	Незавершенное производство снижено, до покупателя доведена большая часть предполагаемой продукции;
Низкий уровень выработки одним рабочим и в целом	Уровень выработки рабочими вырос благодаря перепланировке производственного помещения
Весомый объем запасов, отягощающий отток продукции на продажу	Сокращение запасов на 65% (повышение оборачиваемости запасов) путем оптимизации содержания деталей на складах
Нехватка прогрессивного оборудования	Возможность получения финансовой поддержки для обновления технической части производственного цикла (Например, льготный кредит для малого бизнеса, а также налоговые преференции: инвестиционный налоговый вычет, ставка налога на прибыль)

Таким образом, предприятие ООО «ВИП-УНИВЕРСАЛ» является примером успешной реализации национального проекта «Производительность труда», поскольку в деятельность успешно внедрены основы бережливого производства, повышена эффективность использования трудовых ресурсов. В основных экономических показателях наблюдается рост, что подтверждается стремительным увеличением валовой прибыли с 2021 по 2022 года (рис. 2).

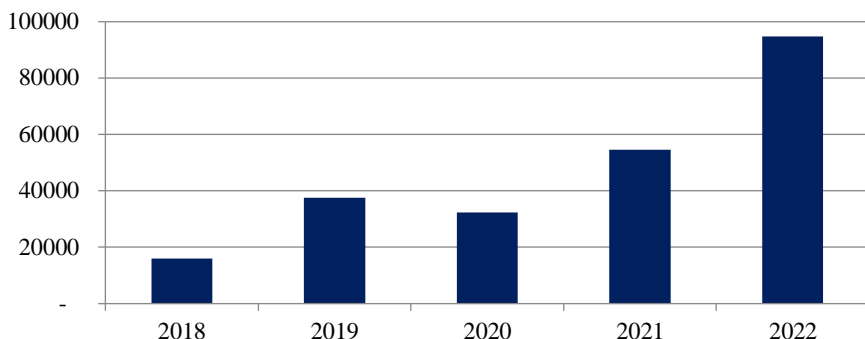


Рис. 2. Динамика валовой прибыли ООО «ВИП-УНИВЕРСАЛ», 2018–2022 гг., тыс. руб.

Кроме того, среднесписочная численность сотрудников за последние три года увеличилась с 53 чел. (2021 год) до 80 чел. (2023 год), что указывает на положительную динамику показателей деятельности предприятия.⁶ Практика участия в проекте организации ООО «ВИП-УНИВЕРСАЛ» позволит предприятиям смежных отраслей перенять ее опыт по оптимизации производства, улучшению производительности труда.

¹ Проекты // Национальные проекты России URL: <https://национальныепроекты.рф/projects> (дата обращения: 18.09.2023).

² Криволапова, К. О. Анализ производительности труда и оценка влияния отдельных факторов на производительность труда / К. О. Криволапова // Финансово-экономические и технологические проблемы развития регионов : Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции молодых ученых, Ставрополь, 11–12 апреля 2019 года. – Ставрополь: Общество с ограниченной ответственностью «СЕКВОЙЯ», 2019. – С. 120-122. – EDN ZURLAD.

³ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/11186> - (Дата обращения: 18.09.2023)

⁴ Леонтьева Ю., Семенов А., Сергушкин А. Меняя мышление, повышаем производительность // Самара Губерния. - 2022. - №4. - С. 14-17.

⁵ Повышение производительности труда в рамках национального проекта «Производительность труда» (на примере АО «Примавтодор») / А. Ю. Сащенко, А. А. Алексеева, А. Ф. Живаева, Д. Д. Курзина // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 2(139). – С. 1125-1128. – DOI 10.34925/EIP.2022.139.2.224. – EDN SYKРXO.

⁶ Алешкова, Д. В. Проблемы развития инновационного предпринимательства: региональный аспект / Д. В. Алешкова // Глобализация и региональное развитие в XXI в.: векторы развития, вызовы, инновации : Сборник научных статей Всероссийской (с международным участием) научно-практической конференции магистрантов, аспирантов и адъюнктов, Самара, 26–27 апреля 2019 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2019. – С. 9-12. – EDN QFTXBW.

**IMPLEMENTATION OF THE NATIONAL PROJECT
«LABOR PRODUCTIVITY»
ON THE EXAMPLE OF VIP-UNIVERSAL LLC**

© 2023 Penner Sofia Alekseevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: sofiya.penner@gmail.com

Keywords: performance efficiency, national projects, lean production tools, productivity, state support, labor efficiency, labor productivity index.

The article is devoted to the study of the objectives and identification of the results of the national project «Labor Productivity». The authors consider the activity of a specific enterprise - VIP-UNIVERSAL LLC - within the framework of the project implementation, demonstrates the effective use of the provided resources to optimize the production process. In addition, the authors analyze the dynamics of economic indicators of the enterprise.

НАКОПЛЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА КАК ОПРЕДЕЛЯЮЩИЙ ФАКТОР РОСТА И РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ И МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2023 Перепёлкин Вячеслав Александрович
доктор экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: slavaap@rambler.ru

Ключевые слова: человеческий капитал, экономический рост, экономическое развитие, хозяйственная деятельность, структурные сдвиги, развивающиеся страны, постиндустриальное общество.

Статья посвящена анализу взаимных связей между такими понятиями, как человеческий капитал, экономический рост, экономическое развитие, и теоретико-методологическим основам их экономико-математического моделирования. Рассмотрение указанной взаимосвязи осуществляется сначала в применении к развивающейся национальной экономике, затем – в отношении мировой экономики. Обоснован вывод об определяющем влиянии накопления человеческого капитала на изменения в масштабах и структуре хозяйственной деятельности людей в постиндустриальном обществе.

Подчинение теоретических положений данным наблюдения и опыта, безусловно, не должно сводиться к сосредоточению усилий только на отражении опыта и тревог предыдущих и текущего периодов. Нужно пытаться заглянуть в будущее, однако опрометчиво закладывать в основу прогноза гипотезу, имеющую мало общего равно с ранее наблюдавшимися фактами и с реалиями современности. Свидетельства достоверности утверждений о начале и ожидаемых последствиях третьей (постиндустриальной) технологической революции, выдвигающей на передний план производство научных знаний и информации на основе накопления человеческого капитала, следует искать уже сейчас, пытаясь обнаружить и зафиксировать их присутствие в современном экономическом мире.

Главная проблема развивающейся национальной экономики – это бедность населения страны. Сопровождающая бедность нехватка сбережений оставляет мало надежд на обилие внутренних инвестиций, а слабость потребительского спроса препятствует притоку внешних инвестиций. Потенциальные инвесторы, равно национальные и зарубежные, испытывают серьезные сомнения по поводу целесообразности вложения средств в широкомасштабные долгосрочные проекты вследствие туманности перспектив их обеспечения квалифицированной и дисциплинированной рабочей силой, нехватки в стране вполне отвечающей уровню проекта производственной и экономической инфраструктуры, а также из-за шаткости существующих социально-политических институтов. Оттого большинство инвесторов, работая в пределах развивающейся национальной эко-

номики, предпочитают прямым инвестициям портфельные, либо вовсе ограничиваются непроизводительным использованием накопленных средств в виде скупки недвижимости, золота и валюты. Стихийно возникающие «точки роста» оказываются более связаны с внешними рынками, чем с национальным производством, отчего служат слабым подспорьем в преодолении общей технологической и организационно-экономической отсталости последнего.

Положение усугубляется тесным переплетением экономических проблем с гуманитарными. За низкими величинами рассчитываемого ООН и Мировым банком индекса человеческого развития (HDI – Human Development Index) кроется уже не только относительно слабая, зависящая от ситуации на мировых товарно-сырьевых рынках, экономика, но и судьбы сотен тысяч и даже миллионов людей, пребывающих в бедности и оттого лишенных возможности иметь достойный для нормальной жизни запас знаний и досуга. Ограниченность возможностей вложений в человека порождает характерный порок недостаточного уровня развития, заключающийся в малой эффективности мобилизации и надлежащего использования природных, производственных и финансовых ресурсов, имеющихся в соответствующих странах. Когда со временем тщетность ожиданий приемлемой степени аллокации ресурсов становится очевидной, возникает вопрос: есть ли смысл на долгосрочной основе инвестировать в экономику, динамика которой складывается из чередований подъемов и спадов, диктуемых ценовой ситуацией на мировых рынках экспортных продуктов страны? Рост производства в экспортно ориентированных видах экономической деятельности ведет к расширению внутреннего спроса и поэтому, казалось бы, должен распространяться на весь национально-хозяйственный комплекс. Однако, если технологический разрыв между секторами, работающими на внешний и внутренний рынки, станет столь значительным, что производители товаров для внутреннего потребления окажутся не способны надлежащим образом использовать последствия благоприятной внешнеэкономической ситуации, конъюнктурный подъем неминуемо сменится конъюнктурным спадом, сводящим на нет предшествующие успехи. Разорвать порочный круг бедности, на волне удачно сложившейся конъюнктуры пытаясь перейти на путь устойчивого поступательного развития, в состоянии лишь те национальные хозяйственные системы, которые сумели заблаговременно накопить достаточный запас человеческого капитала. Опора на него позволяет всерьез рассчитывать на преобразование поступающих в страну финансовых ресурсов в многоотраслевой спектр производственных мощностей, применяемых для выпуска широкого круга конкурентоспособной на международных рынках продукции. В противном случае рост и развитие, принимая вид двух параллельно идущих процессов, где первый порой существенно опережает второй, будут обнаруживать взаимозависимость между собой преимущественно через пришествие очередного финансового или общеэкономического кризиса.

Расширить содержание понятия «экономический рост» и одновременно сближить его с понятием «экономическое развитие» позволяет введение в круг анализируемых проблем вопроса накопления человеческого капитала и вызываемых им структурных изменений в экономике.

Вариант сочетания наращивания объемов производства с отставанием от него экономического развития страны или региона является достаточно хорошо изученным в рамках теории развития, но обычно не принимается во внимание при анализе экономического роста. Зарубежные ученые здесь исходят из того, что теория и политика экономического роста рассматриваются, как правило, применительно к индустриально развитым странам, теория же экономического развития исследует изменения в процессе экономического роста развивающихся стран. Страны, экономики которых претерпевают трансформацию системы хозяйствования, занимают как бы промежуточное положение. На данный момент они, подобно России, согласно одним признакам (той же структуре экономики) ближе к развитым, в соответствии с другими (например, уровнем жизни) относятся к развивающимся странам, занимая тем самым неустойчиво-промежуточное положение. Не определив окончательно свое место в системе мирового разделения труда, они не могут рассчитывать на присутствие в своей экономической динамике постоянной тенденции к росту, ибо не решена центральная проблема – какова будет отраслевая и региональная структура будущего экономического роста.

Напрасно ожидать от существующей экономической науки готовых рецептов проведения структурной трансформации экономики страны масштаба России: одинаково не к месту окажутся и настойчиво рекомендуемая к применению для откровенно отсталых национальных хозяйств индустриализация, и демонстрируемый структурной политикой ведущих стран мира прорыв в направлении сервисной экономики. При очевидной слабости теоретического обоснования хода происходящих реформ реалистичнее вначале потребовать от науки вскрытия негативных явлений этих процессов и указаний на возможности по их корректировке и устранению, пока оставляя выбор хозяйственно-политических приоритетов за теми, кто занимается этим на практике. Ответственность, возлагаемая на ученых, высказывающих рекомендации по конкретным хозяйственным и социально-политическим мероприятиям, проходящим в русле структурной политики, огромна. Выбор точек и секторов экономического роста предопределит содержательную сторону будущей экономической динамики: продолжение изнуряющей борьбы по преодолению накопившихся структурных диспропорций или медленный, но неуклонный рост, основывающийся на перестройке отраслевой и региональной структуры экономики в соответствии с принципом рационального сочетания интересов настоящего и будущего страны. В последнем случае экономический рост сам по себе уже не является самоцелью, определяющим становится его качество, находящее выражение в структуре роста, в уровне аллокации ресурсов (что особенно важно для стран, богатых сырьевыми ресурсами). Отсюда следует, что для российской экономики радикальные структурные изменения являются вовсе не сопутствующим явлением периода трансформации, а необходимым условием начала устойчивого экономического роста.

Отсутствие единства в определении содержания понятия «экономический рост» явилось, пожалуй, основной причиной возникновения дискуссии, развернувшейся по поводу определения перспектив экономического роста. В ее ходе

некоторые ученые прямо указывали на необходимость определиться, какой смысл вкладывается в понятие «экономический рост». Ведь если его понимают по-разному, о согласии или несогласии в вопросе нахождения оптимальных темпов экономического роста нечего и говорить. Представляется, что применительно к современной ситуации серьезного обсуждения прежде заслуживают не масштабы хозяйственной деятельности, а придаваемое экономике новое качество. Тогда вопрос можно поставить иначе: считать ростом воспроизводство во все больших масштабах одних и тех же продуктов или поступательное движение, характеризующееся качественным обновлением и структурным совершенствованием объекта роста? Если ограничиться объемно-количественным определением роста экономики, выражающимся в процентном увеличении валового национального продукта, снимаются все вопросы, кроме одного: что будет в случае исчерпания ресурсов, питающих данный количественный процесс?

В данной связи обращусь к оригинальной трактовке проблемы динамики экономического роста предложенной неправительственной общественной организацией Римский клуб, инициировавшей при финансовой поддержке фонда «Фольксваген» исследования по установлению пределов экономического роста. Развитие проекта выразилось в подготовке серии докладов Римскому клубу, первым из которых стал доклад группы сотрудников Массачусетского технологического института (МТИ), представленный группой под руководством профессора кибернетики Денниса Л. Медоуза³. В нем, опираясь на идеи своего учителя, профессора прикладной математики и кибернетики Массачусетского технологического института Джея В. Форрестера, изложенные им в работе «Мировая динамика»⁴, Деннис Медоуз и его коллеги совершили попытку построения мировой модели изучения некоторых глобальных процессов: темпов индустриализации, прироста населения, дефицита продуктов питания, исчерпания невозобновляемых ресурсов и деградации природной среды. Делая особый упор на качественные характеристики отношения «население-капитал», авторы доклада пришли к выводу о приближении роста численности населения и объема капитала к своим «естественным пределам», определяемым комплексом взаимосвязанных эколого-хозяйственных проблем глобального характера, не имеющим технического решения.

Прошедшие со времени публикации результатов данного научного исследования несколько десятилетий позволяют по-иному взглянуть на некоторые из его недостатков и достоинств, дав оценку степени достоверности большинства из сделанных в нем выводов.

Абстрагирование от социально-экономических характеристики современного общества (вряд ли случайно в докладе используются термины «человечество», «цивилизация», но нигде – «общество», «человеческое сообщество») не позволило в достаточной мере предсказать изменение общественных оценок относительной ценности различных благ, вызывающих сдвиги в структуре и масштабах общественного воспроизводства и создаваемого продукта. Сочетание гипотезы об экспоненциальном типе экономического роста с сугубо материальной, «физической» характеристикой его динамики, определяемой главным образом

количественным наращиванием производственных ресурсов, позволяет считать модель экономического роста логически завершенной лишь после нахождения ее конечных составляющих, каковыми являются параметры, ограничивающие экономический рост.

Если рост экономики усматривается исключительно в увеличении ее размеров, то проблема количественного измерения роста сводится к выбору соответствующей сделанному допущению модели роста. Использование группой Денниса Медоуза в качестве базовой экспоненциальной модели роста впоследствии предопределило содержание основных результатов, полученных в ходе прогона имитационной модели на ЭВМ. К настоящему времени стало очевидно, что только математического решения у данной сложной социально-экономической проблемы не существует. Рост экономики идет как составная часть общественного развития и, будучи подчиненным ему, является многовариантным, следующим за изменениями в структуре потребностей общества, только правильно предсказав которые можно надеяться на подтверждение данных сделанного прогноза реальными будущими. Движущей силой поступательного развития постиндустриального общества выступает накопление человеческого капитала, под потребности всемерного накопления которого форматируется хозяйственная деятельность передовой части человечества. Исходя из имманентно присущего человеческому капиталу стремления к генерации нового знания, затем преобразуемого в продуктивные, технологические и организационные инновации, при перспективном моделировании роста и развития мировой экономики следует учитывать фактор перманентного возникновения трудно предсказуемых качественных изменений в среде обитания человечества в XXI веке.

¹ Глазьев С.Ю., Воронов А.С., Леонтьева Л.С., Орлова Л.Н., Сухарева М.А. О формировании человеческого капитала на разных этапах социально-экономического развития // государственное управление. 2020. № 82. С. 140-170

² Булина А.О., Мозговая К.А., Пахнин К.А. Человеческий капитал в теории экономического роста: классические модели и новые подходы // Вестник Санкт-Петербургского университета. Экономика. 2020. Т. 36. Вып. 2. С. 163-188.

³ Медоуз Д.Х., Медоуз Д.Л., Рэндерс И., Беренс В. Пределы роста. М.: Изд-во МГУ. 1991. 207 с.

⁴ Форрестер Д. Мировая динамика. М.: Наука. 1978. 167 с.

⁵ Вандышева О.П. Инвестиции в человеческий капитал как основной фактор инновационного развития. // Вестник ВГУ. Серия: Экономика и управление. 2019. № 4. С. 5-11.

ACCUMULATION OF HUMAN CAPITAL AS A DETERMINING FACTOR OF GROWTH AND DEVELOPMENT OF THE NATIONAL AND WORLD ECONOMY

© 2023 Perepelkin Viacheslav Alexandrovich
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: slavaap@rambler.ru

Keywords: human capital, economic growth, economic development, economic activity, structural changes, developing countries, post-industrial society.

This article is devoted to the analysis of the mutual relationships between such concepts and human capital, economic growth, economic development and the theoretical and methodological foundations of their economic and mathematical modeling. Consideration of this relationship is carried out first in relation to the developing national economy, then in relation to the world economy. The conclusion is substantiated about the determining influence of the accumulation of human capital on changes in the scale and structure of people's economic activities in a post-industrial society.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОГО СЕКТОРА

© 2023 Пересмехин Александр Анатольевич*
директор
ООО СК «УралБетонКомплект», г. Екатеринбург
E-mail: uralbetcom@rambler.ru

© 2023 Корнилова Анастасия Владиславовна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.w.kornilova@gmail.com

Ключевые слова: строительство, строительная отрасль, трансформация, бизнес-модели, инновации.

В статье представлены основные особенности функционирования строительной отрасли в зависимости от цикличности развития экономики, определены основные индикаторы деловой активности. Строительная отрасль имеет множество экономических связей с другими отраслями народного хозяйства. Поэтому совершенствование операционных и производственных процессов в строительном секторе будет способствовать синергетическим эффектам в смежных секторах.

Организация производственного процесса, закупка сырья и материалов, оборудования и инвентаря, поиск квалифицированных работников и других процессов строительного производства требуют своевременного финансового обеспечения. В связи с этим, важнейшими факторами, определяющими тенденции и направления развития строительства, являются экономические. Их влияние нужно отслеживать на всех уровнях: государственном, региональном и уровне организации. Такое внимание объясняется масштабностью влияния каждого фактора¹.

К экономическим факторам на уровне региона (области), оказывающим влияние на развитие строительства, преимущественно относятся программы, направленные на поддержку и финансирование²:

- малого и среднего бизнеса;
- сельское хозяйство региона;
- жилищного строительства в сельской местности;
- социально-культурного развития на селе;
- газификации, электрификации, водоснабжения, решения вопросов сообщения между отдельными населенными пунктами, в частности в сельской местности;

* Научный руководитель – Корнилова Анна Дмитриевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

- другие программы, направленные на содействие развитию сельского хозяйства и улучшению условий жизни на селе, через новое строительство объектов промышленного и гражданского назначения, модернизацию, реконструкцию существующих зданий и сооружений.

Возможность применения современных строительных технологий, материалов, техники при возведении объектов отдельными предприятиями зависит от таких экономических показателей как результаты их хозяйственно-коммерческой деятельности, финансового состояния, эффективности и т.п.³

Совокупность указанных характеристик целесообразно рассматривать как причины, создающие условия для реализации инвестиционно-строительных проектов предприятием. Такие экономические факторы относятся к факторам внутренней среды, следовательно, их влияние определяет возможности конкретной фирмы реализовать строительные проекты, инвестировать средства в строительство зданий и сооружений промышленного и гражданского назначения, других объектов в сельской местности. К числу таких экономических факторов нами были отнесены следующие группы показателей:

- показатели эффективности деятельности (рентабельность; эффективность использования основных средств);
- показатели финансового состояния (ликвидности, маневренности собственных средств, автономии, устойчивости);
- показатели деловой активности (оборачиваемости активов, в т.ч. оборотных, оборачиваемости собственного капитала, индекс роста деловой активности).

Помимо перечисленных относительных показателей также важное значение имеют абсолютные показатели, в частности прибыль предприятия в динамике, ожидаемая прибыль в будущих периодах, величина и график поступления выручки, других наличных средств, величина задолженностей, величина и график погашения задолженностей и другие⁴. Указанные показатели создают финансовые условия для инвестирования строительных проектов, а также для привлечения необходимых средств других учреждений, организаций, получения кредитов банков.

Анализ показал, что у отечественных предприятий нет достаточного объема ресурсов для инвестиционной деятельности. Даже текущая деятельность предприятий нуждается в кредитном обеспечении. Особого внимания заслуживают такие факторы как уровень мотивации и стимулирования работников (материальные стимулы) для инвестиций. Введенные в организации системы оплаты труда, премирование и система штрафов способны как положительно, так и негативно влиять на заинтересованность работников в реализации строительных проектов по возведению промышленных и гражданских объектов, их активность по участию в разработке проектов управленческих решений в этой области⁵. Эти факторы относятся к субъективным, поэтому требуют особого внимания со стороны руководства предприятия. Как уже отмечалось, строительству, как и другим от-

раслям, требуются инвестиции. Хотя уже сейчас можно говорить об определенном росте их уровня.

Таким образом, рост строительной отрасли может способствовать экономическому росту в стране и, как следствие, способствовать решению многих социальных проблем⁶. Но на современном этапе ее развития говорить о реализации вышперечисленных задач не представляется возможным. Если на региональном уровне четко прослеживается тенденция процветания строительных организаций центральной части России и крупных городов-миллионеров в связи с их значительными мощностями и инвестиционной привлекательностью, то на глобальном уровне строительная отрасль проигрывает из-за отсутствия необходимых финансовых и организационных преобразований.

Строительная отрасль обычно считается малоинновационным сектором. Между тем передовые технологии, такие как искусственный интеллект, могут положительно повлиять на качество работ, предоставляемых на каждом этапе жизненного цикла проекта: от проектирования, подачи заявок и строительных работ до трансформации бизнес-модели⁷. Ведущие компании отрасли борются с низкой рентабельностью, вкладывая значительные средства в новые технологии, методики анализа данных, роботизацию, использование дронов и искусственного интеллекта. Автоматизация строительных процессов и усиленный контроль рисков в тендерных процессах могут оказать глубокое влияние на отрасль. Также традиционный, децентрализованный подход к управлению может измениться, если закрепятся тенденции к индустриализации процессов, стандартизации, модульности и надлежащему распределению рисков между заказчиками и строительными компаниями⁸. Если строительные компании хотят получить более высокую прибыль, им необходимо проявлять инициативу в управлении проектами, улучшать управление цепочками поставок, упрощать и модернизировать процессы строительства и поддержки.

Понимание данных тенденций привело в ноябре 2022 г. утверждению Стратегии развития строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства РФ до 2030 года с прогнозом на период до 2035 года, что повлекло за собой начало нового этапа развития отрасли. Следует ожидать постепенного оживления строительного рынка при отсутствии экономических потрясений, восстановления потребительской активности, а также продления программы ипотечного кредитования с господдержкой.

Таким образом, проанализированы особенности строительного комплекса, установлено его значение для экономики региона и государства в следующих направлениях: увеличение инвестиционной активности, создание рабочих мест, обеспечение синергетического эффектов за счет развития смежных отраслей, формирование поступлений в государственный бюджет.

¹ Корнилова, А.Д. Стратегическое планирование развития материально-технической базы строительства в регионе : специальность 08.00.05 «Экономика и управление народным хозяйством (по отраслям и сферам деятельности, в т.ч.: экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами; управление инновациями; регио-

нальная экономика; логистика; экономика труда; экономика народонаселения и демография; экономика природопользования; экономика предпринимательства; маркетинг; менеджмент; ценообразование; экономическая безопасность; стандартизация и управление качеством продукции; землеустройство; рекреация и туризм)»: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Корнилова Анна Дмитриевна. – Санкт-Петербург, 2013. – 19 с.

² Кудрявцева, В.А. Развитие регионального строительного комплекса на основе кластерного подхода / В.А. Кудрявцева, А.Д. Корнилова // Известия вузов. Инвестиции. Строительство. Недвижимость. – 2014. – № 4(9). – С. 31-36. – EDN THNTGZ.

³ Kornilova, A.D. Real Estate Economics / A.D. Kornilova, M.V. Kirsanova. – Yelm, WA, USA : Science Book Publishing House LLC, 2014. – 185 p. – ISBN 978-1-62174-065-0. – EDN SOOAF.

⁴ Туктарова, Л. Р. Развитие предприятий промышленного сектора в цифровой среде / Л. Р. Туктарова, К. М. Яруллин // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 8(145). – С. 1111-1113. – DOI 10.34925/EIP.2022.145.8.228.

⁵ Корнилова, А.Д. Организационный аспект в эффективности функционирования регионального инвестиционно-строительного комплекса / А. Д. Корнилова // Традиции и инновации в строительстве и архитектуре: Электронный ресурс: материалы 71-й Всероссийской научно-технической конференции по итогам НИР 2013 года, Самара, 07–11 апреля 2014 года / под редакцией М.И. Бальзанникова, Н.Г. Чумаченко. – Самара: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Самарский государственный архитектурно-строительный университет», 2014. – С. 236-237. – EDN STOJQD.

⁶ Stoyanova, M. Good Practices and Recommendations for Success in Construction Digitalization / M. Stoyanova // TEM Journal. - 2020. - № 1 (9). - P. 42-47.

⁷ Чудаева, А.А. Влияние цифровизации на деятельность производственных предприятий / А. А. Чудаева // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2018. – № 1. – С. 270-276. – EDN MHUJVJ.

⁸ Наугольнова, И.А. Возрастание актуальности внедрения процессного управления на российских предприятиях в новых геополитических условиях / И. А. Наугольнова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2022. – № 1-1. – С. 389-391. – DOI 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.1-pp.389.

⁹ Стратегия развития строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации на период до 2030 года с прогнозом до 2035 года. Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 31 октября 2022 г. № 3268-р. URL: <http://static.government.ru/media/files/AdmXczBBUfGfGNM8tz16r7RkQcsP3LAm.pdf>

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF THE CONSTRUCTION SECTOR

© 2023 Peresmekhin Alexander Anatolievich
Director

LLC SK «Uralbetonkomplekt», Yekaterinburg
E-mail: uralbetcom@rambler.ru

© 2023 Kornilova Anastassiia Vladislavovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: a.w.kornilova@gmail.com

Keywords: construction, construction industry, transformation, business models, innovations.

The article presents the main features of the functioning of the construction industry depending on the cyclical development of the economy, identifies the main indicators of business activity. The construction industry has many economic ties with other sectors of the national economy. Therefore, the improvement of operational and production processes in the construction sector will contribute to synergistic effects in related sectors.

ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ В КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

© 2023 Петрова Виктория Анатольевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: viktoriya.petrova.2013@mail.ru

Ключевые слова: кредитные организации, бухгалтерская отчетность, внешние факторы, план счетов, бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, учитываемые расходы.

В статье определены особенности и нюансы ведения бухгалтерского учета в кредитных организациях. Выделены внешние факторы, оказывающие как положительное, так и отрицательное воздействие на банковскую среду и, соответственно, имеющие возможность значительно повлиять на ведение бухгалтерского учета внутри кредитных организаций.

Механизм влияния различных внешних факторов на осуществление деятельности кредитных организаций на первый взгляд кажется сложным и запутанным, но объяснимым. Политические факторы могут возникнуть при закрытии границ, санкций и военных конфликтов. Актуальным примером на данный момент является отключение ряда российских банков о SWIFT (это международная межбанковская система совершения платежей): Сбербанк, ВТБ, Россельхозбанк, Московский кредитный банк, Банк «Открытие», Совкомбанк, Банк «Россия», Промсвязьбанк, Новикомбанк и ВЭБ.РФ. В России, в 2014 году Центральным Банком РФ была разработана собственная платежная система аналогичная SWIFT – «Система передачи финансовых сообщений» (СПФС). Проанализировав положительные черты, то это подписание международных соглашений об торговле между странами, расширение партнерства и т. д.

Экономические факторы влияют на рост экономики в нашей стране и на банковскую сферу в целом. Это две части экономического процесса. Основным показателем стоит рассматривать ВВП.

Считается, что природные факторы особенно не влияют на процесс работы в кредитной организации. Однако примеры из практики доказывают обратное. Ежегодно Банк России выступает с докладом о том, как климатические условия оказывают влияние на банковскую сферу. Проведем логическую цепочку: если заемщик (клиент) кредитной организации подвергнется климатическому риску, что в последствии может привести к уменьшению доходов (прибыли), сокраще-

* Научный руководитель – Трошина Елена Павловна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ния производства и т.д. Это автоматически перекладывается и на кредитную организацию, так как она базируется на трех основных рисках - кредитном, рыночном и операционном и напрямую может оказать влияние на его финансовые инструменты.

Все вышеперечисленные факторы, затрагивающие кредитную организацию взаимосвязаны с ведением бухгалтерского учета в них, но все же базисом (надстройкой) остается принципы ведения бухгалтерского учета.

Бухгалтерский учет в кредитных организациях базируется на таких основных понятиях как: непрерывность, своевременное отражение операций, постоянство правил бухгалтерского учета, осмотрительность, отражение доходов и расходов по методу «начислений» и т. д. На основании бухгалтерской отчетности кредитная организация составляет текущий финансовый анализ деятельности.

Для осуществления своей банковской деятельности кредитные организации должны иметь лицензию от Банка России на проведение банковских операций. Бухгалтерский учет в кредитных организациях ведется на основании введения плана счетов¹. К учету подлежат все объекты кредитной организации: имущество, обязательства, хозяйственные операции т. д. Также для кредитной организации важно знать, какие расходы учитывать или не учитывать для целей налогообложения.² К учитываемым расходам банка можно отнести те оказываемые услуги, которые участвуют в хозяйственной жизни кредитной организации, приносят банку прибыль и также связаны с имиджем банка. Например: спец банковское оборудование (сортировщик банкнот, специализированные контейнеры для хранения денежной наличности, сейфовые ячейки и т. д.), it-оборудование и т. д. Офисная мебель, относящихся к основным средствам независимо от их стоимости (стулья, кресла и т. д.) К не учитываемым относят те расходы, которые не приносят банку прибыль. К примеру, закупка банком различной бытовой техники (от кофемашин до микроволновок и т. д.). Покупка подарков, елочных украшений т. д. Закупка тренажеров и другого спортивного оборудования. Оказания благотворительности. Если один из перечисленных объектов в исключительных случаях может приносить прибыль банку, то его ставят на учитываемые расходы.

Например, в спорткомплексах принадлежащие банку занимаются сотрудники, проходящие инструктаж или спецподготовку.

Неправильное отнесение расходов бухгалтером считается критической ошибкой для банка и несет за собой налоговые риски.

Бухгалтерский учет исчисляется только в рублях. Если есть объекты или оказаны услуги, которые выражены в иностранной валюте, то они подлежат пересчету в рублях, условия которых прописывают в договоре заключенным между кредитной организацией и поставщиком (клиентом).

Главным и основным принципом как в обычном бухгалтерском учете, так в бухгалтерском учете кредитных организаций является открытость и достоверность информации.

В данной научной статье рассматривается основная работа бухгалтера в кредитных организациях: Отнесение на доходы/ расходы банка при помощи прово-

док. Доходы – по дебету (со знаком «+»), расходы – по кредиту счета (со знаком «-»), начисление НДС и выравнивание.

Начисление НДС производится на основании трех основных правил в бухгалтерском учете кредитных организаций:

1. Оплата произведена, т. е. только при наличии постоплаты или авансирования бухгалтер может отразить свои проводки по кредиту счета и начислить НДС.

2. Все позиции выравнены, т. е. бухгалтер должен дебет с кредитом счета (Оплата + Расходы) для того, чтобы начислить НДС.

3. Кредиторская задолженность погашена, т. е. означает, что банк погасил все свои обязательства перед клиентом.

Процедура выравнивания производится бухгалтером в текущем дне, для сквидование позиции дебету и кредиту счета.

Бухгалтер в кредитных организациях должен уметь проводить операции по корректировочным (исправительным документам). В таких документах корректируются исправления, допущенные ошибки в первичных документах³, которые уже отражены в учете. Под первичными документами подразумевается акт, счет-фактура, товарная накладная. К учету принимаются такие корректирующие документы как акт и счет-фактура. Они содержат номер и дату составления, ссылку на проведенную счет-фактуру. Бухгалтер отражает проводки по корректирующим документам и относит их на доходы банка.

Перед отражением основных проводок бухгалтер проверяет на повторное проведение первичных документов и двойной оплаты по услугам.

Работая в кредитных организациях, бухгалтер несет материальную ответственность и риски. Рисковое событие в кредитных организациях считается неблагоприятным исходом для банка, которое влечет за собой штрафные санкции, потери прибыли т. д.

Все кредитные организации размещают свою бухгалтерскую отчетность в открытом доступе в установленный срок. Кредитные организации ведут электронный документооборот и поэтому бухгалтерская отчетность выкладывается в электронном виде на сторонние ресурсы. Это может быть сайт Центрального банка России или официальный сайт кредитной организации, затем идут новостные и информационные порталы.

Кредитной организации запрещается публиковать информацию, содержащую государственную тайну или персональные данные своих клиентов.

Кредитные организации имеют несколько видов бухгалтерской отчетности, которые подлежат публикации.

Основным отчетом из них является бухгалтерский баланс кредитной организации. Бухгалтерский баланс кредитной организации представляет из себя особый документ, где собрана и систематизирована информация о собственных активах банка, о привлеченных средствах, об обязательствах и собственном капитале кредитной организации. Для подробной информации, как менялись финансовые показатели кредитной организации в течение отчетного периода, выкладывается также в открытый доступ отчет об финансовых результатах. В нем прописан порядок движения денежных средств в течение всего отчетного периода. От-

чет состоит их таких частей как доходы, расходы, убытки и прибыль кредитной организации.

В заключении научно-исследовательской статьи были проанализированы возможности, связанные с бухгалтерским учетом в кредитных организациях и отчетностью в целом, также были определены проблемы или нюансы, возникающие при работе с бухгалтерской отчетностью в кредитных организациях.

Таким образом, что неправильное отражение бухгалтером операций влечет за собой рисковое событие вплоть до претензий.

На основании изложенного, что учет бухгалтерской отчетности кредитной организации отличается от учета на предприятии тем, что регламентируется иными документами. Для кредитных организаций это закон «о банках и банковской деятельности»⁴, положение 809-П и Базель третий. Размещая свою информацию о бухгалтерский отчетности в открытом доступе кредитные организации преследуют и личные цели. В первую очередь для привлечения новых акционеров.

¹ Положение Банка России от 24.11.2022 N 809-П (ред. от 23.03.2023) «О Плана счетов бухгалтерского учета для кредитных организаций и порядке его применения» (Зарегистрировано в Минюсте России 29.12.2022 N 71867) - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_436264/?ysclid=Imp9z0jvyyo29211301

² НК РФ Статья 252. Расходы. Группировка расходов - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ef9b3e2f8e3046127b2ef57fccf5141b694e2138/?ysclid=Impabu92y0516658592

³ Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 05.12.2022) «О бухгалтерском учете» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023). - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/b24121ba7152f33673608559f2ca844ef5b6a74c/?ysclid=Impaj1yeji946434561

⁴ Федеральный закон от 02.12.1990 n 395-1 (ред. От 13.06.2023) «о банках и банковской деятельности» (с изм. И доп., вступ. В силу с 15.07.2023) - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5842/?ysclid=Imqlyvosof276846871

FEATURES OF ACCOUNTING REPORTING IN CREDIT INSTITUTIONS

© 2023 Petrova Victoria Anatolyevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: viktoriya.petrova.2013@mail.ru

Keywords: credit organizations, accounting statements, external factors, chart of accounts, balance sheet, report on financial results, accounted expenses.

The article defines the features and nuances of accounting in credit institutions. It is the external factors that are highlighted in the article that have both a positive and negative impact on the banking environment and can significantly affect the accounting within credit institutions.

РЕАЛИЗАЦИЯ КОНЦЕПЦИИ МАРКЕТИНГА ПАРТНЕРСКИХ ОТНОШЕНИЙ НА МИРОВОМ РЫНКЕ АВТОМОБИЛЬНЫХ ОБОГРЕВАТЕЛЕЙ

© 2023 Пижамова Полина Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: polinaVP2000@gmail.com

Ключевые слова: маркетинг партнерских отношений, стратегия, взаимодействие и сотрудничество, рынок автомобильных обогревателей.

Статья направлена на исследование основных понятий, связанных с реализацией концепции маркетинга партнерских отношений в современных условиях, а именно: партнерство, партнерские отношения, маркетинг, основанный на партнерстве. Это необходимо для понимания того, как осуществляется реализация рассматриваемой автором концепции на примере мирового и отечественного рынка автомобильных обогревателей, а также на примере российского промышленного предприятия – ООО «Адверс».

В настоящих условиях развития экономики для промышленных предприятий все большую необходимость приобретает применение основ маркетинга партнерских отношений. Это обусловлено тем, что данная концепция является важным инструментом для развития и укрепления бизнес-отношений между компаниями на мировом и отечественном рынке. В данной научной статье будет рассмотрена теоретическая значимость реализации концепции маркетинга партнерских отношений на мировом рынке автомобильных обогревателей и ее практическая значимость на конкретном примере.

В качестве теоретического обоснования выбранной автором темы важно понимать, что представляет собой маркетинг партнерских отношений. Так, Филип Котлер в своем издании «Маркетинг партнерства» характеризует данное определение как стратегию, при которой две или более компании сотрудничают для достижения общих целей маркетинга. Она основана на взаимовыгодном сотрудничестве между партнерами, где каждая сторона вносит свои ресурсы, знания и опыт для создания и продвижения товаров или услуг¹.

«Partnership» в переводе с английского означает «партнерство» или «партнерские отношения». Это термин, который используется для обозначения сотрудничества и взаимодействия между двумя или более организациями или лицами. В рамках бизнеса партнерство представляет собой долгосрочное соглашение или отношения, в которых каждая сторона делится своими ресурсами, компетенциями и информацией с целью достижения общих целей и взаимной выгоды².

* Научный руководитель – Ралык Динара Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Например, производитель может предоставить свою продукцию или услуги, а дистрибьютор - сеть распределения и доступ к рынку. Взаимодействие и сотрудничество между партнерами позволяют улучшить эффективность бизнес-процессов, повысить конкурентоспособность и достичь большего успеха на рынке.

Автор обращает внимание на то, что официально оформление партнерских отношений может происходить через заключение партнерских договоров или соглашений. В подобных договорах стороны определяют права и обязанности, а также условия сотрудничества, возможные способы разрешения возникших конфликтов³.

Для изучения применения концепции маркетинга, основанной на партнерских отношениях, принято решение провести анализ рынка производителей автомобильных обогревателей. В рамках этого исследования автор рассматривает деятельность ООО «Адверс», специализирующегося на производстве и продаже автономных воздушных отопителей и предпусковых жидкостных подогревателей для автомобилей⁴.

При анализе изменений на рынке производителей автомобильных обогревателей было выявлено несколько важных моментов. На автомобили, оснащенные электрическими двигателями, значительно увеличился спрос на мировом рынке. И, в соответствии с данным явлением, происходит развитие новых технологий в данной области. Мировые компании активно разрабатывают и предлагают новые модели обогревателей, работающих на электрической энергии⁵.

Крупные промышленные предприятия, выпускающие автомобильные отопители, постоянно следят за изменениями, происходящими как в самой отрасли, так и в экономике в целом⁸. Они нацелены на разработку совершенно новой продукции, способной обеспечить высокую конкурентоспособность производителям, и предложение ее своим потенциальным потребителям. Улучшенные технологии, обновленные процессы производства позволяют удовлетворить потребности современных автовладельцев, а также соответствовать требованиям экологической безопасности и энергоэффективности.

В настоящее время наблюдается интеграция новых технологий в устройство автомобильных обогревателей. Один из примеров – это технология «умных» обогревателей. Их управление осуществляется с помощью специально разработанных мобильных приложений. Или же такие обогреватели могут автоматически включаться при определенных условиях.

В целом, такие факторы, как внедрение новых технологий в производство автомобильных обогревателей, усиление конкуренции на рынке, повышение спроса, приводят к стремительному развитию отрасли⁹. Потребители получают не только более удобные в использовании, но и эффективные обогреватели, а производители стараются удовлетворить их требования и идти на опережение своих конкурентов⁶.

В России рынок автомобильных обогревателей также претерпевает множество определенных усовершенствований и изменений:

1) автомобильные обогреватели необходимы в условиях холодного времени года. Они обеспечивают комфортные условия в салоне автомобиля, позволяя

предварительно прогреть машину перед поездкой. Однако важнейшей функцией обогревателей остается устранение запотевания стекол в автомобиле, поскольку хорошая видимость при движении непосредственно для водителя увеличивает безопасность вождения.

2) все больший спрос приобретают автономные обогреватели. Они работают на топливе или электричестве, позволяют автовладельцам с возможностью удаленного доступа предварительно прогреть двигатель и салон автомобиля. Автономные обогреватели также помогают сократить расход топлива, так как автомобиль уже прогрет перед тем, как водитель начнет движение.

Спрос на автомобильные обогреватели с дополнительными функциями в России также растет. Например, устройство некоторых из них оснащено пультом управления, таймерами и подключением через мобильное приложение. Такие возможности делают использование обогревателей еще более удобным для водителей⁵.

Следует добавить, что на отечественном рынке существует большое разнообразие моделей автомобильных обогревателей и отопителей и их производителей. Компании в России и в мире предлагают различные варианты с возможностью выбора по соответствию таких критериев, как цена, функциональность и качество. Благодаря чему создается конкурентная среда на данном рынке, и у производителей появляется стимул к постоянному совершенствованию своих продуктов.

Актуальность темы исследования подтверждается и тем, что в условиях современной экономики и нестабильной политической и экономической ситуации для крупных промышленных предприятий важно иметь устойчивые отношения с контрагентами, выстраивание новых взаимоотношений с будущими партнерами для возможности реализации своей продукции не только на отечественном рынке, но и в мире. И здесь основное значение приобретает маркетинговое партнерство как стратегия, напрямую оказывающая влияние на основную деятельность компаний⁶.

Как автор уже упоминал ранее, ООО «Адверс» осуществляют разработку, производство и реализацию отечественных предпусковых подогревателей для автомобильных двигателей под марками «Теплостар» и «Бинар» и автономных воздушных отопителей салона под маркой «Планар». В ранее сложившихся условиях и уже состоявшихся взаимоотношений с зарубежными контрагентами, по данным на 2020 год, предприятием была выстроена дилерская сеть, благодаря которой выпускаемая продукция распространялась не только по всей территории РФ, но и, в том числе, в некоторые страны СНГ, Европы, а также в страны Северной и Южной Америки. Но, в связи с введенными санкциями в отношении России, прямое взаимодействие с многими партнерами стало затруднено или прекращено вовсе. В настоящее время ООО «Адверс» нацелено на восстановление каналов сбыта, для чего на предприятии необходима реализация концепции маркетинга партнерских отношений.

Для выстраивания процесса реализации маркетинговых отношений с партнерами необходимо следовать ряду определенных этапов и условий для конкретного предприятия. Алгоритм маркетинга партнерских отношений, применимый

для объекта исследования, может включать следующие шаги, которые представлены в таблице.

Последовательность реализации маркетинга партнерства для ООО «Адверс»

№ этапа	Наименование этапа	Краткое описание этапа реализации партнерских отношений
1	Исследование рынка и конкурентов	Изучение существующих партнерских программ и стратегий конкурентов в области отопления и подогрева, анализ потенциальной аудитории и ее потребностей в этих продуктах
2	Определение целей и задач	Определение целевых показателей, которые предприятие хочет достичь через партнерские отношения, например, увеличение продаж, расширение географии дистрибуции, повышение осведомленности о бренде и т.д.
3	Поиск потенциальных партнеров	Идентификация компаний или организаций, которые имеют схожую аудиторию и могут быть заинтересованы в сотрудничестве в области отопления и подогрева, например, автомобильные производители, дилеры автомобилей, сервисные центры и др.
4	Разработка предложения	Создание привлекательного предложения для партнеров, которое будет содержать выгоды и инcentивы для сотрудничества, например, предоставление специальных условий на продукцию, техническую поддержку, обучение персонала и т.д.
5	Установление контактов и переговоры	Установление связи с потенциальными партнерами, проведение переговоров и обсуждение условий сотрудничества, включая объемы поставок, цены, условия оплаты и т.д.
6	Разработка партнерского плана	Разработка детального плана действий, включающего маркетинговые активности, ресурсы, сроки и ожидаемые результаты, например, совместные рекламные кампании, участие в выставках и конференциях, обмен информацией о новых продуктах и т.д.
7	Реализация партнерского плана	Запуск маркетинговых активностей, включая совместные рекламные кампании, участие в мероприятиях отрасли, обмен контентом и другие инструменты для привлечения внимания и интереса целевой аудитории
8	Мониторинг и анализ результатов	Отслеживание эффективности партнерских активностей, анализ данных о продажах, уровне удовлетворенности клиентов и определение успешных стратегий, а также корректировка плана при необходимости
9	Оценка и развитие партнерских отношений	Оценка эффективности сотрудничества с партнерами, поиск возможностей для дальнейшего развития отношений и укрепления партнерства, например, проведение обучающих программ для персонала партнеров, совместное участие в выставках и презентациях новых продуктов
10	Постоянное обновление и оптимизация	Постоянное обновление и оптимизация партнерской стратегии на основе полученного опыта и изменений на рынке в области отопления и подогрева

В общем виде автор представил примененный выше алгоритм маркетинга партнерских отношений для ООО «Адверс» в виде схемы, изображенной на рисунке.

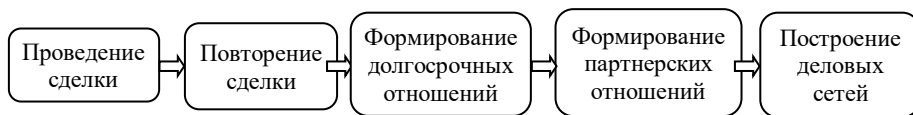


Рис. Система трансформации отношений между партнерами для ООО «Адверс»

Данный алгоритм поможет и «Адверсу», и другим крупным промышленным предприятиям разработать и реализовать эффективную стратегию маркетинга партнерских отношений, что может привести к увеличению продаж, расширению рынка и укреплению позиций на рынке отопительного оборудования для автомобилей.

Обобщая вышеизложенное, можно сделать вывод о том, что в современных условиях нестабильной внешней среды, для обеспечения и поддержания платежеспособности и эффективности деятельности производственного предприятия, необходимо стимулировать долгосрочные партнерские отношения между всеми участниками взаимодействия. Исследование показывает, что взаимодействие бизнес-партнеров в рамках системы управления цепочкой спроса при переходе между состояниями позволяет получить экономические, стратегические и психологические преимущества.

¹ Котлер Ф., Келлер К.Л. Маркетинг менеджмент. Экспресс-курс. 3-е изд. // Классический зарубежный учебник. – 2010. – С. 30-31.

² Кошурикова Ю. Е. Развитие концепции маркетинга взаимоотношений: теоретический и прикладной аспект // Фундаментальные исследования. 2013.- № 6-3. - С. 688-692.

³ Лисафьева Д. В., Секерин В. Д. Основные проблемы маркетинга взаимоотношений на промышленных рынках России // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2012. - № 9. - С. 25-27.

⁴ Advers.ru. URL: <https://advers.ru/>

⁵ Рынок автомобильных обогревателей по типу транспортного средства. URL: <https://clck.ru/35kJ9K>

⁶ Беляев В. И., Кротова М. В. Маркетинговые стратегии развития предприятий в сфере услуг: методы формирования и обоснования // Вестник АГАУ. - 2015. - № 1 (123) С. 156-159.

⁷ Сердюк Р. И. Системный подход к разработке методического инструментария концепции маркетинга отношений в управлении деятельностью современного вуза / В. А. Осовцев, Р. И. Сердюк // Экономика образования. - 2016. - № 3. - С. 14-22.

⁸ Харитонова, Д. В. Международное сотрудничество российских автомобилестроительных компаний и механизмы согласования финансовых интересов / Д. В. Харитонова // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2022. – № 10(216). – С. 56-65. – DOI 10.46554/1993-0453-2022-10-216-56-65.

⁹ Харитонова, Д. В. Макроэкономические условия деятельности российских компаний-участников автомобилестроительных стратегических альянсов / Д. В. Харитонова //

IMPLEMENTATION OF THE CONCEPT OF PARTNERSHIP MARKETING IN THE GLOBAL MARKET OF CAR HEATERS

© 2023 Pizhamova Polina Vladimirovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: polinaVP2000@gmail.com

Keywords: partnership marketing, interaction and cooperation, competition, manufacturer, car heater market.

This article is aimed at the study of the main concepts related to the realization of the concept of partnership marketing in modern conditions, namely, partnership, partnership relations, partnership-based marketing. The author considers these concepts to understand how the realization of the concept considered by the author on the example of the global and domestic market of car heaters, as well as on the example of the Russian industrial enterprise - «Advers» Ltd.

СУЩНОСТЬ И АКТУАЛЬНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА НА РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

© 2023 Пименова Елена Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Ключевые слова: бережливое производство, концепция, сущность, система управления, подсистема, инструменты.

В статье рассмотрена сущность бережливого производства, ее подсистемы и инструменты, обоснована необходимость внедрения принципов бережливого производства на современном этапе развития рынка России.

В течение последних десятилетий философия бережливого производства получила широкое распространение в промышленности. Вообще концепция бережливого управления в настоящее время очень популярна. Ее часто внедряют в различных организациях. Издается значительное количество научных работ, посвященных ее различным аспектам. Значимость концепции бережливого производства для теории и практики менеджмента несомненна. Те производители, которые внедрили принципы бережливого производства, превзошли многих своих конкурентов, что делает внедрение бережливого программного обеспечения жизненно важным для производителей¹. Использование принципов бережливого производства позволяет создать эффективную и стабильную систему для укрепления слабых сторон и защиты сильных сторон предприятия, что позволяет ему постоянно определять приоритеты планирования, а это приводит к повышению эффективности его деятельности².

Современные предприятия применяют различные концепции бережливого производства. Основная цель данных концепций – это обеспечение конкурентных преимуществ предприятия, повышение вероятности его развития и выживания в условиях кризиса. Общеизвестно, что основным источником вдохновения для исследований по бережливому управлению послужила в основном японская автомобильная промышленность, особенно управленческие решения Toyota, широко известные как Toyota production system.

В экономической литературе существует множество толкований сущности термина «бережливое производство» (англ. Lean production). Исследование и обобщение различных точек зрения позволяет автору статьи дать следующее определение: бережливое производства – это концепция оптимизации деятельности промышленного предприятия, основанная на сокращении всех видов потерь,

трудозатрат и сроков производства при максимальном вовлечении в данный процесс каждого сотрудника и ориентации на потребителя.

Бережливое производство – это производственная практика, рассматривающая, прежде всего, оптимальный расход ресурсов для достижения какой-либо цели, а не создание ценности для конечного потребителя (поскольку это считается расточительным и требует соответствующих изменений). С точки зрения покупателя, который потребляет продукт (услугу), «ценность» можно определить как любое действие или процесс, за которые он готов заплатить. Поэтому можно сказать, что по своей сути бережливое производство сосредоточено на сохранении ценности выпускаемой продукции (оказываемой услуги) при меньших затратах труда.

Под бережливым производством можно понимать систему управления, которая базируется на трех подсистемах (рис. 1).

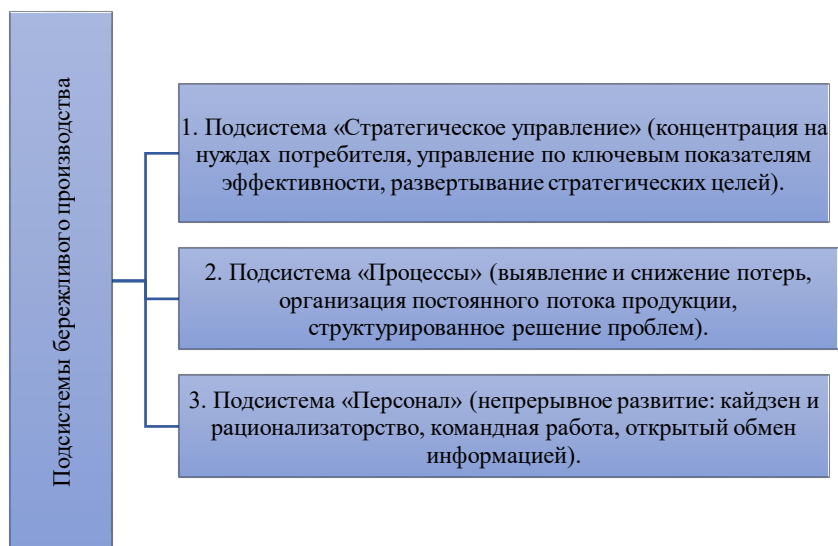


Рис. 1. Подсистемы бережливого производства

Грамотное использование инструментов бережливого производства позволяет повысить эффективность внедрения данной системы на производстве. К инструментам можно отнести простые решения, которые позволяют выявить возможности:

- 1) существенного сокращения потерь;
- 2) роста конкурентоспособности;
- 3) совершенствования бизнес-процессов на предприятии;
- 4) повышения эффективности и прозрачности управления предприятием;
- 5) роста использования потенциала каждого работника;

б) получения существенного экономического эффекта при минимальных финансовых затратах.

Проведенное автором исследование показало, что в экономической литературе выявляется порядка 25 инструментов бережливого производства (5S, Andon, Bottleneck analysis, Jidoka, Kaizen, Just in time и другие). Условно их можно разделить на три группы (рисунок 2).



Рис. 2. Инструменты бережливого производства³

В РФ бережливое производство достаточно активно начали внедрять с 2004 года. Первыми это сделали крупные промышленные компании – «КамАЗ», «Группа ГАЗ», «Еврохим», «Русал», «ЕвразХолдинг» и др. Полученные от внедрения бережливого производства финансовые результаты не заставили себя ждать и были впечатляющи. Средние показатели эффективности внедрения бережливого производства в различных сферах деятельности⁴:

I. Нефтедобыча:

1) затраты сокращаются в среднем на 30%, в результате чего ежегодная экономия 11,5 млн руб. достигается за 2 недели;

2) за счет исключения простоев скважин в среднем достигается дополнительный ежегодный доход 130 млн руб.;

3) в результате сокращения трудозатрат в среднем достигается дополнительный ежегодный доход 1,3 млн руб.

II. Приборостроение:

1) затраты сокращаются в среднем на 30%, в результате чего ежегодная экономия 52 млн руб. достигается за 1 неделю;

2) на 25% высвобождаются производственные площади;

3) производственный цикл сокращается с 9 дней до 1 дня.

III. Сборка автомобильных узлов: затраты сокращаются в среднем на 30%, в результате чего ежегодная экономия 65 млн руб. достигается за 2 недели.

IV. Авиационная промышленность: производственный цикл сокращается на 60%, в результате срок выполнения заказа уменьшается с 16 месяцев до 16 недель.

V. Цветная металлургия: эффективность оборудования увеличивается на 45%, что приводит к росту производительности прессы 2 кт на 35%.

VI. Черная металлургия: на 70% уменьшается время переналадки.

При нынешнем сценарии глобальная конкуренция в производственном секторе отражает теорию Дарвина о выживании наиболее приспособленных. Организации, которые могут оправдать ожидания клиентов или превзойти их, имеют более высокие шансы на выживание. Поскольку прошлые стратегии, похоже, сегодня не работают, многие организации осознали насущную необходимость внедрения философии бережливого производства вместо традиционной концепции массового производства, чтобы оставаться конкурентоспособными и выжить в условиях глобального соперничества.

Таким образом, внедрение производственных стандартов и стратегий, таких как бережливое производство, стало ключевым методом выживания для многих компаний по всему миру. Обрабатывающая промышленность РФ также должна стремиться использовать свои преимущества, свой большой внутренний рынок, хорошие условия с точки зрения сырья и квалифицированной рабочей силы, а также уделять особое внимание качеству. Обрабатывающая промышленность является одной из основных отраслей, играющих ключевую роль в развитии страны. Он тесно связан с другими секторами, такими как строительство, транспорт, энергетика и прочие. Эти отрасли характеризуются высоким уровнем затрат времени и рабочей силы на производство. Поэтому очень важно, чтобы производственные компании использовали идеи, которые гарантируют их выживание и прибыльность на рынке.

¹ Jedynek, P. (2015) Lean management implementation: Determinant factors and experience *Jagiellonian Journal of Management*, 1(1), 51–64. doi:10.4467/2450114XJJM.15.004.3811.

² Блем, М. Ю. Бережливое производство: сущность и особенности / М. Ю. Блем // *Мировая наука*. – 2020. – № 9(42). – С. 49-53. – EDN STDXGJ.

³ Селезнева, А. В. Инструменты бережливого производства на благо российских компаний / А. В. Селезнева // *Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета. Машиностроение, материаловедение*. – 2014. – № 4(16).

⁴ Российский опыт внедрения бережливого производства. – Текст: электронный // *Деловой портал «Управление производством»*: [сайт]. – URL: https://uppro.ru/library/production_management/lean/otsech-lyshnee/ (дата обращения: 13.09.2023).

THE ESSENCE AND RELEVANCE OF THE INTRODUCTION OF LEAN MANUFACTURING IN RUSSIAN ENTERPRISES

© 2023 Pimenova Elena Mikhailovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Keywords: lean manufacturing, concept, essence, management system, subsystem, tools.

The article examines the essence of lean manufacturing, its subsystems and tools; substantiates the need to implement the principles of lean manufacturing at the present stage of development of the Russian market.

ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ И КЛАССИФИКАЦИИ ЦИКЛА ЭКСКУРСИЙ КАК ПРОДУКТА ТУРИЗМА

© 2023 Поляев Дмитрий Александрович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Pollyaev99@yandex.ru

Ключевые слова: экскурсия, цикл экскурсий, экскурсионное обслуживание, классификация экскурсий.

Статья посвящена анализу таких понятий, как экскурсия, цикл экскурсий, которые оказывают непосредственное влияние на качественное оказание экскурсионных услуг. Автор анализирует различные трактовки понятия «экскурсия» как отдельно, так и в комплексе циклов, а также разрабатывает авторскую классификацию экскурсионных циклов.

В стремительно развивающейся индустрии туризма экскурсии остаются одним из ключевых элементов отраслевой системы. Текущая ситуация в мире диктует свои правила на туристском рынке, и компании, стремящиеся поддерживать свою актуальность, должны их принимать. Экскурсией уже не удивить почти ни одного туриста. Для того, чтобы не только привлечь, но и заинтересовать туристов, необходимо применять креативность и внедрять в экскурсии различные элементы, способные сделать ее более интерактивной, интересной и эмоционально насыщенной.

Экскурсионное обслуживание является ключевым фактором, оказывающим влияние на общее впечатление туристов от поездки. Поэтому организация экскурсии должно полностью соответствовать требованиям и правилам.

Термин «экскурсия» трактуется различными авторами неоднозначно. Первоначально в России, появившись в XIX веке, термин был далек от современного своего определения и означал «проходку, прогулку, выход на поиски чего, для сбора трав»¹. Однако, по мере формирования и развития экскурсионного дела, термин претерпевал различные изменения и дополнения, представленные в таблице.

В настоящее время принято придерживаться следующей трактовки экскурсии – это одна из форм познания мира, в основе которой лежит сочетание методов показа и рассказа. Однако важным условием проведения экскурсии является наличие объекта показа в его историческом местонахождении. В Федеральном законе № 132 «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» прямого определения «экскурсия» нет. Однако, его можно сформировать, рас-

* Научный руководитель – Ралык Динара Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

крывая понятия «экскурсант» и «экскурсовод», предложенные в данном законе. В ст. 1 Федерального закона № 132 представлены следующие трактовки:

- «экскурсант – лицо, посещающее страну (место) временного пребывания в познавательных целях на период менее 24 часов без ночевки в стране (месте) временного пребывания и использующее услуги экскурсовода (гида), гида-переводчика»;
- «экскурсовод (гид) - профессионально подготовленное лицо, осуществляющее деятельность по ознакомлению экскурсантов (туристов) с объектами показа в стране (месте) временного пребывания»⁶.

Трактовка термина «экскурсия»

Автор	Определение
Б.Е. Райков (1922 г.)	«изучение объектов по месту их естественного нахождения (локальный принцип) и в связи с передвижением своего тела в пространстве (моторный принцип)» ²
В.А. Герд (1928 г.)	«форма общественно-просветительной работы, основным значением которой является воспитание: эмоциональное, интеллектуальное и морально-этническое» ³
С.И. Ожегов (1940 г.)	«поездка, которая может быть как коллективная, так и индивидуальная, куда-нибудь, посещение чего-нибудь с образовательной или увеселительной целью» ⁴
Б.В. Емельянов (1992 г.)	«целенаправленный наглядный процесс познания окружающего человека мира, процесс, построенный на заранее подобранных объектах в естественных условиях или расположенных в цехах промышленного предприятия» ⁵

Опираясь на представленные выше формулировки ключевых понятий исследуемой области, предложим авторское видение понятия «экскурсия» - это знакомство туристов с туристскими объектами в месте временного пребывания, осуществляемое с помощью профессионально подготовленного лица.

Экскурсия является одной из форм культурно-просветительной работы, обладающей своими особенностями и спецификой организации. Именно органическое сочетание показа и рассказа в экскурсии является отличительной чертой, выделяющей ее среди других форм культурно-просветительной работы.

Возрастание роли экскурсии происходит при переориентации объектов туризма на комплексные мероприятия, отказе от разрозненных экскурсий и предпочтении разработки циклов. Данный подход обеспечивает как больший интерес со стороны потребителей туристских услуг, так и значительный экономический эффект, обусловленный синергией мероприятий цикла. В отличие от автономных по тематике экскурсий, их циклы также формируют целую систему знаний, включающих историю родного города, памятников культуры и искусства, факты и события, связанные с ними. Допускается более глубокая специализация циклов, включающих до 6 однотематических экскурсий, в случае их реализации в крупных культурных центрах.

Цикл экскурсий позволяет всесторонне ознакомиться с городом, краем, их достопримечательностями.

Цикл экскурсий сложен как в процессе создания, так и в процессе его реализации. Создание экскурсионного цикла, как правило, предполагает выстраивание четкого алгоритма проведения экскурсий, связанных между собой общей темой. Экскурсовод должен грамотно выстроить процесс проведения каждой экскурсии из цикла, чтобы у экскурсантов сложилось четкое понимание темы и причинно-следственных связей между событиями, которые служат основой для создания следующей экскурсии.

Таким образом, цикл экскурсий можно определить как совокупность нескольких экскурсий, объединенных определенной темой. Это может быть экскурсии по одной территории с целью раскрытия ее наиболее полного потенциала.

При создании цикла экскурсий экскурсоводу необходимо учитывать сразу множество факторов (рис. 1).

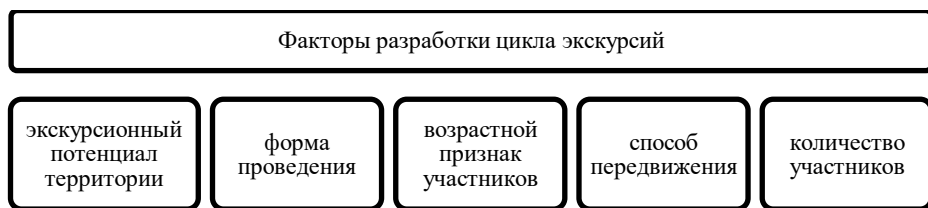


Рис. 1. Факторы разработки цикла экскурсий*

* Составлено автором.

Создать качественный цикл экскурсий может не просто экскурсовод, а исключительно краевед-экскурсовод, который обладает необходимыми знаниями о территории, ее историческом и культурном развитии. Компетентность экскурсовода способствует формированию достоверного, интересного туристского материала, способного стать основой цикла экскурсий.

Классификация представляет собой упорядоченную систему распределения тех или иных предметов, явлений в зависимости от их существенных признаков.

Классификации экскурсий – деление поездок по однородным типам в соответствии с признаками, которые присущи им. На протяжении всего времени развития экскурсионного дела ученые-экскурсионисты и экскурсионные работники поднимали вопрос о квалификации экскурсий. В конце 1920-х годов предпринимали первые попытки решения данной проблемы. В.А. Герд одним из первых предложил свой вариант классификации видов экскурсионной работы. Он утверждал, что основная цель – разделить все экскурсии на группы и подгруппы и выделить ключевые черты, определяющие процесс проведения экскурсии. По мнению В. А. Герда, все это станет хорошим подспорьем для ориентации экскурсовода при ее разработке. Выделение ключевых черт позволит создать несколько основополагающих видов экскурсий, к которым будут присоединяться переходные классификационно-неясные экскурсии².

Вслед за В.А. Гердом и другие ученые стали предлагать свои варианты классификации экскурсий. Например, Б.Е. Райковым было предложено классифицировать экскурсии по содержанию, методу проведения, логическому построению, объему составу участников и продолжительности. Данное деление он представил в своей книге «Методика и техника ведения экскурсий». Также, такие ученые как Н.П. Анциферова, И.М. Гревс дали свое видео классификации экскурсий. Однако наиболее распространенной считается классификация, которую предложил Б.В. Емельянов. Он разделил экскурсии на группы, опираясь на следующих основаниях (рис. 2).

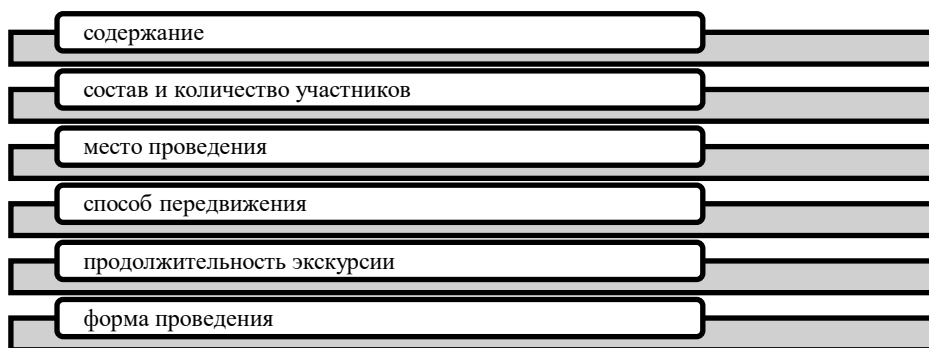


Рис. 2. Классификационные признаки экскурсий по Б.В. Емельянову⁵

Заинтересованность экскурсантов в экскурсиях определенного цикла дает возможность получить более глубокие знания о проблеме, которая их интересует⁷. В отечественной и зарубежной литературе нет классификаций циклов экскурсий. Она впервые разработана в рамках данной работы. Экскурсионные циклы классифицированы по следующим признакам:

1) по направленности:

- политематический - предусматривает смешанную группу экскурсантов, не дифференцированную по социальному, возрастному и другим признакам, а также раскрытие сразу несколько тем в ходе проведения цикла. Чаще всего, политематические циклы включают в себя обзорную, городскую тематическую, загородную и другие экскурсии. Подобные циклы позволяют сформировать всестороннее представление о дестинации и ознакомиться с главными достопримечательностями;

- монотематический – наиболее полное раскрытие одной, конкретной темы. Тематические циклы могут быть: литературные, исторические, архитектурные и т.д.

2) по способу проведения:

- последовательные – недопустимо нарушение очередности экскурсий в одном цикле;

- хронологические – совокупность экскурсий, темы которых тесно взаимосвязаны между собой причинно-следственной хронологией. Последовательность в цикле вызвана освещением разных исторических периодов на разных экскурсиях;

- вариативные - экскурсии предполагают отсутствие жесткой последовательности посещения экскурсий. Возможны перестановки экскурсий внутри циклов.

3) по принципу финансирования:

- социальные – циклы экскурсий, организованные на некоммерческой основе для социально защищенных слоев населения;

- коммерческие

4) по уровню образованности экскурсантов:

- общеобразовательные – циклы экскурсий для экскурсантов, не имеющих специальные знания в определенной области;

- с определенным уровнем образования.

5) по целям:

- развлекательные;

- познавательные;

- профессионально-ориентационные.

Таким образом, условный характер деления циклов экскурсий на конкретные типы, формы и группы в практической сфере носит лишь формальный характер. Но при этом, градация циклов важна для улучшения экскурсионной деятельности. Эффективность подготовки экскурсий, специализация экскурсоводов, а также дифференцированный подход к удовлетворению потребностей различных групп экскурсантов обеспечивается именно классификацией циклов экскурсий. Поэтому в рамках данной практики была разработана система классификации циклов экскурсий.

¹ Даль, В. И. Толковый словарь живого великорусского языка: в 4 т. Т. 4. – М.: Русский язык, 1982. – 683 с

² Райков, Б.Е. Методика и техника экскурсий. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.; Л.: ГИЗ, 1930. – С. 110.

³ Герд, В.А. Экскурсионное дело: практическое пособие / В. А. Герд ; ред. С. В. Герд. – Москва ; Ленинград : Государственное издательство, 1928. – С. 27.

⁴ Толковый словарь русского языка / Под ред. Ушакова. – М., -1940.

⁵ Емельянов, Б.В. Экскурсоведение: учебник. - 6-е изд. - М. : Советский спорт, 2009. - С. 15.

⁶ Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» от 24.11.1996 N 132-ФЗ с изменениями и дополнениями от 13 июня 2023 г. (последняя редакция) https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12462/ (дата обращения 18.09.2023)

⁷ Кулаева К.В. Экскурсионная деятельность: теоретические и методологические основы: Учебник. М.: Финансы и статистика, 2005. – С. 192.

APPROACHES TO THE DEFINITION AND CLASSIFICATION OF THE TOUR CYCLE AS A TOURISM PRODUCT

© 2023 Polyayev Dmitry Alexandrovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Pollyayev99@yandex.ru

Keywords: excursions, cyclic excursions, excursion services, classification of excursions.

The article is devoted to the analysis of such concepts as excursions, cyclic excursions, which have a direct impact on the quality provision of excursion services. The author analyzes various interpretations of the concept of «excursion», both separately and in a complex of cycles, and also develops the author's classification of excursion cycles.

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ВЕРОЯТНОСТИ БАНКРОТСТВА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПОКАЗАТЕЛЯ EBITDA

© 2023 Попова Анастасия Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Nastenkya@yandex.ru

Ключевые слова: предприятие, финансовая устойчивость, неплатежеспособность, вероятность банкротства, внутренние и внешние факторы, пятифакторная модель Э. Алтьмана, долговая нагрузка, экономическая деятельность.

Статья посвящена анализу понятия банкротства предприятия с опорой на положения действующего законодательства РФ и конъюнктуры рыночной среды. Проанализированы те методики, которые существуют в экономической литературе в отношении оценки вероятности наступления неплатежеспособности предприятия. Обоснована важность своевременного выявления первых признаков банкротства и их предупреждения с тем, чтобы обеспечить жизнедеятельность предприятия в силу его важности для национальной экономики. Приведены причины включения значения EBITDA в оценку вероятности банкротства. Уточнены способы учета EBITDA в методике оценки вероятности банкротства с целью получения сопоставимых результатов предприятий, находящихся в одной отрасли на рынке.

В контексте динамично меняющихся условий рыночной среды предприятие представляет собой один из ключевых субъектов экономики. Это связано с тем, что организация, будучи инициатором в плане производства товаров (выполнения работ, оказания услуг), влияет на выпуск ВВП и темпы экономического роста. Именно предприятие в большей степени предопределяет наполняемость бюджета, т.к. выступает налогоплательщиком, в обязанности которого вменяется уплата большей части установленных законодательством налогов и сборов (налог на прибыль, НДС, налог на имущество предприятия и т.д.)¹. В числе прочего именно предприятие предоставляет рабочие места и, как следствие, решает проблему безработицы и воздействует на материальное благосостояние населения. Как итог является принципиально важным, чтобы предприятие, оказывая так называемый мультипликативный эффект на национальную экономику, подлежало особой поддержке и, в частности, своевременно реагировало и устраняло признаки банкротства с целью обеспечения дальнейшего функционирования в структуре экономики.

Особые дискуссии у представителей научной общественности вызывает перечень допустимых и актуальных методов оценки вероятности банкротства пред-

* Научный руководитель – Корнеева Татьяна Анатольевна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

приятий в силу их разнообразия и наличия соответствующих достоинств и недостатков использования². В целом имеющиеся методики оценки бизнеса позволяют не только своевременно выявить индикаторы, сигнализирующие о наступлении неблагоприятного для предприятия положения, но и предупредить их. Помимо прочего посредством методик оценки вероятности банкротства возможно проанализировать мероприятия, которые спровоцировали наступление несостоятельности и в дальнейшем подразумевать их при выстраивании новой стратегии развития бизнеса в пространстве национальной экономики³. Наконец, актуальность поднятой темы можно подтвердить тем, что в контексте нестабильных рыночных процессов, турбулентной внешней среды и волатильной геополитической, экономической обстановки в структуре государства возрастает риск банкротства ряда малых и средних предприятий. В связи со сказанным своевременная диагностика на предмет возможного банкротства может оперативно предупредить и устранить негативный исход развития событий.

Если руководствоваться нормами законодательства РФ, то под банкротством понимается неспособность предприятия выполнять возложенные на него финансовые обязательства, в т.ч. те, которые связаны с выплатой заработной платы и уплатой обязательных платежей, включая налоги⁴. На практике банкротство связывают с общей неплатежеспособностью предприятия, при которой сумма накопленных и невыполненных обязательств на протяжении трех месяцев составляет более 300 тыс. рублей.

В условиях капиталистической экономики предприятие развивает сеть взаимодействия с различными внутренними и внешними субъектами, а также испытывает влияние в равной мере как эндогенных, так и экзогенных факторов. Так, среди внутренних факторов, которые в перспективе могут продуцировать возникновение неплатежеспособности предприятия, можно перечислить недостаточное количество собственных ликвидных средств, развитых производственных мощностей и научных технологий, некомпетентный персонал и снижение производительности труда на фоне непрофессионального выполнения трудовых функций. Также в числе внутренних причин, провоцирующих банкротство, можно указать неразвитую маркетинговую стратегию или ее отсутствие, вследствие чего у предприятия наблюдается снижение продаж, падение выручки и, как следствие, прибыли. С другой стороны, в числе внешних факторов потенциального банкротства можно выделить политические, экономические, демографические факторы, а также ожесточение международной конкуренции в результате активной глобализации и НТП.

С учетом сказанного в основе имеющихся методик оценки вероятности банкротства лежит поэтапное выделение факторов, неблагоприятно влияющих на финансовую устойчивость предприятия, определение их вида и степени воздействия, а также степени зависимости предприятия от выявленных факторов в контексте определения наступающего банкротства. Так, к примеру, можно выделить следующие модели, позволяющие оценить вероятность наступления неплатежеспособности предприятия:

1. Пятифакторная модель Э.Альтмана, учитывающая ключевые индикаторы финансового состояния предприятия с целью их сопоставления и последующей классификации предприятий по уровню риска банкротства.

2. Модель Г.В. Савицкой способствует установлению перечня факторов, в ретроспективе повлиявших на предприятие и, как следствие, оказавших положительное и отрицательное влияние на развитие предприятия в настоящем периоде времени.

3. Модель Давыдовой-Беликовой учитывает специфику деятельности предприятия и аспектов их финансового состояния в зависимости от специфики национальной экономики, особенностей ее развития в постсоветский период, а также дает возможность прогнозирование предприятия в среднесрочной перспективе.

4. Модель Р.С. Сайфуллина и Г.Г. Кадыкова в зависимости от качества реализуемых финансовых отношений позволяет классифицировать предприятия по уровню банкротства. Вместе с тем данная модель не учитывает причины, которые привели к несостоятельности предприятия⁵.

Вместе с тем у ряда представителей научной мысли, а также действующих экономистов вызывает сомнение эффективность и репрезентативность адаптации зарубежных моделей в условиях отечественной экономики. Так, в качестве обосновывающих аргументов выдвигается разница в экономической ситуации, разнице менталитетов, норм осуществления хозяйственной деятельности, в совокупности предопределяющих образование банкротства. Помимо прочего в научных кругах подчеркивается неактуальность методик в силу того, что они не учитывают динамический аспект хозяйствования субъектов экономики. Так, по мнению Плотниковой Е.М. и Поведишниковой С.В, современной экономике свойственна цикличность, непредсказуемость будущего развития, поэтому ни сами предприятия, ни государство, инициируя изменения в законодательстве, не в силах прогнозировать возможные изменения и грамотно учитывать их при построении тех или иных моделей банкротства⁵. В свою очередь Шпак С.В. уточняет, что в силу отсутствия законодательно установленного требования о необходимости проведения ежеквартальных, полугодовых или годовых обследований предприятия на предмет его финансового самочувствия многие методики оценки вероятности банкротства реагируют на факт наступающего банкротства с опозданием, когда предпринимать необходимые действия по его устранению является затратным и в ряде случаев необоснованным⁶.

Для более точного учета специфики российской конъюнктуры, влияющей на производственную эффективность предприятия, а также с целью более прозрачного и оперативного отражения финансовых результатов организации ряд представителей научной общественности предлагают использовать показатель EBITDA при оценке вероятности банкротства. Указанный показатель отражает прибыль компании до момента ее расчетов по кредитам, налогам и начисления амортизации и в общем смысле служит индикатором, свидетельствующим о том, способно ли предприятие обслуживать свои долги. Учет и адаптацию данного показателя при анализе возможного банкротства различные исследователи предлагают по-разному. К примеру, Агибалов А.В., Запорожцева Л.А., Ткачева Ю.В.

считают целесообразным интегрировать значение ЕВITDA в модель оценки вероятности банкротства, предложенную В.В. Ковалевым. В основу упомянутой модели положен индикатор рентабельности. В таком случае автор предлагает заменить коэффициент рентабельности на рентабельность по ЕВITDA, что сделает изначально имеющуюся модель более репрезентативной:

$$N = 25R1 + 25R2 + 20R3 + 20R4 + 10R5,$$

где R_n – значение показателя в отношении конкретного предприятия⁷.

Развивая логику исследования, Максимова Ю.Ю., Панова А.А. подчеркивают, что при анализе бизнеса с точки зрения прогнозирования его будущего банкротства, учет ЕВITDA необходим, поскольку он отражает расходы на амортизацию⁸. По мнению авторов, амортизация – это не номинально осуществляемый расход, а реально необходимый, поскольку он свидетельствует о настоятельной необходимости обновления производственных фондов. В свою очередь «приукрашивание» отчета о финансовых результатах и абстрагирование от произведенной амортизации, которую как раз учитывает ЕВITDA, чревато негативным сценарием развития событий в будущем. В частности, банкротством предприятия, которого не удалось избежать.

Таким образом, подводя итог сказанному, можно утверждать, что включение в методику оценки вероятности банкротства предприятия показателя ЕВITDA позволяет сгладить те недостатки, которые существуют применительно к иным способам расчета несостоятельности предприятия, заимствованным из зарубежной литературы. В данном случае включение в оценку значения ЕВITDA способствует нивелированию влияния структуры капитала, изменение которого возможно в зависимости от специфики деятельности предприятия одной отрасли, и получение на этой основе более прозрачных и сопоставимых результатов. В числе прочего можно отметить, что учет ЕВITDA совершенствует методики оценки вероятности банкротства в том смысле, что полученные значения получаются более детализированные и, как следствие, позволяют своевременно реагировать на первые признаки наступающей несостоятельности с целью оздоровления предприятия и обеспечения его дальнейшего функционирования в структуре национальной экономики.

¹ Евдокимова Н.А., Фетняева О.Ю. Рейтинговая оценка финансового состояния предприятий и оценка вероятности их банкротства // Актуальные проблемы учета, налогообложения и развития ключевых сфер экономики. Сборник статей по материалам XI Всероссийской научно-практической конференции. Под общей редакцией Н.В. Свиридовой. 2020. С. 161-167.

² Пахомова А.А. Сравнительный анализ количественных методик оценки вероятности банкротства // Студенческий вестник. 2021. № 3-3 (148). С. 62-64.

³ Сердюков А.А. Анализ финансового состояния организации и оценка вероятности его банкротства // Апрельские научные чтения имени профессора В.А. Пипко. Сборник научных трудов по материалам IX Международной научно-практической конференции. 2020. С. 129-133.

⁴ О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023) // Консультант Плюс: справ, пра-

вовая система [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/ (дата обращения 20.09.2023)

⁵ Плотникова Е.М., Поведишニコва С.В. Роль показателей OIBDA и EBITDA при принятии управленческих решений // Актуальные вопросы совершенствования государственного (муниципального) финансового контроля, внутреннего финансового контроля и внутреннего финансового аудита. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Екатеринбург, 2020. С. 131-134.

⁶ Шпак С. В. Оценка достоверности моделей прогнозирования несостоятельности (банкротства) // Стратегии бизнеса. 2019. №5 (61). С. 11-15.

⁷ Агibalов А.В., Запорожцева Л.А., Ткачева Ю.В. Развитие модели обеспечения устойчивого роста предприятий на основе показателя EBITDA // Управление инновационным развитием аграрного сервиса России. материалы национальной научно-практической конференции. Редакционная коллегия: А.Ю. Попов, Л.А. Запорожцева, Н.М. Дерканосова; под общей редакцией Л.А. Запорожцевой. 2020. С. 136-141.

⁸ Максимова Ю.Ю., Панова А.А. Значение показателя EBITDA в оценке результатов деятельности организации // Вестник Государственного социально-гуманитарного университета. 2023. № 1 (49). С. 39-44.

METHODOLOGY FOR ASSESSING THE PROBABILITY OF BANKRUPTCY USING EBITDA

© 2023 Popova Anastasia Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Nastenkya@yandex.ru

Keywords: enterprise, financial stability, insolvency, probability of bankruptcy, internal and external factors, E. Altman's five-factor model, debt burden, economic activity.

The article is devoted to the analysis of the concept of bankruptcy of an enterprise based on the provisions of the current legislation of the Russian Federation and the conjuncture of the market environment. The methods that exist in the economic literature regarding the assessment of the probability of insolvency of an enterprise are analyzed. The importance of timely detection of the first signs of bankruptcy and their prevention in order to ensure the vital activity of the enterprise due to its importance for the national economy is substantiated. The reasons for including the EBITDA value in the assessment of the probability of bankruptcy are given. The methods of accounting for EBITDA in the methodology of assessing the probability of bankruptcy have been clarified in order to obtain comparable results of enterprises located in the same industry on the market.

УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ ОРГАНИЗАЦИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО КОМПЛЕКСА

© 2023 Попова Елена Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alporowa@mail.ru

© 2023 Попов Денис Евгеньевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: den19_90@mail.ru

Ключевые слова: нефтеперерабатывающая отрасль, бизнес-процесс, операционная эффективность, модель учетно-информационного обеспечения, учетно-аналитические инструменты.

В данной статье проведен анализ особенностей современного состояния предприятий нефтеперерабатывающей отрасли, показаны основные проблемы их деятельности, риски, обусловленные необходимостью импортозамещения, повышением глубины переработки углеводородного сырья. Раскрыты направления повышения эффективности учетно-аналитических инструментов на основе разработки модели управления бизнес-процессами в отрасли.

Повысить эффективность бизнес-процессов компании позволяют различные инструменты. Важнейшим инструментом управления и повышения операционной эффективностью деятельности экономического субъекта является учетно-аналитическое сопровождение бизнес-процессов, адекватное потребностям менеджеров. Комплексная учетно-аналитическая система, рационально организованная в экономическом субъекте, позволяет обеспечить менеджеров всей учетной и неучетной информацией, и является необходимым условием реализации конкурентных инновационных проектов.

Функционал системы учетно-аналитического сопровождения бизнес - процессов в рамках каждого экономического субъекта, определяется потребностями менеджмента исходя из поставленных задач повышения эффективности как отдельных бизнес-процессов, так и деятельности в целом. Поэтому при обосновании инструментов системы учетно-аналитического обеспечения в конкретной организации необходимо учитывать такие факторы как: организационно-правовая форма; отраслевая принадлежность экономического субъекта и обусловленные этим технологические особенности бизнес-процессов; риски и угрозы деятельности; применяемый налоговый режим, а также стратегические цели и задачи бизнеса.

Роль и значение налаженной учетно-аналитической системы в принятии обоснованных и эффективных управленческих решений в условиях экономической нестабильности, обусловленной внешними санкциями и необходимостью импортозамещения, существенно возрастает и зависит от качества учетно-информационного пространства предприятий нефтеперерабатывающей отрасли. Это обусловило актуальность рассматриваемых вопросов.

Нефтеперерабатывающая отрасль является важнейшей стратегической отраслью страны. Это подтверждают такие показатели, как доля в ВВП страны, а также объем поступлений в федеральный бюджет от деятельности нефтеперерабатывающих компаний. Однако в 2022-2023 годах западные страны ввели 11 «пакетов» экономических санкций, направленных на подрыв деятельности стратегических отраслей, в том числе и против нефтеперерабатывающего сектора. Российским компаниям пришлось перенаправлять поставки нефти и нефтепродуктов с рынка Евросоюза в Китай, Индию и другие азиатские страны, неся при этом дополнительные издержки в виде скидок с цены продажи, транспортные расходы по освоению новых маршрутов и др. Санкции, безусловно, имели негативные последствия, хотя и менее значимые, чем были задуманы западными «партнерами». Аналитики сходятся во мнении, что в 2022 году российская нефтеперерабатывающая промышленность продемонстрировала достаточный уровень устойчивости, невзирая на указанные проблемы. По итогам 2022 года и по предварительным данным на 2023 год, по валовым мощностям отрасль уступила только США и Китаю, сохранив за собой третье место в мире. Но вместе с тем, в 2022 году все же наблюдалось снижение на 4% объема переработки нефти, а уровень загрузки установок по первичной переработке углеводородного сырья снизился до 78%. Оборот организаций, занятых производством кокса и нефтепродуктов снизился примерно на 10% с января по июль 2023 г. по сравнению с показателями января - июля 2022 года. По данным Росстата доля нефтегазового сектора в структуре ВВП России во II квартале 2023 года снизилась до 16,0% с 17,0% в I квартале 2023 года¹. Потребительские цены на бензин в России за январь-август 2023 года цены выросли на 7,4% при общей инфляции в 3,7%².

Эффективность деятельности нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ) в России напрямую зависит от глубины переработки нефти. Данные из открытых источников позволяют дать оценку технического состояния и глубины переработки углеводородного сырья. Так, по данным Минэнерго России в реестре НПЗ числятся 38 НПЗ, из которых эксплуатируются более 50 лет - 24 завода. Например, Саратовский НПЗ работает с 1924 года, Туапсинский - с 1928 года; Новокуйбышевский - с 1951 года. Если принять во внимание, что сроком нормальной эксплуатации НПЗ считается 60 лет, то следует признать, что больше половины НПЗ устарели не только морально, но и физически. Продукты переработки на устаревшем оборудовании (например, бензин), не соответствуют по качеству международным стандартам и экспортируется в очень малом количестве. Это подтверждают и данные о глубине переработки нефти в России. Так, глубина переработки достигла в I квартале 2023 г. - 83,7 %, и, на первый взгляд, это неплохой показатель. Однако, этот показатель в европейских странах держится с 2008 года

на уровне 85 %, в США – 95-96 %. К тому же, показатель глубины переработки нефти в год по стране является усредненным и его нельзя считать объективным, поскольку одни НПЗ перерабатывают до 92%, например, Волгоградский или Омский НПЗ, а некоторые российские заводы не достигают даже 50%. Такое состояние отрасли усугубляется и сокращением объема инвестиций в нее в последние годы. Так, объем инвестиций в нефтеперерабатывающую и нефтехимическую промышленность, направленных на модернизацию и реконструкцию в 2021 году составлял 136 млрд. руб., а в 2022г. снизился на 26,47%, составив 100 млрд.руб.³. В разработанной правительством Государственной программе «Энергетическая стратегия России до 2035 года» отмечена необходимость повышения глубины переработки нефти и достижения к 2030 году показателя, соответствующего мировому уровню – 90 %⁴. Это должно позволить реализовать положения Доктрины энергетической безопасности Российской Федерации, утвержденной Указом Президента Российской Федерации от 13 мая 2019 г. N 216, в которой наряду с этим планируется уменьшение негативного воздействия отраслей топливно-энергетического комплекса на окружающую среду и адаптацию их к изменениям климата⁵.

Наряду с указанными трудностями, отрасль столкнулась и с внешними угрозами, проблемой импортозамещения оборудования ввиду с введенными санкциями. Кроме того, существенная рецессия в экономике других стран может привести к снижению спроса на нефть, что ухудшит показатели добычи и переработки углеводородов и повлияет негативно на экономические результаты деятельности НПЗ. Значимым риском для российских предприятий отрасли является и повышение налоговой нагрузки в связи с изменением расчета налога на добычу полезных ископаемых и ростом НДС.

Даже такой краткий обзор основных показателей деятельности нефтеперерабатывающих компаний показывает, что нефтеперерабатывающая отрасль нуждается в серьезной модернизации, замене оборудования, решении проблемы его импортозамещения на отечественное. Однако решение технических вопросов и проблем отрасли невозможно без повышения качества управления, и в частности, развития системы инструментария учетно-аналитического сопровождения операционных бизнес-процессов.

Концептуальные подходы к формированию системы учетно-аналитического обеспечения финансового и операционного управления экономического субъекта достаточно широко исследована в экономической литературе в работах Х. Андерсон, М. А. Вахрушиной, К. Друри, Д. Кондуэлл, М. И. Кутера, Б. Нидлз, Г. В. Савицкой, Я. В. Соколова, Н. Н. Селезневой и других авторов. Анализ мнений на проблему определения данной системы, показал неоднозначность взглядов исследователей. Наиболее адекватным сегодняшнему уровню развития управления нам представляется определение учетно-аналитической системы, данное М. А. Вахрушиной: «Сбор, обработка и передача финансовой и нефинансовой информации, используемой менеджерами для планирования и контроля за ходом деятельности вверенных им подразделений, измерения и оценки полученных результатов»⁶. Следовательно, учетно-аналитическая система представляет

собой совокупность данных бухгалтерского финансового, управленческого, оперативного учета; информацию нефинансового характера, контроля, а также технические средства, программные продукты, позволяющие осуществлять процедуры обработки данных, формировать внутреннюю отчетность, отвечающую задачам эффективного управления бизнес-процессами.

Исследование современного состояния развития, с учетом влияния внешних угроз и внутренних факторов, а также особенностей бизнес-процессов нефтеперерабатывающей отрасли показало, что для решения проблемы создания системы учетно-аналитического обеспечения, адекватной поставленным стратегическим задачам повышения операционной эффективности процессов модернизации и глубины переработки нефти, необходимо реализовать комплекс мероприятий, направленных на развитие инструментария учетно-информационного сопровождения, оптимизацию структуры бизнес-процессов, обоснование и разработку сбалансированной системы критериальных показателей, позволяющих оценить достигнутые результаты того или иного процесса. В рамках системы управленческого учета следует формировать информацию, отвечающую процессному подходу, который отличается гибкостью и ориентацией на конкретные результаты.

Разработанный в отечественной и зарубежной теории и практике инструментарий управленческого учета позволяет применять различные методики учета и управления как затратами, так и экономическими результатами бизнес-процессов. В качестве такого инструментария для организаций нефтеперерабатывающего сектора следует активизировать развитие и применение в операционных процессах учет затрат по центрам финансовой ответственности; бюджетирование; расширению привлечения нефинансовой информации для количественной оценки результатов процесса; ABC-методу, контроллингу. Как отмечают многие авторы, в частности Т.А. Корнеева, Л.А. Спиридонова, применение принципов ESG в системе управленческого учета компаний, будут способствовать устойчивому развитию бизнеса⁷.

Прежде всего необходимо разработать модель информационного обеспечения управления каждым отдельно взятым бизнес-процессом в нефтеперерабатывающей компании. Руководство, менеджмент организации должны располагать оперативной информацией о всех контрольных значениях бизнес-процесса, на основе которой оценивается выполнение плановых показателей, соблюдение регламентов, эффективность достижения целей, другие параметры процесса. Разработанная модель информационного обеспечения управления бизнес-процессом должна описывать цель и стратегические задачи, план процесса, ответственных за функционирование процесса, имеющих в распоряжении права, полномочия, ресурсы; показатели достигнутых результатов, т.е. отчетность по процессу.

В регламенте каждого бизнес-процесса следует закрепить критериальные показатели ресурсов, а также результативности и эффективности процесса; ключевые риски и контрольные процедуры. В рамках модели необходимо предусмотреть инструменты контроллинга, представляющие собой комплексную систему поддержки управления бизнес-процессами организации, включающую в себя в

том числе управление рисками. Это позволит координировать взаимодействие системы менеджмента и контроля эффективности. Такая система даст возможность постоянно мониторить результаты контрольных процедур и реагировать на выявленные ошибки и риски.

Таким образом, применяемые инструменты и методы учетно-аналитического сопровождения должны рассматриваться с учетом той цели, которая поставлена перед управлением. Разработка и внедрение модели учетно-аналитического обеспечения на основе процессного подхода позволит реализовать механизм конвергенции оперативных и стратегических задач управления, повысить эффективность бизнес-процессов в организациях нефтеперерабатывающего комплекса.

¹ <https://www.interfax.ru/business/919792>

² Росстат <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/osn-07-2023.pdf>

³ <http://inhp.ru/uploads/news/ГазНефть/Иванов.pdf?ysclid=lmn8jyfscl861427011>

⁴ Распоряжение Правительства РФ от 9 июня 2020 г. № 1523-р Об Энергетической стратегии РФ на период до 2035 г., утв. распоряжением Правительства Российской Федерации от 9 июня 2020 г. N 1523-р

⁵ Доктрина энергетической безопасности Российской Федерации, утв. Указом Президента Российской Федерации от 13 мая 2019 г. N 216 «Об утверждении Доктрины энергетической безопасности Российской Федерации»

⁶ Вахрушина М.А. Бухгалтерский управленческий учет: Учебник /М.А. Вахрушина. - М.: Омега – Л,2007.-567с.

⁷ Спиридонова Л.А., Корнеева Т.А. Применение принципов ESG в системе управленческого учета российских компаний // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2022. № 3 (209). С. 82-90.

**ACCOUNTING AND ANALYTICAL TOOLS
FOR INCREASING THE EFFICIENCY OF BUSINESS PROCESSES
OF OIL REFINING COMPLEX ORGANIZATIONS**

© 2023 Popova Elena Evgenievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: alpopowa@mail.ru

© 2023 Popov Denis Evgenievich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: den19_90@mail.ru

Keywords: oil refining industry, business process, operational efficiency, accounting and information support model, accounting and analytical tools.

This paper analyzes the features of the current state of enterprises in the oil refining industry; The main problems of their activities and risks caused by the need for import substitution and increasing the depth of processing of hydrocarbon raw materials are shown. The directions for increasing the efficiency of accounting and analytical tools are revealed, based on the development of a model for managing business processes in the industry.

ФАКТОР РЕСУРСОСБЕРЕЖЕНИЯ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

© 2023 Пытьев Николай Николаевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nikolay.pytiev@yandex.ru

© 2023 Яковлев Геннадий Иванович
доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: ресурсы, ресурсосбережение, экономическая безопасность предприятий.

Рассматриваются возможности повышения эффективности бизнес-процессов предприятий путем применения ресурсосберегающих технологий. Показана взаимосвязь ресурсосбережения и отдельных составляющих экономической безопасности промышленных предприятий, аргументирована целесообразность ее дальнейшего изучения.

В современных условиях гиперконкуренции и повышенных рисков ведения бизнеса передовые компании постоянно ищут возможности для повышения эффективности своих процессов и достижения экономической безопасности. На пересечении этих двух целей формируется фактор конкурентоспособности предприятия, на основе внедрения процессов всемерного ресурсосбережения – средств труда, предметов труда, а также, возможно, более рациональной организации трудовых процессов. Процессы ресурсосбережения предполагают принятие мер и разработку проектов и инициатив, которые помогают предприятиям повысить эффективность использования основных факторов, задействованных в процессе производства. Уделяя внимание эффективному управлению ресурсами, компании могут не только снизить операционные расходы, но и обеспечить свое экономическое благополучие и безопасность, в отличие от конкурентов, не проводящих такой перспективной политики.

В широком смысле под производственными ресурсами предприятия мы будем понимать все средства и составляющие, которые используются в бизнес-процессах. Подразумеваются в основном физические ресурсы (здания, оборудование, материалы), трудовые ресурсы, интеллектуальная собственность (торговая марка, патенты), информационные ресурсы (информационные системы, базы данных) и т.д. Проблематика ресурсосбережения достаточно подробно освещена в специальной литературе и деловой практике. Например, в государственном стандарте Российской Федерации Системы менеджмента качества ГОСТ Р ИСО

9001-2001 закрепляется необходимость для организаций выявления и управления ресурсами, среди которых указываются как материальные, так и не материальные составляющие (трудовые, инфраструктурные, производственные и т.д.)¹. В работе Никитина А.О., посвященной эффективному использованию ресурсов предприятия, упомянуты такие материальные ресурсы, как сырье, комплектующие, энергия и другие². В другой работе, посвященной ресурсам предприятия, напротив, уделяется большое внимание нематериальным ресурсам, таким как, активы знаний и интеллектуальный капитал³, имеющие значение для обеспечения его экономической безопасности.

На основе анализа источников специальной литературы, под ресурсосбережением мы будем понимать весь комплекс мероприятий, имеющих своей целью эффективное использование ресурсов и направленный на сокращение отходов и потерь, а также на минимизацию возможного деструктивного воздействия на окружающую среду. В зависимости от распределения стоимости между основными и неосновными материалами могут быть выставлены приоритеты в мероприятиях по ресурсосбережению, однако для общего случая, меры по оптимизации потребления могут быть приняты для каждого из этих элементов.

Аспекты оптимизации потребления ресурсов на производства представлены на рисунке.

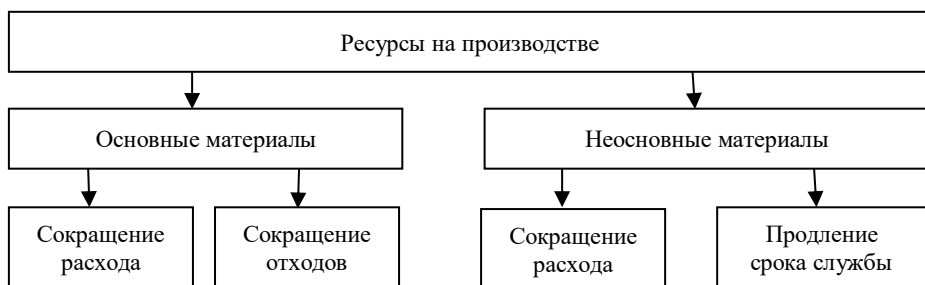


Рис. Направления оптимизации потребления ресурсов

В случае, если затраты на основные материалы занимают наибольшую или значимую долю в структуре затрат компании, целесообразно проводить работы по их сбережению и эффективному расходу. Эффективное потребление основных материалов может достигаться путем прямого сокращения расхода (если это возможно), либо сокращением отходов за счет реорганизации технологических процессов, оптимизации рабочих мест и прочих мероприятий. В качестве примеров возможных инициатив можно отметить деятельность по защите материалов от повреждения и утраты их качеств, изменение частоты разрушающего контроля (если применимо), предотвращение потерь при транспортировке и т.д.

К неосновным материалам также применим подход ресурсосбережения. Например, расход воды может быть снижен путем реорганизации системы водоснабжения, применения аэраторов и сбора дождевой воды. Расход электроэнергии может быть снижен

использованием датчиков движения, большим использованием возобновляемых источников энергии, а также внутренними организационно-дисциплинарными методами. Ресурсосбережение в применении к запчастям может быть реализовано продлением срока их службы за счет предотвращения поломок, выхода из строя или ремонта/восстановления вместо замены на новые.

В последнее время в научных публикациях широко рассматриваются как вопросы ресурсосбережения, так и вопросы обеспечения экономической безопасности организаций. В то же время работ, в которых исследуется их взаимосвязь и применение ресурсосбережения в качестве вспомогательного средства обеспечения экономической безопасности практически не встречается. Вместе с тем, можно отметить, что результаты деятельности по ресурсосбережению могут усилить отдельные составляющие системы экономической безопасности предприятий и выступить в качестве факторов ее формирования.

В качестве примеров такой деятельности можно привести процессы ресурсосбережения, приводящие к прямому снижению затрат и к снижению негативного влияния на окружающую среду. К ним можно отнести экономный расход материалов, воды, электроэнергии, а также повторное использование задействованных ресурсов либо их сдача на переработку.

Одной из важных задач любой компании является создание надежной системы экономической безопасности.

Экономическая безопасность – это способность компаний поддерживать и сохранять свои ресурсы, защищать активы и отвечать на возникающие внешние и внутренние угрозы.

Выделяют семь составляющих экономической безопасности компании. Это финансовая, экологическая, кадровая научно-техническая, нормативно-правовая, силовая и информационная безопасность⁴.

Финансовая безопасность предполагает постоянное наличие достаточных финансовых ресурсов, которые при необходимости могут быть направлены как на текущие расходы, так и на дальнейшее развитие бизнеса.

Инвестиции в развитие экологической составляющей позволяют компаниям получить финансовые и репутационные преимущества. Например, использование энергоэффективных систем может помочь снизить затраты и повысить прибыль, а потребители все больше предпочитают продукцию тех компаний, которые ответственно относятся к вопросам защиты окружающей среды.

Кадровая составляющая является важным элементом экономической безопасности компании. Для ее обеспечения необходимо наличие квалифицированного и вовлеченного персонала.

Не менее актуальны информационная и научно-техническая безопасность в связи с необходимостью защиты информации от несанкционированного доступа и возможностями повышения конкурентоспособности за счет внедрения новых технологий.

Нормативно-правовая и силовая безопасность позволяют принять меры по защите компании от незаконной конкуренции и исключить потери связанные с возможным нарушением законодательства.

Сопоставление потенциальных эффектов реализации процесса ресурсосбережения и соответствующих составляющих экономической безопасности представлено в таблице.

Сопоставление эффектов ресурсосбережения и составляющих элементов экономической безопасности

№ п/п	Эффект ресурсосбережения	Компонент экономической безопасности	Влияние на эффективность бизнеса компании
1	Снижение затрат, сокращение издержек	Финансовая	Высвобождение капитала
2	Охрана окружающей среды, снижение выбросов	Экологическая	Репутационные преимущества
3	Снижение трудоемкости, особенно на вредных и опасных производствах	Кадровая	Устойчивость кадрового состава
4	Применение новых инновационных материалов с заданными конструкционными свойствами	Научно-техническая	Обеспечение технологического суверенитета
5	Снижение потерь от штрафов надзорных органов и рекламаций контрагентов, потребителей	Нормативно-правовая	Обеспечение низкого уровня транзакционных издержек
6	Устранение потерь от недружественных поглощений, незаконных методов конкуренции	Силовая	Обеспечение и продвижение интересов компании
7	Устранение потерь от несанкционированного доступа к производственным и коммерческим секретам, в том числе в Интернет	Информационная	Обеспечение защиты информации

Приверженность ресурсосбережению имеет важное значение для компаний. Она приводит к увеличению объемов производства и сбыта без дополнительных затрат, повышению привлекательности труда и вовлеченности персонала, созданию условий для безопасной работы с соблюдением правовой среды, позволяет повысить эффективность и прибыльность бизнеса.

Данные позитивные эффекты оказывают значимое влияние на деятельность компаний. Они способствуют поиску и реализации нестандартных подходов и решений, ведущих к раскрытию конкурентных преимуществ на рынках нашей страны и за рубежом, а также придают импульс дальнейшему устойчивому развитию.

В заключение следует отметить, что программы ресурсосбережения сохраняют актуальность в текущей российской деловой практике и повсеместно находят серьезную поддержку на высоком уровне управления экономикой страны.⁵

¹ ГОСТ Р ИСО 9001-2001. Системы менеджмента качества.

² Никитин А.О. Ресурсы предприятия и пути их эффективного использования. Вестник магистратуры. 2019. № 10-5 (97).

³ Степанюга Л.А. Характеристика нематериальных составляющих стоимости предприятия. Экономика и юриспруденция. №5 (104).

⁴ Моденов А. К., Белякова Е. И., Власов М. П., Леявина Т. А.. Экономическая безопасность предприятия: моногр. / СПбГАСУ. – СПб., 2019. – 550 стр.

⁵ Энергетическая стратегия Российской Федерации до 2035 года. Правительство РФ. Распоряжение от 9 июня 2020 г. № 1523-р. Москва. Режим доступа: <http://static.government.ru/media/files/w4sigFOiDjGVDYT4IgsApssm6mZRb7wx.pdf>.

RESOURCE SAVING FACTOR IN THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISES

© 2023 Pytiev Nikolay Nikolaevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: nikolay.pytiev@yandex.ru

© 2023 Yakovlev Gennady Ivanovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keywords: resources, resource saving, company economic security.

The article discusses methods for improving the efficiency of business processes of enterprises involving the use of resource-saving technologies. The relevance of this topic and the reasonability of its further development are justified. The interrelation of resource saving and economic security of industrial enterprises is shown.

АНДЕРРАЙТИНГ ЗАЕМЩИКОВ В ИПОТЕЧНОМ КРЕДИТОВАНИИ

© 2023 Рыбаков Роман Сергеевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: roman1998r@yandex.ru

Ключевые слова: андеррайтинг, управление рисками, просроченная кредитная задолженность, кредитное бюро, кредитная история, скоринг.

Статья посвящена такому способу предупреждения кредитного риска, как андеррайтинг заемщиков, использование которого напрямую оказывает влияние на кредитную деятельность банков, в том числе и в сфере ипотечного кредитования. Автор рассматривает процесс андеррайтинга с точки зрения его функциональной направленности, регулирования просроченной кредитной задолженности, приводит его классификацию для практической деятельности, раскрывает процедуру индивидуального андеррайтинга.

По данным Росреестра практически 80% сделок с недвижимостью в стране проходит с оформлением ипотечного кредита¹. Каждая заявка на целевой кредит подвергается процедуре андеррайтинга.

Под андеррайтингом понимается многоуровневая процедура оценки банком финансового состояния заемщика, вероятности погашения или непогашения запрашиваемого кредита, изучение его платежеспособности и кредитоспособности². При андеррайтинге специализированные кредитные отделы проводят оценку объекта залога, анализ доходов и расходов клиента и изучают его кредитную историю. Аналогичную аналитику реализуют и по отношению к созаемщикам при их наличии.

В нашей стране профессиональная деятельность в этом направлении возникла в 2000 году. С помощью андеррайтинга дается оценка благонадежности заемщика, так как банк заинтересован в исполнении обязательств по сделке. В случае, если имеются сомнения, кредитор вносит свои корректировки в параметры ипотечного кредита: устанавливает индивидуальный размер ставки, снижает размер займа, корректирует срок, предлагает привлечь созаемщика или поручителя, отказывает в одобрении кредита. Тем самым можно выделить следующие функции андеррайтера: контрольную, аналитическую, практическую, методическую.

Предпосылкой к созданию андеррайтинга стало международное соглашение «Базель-3», которое в рамках своих положений затрагивало надзор в сфере банковской деятельности путем их ужесточения. Данное соглашение ввело общие стандарты ликвидности, а также нормативы, касающиеся банков, которые можно

* Научный руководитель – Милова Лариса Николаевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

отнести к финансово значимым. Указанные стандарты нужны для того, чтобы качественно управлять рисками, тем самым укрепляя устойчивость банковской системы.

Анализируя статистические данные по просроченной кредитной задолженности, можно выделить следующее: в 2022 году объем займов, по которым возникла просроченная задолженность, вырос более чем на 20%. По мнению специалистов БКИ «Эквифакс» этот показатель является негативным, но не критическим, т.к. большая часть задолженностей в дальнейшем погашается³. Примером может служить ситуация на рынке ипотечного кредитования в начале 2022 года, когда объем проблемной задолженности за 3 месяца снизился на 88%. Рассматривая ипотечный рынок в целом, нужно отметить, что просроченная задолженность в начале 2022 не превышала 1,4%.

Динамика ее в течение 2021-2022 гг. выглядела следующим образом⁴.

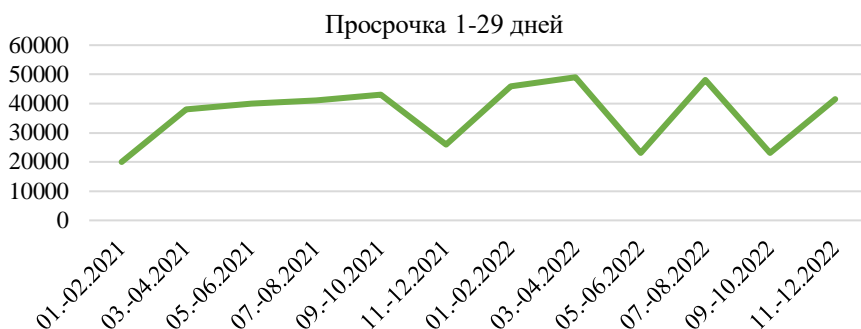


Рис. 1. Динамика проблемной задолженности по ипотечным кредитам в российских банках сроком 1-29 дней

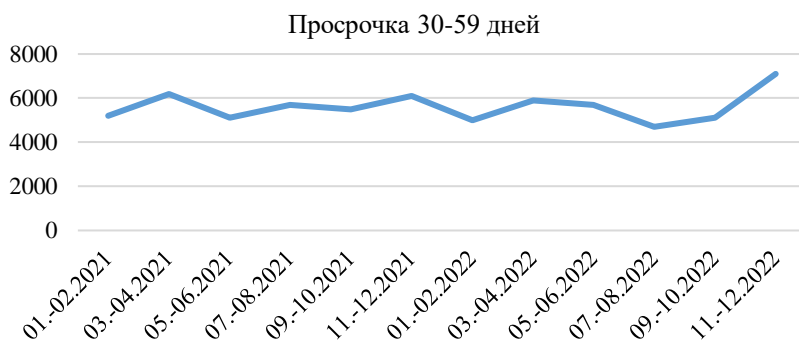


Рис. 2. Динамика проблемной задолженности по ипотечным кредитам в российских банках сроком 30-59 дней

Андеррайтинг можно подразделить на: автоматический (его также называют скоринг) и индивидуальный.

Первый вид отличается своей автоматизированностью, так как анализ всего ранее перечисленного осуществляет программа на основании внесенных в нее данных. В последнее время процесс автоматизации достиг такого уровня, при котором заведение данных происходит не сотрудником банка, а клиентом или его представителем. Это позволяет ускорить процесс одобрения, высвободить ресурсы банка на прочие процессы и стандартизировать подходы к оценке.

Скоринг можно подразделить на следующие виды:

1) Application-scoring. Под ним понимается система анализа потенциального заемщика.

2) Collection-scoring. Этот вид скоринга занимается оценкой вероятности возврата займа. С помощью него ведется расчет прогнозов благоприятности исхода взыскания.

3) Behavioral-scoring. Переводится как поведенческий скоринг. Его роль заключается в расчете поведения клиента на протяжении всего срока кредитования. Примером может служить принятие решения об изменении лимитов кредитования по кредитным картам.

4) Fraud-scoring. Нацелен на выявление мошеннических действий заемщика.

Однако в исключительных случаях целесообразнее использовать индивидуальный андеррайтинг. Данный вид дает возможность углубиться в индивидуальные особенности клиента. Описать процесс индивидуального андеррайтинга можно следующим образом:

1) Менеджер банка принимает все необходимые документы и направляет их на анализ в службу безопасности банка.

2) При получении положительного решения документы передаются в кредитный отдел, где принимается решение о параметрах одобрения заявки.

3) При положительном решении и согласии клиента на одобренные условия, последний приглашается в офис банка с целью подписания кредитной документации.

Раскрывая детали проверки, можно выделить следующие процессы:

1) Анализ достоверности предоставленной информации: документы изучаются на предмет фальсификации.

2) Проверка платежеспособности клиента. От уровня платежеспособности зависит возможность клиента вернуть заем. Национальным бюро кредитных историй (НБКИ) в 2023 году было проведено исследование, результатом которого стал расчет рекомендованного размера семейного дохода. Подсчитанный размер дохода можно считать комфортным для обслуживания ипотечного кредита⁵.

Исходя из данных таблицы, можно сделать вывод об увеличении рекомендованного семейного дохода. Причиной такой динамики послужил рост ключевой ставки ЦБ, и рост цен на недвижимость.

3) Изучение кредитной истории. В этом помогает запрос в бюро кредитных историй. Так как в РФ 7 подобных специализированных организаций, имеющих лицензию на осуществление своей деятельности, сначала запрос делается в Цен-

тральный каталог кредитных историй⁶. Это позволяет установить, в каком из БКИ содержится информация о клиенте.

Динамика рекомендованного семейного дохода российского заемщика в 2023 году

Показатели	01.2023	08.2023	Динамика 08.2023 к 01.2023, %
Доход семьи в месяц, тыс. руб.	91,4	100,4	9,8

Таким образом, можно сделать следующие выводы: андеррайтинг в банках имеет важную роль в рамках процесса кредитования, так как позволяет выявлять значительные риски и снижать их влияние на участников сделки. Андеррайтинг подразделяется на более распространенный автоматический и менее распространенный индивидуальный. Оба этих вида достаточно развиты, т.к. согласно приведенной статистике, их использование помогает успешно справляться с предупреждением рисков.

¹ <https://rosreestr.gov.ru/press/archive/rosreestr-podvyel-rezultaty-statistiki-po-sdelkam-s-ipotekoy-ddu-i-na-vtorichnom-rynke-za-2021-god>.

² Никулина Н.Н., Березина С.В., Шашкина М.Е. Андеррайтинг в банковском секторе // Вестник экономической безопасности. 2017. №1. С.176-182.

³ <https://scoring.ru>.

⁴ <https://www.rbc.ru/finances/28/04/2022/626822719a7947282a97777c>.

⁵ <https://nbki.ru/company/news/?id=2437235>.

⁶ https://www.cbr.ru/ckki/gosreestr_ckki.

UNDERWRITING BORROWERS IN MORTGAGE LENDING

© 2023 Rybakov Roman Sergeevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: roman1998r@yandex.ru

Keywords: underwriting, risk management, overdue loan debt, credit bureau, credit history, scoring.

The article is devoted to such a method of preventing credit risk as underwriting borrowers, the use of which directly affects the lending activities of banks, including in the field of mortgage lending. The author examines the underwriting process from the point of view of its functional orientation, regulation of overdue credit debt, provides its classification for practical activities, reveals the procedure of individual underwriting.

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ПЛАТФОРМЫ ЦИФРОВОГО РУБЛЯ: ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ УЧАСТНИКОВ И ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ

© 2023 Савинов Олег Германович

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ogsvntv@gmail.com

Ключевые слова: цифровой рубль, платформа цифрового рубля, взаимодействие оператора и участников в рамках платформы.

Взаимодействие субъектов национальной платежной системы в рамках платформы цифрового рубля выходит на новый технологический уровень. Сокращается количество транзитных банковских счетов, повышается прозрачность переводов. Созданная платформа имеет большие перспективы для реализации новых сервисов и финансовых продуктов.

С 1 августа 2023 года в России стартовала деятельность платформы цифрового рубля (ПЦР), оператором которой является Банк России. С середины августа началось тестирование реальных операций с цифровым рублем и осуществление расчетов на территории РФ. Появилась возможность открытия счетов и перевода цифровых денег в рамках созданной Банком России специальной платформы.

Цифровой рубль включен в платежи и расчеты как:

- третий (дополнительный вид) национальной валюты, которая является равноценной по отношению к наличным и безналичным деньгам;
- вид безналичных денежных средств, для перевода которых открываются отдельные счета;
- совокупность электронных данных в информационной системе, которые могут быть приняты в качестве средства платежа.

К дополнительным свойствам цифрового рубля можно отнести:

- сочетание свойств наличных и безналичных денег, возможность осуществлять расчеты дистанционно или офлайн;
- возможность идентификации цифрового рубля с помощью уникального цифрового кода.

В отличие от безналичных расчетов, перевод денежных средств по которым осуществляется банками с открытием или без открытия банковских счетов и участием платежных систем², переводы цифровых рублей проводятся в рамках ПЦР. Данная информационная система обеспечивает взаимодействие оператора, участников и пользователей платформы при осуществлении операций с цифровыми рублями.

**Взаимодействие оператора, участников и пользователей
в рамках платформы цифрового рубля**

Субъекты, взаимодействующие в рамках платформы	Функции
Оператор (Банк России)	Разрабатывает правила (нормативные документы), определяющие доступ к платформе и совершение операций с цифровыми рублями; Осуществляет исполнение распоряжений пользователей, переводы со счета плательщика на счет получателя; Учитывает цифровые рубли пользователей
Участники	Кредитные организации - операторы по переводу денежных средств и иностранные банки, являющиеся посредниками между Банком России и пользователями, предоставляющие доступ к платформе и возможность проведения операций с цифровыми рублями, осуществляют прием распоряжений пользователей
Пользователи	Физические лица, индивидуальные предприниматели, юридические лица, имеющие доступ к платформе

Следует отметить, что перевод в рамках ПЦР осуществляется посредством одновременной записи по счету плательщика и получателя, без дополнительных записей по корреспондентским счетам банков. Это достигается за счет централизации всех открываемых счетов в цифровых рублях на единой платформе. Физическим лицам и индивидуальным предпринимателям может быть открыт только один счет. При этом доступ к платформе может обеспечиваться через нескольких участников (банков), в которых открыты счета пользователям платформы.

Открываемые счета на платформе цифрового рубля являются разновидностью банковского счета. Для исполнения распоряжений пользователей применяется форма безналичных расчетов платежными поручениями.

Круг выполняемых операций с привлечением цифровых рублей ограничен. Не осуществляется:

- привлечение цифровых денег во вклады;
- начисление процентов на остаток цифровых рублей;
- кредитование счетов;
- открытие счета цифрового рубля в драгоценных металлах.

Остатки по счетам цифрового рубля могут пополняться за счет электронных денег, перевод которых реализуется в различных платежных системах.

Тарифная политика Банка России направлена на снижение платы по переводам в рамках ПЦР.

Расширение взаимодействия в рамках ПЦР с пользователями физическими лицами и индивидуальными предпринимателями осуществляется на основе регистрации в федеральной государственной информационной системе и получения ключа электронной подписи.

**Безналичные, электронные, цифровые деньги
и характеристика открываемых им счетов**

Вид денег	Характеристика счета
Безналичные денежные средства	Открывается банковский счет юридическим и физическим лицам для зачисления и списания денежных средств на основании различных форм безналичных расчетов, количество открываемых счетов не ограничено, перевод осуществляется в рамках корреспондентских счетов банков, являющихся участниками платежных систем ¹
Электронные денежные средства: непersonифицированные, персонифицированные, корпоративные	Учитываются на счете «Средства в расчетах», перевод осуществляется банками – операторами по переводу электронных денежных средств в рамках платежных систем. Данная форма расчетов не получила широкого распространения
Цифровой рубль	Счет цифрового рубля, открывается в рамках цифровой платформы, перевод осуществляется напрямую, минуя корреспондентские счета банков

Архитектурные и технологические решения ПЦР способствуют обеспечению киберустойчивости и информационной безопасности. 15 банков прошли тестирование на платформе и продемонстрировали в мобильных приложениях функционирование цифровых денег. Кроме того, заложена правовая и технологическая основа для развития цифровых финансовых активов. Зарегистрировано пять информационных систем их обеспечивающих, в т.ч. ПАО Сбербанк и АО «Альфа-Банк».

Реализация сервисов переводов между физическими лицами, автоматических переводов по заданным параметрам расширяет возможности применения цифровых денег в розничном обороте. Прорабатывается механизм использования цифровых денег в бюджетном процессе, что позволит снизить издержки проведения бюджетных платежей³.

¹ Финансы и кредит : Учебник / М. Л. Дьяконова, Н. Г. Савинова, Л. Н. Мулендеева [и др.] ; Под ред. Т.М. Ковалевой. – 9-е изд., перераб. и доп.. – Москва : Общество с ограниченной ответственностью «Издательство «КноРус», 2020. – 340 с. – (Бакалавриат). – ISBN 978-5-406-07271-4.

² Савинова, Н. Г. Развитие розничной платежной системы на основе единого платежного пространства / Н. Г. Савинова // Экономические науки. – 2011. – № 83. – С. 177-181. – EDN OYUNGX.

³ Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2024 год и период 2025-2026 гг. Проект от 11.08.2023 г.

FUNCTIONING OF THE DIGITAL RUBLE PLATFORM: INTERACTION OF PARTICIPANTS AND USERS

© 2023 Savinov Oleg Germanovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ogsvny@gmail.com

Keywords: digital ruble, digital ruble platform, interaction of the operator and participants within the framework of the platform.

The interaction of the subjects of the national payment system within the framework of the digital ruble platform is reaching a new technological level. The number of transit bank accounts is reduced, the transparency of transfers is increased. The created platform has great prospects for the implementation of new services and financial products.

ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РОССИИ

© 2023 Савинова Екатерина Евгеньевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: katesavinova81@gmail.com

Ключевые слова: индивидуальный предприниматель, малый бизнес, предпринимательство.

В статье предлагается общий обзор статуса индивидуального предпринимателя. Изучены их права и обязанности, а также особенности регистрации и налоговых выплат. Исследованы статистические данные по наиболее распространенным сферам деятельности индивидуальных предпринимателей. Рассмотрены меры поддержки предпринимателей, оказываемые государством. Особое внимание уделено анализу преимуществ и недостатков индивидуального предпринимательства.

На протяжении многих веков люди занимаются бизнесом. Мировыми сообществами накоплен огромный опыт, который доказывает, что в любой национальной экономике необходимо наличие прогрессивного и эффективного сектора малого предпринимательства. Так как он играет незаменимую роль в достижении инновационного экономического роста, высоких темпов развития промышленного производства, а также способствует увеличению конкуренции, наполнению потребительского рынка товарами и услугами, созданию новых рабочих мест, формированию широкого круга собственников¹.

Поэтому в настоящее индивидуальное предпринимательство получило в России всестороннюю поддержку, способствующую экономическому успеху и социальному развитию. Индивидуальные предприниматели – это физические лица, зарегистрированные в установленном порядке и осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица². Современные индивидуальные предприниматели, постоянно совершенствуя свою деятельность, успешно действуют на рынке и создают новые возможности для себя и своих сотрудников. В 2023 году число зарегистрированных ИП составило 3 764 572 человека (рис. 1).

Индивидуальным предпринимателем могут стать дееспособные и совершеннолетние лица, имеющие гражданство или вид на жительство в Российской Федерации. Граждане с 16 лет, которые по решению суда, органа опеки или попечительства, признаны дееспособными, а также с 14 лет с согласия родителей, так

* Научный руководитель – Бессонов Игорь Сергеевич, кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет.

же могут заниматься индивидуальным предпринимательством. Существуют запреты и ограничения для отдельных категорий граждан. Зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя не могут государственные и муниципальные служащие, военнослужащие, сотрудники органов безопасности, а также лица имеющие задолженности по налогам и обязательствам перед государством до погашения долгов⁴. В целом, чтобы заниматься индивидуальным предпринимательством, нужно соответствовать этим требованиям и пройти процесс регистрации в налоговых органах.

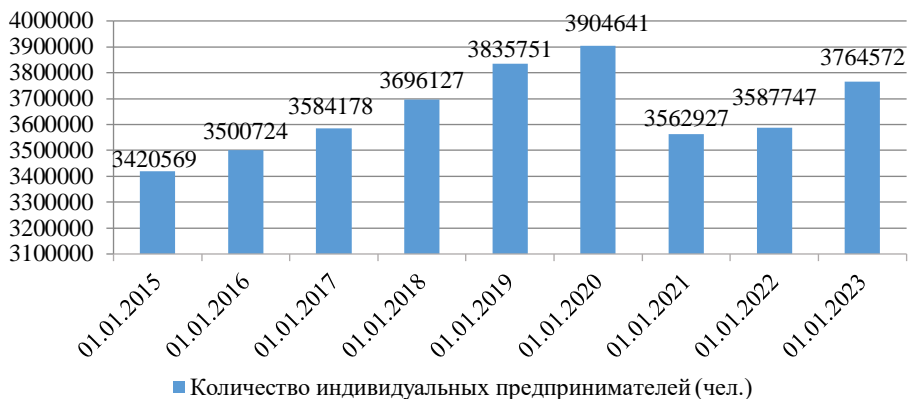


Рис. 1. Динамика регистрации граждан в качестве индивидуальных предпринимателей³

Чтобы зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя, необходимо выбрать коды вида деятельности по Общероссийскому классификатору видов экономической деятельности (ОКВЭД). В него включены все виды деятельности, которыми может заниматься индивидуальный предприниматель на территории Российской Федерации.

После выбора кода ОКВЭД необходимо выбрать налоговый режим, это может быть общий режим налогообложения (ОРН) или специальный режим, такой как: упрощенная система (УСН) автоматизированная упрощенная система (АУСН), патентная система (ПНС) или единый сельскохозяйственный налог. Выбор налога зависит от будущей деятельности индивидуального предпринимателя, а также от предполагаемого дохода и количества сотрудников⁵. Далее следует оплатить госпошлину в размере восьмисот рублей, но если подавать через портал «Госуслуги», МФЦ или сайт ФНС, ее платить не нужно. После этого подготовить пакет документов и подать их в налоговый орган по месту регистрации. Если все документы в порядке, то в течение трех рабочих дней можно получить лист записи ЕГРИП в налоговой инспекции⁶.

Важно перед регистрацией индивидуального предпринимательства учесть все плюсы и минусы. Открытие ИП влечет за собой такую большую проблему как

риск, который обуславливается высокой конкуренцией и нестабильностью экономической ситуации стране. Так же индивидуальный предприниматель обязан всегда платить страховые взносы, независимо осуществляет он операции по счетам или нет. Имеет большое значение перед регистрацией оценить возможность появления долгов, только ИП несет за них ответственность всем своим имуществом. Так же у индивидуальных предпринимателей нет права заниматься страхованием, банковской деятельностью, производством алкоголя и лекарств, охраной, организацией туров и торгов.

Несмотря на все эти перечисленные недостатки, индивидуальное предпринимательство является в наибольшей степени распространенной организационно-правовой формой, которую выбирают для управления малым и средним бизнесом. Обусловлено это тем, что закрыть и открыть ИП очень просто. Процедура регистрации индивидуального предпринимателя относительно проста и быстра, что позволяет быстро открыть свое дело. Одной из не малозначимых преимуществ является низкие налоговые ставки, особенно при выборе упрощенной системы налогообложения (УСН). Индивидуальный предприниматель имеет полный контроль над своим бизнесом и может принимать решения без ограничений. Так у них есть много возможностей для развития инноваций. Владельцы ИП могут свободно внедрять новые идеи, что дает большое преимущество в конкуренции. Для развития своего дела индивидуальный предприниматель может даже получить государственную поддержку и индивидуальные льготы.

Перейдем к анализу экономической деятельности индивидуальных предпринимателей России по секторам экономики. В 2023 году больше всего индивидуальных предпринимателей занимаются розничной торговлей, транспортировкой и хранением, намного меньше научно-технической деятельностью, строительством, недвижимостью, производством, бытовыми услугами, сельским хозяйством, коммуникациями и общественным питанием (рис. 2).

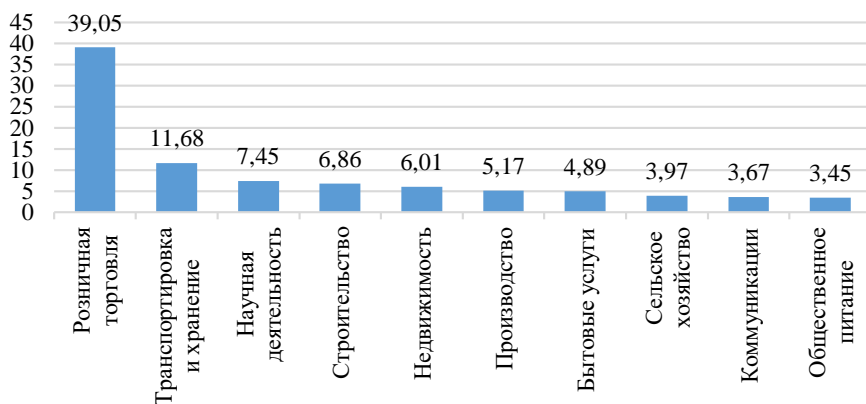


Рис. 2. Доля индивидуальных предпринимателей по секторам экономики в 2023 году⁷

В России функционирует ряд мер для поддержки предпринимателей, большей частью которых могут воспользоваться семьи с детьми, в которой хотя бы один из родителей является индивидуальным предпринимателем. Так действия национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» направлены на многие меры поддержки, такие как улучшение условий ведения бизнеса, предоставления доступа к льготному финансированию, поддержание фермеров. Так же в Российской Федерации существуют центры «Мой Бизнес». В них индивидуальному предпринимателю предоставляется бесплатная помощь на всех стадиях развития дела, такая как: получение рекомендаций для открытия и ведения бизнеса, маркетинговые услуги, консультирование по составлению бизнес-планов и по работе на маркетплейсах. Еще одна из мер поддержки в России - это получение грантов на бизнес. Их можно получить в размере до 1 миллиона рублей индивидуальным предпринимателям, работающим в социальной сфере, на старт и развитие бизнеса и до 30 миллионов рублей⁸. индивидуальным предпринимателям, работающим в сфере сельского хозяйства. Не маловажным так же является гарантия и защита прав предпринимателей⁹. Так создаются специальные инстанции, такие как Бизнес-омбудсмен, для защиты прав предпринимателей и разрешения споров с государственными органами и организацией.

Эти меры направлены на создание благоприятной среды для развития индивидуального предпринимательства в России и стимулирования развития предпринимательства в стране.

Исходя из анализа данной информации, можно сказать о том, что для граждан, у кого есть идея и желание начать свой бизнес индивидуальное предпринимательство является решением, а также альтернативным вариантом для собственного трудоустройства и материального обеспечения своей жизни¹⁰. Политика России, направленная на поддержание индивидуального предпринимательства, имеет верный курс, он теснейшим образом связан со всеми сферами жизнедеятельности и главное обеспечивает защиту бизнеса. Что позволяет с каждым годом большему граждан регистрироваться в качестве индивидуальных предпринимателей.

¹ Дадаев А.С. Место и роль индивидуальных предпринимателей в функционировании финансово-экономической системы государства // Новый университет. Серия «Экономика и право».2016.

² Налоговый Кодекс Российской Федерации: часть первая // Институты, понятия и термины, используемые в настоящем Кодексе - Статья 11.

³ Федеральная налоговая служба: Статистика и аналитика: Статистика государственной регистрации // официальный сайт - URL: <https://www.nalog.gov.ru>. Дата публикации: 09.02.2023.

⁴ Федеральная налоговая служба: Новости: Кто может открыть ИП // официальный сайт - URL: <https://www.nalog.gov.ru>. Дата публикации: 21.09.2023.

⁵ СберБизнес: Малому бизнесу и ИП: Как открыть ИП // официальный сайт - URL: <https://www.sberbank.ru>. Дата публикации: 04.05.2023.

⁶ Федеральная налоговая служба: Регистрация индивидуальных предпринимателей: Порядок регистрации ИП // официальный сайт - URL: <https://www.nalog.gov.ru>. Дата публикации: 06.04.2022.

⁷ Statista: Экономика и политика: Доля индивидуальных предпринимателей в России по состоянию на 2023 год в разбивке по секторам экономики // информационный портал-URL: <https://www.statista.com>. Дата публикации: 23.05.2023.

⁸ Портал государственных услуг Российской Федерации: Статьи: Меры поддержки ИП // официальный сайт - URL: <https://www.gosuslugi.ru>. Дата публикации: 13.03.2023.

⁹ Алешкова, Д. В. Характеристики малого предпринимательства в Самарской области / Д. В. Алешкова, В. В. Мантуленко // Цифровая трансформация бизнеса: модели и решения : Сборник научных трудов Всероссийской (национальной) научно-практической конференции, Тамбов, 20–21 декабря 2019 года. – Тамбов: ООО «Консалтинговая компания Юком», 2020. – С. 60-64. – EDN KСYYBW.

¹⁰ Алешкова, Д. В. Проблемы развития инновационного предпринимательства: региональный аспект / Д. В. Алешкова // Глобализация и региональное развитие в XXI в.: векторы развития, вызовы, инновации : Сборник научных статей Всероссийской (с международным участием)научно-практической конференции магистрантов, аспирантов и адъюнктов, Самара, 26–27 апреля 2019 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2019. – С. 9-12. – EDN QFTXBW.

INDIVIDUAL ENTREPRENEURSHIP IN RUSSIA

© 2023 Savinova Ekaterina Evgenievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: katesavinova81@gmail.com

Keywords: individual entrepreneur, small business, entrepreneurship.

The article offers a general overview of such a status of an individual as an individual entrepreneur. Their rights and obligations have been studied, as well as the specifics of registration and tax payments. Statistical data on the most common areas of activity of individual entrepreneurs are investigated. Measures to support entrepreneurs provided by the country are considered. Special attention is paid to the analysis of the advantages and disadvantages of individual entrepreneurship.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННЫХ КОМПАНИЙ МАЛОГО БИЗНЕСА

© 2023 Салькина Альфия Ринатовна

кандидат экономических наук, доцент кафедры учета, анализа
и экономической безопасности

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Alya-0508@yandex.ru

Ключевые слова: инновации, малый бизнес, развитие малого предпринимательства в РФ, инновационные компании.

В современном мире инновации являются локомотивом развития экономик развитых и развивающихся стран. Под термином инновации подразумевается новшество, направленное на совершенствование деятельности экономического субъекта с целью увеличения прибыли. Сохраняя сущность новизны и экономической применимости, законодатель, в свою очередь, конкретизирует в законе понятие инноваций, разделяя их на 3 вида: продукт, процесс, метод, воспринимая концепцию понимания инновационной деятельности в широком смысле с учетом этапа создания инновации и создавая по этой причине благоприятную инновационную инфраструктуру для субъектов малого и среднего предпринимательства.

Малый бизнес является чрезвычайно важной частью российской экономики, так как он обеспечивает занятость значительной части населения и способен в полной мере и достаточно быстро сглаживать глобальные негативные процессы в сфере занятости¹.

При этом инновации, как фактор повышения эффективности деятельности и конкурентоспособности субъектов малого и среднего предпринимательства в период глобального применения передовых методик управления и технологий, становится определяющими в судьбе всего малого бизнеса в России.

Понятие «инноваций», которое введено современными экономистами, может истолковываться в достаточно широком значении, при этом оно подразумевает не только нововведения в различных сферах экономики, но и непосредственно в развитии новых актуальных моделей ведения бизнеса².

Сам по себе термин «инновация» с непосредственно экономической точки зрения был введен популярным австрийским ученым Йозефом Шумпетером. Под этим термином он подразумевал изменения с последующей реализацией совершенно новых продуктов и не только. Также к этой категории он относил средства и рынки, тесно связывая при этом инновационную деятельность с самим предпринимательским риском, на который предприниматель идет в процессе распространения какой-либо инновации. Данное представление о сущности инноваций и инновационной деятельности остается актуальным и в современных экономи-

ческих реалиях для предпринимателя, так как в условиях перенасыщенности рынка товарами успешно занять его долю и выдерживать конкуренцию со стороны более крупных игроков современному представителю малого и среднего предпринимательства представляется возможным по большей части только за счет использования инноваций, а риск внедрения этих инноваций и становится главной составляющей всего предпринимательского риска.

После работы Шумпетера в научной литературе было также разработано большое количество иных определений инноваций. Так, по мнению Спенсера инновации можно определить, как что-то абсолютно новое в конкретной ситуации, используемое по мере осознания человеком. Американский экономист Б. Твисс, в свою очередь, характеризовал инновацию как процесс обретения изобретением экономического содержания³.

С философской точки зрения инновацию в экономике можно определить, как идею, которая путем финансирования превратилась в новый продукт, способный принести прибыль. Ключевую роль в таком определении инновации играет именно идея, которая должна давать начало развития и становления абсолютно нового продукта или услуги на рынке⁴. Данный подход не отрицает предпринимательский риск в инновационной деятельности, но все же в некоторой мере отделяет его от создания самой идеи, породившей инновацию, так как создатель идеи может не участвовать в процессе ее реализации, ограничившись лишь передачей этой идеи и, следовательно, может не нести абсолютно никаких материальных рисков. Отражение данной особенности философского определения инновации мы можем видеть в популярной сегодня системе венчурного бизнеса, где «хозяин» идеи, привлекая инвестиции, имеет возможность переложить риск внедрения инновации на инвестора.

Также определение термина инновации можно найти в Федеральном законе от 23.08.1996 N 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике» (далее – Закон №127-ФЗ)⁵. В вышеуказанном федеральном законе более предметно идет рассмотрение определения с точки зрения инновационной активности, разделяя их в свою очередь на 3 подвида: продукт, процесс, метод.

Рассмотрев различные концепции понятия «инновация» и изучив их специфические особенности, можно дать обобщенное определение инновации в экономике как материального или нематериального инструмента, представляющее собой новшество, направленное на совершенствование деятельности экономического субъекта, с конечной целью увеличения его прибыли.

В научной доктрине нет единства мнений относительно определения понятия инновационной деятельности. Прежде всего, одним из главных является вопрос о том, следует ли включать саму научную деятельность как таковую в инновационную деятельность.

Вышеупомянутые утверждения несут в себе экономическую направленность инновационной деятельности с опорой не на создание, а именно на внедрение инновационного продукта и роль инновации именно как увеличение конкурентоспособности предприятия.

В тот момент, когда предприятие начинает внедрять новый продукт и переходит непосредственно к самому производству товара, она продолжает свою производственную деятельность, но уже на принципиально новом, ином – инновационном уровне.

Данные мнения отражают понимание инновационного процесса в узком смысле, при котором процесс создания научного знания и разработки инновации в инновационный процесс включать не стоит.

Есть и иное мнение в научной литературе, согласно которому под инновационной деятельностью можно понимать совокупность различных действий по созданию инновационной идеи, воплощению идеи в продукт и его последующей реализации, включая все экономические отношения, сопутствующие процессу вызревания инновации, включая этап ее последующей коммерциализации⁶. Под научно-исследовательскими действиями понимаются именно действия по прикладным исследованиям, направленных на создание инновационного результата интеллектуальной деятельности.

В то же время отметим, что, исходя из анализа современного законодательного регулирования инновационной деятельности в РФ, отечественный законодатель воспринял концепцию понимания инновационной деятельности именно в широком смысле с учетом этапа создания инновации. Это отражается в мерах по предоставлению налоговых льгот, в создании инновационной инфраструктуры и пр. Данный подход имеет колоссальное практическое значение, поскольку направлен на стимулирование и поддержку развития инноваций субъектами малого и среднего предпринимательства, что в итоге имеет своей целью повышение конкурентоспособности российской экономики на мировом рынке инновационной продукции.

Согласно Федеральному закону от 24.07.2007 N 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» субъектами малого и среднего признаются индивидуальные предприятия и юридические лица, которых следует отнести к средним и малым предприятиям, а также к микропредприятиям⁷. Важным является и то, что для того, чтобы субъект считался представителем малого и среднего предпринимательства, данные о нем обязательно должны быть указаны в реестре субъектов малого и среднего предпринимательства. Условия, указанные в дефиниции, представляют собой определенные критерии для разных организационно-правовых форм, согласно которым то или иное предприятие может быть отнесено к микропредприятию, малому или же крупному предприятию. Также следует отметить, что далеко не все функционирующие организационно-правовые формы создания юридических лиц могут воспользоваться этой функцией. Так, например, независимо от соответствия критериям не могут быть субъектом малого и среднего предпринимательства государственные и муниципальные унитарные предприятия.

Основным пунктом, следствием которого является распределение к субъектам малого и среднего предпринимательства хозяйствующих обществ, партнерств, товариществ производственных кооперативов, потребительских кооперативов, крестьянских хозяйств и ИП - это критерии по доходу и по среднесписоч-

ной численности работников. Одинока стоит заменить, что несмотря на соответствие этим требованиям, для хозяйственных обществ, партнерств и товариществ существуют дополнительные свои специальные(определенные) критерии, относительно доли владения некоторыми лицами уставным капиталом и акциями, вида деятельности, учредителей, участников, а также наличия специального статуса. Более подробно критерии рассмотрим в таблице.

Критерии отнесения к субъектам малого и среднего предпринимательства

Критерии по среднесписочной численности работников	
Категория субъекта	ССЧ за предшествующий год
Микропредприятие	До 15 человек включительно
Малое предприятие	От 16 до 100 человек включительно
Среднее предприятие	От 101 до 250 человек включительно
	От 101 до 1500 человек Для субъектов, чей основной вид деятельности- деятельность в сфере общественного питания (в рамках класса 56 раздела 1 ОКВЭД)
	От 101 до 1000 человек включительно Для хозяйственных обществ, хозяйственных партнерств которые осуществляют в качестве основного вида деятельности предпринимательскую деятельность в сфере легкой промышленности (в рамках класса 13-15 раздела С ОКВЭД)
Критерии по доходу	
Категория субъекта	Предельное значение дохода за предшествующий календарный год
Микропредприятие	120 миллионов рублей
Малое предприятие	800 миллионов рублей
Среднее предприятие	2 миллиарда рублей

Но несмотря на вышесказанное, формируются условия, при которых, если ИП или юридическое лицо согласно одной группе критериев признается, например, малым предприятием, а согласно другой группе – средним, то статус предприятия присваивается по результату совпадения с критерием большей категории субъекта.

Стоит отметить, что в вопросе отнесения юридического лица или индивидуального предпринимателя к субъектам малого и среднего предпринимательства актуальна проблема отраслевой специфики предприятия. (авторы статьи (исследования) отмечают). Компании с одним и тем же показателем дохода могут быть лидерами в одной отрасли и не быть ими в другой, даже относительно других стран, лишаясь при этом положенных для определенной категории субъекта предпринимательства льгот, что, несомненно, является фактором, тормозящим развитие экономики Российской Федерации. При этом существует и другая проблема, проблема фальсификации показателей, также оказывающая отрицательное воздействие на экономическую систему.

Критерии, по которым государство определяет принадлежность юридического лица или ИП к какой-либо категории субъектов малого и среднего предпринимательства понятны, но не всегда учитывают отраслевую специфику деятельности и не защищены от возможной фальсификации со стороны самих субъектов, что, несомненно, является проблемой малого бизнеса в Российской Федерации.

При этом такое базовый институт как защита интеллектуальной собственности в отношении к патентам в нашей стране и в мире не создает условий к использованию патентов представителями малого бизнеса в России. Данная ситуация требует государственного вмешательства, так как в конечном итоге настоящая проблема является фактором, тормозящим российскую экономику.

¹ Таланцева Н.С., Намитулина А.З., Намитулина А.З., Абашилов Х.-М.Ш. Проблемы и пути совершенствования государственной финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства // Инновации и инвестиции. 2018. №3. URL: <https://clck.ru/rbmPk> (дата обращения: 07.09.2023). С.149

² Парфенова Алена Юрьевна, Юкласова Анастасия Валерьевна К вопросу о понятии «Инновации» // Московский экономический журнал. 2019. №8. URL: <https://clck.ru/rbmMy> (дата обращения: 07.09.2023). С.52-53

³ Д.Ю., Кокорин И.А. ЭВОЛЮЦИЯ КОНЦЕПЦИИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ // ЭВ. 2020. №4 (23). URL: <https://clck.ru/rbmNE> (дата обращения: 03.09.2023). С.72

⁴ Воробьева (Пригода) Н.С. Философская интерпретация сущности инноваций // Изв. Саратов. ун-та Нов. сер. Сер. Философия. Психология. Педагогика. 2018. №1. URL: <https://clck.ru/rbmLF> (дата обращения: 04.09.2023). С.13

⁵ Федеральный закон от 23.08.1996 N 127-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О науке и государственной научно-технической политике» // Российская газета, N 167, 03.09.1996.

⁶ Мьльникова Лариса Александровна Инновации и цифровизация российской экономики // Экономический журнал. 2019. №1 (53). URL: <https://clck.ru/rbmMY> (дата обращения: 04.09.2023). С.107-109

⁷ Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» // «Российская газета, N 164, 31.07.2007.

**THEORETICAL FOUNDATIONS
OF THE FORMATION AND DEVELOPMENT
OF INNOVATIVE SMALL BUSINESS COMPANIES**

© 2032 Salkina Alfiya Rinatovna

Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of Accounting,
Analysis and Economic Security
Samara State University of Economics
E-mail: Alya-0508@yandex.ru

Keywords: innovations, small business, small business development in the Russian Federation, innovative companies.

In the modern world, innovation is the engine of development of the economies of developed and developing countries. The term innovation refers to an innovation aimed at improving the activities of an economic entity in order to increase profits. Preserving the essence of novelty and economic applicability, the legislator, in turn, concretizes the concept of innovation in the law, dividing them into 3 types: product, process, method, perceiving the concept of understanding innovation in a broad sense, taking into account the stage of innovation creation and, for this reason, creating a favorable innovation infrastructure for small and medium-sized businesses.

МАРКЕТИНГОВАЯ ПОЛИТИКА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2023 Сальникова Диана Витальевна*
студент
Самарский государственный технический университет
E-mail: svetav_grankina@mail.ru

Ключевые слова: маркетинг, маркетинговая политика, товарная, сбытовая, ценовая, коммуникационная политика.

В статье проводится анализ маркетинговой политики производственного предприятия. По результатам анализа выявлены достоинства и недостатки в реализации комплекса маркетинга в ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат».

Маркетинговая политика является важным элементом в процессе реализации предпринимательской деятельности рыночного субъекта.¹ При этом не важно, в какой отрасли занято предприятие – производственной или сфере услуг², функционирует ли оно только на внутреннем рынке, или осуществляет свою деятельность и за рубежом.³

ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат» владеет торговой маркой «Козелки». На данный момент предприятие занимает одно из лидирующих мест в Самарской области среди производителей мясной продукции.

Проведем анализ маркетинговой политики ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат». Отдельными вопросами, связанными с организацией маркетинговой деятельности, занимается привлеченный внештатный маркетолог и отдел продаж.²

Анализ маркетинговой политики ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат» начнем с анализа товарной политики. Товар – это то, что в первую очередь привлекает потребителя. Основной продукцией предприятия являются продукты из мяса убойных животных и мяса птицы. Ассортимент выпускаемой предприятием продукции достаточно широк и насчитывает 160 видов. При этом, ассортимент постоянно расширяется.⁴

Наибольшую долю в ассортименте изготавливаемой предприятием продукции занимают копченые и сырокопченые колбасы. Меньше всего товарных позиций представлено в группе полуфабрикаты и в группе снеки.

Насыщенность ассортимента продукции поддерживается постоянным выпуском новинок. Кроме этого, предприятие постоянно совершенствует рецептуру и технологию производства уже всем известных товарных позиций.

* Научный руководитель – Гранкина Светлана Валерьевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный технический университет.

Для повышения продаж предприятие в зависимости от сезона расширяет ассортимент некоторых товарных групп. Так, в теплое время года увеличивается количество товарных позиций в группе «деликатесы».

Для оптимального построения товарной политики на предприятии проводятся сравнительные дегустации. На дегустациях работники отдела продаж и высшее руководство предприятия высказывают свое мнение о мясной продукции и принимают решение о запуске в продажу той или иной товарной позиции. Товарная политика предприятия учитывает потребности потребителей, поэтому у покупателей ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат» есть возможность выбрать вес товара и приобрести именно столько продукции, сколько им нужно.

Несмотря на грамотно выстроенную товарную политику предприятия, все же больше внимания требует маркировка продукции.

Перейдем к анализу ценовой политики ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат». ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат» ведет гибкую ценовую политику, предприятие выпускает продукцию для всех сегментов потребителей. Так, в товарной группе «сырокопченые колбасы» цена на позицию «Парижский сервелат» установлена в размере 808 руб./кг. В состав колбасы входят свинина и говядина. В этой же товарной группе колбаса «Зернистая», состоящая только из говядины, имеет цену 1046 руб./кг. В товарной группе «вареные колбасы» цена на позицию «Вкусная с молоком» установлена в размере 260 руб./кг. В состав колбасы входят свинина, курица и говядина. В этой же товарной группе колбаса «Молочная», состоящая из свинины и говядины имеет цену 438 руб./кг.

Сравнив цены на продукцию ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат» с ценами на продукцию предприятий-конкурентов - ООО «ГПК Фабрика Качества» и ООО «Самарский мясокомбинат» - мы видим, что у предприятия ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат» цены по большинству позиций ниже, чем у конкурентов, что, несомненно, является преимуществом. Такая ситуация обусловлена тем, что предприятие устанавливает цены на продукцию с учетом цен конкурентов и закупочных цен. При этом, качество продукции ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат» не уступает качеству аналогичной продукции конкурентов, так как при производстве используется только качественное сырье, а работниками производства являются высококвалифицированные специалисты.

Далее рассмотрим сбытовую политику ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат».

Основным рынком сбыта для предприятия ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат» является г. Самара и Самарская область, предприятие также реализует продукцию на территории Оренбургской, Саратовской и Ульяновской областей.

Основными покупателями продукции являются организации, индивидуальные предприниматели, физические лица, приобретающие продукцию в фирменных розничных магазинах и интернет-магазине предприятия. Поэтому важным является уделять внимание продвижению в местах продаж продукции комбината, в том числе, используя инструменты трейд-маркетинга.⁵

По данным, полученным от работников предприятия, основной категорией розничных покупателей являются женщины в возрасте 30-45 лет. В настоящее

время сбытовая политика предприятия направлена на рост объема реализации продукции и на увеличение доли рынка.

Предприятие использует комбинированный метод сбыта продукции, а именно реализует продукцию через собственные торговые точки, к которым можно отнести интернет-магазин «Козелки» (<https://kozelki.ru>), и осуществляет поставки оптовым организациям и индивидуальным предпринимателям. При такой политике сбыта предприятию удастся задействовать все каналы распределения (нулевой, одноуровневый B2B, двухуровневый B2B) продукции.

Согласно анализу в 2022 г. было продано продукции на 371361,0 тыс. руб., наибольший удельный вес в объеме реализации приходится на вареные колбасы, сосиски и сардельки.

Перейдем к анализу коммуникационной политики ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат».

Коммуникационная политика конкретизирует цели и содержание рекламы, мероприятий по привлечению покупателей и выставочно-ярмарочной деятельности, а также предопределяет успешность товарной, ценовой и сбытовой политики.

Коммуникационная политика ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат» включает комплекс маркетинговых коммуникаций, к которым можно отнести связи с общественностью, стимулирование сбыта и рекламу.⁶

Основной целью коммуникационной политики на предприятии является стимулирование спроса. В связи с этим, коммуникационная политика предприятия направлена на решение следующих задач:

- выделение одного товара среди других путем информирования покупателей о преимуществах и отличительных особенностях товара;
- создание имиджа предприятия и увеличение лояльности потребителей.

Для повышения уровня узнаваемости бренда предприятие активно раскручивает и продвигает собственную торговую марку «Козелки». Логотип «Козелки» можно встретить на машинах логистической службы организации, на фирменных полиэтиленовых и крафт-пакетах, в которые упаковывается продукция, купленная в розничных торговых точках или в интернет-магазине.

Сотрудники отдела продаж, продавцы в розничных магазинах и торговые представители через беседу с представителями торговых организаций и конечными потребителями доводят до них информацию об отличительных особенностях продукции, о выпуске новинок и появлении выгодных предложений. Предприятие делает рассылку каталогов продукции по электронной почте. Предприятие участвует в крупных российских выставках мясной промышленности и продуктов питания, а также в региональных ярмарках.

На постоянной основе организуются дегустации для представителей торговых организаций и для покупателей в розничных торговых точках. Для стимулирования сбыта, предприятие активно предоставляет скидки на продукцию оптовым покупателям, а также проводит различные акции для покупателей интернет-магазина и для покупателей фирменных магазинов «Козелки».

Мы проанализировали маркетинговую политику ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат» по основным ее составляющим. На основании проведенного анализа, можно выделить слабые стороны маркетинговой политики предприятия.

Недостаточная реклама продукции в средствах массовой информации. Компания не организует телевизионную и радиорекламу. Информацию о выпуске новой продукции можно найти только на официальном сайте ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат» и в социальных сетях предприятия, поэтому новые сорта мясных изделий не воспринимаются большей частью населения (так как информацию на маркировке не отражает принципиальных особенностей нового сорта продукции, а также не содержит указания на то, что это новинка).

На предприятии не проводятся маркетинговые исследования, нет единой информационной базы данных. Предприятием не организуется анализ эффективности применяемых маркетинговых инструментов. Предприятие не исследует маркетинговую деятельность конкурентов.

Таким образом, учет всех выявленных недостатков позволит руководству предприятия принять решения по оптимизации маркетинговой политики производственного предприятия.

¹Моргина Е.С., Гранкина С.В. Направления совершенствования комплекса маркетинга предприятия / Наука и творчество: вклад молодежи. Сборник материалов всероссийской молодежной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Махачкала, 2020. С. 269-272.

²Щеголева А.О., Гранкина С.В. Маркетинг средств размещения // Молодежь и наука: актуальные проблемы фундаментальных и прикладных исследований. Материалы II Всероссийской национальной научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. В 4-х частях. Ответственный редактор Э.А. Дмитриева. 2019. С. 542-544.

³Grankina S.V., Kryuchkova N.A., Sayamova Y.G. Features of information support of export marketing in the conditions of digitalization of the global economy // Advances in Intelligent Systems and Computing. 2020. Т. 908. С. 54-65.

⁴ Официальный сайт ООО «Стара-Загорский Мясокомбинат» - URL: <https://kozelki.ru/about/>

⁵Бабичев Д.А., Гранкина С.В. Трейд-маркетинг как инструмент повышения эффективности предприятия // Актуальные проблемы и тенденции развития современной экономики. Сборник трудов Международной научно-практической конференции. Отв. редактор О.А. Горбунова. Самара, 2022. С. 9-13.

⁶Гранкина С.В., Бусова К.А. Планирование и реализация рекламной деятельности торгового предприятия // Российская наука: актуальные исследования и разработки. сборник научных статей XII Всероссийской научно-практической конференции. Самара, 2021. С. 80-84.

MARKETING POLICY OF A PRODUCTION ENTERPRISE

© 2023 Salnikova Diana Vitalievna
Student
Samara State Technical University
E-mail: svetav_grankina@mail.ru

Keywords: marketing, marketing policy, product, sales, pricing, communication policy.

This article analyzes the marketing policy of a manufacturing enterprise. Based on the results of the analysis, advantages and disadvantages were identified in the implementation of the marketing complex of the Stara Zagorsk Meat Processing Plant LLC enterprise.

АНАЛИЗ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ И МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА В АО «АВТОВАЗ»

© 2023 Саргсян Артем Рудикович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sargsyan.artiom2004@mail.ru

Ключевые слова: заработная плата, розничная торговля, нематериальное стимулирование, темп роста, материальное неденежное стимулирование, производительность труда.

АО «АВТОВАЗ» считает своих сотрудников одним из главных ресурсов, так как именно благодаря их усилиям достигаются цели и выполняются задачи компании в сфере розничной торговли. АО «АВТОВАЗ» отбирает сотрудников исходя из таких критериев, как надежность, активность, высокий профессионализм, честность и преданность ценностям организации.

Одной из существенных проблем исследования в области управления человеческими ресурсами является выявление связи между практиками управления человеческими ресурсами и показателями эффективности организации¹. Кадровая политика АО «АВТОВАЗ» нацелена на привлечение и удержание квалифицированных специалистов, необходимых для достижения и поддержания лидерских позиций компании на мировом рынке, совершенствования существующих и разработки новых бизнес-процессов. При придерживании процессного подхода, управление человеческими ресурсами может быть представлено в виде процесса или бизнес-функции, наряду с управлением финансовыми, материальными и информационными ресурсами².

Рассмотрим материальную денежную мотивацию, которая применяется в АО «АВТОВАЗ». Материальное стимулирование оказывает влияние на очевидные имеющиеся у человека уязвимости. На подсознательном уровне денежное благополучие ассоциируется с возможностью свободы в действиях.³ Материальная денежная мотивация работников АО «АВТОВАЗ» состоит преимущественно из оплаты труда, состав и структура которой значительно отличается у рабочих и специалистов, руководителей. Уровень различных надбавок колеблется в зависимости от условий труда – чем они тяжелее, тем выше надбавки. Также необходимо отметить, что тарифная сетка рабочих основных производственных цехов выше, чем во вспомогательных цехах. Также материальная денежная мотивация

* Научный руководитель – Бессонов Игорь Сергеевич, кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры экономики, организации и стратегии развития предприятия, Самарский государственный экономический университет.

персонала АО «АВТОВАЗ» включает ежегодную тринадцатую зарплату по итогам года и возможность получить единовременную материальную помощь. Данные виды материальной мотивации не зависят от категории работников.

Нематериальная мотивация играет важную роль в управлении человеческими ресурсами и повышении мотивации персонала, в том числе и на АО «АВТОВАЗ», где применяются такие методы нематериальной мотивации, как предоставление дополнительных дней отпуска, обмен опытом, повышение квалификации, поощрения в виде выдачи грамот и благодарностей в праздничные дни, участие работников на доске почета.

Необходимо признать преимущества нематериальной мотивации, такие как:

- Улучшение общего уровня эффективности работы.
- Повышение доходности компании за счет увеличения лояльности сотрудников.
- Улучшение отношений в коллективе и создание психологической стабильности.
- Поощрение инициативности в рабочем коллективе³.

Разработанные меры по улучшению мотивации персонала в АО «АВТОВАЗ» включают повышение объема материальной и нематериальной мотивации за счет увеличения инвестиций в улучшение условий труда, медицинское обслуживание, оплату спортивных залов и бассейнов для сотрудников, увеличение объема обучения персонала и организацию спортивных мероприятий. В оптимальных условиях происходит взаимная мотивация: руководство поощряет своих сотрудников, что способствует более качественному выполнению обязанностей, в то время как работники своим позитивным влиянием способствуют положительной атмосфере и отношениям с руководством³. При условии реализации мероприятий и дополнении ими существующей системы мотивации персонала, она станет справедливой и логично построенной, будет охватывать всех работников предприятия и соотноситься с целями и возможностями АО «АВТОВАЗ».

¹ «Управление человеческими ресурсами и эффективность компаний: есть ли связь?» А.Г. Эфендиев, Е.С. Балабанова, А.В. Ребров Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»

² «Современные подходы к управлению человеческими ресурсами» - публикация на портале HR-Portal.ru.

³ «Как мотивировать сотрудников: действенные методы для каждого типа личности» - <https://kazan.hh.ru/article/31561>

HUMAN RESOURCE MANAGEMENT AND STAFF MOTIVATION ANALYSIS IN «AVTOVAZ» JSC

© 2023 Sargsyan Artem Rudikovich
Student

Samara State University of Economics

E-mail: sargsyan.artyom2004@mail.ru

Keywords: salary, retail, intangible incentives, growth rate, tangible non-monetary incentives, labor productivity.

AVTOVAZ employees are considered a key resource because their efforts help achieve the company's goals and fulfill its tasks in the retail sector. The company selects personnel based on the following criteria: integrity, initiative, high professionalism, honesty, and commitment to organizational ideas.

ПОНЯТИЕ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2023 Семенова Елизавета Романовна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: elizaveta.maslova2018@yandex.ru

Ключевые слова: экономическая эффективность, финансовая устойчивость, ликвидность, рентабельность, бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах.

Статья раскрывает понятие эффективности деятельности коммерческой организации, различные подходы к ее оценке на примере ООО «Молторг» за 2020–2022 гг. на основе данных финансовой отчетности.

В непростых условиях развития рыночной экономики России в условиях санкций первостепенное значение для коммерческой организации имеет экономическая эффективность ее деятельности, то есть максимизация прибыли на единицу затрат. В связи с этим актуализируется выбор методов и инструментов ее оценки, которая позволяет проанализировать финансовое состояние организации и дать рекомендации по его улучшению.

В литературе известны труды экономистов М. И. Баканова, М.В. Мельник, В. В. Ковалева, А. Д. Шеремета, и др. в которых рассмотрены методы экономического анализа, тем не менее, вопрос методов оценки экономической эффективности остается дискуссионным.

В частности, выделяют три группы методов оценки: оценка на основе ряда показателей, комплексная оценка, оценка по производственной эффективности.

Сторонники первого подхода Ковалев В.В., Патров В.Н.¹ основываются на анализе отдельных показателей эффективности использования производственных ресурсов, ресурсов, отражаемых в балансе, финансовых вложений, а также показателей рентабельности.

Представители второго подхода Баканов М.И., Мельник М.В., Шеремет А.Д.², считают необходимым, проведение комплексного экономического анализа хозяйственной деятельности организации. Исследуется горизонтальный и вертикальный анализ показателей, их сравнение, а также их группировка по различным признакам и другое.

Третий подход, представленный такими исследователями, как Любушин Н.П., Эндовицкий Д.А.³, Фомин В.П.⁴ основан на анализе производственной эффективности путем расчета индексов фондо-, трудо-, затратноотдачи и т.д. В усло-

* Научный руководитель – Игошина Наталья Аклимовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

виях методологического многообразия наиболее общим инструментом оценки является расчет рентабельности активов.

Используем первые два подхода и проведем анализ хозяйственной деятельности ООО Компания «Молторг» (ООО «Молторг»). Компания зарегистрирована 26.01.1999 г., то есть срок ее деятельности, существенно превышает средний возраст юридических лиц в данной сфере деятельности (7 лет). Уставный капитал составляет 200 тыс. руб., что опять же превышает установленный законом минимум для ООО - 10 тыс. руб. По данным бухгалтерской отчетности за 2020-2022 гг. оценим эффективность деятельности компании.

Таблица 1

Анализ статей бухгалтерского баланса ООО «Молторг» за 2020-2022 гг., тыс. руб.

Наименование показателя	2022г.	2021г.	2020г.	Абсолютное изменение 2020-2022 гг., +/- руб.	Относительное изменение 2020-2022 гг., %
I. Внеоборотные активы	578	835	9 298	-8 720	-93,78
-Нематериальные активы	558	699	722	-164	-22,71
-Основные средства	20	136	8 576	-8 556	-99,77
II. Оборотные активы	13 942	106 610	96 778	-82 836	-85,59
-Запасы	401	21 445	21 460	-21 059	-98,13
-НДС по приобр. ценностям	0	11	44	-44	-100
-Дебиторская задолженность	13 521	71 657	75 262	-61 741	-82,03
-Фин.вложения	-	11 800	-	-	-
Денежные ср-ва и ден.эквиваленты	15	1 673	3	12	400
Прочие оборотные активы	5	24	9	-4	-44,44
III. Капитал и резервы	14 404	106 232	105 629	-91 225	-86,36
Уставный капитал	200	200	200	0	0
Нераспределенная прибыль	14 204	106 032	105 429	-91 225	-86,53
IV. Долгосрочные обязательства	-	-	-	-	-
V. Краткосрочные обязательства (кредиторская задолженность)	116	1 213	447	-331	-74,05
БАЛАНС	14 520	107 445	106 076	-91 556	-86,31

Источник: Бухгалтерский баланс ООО «Молторг» за 2020-2022 гг.

Данные табл. 1 показывают, что в балансе организации доля внеоборотных активов мала. За 2020-2022 гг. оборотные активы составляли 91,2%, 99,2% и 96% активной части баланса соответственно. Также за рассматриваемый период

можно отметить резкое снижение активов на 86,3%, что обусловлено снижением дебиторской задолженности, запасов и краткосрочных финансовых вложений. Тем не менее в 2022 г. чистые активы в 72 раза превысили уставный капитал, что свидетельствует о надежном финансовом положении компании. Уменьшение пассива произошло за счет резкого сокращения нераспределенной прибыли (-86,53%).

Рассмотрим основные статьи отчета о финансовых результатах (ОФР) деятельности компании за 2020-2022 гг.

Таблица 2

**Анализ статей отчета о финансовых результатах деятельности
ООО «Молторг» за 2020-2022 гг., тыс. руб.**

Наименование показателя	На 31.12.2021	На 31.12.2022	Абсолют- ное изме- нение, +/- руб.	Относи- тельное измене- ние, %
Выручка	19 199	24 000	4 801	25,01
Себестоимость продаж	-10 840	-15 194	-4 354	40,17
Валовая прибыль (убыток)	8 359	8 806	447	5,35
Коммерческие расходы	-4 051	-7 645	-3 594	88,72
Управленческие расходы	-958	-311	647	-67,54
Прибыль (убыток) от продаж	3 350	850	-2 500	-74,63
Проценты к получению	234	102	-132	-56,41
Проценты к уплате	(-)	(-)	(-)	(-)
Прочие доходы	8 213	59	-8 154	-99,28
Прочие расходы	-9 012	-559	8 453	-93,80
Прибыль (убыток) до налого- обложения	2 785	452	-2 333	-83,77
Налог на прибыль	-2 181	-136	2 045	-93,76
Чистая прибыль (убыток)	604	316	-288	-47,68
Совокупный финансовый ре- зультат периода	604	316	-288	-47,68

Источник: Отчет о финансовых результатах ООО Компания «Молторг» за 2020-2022 гг.

Анализируя данные ОФР за 2021-2022 гг. заметим, что за год существенно увеличилась выручка на 25% и себестоимость продаж 40,17%. В 2022 г. компания получила прибыль от продаж 850 тыс. руб., и прибыль от финансово-хозяйственной деятельности. Однако абсолютное изменение финансовых показателей носило отрицательный характер – за анализируемый период совокупный финансовый результат снизился на 47,68%.

Для оценки эффективности деятельности компании рассчитаем ряд коэффициентов.

Анализируя данные табл. 3 за 2020-2022гг. отметим, что коэффициент автономии находился в диапазоне 99-100%, что свидетельствует о неоправданно высокой доле собственного капитала, т. е. компания практически не привлекала за-

емные средства, осуществляла свою деятельность по розничной торговле пищевыми продуктами только за счет собственных средств. Коэффициенты текущей и быстрой ликвидности соответствуют нормативным значениям в данной отрасли, однако резкое снижение коэффициента абсолютной ликвидности привело к нарушению оптимального соотношения между высоколиквидными активами и краткосрочными обязательствами. Коэффициенты рентабельности близки к среднеотраслевым значениям.

Таблица 3

Коэффициенты эффективности деятельности ООО «Молторг» за 2020-2022 гг.

Показатели	2022 г.	2021 г.	2020 г.
Финансовая устойчивость			
К-т автономии	0,99	0,99	1
К-т обеспеченности собственными оборотными средствами	0,99	0,99	1
К-т покрытия инвестиций	0,99	0,99	1
Ликвидность			
К-т текущей ликвидности	120,19	87,89	120,19
К-т быстрой ликвидности	116,73	70,21	116,73
К-т абсолютной ликвидности	0,3	11,11	0,13
Рентабельность			
Р продаж	1,3%	3,1%	1,2%
Р активов	2,2%	0,6%	1,3%
Р СК	2,2%	0,6%	1,3%

Источник: Отчет о финансовых результатах ООО Компания «Молторг» за 2020-2022 гг.

Таким образом, компания существует длительный срок, она является стабильной и платежеспособной. В то же время за 2021-2022гг. зафиксированы увеличение выручки на 25%, недостаточная ликвидность активов и неоправданно высокая доля собственного капитала. Рассчитан индекс кредитоспособности Альтмана на 31.12.2022 г. он составил - 140,03. Указанное значение свидетельствует о незначительной вероятности банкротства компании.

В целом эффективность деятельности ООО Компания «Молторг» можно оценить как удовлетворительную, но рекомендуется предпринять ряд мер по ее повышению, в частности рассмотреть возможность привлечения заемных средств по модернизации основных средств, а также снижение дебиторской задолженности в целях повышения ликвидности активов.

¹ Патров, В.В.; Ковалев, В.В. Как читать баланс / Издательство: М.: Финансы и статистика; Издание 2-е, перераб. и доп.; 1994. с. - 256; ISBN: 5-279-01015-4

² Теория экономического анализа. Учебник / Под ред. М.И. Баканова. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: Финансы и статистика, 2005. - 536 с.: ил.

³ Ендовицкий, Д. А., Финансовый анализ : учебник / Д. А. Ендовицкий, Н. П. Любушин, Н. Э. Бабичева. – Москва : КноРус, 2020. – 300 с. – (Бакалавриат и Магистратура). – ISBN 978-5-406-07260-8.

⁴ Учетно-аналитическая информационная составляющая эффективного развития предприятий / Н. А. Игошина, Т. А. Корнеева, В. А. Маняева [и др.] ; Под общей редакцией доктора экономических наук, профессора В.А. Пискунова. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2021. – 164 с. – ISBN 978-5-00176-039-9. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=48624782>

THE CONCEPT AND EVALUATION OF THE EFFECTIVENESS OF A COMMERCIAL ORGANIZATION

© 2023 Semenova Elizaveta Romanovna,
Student
Samara State University of Economics
E-mail: elizaveta.maslova2018@yandex.ru

Keywords: economic efficiency, financial stability, liquidity, profitability, balance sheet, financial results report.

The article reveals the concept of the effectiveness of a commercial organization, various approaches to its assessment on the example of Moltorg LLC for 2020-2022 based on financial reporting data.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА РФ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2023 Соколова Екатерина Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sokolova123498723@mail.ru

Ключевые слова: цифровая экономика, аграрный сектор, агрокорпорация, цифровые навыки, перспективы развития.

В статье рассмотрена сущность цифровой экономики, исследованы возможности и угрозы внедрения цифровых технологий на конкретном сельскохозяйственном предприятии (ООО «БИО-ТОН»), намечены основные перспективы цифровизации в аграрном секторе.

Современным экономическим субъектам довольно сложно рассчитывать на привлечение инвестиционных средств, не осуществляя при этом никаких действий, направленных на повышение своей инвестиционной привлекательности¹. В таких условиях цифровые технологии становятся ключом к выживанию отечественных предприятий.

В настоящее время тема цифровой экономики чрезвычайно актуальна. Сам термин «цифровая экономика» переместился из научной публицистики в СМИ лишь в последние 5-6 лет². Цифровая экономика – это деятельность людей по производству, распределению и потреблению материальных и нематериальных благ, при которой человек воздействует на автоматизированный блок управления средствами труда³.

Итак, теперь перейдем непосредственно к деятельности предприятий сельскохозяйственного сектора в условиях цифровой экономики. Сделаем это на примере ООО «БИО-ТОН». Данное предприятие было основано 26 июля 2004 года. Основной вид деятельности компании - выращивание однолетних культур, таких, как подсолнечник, пшеница (озимая и яровая), горох, кукуруза и др.

Предприятие отличается тем, что постоянно инвестирует в обновление сельскохозяйственной техники. Ежегодно число высокотехнологичных агрегатов только прирастает. В работе ООО «БИО-ТОН» использует технику компании John Deere, которая практически не требует усилий для контроля за всеми операциями, позволяет быстро посмотреть всю необходимую информацию о функционировании комбайна на специальных цифровых панелях. Управление данной техникой интуитивно понятно. На определенных моделях даже установлены системы точного земледелия.

* Научный руководитель – Пименова Елена Михайловна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Цифровизация позволяет даже процесс сбора зерна перевести в цифры программы. С помощью системы HarvestDoc можно проводить картографирование урожайности, собирать и систематизировать данные об урожайности каждой культуры для создания карт урожайности и отчетов. Система AutoTrac, благодаря режиму «автопилот» уменьшает утомляемость механизатора (механизатор вмешивается только на поворотах и при объезде препятствий). Кроме того, данная система позволяет уменьшить площадь взаимного перекрытия и количество проходов. При этом за счет более точного и выверенного внесения посевного материала, удобрений, химикатов становится возможным рост урожайности.

Существуют различные модели комбайнов. Также существуют «Джоны» (как их сокращенно называют), дисплей которых полностью модернизирован с применением используемых в смартфоне простых в использовании навигационных возможностей. Использование подобных передовых технологий, несомненно, позволяет снизить риски человеческого фактора, при этом повышая эффективность и производительность работы агрегата.

Каждое предприятие стремится к максимизации прибыли, а, значит, необходимо внедрение таких технологий, которые позволят затрачивать как можно меньшее количество ресурсов, при этом увеличивая выручку предприятия. ООО «БИО-ТОН» постоянно осуществляет инвестиции в обновление сельскохозяйственной техники. Агрокорпорация уже использует технику, которая управляется искусственным интеллектом, участие человека в процессе требуется только для программирования этого компьютера.

Цифровая экономика не только открывает возможности, но и создает угрозы. Существуют трудности с использованием новых возможностей, например, из-за низкого уровня цифровых навыков⁴. Это касается и аграрного сектора: многие люди, приходящие работать в сельское хозяйство, не знакомы с используемой в поле техникой, из-за чего происходит большое количество аварий как на полях, так и при перегоне машин. Нет специального обучения для водителей, недавно принятых на работу. Все обучение заключается в поездке в тракторе с более опытным водителем. А затем этот человек, толком не разобравшийся в механизме работы, садится за руль агрегата стоимостью более 22 млн рублей.

С точки зрения автора данной статьи, довольно важной и неотъемлемой частью перспективы развития могли бы стать специализированные курсы в подразделениях ООО «БИО-ТОН», где стажерам сначала в теории поясняли бы принципы работ тех или иных сельскохозяйственных агрегатов. Затем, после теоретического блока можно организовать практическое обучение в условиях, максимально приближенных к реальным: в симуляторах, которые бы отражали рабочую панель сельскохозяйственного агрегата. Здесь, уже в относительно практических условиях стажеры отработывали бы программирование машины в поле, при этом не ломая реальную и дорогостоящую технику. И только после всестороннего обучения «в стенах», работников можно выпускать на стажировку в поле. Несомненно, это будет дорого обходиться для предприятия. Но такие учебные центры можно было бы организовать несколькими вариантами:

1. Один небольшой учебный центр на несколько подразделений.
2. Один большой учебный центр – на каждую конкретную область.

Ремонт или покупка нового агрегата может обойтись в разы дороже организации подобных учебных центров.

Практика показывает еще один недостаток в работе ООО «БИО-ТОН»: агроном, зачастую обучающийся на заочном отделении и не имеющий практически полезного опыта, выезжает в поле и на основе субъективных признаков оценивает, стоит ли удобрять почву или распылять химикаты. И возможны случаи, когда агроном может ошибиться. Либо уже поздно удобрять, потому что прошла определенная степень зрелости. Либо поздно брызгать химикатами от сорняковой травы, поскольку ее уже химия не возьмет. Элементарно агроном не может предусмотреть неблагоприятные погодные условия, такие как дождь или аномальную жару.

В качестве перспективы развития сельского хозяйства в цифровой экономике автор данной статьи может предложить цифровую систему планирования внесения удобрений и химикатов с учетом актуальной почвенной и метеорологической информации. Агроному будет достаточно делать пробы почвы и заносить данные в эту систему, информация о погодных условиях будет подгружаться автоматически. В будущем, при развитии данной системы пробы земли будут осуществляться при помощи специального датчика, находящегося непосредственно в почве. На выходе будет получен подробный план удобрения сельскохозяйственных культур и их обработка химикатами от сорняковых трав.

Подводя итоги вышесказанного, хочется сказать, что в современных условиях развития цифровой экономики перспективы развития у сельского хозяйства достаточно широки. Вопрос цифровизации экономики в современных условиях рынка России (да и мировой экономики в целом) являются одним из первоочередных. С помощью цифровизации промышленное предприятие сможет укрепить устойчивость своего функционирования на рынке⁵. Цифровизация проходит успешно даже в той области деятельности, где с древних времен человек привык делать все своими руками. И перспективы развития заключаются не только в совершенствовании существующей техники, но и даже в создании систем и приложений для более грамотной работы. В итоге это приведет к тому, что работа будет осуществляться более грамотно и с применением новых технологий.

¹ Пименова, Е. М. Теоретические аспекты исследования инвестиционной привлекательности субъектов хозяйствования / Е. М. Пименова // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 2(151). – С. 808-812. – DOI 10.34925/EIP.2023.151.2.157. – EDN SVNJKJ.

² Pimenova, E. M. Theoretical Foundations for Development of Digital Strategy for Enterprise' Sustainable Development / E. M. Pimenova // Digital Technologies in the New Socio-Economic Reality. Lecture Notes in Networks and Systems, Samara, 27–29 апреля 2021 года. – Samara: Springer Nature, 2022. – P. 691-697. – DOI 10.1007/978-3-030-83175-2_84. – EDN WTUAKS.

³ Белоусов, Ю. В. Цифровая экономика: понятие и тенденции развития / Ю. В. Белоусов // Вестник Института экономики Российской академии наук. – 2021. – № 1. – С. 26-43. – DOI 10.24412/2073-6487-2021-1-26-43. – EDN NRZDOA.

⁴ Бухт Р., Хикс Р. (2018) Определение, концепция и измерение цифровой экономики // Вестник международных организаций. Т. 13. № 2. С. 143-172 (на русском и английском языках). DOI: 10.17323/1996-7845-2018-02-07.

⁵ Pimenova, E. M. Specificity of sustainability assessment for industrial enterprise functioning in the digital economy / E. M. Pimenova // Engineering Economics: Decisions and Solutions from Eurasian Perspective. – Cham: Springer Nature, 2021. – P. 3-10. – DOI 10.1007/978-3-030-53277-2_1. – EDN VKDTKK.

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE AGRICULTURAL SECTOR OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE DIGITAL ECONOMY

© 2023 Sokolova Ekaterina Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sokolova123498723@mail.ru

Keywords: digital economy, agricultural sector, agricultural corporation, digital skills, development prospects.

The article examines the essence of the digital economy, examines the opportunities and threats of the introduction of digital technologies at a specific agricultural enterprise (BIO-TON LLC), outlines the main prospects for digitalization in the agricultural sector.

УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ КАК ИНСТРУМЕНТ МЕНЕДЖМЕНТА

© 2023 Сосновская Валентина Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: v.kadyaewa@yandex.ru

Ключевые слова: персонал, кадры, сотрудники, управление персоналом, человеческие ресурсы, труд, трудовая деятельность, менеджмент, управление.

Статья посвящена анализу эволюции развития менеджмента как отдельной отрасли науки. В работе предложен краткий обзор этапов развития менеджмента от XIX века (за-рождения) до наших дней, приведено сравнение подходов к определению менеджмента. Представлен краткий теоретический анализ задач и функций менеджмента, инструментов его реализации. Особое внимание в статье уделяется управлению персоналом, как одному из эффективных инструментов менеджмента. Рассматривается сущность управления персоналом как инструмента менеджмента, элементы, которые находятся под управлением в ходе реализации управленческой деятельности в организациях.

Термин «менеджмент» пришел в русский язык из английского языка от двух слов – «manage» – управлять с окончанием ment, а также из итальянского языка от понятия «maneggiare» – управлять¹⁶. В современной науке понятие менеджмента приравнивается к управлению, руководству и администрированию, а в контексте развития организаций термин рассматривается, как инструмент осуществления эффективного использования и контроля социально-экономических систем, образующих организацию.

Одним из первых ученых, внесших большой вклад в развитие менеджмента, стал Ф. Тейлор, который в начале XX века представил миру свой труд под названием «Принципы научного управления»¹⁶. В рамках этого исследования была предпринята первая попытка определить подходы и принципы системы построения управления.

Далее развитие менеджмента было представлено в трудах А. Файоля, П. Уриика, П. Слоуна. В этот период была сформирована осознанность необходимости теоретического исследования функций и принципа менеджмента. Затем стало развиваться течение школы «человеческих отношений», и эволюция менеджмента характеризовалась достижениями психологии и социологии, благодаря которым была определена роль человека в системе управления.

Новая эпоха развития менеджмента началась в период использования количественных показателей и инструментов обоснования. В этот период И. Ансоффом

* Научный руководитель – Мантуленко Валентина Вячеславовна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

была создана теория стратегического менеджмента, а М. Портер разработал стратегию конкурентоспособности¹⁶.

Лишь к концу XX – началу XXI века и по сей день, менеджмент стал рассматриваться, как отдельная стратегическая функция, элемент функционирования организации или в качестве дисциплины, самостоятельной научной отрасли.

Несмотря на то, что формирование менеджмента длилось долгое время, даже сегодня авторы трактуют его по-разному, и потому определений менеджмента в современной зарубежной и отечественной литературе крайне много.

В табл. 1 представлены основные подходы к пониманию менеджмента и их характеристика.

Таблица 1

Основные подходы к пониманию менеджмента и их характеристика

Подход	Характеристика подхода
Менеджмент как наука	Проблематика менеджмента как науки заключается в методологии и организации управления, интеграции деятельности, социально-экономических и организационно-технических аспектов
Менеджмент как процесс принятия решений	Менеджмент – это деятельность, которая направлена на решение актуальной проблемы, а процесс поиска и выбора методов решения этой проблемы представляет собой менеджмент
Менеджмент как организация	Менеджмент рассматривается, как организация управления каким-либо объектом, роль менеджмента заключается в обеспечении конкретных результатов по итогам выполненных работ
Менеджмент, как люди, управляющие организацией	Успех организации зависит от степени профессионализма людей, находящихся у управления организацией. Элементами менеджмента считаются корпоративная культура, стиль руководства, формы управления и степень участия сотрудников в управлении делами организации
Менеджмент как функция и процесс	Менеджмент исследуется, как профессиональная деятельность, направленная на использование ресурсов настолько эффективно, чтобы это приносило ожидаемые результаты. В рамках этого подхода выделяются дополнительные подходы – процессный, системный, ситуационный
Менеджмент как искусство	Менеджмент изучается как «искусство управлять»: оно включает в себя, как приобретенные навыки и компетенции, так и природные качества управленца, от эффективности работы которого зависит и эффективность функционирования экономического субъекта

Если обратиться к определениям авторов, то можно будет отметить, что менеджмент рассматривается исследователями с точки зрения разных подходов. Например, Ахтаров Д. Н. и Ручкин А. В. исследуют менеджмент, как инструмент управления развитием организации и ее персонала: «Менеджмент – это совокупность принципов, методов, средств и форм управления экономическими субъектами с целью улучшения эффективности их деятельности»¹. Иными словами, авторы закладывают в определение следующий смысл: менеджмент – это инстру-

мент, позволяющий добиваться от функционирования организации наилучших результатов.

Данилина Е. И., Горелов Д. В. и Маликова Я. И. исследует менеджмент с точки зрения науки: «Менеджмент – это наука об управлении организацией, а также ее социально-экономическими и производственными системами»⁵.

Коростелева Н. А. акцентирует внимание на том, что «Менеджмент – это орган управления, совокупность подразделений аппарата управления, объединяющего менеджеров, то есть менеджмент – есть управление людьми»⁸.

Менеджмент составляет основу системы управления. Представим ее в виде рисунка (рис. 1).

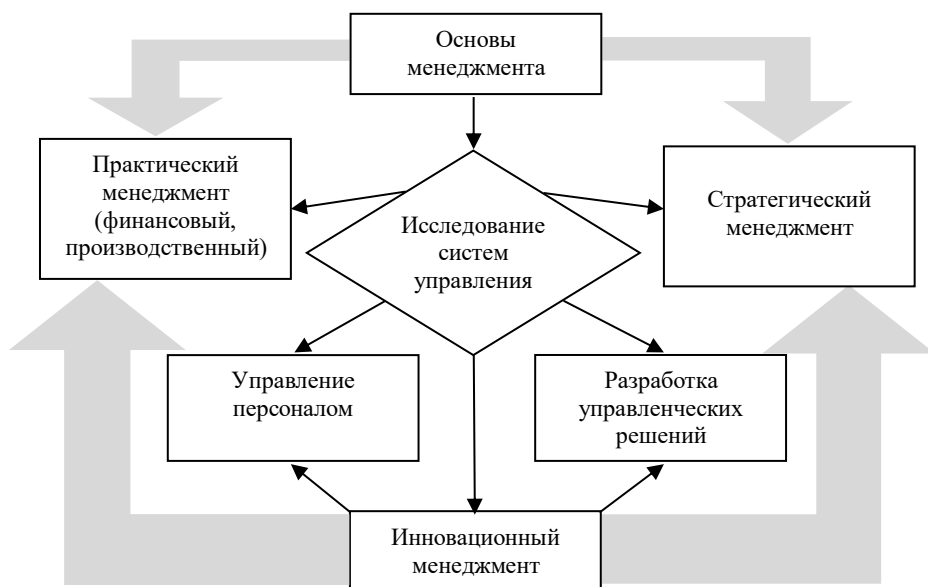


Рис. 1. Основа системы управления¹⁰

Из рис. 1 следует, что система менеджмента может быть эффективной в контексте организаций, если в них реализуются такие направления и развитие систем управления, как практический и стратегический менеджмент, инновационный менеджмент, разработка управленческих решений и управление персоналом. Все эти элементы направлены на формирование комплексной стратегии развития организаций, но особое значение в современных экономических условиях приобретает управление персоналом.

Управление персоналом выступает одним из основных направлений и видов деятельности любой организации. Это обусловлено тем, что в особенности в современных экономических условиях человеческий капитал играет определяющую роль в формировании конкурентоспособности организаций.

В своем исследовании Проценко И. Г. и Шаповалов А. А. рассматривают управление персоналом в качестве фактора эффективного менеджмента¹². Исследователи акцентируют внимание на высококвалифицированном персонале, имеющего главную роль в развитии современных организаций, поэтому «сегодня работодатели сфокусированы на развитии кадрового потенциала в лице собственных сотрудников, а также на привлечении необходимых талантов извне».

Система управления кадрами позволяет решать следующие задачи: обеспечение потребности организаций в рабочей силе, достижение обоснованного соотношения между организационно-технической структурой производственного и трудового потенциалов, эффективное использование трудовых ресурсов, формирование стабильного коллектива и прочее.

В российских и зарубежных исследованиях выделяются разнообразные стадии менеджмента, однако, можно сформировать общую картину по итогам обращения к исследованиям Ахтарова Д. Н.¹, Дадаева У. С.^{3,4}, Забайкина Ю. В.⁶, Радько С. Г.¹⁴ и других. Обобщая представленные в исследованиях сведения, отметим, что менеджмент включает в себя 4 стадии – планирование, организация, руководство и контроль.

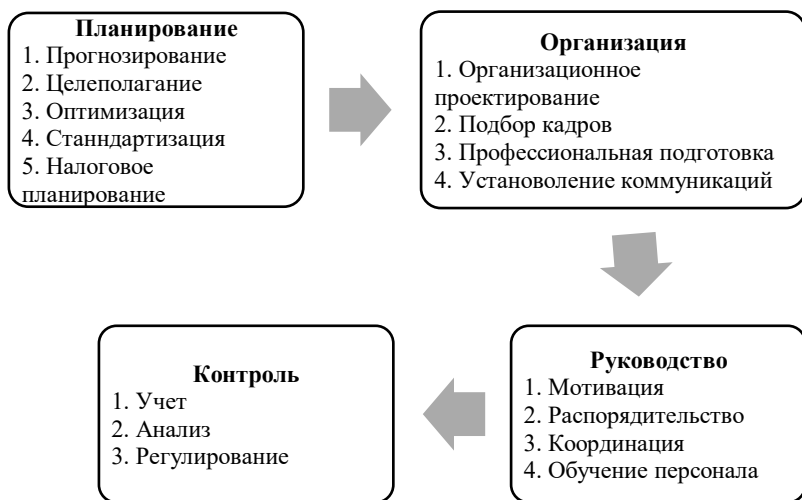


Рис. 2. Стадии процесса менеджмента⁸

Управление персоналом выступает, по сути, одним из инструментов менеджмента. В рамках управления кадрами реализуются все этапы и стадии, характерные для менеджмента в целом. Менеджмент представляет собой комплексную работу по управлению, а управление персоналом охватывает основные сферы развития организации и позволяет осуществлять комплексное управление.

В табл. 2 представлена принципиальная схема структуры управления кадрами современных организаций.

Принципиальная схема структуры управления персоналом⁷

Разработка и проведение кадровой политики	Оплата и стимулирование труда	Групповое управление коллективом	Социально-психологическое управление
Принципы подбора и расстановка кадров	Формы оплаты труда	Вовлечение работников в управление компанией	Мотивация труда работником и творческая инициатива
Условия найма и увольнения	Пути повышения производительности труда	Рабочие бригады и их функции	Корпоративная культура
Обучение и повышение квалификации	Поощрительные системы оплаты труда	Взаимоотношения в коллективе	Влияние управления персоналом на деятельность организации
Оценка персонала и его деятельности		Взаимоотношения с профсоюзами	

Настоящая схема содержит в себе блоки действий, реализуемых ответственным подразделением за управление персоналом в организации. Исходя из этой схемы, можно выделить ряд функций управления персоналом, предопределяющих состав деятельности по управлению кадрами. На сегодняшний день можно выделить несколько основных функций:

- планирование потребностей в кадрах, подбор, найм и отбор персонала;
- обучение и оценка персонала;
- обеспечение безопасных и комфортных условий труда для сотрудников;
- обеспечение эффективного использования потенциала сотрудников;
- разработка и реализация стратегических целей организации;
- анализ кадрового состава предприятия, потенциала развития кадров, планирование развития сотрудников и прогнозирование поведения персонала с целью принятия соответствующих эффективных управленческих решений;
- мотивация персонала и адаптация кадров к нововведениям.

Все функции тесно взаимосвязаны между собой и в совокупности образуют определенную систему работы с персоналом, и потому, если в рамках одной функции происходят изменения, затрагивается вся система управления кадрами.

Управление кадрами является составной частью менеджмента, и представляет собой деятельность, направленную на управление наемным трудом с целью обеспечения организации квалифицированным персоналом, рационального использования трудовых ресурсов для максимизации прибыли.

Менеджмент и управление персоналом сегодня должны рассматриваться, как единая система, позволяющая осуществлять эффективное управление кадрами и способствующая развитию организаций в условиях высокой конкуренции¹⁷. Как следует из представленного теоретического обзора, менеджмент – есть управле-

ние, при этом особое значение в современной экономической обстановке приобретает именно управление кадрами¹⁸, от эффективности которого в целом зависит устойчивость, рентабельность, конкурентоспособность организации.

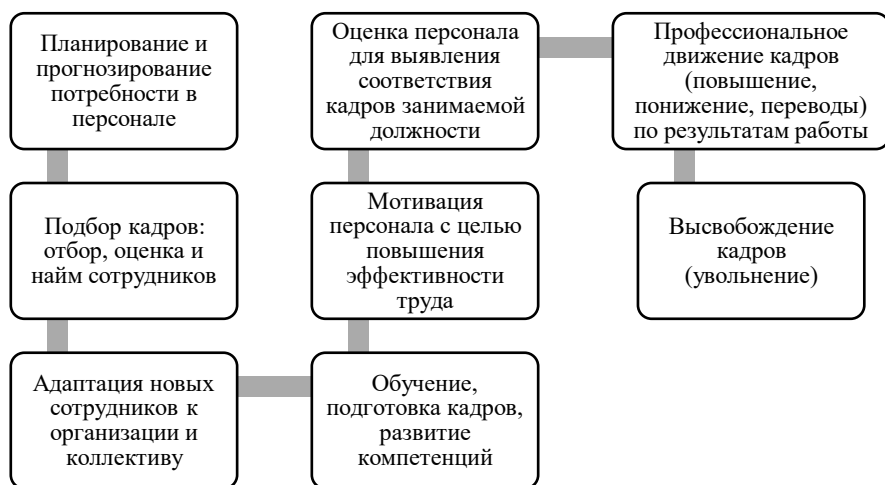


Рис. 3. Элементы системы управления персоналом в менеджменте⁵

Обращение к исследованиям позволило определить, что менеджмент и управление персоналом не могут исследоваться опосредованно друг от друга, поскольку управление кадрами представляет одну из составляющих менеджмента (управления) в целом, а управление персоналом, в свою очередь, направлено на формирование и реализацию эффективной стратегии развития организации на современном рынке.

¹ Ахтаров, Д. Н., Ручкин, А. В. Стратегический менеджмент в системе управления персоналом / В сборнике: Наука и современность. Сборник статей студентов. Магистрантов и аспирантов Уральского государственного аграрного университета по материалам круглого стола. – 2021. – С. 14-18.

² Гайребекова, М. И., Минкаилова, М. М., Абдулаев, С. С. Управление персоналом в системе современного менеджмента / М. И. Гайребекова, М. М., Минкаилова, С. А. Абдулаев, С. С. // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2022. – Т. 12. – № 11-1. – С. 174-182.

³ Дадаева, У. С., Шахшаева, Р. А. Концепции управления персоналом организации в системе менеджмента / У. С. Дадаева, Р. А. Шахшаева // Экономика и предпринимательство. – 2020. – С. 1060-1062.

⁴ Дадаева, У. С., Шахшаева, Р. А. Управление персоналом корпорации в системе менеджмента / У. С. Дадаева, Р. А. Шахшаева // Экономика и предпринимательство. – 2021. – № 4 (129). – С. 915-917.

⁵ Данилина, Е. И. Горелов, Д. В., Маликова, Я. И. Инновационный менеджмент в управлении персоналом : Учебник для бакалавров / Е. И. Данилина, Д. В. Горелов, Я. И.

Маликова. – 3-е изд. – Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2021. – 208с .

⁶ Забайкин, Ю. В., Красавина, Е. В., Харламов, М. Ф. Концепции управления персоналом в теории и практике менеджмента / Ю. В. Забайкин, Е. В. Красавина, М. Ф. Харламов // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2019. – Т. 9. – № 8-1. – С. 111-117.

⁷ Кармах, А. Н. Развитие процесса «Управление персоналом» в системе менеджмента качества предприятия / А. Х. Кармах // Наука и бизнес: пути развития. – 2020. – № 3 (105). – С. 49-55.

⁸ Коростелева, Н. А. О целевом значении стратегического менеджмента в управлении персоналом / Н. А. Коростелева // В сборнике: Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика. Сборник научных статей 9-й Международной научно-практической конференции. – 2019. – С. 282-285.

⁹ Медведева, А. А., Орлов, А. В., Горностаева, Ж. В. Регулярный менеджмент в системе управления персоналом / А. А. Медведева, А. В. Орлов, Ж. В. Горностаева // Экономика и социум. – 2022. – № 11-2 (102). – С. 504-508.

¹⁰ Петухова, Ж. Г., Петухов, М. В. Управление карьерой персонала в системе менеджмента современных компаний / Ж. Г. Петухова, М. В. Петухов // Актуальные вопросы современной экономики. – 2022. – № 1. – С. 52-62.

¹¹ Попова, И. А., Квасникова, Я. В., Чернышева, Ю. С. Обзор практик регулярного менеджмента в управлении персоналом / И. А. Попова, Я. В. Квасникова, Ю. С. Чернышева // Мировая наука. – 2022. – № 11 (68). – С. 110-116.

¹² Проценко, И. Г. Управление персоналом предприятия как фактор эффективного менеджмента / И. Г. Проценко // В сборнике: Наука, образование, инновации: апробация результатов исследований. Материалы Международной (заочной) научно-практической конференции. Под общей редакцией А. И. Вострецова. – 2019. – С. 385-390.

¹³ Прудникова, Н. П. Проблемы обучения специалистов в сфере управления персоналом и менеджмента / Н. П. Прудникова // Актуальные исследования. – 2023. – № 20-2 (150). – С. 87-90.

¹⁴ Радько, С. Г., Дембицкий, С. Г., Гусарова А. С. Проектное управление персоналом в процедурах реализации стратегического менеджмента / С. Г. Радько, С. Г. Дембицкий, А. С. Гусарова // Дизайн и технологии. – 2020. – № 77 (119). – С. 89-98.

¹⁵ Свистунов, В. М. Особенности управления персоналом организации в условиях проактивного менеджмента / В. М. Свистунов // Актуальные проблемы управления. – 2018 : материалы 23-й Международной научно-практической конференции, Москва, 14-15 ноября 2018 года / Государственный университет управления. Выпуск 3. – Москва: Государственный университет управления, 2019. – С. 233-236.

¹⁶ Эволюция менеджмента. Возникновение термина и его значения. – URL: https://www.e-xecutive.ru/wiki/index.php/Эволюция_менеджмента#:~:text=Как%20целостная%20система%20менеджмент%20сложился,и%20принципы%20построения%20системы%20управления. (дата обращения: 03.06.2023).

¹⁷ Харитонова, Д. В. Влияние стиля руководства менеджера на принятие управленческих решений / Д. В. Харитонова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2022. – № 2-2. – С. 13-15. – DOI 10.46554/ScienceXXI-2022.10-2-2-pp.13.

¹⁸ Гущина, О. С. Ключевые компетенции сотрудников как фактор конкурентоспособности организации / О. С. Гущина, Е. А. Малышева // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 298-302. – EDN QPZWTK.

PERSONNEL MANAGEMENT AS A MANAGEMENT TOOL

© 2023 Sosnovskaya Valentina Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: v.kadyaewa@yandex.ru

Keywords: personnel, personnel, employees, personnel management, human resources, labor, labor activity, management, management.

The article is devoted to the analysis of the evolution of management development as a separate branch of science. The paper presents a brief overview of the stages of management development from the XIX century (origin) to the present day, a comparison of approaches to the definition of management is given. A brief theoretical analysis of the tasks and functions of management, tools for its implementation is presented. Special attention in the article is paid to personnel management as one of the effective management tools. The essence of personnel management as a management tool is considered, the elements that are under control during the implementation of management activities in organizations.

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА МАРКЕТПЛЕЙСА КАК ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА

© 2023 Соцкова Светлана Ивановна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: s_sotskova@mail.ru

Ключевые слова: онлайн-продажи, маркетплейс, финансовое положение, рейтинговая оценка, ликвидность, устойчивое развитие.

В статье рассмотрены проблемы и особенности деятельности маркетплейсов, представляющих собой торговые площадки, продающие товары и услуги разных продавцов через Интернет. Приведены результаты финансового анализа крупнейших маркетплейсов Wildberries, Ozon. Сделаны рекомендации по формированию методики анализа финансового состояния и оценки устойчивого развития компании.

В последнее время значительно увеличивается объем продаж товаров через интернет. Всплеск продаж произошел в период пандемии и привлек большое количество покупателей, оценивших преимущества такой формы торговли. Особую популярность приобрели маркетплейсы, представляющие собой торговые площадки, продающие товары и услуги разных продавцов через интернет и являющиеся по существу посредниками между продавцами и покупателями. В маркетплейсах покупателям удобнее оформлять заказы, чем в интернет-магазинах, не нужно ждать подтверждения заказа и звонка менеджера. Преимущества работы на таких площадках почувствовали и продавцы: не нужен собственный сайт, экономия затрат на продвижение, маркетинг и рекламу, продавать товары можно по всей России и за рубеж, доставку берет на себя маркетплейс. Наибольшую известность приобрели Wildberries, Ozon, Яндекс.Маркет, СберМегаМаркет, «АлиЭкспресс», Lamoda. Они отличаются масштабами оборотов, многопрофильностью и уровнем специализации, ценовыми сегментами и др. Причем это неоднозначно влияет на прибыль и рентабельность бизнеса¹.

Наиболее растущим и популярным маркетплейсом является Wildberries, на этой площадке продают товары больше половины селлеров. По данным Data Insight объем онлайн-продаж Wildberries составил в 2021г. 805700 млн руб., что на 80% больше ближайшего конкурента – Ozon. В 2022 году компании сохранили лидирующие позиции (таблица 1).

В 2022 г. продажи через электронные площадки продолжали расти и достигли 4,98 трлн руб. по данным Ассоциации компаний интернет-торговли, причем треть этого оборота приходилась на Wildberries. В июне 2022 года доля наиболее известных российских маркетплейсов Wildberries и Ozon достигла 69% и превысила 2/3 от всех онлайн-заказов. В ноябре их доля повысилась до 75%, отражая

лидирующие позиции вышеуказанных маркетплейсов на рынке. По прогнозу Data Insight, в 2023 году доля двух лидеров рынка составит в среднем по году 53% по объему онлайн-продаж и 77% по заказам².

Таблица 1

Онлайн-продажи основных маркетплейсов в 2022 г.

Показатели	wildberries.ru	ozon.ru
Объем онлайн-продаж, млрд руб.	1669	832,2
Темпы прироста по сравнению с предыдущим периодом, %	98	86
Количество заказов, млрд	1,5	0,465
Темпы прироста по сравнению с предыдущим периодом, %	88	50

Таким образом, статистические данные подтверждают все большую популярность маркетплейсов. Однако новое всегда сталкивается с проблемами. Являясь крупнейшим и одним из наиболее популярных в данном бизнесе, Wildberries первым продемонстрировал наличие многих нерешенных вопросов в данной сфере, оказавшись в центре скандала, связанного с забастовкой пунктов выдачи заказов в марте 2023г. К основным проблемным вопросам деятельности маркетплейсов можно отнести следующие.

Во-первых, эксперты в области трудового права отмечают практику платформенной занятости и самозанятости со стороны «Ягодок» и других похожих площадок. Это лишает работу прозрачности и формирует условия для конфликтных ситуаций. Здесь же следует обратить особое внимание на организацию работы маркетплейса и, в частности, пунктов выдачи, которые могут являться как подразделениями компании, так и просто оказывать соответствующие услуги на основании различных договоров.

Во-вторых, онлайн-торговля – отрасль крайне зависима от ИТ-инфраструктуры, и кадровые проблемы в этой сфере быстро сказываются на операционных процессах. Начало спецоперации и отъезд ИТ-специалистов за границу сказались на кадровой обеспеченности маркетплейсов.

В-третьих, проблемы качества товара и подлинность брендов. Параллельный и серый импорт неизбежно приводит к ужесточению контроля над контрафактом.

С развитием онлайн-торговли особую актуальность приобретают вопросы анализа финансового состояния и платежеспособности компании-маркетплейса, так как участники рынка должны реально оценивать риски, возникающие в процессе сотрудничества и работы на маркетплейсах. Специфика деятельности компаний оказывает влияние на формирование показателей отчетности и должна учитываться при проведении финансового анализа результатов деятельности и прогнозировании устойчивого развития экономического субъекта³. Рассмотрим результаты финансового анализа, проведенного по данным официальной отчетности лидеров данного рынка – ООО «Вайлдберриз» (Wildberries) и ООО «Интернет-Решения» (Ozon).

Основным видом деятельности ООО «Вайлдберриз» и ООО «Интернет-Решения» является розничная торговля, осуществляемая непосредственно при помощи информационно-коммуникационной сети Интернет (ОКВЭД 47.91.2). Однако, кроме этого, компании оказывают рекламные, логистические услуги, по хранению, приемке и обработке товаров и др. С 2022года ООО «Вайлдберриз» входит в реестр аккредитованных IT-компаний.

Финансовый анализ был проведен по данным бухгалтерской отчетности за 2021-2022гг. ³.

Как уже было показано выше, онлайн-продажи Wildberries выросли почти в 2 раза в 2022 году (таблица 1), при этом выручка увеличилась только на 41 % (таблица 2). Доля выручки от общего оборота составила 19%. Это определяется специфическим характером деятельности, заключающейся в продаже товаров разных продавцов через интернет на электронных торговых площадках. Доходы от розничной продажи товаров в 2022г. занимают 37,6% в составе выручки, на экспорт приходится 3,6%. Наибольшую долю (58,75%) занимают услуги, предоставленные принципалам. Причем на агентское вознаграждение приходится более трети выручки (33,86%). Неустойки, штрафы, полученные по договорам оферты, учитываются в составе выручки от реализации, т.к. имеют регулярный характер начисления, а для пользователей отчетности формируют более достоверное и полное представление о финансовом положении организации и финансовых результатах³. Дифференциация доходов позволяет снижать риски утраты финансовой устойчивости компании.

Таблица 2

**Основные финансовые показатели ООО «Вайлдберриз»
и ООО «Интернет-Решения» за 2022 г.**

Показатели	ООО «Вайлдберриз»	ООО «Интернет-Решения»
1. Прирост выручки, %	41	47
2. Прибыль от продаж, млн руб.	30598938	-1767854
3. Чистая прибыль, млн руб.	10112566	-48695018
4. Рентабельность продаж, рассчитанная по прибыли от продаж, %	9,65	-6,80
5. Рентабельность активов, рассчитанная по чистой прибыли, %	6,27	-23,10
6. Превышение стоимости чистых активов над стоимостью уставного капитала, млн руб.	34098840	13751425
7. Коэффициент текущей ликвидности	0,99	0,88
8. Коэффициент автономии	0,17	0,06
9. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-0,04	-1,08

Активы ООО «Вайлдберриз» за 2022 год существенно увеличились – на 68,7%, но при этом собственный капитал возрос на 41,6%, что свидетельствует о

снижении финансовой устойчивости. Выручка выросла на 41%, что является положительным аспектом, однако, в меньшей степени, чем капитал, следовательно, говорит о возможном снижении эффективности деятельности в текущем периоде. Структура активов гибкая, так как 81% приходится на оборотные средства. Прибыль от продаж за последний год составила 30 598 938 тыс. руб., снизилась на 4,3%. Чистая прибыль упала на 28,1% и составила 10112566 тыс. руб. При этом показатели рентабельность продаж (9,65%) и рентабельность активов (6,27%) сохраняют высокие значения, не смотря на снижение в текущем периоде. Коэффициентный анализ показывает проблемы ликвидности и финансовой устойчивости: коэффициент текущей ликвидности ниже критического уровня (единицы), коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами отражает отсутствие собственных оборотных средств, т.к. имеет отрицательное значение (-0,04).

Рейтинговая оценка финансового состояния была сделана по методике, приведенной в программе «Ваш аналитик». На основе итоговой оценки по результатам проведенного анализа финансовое состояние ООО «Вайлдберриз» оценено как удовлетворительное (В). Рейтинг «В» отражает удовлетворительное финансовое состояние организации, при котором основная масса показателей укладывается в нормативные значения, либо близки к норме⁴. То есть финансовое положение ООО «Вайлдберриз» характеризуется как плохое; финансовые результаты в течение анализируемого периода как очень хорошие. В целом компания развивается, сохраняет лидирующие позиции на рынке.

Более противоречивым выглядит финансовое положение ближайшего конкурента - ООО «Интернет-Решения» (Ozon) в 2022г. Как положительные моменты, как правило, оценивается рост активов компании (на 61,7%) и собственного капитала, который увеличился еще в большей степени (на 98%). Но рост собственного капитала объясняется новыми вкладами собственников, что привело к увеличению добавочного капитала до 160539868 тыс. руб. при накопленном убытке в сумме 146788443 тыс. руб. Финансовая поддержка обеспечила рост чистых активов и значительное превышение их величины над суммой уставного капитала (в 16 раз). Превышение чистых активов над уставным капиталом и в то же время их увеличение за период формально говорит о хорошем финансовом положении организации по данному признаку.

За 2022г. компания получила убыток, как от продаж, так и в целом от финансово-хозяйственной деятельности, что и обусловило отрицательные значения показателей рентабельности за данный период. Положительно следует оценить снижение убытка от продаж отчетного года по сравнению с предыдущими годами. Убыточная деятельность приводит к ухудшению финансового состояния компании, ее неплатежеспособности. Поэтому основные коэффициенты, характеризующие финансовое состояние (коэффициенты автономии, обеспеченности собственными оборотными средствами, текущей ликвидности) не соответствуют нормативным значениям.

Обобщая результаты финансового анализа, можно сделать вывод, что согласно рейтинговой шкале финансовое положение ООО «Интернет-Решения» не-

удовлетворительное (ССС) и результаты плохие (СС) соответственно. При подготовке обобщающей оценки использовалась информация по динамике ключевых показателей и данные на конец исследуемого периода, а также прогнозируемые значения на последующий год. Финансовое состояние ООО «Интернет Решения» оценивается как неудовлетворительное (ССС), финансовые показатели не соответствуют нормативным значениям. Причины такого состояния могут быть как объективные (мобилизации ресурсов на реализацию масштабных проектов, крупные сделки, общий спад или кризис в экономике страны или отрасли и т.п.), так и вызванные неэффективным управлением. В данном случае сказывается влияние, как внешних факторов, обусловленных СВО и санкциями, так и спецификой деятельности компании.

Таким образом, проведенный анализ деятельности двух маркетплейсов показывает, с одной стороны, наличие рисков утраты финансовой устойчивости компаниями даже при растущих онлайн-продажах. В практике уже встречались такие ситуации. Например, в 2008 году был основан Ulmart и сразу же начал набирать колоссальные обороты и к 2013 году занял 1 место в Форбс, как интернет-магазин электроники. UM является крупным гипермаркетом электроники и бытовой техники. Весной 2020 года Юлмарт был признан банкротом, но до сих пор функционирует.

С другой стороны, необходимо совершенствовать методику финансового анализа с учетом специфического характера деятельности. В частности, к показателям деловой активности следует относить темпы роста оборота онлайн-продаж и количества заказов, долю выручки от общего оборота.

При проведении финансового анализа необходимо использовать информацию учетной политики компании по формированию показателей в учете и отражения активов, обязательств и результатов деятельности в отчетности⁵. Следует изучить особенности деятельности, договорные отношения с контрагентами. Важно рассматривать не только данные баланса, но и забалансовый учет, чтобы объективно оценить ситуацию, возможности и риски.

Необходимо проводить постоянный финансовый мониторинг деятельности с целью контроля за сбалансированным развитием и обеспечением устойчивого развития компании.

¹ Соцкова С.И., Тимралиева Р.З., Васильева Д.А. Анализ функционирования и результативности деятельности маркетплейса на примере ООО «Вайлдберриз»//Проблемы развития предприятий: теория и практика. 2022. № 1-1. С. 229-233.

² Интернет-торговля в России 2022 - маркетинговое исследование от агентства Data Insight https://datainsight.ru/eCommerce_2022

³ Бухгалтерская (финансовая) отчетность ООО «Вайлдберриз» за 2022 год. URL:<https://bo.nalog.ru/organizations-card/8944929>

⁴ Аксинина, О. С., Тюгин М.А. Особенности оценки финансовой деятельности организаций по данным, сформированным в соответствии с МСФО // Экономика и предпринимательство.–2021.–№2(127).–С.1341-1344. – DOI 10.34925/EIP.2021.127.2.270. – EDN AXGAOB.

⁵ Катаева Н.Н. Продажа товаров через маркетплейсы: особенности учета и документального оформления// Главная книга, 2023, №12.

FEATURES OF FINANCIAL ANALYSIS OF THE MARKETPLACE AS AN ECONOMIC ENTITY

© 2023 Sotskova Svetlana Ivanovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: s_sotskova@mail.ru

Keywords: online sales, marketplace, financial position, rating assessment, liquidity, sustainable development.

The article discusses the problems and features of the activities of marketplaces, which are trading platforms selling goods and services of different sellers via the Internet. The results of the financial analysis of the largest Wildberries, Ozon marketplaces are presented. Recommendations are made on the formation of a methodology for analyzing the financial condition and assessing the sustainable development of the company.

ВЛИЯНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ ЭКОНОМИКИ НА ФОРМИРОВАНИЕ И РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ

© 2023 Стрельцов Алексей Викторович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.strelzov@inbox.ru

Ключевые слова: промышленная политика, особенности экономики, вертикальная политика, горизонтальная политика, промышленное развитие.

В статье исследуются виды промышленной политики, анализируются преимущества и недостатки. Автор рассматривает особенности современного промышленного развития, их влияние на формирование промышленной политики. В работе систематизированы современные особенности промышленного развития, дана их краткая характеристика.

Происходящие изменения в глобальной экономике значительно актуализировали целесообразность осуществления промышленной политики. Большая часть исследователей-экономистов, практиков поддерживает необходимость ее реализации, при сохранении расхождений во взглядах на наиболее оптимальный для отечественной экономики вид промышленной политики, методы ее осуществления и даже на ожидаемые результаты. Традиционно различают горизонтальную (мягкую) и вертикальную (селективную или жесткую) виды промышленной политики¹. Существуют и другие классификационные деления, но выбор вышеназванных видов во-многом определяет использование и других модификаций, и методов осуществления промышленной политик².

Горизонтальная (мягкая) – ориентирована, в первую очередь, на совершенствование рыночных институтов, развитие свободной конкуренции, повышении предпринимательской активности в промышленности. Все эти цели в рамках данного вида промышленной политики должны обеспечиваться применением косвенных методов экономического регулирования, а именно за счет соответствующей налоговой, финансовой политики. Вертикальная промышленная политика предполагает отраслевой и секторальный подход к развитию промышленности. В этом случае выделяются отдельные приоритетные отрасли или сферы промышленности, развитию которых уделяется особое внимание.

В трудах ученых-экономистов можно выделить и достаточно проработанную аргументацию в пользу того или другого вида промышленной политики, а также определенный набор недостатков каждого из них³. Последние в основном сводятся в случае горизонтальной политики – к недостаточности действенности ее в современных условиях, а также невозможности обеспечить результат не только в краткосрочном, но и в определенном среднесрочном периоде. В случае верти-

кальной – к большой вероятности ошибки в выборе приоритетов в условиях текущей изменчивости экономики, особенно в инновационной сфере. Конечно, выделяются и другие характеристики, но они носят уже не столь существенный характер. Многие экономисты считают, что применение промышленной политики в отечественных условиях должно быть комбинированным и охватывать меры как вертикальной, так и горизонтальной ее разновидностей.

Опыт проведения элементов промышленной политики за последние периоды в российской экономике показывает, что нельзя выделить какие-то системные шаги по ее реализации. С одной стороны, сформированы основы законодательной базы по ее осуществлению, заявлены некоторые программы развития, которые могут стать ее отдельными элементами, выявлены некоторые приоритетные отрасли и предприятия и осуществляется их поддержка, в первую очередь с точки зрения госзаказа и его финансового обеспечения. С другой стороны, четко не заявлены цели проведения промышленной политики, отсутствует ее системное оформление, график финансирования заявленных программ не соблюдается, приоритеты для развития определяются преимущественно исходя из текущей экономической ситуации⁴.

Особенности современного промышленного развития

Признаки систематизации	Особенности
1. Складывающиеся приоритеты	<ul style="list-style-type: none"> - Определяются исходя из текущей экономической ситуации - Государственное стимулирование ускорения развития оборонного сектора промышленности - Усиление государственной поддержки корпораций ГЭК при их перестройке в соответствии с изменениями глобальной экономики - Сохранение старой «бессистемной» модели промышленной политики
2. Изменение кооперационных связей	<ul style="list-style-type: none"> - Разрыв производственных кооперационных связей с традиционными зарубежными партнерами - Резкое изменение логистических схем поставок - Изменение схем сотрудничества в рамках НИОКР
3. Критические внешние ограничения	<ul style="list-style-type: none"> - Финансовые ограничения - Ограничения по сбыту - Ограничения в доступе к ряду критически важных инновационных товаров (материалов, технологий, комплектующих)
4. Проблемы сохранения устойчивости промышленного комплекса	Закрывание многих производств с иностранным участием, в том числе машиностроительного профиля, в связи с уходом собственников с отечественного рынка

Существующее положение дел с формированием, системным формированием и практической реализацией промышленной политики в отечественных условиях далее продолжаться не может. Современные изменения глобальной архитектуры

мировой экономики, их влияние на развитие российской промышленности требуют значительного повышения эффективности ее разработки и реализации⁵. К основным вызовам, особенностям современного промышленного развития в России, которым должна соответствовать промышленная политика, можно отнести следующие (см. таблицу).

В качестве первого признака систематизации данных особенностей следует выделить складывающиеся приоритеты в развитии промышленности. В настоящее время они в основном формируются исходя из текущей экономической обстановки, как ответ на вновь возникающие вызовы. Конечно, в рамках промышленной политики необходимо учитывать происходящие изменения как в мировой, так и в отечественной экономиках. Однако при этом нельзя забывать о необходимости формирования и достижения на ее основе глобальной, стратегической цели развития. Этому в настоящее время уделяется недостаточное внимание.

Изменение кооперационных связей и появление критических внешних ограничений, их последствия наиболее часто обсуждается в экономической литературе и на практике. Предпринимаются значительные шаги по их наиболее эффективному осуществлению и минимизации отрицательного влияния. При этом следует учитывать комплексность происходящих изменений, анализировать не только хозяйственные связи и ограничения по производству, сбыту, финансовые, но и взаимодействия в инновационной сфере.

Следует отметить такую специфическую характеристику современного промышленного развития как необходимость решения проблем по сохранению устойчивости промышленного комплекса. Они связаны с уходом иностранных партнеров из многих сфер отечественной промышленности. Особенно это сказывается на отраслях ТЭК и машиностроении. Для нормального функционирования промышленности и экономики в целом критически важно обеспечить устойчивое функционирование предприятий этих отраслей с новой структурой владения капиталом. При этом важно сохранить все то положительное (технологии, стандарты качества, культуру производства и пр.), что было наработано ранее.

Необходимо отметить, что данные особенности обеспечивают не только появление новых проблем, но и определенные возможности. Формирование и реализация промышленной политики должно обеспечить использование этих возможностей.

¹ Айкофф Н. Политика поддержки конкуренции или «Новая» промышленная политика. – Известие С.-Петербургского университета экономики и финансов. – 2011. - №3(69).

² Ларионова Н.В. Роль инноваций в промышленной политике. – Вестник Якутского государственного университета. – 2006г. – том 3. - №2.

³ Дьяченко О.В. Сравнение промышленной политики и политики реиндустриализации: преимущества и недостатки. – Управленческие науки в современном мире. – 2016. – том 2. – №2.

⁴ Толкачев С.А., Тепляков Е.Ю. Закон «О промышленной политике» и реальная промышленная политика в РФ. – Мир новой экономики. – 2015. - №2.

⁵ Сухарев О.С. Инновационное развитие России и стимулирующая экономическая политика. – Экономика России: тенденции и перспективы. – 2008. - №10.

THE INFLUENCE OF MODERN ECONOMIC FEATURES ON THE FORMATION AND IMPLEMENTATION OF INDUSTRIAL POLICY

© 2023 Streltsov Alexey Viktorovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.strelzov@inbox.ru

Keywords: industrial policy, features of the economy, vertical policy, horizontal policy, industrial development.

The article examines the types of industrial policy, analyzes the advantages and disadvantages. The author examines the features of modern industrial development, their impact on the formation of the industrial policy. The paper systematizes modern features of industrial development, gives brief characteristics of them.

К ВОПРОСУ ОБ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА ПРИ ФОРМИРОВАНИИ РЕКЛАМНЫХ КАМПАНИЙ

© 2023 Сулима Вероника Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sulimanika03@mail.ru

Ключевые слова: искусственный интеллект, рекламные кампании, целевая аудитория, потенциальные клиенты.

В статье на примере крупных российских компаний рассматривается внедрение искусственного интеллекта в один из инструментов маркетинга – продвижение, а именно в рекламу.

Искусственный интеллект (ИИ) в наше время играет фундаментальную и все более заметную роль в повседневной жизни каждого индивида.

Искусственный интеллект – это направление информатики, целью которого является разработка аппаратно-программных средств, позволяющих пользователю-непрограммисту ставить и решать свои традиционно считающиеся интеллектуальными задачи, общаясь с ЭВМ на ограниченном подмножестве естественного языка.¹

Этот современный технологический феномен приобрел широкое признание и популярность совсем недавно, однако уже сейчас его влияние ощущается повсеместно, от сферы бизнеса до бытовых аспектов нашей жизни. Можно с уверенностью утверждать, что современное человечество стоит на пороге новой эпохи, в которой искусственный интеллект меняет нашу реальность и повседневную жизнь.

Искусственный интеллект (ИИ) оказал существенное воздействие на сферу маркетинга, а именно, на один из его инструментов – продвижение. В данной статье будет затронут такой вид продвижения, как реклама.

Современный человек подвергается множеству коммуникационных воздействий в сфере рекламы, которые окружают его в разнообразных контекстах.

Исследования в области российской рекламы позволяют выделить следующие тенденции:

- Деглобализация;
- Фрагментация аудитории;
- Появление образа национальной рекламы;

* Научный руководитель – Рахматуллина Альбина Рустамовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

- Развитие цифровых каналов коммуникации.²

Деглобализация на российском рынке рекламы, началась после событий в феврале 2022 года. Этот процесс связан с тем, что некоторые недружественные страны, ранее активно участвовавшие на российском рекламном рынке, отказались от своего присутствия из-за политических и геополитических обстоятельств. Деглобализация привела к изменению акцентов в рекламной сфере России. Теперь компании начали обращать больше внимания на отечественные цифровые рекламные каналы, такие как ВКонтакте и Яндекс. Это вызвано не только необходимостью замены ушедших партнеров, но и осознанием важности внутренних рынков и аудиторий.

Еще одним последствием данной ситуации является фрагментация аудитории. Сегодня на рынке существует избыток различных продуктов и услуг. В связи с этим, компании вынуждены более тщательно анализировать и исследовать свою целевую аудиторию. Они стремятся предоставить продукцию и создать рекламные кампании, максимально точно соответствующие интересам и потребностям узких сегментов.

Для того, чтобы усовершенствовать точность процесса исследования целевой аудитории и определения потенциальных клиентов, маркетологи обращаются к искусственному интеллекту. Помимо более эффективного и глубокого анализа, искусственный интеллект может выявлять тенденции и закономерности в поведении аудитории, генерировать рекламные тексты, изображения и видео, улучшать уже созданную рекламную кампанию и повышать уровень обслуживания клиентов.³

Для более глубокого исследования рассмотрим 2 примера известных российских компаний, которые успешно применяют ИИ в своей рекламной деятельности. Это примеры того, как ИИ становится неотъемлемой частью маркетинга и рекламы в современном российском бизнесе.

1. Сбербанк и персонализированный маркетинг.

Сбербанк активно использует ИИ для персонализации маркетинговых сообщений и рекламных кампаний. Путем анализа данных о клиентах, ИИ помогает Сбербанку предлагать продукты и услуги, которые соответствуют потребностям каждого клиента. Это приводит к более высокой лояльности клиентов и росту продаж.

На последнем заседании НС Автономной некоммерческой организации «Россия - страна возможностей», Герман Греф рассказал о том, что: «Каждый год мы инвестируем примерно сумму равную \$1 млрд в технологии искусственного интеллекта и получаем обратно от искусственного интеллекта в год примерно \$3 млрд.»⁴

Сбербанк систематически задействует сервис «AI-маркетолог» для того, чтобы оптимизировать привлечение клиентов. Данный инструмент помогает выявлять потенциальных клиентов, которые подходят профилю розничной сети, и идентифицировать основные факторы, которые влияют на их предпочтение в использовании сетей конкурентов.⁵

Благодаря применению модели машинного обучения, а также анализу больших данных для психологического моделирования своей целевой аудитории, а именно, потенциальных заемщиков, Сбербанк получил прибыль 50.000.000 долларов США в 2017 году.

S7 Airlines.

S7 Airlines совместно с CleverDATA, внедрила рекомендательную систему на основе машинного обучения. Данная система определяет наиболее подходящие направления перелетов для пассажиров S7 Airlines, учитывая их интересы. Для разработки системы был организован сбор данных о пассажирах из многочисленных источников внутри компании и внедрена система управления данными и аналитики. Затем были созданы и протестированы модели машинного обучения, основанные на информации о предыдущих перелетах пассажиров и их активности на сайте. Полученные рекомендации используются для автоматической персонализированной коммуникации с пассажирами.

Результаты A/B-тестирования показали, что блок с рекомендациями по направлениям перелетов, созданный с использованием ИИ, значительно увеличил конверсию с просмотров на бронирование по сравнению с аналогичным блоком, созданным специалистами вручную. Эффективность ИИ также подтверждена в email-рассылках, где автоматические рекомендации привели к улучшению результатов всех кампаний по сравнению с случайно сгенерированными рекомендациями.⁸

Таким образом, данные примеры подтверждают широкое применение ИИ в рекламной деятельности российских компаний. Сбербанк и S7 Airlines успешно внедрили ИИ для оптимизации маркетинговых сообщений и рекламных кампаний. Использование ИИ позволило им значительно повысить конверсию и эффективность коммуникации с клиентами.



Рис. Реакция опрошенных на внедрение ИИ в рекламу для оптимизации маркетинговых стратегий и повышения эффективности коммуникаций

Исследования Drift и Marketing Artificial Intelligence Institute позволяют увидеть на ниже представленной диаграмме положительные результаты внедрения ИИ в рекламу, подчеркивая важность его использования для оптимизации маркетинговых стратегий и повышения эффективности коммуникаций с аудиторией.

Рассматривая представленный на рисунке анализ исследований, можно наблюдать, что после внедрения ИИ, 41% респондентов отметили рост выручки и улучшение ключевых показателей; 40% отметили получение большего количества инсайтов; также 38% стали активно работать над персонализированным пользовательским опытом. Важно отметить также и то, что 30% опрошенных не увидели улучшений, и это может быть объяснено ошибками и неточностями в интерпретации данных, предоставляемых искусственным интеллектом.⁷

На основе вышесказанного, можно сделать следующие прогнозы и выводы:

1. Искусственный интеллект в XXI веке внедрен в различные сферы человеческой деятельности и охватывает практически все отрасли, также он становится неотъемлемой частью современной реальности, и его влияние будет только усиливаться.

2. В сфере рекламной деятельности российских компаний наблюдается тренд по увеличению использования ИИ, и он, вероятно, будет расти с каждым годом, потому что предприятия осознают те выгоды, которые приносит внедрение ИИ в рекламу, а это значит, что в ближайшем будущем фирмы будут активно вкладывать в развитие данной области.

3. Перед инженерами по машинному обучению, программистами нейросетей и другими специалистами, связанными с ИИ, открываются широкие перспективы. Каждый год компании разрабатывают новые методы и решения, чтобы лучше понимать свою целевую аудиторию и потенциальных клиентов. Это означает, что спрос на квалифицированных специалистов в данной области будет расти, и будущее для профессионалов обещает быть перспективным.

¹ Е.В. Боровская, Н.А. Давыдова Основы искусственного интеллекта // учебное пособие. 2015. С.5

² Тенденции современной рекламы, [Электронный ресурс]. URL: <https://spravochnick.ru/>

³ Как использовать искусственный интеллект в маркетинге и рекламе, [Электронный ресурс]. URL: <https://smmplanner.com/blog/iskusstvennyj-intellekt-v-marketinge-i-reklame/>

⁴ Искусственный интеллект в Сбербанке, [Электронный ресурс]. URL: <https://www.rbc.ru/finances>

⁵ Сбербанк провел в Давосе деловой завтрак с участием робота Софии, [Электронный ресурс]. URL: <https://www.rbc.ru/finances>

⁶ ИИ-маркетинг от «Сбера», [Электронный ресурс]. URL: <https://www.connect-wit.ru>

⁷ 2021 State of Marketing AI.pdf, [Электронный ресурс]. URL: <https://f.hubspotusercontent30.net>

⁸ S7 Airlines совместно с CleverDATA внедрила рекомендательную систему на основе машинного обучения, [Электронный ресурс]. URL: <https://www.connect-wit.ru>

ON THE QUESTION OF THE USE OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN THE FORMATION OF ADVERTISING CAMPAIGNS

© 2023 Sulima Veronika Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sulimanika03@mail.ru

Keywords: artificial intelligence, advertising campaigns, target audience, potential clients.

The article, based on large Russian companies, examines the introduction of artificial intelligence into one of the marketing tools - promotion, namely advertising.

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЭНЕРГЕТИКИ

© 2023 Суслов Дмитрий Анатольевич
кандидат политических наук, доцент
Государственный университет управления
E-mail: tarasovka96@gmail.com

Ключевые слова: экономическая безопасность, топливно-энергетический комплекс, энергетическая политика, экономическая политика, факторы техногенного характера.

Статья посвящена проблемам экономической безопасности в сфере ТЭК. Особое внимание уделено взаимосвязи роста энергопотребления и энерговооруженности промышленности и характера ЧС. Представлена классификация угроз в сфере энергетики: технико-экономические, социальные, политические, техногенные, природные, внешнеполитические, террористические угрозы. Предложены ключевые меры по их предотвращению.

Растущее энергопотребление остается ключевым фактором устойчивого экономического развития большинства стран, входящих в G-20. При этом, в этой группе стран выделяются государства, у которых рост ВВП происходит на фоне снижения энергопотребления, хотя в целом индекс энергопотребления за последние 20 лет отражает положительную динамику. Исключение составляют экономики Японии, Германии, Великобритании, Италии, Франции, находящиеся на постиндустриальном этапе развития. Характеристика постиндустриальной стадии экономического развития дана в работе Д.Белла, в которой автор выделяет такие ее черты как преобладание инновационного сектора, производительность высококачественного человеческого капитала и др.¹.

Анализ масштабов и характера угроз показывает, что последствия чрезвычайных ситуаций проявляются не только на региональном уровне, но и затрагивают интересы государств. Одним из факторов указанной проблемы является высокая энергооснащенность промышленного производства. Трудновосполнимые последствия чрезвычайных ситуаций в топливно-энергетическом комплексе во многом обусловлены значением топливно-энергетических ресурсов для базовых отраслей промышленности, сельского хозяйства и социального сектора.

Бесперебойная поставка электроэнергии является ключевым условием эффективного функционирования современного производства, во многом определяет параметры жизнеобеспечения современной среды обитания.

Риски техногенных катастроф повышаются с увеличением сложности производственных технологических комплексов. Масштабы отрасли характеризуют огромные объемы передаваемой энергии, транспортируемых грузов, в том числе и потенциально опасных с точки зрения экологии.

Принимая во внимание природно-климатические условия России, стратегическое значение арктической зоны, жизнеспособность и экономическое развитие регионов России без развитой и безопасной энергетики невозможно.

Однако энергетика остается источником потенциальной опасности возникновения катастроф техногенного характера.

Для оценки и прогнозирования техногенных катастроф необходимы статистические данные, свидетельствующие о том, как именно темпы изменения энергопотребления зависят от типа источника.

Следует рассматривать как минимум два типа источников энергии. Энергетика, основанная на органическом сырье и атомной энергии и экологически нейтральная энергетика, использующая возобновляемые источники энергии. В табл. 1 приведены данные, отражающие тренды потребления энергии.

Таблица 1

Коэффициент изменения потребления отдельных видов топлива и энергии в период 2000–2019 гг.

Страны	Нефть	Уголь	Газ	Солнечная и ветроэнергетика	ВИЭ	Всего
Великобритания	0,90	0,14	0,76	22,57	11,53	0,81
Франция	0,76	0,45	1,05	14,52	1,60	0,88
Южная Корея	1,18	1,91	2,83	298,52	7,94	1,54
Бразилия	1,30	1,19	3,68	6,16	1,64	1,54
Германия	0,82	0,63	1,07	13,80	5,69	0,91
Япония	0,64	1,23	1,43	6,09	1,65	0,82
Россия	1,25	0,81	1,21	27,09	1,07	1,16
Индия	2,22	2,7	2,34	40,49	3,45	2,54
США	0,96	0,50	1,35	6,63	2,30	1,00
КНР	2,92	2,77	12,49	214,39	8,02	3,35

Источник: BP Statistical Review of World Energy. – 2021. - <https://www.bp.com/content/dam/bp/business-sites/en/global/corporate/pdfs/energy-economics/statistical-review/bp-stats-review-2021-full-report.pdf>.

Причины роста потребления энергии из возобновляемых источников хорошо известны, это происходит на фоне значительных инвестиций в экологические чистые источники, что, однако не снимает с повестки дня вопросы совершенствования традиционных технологий, в том числе и, в части повышения их безопасности.

Оценка уровня различных видов опасности предполагает необходимость учета последствий реформирования энергетического сектора экономики, в частности, понимание характера изменения содержания экономических отношений.

Возникновение значительного количества новых участников хозяйственных отношений не могло не усилить негативные процессы в экономической деятельности субъектов топливно-энергетического комплекса. Это привело к снижению управляемости отрасли и как следствие, отразилось на вопросах безопасности.

Децентрализация управления нередко приводит к смене приоритетов в процессе принятия ключевых управленческих решений. С большой долей вероятности в принимаемых стратегических или долгосрочных планах извлечение прибыли будет в той или иной степени превалировать над задачами обеспечения безопасности. Это требует, как постановки задач по выработке регулирующих воздействий на субъекты топливно-энергетического комплекса, так и скорейшего их решения, в том числе с использованием «административного» ресурса.

Высокая энерговооруженность и достаточно высокая технологическая сложность промышленности, современного сельского хозяйства и социальной сферы объективно выступают в качестве одной из основных причин роста отрицательных последствий чрезвычайных ситуаций.

При этом смена приоритетов в отрасли, вызванная децентрализацией управления хозяйствующими субъектами создает угрозу безопасности в связи в случае отсутствия комплексного решения проблем безопасности в рамках единого подхода.

На безопасность существенное влияние оказывает состояние основных фондов и технологический уровень промышленности.

В сводной стратегии развития обрабатывающей промышленности Российской Федерации до 2030 года и на период до 2035 года указано: «Отмечается постепенное ухудшение состояния основных фондов обрабатывающей промышленности, при этом по всем категориям фондов накопленный износ возрастает в связи с системным недостатком инвестиций. В 2021 году степень износа основных фондов составила 51,7 процента»².

На уровне отрасли, по факту существует ряд нерешенных вопросов в сфере безопасности. Одним из ключевых моментов является отсутствие общей для всех отраслевой методологии оценки уровня потенциальных угроз, применимых для потенциально опасных и масштабных объектов электроэнергетики и энергосистемы в целом.

В издании «Проблема надежности в топливно- и энергоснабжении» авторами отмечалось: «количественный аспект надежности несомненно должен закладываться во многие проектные и плановые решения, как и в ныне создаваемые автоматизированные системы управления всех видов.»³

Одним из факторов обеспечения безопасности в энергетической сфере является создание условий для научно-технологической кооперации и модернизация политики импортозамещения⁴.

Согласно Сводной стратегии развития обрабатывающей промышленности Российской Федерации до 2030 года и на период до 2035 года «сохраняются основные риски для нефтегазовой отрасли» (табл. 2).

Важнейшим условием соблюдения приемлемого уровня энергобезопасности России служит эффективная государственная энергетическая политика, разработанная с учетом перспективных задач, направленная на реализацию опережающих мер по ликвидации основных внутренних и внешних угроз, использование индикаторов энергобезопасности, энергетический анализ условий хозяйственной деятельности, создание инструментов по стабилизации ситуации.

Основные риски для нефтегазовой отрасли

№ п/п	Виды рисков
1	Высокая ценовая конкуренция на рынке со стороны иностранной продукции
2	Отсутствие долгосрочного спроса на продукцию
3	Нехватка инвестиций
4	Высокая закредитованность машиностроительных предприятий
5	Отсутствие российских инжиниринговых компаний
6	Недостаточная локализация или отсутствие производителей средств производства, комплектующих и материалов

Источник: Сводная стратегия развития обрабатывающей промышленности Российской Федерации до 2030 года и на период до 2035 года.

Из всей совокупности способов оценки энергетической безопасности наиболее приемлемым представляется использование нормализованных значений индикаторов.

¹ Белл Д. Грядущее постиндустриальное общество. Опыт социального прогнозирования: пер. с англ. – Изд. 2-е, испр. и доп. – М.: Academia, 2004. – 788 с.

² Сводная стратегия развития обрабатывающей промышленности Российской Федерации до 2030 года и на период до 2035 года. «Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 6 июня 2020 г. № 1512-р (в редакции распоряжения Правительства Российской Федерации от 9 сентября 2023 г. № 2436-р)»

³ Проблема надежности в топливно- и энергоснабжении./ Меленгев Л.А., Веников В.А., Смирнов В.А., Руденко Ю.Н. Известия Российской академии наук. Энергетика, 1973, № 5. С. 4.

⁴ Афанасьев В.Я., Сулов Д.А., Чуев С.В. Советский опыт развития экономического и промышленного потенциала в условиях санкций. // Нефтяное хозяйство - 2022. № 12 (160). с.156-160.

PROBLEMATIC ISSUES OF ECONOMIC SECURITY OF ENERGY

© 2023 Suslov Dmitry Anatolyevich
 Candidate of Political Sciences, Associate Professor
 State University of Management
 E-mail: tarasovka96@gmail.com

Keywords: economic security, fuel and energy complex, energy policy, economic policy, technogenic factors.

The article is devoted to the problems of economic security in the fuel and energy sector. Special attention is paid to the relationship between the growth of energy consumption and the energy capacity of industry and the nature of emergencies. The classification of threats in the energy sector is presented: techno-economic, social, political, man-made, natural, foreign policy, terrorist threats. Key measures to prevent them are proposed.

ПРИМЕНЕНИЕ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В МАРКЕТИНГЕ

© 2023 Сыресенкова Полина Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: polinowerty@gmail.com

Ключевые слова: искусственный интеллект, нейросеть, алгоритмы, машина, маркетинг, реклама, продвижение, технологии, стратегия, клиенты, потребители.

В статье рассматриваются использование искусственного интеллекта в маркетинге, связанные с этим новые возможности для рекламы, продвижения и анализа, а также аспекты применения искусственного интеллекта и работы, созданные компаниями при его помощи. В качестве примера описывается маркетинговая деятельность Сбербанка России, основанная на использовании искусственного интеллекта.

В процессе работы маркетологи использовали различные накопленные знания, полученные во время обучения. Опыт, который они получили во время предыдущих проектов. А также, вдохновлялись идеями конкурентов и новостями из СМИ, социальных сетей или жизни. Безусловно они сталкивались с проблемой поиска информации, вдохновения и генерации идей. Ведь количество проектов бесчисленно, порой кажется, что все возможные идеи уже реализованы и придумать что-то новое вовсе невозможно. Они тратили часы и дни на разработку рекламы, генерацию текстов, заголовков и написаний стратегий и подумать не могли, что в 2022г у них появится помощник в виде искусственного интеллекта.

Современные технологии упрощают нашу жизнь, у нас больше нет необходимости тратить время на рутину, т. к. за нас может пропылесосить квартиру робот-пылесос. Но искусственный интеллект сделал большее, он позволил упростить рабочие процессы во многих отраслях. Начиная от профессии учителя, который может спланировать урок с помощью алгоритмов нейросети, до серьезных промышленных заводов, где создаются станки, сгенерированные искусственным интеллектом. Как его появление повлияло на развитие маркетинга?

За последние годы произошел сильный технологический скачок, благодаря которому был разработан AI (Artificial intelligence- искусственный интеллект) –это направление информатики, целью которого является разработка аппаратно-программных средств, позволяющих пользователю-непрограммисту ставить и решать свои традиционно считающиеся интеллектуальными задачи, общаясь с ЭВМ на ограниченном подмножестве естественного языка.¹ После его появления

* Научный руководитель – Рахматуллина Альбина Рустамовна, кандидат экономических наук, Самарский государственный экономический университет.

сфера маркетинга потерпела ряд инноваций. Рассмотрим ряд примеров его использования.

Искусственный интеллект позволил увеличить уровень персонализации при создании рекламной кампании. Так, алгоритмы нейросети анализируют просмотренные сайты, фильмы и аккаунты в социальных сетях, что помогает сформировать четкое представление о пользователе, его интересах и предпочтениях. Маркетологам больше не нужно самостоятельно анализировать пользователя и его поведение, ведь все это сделает машина. Такой метод позволяет создать таргетинговую рекламу, ориентированную на определенного человека исходя из его предпочтений. Например, онлайн кинотеатр с встроенным алгоритмом следит за интересами пользователя, просмотренными фильмами и сериалами, оценками, которые дает им потребитель и на основании полученных данных строится список фильмов, которые могут быть интересны этому человеку.

Маркетологи, работающие в сфере продвижения в социальных сетях составляют контент-план, ориентируясь на который выпускают посты. Теперь нейросети способны написать его самостоятельно, но на данный момент, составленный искусственным интеллектом контент-план требует доработки, ведь машина не может спрогнозировать как аудитория отреагирует на публикуемую информацию или необходимость провести unplanned конкурсы. Раньше маркетологи занимались написанием текстов, подбором подходящих изображений и видеороликов, соответствующих тематике поста, однако сейчас существуют специальные искусственные интеллекты, предназначенные для этих целей. Разработаны алгоритмы способные написать текст на заданную пользователям тему и необходимый объем.

Стоит отметить, что, если сгенерированный текст не будет соответствовать ожиданиям маркетолога, он может попросить повторить ответ и увидит совершенно новую информацию, так полностью исключается возможность появления одинаковых постов и слоганов. Поиск фотографии всегда был сложной задачей, но и здесь есть искусственный интеллект, помогающий создать изображение, полностью соответствующее запросу. Например: фото яблока в стиле 18 века в руках императрицы. Если же нужна не просто фотография, а целый видеоролик, то и в этом случае нейросеть справится и с этой задачей. У создателей есть возможность прописать длины ролика, слова, которые должны быть прописаны, тематику и многое другое.

Заходя на сайты некоторых компаний, предоставляющих услуги или продающих товары в интернете часто встречаются чат-боты, готовые помочь с выбором и ответить на вопросы пользователя. Появление алгоритмов позволило компаниям заменить своих работников на программы, которые могут дать ответы потребителям ориентируясь на запрограммированные варианты. Если пользователь спросит информацию, незарегистрированную в базе бота, то он будет перенаправлен на звонок с консультантом. Большим плюсом таких «работников» является функционирование 24 часа в сутки без перерывов и выходных, что точно не под силу простому человеку.

На этапе составления маркетинговой стратегии искусственный интеллект применяется для проведения сегментации аудитории, таргетинга рекламы на определенный сегмент и позиционирования компании на рынке. На этом этапе очень важно правильно определить целевую аудиторию и способы взаимодействия с ней. Искусственный интеллект способен составить портрет аудитории на основании данных о посещении сайта и интересующих пользователя разделах. Также, он способен определить с каких устройств преобладает трафик, как клиенты узнают о компании, данная информация поможет маркетологу выбрать стратегию для позиционирования фирмы.²

Перейдем к рассмотрению примера российской компании, которая уверенно использует технологии искусственного интеллекта в своей деятельности. Такой компанией является Сбербанк- крупнейший банк в Российской Федерации.

Сбербанк является основателем лаборатории искусственного интеллекта. Данная лаборатория – это стратегическое подразделение и главный центр компетенций Сбера в области искусственного интеллекта.³ Изучение развития способностей нейросетей происходит именно там. Также, Сбер стремится поделиться своими разработками, выступая в различных конференциях, внося свой вклад в развитие науки в стране. Центр разрабатывает модели и алгоритмы AI для решения задач оптимизации, теории графов, анализа последовательностей. Благодаря этой работе было выпущено 65 статей и создано 10 продуктов.

Сбер беспокоится о соблюдении этических норм при взаимодействии с нейросетью, поэтому была создана специальная рабочая группа в рамках Комитета ESG. Эта группа является первым в России специальным органом для разрешения спорных этических вопросов, связанных с применением искусственного интеллекта для оказания услуг.⁴ Человека могут ранить слова не только собеседника, но и действия нейросети. Поэтому Сбер стремится защитить своих клиентов и увеличить их уровень удовлетворенности услугами, организовав отдел по работе с этическими моментами, связанными с искусственным интеллектом.

Банк активно использует алгоритмы в своей маркетинговой деятельности. Анализируя действия конкретного клиента на официальном сайте в личном кабинете или мобильном приложении Сбер, составляет персонализированные предложения по оказанию финансовых услуг и предоставлению продуктов, так клиенты получают именно то, за чем пришли, и маркетинговая задача полностью достигается. Сбер использует нейросети, чтобы спрогнозировать спрос и поведение потребителей, так выпуск продуктов происходит ровно тогда, когда на него особо возрастает спрос. Как следствие, это помогает снизить нагрузку на персонал, сократить время ожидания клиентов, а также предложить более точные и обдуманные решения в конкретной ситуации, что непременно скажется на уровне удовлетворенности клиентов банка.

При звонке в call-center клиенты больше не слышат сотрудника на другом конце провода, а выполняют команды нейросети, которая говорит на какие кнопки нажимать, чтобы получить ту или иную услугу или ответ на вопрос.

На смену поисковой строке в приложении Сбербанк пришел чат-бот. Это голосовой помощник Салют, который способен провести консультацию по интересующем клиента вопросам и помочь с навигацией в приложении Сбербанк Онлайн и на сайте.⁵ Данная

идея является отличным маркетинговым нововведением, ведь даже, если взрослому человеку это не интересно, то его ребенок будет просить включить салют для перевода денег или оплаты сотовой связи при помощи голоса, что способствует использованию мобильного приложения еще больше.

Одним из немало важных аспектов является анализ рисков и мошенничества при помощи ИИ. Алгоритмы помогают выявить потенциально подозрительные действия и предупредить кражу личной информации и денежных средств со счетов и карт. Данная функция увеличивает уровень доверия и привлекает больше клиентов. У Сбербанка разработана схема поиска и классификации данных, требующих защиты. Процесс осуществляется с анализа табличных данных, после этого искусственный интеллект находит информацию, требующую особой защиты, осуществляется проверка контрольных разрядов, затем классификация данных по категориям конфиденциальности и составляется новая таблица с размеченными тэгами и отчет о классификации.⁶

Также, Сбер разработал нейросеть под названием «Аура», которая определяет номер телефона и сигнализирует, если он принадлежит к списку мошеннических или содержит такие признаки фразой: «Внимание, звонок мошеннический». Данная функция обеспечивает защиту клиентов и экономит их время на ненужные разговоры.

Подводя итог, можно сделать вывод, что Сбербанк – это одна из инновационных компаний в России, которая не ограничивается банковской сферой и простыми рекламными кампаниями по привлечению потребителей. Она сделала большой прорыв в своей маркетинговой деятельности, используя искусственный интеллект для составления слоганов, баннеров, разработке стратегий, а также заменила часть сотрудников на нейросети, чтобы обеспечить более высокий уровень сервиса и повысить удовлетворенность своих клиентов.

Применение технологий искусственного интеллекта значительно упростило ряд обязанностей маркетолога. Это стало новым источником информации и поиска идей. На сегодняшний день крупные компании полноценно используют данные инструменты, продолжая оптимизировать работу отдела маркетинга. Искусственный интеллект является помощником для малого и среднего предпринимательства, однако его применение не столь масштабно ввиду ограниченности знаний и ресурсов для этого. Стоит отметить, что маркетинг и информационные технологии развиваются совместно и с каждым годом, можно будет наблюдать появление новых веяний применения нейросетей в сфере маркетинга и продвижения.

¹ Боровская, Е. В. Основы искусственного интеллекта [Электронный ресурс]. URL: <http://lib.tau-edu.kz/wp-content/uploads/2023/01/Боровская-Е.В.-Основы-искусственного-интеллекта.pdf>. (Дата обращения: 14.09.2023)

² Хачатурян, К. С. Искусственный интеллект в маркетинге как новая концепция и бизнес-возможность для повышения эффективности компаний / К. С. Хачатурян, С. В. Пономарева, Н. В. Корюшов // Вестник евразийской науки. – 2023. – Т. 15. – № 3. – URL: <https://esj.today/PDF/55ECVN323.pdf> (Дата обращения: 14.09.2023)

³ Лаборатория искусственного интеллекта [Электронный ресурс] URL: <https://sberlabs.com/laboratories/sber-ai-lab/?ysclid=lmfyvvm521133559272>. (Дата обращения: 14.09.2023)

⁴ Принципы этики искусственного интеллекта [Электронный ресурс]: СберБанк. URL: <https://www.sberbank.com/ru/sustainability/principles-of-artificial-intelligence-ethics>. (Дата обращения: 14.09.2023)

⁵ Виртуальные ассистенты Салют в приложении СберБанк Онлайн [Электронный ресурс]: СберБанк. URL: https://www.sberbank.ru/ru/person/dist_services/salut_bank. (Дата обращения: 14.09.2023)

⁶ ИИ на страже банковских данных. Опыт Сбербанка [Электронный ресурс]: СберБанк. URL: https://www.sberbank.ru/ru/person/kibrary/articles/ii_na_strazhe_bankovskih_dannyh (Дата обращения: 14.09.2023)

THE USE OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN MARKETING

© 2023 Syresenkova Polina Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: polinowerty@gmail.com

Keywords: artificial intelligence, neural network, algorithms, machine, marketing, advertising, promotion, technology, strategy, customers, consumers.

This article discusses the use of artificial intelligence in marketing. New opportunities for advertising, promotion and analysis. As well as aspects of its application and work created by companies with its help. As an example, the marketing activities of Sberbank of Russia based on the use of artificial intelligence are described.

ОРГАНИЗАЦИОННОЕ УПРАВЛЕНИЕ В СОВРЕМЕННОМ БИЗНЕСЕ: ИННОВАЦИИ И ЦИФРОВЫЕ РЕШЕНИЯ

© 2023 Сырова Татьяна Николаевна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ts260679@yandex.ru

Ключевые слова: инновации, организационное управление, инновационный менеджмент, цифровые системы, бизнес-процессы, управление инновационной структурой, топ-менеджмент.

В статье рассматривается организационное управление как совокупность инструментов воздействия со стороны топ-менеджмента на внутренние процессы в организации с помощью грамотного распределения ресурсов и эффективной координации действия сотрудников, посредством которых достигается максимальный экономический эффект. Показано, что эффективность бизнеса обусловлена оперативностью и качеством принятия управленческих решений, которым способствуют оперативный доступ к данным, наглядная визуализация бизнес-процессов и инструменты поддержки принятия решений. На примере использования блоков СЭД (система электронного документооборота) и ЕСМ-систем (управление корпоративным контентом) выявлен экономический эффект.

Стремление перехода бизнеса к повышению эффективности бизнес – процесс приводит к созданию уникальных цифровых решений и продуктов. Роботизация бизнес – процессов, BPM – решения, системы управления проектами и распознавания информации, корпоративные порталы и BI – решения, внутренние базы данных и ERP – системы становятся превентивными автоматизированным продуктами, упрощающими процесс организационного управления¹. Данные цифровые платформы значительно повышают качество предоставляемых услуг и производительность труда сотрудников, персонализируют сервисы и снижает бумажный документооборот, работая с качеством и скоростью обработки информации. Эффективность бизнеса обусловлена оперативностью и качеством принятия управленческих решений, которым способствуют оперативный доступ к данным, наглядная визуализация бизнес – процессов и инструменты поддержки принятия решений².

Современные «цифровые помощники» формируют BI – отчеты, в рамках которых проводится план – факт анализ, анализ ретроданных и «What – if» анализ, осуществляется эффективный мониторинг бизнес – процессов. Так, появляется ускоренная возможность доведения цикла менеджмента до быстрого результата с учетом исполнения основных функций: планирование, организация, мотивация

* Научный руководитель – Сураева Мария Олеговна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

и контроль³. Сформированная экосистема цифровых инноваций позволяет консолидировать управленческую отчетность, оптимизировать товарные остатки⁴, прогнозировать спрос и управлять воронкой продаж, что приводит к снижению трудоемкости получения отчетов, снижению доли неликвидных активов, росту оборачиваемости запасов, развитию гибких инструментов для самостоятельного анализа данных, росту конвертации лидов.

Организационное управление – это совокупность инструментов воздействия со стороны топ – менеджмента на внутренние процессы в организации с помощью грамотного распределения ресурсов и эффективной координации действия сотрудников, посредством которых достигается максимальный экономический эффект⁴. Успех или неудача инновационной деятельности в значительной степени определяется тем, какое значение придает инновационным процессам руководство компании. Весомую роль играет поощрение и оценка креатива и идей на всех уровнях менеджмента, а также осуществлять постоянные инвестиции в организационные изменения.

Организационное управление неразрывно связано с техническими и управленческими инновациями. Эван (1966) определил технические и административные инновации как идеи для нового продукта, процесса и услуги, а также идеи для новой кадровой политики, системы вознаграждения, распределения ресурсов и структурирования, соответственно. Технические инновации непосредственно связаны с основной трудовой деятельностью организации и производят изменения в основном в ее операционных системах. Административные инновации косвенно связаны с основной трудовой деятельностью организации и затрагивают системы управления.

Так, формируются условия работы, способствующие развитию инноваций с возможностью грамотно использовать человеческий и реляционный капитал всех участников на каждом отдельном уровне иерархии. Благодаря децентрализованному способу принятия решений, инновации интегрируются не только в рабочие бизнес – процессы, но и в процесс создания эффективных команд и сети лабораторий, что позволяет управлять неопределенностью, а также поддерживать психическое и физическое здоровье сотрудников, наряду с другими факторами⁵. Инновации переходят в стратегию развития открытых коммуникаций и создания сообществ инноваторов путем формирования интегрированных сетей рабочих операций, которые станут более гибкими для оперативного реагирования и адаптации к любым внешним изменениям.

Одним из ключевых элементов оценки организационного управления является инновационный менеджмент. Это процесс управления инновационными процессами в компании. Он включает в себя разработку инновационной стратегии, организацию инновационного процесса, стимулирование инновационной деятельности, оценку эффекта инноваций и планирование их внедрения. Инновационный менеджмент и управление инновационной структурой являются взаимосвязанными процессами. Инновационная стратегия компании должна быть разработана с учетом возможностей и потенциала ее инновационной структуры.

В свою очередь, управление инновационной структурой должно поддерживать реализацию инновационной стратегии компании.

Управление инновационной структурой – это процесс организации и управления инновационной деятельностью внутри компании. Оно включает в себя создание инновационных бизнес-процессов, формирование инновационной культуры, управление инновационными проектами, контроль и оценку эффективности инноваций.

Примером могут послужить блоки СЭД (система электронного документооборота) и ЕСМ – системы (управление корпоративным контентом), используемые в строительном бизнесе топ – менеджментом. Опыт реализации показывает налаживание договорных процессов, экономию рабочего времени руководителя на 35%, рост исполнительской дисциплины на 22%, уменьшение времени поиска необходимых документов в 11 раз, рост эффективности совещаний на 37% (исследование пула организаций строительного девелопмента)⁶. Цифровые системы интегрируют в единое облако процессы, кейсы компании, данные, ресурсы и коммуникативное взаимодействие, что приводит к ускорению сквозных бизнес – процессов, создают вовлекающий интерфейс для сотрудников, кастомизируют корпоративный портал⁷.

Востребованной формой также становятся центры (инновационные хабы), в которых внешние и отраслевые участники генерируют идеи, создают дивизионы брейншторма, находят новые точки роста. Успех данного сотрудничества обусловлен экспертизой предложенных инноваций, поскольку резидентами хаба являются собственники бизнес, топ – менеджмент, стремящиеся повышать уровень бизнес – компетенций, прорабатывать бизнес – модели и наращивать сеть контактов и пул потенциальных клиентов.

Одним из ключевых аспектов для успешного инновационного менеджмента является обеспечение открытости и коллаборации внутри организации. Необходимо создавать условия для обмена идеями и опытом между различными отделами, подразделениями и сотрудниками. Также стоит обратить внимание на наличие инновационной культуры, которая позволяет стимулировать сотрудников к новаторству и поощрению смелых проектов. Так, в современном мире инновационный менеджмент имеет решающее значение для успеха организации. Поэтому компании, которые эффективно управляют инновациями и обеспечивают инновационную структуру, становятся лидерами своей отрасли и способны преодолевать вызовы и изменения в бизнесе.

Условия неопределенности диктуют инновационные решения в области принятия решений. Матрица Стейси становится инструментом выбора на основе анализа целей и требований. Это процесс аналитической оценки четырех систем (простая, сложная, хаотичная и комплексная). Данная матрица активно используется в проектном управлении, когда оцениваются факторы, особенно влияющие на проект, проводится ранжирование степени неопределенности, затем определяется, в каком расположении находится проект, основываясь на четырех типах зон.

Простая зона является консервативным решением, в ее основе лежат четкие требования, передовые практики, приводится список успешных кейсов. В данной области топ – менеджмент использует традиционные методы управления, внедряет структурированный подход в бизнес – процессы. Сложный диапазон предполагает анализ требований и принятие решений с помощью переговоров и компромиссного распределения задач. В данном случае руководство внедряет синергетические инструменты, а также Канбан – доски, которые значительно упрощают процесс принятия решений.

Комплексный подход опирается на гибкий итеративный подход, поскольку проекты имеют размытые критерии, и появляется необходимость разграничения целей на шаги. Так, эффективным инструментом станет SCRUM – подход, который эффективно структурирует задачи и процессы. Главное - не допускать жесткого планирования, способного нарушить процессы проектных команд. Хаотичный диапазон является продолжением предыдущего подхода, решением станет дизайн – мышление, творческий подход со стороны топ – менеджмента и проектной команды. Особое внимание необходимо уделять планированию, которое в условиях неопределенности нуждается в корректировке.

Матрица Стейси способствует интеграции готовых инструментов в деятельность бизнеса с учетом его распределения по диапазонам, что позволяет выбирать рабочие модели управления, характерные для выбранной проектной команды. Это также инновационное решение, которое было адаптировано под современный бизнес и его потребности.

Проведенное исследование показало важность оценки факторов, влияющих на эффективность управления инновациями. Так, формируется модель, в которой отражаются ключевые аспекты эффективности: инновационный маркетинг и формирование ценностных предложений, инновационный менеджмент и управление инновационной структурой, инновационный капитал и инновационную активность при синергетическом эффекте бизнеса и персонала, создание сильного бренда и репутационного капитала компании, оценка актуальности продукта и видоизменяемости технологий и ресурсов организаций.

Фундаментом в данной системе выступает собственник бизнеса/ руководитель, центральным звеном инновационных изменений служит продукт/ идея /проект, которые реализуются посредством анализа необходимых ресурсов и технологий, интегрированных в программу маркетинга и ценностного предложения и влияющих на репутацию и силу бренда организации.

¹ Kultin N.B., Kultin, D.N., Bauer R.V.: Application of machine learning technology to analyze the probability of winning a tender for a project. Proceedings of the Institute for System Programming of the RAS (Proceedings of ISP RAS). 2020. №32(2). Pp. 29-36. [https://doi.org/10.15514/ISPRAS-2020-32\(2\)-3](https://doi.org/10.15514/ISPRAS-2020-32(2)-3).

² Сураева М.О. Методика оценки качества транспортного обслуживания пользователей железнодорожного транспорта / М.О. Сураева // Вопросы экономики и права. 2011. №39. С. 76-80.

³ Шакирова Д. М. Методы управления рисками в современных условиях VUCA-мира / Д.М. Шакирова, Э.Ю. Репина, А.А. Хазишин, А. Т. Срурова, Н.А. Акбатырова // Московский экономический журнал. 2022. №6. С. 394 - 407.

⁴ Сураева М.О. К вопросу об организации корпоративного управления в условиях формирования инновационной экономики / Сураева М.О., Жабин А.П., Герасимов Б.Н. // Вопросы экономики и права. 2015. № 80. С. 88-92.

⁵ Корецкий, А. С. Управление проектами цифровых преобразований и формирование стратегии трансформации / А. С. Корецкий // Актуальные проблемы общества, экономики и права в контексте глобальных вызовов: сборник материалов IV Международной научно - практической конференции, Москва, 04 октября 2021 года. – Москва: ООО «Институт развития образования и консалтинга». 2021. С. 182-186.

⁶ Цифровые решения для бизнеса [Электронный ресурс].URL: <https://ict.moscow/static/pdf/files/b62d93a2-74a2-5600-a885-bb5e8a37320a.pdf> (дата обращения: 19.09.2023).

⁷ ФПК «Гарант-Инвест» [Электронный ресурс].URL: <https://static.boomin.ru/upload/company/documents/e9e/prezentacia-investoram-fpk-garant-invest-aprel-2023.pdf> (дата обращения: 19.09.2023).

ORGANIZATIONAL MANAGEMENT IN MODERN BUSINESS: INNOVATIONS AND DIGITAL SOLUTIONS

© 2023 Syrova Tatyana Nikolayevna
Postgraduate Student

Samara State University of Economics
E-mail: ts260679@yandex.ru

Keywords: innovation, organizational management, innovation management, digital systems, business processes, innovation structure management, top management.

The article considers organizational management as a set of tools for top management to influence the internal processes in the organization by means of competent resource allocation and effective coordination of employees' actions, through which the maximum economic effect is achieved. It is shown that business efficiency is conditioned by the efficiency and quality of managerial decision-making, which are facilitated by operational access to data, visualization of business processes and decision support tools. On the example of using EDMS (electronic document management system) and ECM-systems (corporate content management) blocks the economic effect is revealed.

ОСОБЕННОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ И УДЕРЖАНИЯ СОТРУДНИКОВ ПОКОЛЕНИЯ Z

© 2023 Сысоев Никита Сергеевич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: bboynike2003@gmail.com

© 2023 Богатырева Ирина Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: bboynike2003@gmail.com

Ключевые слова: персонал, поколение Z, особенности, мотивация, стимулирование.

В статье рассмотрена сущность поколения Z, что позволило ответить на вопрос, каким образом работодатели могут перестроить систему работы для привлечения и удержания молодых сотрудников. Авторами проанализированы ключевые особенности поколения Z и сформулированы соответствующие рекомендации для работодателей.

На сегодняшний день, актуальным является вопрос выбора наиболее подходящих способов мотивации персонала для его привлечения и удержания. Проблема мотивации и стимулирования персонала уже давно привлекает внимание отдельных ученых – экономистов, социологов, специалистов по управлению персоналом как за рубежом, так и в России. Так вопросам мотивации и стимулирования посвящены, например, статьи Кулагина В.П., Тихоновой А.Д., Сушко А.В., Ильченко С.В., Генкина Б.М., Богатыревой И.В.¹ Связано это с тем, что последствия демографической ямы 90-х годов привели к сокращению численности молодых людей, участвующих в экономической жизни страны. Помимо этого, дополнительную сложность проблеме добавляют отличия в ценностях у разных поколений. Поколенческий подход чаще всего используют маркетологи для того, чтобы понять, как продать товар разным целевым аудиториям. Так вот для того, чтобы молодежь активно устраивалась на работу и с интересом подходила к своим обязанностям, грамотный руководитель должен учитывать поколенческие особенности, подобно маркетологу, с целью создать наилучшее предложение для потенциальных сотрудников. В противном случае, молодежь предпочтет быть самозанятой и не пойдет работать в крупные компании.

Для дальнейшего понимания сути статьи, необходимо погрузиться в социологический контекст. Два американских писателя-социолога Уильям Штраус и Нил Хоув в 1991 году разработали теорию поколений. Ими были описаны 4 поколения: бэби-бумеры, поколения X, Y и Z (табл. 1).

Характеристика поколений бэби-бумеры, поколения X, Y и Z

Поколение	Ценности	Потребности
Бэби-бумеры (1944-1963) ²	Патриотизм Здоровый образ жизни Умение работать в команде Техническая и бытовая оснащенность	Полезность для общества Стабильность в будущем Работа должна быть Престижность профессии
Поколение X (1964-1984)	Самодостаточность Свобода действий Скептицизм Карьеризм	Самореализация Возможности в работе Карьерный рост Интересная работа
Поколение Y (1985-2002)	Амбициозность Многозадачность Адаптивность к изменениям Стремление к знаниям	Баланс между работой и личной жизнью Индивидуальный характер деятельности Эмоциональность в работе Высокие социальные условия
Поколение Z (2003-2023)	Технологичность Созидание Стремление к переменам Ответственное распоряжение временем	Принесение ценности миру Отсутствие дискриминации Свободный график работы Продвижение по карьерной лестнице Достойная заработная плата

Суть теории заключается в том, что у людей, родившихся в определенный период времени, имеются схожие ценности и тип мышления, а также паттерн поведения. Поколения сменяют друг друга примерно каждые 20 лет, а люди, относящиеся к ним, объединены тремя критериями:

- 1) Они оказываются под влиянием одних и тех же исторических, социокультурных и экономических событий на схожих этапах своей жизни.
- 2) Имеют общие ценности, убеждения, взгляды на жизнь и схожую модель поведения в обществе.
- 3) Их жизненный опыт дает им чувство принадлежности к своему поколению.

Эти критерии основаны на многочисленных исследованиях, однако это не означает, что можно оценивать конкретного человека только с позиции принадлежности к поколению. Характер каждого индивидуален и не всегда может совпадать с усредненными данными, на что руководители должны обращать внимание. Конкретно в нашей работе, будет проанализировано поколение Z для того, чтобы выявить его характерные особенности и найти к ним подход со стороны работодателей.

Представители поколения Z, это люди, родившиеся с 2003 по 2023 год. Это означает, что мы имеем дело с поколением, заставшим бурный экономический рост 2000-ых годов. Типичный представитель поколения Z: это молодой человек родившийся в эпоху цивилизации и отсутствия мысленных границ между странами. Для него собраться и уехать в другую страну – это нормальное явление.

При этом, имеют место высокие требования к условиям труда³. У них нет страха перед изменениями, в отличие от предыдущего поколения. Диджитал трансформация, иными словами, техническая оснащенность – это часть их жизни.

В сегодняшних крупных компаниях к ним относятся с пренебрежением. Зачастую существует миф что это: «потерянное поколение», «вы сидите в телефонах», «вы ничего не умеете делать» и т.д.⁴ Работодателю, трудно понять, что это просто характеристика времени. Их продолжают недооценивать в компаниях, предлагая не интересные стажировки. Оплата труда не по результату, а по количеству времени нахождения на работе. Зачастую, работает принцип «я старший, а ты слушай меня» или звучат фразы из разряда «я уже пятнадцать лет здесь работаю».

Самый важный вопрос на собеседовании для поколения Z – кем ты себя видишь через пять лет? Они не особо представляют себе, в лучшем случае ответят, что будут жить за рубежом и делать свой видеоблог. Их не покидает чувство больших возможностей и упущенного времени⁵. Аргумент, что работа должна быть и неважно какая, перестает для них являться актуальным, поскольку им близок тезис, что работа всегда найдется и без заработка они не останутся.

У такой системы полагания поколения Z есть минусы для работодателя. Если их обобщить, то получается, что невозможно управлять этим поколением прежними методами. Требуется немалое количество средств и внимания к мелочам, чтобы создать подходящие условия работы. Важно продумать, как их привлечь и удержать в компании. Не дешевое удовольствие, если не воспринимать это как инвестицию в будущее.

Что бы решить эту проблему, нужно разобраться в том, что представители поколения Z хотят от своей работы:

1) Принести ценность миру. Это означает то, что у них есть желание приносить пользу окружающей среде, иными словами, видеть результат своей работы на практике.

2) Отсутствие возрастной дискриминации. Речь идет о том, чтобы с их мнением считались и выслушивали их предложения, несмотря на разницу в возрасте.

3) Свободный график работы. Тут все достаточно просто, поколение Z не хочет «просиживать штаны» на рабочем месте без дела, так как оно привыкло более эффективно распоряжаться своим временем.

4) Продвижение по карьерной лестнице. Это очень важно, поскольку долго удерживать на одном месте такого сотрудника будет крайне проблематично, поскольку он просто потеряет интерес к своей работе.

5) Достойная заработная плата по итоговому результату. Подразумевается то, что поколение Z хочет, чтобы оценка труда пропорционально зависела от их достижений и конкретных результатов.

Теперь, определив особенности поколения Z попытаемся ответить на ключевой вопрос: «Каким образом работодатели могут перестроить систему работы для привлечения и удержания молодых сотрудников?».

Во-первых, для того чтобы сотрудники могли видеть результат их работы, необходимо создать канал социальной коммуникации между персоналом и по-

требителями товаров или услуг. Например, можно создать аккаунты в различных социальных сетях, которые бы рассказывали о деятельности компании и ее представителей. Это позволит не только продвигать бренд в медиaprостранстве, но и получать обратную связь от пользователей. Положительные социальные оценки будут мотивировать сотрудников, поскольку возникнет понимание их значимости, а негативные позволят обращать внимание на недочеты, над которыми нужно работать

Во-вторых, решением проблемы возрастной дискриминации может стать обустройство свободных зон общения. Это пространство, где важны не статусы и авторитеты, а можно задать любой вопрос своим коллегам или руководителю в относительно неформальной обстановке. Если ты начальник, то свою компетентность следует продемонстрировать именно здесь, находясь в равных условиях с коллегами, а не в шикарном кабинете. Успешно реализовала эту задумку отечественная компания «Yota», правда она создала подобное пространство в виртуальной среде, в виде корпоративной социальной сети. Безусловно, реализация свободного пространства позволит сформировать более тесное и уважительное отношение между сотрудниками разных отделов и уровней.

В-третьих, полезным будет внедрение системы гибкого графика в тестовом режиме с постоянной аналитикой для того, чтобы сравнить эффективность персонала в новых условиях. Так же, если есть такая возможность, можно попробовать перевести небольшой процент сотрудников на работу в дистанционном формате. Это позволит сохранить больше свободного времени, поскольку персоналу не придется тратить его на путь до офиса. Разумеется, что останутся вопросы, которые невозможно решить в дистанционном формате. В таком случае должны быть оговорены дни очных встреч/совещаний.

В-четвертых, ответственностью руководителя является создание системы карьерного роста и квалификации своего персонала. На сегодняшний день, существует немалое количество подготовительных курсов, которые можно проходить параллельно со своей работой. Успешным примером в данном направлении является компания «Яндекс». Она создала свою платформу, в которой присутствует большое количество направлений в IT-сфере. Подобные курсы проходят не только сотрудники внутри компании, но и представители потенциальной рабочей силы в лице наших граждан. Заключение контрактов с организаторами курсов, позволит сотрудникам стать более квалифицированными и мобильными с точки зрения своих рабочих мест внутри компании.

В-пятых, реализация системы заработной платы, зависящей от достигнутых результатов, является непростой задачей. Связано это с тем, что руководителю необходимо уметь ставить не абстрактные, а конкретные цели перед своими подчиненными. Помимо этого, важно отслеживать действия сотрудников, чтобы их успехи не проходили мимо глаз руководства. В случае исполнения поставленных задач с отличием, можно дополнительно поощрить сотрудника премией, грамотой или повесить его фотографию на стенд «лучшие сотрудники месяца». Подобная оценка труда определенно будет приятной для представителя поколения Z.

В заключении важно отметить, что для проведения успешных изменений внутри организации, руководитель должен обладать достаточным уровнем персональной гибкости и терпения. Определенно, у каждого поколения есть свои нюансы. Конфликт «отцов и детей» в офисе неизбежен, поскольку это может негативно повлиять на состояние корпоративной среды и помешать компании достичь ее коммерческих интересов. Именно поэтому так важно современным руководителям глубже понимать с кем именно они имеют дело.

¹ Богатырева И.В., Илюхина Л.А. Система мотивации и материального стимулирования как источник трудовой активности персонала компании // Экономика труда. 2022. Том 9. № 5. С. 955-970

² Шамис Е., Никонов Е. Стратегия Беби-бумеров. 1944-1963 // Теория поколений. 2020. №5 С. 51-57.

³ Коноплева А.А. Культурные предпочтения Z-поколения (на основе результатов социологического исследования). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kulturnye-predpochteniya-z-pokoleniya-na-osnove-rezultatov-sotsiologicheskogo-issledovaniya/viewer> (Дата обращения: 11.05.2023).

⁴ Богачева Н. В., Сивак Е. В. МИФЫ о «поколении Z // Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики». URL: <https://ioe.hse.ru/pubs/share/direct/408113365.pdf> (Дата обращения: 12.05.2023)

⁵ Стиллман Д., Стиллман И. Поколение Z на работе. Как его понять и найти с ним общий язык// МИФ. Бизнес. 2018. №8 С. 187-191.

FEATURES OF ATTRACTION AND RETENTION OF GENERATION Z EMPLOYEES

© 2023 Sysoev Nikita Sergeevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: bboynike2003@gmail.com

© 2023 Bogatyreva Irina Vyacheslavovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: bboynike2003@gmail.com

Keywords: personnel, generation Z, features, motivation, stimulation.

The article examines the essence of generation Z, which allowed us to answer the question of how employers can rebuild the work system to attract and retain young employees. The authors analyzed the key features of generation Z and formulated appropriate recommendations for employers.

МИРОВОЙ РЫНОК ХЛОПКА: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

© 2023 Тимашова Виолетта Владимировна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: timashova.violetta@mail.ru

© 2023 Иванова Наталья Игоревна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: cleotasha@rambler.ru

Ключевые слова: мировой рынок хлопка, экспорт, импорт, производство, потребление, рост цен, пандемия COVID-19.

Статья посвящена анализу мирового рынка хлопка, который является важнейшей сельскохозяйственной культурой. Авторы рассматривают основные страны, обеспечивающие экспорт хлопка и остро нуждающиеся в его импорте, а также тенденции развития рынка. Выявлены проблемы, возникшие вследствие пандемии COVID-19. В контексте актуализации процессов импортозамещения в России, в том числе в легкой промышленности, исследования мирового рынка хлопка и научное осмысление его тенденций, проблем и перспектив становятся особенно актуальными.

Хлопок – это натуральное растительное волокно, обладающее наибольшей популярностью среди волокон такого происхождения ввиду низкой стоимости производства и широкого применения в повседневной жизни людей. В последние годы рост спроса на хлопок также объясняется всемирным трендом на экологическую безопасность, вследствие того что и сырой, и переработанный хлопок является биологически разлагаемым. Однако процесс производства хлопка считается достаточно трудоемким, потому что сырой хлопок должен пройти множество стадий переработки, чтобы предстать перед потребителем в виде предметов одежды или бытовых изделий. Помимо этого, для выращивания хлопка необходимы определенные климатические условия, качественные удобрения и надежная защита от вредителей, что значительно ограничивает количество стран-производителей хлопка. Пандемия COVID-19, природные катаклизмы и высокие темпы роста цен – все эти события и их влияние на экспорт и импорт хлопка предлагается рассмотреть в данной статье. Методологической основой исследования являются анализ и синтез, статистико-экономический метод и сравнительный анализ.

Итак, на 2022/2023 год ведущими в мире странами по производству хлопка традиционно являются Китай (6,684 млн. тонн), Индия (5,661 млн. тонн) и США

(3,150 млн. тонн). В пятерку главных производителей также входят Бразилия (3.062 млн. тонн) и Австралия (1,263 млн. тонн)¹. Рассмотрим ситуацию на рынке хлопка каждого из главенствующих производителей.

В Китае, мировом лидере производства хлопка, наблюдается постепенное сокращение посевных площадей в последние пять лет, что приводит к меньшим объемам урожая. Сейчас Китай находится на четвертом месте в мире по общей площади пашни, которая составляет 92,5 млн га². Консалтинговая компания по сырьевым товарам в Китае Mysteel вновь прогнозирует сокращение посевных площадей на 10%. Важную роль в таких неблагоприятных прогнозах играют и заморозки, которые в этом году нанесли огромный ущерб Синьцзянскому автономному району – основной зоне выращивания хлопка. Таким образом, в 2023 году ожидается, что производство снизится на 15% по сравнению с предыдущим годом и составит менее 6 млн. тонн.

Производство хлопка в Индии, наоборот, имеет тенденцию к росту на 12% в сезоне 2022/2023 гг., по сравнению с предыдущим годом. В первую очередь это связано с расширением посевных площадей на 10% – такое заявление прозвучало от президента Хлопковой ассоциации Индии Атула Ганатры. По площади пашни Индия находится на втором месте (166,1 млн га). 2022 г. ознаменовался для Индии большим провалом в сборе урожая из-за непредвиденного обстоятельства в виде проливных дождей. Данное событие привело к незамедлительному повышению стоимости индийского хлопка на мировом рынке практически на 70%.

В Соединенных Штатах Америки, традиционно именно южные штаты, в большей степени Техас, собирают наибольшее количество хлопка. Ранее этот регион был известен как «Хлопковый пояс», где хлопок был преобладающей товарной культурой в период с 18 по 20 век. Из-за истощения почвы и социально-экономических изменений производство хлопка сократилось, и площади в этом регионе в настоящее время в основном используются под такие культуры, как кукуруза, соевые бобы и пшеница. Общая площадь пахотных земель составляет 185,7 млн га и по этому показателю США лидируют уже многие годы. Из-за засухи в 2022 г. Техас, производящий половину всего хлопка США, потерпел колоссальный ущерб: недостаток влаги привел к потере большей части урожая. По заявлению американских фермеров, удалось спасти лишь пятую часть от всего урожая хлопка.

Итак, Азия безусловно является доминирующим регионом в производстве хлопка, но большая часть производимой продукции потребляется непосредственно внутри страны. Поэтому на первый план в экспорте хлопка выходят такие страны, как США, Бразилия и Австралия (рис. 1). Эти страны вынуждены экспортировать собираемый хлопок в связи с недостаточной развитой (по сравнению с Азиатским регионом) текстильной промышленностью.

Бразилия, уступающая США в объеме экспорта хлопка, надеется сместить Америку с лидирующих позиций и стать ведущей страной-экспортером хлопка. Это уже удалось сделать в отношении других сельскохозяйственных культур, таких как соя. Аналитики в Бразилии считают, что благодаря сокращению посевных площадей в США из-за относительно невысокой прибыли от хлопка, страна

сможет увеличить поставки на 22% и они составят 2,2 млн тонн уже в 2023 г. Однако такие грандиозные планы могут быть нарушены по причине неблагоприятных климатических условий, которые настигли Бразилию в 2022 г. и могут повториться вновь.

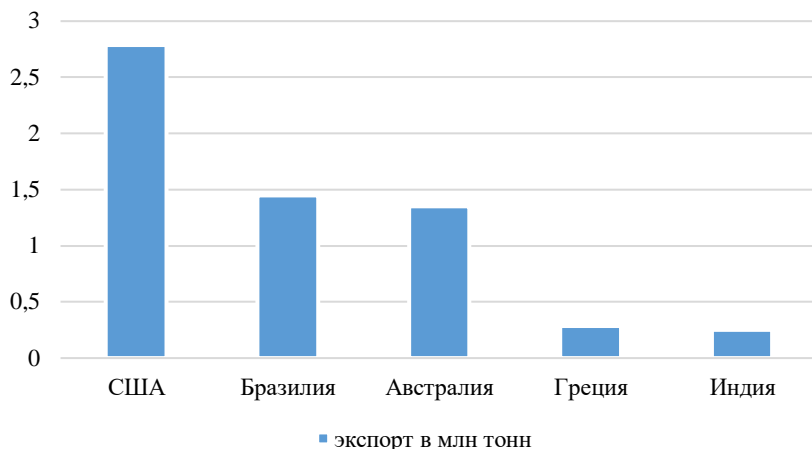


Рис. 1. Ведущие страны-экспортеры хлопка в 2022/2023 гг.

Источник: составлено автором на основе¹.

Действующий главный экспортер хлопка – США избрал своими основными рынками экспорта в 2022 г. Китай с долей 27% (2,9 млрд. долл. США), Вьетнам с долей 10% (1,08 млрд. долл. США), Турцию с долей 9,61% (1,03 млрд. долл. США) и Пакистан с долей 9,46% (1,01 млрд. долл. США). При этом в структуре экспорта преобладает нечесаное хлопковое волокно (84% или 9,04 млрд. долл. США), что подтверждает недостаточную степень развития текстильной промышленности, которая могла бы обеспечить переработку хлопка и его экспорт уже в виде тканей и пряжи. Схожие направление и структура экспорта сложились и у Бразилии. Немного иная ситуация в Австралии: 38% хлопка идет во Вьетнам (1,17 млрд. долл. США), 11,8% в Индонезию (360 млн. долл. США) и 8,12% в Индию (246 млн. долл. США). Однако по-прежнему основной товарной группой экспорта является нечесаное хлопковое волокно (99%), а импорта – хлопчатобумажные ткани³.

Исходя из указанных основных направлений экспорта хлопка ведущими в этом сегменте странами можно выделить основных импортеров: в 2022/2023 гг. это Бангладеш, Вьетнам, Китай, Пакистан и Турция (рис. 2).

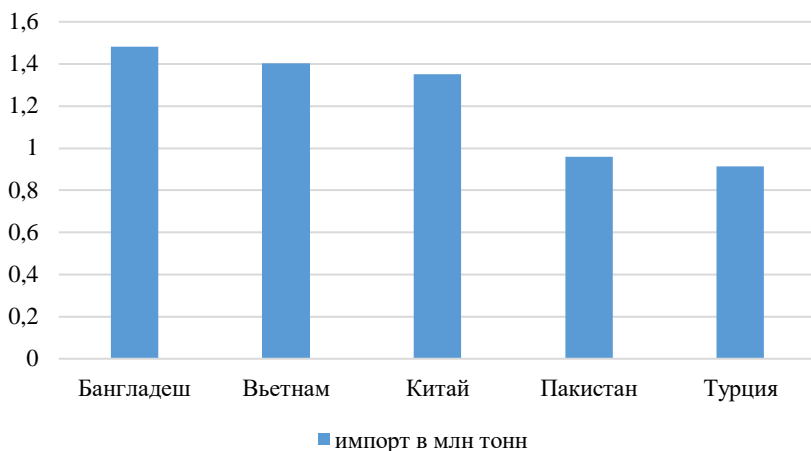


Рис. 2. Ведущие страны-импортеры хлопка в 2022/2023 гг.

Источник: составлено автором на основе¹.

Что касается России: российские эксперты в области сельского хозяйства приводят доказательства того, что на данный момент входить на мировой рынок хлопка бессмысленно. Россия имеет постоянных поставщиков хлопка – Таджикистан, Узбекистан и Киргизию и имеет четкую ориентацию именно на импорт хлопка. При этом эксперты не отрицают, что в силу роста глобального спроса на данную агрокультуру, для России могло бы быть выгодным ее производство. Однако, на данный момент нет никаких условий, в том числе государственной поддержки, для того, чтобы обеспечивать производство в значительных масштабах. Одновременно, объемы мирового производства хлопка вполне удовлетворяют потребности России в этом сырье.

Начавшаяся в 2020 г. пандемия COVID-19 весьма негативно повлияла на мировой рынок хлопка. Наблюдалось сокращение и производства, и потребления хлопка (на 11%) во всем мире вследствие нарушения логистических цепочек и торговли в целом. Многие компании, занимающиеся текстильной и швейной промышленностью, вынуждены были объявить о банкротстве ввиду отсутствия заказов из-за границы. Такое положение вещей способствовало росту цен, которые достигли своего пика в 2022 г., увеличившись за 2 года пандемии на 70%, в долларах. В 2023 г. цены на хлопок значительно снизились и на сентябрь составляют около 88 центов за фунт (или 1940 долл. США за тонну).

В начале года Министерство сельского хозяйства США опубликовало некоторые прогнозы относительно урожая хлопка на мировом рынке в сезоне 2023/2024 гг. Таким образом, мировое производство хлопка составит 115 млн. тюков, что приблизительно на 0,1% меньше аналогичного показателя в сезоне 2022/2023 гг. Также, прогнозируется снижение потребления хлопка в Турции, Пакистане, Бангладеш и Индонезии. По прогнозам американской аналитической

компании, Mordor Intelligence, в период с 2022 по 2027 гг. ожидается среднегодовой темп роста мировой торговли хлопком на уровне 4,5%. В целом, на мировом рынке хлопка сохраняются высокие риски подъема цен и тенденции к сокращению потребления при увеличении мировых запасов, что говорит о смещении хлопкового рынка в сторону профицита⁴.

Таким образом, хлопок представляет собой важнейший товар в сельском хозяйстве. Мировой рынок хлопка включает в себя более 100 производителей и около 150 стран, участвующих в экспорте и импорте. Климатические условия, которые необходимы для выращивания хлопка (большое количество солнечного света, умеренная влажность и плюсовая температура), позволяют производить его развивающимся странам. Так, 37 из 53 африканских стран участвуют в производстве хлопка (только Бенин, Мали, Буркина-Фасо и Кот-д'Ивуар обеспечивают 50% производства в регионе), а 30 стран являются его экспортерами (например, Египет, Судан, ЮАР и др.). Производство и экспорт хлопка играют серьезную роль в экономическом росте стран Африки⁵. Не менее сильно зависят от хлопка и многие страны Центральной Азии: Узбекистан, Казахстан, Туркменистан, Кыргызстан и Таджикистан. Итак, хлопок продолжает занимать важное место в экономике многих стран, прежде всего развивающихся. Во-первых, он является существенным источником валютных поступлений, а во-вторых – довольно большой долей ВВП и налоговых поступлений.

¹ Немецкая статистическая компания Statista. 2023.

² Кузнецова, Г. В. Конъюнктура мировых товарных рынков: учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. С. 90-91.

³ Глобальная база внешней торговли TrendEconomy. 2022.

⁴ Российский деловой журнал Эксперт. 2023.

⁵ Американская аналитическая компания Mordor Intelligence. 2022 г.

WORLD COTTON MARKET: CURRENT STATE AND PROSPECTS FOR DEVELOPMENT

© 2023 Timashova Violetta Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: timashova.violetta@mail.ru

© 2023 Ivanova Natalia Igorevna
PhD, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: cleotasha@rambler.ru

Keywords: world cotton market, export, import, production, consumption, sown area, textile industry, price increase, COVID-19 pandemic.

The article is devoted to the world cotton market analysis. Cotton is among the most important agricultural crops. The authors consider the main countries that, on the one hand, export cotton and are in need of its imports, on the other, as well as market development trends. Problems arising due to COVID-19 have been identified. In view of import substitution processes in Russia, including in light industry, research on the world cotton market and scientific understanding of its trends, problems and prospects are becoming especially relevant.

СБЕРЕЖЕНИЯ И ИНВЕСТИЦИИ ДОМОХОЗЯЙСТВ В УСЛОВИЯХ ПОВЫШЕНИЯ СТАВКИ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ В РФ

© 2023 Трофимова Татьяна Вячеславовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tani1632005@gmail.com

Ключевые слова: ставка рефинансирования, ключевая ставка, экономический рост, сбережения, инвестиции, национальная экономика.

В данной статье определено прямое и косвенное воздействие ключевой ставки (ставки рефинансирования) на объемы инвестиций и сбережений домашних хозяйств (домохозяйств) в Российской Федерации. Автором предложены способы инвестирования и формирования сбережений, наиболее выгодные для домохозяйств в условиях повышения ключевой ставки. Разработан механизм нейтрализации рисков вложения в ценные бумаги домохозяйствами, который достигается путем инвестирования в паевые инвестиционные фонды.

На современном этапе отечественная экономика претерпевает множество изменений, которые явились следствием ее адаптации к экономическим санкциям и другим ограничениям, введенным международным сообществом в отношении Российской Федерации. По этой причине современная денежно-кредитная (монетарная) политика РФ должна отвечать глобальным вызовам, что, в свою очередь, требует повышения эффективности ее методов и рычагов воздействия, одним из которых является регулирование ставки рефинансирования. Ставка рефинансирования представляет собой размер процентной ставки, устанавливаемой Центральным Банком РФ. От ключевой ставки (ставки рефинансирования) зависят ставки по кредитам и депозитам в коммерческих банках, услугами которых непосредственно пользуются домашние хозяйства. В условиях повышения ставки рефинансирования для домохозяйств становится актуальной тема сбережений и инвестиций. Сбережения и инвестиции домохозяйств являются актуальным способом сохранения их покупательной способности, а также их накопления денежных средств для дальнейшего использования в различных целях.

Ключевая ставка как наиболее значимый инструмент монетарной политики оказывает колоссальное значение на национальную экономику и ее субъектов, большей частью которых являются домашние хозяйства. Чтобы проанализировать роль ставки рефинансирования в сбережениях и инвестициях домохозяйств в Российской Федерации, важно рассмотреть ее прямое и косвенное воздействие.

* Научный руководитель – Дождева Елена Евгеньевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Общее экономическое значение ключевой ставки заключается в том, что ее повышение сокращает возможность кредитных организаций, в первую очередь коммерческих банков, на получение кредитных ресурсов и, как следствие, сокращает предложение на финансовом рынке, включая и предоставление более дешевых кредитов для домохозяйств и бизнеса. В такой ситуации, домашние хозяйства, которые представляют собой значительную часть населения страны, частично сокращают потребление, снижая совокупный спрос. Это способствует снижению инфляции, но одновременно замедляет экономический рост. Понижение ставки рефинансирования делает более доступными кредиты основного регулятора для банков, что в свою очередь повышает спрос на займы, в том числе и для домохозяйств. Это является стимулом для роста благосостояния для домохозяйств, так как получают возможность получения и дальнейшего использования дешевых денег. Однако, подешевевшая национальная валюта при низких ставках невыгодна предприятиям, которые закупают сырье или комплектующие за иностранную валюту, заставляя производителей переплачивать. Данный процесс ведет к росту цен на товары и услуги, и соответственно, негативно сказывается на экономике домохозяйств и их сбережениях. Таким образом, к примеру, к сферам прямого влияния можно отнести уровень кредитных и депозитных ставок и покупательную способность потребителей. А косвенное воздействие ставка рефинансирования, в свою очередь, оказывает на темпы роста экономики, приток иностранного капитала, аккумулирование сбережений населения, валютный курс и уровень инфляции.¹

Ключевая ставка напрямую воздействует на ставки по кредитам и вкладам в коммерческих банках, что не может не отражаться на доходах домохозяйств и их сбережениях. Так, ввиду необходимости укрепления национальной валюты 15 августа 2023 года Центральным банком России было принято решение о повышении ключевой ставки с 8,5 % до 12 %. В связи с этим, у большинства населения РФ возник вопрос о том, куда выгоднее аккумулировать свои денежные средства с наименьшим риском. Чтобы разобраться в данном вопросе, следует рассмотреть несколько доступных вариантов для инвестирования, а также формирования так называемой «финансовой подушки», то есть определенной суммы сбережений, которая в чрезвычайных ситуациях может служить своеобразной страховкой от материальных трудностей.²

Повышение ключевой ставки влечет за собой рост ставок по вкладам, и поэтому возникает особый спрос на сбережения со стороны домохозяйств. Открытие депозитного счета домашними хозяйствами с последующим начислением процентов банком считается выгодным вложением свободных денежных средств, но на практике темпы инфляции опережают величину ставок в по вкладам, и, таким образом, сбережения подвергаются обесцениванию. Следовательно, открытие депозитного счета не является лучшим способом для формирования сбережений.³

В период повышения ставки рефинансирования у домашних хозяйств возникает острая необходимость владения финансовой грамотностью, что приводит к заинтересованности в инвестировании, то есть использовании инструментов

фондового рынка (рынка ценных бумаг). Одним из наиболее популярных инструментов рынка ценных бумаг являются облигации. Облигации представляют собой долговые ценные бумаги, владельцы которых по истечении установленного срока имеют право на получение ее стоимости с начисленными процентами. Как правило, они не отличаются высокой доходностью, однако их относят к наименее рискованным инструментам фондового рынка. Их привлекательность обоснована установлением более высокой купонной доходности. Недостаток заключается в том, что это отражается не лучшим способом на инвестиционном портфеле домохозяйств, которые приобретали облигации еще до повышения ключевой ставки. Облигации, выпущенные до повышения ставки рефинансирования с фиксированным купоном теряют прибыльность из-за того, что их владельцы направляют свои денежные средства в новые, более выгодные. Их цена будет снижаться до тех пор, пока доходность облигаций, приобретенных домохозяйствами ранее, снова не станет конкурентной. На основании выше изложенного определено, что с помощью биржевой цены облигаций инвесторы договариваются об их справедливой доходности – так, чтобы она соответствовала не только рискам вложений в эти бумаги, но и доходности сопоставимых инструментов. Таким образом, облигации можно считать выгодным способом инвестирования для домохозяйств в условиях повышения ключевой ставки.

Для нейтрализации рисков вложения в ценные бумаги, домохозяйствам необходимо воспользоваться еще более безопасным методом инвестирования - покупкой пассивных инвестиционных фондов. Пассивные фонды обычно включают в себя различные акции, облигации и валюты, что способствует более выгодному вложению средств для домохозяйств. Наиболее актуальными инструментами инвестирования для домохозяйств на данный момент являются пассивные инвестиционные фонды, в составе которых присутствует большинство облигаций, в том числе ОФЗ (облигации федерального займа). Менее рациональным способом инвестирования для домашних хозяйств на данном этапе становится приобретение различных акций компаний, так как их стоимость растет почти пропорционально ставке рефинансирования.

Следует отметить, что оценка влияния ставки рефинансирования на экономику домохозяйств указывает на необходимость реформирования в сфере развития финансовой грамотности среди данных субъектов экономики. Следовательно, необходимо конкретизировать роль банковского сектора и фондового рынка в рамках процесса привлечения домохозяйств в сферу инвестирования и сбережения. Таким образом, субъекты банковского сектора и фондового рынка будут способствовать росту благосостояния населения, в том числе домашних хозяйств. При этом домашние хозяйства расширяют сферу своих возможностей по наращиванию уровня доходов.

¹ Кузнецов, А. В. К вопросу о роли ключевой ставки Банка России в денежно-кредитной политике / А. В. Кузнецов. – / Молодой ученый. – 2020. – № 40 (330). – С. 131-133. – URL: <https://moluch.ru/archive/330/73898/>.

² Зиниша О.С., Брус В. В. Роль ключевой ставки в денежно-кредитной политике Центрального Банка – / ЭКОНОМИКА И СОЦИУМ. – 2017.

³ Ключевая ставка Банка России как инструмент регулирования банковской ликвидности: проблемы и возможности в условиях режима инфляционного таргетирования / С. Е. Дубова, А. В. Егунова, В. В. Шергин. – / Экономика и бизнес. – 2017.

HOUSEHOLD SAVINGS AND INVESTMENTS IN THE CONTEXT OF AN INCREASE IN THE REFINANCING RATE IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Trofimova Tatyana Vyacheslavovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: tani1632005@gmail.com

Keywords: refinancing rate, key rate, economic growth, savings, investments, national economy.

This article identifies the direct and indirect impact of the key rate (refinancing rate) on the household economy, the rate of inflation, the strengthening of the national currency and economic growth and development. In addition, the ways of investing and forming savings that are most beneficial for households in the conditions of an increase in the key rate are presented and considered. The article also gives the author's definition of household savings and investments.

АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ С ПОЗИЦИИ ОЦЕНКИ ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

© 2023 Туктарова Лилия Равильевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tuktarovalr@rambler.ru

© 2023 Исайчев Владимир Евгеньевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: isaychev.vladimir@gmail.com

Ключевые слова: ликвидность, платежеспособность, развитие, анализ предприятия, эффективная деятельность.

Анализ деятельности предприятия является важной частью стратегии развития предприятия, включает в себя процесс создания, развития, контроля и управления. Правильно проведенный анализ деятельности предприятия помогает компании привлечь и удержать потребителей, повысить свою репутацию, а также обеспечить долгосрочный успех и устойчивое развитие.

Анализ ликвидности и платежеспособности играет огромную роль при оценке всей финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Многие российские авторы уделяют большое внимание вышепредставленным терминам. Так, А.О. Антропова¹, С.Л. Жуковская¹ указывают, что все перечисленные критерии определения ликвидности и платежеспособности определяют разнообразие трактовок, иногда приводят к путанице, обусловленной отсутствием единой нормативной базы, методологии определения, ошибок в переводах зарубежных изданий, которые используются отечественными исследователями.

При определении понятий «ликвидность» и «платежеспособность» авторы оперируют таким термином, как «срок погашения обязательств».

Э.А. Маркарьян⁵, Г.П. Герасименко, С.Э. Маркарьян под «ликвидностью» понимают возможность предприятия погашать краткосрочные обязательства, тогда как «платежеспособность» - погашение долгосрочных обязательств. Аналогичная позиция прослеживается у С.И. Крылова, А.Д. Шеремета. Р.О. Костирко за основу разграничения понятий «ликвидности» и «платежеспособности» берет сроки погашения обязательств. Ликвидность предприятия определяется автором как способность погашать обязательства и поддерживать баланс между денежными активами и сроками их превращения в денежные средства; обеспечивать баланс между суммами существующих обязательств и сроками их оплаты. Платежность автором понимается как существование у предприятия ликвидных ак-

тивов, которые оно в любой момент может использовать для погашения краткосрочных обязательств. Отдельные авторы вообще понятие «ликвидность» не выделяют, а платежеспособность рассматривают в качестве способности предприятия осуществлять платежи по всем имеющимся у него обязательствам точно в срок и в обозначенном договором размере.

Присутствуют и разные позиции авторов в определении средств, за счет которых идет погашение обязательств. Если предприятие для погашения краткосрочных обязательств в отчетном периоде использует оборотные активы, то, по мнению Ю.Г.Шевцова, Т.В. Сабельфельд, речь идет о ликвидности. Если предприятие погашает обязательства с помощью наиболее ликвидных активов (денежных средств и краткосрочных финансовых вложений), то это – платежеспособность. Сходная позиция у Е.М. Сорокиной, которая указывает, что ликвидность подразумевает возмещение краткосрочных обязательств исключительно за счет денежных средств, а платежеспособность предполагает погашение обязательств не только с помощью денежных средств, но и с помощью передачи имущества. Присутствуют в научной литературе и позиции авторов, которые отождествляют рассматриваемые термины.

И.А. Бланк² определяет «ликвидность» и «платежеспособность» в качестве единого экономического термина, трактуя его в качестве возможности предприятия своевременно погашать имеющиеся текущие обязательства с помощью оборотных активов. В экономическом смысле понятия «ликвидность» и «платежеспособность» являются близкими, но считать тождественными их нельзя. Ликвидность обладает меньшей динамикой по сравнению с платежеспособностью. И.А. Бланк² рассматривает платежеспособность, которая тесно связана с достижением производственных планов предприятия и обеспечением его необходимыми ресурсами. Платежеспособность ориентирована на то, что необходимо обеспечить поступление и расходование финансовых средств по плану, выполнять расчетную дисциплину, поддерживать пропорциональное соотношение собственных и заемных средств, использовать капитал для получения наилучшего результата.

Платежеспособность предприятия является ключевой характеристикой финансового состояния предприятия. Платежеспособность предприятия можно определить, как способность предприятия осуществлять финансовые расчеты по своим обязательствам с помощью использования наличных денежных средств и их эквивалентов. Платежеспособность предприятия оценивается по наличию необходимого объема денежных средств для обеспечения своевременных выплат персоналу, поставщикам, партнерам. О платежеспособности предприятия свидетельствуют своевременные расчеты с поставщиками и партнерами по бизнесу, уплата налогов и иных отчислений в фонды, в банки, выплата заработной платы работникам в полном объеме и в расчетный срок. Анализ платежеспособности проводится для оценки имеющихся у предприятия средств и их возможностей использования для последующих расчетов.

Чтобы предприятие было платежеспособным ему необходимо иметь активы в объеме, превышающем внешние обязательства. Таким образом, можно сделать вывод о том, что в исследованиях нет единого подхода к определению методике

расчета показателей ликвидности и платежеспособности. Ликвидность можно определить, как возможность организации обеспечивать свои текущие обязательства, превращая для этого имеющиеся активы в денежную наличность.

Под платежеспособностью понимается способность организации осуществлять расчеты по своим обязательствам, используя для этого денежные средства и их эквиваленты. Информация о финансовом состоянии организации, ее ликвидности и платежеспособности необходима управленцам различных уровней, учредителями инвесторам, партнерам с целью принятия управленческих решений, инвестирования, заключения договоров о сотрудничестве и т.п. Кредитным организациям показатели ликвидности и платежеспособности необходимы для оценки риска при выдаче кредитов, поставщики, опираясь на данные показатели, оценивают для себя возможность своевременность получения платежей со стороны организации, налоговым учреждениям информация важна для прогнозирования и выполнения плана поступлений в бюджет. Финансовый анализ с расчетом ликвидности и платежеспособности является одним из ключевых инструментов управления организацией. При изучении подходов к определению понятий ликвидности и платежеспособности таких авторов, как С.И. Крылов⁴, Р.О. Костирко³, Г.В. Савицкая⁵ и др. установлено, что авторы при определении ликвидности и платежеспособности за основу берут сроки погашения обязательств, способы и возможности погашения обязательств, необходимость проведения своевременности погашения обязательств, либо отождествляют оба понятия. О платежеспособности организации можно говорить в том случае, если она обладает необходимой суммой денежных средств и способно в расчетах с кредиторами реализовать свои текущие активы. Объединяет ликвидность и платежеспособность ответ на вопрос о том, насколько организация способна отвечать по своим текущим обязательствам. Для проведения оценки ликвидности и платежеспособности необходимо исследовать формы бухгалтерской отчетности, к которым относится баланс, отчет о движении денежных средств, отчет о финансовых результатах. Следует использовать и такие виды статистической отчетности, как сведения об использовании денежных средств, о финансовых вложениях и обязательствах. Как правило, анализ ликвидности и платежеспособности предусматривает проведение анализа ликвидности бухгалтерского баланса, расчета показателей ликвидности по группам активов и пассивов, расчета относительных показателей ликвидности, расчета и оценки показателей платежеспособности (коэффициент общей платежеспособности, текущей платежеспособности, долгосрочной платежеспособности).

Таким образом, актуальной и необходимой является деятельность, направленная на организацию мероприятий по формированию, сегментации рынка и потребителей, продвижению продукции, удержанию позиций на рынке путем постоянного анализа, расчету эффективности и корректировки показателей деятельности предприятия⁵.

¹ Антропова А.О., Жуковская С.Л. Ликвидность и платежеспособность предприятия: проблемы трактования категорий// Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. № 5-1 (87). С. 43-48.

² Бланк И.А. Управление активами и капиталом предприятия. К.: Ника-Центр, Эльга, 2014. – 656 с.

³ Костирко Р.О. Финансовый анализ. – Харьков: Фактор, 2017. – 784 с.

⁴ Крылов С.И. Финансовый анализ: учебное пособие [Текст] / С. И. Крылов.– Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2016.– 160 с.;

⁵ Маркарьян Э.А., Герасименко Г.П., Маркарьян С.Э. Экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник. – М.: КноРус, 2019. – 552 с.

⁶ Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. – М.: ИНФРА-М, 2022. – 608 с.

⁷ Сорокина Е.М. Теоретический аспект анализа платежеспособности организации // Известия Байкальского государственного университета. – 2022. № 4. С. 80-86.

ANALYSIS OF THE ENTERPRISE'S ACTIVITIES FROM THE PERSPECTIVE OF ASSESSING LIQUIDITY AND SOLVENCY

© 2023 Tuktarova Liliya Ravilyevna
PhD, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tuktarovalr@rambler.ru

© 2023 Isaychev Vladimir Evgenievich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: isaychev.vladimir@gmail.com

Keywords: liquidity, solvency, development, enterprise analysis, efficient operation.

Analysis of enterprise activity is an important part of the enterprise development strategy, which includes the process of creation, development, control and management. A properly conducted analysis of an enterprise's activities helps a company attract and retain consumers, improve its reputation, and ensure long-term success and sustainable development.

ИНСТРУМЕНТЫ ОЦЕНКИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2023 Уханов Евгений Юрьевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ukhanov@inbox.ru

Ключевые слова: устойчивое развитие, оценка устойчивого развития, инструменты оценки.

В статье рассмотрены наиболее популярные инструменты оценки устойчивого развития предприятия в современном мире.

В настоящее время вопросы устойчивого развития предприятий становятся все более актуальными. События 2022 г. существенным образом сказались на деятельности российских предприятий различных отраслей экономики, обострив проблемы обеспечения устойчивого развития¹.

Менеджмент компаний осознает, что учет экологических, социальных и экономических аспектов в стратегии развития и текущей деятельности предприятий не только способствует сохранению окружающей среды, но и приносит экономические и конкурентные преимущества по сравнению с конкурентами². Оценка устойчивого развития предприятия становится неотъемлемой частью современного управления, поскольку она позволяет более эффективно планировать, мониторить и управлять процессами на предприятии.

Существует множество индексов, таких как индекс устойчивого развития Dow Jones, Global Reporting Initiative (GRI) Sustainability Index и другие, которые предоставляют сравнительную оценку, дающую общее представление о том, насколько предприятия соответствуют тем или иным стандартам и требованиям по сравнению с конкурентами.

Многие организации публикуют ежегодные отчеты, в которых имеются заключения специализированных компаний о соблюдении экологических, социальных норм, об ключевых финансовых результатах компании и других экономических показателей.

Существует также ряд российских и зарубежных методологий по проведению экологического аудита и оценке степени социальной ответственности компаний.

Организации могут разработать собственные **ключевые показатели для оценки производительности (КПИ)**, характеризующие степень или уровень устойчивого развития предприятия, что позволит его измерить и мониторить про-

* Научный руководитель – Жабин Александр Петрович, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

гресс в различных областях, например, таких как сокращение выбросов, уменьшение отходов, улучшение условий труда и др.³



Рис. Инструменты оценки устойчивого развития предприятия

Источник: составлено автором.

Многие предприятия внедряют специализированные системы управления, такие как ISO 14001 (экологическое управление) и ISO 26000 (социальная ответственность), чтобы систематизировать и контролировать бизнес-процессы.

Внедрение цифровых инструментов упрощает процедуры оценки и мониторинга показателей. Для этого могут применяться анализ больших данных, искусственный интеллект, интернет вещей и другие цифровые технологии^{4,5}.

Важно отметить, что выбор инструментов оценки должен зависеть от конкретных целей и потребностей предприятия, а также от сектора экономики и региона, в котором оно действует. Комбинирование нескольких инструментов позволит оценить большее количество показателей.

¹ Абузов, А. Ю. Прогноз развития фондового рынка РФ в 2022 году / А. Ю. Абузов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2022. – № 1-1. – С. 228-230. – DOI 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.1-pp.228. – EDN GZISFX.

² Измайлов, А. М. Подход к повышению конкурентоспособности фармацевтического промышленного предприятия / А. М. Измайлов // Теория и практика общественного развития. – 2015. – № 12. – С. 168-170. – EDN ZFECQP.

³ Наугольнова, И. А. Менеджмент 4.0: эволюция и инновации в управлении организацией в цифровую эпоху / И. А. Наугольнова // Теория и практика общественного развития. – 2023. – № 6(182). – С. 220-226. – DOI 10.24158/tipog.2023.6.28. – EDN KESNPN.

⁴ Цифровизация как ключевой фактор повышения инвестиционной привлекательности и инновационного развития промышленных предприятий / О. А. Булавко, Б. Я. Татарских, Л. Р. Туктарова, И. А. Наугольнова // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2018. – № 1. – С. 162-168. – EDN YPOTJZ.

⁵ Абузов, А. Ю. Развитие рынка финансового капитала в эпоху цифровизации: эволюция, современные вызовы и инновации в финтех-индустрии / А. Ю. Абузов // Креативная экономика. – 2023. – Т. 17, № 5. – С. 1601-1618. – DOI 10.18334/ce.17.5.117969. – EDN IDPBJQ.

TOOLS FOR ASSESSING THE SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF THE ENTERPRISE

© 2023 Ukhanov Evgeny Yurievich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: ukhanov@inbox.ru

Keywords: sustainable development, assessment of sustainable development, assessment tools.

The article discusses the most popular tools for assessing the sustainable development of an enterprise in the modern world.

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К АНАЛИЗУ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2023 Фомин Павел Владимирович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: fomin-p-v@mail.ru

Ключевые слова: финансовый результат, задачи анализа финансовых результатов, факторный анализ, управление финансовым результатом, прибыль, убыток, выявление резервов.

В статье раскрывается комплексный подход к анализу финансовых результатов предприятия, определению цели, задач анализа, методов его проведения.

Современное экономическое развитие России в условиях кризиса и санкций предполагает поиск новых подходов в управлении хозяйственной деятельностью организации. Важную часть этой базы занимают сведения о финансовых результатах, особенно востребованные руководством. Их анализ направлен на обоснование принимаемых менеджментом организации стратегических решений направленных на перспективу.

Разное значение прибыли для коммерческой организации и ее стейкхолдеров (кредиторов, поставщиков, покупателей, инвесторов, бюджетных учреждений и т.д.) обусловлено, как правило, финансовым интересом всех участников экономических отношений по поводу притязаний на долю во вновь возникших антропогенных благах. Именно они, в конечном итоге, являются основным содержанием создаваемой в реальном секторе экономики прибыли¹. Абстрактный покупатель, приобретая необходимые товары у прибыльно работающей коммерческой организация, обеспечивает общественное признание ее прибыли, а, значит, открывает путь ее дальнейшего институционально обусловленного движения. Эффективность этого движения во многом зависит от опыта, квалификации и не коррумпированной мотивированности работников цивилизационных институтов².

В современных условиях рыночного развития отечественной экономики в условиях санкций повышается экономическая и юридическая ответственность хозяйствующего субъекта за финансовые результаты своей деятельности, а в конечном итоге – за доведение до банкротства. Это требует детального выявления влияния всех сил (конкретных людей и принятых ими решений), изменяющих величину прибыли. Названные выше силы одновременно являются основным условием будущего процветания хозяйствующего субъекта, так как теперь

* Научный руководитель – Маняева Вера Александровна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

только от него зависит генерирование новых финансовых ресурсов за счет прибыли³. Резко возрастает значение финансовой устойчивости субъектов хозяйствования. Все это значительно повышает роль анализа финансовых результатов, которые характеризуют эффективность и результативность деятельности компании по всем направлениям деятельности (производственной, сбытовой, снабженческой, финансовой, инвестиционной).

Основной целью анализа финансовых результатов предприятия является выявление причин и факторов, которые непосредственно оказывают влияние на конечный результат деятельности организации. Как правило, в случае получения прибыли организации, анализ финансового результата проводят для выявления факторов, которые на это повлияли с целью их дальнейшего развития и преумножения. А в случае получения убытка, организация нуждается в детальном анализе факторов, которые оказали негативное влияние на деятельность организации и в конечном итоге снизили ее финансовый результат и, соответственно, рентабельность.

Выделим основные задачи анализа финансовых результатов:

- оценка уровня и динамики, а также контроль отклонений финансовых результатов деятельности организации от плана реализации и получения прибыли;
- изучение возможностей и источников получения прибыли;
- определение и последующий анализ факторов, оказывающих влияние на конечный финансовый результат (прибыль или убыток);
- выявление резервов улучшения финансового результата организации;
- контроль и анализ использования выявленных резервов;
- выработка рекомендаций по повышению эффективности работы предприятия и увеличения ее рентабельности⁴.

Выбор методики анализа организация определяет исходя из поставленных задач и потребностей бизнеса.

Выделим основной алгоритм анализа финансового результата: проведение горизонтального и вертикального анализа, а также факторный анализ прибыли; следующий этап - анализ рентабельности и ее динамика, на заключительном этапе проводится анализ использования прибыли организации.

Проводимый анализ финансовых результатов деятельности организации позволяет выявить:

- оценку ее конкурентоспособности на рынке;
- структуру поступлений по обычным видам деятельности и по прочим, долю вклада каждого вида деятельности в прибыль организации за определенный период;
- долю чистой прибыли в выручке от продаж продукции и другие важные для организации показатели.

Рассмотрим аналитические процедуры и основные алгоритмы анализа финансовых результатов:

- анализ динамики статей отчета в абсолютных и относительных значениях (горизонтальный анализ);
- выявление структуры статей отчета и их изменений (вертикальный анализ);

- сравнение показателей за отчетный период и формирование выводов на основе выше полученных данных.

В ходе проведения анализа рассчитываются следующие показатели:

- абсолютное отклонение;
- относительное отклонение: темпы роста/прироста
- уровень каждого показателя относительно выбранного базового показателя (например, выручки от продажи);
- изменение структуры статей отчета.

Помимо проведенного горизонтального и вертикального видов анализа следует также проанализировать качество полученной прибыли за отчетный период всем заинтересованным пользователем в ее получении. Данный анализ является не столь прогнозным в отношении роста прибыли, сколько оценивает влияние на ее стабильность в будущих периодах. Объективная оценка качества прибыли необходима для определения финансового положения организации.

Для оценки качества прибыли необходимо проанализировать кредитные средства организации, так как их получение напрямую повышают положительный финансовый результат предприятия за период, но при этом собственный капитал остается неизменным.

Также, необходимо оценить воздействие финансового рычага, которые позволяют определить степень риска организации. Данный риск связан с возможным недостатком средств для покрытия организацией своих обязательств перед кредиторами.

При проведении факторного анализа, учитываются факторы внутренней и внешней среды, которые непосредственно влияют на деятельность предприятия. К первым, внутренним можно отнести: ценообразование, объем производства, уровень организации труда и производства, заинтересованность работников и прочее. Вторые, наоборот, зависят от факторов внешней среды: политических, экономических, социальных и других, а также состояния рынка, конкуренции в отрасли, налоговых режимов.

Для проведения анализа используются факторные модели аддитивного или смешанного вида. В зависимости от построенной модели выбирается метод проведения анализа. На практике чаще всего используют методы детерминированного факторного анализа, а именно: метод цепных подстановок, метод абсолютных или относительных разниц, интегральный метод.

Цель деятельности коммерческой организации - получение прибыли. Успешное управление финансовыми результатами (прибылью и рентабельностью) предполагает глубокое понимание их экономического содержания и определяющих их факторов.

Чистая прибыль является конечным финансовым результатом деятельности организации за определенный период времени. Представляется важным анализировать факторы, влияющие на данный показатель с учетом финансовых интересов участников экономических отношений, например, сокращения издержек, увеличения объемов производства и выручки, привлечения новых клиентов и прочее.

Показатели рентабельности отражают финансовое положение организации, выделим три основные группы:

Первая, группа показатели доходности. Здесь выделим два основных показателя рентабельности: рентабельности продаж и рентабельности продукции, с помощью которых имеется возможность оценить понесенные затраты организации, методы ценообразования в организации, проанализировать и спрогнозировать полученную прибыль:

- рентабельность продаж, которая определяется как отношение прибыли к выручке от продаж (норма прибыли). Она показывает, сколько прибыли получит организация с каждого рубля выручки.

- рентабельность продукции, которая показывает зависимость получения прибыли от понесенных затрат. То есть, сколько прибыли организация может получить с каждого рубля затрат. Находится путем деления прибыли от реализации на себестоимость продукции.

Вторая группа - показатели доходности имущества и капитала, к ним относятся, например:

- фондорентабельность, определяется путем деления общей прибыли до налогообложения на внеоборотные активы. Позволяет оценить эффективность их использования в организации.

- рентабельность капитала, показатель, который оценивает использование всего капитала в организации и определяется отношением прибыли до налогообложения ко всему капиталу в организации. Рентабельность инвестиционного капитала показывает эффективность вложенных денежных средств в деятельность организации на длительный период.

- финансовая рентабельность показывает, сколько чистой прибыли получает организация на один рубль собственного капитала. Данный показатель необходим собственникам предприятия для оценки эффективности вложения собственных средств. Находится путем отношения чистой прибыли к собственному капиталу. Другие показатели этой группы, а именно, рентабельность чистых активов, долгосрочных финансовых вложений, рентабельность производства и прочие, позволяют также оценить эффективность их использования.

К третьей группе относятся показатели потоков денежных средств (рентабельность продаж по денежным потокам, рентабельность общего и собственного капитала по денежным потокам). Данные показатели рассчитываются с учетом чистого притока денежных средств и позволяют оценить их динамику и влияние на рентабельность.

В заключении отметим, что анализ финансовых результатов деятельности предприятия является неотъемлемой частью финансово-экономического анализа. Основными показателями, характеризующими эффективность деятельности предприятия, является прибыль и рентабельность.

¹ Игошина, Н. А. Основные элементы управления финансовыми ресурсами предприятия / Н. А. Игошина, П. В. Фомин // Наука XXI века: актуальные направления развития. –

2022. – № 2-1. – С. 143-146. – DOI 10.46554/ScienceXXI-2022.10-2.1-pp.143.
<https://elibrary.ru/item.asp?id=49721380>

² Фомин, В.П. Аналитическая составляющая успешного управления финансовыми результатами (практический аспект) / В.П. Фомин, П.В. Фомин // Экономический анализ: теория и практика. – 2015. – № 31. – С. 50–61.

³ Учетно-аналитическая информационная составляющая эффективного развития предприятий / Н. А. Игошина, Т. А. Корнеева, В. А. Маняева [и др.] ; Под общей редакцией доктора экономических наук, профессора В.А. Пискунова. – Самара : Самарский государственный экономический университет, 2021. – 164 с. – ISBN 978-5-00176-039-9. <https://elibrary.ru/item.asp?id=48624782>

⁴ Никифорова, Н. А. Управленческий анализ. Теория и практика: учебник для бакалавров / Н. А. Никифорова, В. Н. Тафинцева. – 2-е изд., испр. И доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2014. – 468 с. – (Бакалавр и магистр. Академический курс). – ISBN 978-5-9916-3592-9.

A COMPLEX APPROACH TO ANALYSIS OF AN ORGANIZATION'S FINANCIAL RESULTS

© 2023 Fomin Pavel Vladimirovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: fomin-p-v@mail.ru

Keywords: financial result, tasks of financial resources analysis, factor analysis, financial result management, profit, loss, identification of reserves.

The article reveals a complex approach to the analysis of financial results of a commercial organization, the definition of the purpose, objectives of the analysis, methods of its implementation.

ФИНАНСОВЫЙ КОНСАЛТИНГ КАК ЭЛЕМЕНТ ЭФФЕКТИВНОЙ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ И УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

© 2023 Фомичева Дарья Петровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: DashaFomicheva1@yandex.ru

Ключевые слова: консалтинг, финансовая устойчивость, конкурентоспособность, методы консалтинга, финансовый аналитик, внутреннее и внешнее консультирование, эффективность деятельности.

В статье рассмотрено понятие консалтинга, его задачи, виды и методы, которые применяют финансовые аналитики в процессе своей деятельности.

В последние годы наиболее значимыми событиями для фирм, ведущих свою деятельность на территории России, стали последствия пандемии и вводимые санкции. Все коммерческие организации придерживаются принципов максимизации прибыли и обеспечения высокого уровня финансовой устойчивости и конкурентоспособности. В современном мире и мгновенно меняющихся экономических, политических, социальных условиях развития общества предприятиям наиболее сложно поддерживать непрерывность деятельности стабильность бизнеса отвечающего вызовам времени. Одним из способов поддержания стабильности и развития деятельности организаций, к которому менеджмент организации могут прибегнуть, является финансовый консалтинг.

Под консалтингом (от англ. Consulting - советовать, справляться) понимается деятельность специальных компаний по консультированию клиентов по финансовым, экономическим, юридическим и другим профессиональным вопросам¹. Консалтинговые услуги консультационного характера, проводятся по запросам руководителей и заинтересованных пользователей. Услуги консалтинга часто представляются специализированными компаниями по широкому кругу вопросов, включая изучение структуры рынка, цен, а также тенденций их изменения.

Такие ученые как: Бариленко В.И., Мельник М.В., Савицкая Г.В., Федотова М.А., Фомин В.П., Шеремет А.Д., и др., проводили исследования обеспечения финансовой устойчивости предприятия, а также направлений его развития с применением системного подхода, в т.ч. по вопросам финансового консультирования.

* Научный руководитель – Игошина Наталья Аклимовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Финансовое консультирование позволяет в достаточной степени привести в баланс платежеспособность и финансовую устойчивость хозяйствующего субъекта. Осуществляются по основным управленческим функциям предприятия, включая финансовую, кадровую, маркетинговую и управленческую².

Основываясь на работах вышеперечисленных авторов, можно вывести общую сущность финансовой устойчивости – это экономический показатель, характеризующий обеспеченность запасов источниками формирования, а также платежеспособность, которая является ее внешним проявлением³.

Главная цель консалтинга - создание условий, благодаря которым повысится эффективность управления бизнес-процессами, росту чистой прибыли и конкурентоспособности на рынке. Следуя указанной цели менеджменту организации необходимо учитывать, что направленность консультационных услуг, прежде всего, должна соответствовать индивидуальным потребностям каждой группы пользователей, вырабатывать и применять именно те процедуры, которые позволят добиться необходимых результатов в бизнесе.

Рассмотрим два вида консалтинга, которые классифицируются в зависимости от того, кто проводит финансовое консультирование: внутреннее и внешнее консультирование.

На небольших по объему предприятиях внутренний консалтинг может осуществляться финансовым директором, главным экономистом, которые числятся в штате компании. В международных или крупных компаниях зачастую консалтинговую деятельность ведет специальный аналитический отдел. Именно в таких компаниях зародилась практика, ставшая на сегодняшний день уже классической, образования внутренней службы финансового консультирования. Сотрудники, которого изучают действующее налоговое законодательство, проекты законов в сфере налогообложения, находящиеся в открытом доступе. Проводится анализ перспектив развития организации, ее доходности и прибыльности, текущих и будущих инвестиционных и инновационных планов и проектов, направленных на устойчивое развитие бизнеса в целом. Явным преимуществом таких отделов является то, что их анализ непрерывно сфокусирован на оценке показателей эффективности компании, работниками которой они являются. Кроме того, сотрудники внутренней службы обладают наиболее глубокими знаниями всех сторон деятельности субъекта и доступны для работы с другими отделами в любые рабочие часы.

Внутреннее консультирование осуществляется с соблюдением принципов корпоративной этики, объективности, добросовестности, сохранением коммерческой тайны в обеспечении экономической безопасности, снижении налоговой нагрузки, и иной конфиденциальной информации.

Преимущества внутреннего консалтинга не характеризуют его как абсолютную альтернативу внешним консультантам. В условиях, когда внутренний аналитик не обладает необходимым опытом, проявляет необъективность в оценках и нарушает принцип конфиденциальности, в этом случае компании следует рассмотреть вариант работы с консалтинговой фирмой или частным экспертом.

При сотрудничестве с внешним консультантом необходимо учитывать риски. Например, поверхностное знание отраслевых особенностей и специфики деятельности компании, способов ее управления; ошибки в составлении планов и прогнозов на перспективу, составленных внешним консультантом и другие. Все вышеперечисленные риски могут привести к негативным последствиям, таких как: снижение объемов продаж, перенос сроков внедрения инновационного или инвестиционного проекта; снижение объема прибыли и, естественно, показателей рентабельности; отсутствие требуемых результатов. Вышеперечисленные риски присутствуют в деятельности внутренних экспертов.

Функционирование компании происходит в рыночных условиях хозяйствования, при которых риск является неотъемлемой его частью⁴. Отсутствие необходимого опыта у руководства и специалистов компании, зачастую приводит к тактическим и стратегическим ошибкам⁵. Для предотвращения негативных последствий, следует обратиться к внешним экспертам-консультантам. Освоить приемы выявления и оценки негативных фактов в принятии эффективных управленческих решений.

Как правило, при проведении консалтинга внутренние и внешние эксперты, применяют в своей деятельности приемы и способы, которые приведут к повышению эффективности деятельности предприятия и повышению его конкурентоспособности. К ним относятся:

- консультирование с целью составления налоговой отчетности;
- оценка и анализ конкурентных компаний для исследования путей развития;
- разработка бизнес-плана для внедрения конкурентных преимуществ; анализ маркетинговых стратегий с целью увеличения чистой прибыли хозяйствующего субъекта.

Вышеперечисленные способы, применяемые финансовыми аналитиками, осуществляются с использованием определенных методов (см. рисунок).

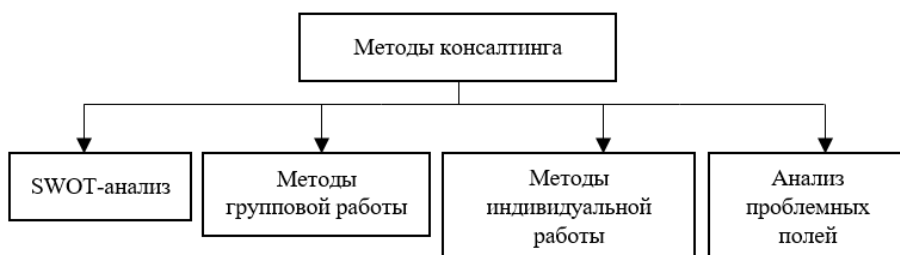


Рис. Методы консалтинга

Первый метод - SWOT-анализ. Он представляет собой анализ деятельности хозяйствующего субъекта, с помощью которого определяется ряд сильных и слабых сторон предприятия, а также определяется перечень возможностей и угроз.

Консалтинговые фирмы представляют широкий спектр услуг с комплексным подходом. Если предприятию необходим наиболее подробный анализ, охватыва-

ющий несколько сфер деятельности компании, то следует прибегнуть к методу групповой работы, например, деловые игры и тренинги; мозговые атаки, построение дерева целей и др.

В свою очередь методы индивидуальной работы подразумевают под собой решение более узких вопросов, например, индивидуальный тренинг и коучинг обучение. Отличием методов групповой и индивидуальной работы является количеством участников аналитического процесса.

Анализ проблемных полей предполагает выявление факторов, которые не позволяют компании развиваться. В ходе такого анализа по различным сферам деятельности предприятия проблемы рассматриваются более тщательно, они разбираются на части. Финансовые аналитики составляют поле проблем организации при применении данного метода⁶.

Представляется, что консалтинг является эффективным способом выведения фирм из кризисных ситуаций, по ведению бизнеса⁷. В случае если компании, требуется консультационная помощь, проблема не носит стратегический характер, то следует сделать выбор в пользу внутреннего консультанта или отдела.⁸ В случае, когда компания находится в неустойчивом и кризисном состоянии следует обратиться в консалтинговую фирму, по предоставлению услуг с системным подходом.

¹ Прокофьева, О. Н. Консалтинговое обеспечение устойчивого развития бизнеса / О. Н. Прокофьева, Н. А. Игошина // Проблемы развития предприятий: теория и практика : материалы 14-й Международной научно-практической конференции: в 3-х частях, Самара, 12–13 ноября 2015 года. Том Часть 3. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2015. – С. 87. <https://elibrary.ru/item.asp?id=26034579>

² Фомин, В. П. Аналитический консалтинг в управлении финансовой устойчивостью организации / В. П. Фомин, Т. А. Пономарева // Наука XXI века: актуальные направления развития: Материалы Международной заочной научно-практической конференции, Самара, 20–21 апреля 2015 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2015. – С. 763-766. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=23983094>

³ Шеремет А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия [Текст]: учебник - 2-е издание, доп. / А.Д. Шеремет – ИНФРА-М, 2019. – 374 с.

⁴ Мельник М. В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие / М.В. Мельник, Е.Б. Герасимова. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2020. - 208 с.

⁵ Савицкая Г.В. Анализ эффективности и рисков предпринимательской деятельности: методологические аспекты: Монография. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 272 с.

⁶ Глухов В.В. Организация консультационной деятельности (консалтинг): Учеб. пособие / В.В. Глухов, А.Н. Кобышев, А.В. Козлов. – СПб., 2016. – 79 с.

⁷ Малышева, Е. А. Показатели устойчивого развития организаций в современных условиях / Е. А. Малышева, Р. Р. Хаметов // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 6(155). – С. 1030-1032. – DOI 10.34925/EIP.2023.155.6.190. – EDN BNYMEW.

⁸ Алешкова, Д. В. Характеристики малого предпринимательства в Самарской области / Д. В. Алешкова, В. В. Мантуленко // Цифровая трансформация бизнеса: модели и решения : Сборник научных трудов Всероссийской (национальной) научно-практической кон-

ференции, Тамбов, 20–21 декабря 2019 года. – Тамбов: ООО «Консалтинговая компания Юком», 2020. – С. 60-64. – EDN KСYYBW.

**FINANCIAL CONSULTING
AS AN ELEMENT OF AN EFFECTIVE ENTERPRISE CONTROL
AND MANAGEMENT SYSTEM**

© 2023 Fomicheva Darya Petrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: DashaFomicheva1@yandex.ru

Keywords: consulting, financial stability, competitiveness, consulting methods, financial analyst, internal and external consulting, performance.

The article discusses the concepts of consulting, its tasks, types and methods used by financial analysts in the course of their activities.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2023 Хайдарова Лолита Абдухалимовна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: haidarova.lolita.abduhalimovna@yandex.ru

Ключевые слова: финансовая устойчивость, типы устойчивости, финансово устойчивое предприятие, покрытие запасов.

В статье рассмотрены понятие и типы финансово-экономической устойчивости, актуальность ее оценки, преимущества финансово устойчивого предприятия, сопоставлены типы финансовой устойчивости АО «Авиакор-авиационный завод» и АО «Авиаагрегат», предложены пути ее повышения.

Современным промышленным предприятиям сложно рассчитывать на привлечение инвестиционных средств без осуществления при этом действий, направленных на повышение своей инвестиционной привлекательности и устойчивости функционирования¹. В условиях изменчивости влияния различных внешних и внутренних факторов возрастает актуальность оценки финансово-экономической устойчивости предприятий.

По отношению к отдельному предприятию финансовую устойчивость можно рассматривать как построение такой внутренней системы организации производства и финансовой деятельности, которая обеспечивала бы устойчивость его функционирования в долгосрочной перспективе. Этого можно достичь за счет эффективного распределения и использования экономических ресурсов предприятия, а также источников их образования и управления финансовыми рисками.

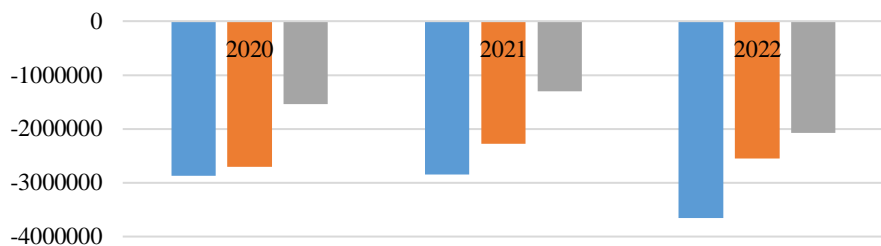
Типы устойчивости и методика их определения на основе показателей обеспеченности запасов различными источниками покрытия представлены на рис. 1².

Сравним тип финансовой устойчивости двух предприятий, занимающихся капитальным ремонтом и техническим обслуживанием различных типов воздушных судов - АО «Авиакор-авиационный завод» и АО «Авиаагрегат».

Расчет величин источников покрытия запасов АО «Авиакор-авиационный завод» (рис. 2) показал, что все они гораздо ниже стоимости запасов. Предприятие в период с 2020г. по 2022г. находилось в кризисном состоянии. Причиной сложившейся ситуации является то, что предприятие по мере увеличения запасов, не успевает формировать в достаточном объеме источники их финансирования.

Тип финансовой устойчивости	Используемый источник покрытия затрат	Краткая характеристика
Абсолютная финансовая устойчивость	Собственные оборотные средства	Высокая платежеспособность; Предприятие не зависит от кредиторов
Нормальная финансовая устойчивость	Собственные оборотные средства + Долгосрочные заемные средства	Нормальная платежеспособность; Эффективное использование заемных средств; Высокая доходность производственной деятельности
Неустойчивое финансовое состояние	Собственные оборотные средства + Долгосрочные заемные средства + краткосрочные заемные средства	Нарушение платежеспособности; Необходимость привлечения дополнительных источников финансирования
Кризисное финансовое состояние	-	Неплатежеспособность предприятия; Риск банкротства

Рис. 1. Типы финансово-экономической устойчивости предприятия



- Излишек(+) или недостаток(-) собственных оборотных средств для покрытия запасов
- Излишек(+) или недостаток(-) собственных оборотных и долгосрочных заемных источников для покрытия запасов (+-Ет)
- Излишек(+) или недостаток(-) общей величины источников покрытия запасов(+Есум)

Рис. 2. Динамика источников покрытия запасов АО «Авиакор-авиационный завод» за 2020-2022 гг.

АО «Авиаагрегат» в 2019-2020 гг. находилось в кризисном состоянии. Однако в 2022 году руководству удалось оптимизировать соотношение величины запасов, собственных оборотных средств и заемных средств, что характеризует нормальную финансовую устойчивость, способствующую высокой доходности производственной деятельности (рис. 3).

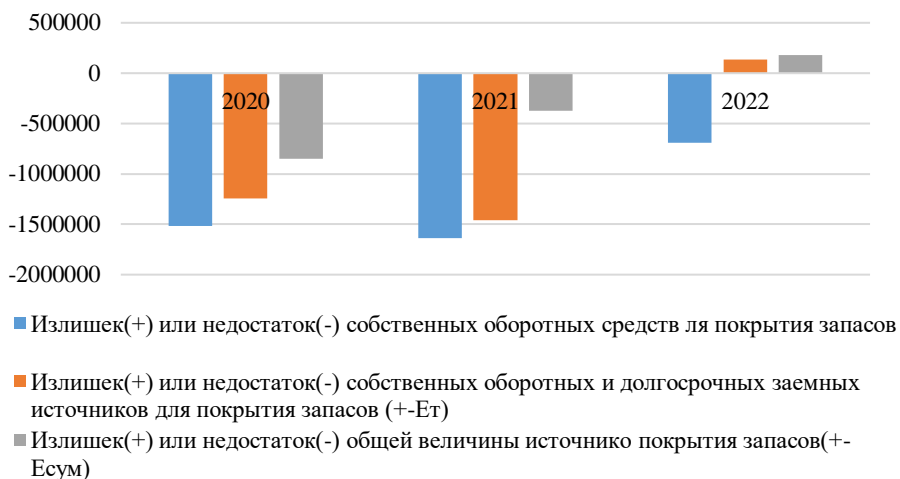


Рис. 3. Динамика источников покрытия запасов АО «Авиаагрегат» за 2020-2022 гг.

Повышение финансовой устойчивости является важной составляющей для успешного функционирования предприятия. Можно выделить ряд преимуществ финансово устойчивого предприятия в конкурентной среде (рис. 4). И наоборот, при недостаточной финансовой устойчивости предприятию трудно осуществлять текущую и инвестиционную деятельность, что может послужить причиной сокращения финансовых результатов, и в том числе предотвращения банкротства³.

Финансово устойчивое предприятие:	1. Более привлекательно для инвесторов, поставщиков и квалифицированного персонала
	2. Имеет возможность получения заемных средств на более выгодных условиях
	3. Может рассчитывать на государственную поддержку

Рис. 4. Преимущества финансово устойчивого предприятия

Для улучшения устойчивости функционирования предприятия рекомендуется пополнять источники формирования запасов, оптимизировать их структуру, принять меры по обоснованному снижению уровня запасов (рис. 5)⁴.

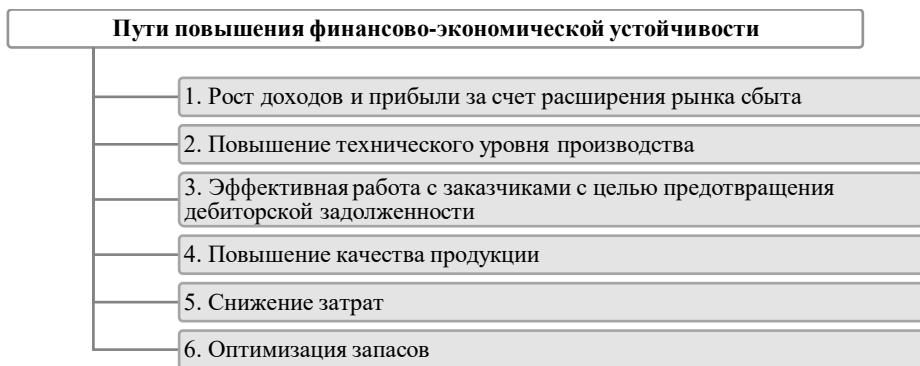


Рис. 5. Пути повышения финансовой устойчивости предприятия

На основе проведенного аналитического исследования можно сделать вывод о том, что финансово-экономическая устойчивость предприятия в современных условиях хозяйствования является важным инструментом, обеспечивающим успешное функционирование хозяйствующего субъекта на рынке. А результаты анализа финансово-экономической устойчивости позволяют руководству принимать обоснованные решения при разработке стратегии развития предприятия и своевременно бороться с финансовыми кризисами⁵.

¹ Пименова, Е. М. Теоретические аспекты исследования инвестиционной привлекательности субъектов хозяйствования / Е. М. Пименова // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 2(151). – С. 808-812. – DOI 10.34925/EIP.2023.151.2.157. – EDN SVNKJK.

² Цветых, А. В. Финансовая устойчивость предприятия: сущность и оценка // АНИ: экономика и управление. – 2023. – №1. – С. 34-40.

³ Христофорова, Л. В. Анализ финансового состояния предприятия: проблемы и пути их решения // Молодежная наука в XXI веке: традиции, инновации, векторы развития. – 2022. – №2. – С. 106-109.

⁴ Пименова, Е. М. Эволюция подходов к проведению экономического анализа при оценке стоимости предприятия (бизнеса) / Е. М. Пименова // Экономика и управление собственностью. – 2015. – № 1. – С. 63-67. – EDN TKBASV.

⁵ Pimenova, E. M. Theoretical Foundations for Development of Digital Strategy for Enterprise' Sustainable Development / E. M. Pimenova // Digital Technologies in the New Socio-Economic Reality. Lecture Notes in Networks and Systems, Samara, 27–29 апреля 2021 года. – Samara: Springer Nature, 2022. – P. 691-697. – DOI 10.1007/978-3-030-83175-2_84. – EDN WTUAKS.

**SOME ASPECTS OF ASSESSING
THE FINANCIAL AND ECONOMIC STABILITY
OF THE ENTERPRISE**

© 2023 Khaydarova Lolita Abduhalimovna
Master's student

Samara State University of Economics
E-mail: haidarova.lolita.abduhalimovna@yandex.ru

Keywords: financial stability, types of stability, financially stable enterprise, inventory coverage.

The article considers the concept and types of financial and economic stability, the relevance of its assessment, the advantages of a financially stable enterprise, compares the types of financial stability of Aviakor-Aviation Plant JSC and Aviaagegat JSC, and suggests ways to improve it.

ТРАНСГРАНИЧНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РЕГИОНОВ В ОБЛАСТИ ИННОВАЦИЙ*

© 2023 Хмелева Галина Анатольевна
профессор кафедры региональной экономики и управления
Самарский государственный экономический университет
E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru

© 2023 Гусева Мария Сергеевна
проректор по научной работе и инновационному развитию
Самарский государственный экономический университет
E-mail: gusevams@yandex.ru

Ключевые слова: трансграничное сотрудничество, приграничные регионы, инновации, бизнес-стратегия, транспортно-логистический каркас.

В статье содержательно раскрыты направления трансграничного сотрудничества в области инноваций, представлен европейский опыт, даны рекомендации для России.

Инновационное развитие относится к мейнстриму экономической науки в настоящее время и является важной сферой трансграничного сотрудничества, поскольку позволяет повысить конкурентоспособность за счет привлечения готовых технологий в соседних странах, а также посредством совместной разработки новых технологий, изготовления инновационной продукции¹.

Целесообразно выделить несколько направлений трансграничного сотрудничества в области инноваций:

- обмен опытом, знаниями и технологиями;
- совместная подготовка кадров для инновационной экономики;
- создание трансграничных команд и коллективов для разработки и внедрения инноваций;
- создание трансграничных инновационных кластеров в перспективных отраслях экономики;
- создание территорий с преференциальным режимом для представителей граничащих стран;
- совместное сотрудничество вузов, государства, бизнеса по продвижению инновационных технологий и продуктов на рынки зарубежных стран.

Ожидается, что инновационное сотрудничество будет способствовать сокращению сроков разработки и выведения продукции на рынки, снижению стоимо-

* Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ и РЯИК в рамках научного проекта № 21-510-23002.

сти за счет восполнения дефицитных ресурсов и наиболее полного использования компетенций обеих сторон.

Ключевыми участниками трансграничного инновационного процесса являются бизнес, вузы, государство. Причем специфика такого сотрудничества - участие представителей разных стран, что требует учета различий в законодательстве. В этой связи важным является вопрос стандартизации и урегулирования нормативно-правового обеспечения в рамках действующих союзов.

Для разработки и продвижения инновационной продукции на рынки используется особая бизнес-стратегия, направленная на трансграничное сотрудничество между компаниями соседних стран.

Также данная стратегия позволяет снизить издержки на исследования и разработки новых продуктов и технологий, благодаря распределению рисков и затрат между партнерами ². Более того, техническое и интеллектуальное взаимодействие позволяет компаниям совместно разрабатывать и воплощать новые идеи в жизнь. Степень вовлеченности зарубежных партнеров в создание технологий является показателем интеграции страны в мирохозяйственные связи. Так, рассматривая отдельные страны по показателю количества патентных заявок резидентов и нерезидентов, данные о ведущих заявителях, можно сделать выводы об определенной специфике сотрудничества в сфере инноваций.

Например, по данным Всемирной организации интеллектуальной собственности (WOIS) для сравнения число заявок от резидентов на миллион человек в 2021 году в России составило 139 ед. ³, в Венгрии 57 ед. ⁴ Ведущие патентные заявители в Венгрии представлены глобальными корпорациями. Так, среди них Richter Gedeon Vegyeszeti Gyar RT (штаб-квартира в Венгрии, присутствие в 50 странах мира), Lallemand Hungary Liquidity Management LLC (юрисдикция Швейцария), Aimotive KFT (Венгрия). Еще один крупнейший заявитель патентов университет Дебрецена. По данным Всемирной организации интеллектуальной собственности за период с 2012 по 2021 годы ежегодно более 50% заявок в Венгрии подается нерезидентами, что говорит о высокой степени интеграции в международное экономическое пространство ⁴.

Трансграничное сотрудничество в области инноваций может быть осуществлено как через прямые двусторонние контракты между компаниями, так и через участие в международных научно-технических проектах. Однако при реализации такой стратегии компании сталкиваются с некоторыми сложностями, как, например, культурные различия между странами, различающиеся правила ведения бизнеса и трудности в поддержке коммуникаций и организации проектов.

Тем не менее, трансграничное сотрудничество в области инноваций продолжает оставаться важной стратегией бизнес-сотрудничества и может быть привлекательным для компаний, которые готовы к риску и стремятся к развитию своего бизнеса на мировом рынке.

Анализ показывает, что трансграничное сотрудничество в инновационной сфере в России пока еще не получило значимые масштабы, как например в Европейском Союзе. Одной из причин, на наш взгляд, является отсутствие специальных мер в российских программах инновационного развития. В 2022 году запу-

щена «Новая инновационная повестка Европы», представляющая собой план повышения технологической конкурентоспособности Евросоюза и достижения лидерских позиций в deep-tech инновациях ⁵.

Видение будущей Европы с позиции реализации «Новой инновационной повестки Европы» - это место, где трудятся лучшие специалисты, рука об руку с лучшими компаниями, создающими глубокие технологические инновации и прорывные инновационные решения. Отмечено, что новые технологии должны быть направлены на решение насущных социальных проблем.

Новая повестка предусматривает комплекс мер законодательного и финансового характера, которые позволят нарастить материально-техническую базу инновационной деятельности, будут способствовать укреплению связей между стейкхолдерами инновационной деятельности и участниками инновационной экосистемы. Для этого определены пять ключевых направлений, представленных на рисунке.



Рис. Основные направления «Новой инновационной повестки Европы»

Источник: Сайт Европейской комиссии. The New European Innovation Agenda⁶.

Улучшение финансирования направлено на мобилизацию институциональных и частных инвесторов для инвестиций в европейские стартапы. Особое внимание уделено возможности получения выгод от развития таких стартапов.

Направление трансграничных инноваций заявлено, поскольку присутствует понимание необходимости создания сообщества регионов, отвечающих локальным вызовам и потребностям, но при этом инновации будут вносить вклад в об-

шие стратегические приоритеты Евросоюза, что позволит обеспечить устойчивость инновационной деятельности в условиях глобальной конкуренции.

Конкретизация шагов по реализации «Новой инновационной повестки Европы» представлена в специальном документе – Плане действий ⁷. Данный план действий сгруппирован по четырем ключевым темам: дефиниции и данные, талант, экосистемы, а также консультирование государств-членов по вопросам политики.

Трансграничное инновационное сотрудничество в большей степени охвачено группой действий «Экосистемы» и предполагает государственные закупки, содействие открытым инновациям, спин-оффам, реализацию флагманских проектов для соединения ключевых игроков стартапов, трансграничные инвестиции. Государственные закупки, составляющие в настоящее время 18% европейского ВВП, должны стать важным инструментом финансового обеспечения стартапов.

В определенном смысле «двигателями» инновационного трансграничного и бизнес-сотрудничества призваны выступить 32 компании-единорога из 27 стран ЕС. Среди них Amovive, BlaBlaCar, Booking.com, Bolt и другие.

Обращает внимание, что ряд указанных компаний развивают свою деятельность в сфере транспорта, логистики и туризма, которые в современных условиях являются перспективными сферами развития трансграничного сотрудничества ⁸. Рассматривая таможенно-логистический каркас Венгрии, стоит отметить, что основные виды включают автомобильный, железнодорожный, воздушный и водный транспорт.

Эффективность транспорта и логистики подтверждается тремя обстоятельствами: перевозки дешевле, время доставки меньше, объемы больше. Выполнение таких условий способствует укреплению трансграничных связей и достигается за счет инновационной многоуровневой транспортной системы, соединяющей всю страну. Венгрия эффективно использует свое центральное местоположение в Европе, развивая густую сеть автомагистралей. Через Венгрию проходят четыре жизненно важных европейских транспортных коридора, обеспечивающих беспрецедентный доступ ко всем частям Европы, включая крупные европейские порты и быстрорастущий рынок СНГ. Центр разветвленной дорожной системы Венгрии расположен в Будапеште, что позволяет обеспечивать до 70% трафика по автомагистралям.

На инновационной трансграничной основе развивается многоуровневый железнодорожный транспорт, позволяющий выстраивать маршруты между соседствующими регионами с помощью удобной логистики: осуществлять удобные пересадки на территории Венгрии и Австрии. Для этого введено совместное управление трансграничной железной дорогой между Дьером-Шопроном-Эбенфуртом протяженностью около 101 км в Венгрии и 65 км в Австрии.

Удобство современного трансграничного общественного транспорта стало обоснованием для австрийских властей при принятии решения о введении налога при перемещении австрийской границы венгерскими гражданами. Так, в марте 2023 года усилены ограничения и введен пограничный контроль на австро-венгерской границе на ключевом таможенном пункте Шаттендорф. За пересечение

границы на личном автомобиле необходимо заплатить налог 160 евро. Новацией стало решение муниципалитета о преобразовании платы в 160 евро (согласно Федеральному налоговому постановлению) за два года в ваучер на приобретение товаров и услуг в приграничном Шаттендорфе. Таким образом австрийские местные власти стремятся поддержать местный бизнес на приграничной территории. Без дополнительной оплаты остается проезд в автобусе и по железной дороге, многие из которых с удобной стыковкой, что позволяет практически ежедневно отправиться по нужному маршруту между приграничными территориями Венгрии и Австрии.

Обобщая сказанное, отметим, что для России было бы целесообразно изучить новый европейский инструментарий инновационного трансграничного развития. Наиболее важным, на наш взгляд, является бережный подход к талантам, понимание, что именно они, уже достигшие успеха, как единороги и только собирающиеся вступить на путь инновационного бизнеса, являются локомотивом текущего и будущего успеха в конкурентном мире. В условиях перенастройки транспортно-логистических связей целесообразно провести аудит таможенно-логистической инфраструктуры, расширять список предоставляемых услуг в цифровом формате, развивать многоуровневую систему автомобильных и железнодорожных перевозок, что позволит обеспечить связанность территорий не только внутри страны, но и развивать трансграничные торгово-экономические связи. Еще одним немаловажным аспектом является учет местных интересов. Опыт показывает, что успех трансграничного сотрудничества возможен в условиях тесной координации и обратной связи в системе «центр-регион-муниципалитет», когда проекты подкреплены реальными механизмами управления и финансирования.

¹ Хмелева Г.А., Семенычев В.К., Королева Е.Н., Агаева Л.К., Коробецкая А.А., Зверева И.В., Зенина К.С. Инновационное развитие российских регионов в условиях санкций. Самара, 2017. – 304 с.

² Аюпова Л.К. Организационно-экономические аспекты управления инвестиционной деятельностью предприятий // Актуальные вопросы современной науки. 2010. № 14. С. 255-264.

³ Статистический профиль стран по интеллектуальной собственности 2021. Российская Федерация. URL: <https://www.wipo.int/edocs/statistics-country-profile/ru/ru.pdf> (дата обращения: 20.09.2023)

⁴ Статистический профиль стран по интеллектуальной собственности 2021. Венгрия. URL: <https://www.wipo.int/edocs/statistics-country-profile/ru/hu.pdf> (дата обращения: 20.09.2023)

⁵ Сабельникова Е. В., Клыпин А. В., Гершман М. А. Технологический суверенитет Европы обеспечат «глубокие» технологии и таланты. URL: <https://issek.hse.ru/mirror/pubs/share/814868151.pdf> (дата обращения: 20.09.2023)

⁶ The New European Innovation Agenda. URL: https://research-and-innovation.ec.europa.eu/strategy/support-policy-making/shaping-eu-research-and-innovation-policy/new-european-innovation-agenda_en (дата обращения: 20.09.2023)

⁷ Action Plan to Make Europe the new Global Powerhouse for Startups. URL: <https://europeanstartupnetwork.eu/wp-content/uploads/2021/05/Action-Plan-to-Make-Europe-the-new-Global-Powerhouse-for-Startups.pdf> (дата обращения: 20.05.2023)

⁸ Лебединская О.Г., Курникова М.В. Цели устойчивого развития vs эколого-экономические отношения регионов // Транспортное дело России. 2018. № 6. С. 85-89.

CROSS-BORDER COOPERATION OF REGIONS IN THE FIELD OF INNOVATION

© 2023 Khmeleva Galina Anatolievna
Professor of the Department of Regional Economy and Management
Samara State University of Economics
E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru

© 2023 Guseva Maria Sergeevna
Vice-Rector for Research and Innovative Development
Samara State University of Economics
E-mail: gusevams@yandex.ru

Keywords: cross-border cooperation, border regions, innovations, business strategy, transport and logistics framework.

The article reveals the directions of cross-border cooperation in the field of innovation, presents the European experience, and gives recommendations for Russia.

АНАЛИЗ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ОРГАНИЗАЦИИ: ПОДХОДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ

© 2023 Хромова Яна Олеговна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yana.khromova@mail.ru

Ключевые слова: управление проектами, системный подход, управление персоналом, субъекты управления, SWOT-анализ, подбор персонала.

В статье рассматриваются используемые на практике подходы и инструменты для проведения анализа системы управления персоналом – ситуативный и SWOT-анализ. На примере конкретной организации проведен SWOT-анализ отдельных функций управления персоналом. С целью получения достоверной информации в рамках анализа обучения персонала автор использует инструмент структурирования работ процесса на задания, подзадания и пакет работ. Применение такого инструмента дает возможность выстроить последовательность процесса и регламентировать его.

Анализ любого системного объекта предполагает исследование его основных подсистем (элементов) на основе применения как количественных, так и качественных (описательных) показателей. И в этом аспекте систему можно определить как совокупность элементов, которая в результате взаимодействия этих элементов поддерживает свое существование и функционирует как единое целое¹. Применительно к аналитическим процедурам отметим, что минимальный набор характеристик системы - это состав (совокупность элементов в нее входящих); структура (связь между ними) и функции каждого элемента, его роль и значение в системе.

Элементами системы управления персоналом являются, во-первых, ее функции и, во-вторых, субъекты управления. В рамках проведения анализа (аудита) системы управления персоналом, а также в целях выработки эффективных управленческих решений, направленных на ее совершенствование, на практике используют ряд подходов и инструментов, дающих реальную оценку собственных возможностей компании применительно к состоянию внешней среды. К таковым относят ситуативный анализ и SWOT-анализ. В частности, матрица SWOT-анализа сегодня для многих компаний это основной инструмент регулярного стратегического управления и качественного стратегического анализа. Матрица SWOT-анализа предоставляет руководителям компании структурированное информационное поле, в котором они могут стратегически ориентироваться и при-

* Научный руководитель – Илюхина Лариса Алексеевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

нимать решения. Можно сказать, что это удобный инструмент структурного описания стратегических характеристик среды и организации².

На примере конкретной организации, а именно Федерального государственного казенного учреждения комбинат «Волжский» (ФГКУ) Росрезерва нами был проведен SWOT-анализ отдельных функций управления персоналом с целью выявления их сильных и слабых мест и разработки направлений совершенствования на основе использования возможностей внешней среды и нивелирования существующих угроз. Основным видом деятельности ФГКУ комбинат «Волжский» является «Хранение и складирование прочих грузов», а текущими целями является дальнейшее расширение клиентской базы, увеличение грузооборота, полное использование текущих складских мощностей. Среднесписочная численность организации по данным 2022г. составляет 98 человек.

Поскольку в ФГКУ комбинат «Волжский» действует регламентированное Положение о подборе персонала, которое определяет этапы процесса и описывает их характерные особенности, исходя из политики подбора и закрытия вакансий, в целях проведения анализа мы использовали SWOT-анализ (табл. 1, 2).

Таблица 1

Этапы подбора персонала в ФГКУ комбинат «Волжский»

Этапы процесса подбора персонала	Сущность
Выявление потребности в персонале	Выявление количественной потребности в персонале осуществляется руководителями структурных подразделений, исходя из планируемого объема работ. Что касается определения качественной потребности, то для описания кандидатов используется информация должностных инструкций и профессиональных стандартов
Заполнение заявки на подбор персонала	Руководитель подразделения определяет статус вакансии, расписывает должностные обязанности, административное и функциональное подчинение предполагаемого кандидата, задачи на испытательный срок и критерии оценки по окончании испытательного срока. В заявке также определяются требования к кандидату, условия работы и дополнительная информация для поиска работы (мотивирующие факторы перехода сотрудника из другой компании, источники поиска и др.)
Поиск кандидата	Поиск кандидатов путем использования: - внутренних источников (резерв организации, внутренний конкурс, совмещение должностей, ротация); - внешних источников (подача объявлений в СМИ, презентации и выставки на рынках труда, обращение в кадровые агентства, предложений от клиентов и поставщиков)
Анализ отобранных резюме	Анализ резюме кандидатов на основе сопоставления информации предъявленным требованиям к вакантной должности
Прединтервью	Проводится с руководителем отдела кадров и состоит в анализе соответствия кандидата требованиям к должности с точки зрения наличия соответствующего образования, стажа работы,

Этапы процесса подбора персонала	Сущность
	профессиональных и личностных качеств. Результатом проведенного анализа является выявление 2-3 подходящих кандидатов на вакантную должность
Заполнение бланка заявления	Предложение отобраным 2-3 кандидатам пройти анкетирование, дающее возможность пройти стандартизированную оценку кандидата по формальным критериям
Проведение собеседования	Проводится совместно директором организации и руководителем отдела кадров и состоит в комплексной оценке кандидатов на соответствие вакантной должности. Подразумевает получение сведений о профессиональных способностях, знаниях, умениях и навыках. Результатом проведенного собеседования является выбор окончательной кандидатуры либо отказ кандидату
Прием на вакантную должность	Ознакомление с локальными актами организации. Подписание трудового договора

Результаты анализа процесса подбора представлены в виде SWOT-анализа (табл. 2).

Таблица 2

SWOT-анализ подбора персонала ФГКУ комбинат «Волжский»

Сильные стороны	Слабые стороны
<ol style="list-style-type: none"> Наличие регламентации подбора персонала Наличие регламента закрытия вакансий Планирование потребности в персонале Использование различных каналов подбора Заполнение чек-листов, использование подготовленных вопросов для выявления необходимых качеств при точечном подборе 	<ol style="list-style-type: none"> Использование неэффективных инструментов подбора персонала Отсутствие массовых собеседований Нацеленность воронки подбора на количественный аспект. Снижение внимания к качеству процесса подбора Недостаточная работа с вузами и сузами Большие затраты времени рекрутера на организационные вопросы (собrania, отчетность).
Возможности	Угрозы
<ol style="list-style-type: none"> Заключение договоров о стратегическом партнерстве с образовательными учреждениями региона, осуществляющими подготовку по профильным специальностям Использование инновационных технологий и инструментов поиска и привлечения сотрудников 	<ol style="list-style-type: none"> Нестабильность рынка труда Ужесточение конкуренции на рынке Ограниченность активных соискателей по требуемому профилю на рынке труда

С целью получения достоверной и более точной информации в рамках анализа отдельных функций, наряду со SWOT-анализом, нами использовалась мето-

дика структурирования работ процесса на задания, подзадания и пакет работ.⁵ Данный инструмент позволяет не только логически выстроить любой процесс и проект, если регламентация как таковая отсутствует (т.е. нет Положений, Стандартов по процессу)⁶, но также рассчитать критический путь процесса, четко распределить полномочия, связанные с выполнением каждого элемента, обеспечить каждый этап работ необходимыми ресурсами³. Другими словами, применение такого инструмента в качестве анализа процесса дает возможность выстроить его последовательность и регламентировать⁴.

При анализе обучения персонала ФГКУ комбинат «Волжский» данный процесс был структурирован на отдельные задания (операции - цифра 2), подзадания (цифра 3) и пакет работ (цифра 4), результатом чего стал логически выстроенный процесс (табл. 3).

Таблица 3

Процесс обучения персонала в ФГКУ комбинат «Волжский»

Уровни				Индекс	Работы по процессу
1	2	3	4		
X				1	Обучение персонала ФГКУ комбинат «Волжский»
	X			1.1.	Оценка потребности в обучении
		X		1.1.1.	Выявление навыков и компетенций, которыми обладает персонал учреждения
			X	1.1.1.1.	Проведение аттестации сотрудников учреждения
			X	1.1.1.2.	Оценка количественных результатов работы сотрудников: заключенные контракты, успешные переговоры, завершенные сделки
		X		1.1.2.	Разработка стратегии учреждения, ее целей и задач
			X	1.1.2.1.	Формирование корпоративной модели компетенций, т.е. базовых компетенций, которым должен соответствовать сотрудник учреждения вне зависимости от занимаемой должности
	X			1.2.	Решение о необходимости обучения сотрудников
		X		1.2.1.	Ведение соответствующего документооборота и записей как по учреждению в целом, так и в личных делах сотрудников
	X			1.3.	Составление плана обучения сотрудников
		X		1.3.1	Разработка программы внутрикорпоративного обучения отдельных категорий сотрудников
			X	1.3.1.1.	Подготовка учебно-методического материала для проведения лекционных и практических занятий
		X		1.3.2.	Проведение тренинга «Презентация продукции в 4 шага»
		X		1.3.3.	Проведение тренинга «Командообразование»
		X		1.3.4.	Проведение семинара «Стандарты поведения сотрудников организации»
		X		1.3.5.	Контроль проведенных занятий. Запись в «Журнале учета занятий»

Уровни				Индекс	Работы по процессу
1	2	3	4		
	X			1.4.	Выбор поставщиков образовательных услуг для проведения обучения сотрудников. Разработка и утверждение критериев выбора поставщика.
		X		1.4.1.	Проведение аудита поставщиков. Анализ результатов пилотного проекта. Включение поставщика в реестр и присвоение индивидуального рейтинга. Мониторинг рынка и качества услуг выбранных поставщиков. Корректировка реестра поставщиков. Заключение договора о сотрудничестве
	X			1.5.	Оценка качества знаний
		X		1.5.1	Проведение тестирования и разбор кейсов
	X			1.6.	Издание приказа о присвоении сотрудникам, прошедших обучение соответствующего разряда/квалификации

Исходя из представленных этапов процесса был проведен и SWOT-анализ (табл. 4).

Таблица 4

SWOT-анализ обучения персонала ФГКУ комбинат «Волжский»

Сильные стороны	Слабые стороны
1. Политика организации нацелена на достижение стратегических целей 2. Обучение регулярно и систематично 3. Обучение является обязательным	1. Низкая заинтересованность сотрудников в развитии компетенций 2. Слабая регламентация процесса
Возможности	Угрозы
1. Расширение возможностей предоставления обучения за счет возможностей дистанционного обучения 2. Использование услуг внешних провайдеров 3. Пересмотр политики обучения с учетом развития рынка образовательных услуг	1. Переманивание обученных квалифицированных кадров

Рассмотренные подходы и инструменты анализа процессов и системных объектов дают не только возможность структурировать полученную информацию, но и разработать обоснованные и достоверные оперативные и стратегические решения их качественного совершенствования.

¹ Аудит управления персоналом [Текст]: Монография /Д.П. Соловьев. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2017. - ISBN 978-5-94622-341-6

² Стратегическое управление персоналом [Текст]: Практикум / авт. сост. Д.П. Соловьев, Е.В. Шуткина. - Самара: Изд-во СГЭУ. 2012. - 88с. - ISBN 978-5-94622-371-3

³ Проектный менеджмент в управлении персоналом [Текст]: Метод. разработка по курсу «Основы управления персоналом» / авт.сост. Д.П.Соловьев. - Изд-во СГЭУ. 2011. - 64с.

⁴ Ченина, Е.С., Илюхина, Л.А. Идентификация и оценка рисков проекта // Сборник научных статей X Международной научно-практической конференции «Наука XXI века: актуальные направления развития» 10 февраля 2021г., Выпуск 1, Часть1. Самара. -, Изд-во СГЭУ. – С. 96-101. <https://elibrary.ru/item.asp?id=45630484>

⁵ Гущина, О. С. Ключевые компетенции сотрудников как фактор конкурентоспособности организации / О. С. Гущина, Е. А. Малышева // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 298-302. – EDN QPZWTK.

⁶ Харитонова, Д. В. Влияние стиля руководства менеджера на принятие управленческих решений / Д. В. Харитонова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2022. – № 2-2. – С. 13-15. – DOI 10.46554/ScienceXXI-2022.10-2.2-pp.13.

ANALYSIS OF AN ORGANIZATION'S PERSONNEL MANAGEMENT SYSTEM: APPROACHES AND TOOLS

© 2023 Khromova Yana Olegovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: yana.khromova@mail.ru

Keywords: project management, systems approach, personnel management, management subjects, SWOT analysis, personnel selection.

The article discusses the approaches and tools used in practice for analyzing the personnel management system: situational and SWOT analysis. Using the example of a specific organization, a SWOT analysis of individual HR management functions was carried out. In order to obtain reliable information as part of the analysis of personnel training, the author uses a tool for structuring process work into tasks, subtasks and a work package. The use of such a tool makes it possible to sequence the process and regulate it.

ПЕРСПЕКТИВЫ ВВЕДЕНИЯ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ УПРОЩЕННОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Чариков Вячеслав Сергеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: slava75c@mail.ru

Ключевые слова: АУСН, система налогообложения, налоговый режим, малый бизнес.

В статье рассмотрен порядок перехода на АУСН, ограничения данного режима, ставки и порядок расчета налога, а также приведено сравнение АУСН с упрощенной системой налогообложения.

Переход на новый спецрежим могут осуществлять российские организации и индивидуальные предприниматели, зарегистрированные в субъектах, в которых действует АУСН. Автоматизированная УСН действует в городе Москва, Московской и Калужской областях, а также в республике Татарстан. При этом необходимо отвечать критериям, представленным в Федеральном Законе. Также при использовании автоматизированной упрощенной системы налогообложения запрещено совмещать ее с другими спецрежимами или переходить на единый налоговый платеж.

Для осуществления перехода на АУСН необходимо подать соответствующее уведомление. В нем организация должна выбрать объект налогообложения – «доходы» или «доходы минус расходы». Заполнить форму уведомления можно через Личный кабинет налогоплательщика. При переходе на новый спецрежим с УСН и ЕСХН необходимо подать Уведомление об отказе от соответствующих специальных режимов не позднее 15 января года, с которого планируется осуществить переход¹. Например, чтобы перейти на АУСН в 2023 году, уведомление необходимо подать до 15 января этого же года. Если переход на Автоматизированную УСН осуществляется с ПСН, то условиями в таком случае будут являться прекращение деятельности на патенте и подача заявления о прекращении деятельности на соответствующем спецрежиме в течение десяти календарных дней в ИФНС.

Для применения новой системы налогообложения действуют определенные ограничения и лимиты. Лимит по годовым доходам организации, перешедшей на АУСН составляет 60 миллионов. При превышении налогоплательщиком данной суммы право применения АУСН будет утеряно в том же месяце, в котором произошло превышение лимита. Также действует ограничение на размер остаточной стоимости основных средств организации – он составляет 150 миллионов рублей.

Компания лишается права применения в том налоговом периоде, в котором будет выявлено превышение лимита. Третьим количественным лимитом применения нового спецрежима является средняя списочная численность сотрудников организации, которая не должна превышать 5 человек.

Кроме этого, после перехода на Автоматизированную УСН запрещается устраивать на работу налоговых нерезидентов и сотрудников, имеющих право на досрочную пенсию. В настоящее время действует 24 списка работ, должностей и профессий, которые имеют право на досрочное получение пенсии. Например, к таким относятся выполнение подземных работ, работ с особо тяжелыми условиями труда, сотрудники текстильной промышленности, работники метрополитена и железнодорожного транспорта, авиации, морского и речного флота, а также сотрудники определенных государственных структур и другие. Недопустимо выплачивать работникам заработную плату наличным или натуральным способом. Запрещена и выплата доходов по ставкам 9, 30 и 35%.

Что касается учредителей, то АУСН можно применять при условии, что доля участия других компаний не превышает 25 процентов. Есть и организации, которым соблюдение данного требования не обязательно – это организации, уставной капитал которых состоит из вкладов общественных организаций инвалидов и хозяйственные общества, занимающиеся применением результатов интеллектуальной деятельности.

Большинство видов деятельности не противоречит применению АУСН, но есть и перечень тех, ведение которых запрещено на данном спецрежиме. К таким относятся банки, производство подакцизных товаров (кроме винограда и производных изделий), ломбарды, добыча полезных ископаемых, частные агентства, микрофинансовые организации и другие.

Еще одно ограничение относится к обслуживающим банкам. Все счета организации должны быть открыты только в уполномоченных банках, включенных в соответствующий перечень ФНС. Среди таких банков – «Сбербанк», «Альфабанк», «Тинькоффбанк», «ВТБ» и другие.

Важным требованием при применении АУСН является отсутствие филиалов и обособленных подразделений организации.

На Автоматизированной системе налогообложения предусмотрены два вида объектов – «доходы» и «доходы, уменьшенные на величину расходов». В первом случае действует ставка в размере 8%, во втором – 20%. Также при объекте «доходы минус расходы» действует минимальный налог – 3% от доходов².

На АУСН как организации, так и ИП уплачивают по 2 налога: организации – налог на прибыль и налог на имущество по объектам, стоимость которых определяется не по кадастровой стоимости, у индивидуальных предпринимателей – доходы от предпринимательства и налог на имущество по аналогичным объектам. НДС на данном спецрежиме по общим правилам платить не нужно. Исключением являются импорт товаров, работ и услуг, а также выполнение обязанностей налогового агента.

Расчет налога при применении АУСН осуществляет ИФНС ежемесячно, так как налоговым периодом является календарный месяц. Расчет делается автома-

тизировано, на основе операций по банковскому счету налогоплательщика, данных, получаемых от онлайн касс и из личного кабинета налогоплательщика.

Налог на АУСН должен быть уплачен не позднее 25 числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом. Информацию о том, какую сумму налога нужно заплатить налогоплательщик получает из личного кабинета на сайте ФНС. Данные сведения налогоплательщику должна отправить ИФНС не позднее 15 числа месяца, следующего налоговым периодом.

В рамках АУСН не предусмотрены выездные проверки налогоплательщиков, но камеральные проверки налоговыми инспекциями проводятся и срок проверки составляет 3 месяца. В Законе прописано, что камеральные налоговые проверки продолжительностью 3 месяца начинаются по итогам 12 истекших налоговых периодов с 1 февраля следующего года. Условно говоря, если начали применять АУСН с 1 июля 2022 года, камеральная проверка за эти полгода начнется только с 1 февраля 2023 года и, соответственно, будет проводиться в течение 3 месяцев.

В рамках данной системы налогообложения для организации важно, чтобы у нее расчеты были в безналичном порядке и проводились через контрольно-кассовую технику. Если вдруг какие-то расходы или доходы не прошли через кассу или расчетный счет, то такие операции необходимо отразить в личном кабинете. В случае, если организация заметит, что она что-то не отразила, или наоборот, отразила излишнюю сумму, то необходимо внести исправления. Вносить исправления можно в течение 3-х лет. Налоговая инспекция сама пересчитает налог для организации. Проблемы у организации могут появиться, если на нее упадут подозрения в том, что она не проводит суммы через кассу. В таком случае могут прийти с проверкой, но уже не в рамках применения АУСН, а в рамках правильности применения контрольно-кассовой техники.

Как уже упоминалось ранее, при применении АУСН налог считает автоматизировано сама ИФНС, а при применении УСН все налоги налогоплательщик считает самостоятельно. АУСН предусматривает только 2 ставки – 8 и 20%, в УСН ставки меньше, и составляют 6 и 15%, а также могут применяться пониженные ставки в некоторых регионах. Также при превышении лимитов в установленных пределах на УСН предусмотрены ставки 8% и 20%, на АУСН новые ставки для превышения лимита не предусмотрены, при нарушении ограничений налогоплательщик просто теряет право на применение режима. Для объекта «доходы минус расходы» минимальный налог предусмотрен в размере 3% от доходов на АУСН и 1% от доходов при применении УСН.

На АУСН и УСН для целей налогообложения учитываются доходы от реализации и внереализационные доходы. На обоих режимах не учитываются доходы, поименованные в статье 251 НК РФ. На АУСН также не учитываются доходы организаций, с которых они платят налог на прибыль, а также доходы индивидуальных предпринимателей, с которых они платят НДФЛ, а при УСН не учитываются коммунальные платежи, уплачиваемые управляющей компанией или ТСЖ, дивиденды, проценты по государственным и ценным бумагам и доходы контролируемых иностранных компаний³.

Применяя АУСН организация может иметь максимум 5 сотрудников, при этом она не может выплачивать им зарплату наличными и платить доходы со ставкой, отличной от 13%. А при УСН ограничений по видам доходов, выплачиваемых работникам, и по способам их выплаты нет, однако есть ограничение по количеству сотрудников, число которых не может превышать 130 человек. Налогоплательщик, применяющий АУСН также не платит страховые взносы, а при применении УСН уплата страховых взносов обязательна.

Таким образом, субъекты малого бизнеса могут на добровольной основе перейти на новый спецрежим, если они соответствуют критериям, установленным в Законе. Это позволит им не рассчитывать налог самостоятельно, что упростит налоговый учет, освободит от сдачи декларации и другой отчетности, однако налогоплательщикам необходимо принять во внимание все особенности данного налогового режима.

¹ Федеральный закон «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Автоматизированная упрощенная система налогообложения» от 25.02.2022 N 17-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2022.

² АвтоУСН. Автоматизированная упрощенная система налогообложения // Федеральная налоговая служба URL: <https://ausn.nalog.gov.ru/> (дата обращения: 22.09.2023).

³ Как применять АУСН // Система Главбух URL: <https://usn.1gl.ru/#/document/16/120034/bssPhr425/?of=copy-ed6a6579d8> (дата обращения: 22.09.2023).

PROSPECTS FOR INTRODUCING AN AUTOMATED SIMPLIFIED TAX SYSTEM IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Charikov Vyacheslav Sergeevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: slava75c@mail.ru

Keywords: AUSN, taxation system, tax regime, small business.

The article discusses the procedure for switching to the AUST, the restrictions of this regime, the rates and procedure for calculating the tax, and also provides a comparison of the AUST with the simplified taxation system.

УЧЕТ РИСКОВ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПРОЕКТАХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

© 2023 Чудаева Александра Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Ключевые слова: цифровая трансформация, риски информационно-коммуникационных технологий, проекты инкорпорации цифровых технологий, экономическая эффективность проектов.

В статье проанализированы причины возникновения рисков информационно-коммуникационных технологий и последствия их наступления, предложено учитывать эти риски в ходе формирования исходных данных, на которых будет базироваться оценка проектов, направленных на цифровую трансформацию промышленных предприятий, и описаны некоторые меры, ориентированные на управление такими рисками.

Цифровая трансформация (ЦТ) является стратегическим направлением развития российских предприятий обрабатывающей промышленности¹. Для принятия решения об инвестировании средств в проекты, направленные на ЦТ промышленных предприятий, следует провести оценку их экономической эффективности. В таких проектах необходимо предусматривать учет рисков, обусловленных инкорпорируемыми технологиями, - в частности, риски, которые Европейская служба банковского надзора (European Banking Authority – ЕВА²) называет рисками информационно-коммуникационных технологий (information and communication technologies, ICT) и подразделяет их на виды, представленные в таблице.

Понимание того, что каждый из рисков информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) представляет собой, каковы причины их возникновения и последствия от наступления, позволяют на этапе оценки проекта предусмотреть меры по работе с ними. И, прежде всего, следует определить, по какому из трех направлений включения рисков в расчеты эффективности проектов инкорпорации цифровых технологий, - в норме дохода, в ходе формирования исходных данных или анализа чувствительности, - они должны быть учтены.

Известно, что риски, о наступлении которых в предыдущие периоды времени накоплены статистические сведения, следует учесть либо в норме дохода, либо при формировании исходных параметров проекта⁴. Во избежание двойного учета обязателен выбор только одного направления. По мнению автора статьи, риски ИКТ необходимо включить в исходные данные, в которых определить меропри-

**Виды рисков информационно-коммуникационных технологий,
причины их возникновения и последствия от наступления**

Наименование риска	Что собой представляет	Причины возникновения	Последствия от наступления
Риск разработки информационных технологий (ИТ) и обновления систем	Риск, обусловленный неспособностью предприятия должным образом управлять и контролировать изменения в ИТ как в текущей деятельности, так и в связи с трансформациями	<ul style="list-style-type: none"> - нарушение стандартов при разработке программного обеспечения, - большой накопленный технический долг на автоматизированных системах, - сложность и связанность релизов в интегрированных автоматизированных систем 	<ul style="list-style-type: none"> - полная или частичная недоступность автоматизированных систем (АС) - сдвиг сроков поставки ключевого функционала - неэффективный расход ресурсов из-за технического долга - некорректное функционирование автоматизированных систем
Риск недоступности ИТ систем	Риск отрицательных последствий для производительности и доступности ИТ-систем и/или данных из-за отказа аппаратных или программных компонентов ИТ, недостатков в организации управления ИТ или любое иное событие	<ul style="list-style-type: none"> - сбои в работе серверной инфраструктуры и/или сетевого оборудования - несовершенства прикладного программного обеспечения - влияние внешних сервисов 	<ul style="list-style-type: none"> - полная/частичная недоступность ИТ услуг - снижение производительности ИТ услуг
Риск нарушения качества и целостности данных	Риск неполноты, неточности или непоследовательности данных, которые хранятся и подвергаются обработке в ИТ системах, что порождает ухудшение качества оказываемых потребителям услуг и предоставления вовремя верной финансовой информации	<ul style="list-style-type: none"> - отсутствие контроля над правильностью осуществляемых в промышленных средах ИТ-систем работ с данными - искажение данных при интеграции систем - ненадлежащий контроль изменений данных при разработке ИТ-систем 	<ul style="list-style-type: none"> - некорректные данные в управленческой отчетности приводят к ошибкам в стратегических решениях - некорректное описание продукта приводит к ошибочным продажам - несоответствие данных приводит к некорректной работе модели
Риск ИТ-аутсорсинга	Риск, возникающий при аутсорсинге ³ функций/этапов критичных процессов, связанных с приме-	<ul style="list-style-type: none"> - концентрация на одном вендоре - страновые факторы - финансовая или техническая несостоя- 	<ul style="list-style-type: none"> - недоступность ИТ услуг - неэффективный контракт на поставку услуг

Наименование риска	Что собой представляет	Причины возникновения	Последствия от наступления
	нием информационных технологий (разработка, внедрение ИТ систем, техническая поддержка и др.) или использованием облачных услуг	тельность подрядчика - низкая зрелость управления операционными рисками у подрядчика - игнорирование необходимости проводить оценки влияния и проработки мер в случае реализации рисков аутсорсинга - отсутствие мониторинга вендора как контрагента	
Риск кибербезопасности	Риск потери доступа к конфиденциальным сведениям, их изменению или ликвидации ввиду отсутствия мер, направленных на защиту систем, сетей и программных приложений от кибератак	- отсутствие безопасности данных, новых технологий - наличие вредоносного ПО и уязвимостей - сложная большая интеграция с другими системами	- кража данных клиентов, коммерческой тайны, интеллектуальной собственности или других активов - простой автоматизированных систем - нарушение целостности активов, прямой ущерб предприятию

ятия, направленные на повышение надежности ИТ-систем и снижение вероятности наступления рискованных обстоятельств, а также затраты на воплощение в жизнь таких мероприятий. Возможно, результаты оценки эффективности проекта с учетом предусмотренных мер продемонстрирует экономическую нецелесообразность его реализации. В этом случае следует либо отказаться от воплощения в жизнь такого проекта, либо изменить исходные сведения таким образом, чтобы получить желаемый уровень доходности.

Так, работа с риском ИТ разработки и обновления систем предусматривает фокус на управление процессами производства и необходимость регулярного анализа реальных инцидентов с автоматизированными системами в целях установления связей между факторами, происходящими в релизе с корневыми причинами пропуска дефектов. Безусловно, протестировать абсолютно все не представляется возможным. Однако большая часть факторов, влияющих на рискоемкость релиза, известна командам разработки, а это означает необходимость работы с такими командами на этапе оценки проекта и определении совместно с ними мер, направленных на снижение такого вида риска (с отражением в договоре на оказание услуг по разработке и обновлению необходимости такой работы во избежание их удорожания).

Учет риска недоступности ИТ систем, как правило, заключается в том, что в качестве мер митигации используются мониторинг функционирования ИТ-систем, резервирование, балансирование нагрузки и т.п. При наступлении данного вида риска крайне важно быстро устранить последствия его проявления. И для этого у предприятия должны быть финансовые возможности, - под мероприятия по смягчению этого вида риска и нивелированию негативных последствий от его проявления для предприятия необходимо иметь резерв денежных средств (во избежание негативных финансовых последствий от наступления риска возникающие инциденты должны устраняться очень быстро). Здесь следует учитывать невозможность митигировать весь риск. Стремление к этому приведет к повышенным затратам, что нецелесообразно.

Риск нарушения качества и целостности данных предполагает непростую и продолжительную идентификацию. Это следует принимать во внимание при разработке мер по работе с данным видом риска. Стандартных методов защиты от наступления такого вида риска немного, так как они специфичны для каждой ИТ услуги. В рамках включения этого риска в расчетах эффективности проектов следует предусмотреть организационные меры митигации, находящиеся за пределами ИТ:

- осуществление на постоянной основе с формированием соответствующих отчетов и накоплением статистических сведений контроля над правильностью осуществляемых в промышленных средах ИТ-систем работ с данными,
- дополнительные проверки корректности переноса данных при интеграции систем,
- должный контроль изменений данных при разработке ИТ-систем.

Необходимо на этапе формирования исходных параметров по проекту инкорпорации ЦТ предусмотреть затраты на реализацию этих мер с их подробным обоснованием.

В рамках исследования влияния риска ИТ-аутсорсинга необходимо реализовать: оценку зависимости компании от предоставляемых функций, оценку влияния на критичные автоматизированные системы и процессы, интеграцию управления рисками во все этапы жизненного цикла аутсорсинга, назначение специального подразделения, отвечающего за организацию управления рисками, контроль рисков концентрации. Каждая из перечисленных мер должна быть исследована на предмет уровня затрат, которые понесет предприятие в связи с воплощением ее в жизнь, и существенности их влияния на экономическую эффективность проекта.

В отношении риска кибербезопасности должна быть реализована политика, именуемая нулевой толерантностью, несмотря на сложности с оценкой вероятности реализации риска и наличие киберрисков практически в любом процессе предприятия. По данному направлению уровень затрат может быть значительным, но ввиду уровня ущерба, который может быть нанесен компании в случае наступления риска кибербезопасности, целесообразно

Таким образом, необходимо управлять рисками технологий, которые могут возникнуть на промышленном предприятии в связи с внедрением цифровых технологий в его деятельность. И здесь важно предусмотреть меры по управлению этими рисками, а также затратами, которые возникнут в связи с этим процессом⁵. Игнорирование данных процедур может привести к несовпадению результатов реализации проектов инкорпорации цифровых технологий с расчетными и недополучению инвесторами того уровня доходности, на который они ориентировались, вкладывая в них средства.

¹ Распоряжение Правительства Российской Федерации от 06.11.2021 г. № 3142-п.- Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202111090018?ysclid=lmxadi0lg5897903765>

² Официальный сайт Европейской службы банковского надзора (European Banking Authority – ЕВА) - Режим доступа: <https://www.eba.europa.eu>

³ Калемагина, К. С. Анализ влияния аутсорсинга на рынке информационных технологий на конкурентоспособность организации / К. С. Калемагина, И. Г. Сергеева // Russian Economic Bulletin. – 2022. – Т. 5, № 3. – С. 273-279. – EDN CLQVAT.

⁴ Экономическая оценка инвестиций : учебник для вузов / М. И. Ример, Е. А. Кандрашина, Н. Н. Матиенко [и др.]. – 5-е издание. – Санкт-Петербург : Питер, 2014. – 432 с. – ISBN 978-5-496-00764-1. – EDN SDTQNP.

⁵ Наугольнова, И. А. Менеджмент 4.0: эволюция и инновации в управлении организацией в цифровую эпоху / И. А. Наугольнова // Теория и практика общественного развития. – 2023. – № 6(182). – С. 220-226. – DOI 10.24158/tpor.2023.6.28. – EDN KESNPN.

TAKING INTO ACCOUNT THE RISKS OF INFORMATION AND COMMUNICATION TECHNOLOGIES IN PROJECTS OF DIGITAL TRANSFORMATION OF INDUSTRIAL ENTERPRISES

© 2023 Chudaeva Aleksandra Aleksandrovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Keywords: digital transformation, risks of information and communication technologies, digital technology incorporation projects, economic efficiency of projects.

The article analyzes the causes of information and communication technology risks and the consequences of their occurrence, it is proposed to take these risks into account during the formation of initial data on which the evaluation of projects aimed at the digital transformation of industrial enterprises will be based, and describes some measures aimed at managing such risks.

НАПРАВЛЕНИЯ ЦИФРОВИЗАЦИИ В ЛОГИСТИКЕ

© 2023 Швецова Елена Владиславовна
кандидат экономических наук, доцент кафедры маркетинга,
логистики и рекламы
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shvetsova.e@mail.ru

Ключевые слова: информационные технологии, цифровые технологии, логистические системы, производство, закупки, транспортировка, сервис, управление, процессный подход.

В статье рассматриваются подходы к внедрению цифровых технологий в деятельность различных предприятий. Особое внимание направлено на возможности и проблемы, связанные с внедрением цифровых технологий в деятельность транспортного сектора. Проведен анализ телематических систем управления транспортом.

На современном этапе много споров и рассуждений по поводу нового направления – цифровизация деятельности предприятий. Направления споров заключается в вопросе, что первично. Некоторые специалисты утверждают, что понятие «информационные технологии» намного шире, чем «цифровые технологии». А последние являются только инструментом¹. Другие утверждают противоположное мнение. Но в итоге все сходятся в одном древнем постулате «Кто владеет информацией, тот управляет миром». Если еще и с умом использовать и управлять этой информацией, то предприятие достигнет небывалых успехов.²

Цепь поставок по всей своей продолжительности оказывает влияние на себестоимость³. Для повышения конкурентоспособности предприятия и снижения себестоимости необходимо постоянно совершенствовать все элементы, связанные с логистикой.

С точки зрения внедрения цифровых технологий в логистике, можно выделить основные направления, где определены основные задачи

1. Производство. Оптимизировать графики поставок сырья и материальных ресурсов, что приведет к повышению выпуска продукции, избавит от проста производственных цехов и т.д.

2. Закупки. Отслеживание процессов поставки, отбор востребованных поставщиков по рейтингам и отзыва в сетях, выбор альтернативных грузов и т.д.

3. Сбыт. Четкая организация распределения готовой продукции, привлечение посредников с оптимальным выполнением всех договорных обязательств и т.д.

4. Склад. Оптимальное управление складскими площадями, четкое распределение грузов на складской территории, Фиксация недостач, отслеживание некачественных грузов и т.д.

5. Транспорт. Разработка и внедрение оптимальных маршрутов, мониторинг грузов, организация различных видов перевозок, в том числе мультимодальных и интермодальных и т.д.

6. Сервис. Совершенствование современных систем для разрешения конфликтных ситуаций, организация всевозможных мероприятий для продвижения товаров и услуг, отслеживание современных требований потребителей.

7. Виртуальная действительность. Создание моделей, которые могут произвести логистические бизнес-процессы с целью апробации и в дальнейшем использовать в деятельности предприятий.

На данном этапе научных исследований в области цифровизации в логистике, хотелось бы остановиться более подробно на деятельности транспортных компаний.⁴ Современное направление, связанное с цифровизацией на транспорте связано с внедрением телекоммуникационных систем.

Как можно трактовать тематику на транспорте. Фактически это мониторинг транспортных средств с помощью спутника. С помощью различных технических средств, программного обеспечения собирается информация, передается на сервера управляющих компаний для полго контроля транспортных процессов.

С помощью данной информации можно управлять и контролировать деятельность автопарков, транспорт общего и не общего пользования, различные виды грузов, включая контейнеры т.д.

На данный момент на рынке телематических систем управления транспортом на предприятии существуют 2 ценовых класса программных решений. Промышленный класс с ценой внедрения более 5 млн. рублей, и решения для малого и среднего бизнеса с гибкой системой ценообразования.

Хотелось бы остановиться на «китах-разработчиках» в этом направлении, рассмотреть их слабые и сильные стороны и попытаться определить наиболее приемлемый вариант для среднестатистической компании, имеющей в штате 20 и более автомобилей для доставки.

1. Maхoptra – продукт компании Magenta- development.
2. LogisticsMaster– продукт Российской компании Antor.
3. Оптимум Гис – Российское по с модульной архитектурой, разрабатываемое компанией CDC.

Были выбраны следующие параметры для сравнения:

- Тип карт (карт- провайдеры, либо собственной разработки).
- Возможность мониторинга автомобилей в реальном времени.
- Возможность ограничения зон работы автомобилей.
- Автоматический роутинг (Автоматическое построение маршрута и оповещение обо всех изменениях в реальном времени).
- Возможность допланирования начатых маршрутов.
- Учет пробок.
- Наличие мобильного приложения или терминала.
- Возможность предоставления решения по типу Saas(service as solution).
- Возможность построения мультимодальных перевозок.

- Ценообразование.
- Наличие решения для диспетчеров/логистов.
- Возможность изменения ключевых точек маршрута (склад-склад, склад-дом, склад-последняя точка маршрута).

- Возможность работы offline.

Махортра позволяет объединить усилия современного управляющего компанией, диспетчера и водителя для достижения наилучшего результата.

База данных заказов на транспортировку/обслуживание обеспечивает точный учет специфики заказов, что позволяет осуществлять эффективное планирование. Махортра поддерживает:

- Ручной ввод заказов
- Импорт через Excell
- Интеграцию на уровне БД

ANTOR LogisticsMaster предоставляет возможность не только обрабатывать большое количество информации за короткий промежуток времени, но и организовывать структуру процессов, связанных с планированием перевозок, что повышает эффективность работы компании в целом.

Рассчитанные с помощью ANTOR LogisticsMaster маршруты оптимизируются по двум основным параметрам:

- Должен быть обеспечен минимальный пробег (общий и для каждой машины в отдельности)
- Должна быть обеспечена максимальная загрузка каждого транспортного средства.

Система ANTOR LogisticsMaster предназначена для автоматизации работы диспетчеров и позволяет предприятиям, осуществляющим доставку товаров клиентам или транспортировку грузов на торговые точки и склады, автоматизировать процессы управления доставкой и планирования маршрутов, оптимально загружать весь парк транспортных средств, обеспечивать своевременную доставку продукции клиентам, эффективно контролировать работу водителей и экспедиторов.

Стоит отметить, что программа не обладает дружественным интерфейсом, но справляется со всеми задачами без проблем.

Геоинформационная система Оптимум Гис состоит из нескольких модулей, предназначенных для автоматизации транспортной логистики (планирования маршрутов доставки грузов), спутникового GPS/ГЛОНАСС мониторинга транспорта, формирования маршрутов и GPS/ГЛОНАСС мониторинга выездного персонала, любых мобильных сотрудников (торговых представителей, мерчендайзеров, оперативных ремонтных бригад, сервисных инженеров, банковских агентов и т.п.).

Основные возможности ОПТИМУМ ГИС:

- Автоматическое и ручное планирование оптимальных маршрутов с помощью электронной карты, включая генерацию пути с учетом направлений, проходимости дорог, транспортных развязок и удаленности объектов друг от друга.

- Оперативная передача информации на мобильное устройство сотрудника и с маршрута в офис.
- Создание и распечатка сопроводительных документов, подробного плана по дневному маршруту водителя-экспедитора.
- Контроль нецелевого использования и оптимизация работы автотранспорта с помощью таких возможностей, как:
 - GPS ГЛОНАСС мониторинг транспорта, контроль расхода топлива и т.д.;
 - Передача данных мониторинга в офис для последующего анализа;
 - Учет при составлении маршрутов территориального деления сотрудников и подконтрольных им объектов;
 - Учет времени работы на объекте при расчете времени маршрута.

Решение компании CDC можно отметить за 3d векторные карты, а также за открытую платформу для мобильно разработки под основные платформы, однако отсутствие раздельного решения для логиста и диспетчера является весомым недостатком.

Одним из основополагающим критерием для выбора системы является возможность работать в онлайн или оффлайн режимах

Для более крупных предприятий лучше подойдет Maxotra с ее варибельным интерфейсом, возможностью более точно по времени планировать маршрут.

Стоит отметить, что все оффлайн-системы на порядок дороже своих онлайн конкурентов, это связано с особенностью архитектуры программного обеспечения. Программное решение от компании Antog является наиболее функциональным и развитым, однако стоимость его внедрения наибольшая среди конкурентов.

Современный рынок разработок телематических систем разрастается, пополняется новыми продуктами. Бизнес любой величины может адаптировать системы под свой бюджет и свои задачи. Тем самым управление и контроль деятельности, связанной с транспортировкой, будут приносить ощутимые преимущества.

¹ Агафонова А.Н. Цифровая трансформация логистики// Вестник СГЭУ. - 2021. № 9 (203). С. 18-22.

² Агафонова А.Н., Яхнеева И.В. Развитие ИТ-инфраструктуры рынка как условие обеспечения эффективного взаимодействия субъектов бизнеса // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2019. № 11 (181). С. 42-48.

³ Глушко В.А. Информационные системы в логистике и проблемы их эффективного применения // Молодой ученый. – 2019. – № 2 (240). – С. 207-209. – URL: <https://moluch.ru/archive/240/55394/>

⁴ Швецова Е.В, Щербаков В.А. Необходимость и важность оптимизации логистической деятельности предприятия//Управление развитием социально-экономических систем. Материалы III Всероссийской научно-практической конференции//Ульяновский государственный технический университет, 15 мая,2020

DIRECTION OF DIGITALIZATION IN LOGISTICS

© 2023 Shvetsova Elena Vladislavovna
PhD in Economics, Associate Professor of Marketing,
Logistics and Advertising
Samara State University of Economics
E-mail: shvetsova.e@mail.ru

Keywords: information technology, digital technology, logistics systems, manufacturing, procurement, transportation, service, management, process approach.

The article discusses approaches to the introduction of digital technologies into the activities of various enterprises. Particular attention is directed to the opportunities and problems associated with the introduction of digital technologies into the activities of the transport sector. An analysis of telematic transport management systems was carried out.

ДИАГНОСТИКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В СИСТЕМЕ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ

© 2023 Шиганов Вадим Александрович*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Vadim.shiganov@bk.ru

Ключевые слова: диагностика, финансовое состояние, коммерческая организация, кризис.

Диагностика финансового состояния коммерческой организации является важным элементом информационного обеспечения в целях принятия руководством организации определенных управленческих решений. Все субъекты рыночных отношений проявляют высокий уровень заинтересованности в получении подробной информации о финансовом положении организации. От результатов диагностики зависит финансовое планирование и принятие управленческих решений. Поэтому актуальность осуществления диагностики финансового состояния организации в современных условиях приобретает особое значение.

Для того чтобы коммерческая организация осуществляла прибыльную деятельность в системе антикризисного управления огромное значение играет принятие рациональных и обоснованных экономических решений на основе осуществления комплексной диагностики финансового состояния, а также анализа финансово-хозяйственной деятельности и оценки бизнес-процессов хозяйствующего субъекта. В настоящее время существенно возрастает роль оценки финансового состояния коммерческой организации из-за того, что его финансовые показатели деятельности важны не только для управляющего персонала, но и для внешних субъектов.

Вопросам диагностики финансового состояния коммерческих организаций в системе антикризисного управления посвятили исследования следующие авторы работ А.Ф. Гаскарова², В. Ю. Жданов, и И. Ю. Жданов³, К. Лэтеску⁴, С.И. Соцкова⁵ и другие.

Диагностика финансового состояния коммерческой организации в системе антикризисного управления предполагает не только оценку текущего финансового положения организации, но и реализацию непрерывной деятельности по улучшению финансового состояния субъекта экономической деятельности.

При осуществлении диагностики финансового состояния коммерческих организаций в системе антикризисного управления решаются следующие важные задачи:

* Научный руководитель – Маняева Вера Александровна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

1) анализ и оценка эффективности использования активов организации, а также его ресурсного потенциала;

2) обнаружение причинно-следственных связей по результатам финансово-экономического анализа деятельности организации;

3) разработка долгосрочного плана развития организации, который направлен на достижение ключевых стратегических целей компании;

Диагностика финансового состояния коммерческой организации в системе антикризисного управления играет особую роль. Здесь на самых ранних стадиях развития организации необходимо определить слабые стороны и угрозы в финансовом состоянии коммерческой организации.

Процедуры диагностики финансового состояния организации выступают начальными стадиями любого управленческого процесса. В системе антикризисного управления без осуществления диагностики финансового положения организации, могут быть неправильно назначены антикризисные процедуры, что может привести к ликвидации или банкротству даже вполне перспективных коммерческих организаций.

Существует 2 метода для первоначальной диагностики коммерческой организации:

- экспресс-диагностика;
- фундаментальный анализ.

Экспресс-диагностика, как правило, используется организациями на постоянной основе и позволяет моментально выявить первые признаки кризисного положения организации. Экспресс-диагностику коммерческим организациям следует проводить в несколько этапов:

1 этап: провести анализ и выявление объектов, которые могут стать источниками появления кризисных ситуаций;

2 этап: определить перечень соответствующих показателей для каждого объекта, где могут возникать кризисные ситуации с целью подачи сигнала о вероятности появления кризисного финансового положения;

3 этап: осуществить анализ и оценку финансового состояния коммерческой организации в динамике, а также сравнить их с плановыми показателями;

4 этап: произвести масштабный анализ кризисной ситуации и его возможных последствий.

В случае если по результатам экспресс-анализа выясняется, что у коммерческой организации – кризисное финансовое положение, то следующим шагом необходимо осуществить фундаментальную диагностику. Фундаментальная диагностика, также как и экспресс-анализ, имеет последовательные этапы выполнения:

1 этап: анализ и определение внутренних и внешних факторов, которые могут спровоцировать ухудшение финансового состояния организации;

2 этап: осуществление фундаментального анализа в полном объеме;

3 этап: построить прогноз развития возможной кризисной финансовой ситуации с помощью применения инструментов экономико-математического анализа;

4 этап: оценить финансовые возможности организации к преодолению кризисного финансового состояния;

5 этап: произвести масштабов кризиса и ее последствий, а также сформировать основные направления улучшения финансового состояния организации.

На практике, чаще всего в качестве основных показателей для проведения диагностики финансового состояния коммерческой организации используются:

- структура и состав бухгалтерского баланса;
- показатели имущественного положения организации;
- показатели финансовой устойчивости;
- показатели ликвидности и платежеспособности;
- показатели оборачиваемости (деловой активности);
- показатели рентабельности деятельности организации.

Данные показатели являются наиболее распространенными и утверждены Постановлением Правительства РФ №367 от 25.03.2003 г.¹ Также стоит отметить, что вышеназванные показатели используются арбитражным управляющим в рамках реализации общей диагностики финансового состояния коммерческих организаций.

Диагностика финансового состояния коммерческой организации считается законченной, когда на основе проведенной оценки финансового состояния организации даны выводы и соответствующие рекомендации, а также приняты меры по улучшению и совершенствованию финансового состояния организации.

Проводя диагностику финансового состояния коммерческой организации, следует учитывать ряд проблем, с которыми может столкнуться организация в процессе осуществления оценки своего финансового положения.

1) Проблема искажения бухгалтерского (финансовой) отчетности. Эта проблема обосновывается несколькими факторами: низкий уровень прозрачности финансовой отчетности организации, недостаточная информация о реальных финансовых показателях деятельности организации, а также наличие высокого уровня теневой экономики.

2) Проблема учета основного вида деятельности организации. При оценке финансового состояния организации почти во внимание не принимается основной вид деятельности организации. Коммерческим организациям, которые осуществляют свою хозяйственную деятельность в разных отраслях экономики, следует применять соответствующую структуру баланса и отчетности, а при осуществлении анализа и оценки финансового состояния необходимо использовать дополнительные расчеты и процедуры оценки финансового положения.

3) Проблема полноты информации. Данная проблема объясняется тем, что в финансовой отчетности организации информация может быть неполной, т.е., иными словами, отсутствует группировка отдельных финансовых показателей.

Таким образом, диагностика финансового состояния коммерческой организации является немаловажной частью планирования, базой для которой предназначают результаты оценки финансового состояния организации.

В современных экономических условиях вопрос диагностики финансового состояния коммерческих организаций является весьма актуальным. От финансового положения организации зависит степень эффективности осуществляемой деятельности, поэтому диагностике финансового состояния организации следует уделять важное внимание.

¹ Постановление Правительства РФ от 25 июня 2003 г. № 367 «Об утверждении Правил проведения арбитражным управляющим финансового анализа».

² Гаскарова, А. Ф. Роль анализа финансового состояния в системе антикризисного управления / А. Ф. Гаскарова // Актуальные тренды в экономике и финансах: материалы всероссийской научно-практической конференции, Омск, 21 декабря 2021 года. – Омск: Омский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего профессионального образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», 2022. – С. 239-242.

³ Жданов, В. Ю. Финансовый анализ предприятия с помощью коэффициентов и моделей: Учебное пособие / В. Ю. Жданов, И. Ю. Жданов. – Москва: Общество с ограниченной ответственностью «Проспект», 2023. – 176 с. – ISBN 978-5-392-38112-8.

⁴ Лэтеску, К. Н. Проблемы анализа финансового состояния организации / К. Н. Лэтеску // Устойчивое развитие и кооперация: содействие внедрению инноваций: Сборник трудов II Всероссийской научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых, Автономная некоммерческая образовательная организация высшего образования Центросоюза Российской Федерации «Российский университет кооперации», 19–20 апреля 2022 года. – Москва: Российский университет кооперации, 2022. – С. 355-357.

⁵ Соцкова, С. И. Финансовый анализ и прогнозирование в антикризисном управлении / С. И. Соцкова // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 8(145). – С. 1011-1015.

DIAGNOSTICS OF THE FINANCIAL CONDITION OF COMMERCIAL ORGANIZATIONS IN THE ANTI-CRISIS MANAGEMENT SYSTEM

© 2023 Shiganov Vadim Alexandrovich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: Vadim.shiganov@bk.ru

Keywords: diagnostics, financial condition, commercial organization, crisis.

Diagnostics of the financial condition of a commercial organization is an important element of information support in order for the organization's management to make certain management decisions. All subjects of market relations show a high level of interest in obtaining detailed information about the financial position of the organization. Financial planning and management decision-making depend on the diagnostic results. Therefore, the relevance of diagnosing the financial condition of an organization in modern conditions is of particular importance.

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ ПРИ ПРИНЯТИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ

© 2023 Яковлев Роман Олегович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yakroman@bk.ru

Ключевые слова: риск, инвестиции, инвестиционная деятельность, риск-менеджмент.

Рисковый характер любой деятельности заключается в том, что не всегда ожидаемые результаты совпадают с реальными, и ярким примером является инвестиционная деятельность. Статья посвящена анализу взаимосвязи риска и экономического эффекта, способам управления и снижения вероятности наступления неблагоприятных событий для инвестора.

В настоящее время проблема рисков приобретает особую актуальность в связи с острой внутренней и внешней ситуацией, начиная от ослабления национальной валюты в РФ и заканчивая вызовами внешнего мира.

Риск – возможность возникновения в будущем неблагоприятных ситуаций и негативных последствий, к которым можно отнести снижение рентабельности, увеличение затрат на производство, потерю доходов и даже прибыли. С другой стороны, не стоит ограничиваться лишь негативной стороной риска, поскольку на некоторых хозяйственных субъектов он может сказаться положительно. Так, прослеживается и позитивная сторона риска, поскольку на первый план выходят не только эффективные предприятия, но и наиболее эффективные отрасли национальной экономики в целом.

Риски можно классифицировать по различным критериям. Так, например, по происхождению выделяют природные и социальные риски; по степени допустимости – допустимые, критические, катастрофические; по виду деятельности – банковские, производственные, инновационные, финансовые, инвестиционные. Особенно интересно рассмотрение в этом контексте последнего вида деятельности из перечисленных выше ввиду яркой выраженности взаимосвязи риска, потерь и выгод.

Инвестициями являются денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта. Инвестиционная деятельность – вложение инвестиций и осуществление практических действий в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта¹.

* Научный руководитель – Беланова Наталия Николаевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Таким образом, исходя из определений этих понятий, субъект инвестиционной деятельности берет на себя риск, полагая, что более полное потребление благ в будущем периоде целесообразнее их потребления в текущем. Такой вывод можно сделать как минимум ввиду того, что деньги на сегодняшний день не имеют ту же ценность, что и через период времени, который был выбран как срок инвестирования. Инвестор в будущем должен получить доходы, которые компенсируют величину денежных средств в связи с инфляцией, ведущей к их обесцениванию. Более того, субъект должен получить дополнительный доход за взятый на себя риск при принятии решения инвестировать в тот или иной объект².

Сама сущность инвестиций заключается в том, что они полезны лишь в том случае, если приносят определенный результат. Из этого следует, что в рамках инвестиционной деятельности под риском понимают опасность получения доходов, не совпадающих с ожидаемым результатом, или несением дополнительных расходов или убытков. Именно поэтому принимая решение о целесообразности осуществления инвестиционной деятельности по отношению к какому-либо ее объекту, инвестору следует оценить эффективность и уровень риска. Инвестиционное решение будет принято в том случае, если наблюдается баланс этих двух величин в приемлемой для субъекта пропорции³. В ином случае, такая деятельность не является выгодной для инвестора.

Существует множество внешних и внутренних причин возникновения риска при принятии инвестиционных решений: нестабильность экономической ситуации, введение ограничений на внешнеэкономическую деятельность, колебания рыночных цен, производственно-технологические факторы, неточность проектной документации, исходных данных и другие⁴. Однако так или иначе большинство из них исходит из неопределенности, в основном именно она порождает риск. Инвестор вынужден сталкиваться с неполной и неточной информацией о внутренних и внешних условиях проекта и его реализации.

Значения поправки на риск для разных целей проекта

Величина риска	Пример цели проекта	Поправка на риск проекта, %
Низкий	Интенсификация производства на базе освоенной техники	3-5
Средний	Увеличение объема продаж существующей продукции	8-10
Высокий	Производство и продвижение на рынок нового продукта	13-15
Очень высокий	Вложения в исследования и инновации	18-20

Источник: Постановление Правительства РФ от 22.11.1997 N 1470 (ред. от 03.09.1998) «Об утверждении Порядка предоставления государственных гарантий на конкурсной основе за счет средств Бюджета развития Российской Федерации и Положения об оценке эффективности инвестиционных проектов при размещении на конкурсной основе централизованных инвестиционных ресурсов Бюджета развития Российской Федерации».

Риск отражается в таком важном для инвестора показателе, как норма дохода, являющаяся суммой минимальной реальной нормы дохода, темпа инфляции и премии за риск. Обратим внимание, что помимо двух других компонентов, норма дохода (в данном случае номинальная, так как учитывает инфляцию) включает коэффициент, учитывающий уровень инвестиционного риска. Для инвестиционных решений разного направления и масштаба уровни рисков также различны.

Из изложенного выше следует, что при прочих равных при увеличении риска увеличивается и получаемый экономический эффект. В связи с этим управление рисками при принятии инвестиционных решений приобретает важнейшее значение, поскольку, с одной стороны, необходимо максимизировать прибыль, но с другой – минимизировать риски.

Риск-менеджмент – процесс принятия и выполнения управленческих решений, которые минимизируют неблагоприятное влияние на организацию убытков, вызванных случайными событиями. Так, эта система управления признает неизбежность риска, в то же время предполагает не только возможность, но и необходимость взятия его под свой контроль. Функциями риск-менеджмента являются прогнозирование, организация, регулирование, координация, стимулирование и контроль. Прогнозирование, в частности, включает в себя анализ – другими словами, как будут развиваться силы внешней среды. Более того, риск-менеджмент является неотъемлемой частью общего менеджмента и актуален ввиду его динамического характера: отслеживание в рамках управления рисками происходит постоянно, а стратегия и тактические решения корректируются.

В современном динамичном бизнес-мире умение эффективно управлять рисками является неотъемлемой составляющей успеха любой компании. В рамках управления рисками при принятии инвестиционных решений проводятся следующие мероприятия:

1) Идентификация рисков – процесс определения и описания возможных рисков, которые могут влиять на организацию. Это может быть достигнуто путем анализа предыдущих случаев, обсуждений с соответствующими заинтересованными сторонами и проведения экспертных оценок;

2) Оценка рисков – процесс определения вероятности наступления рисков и их потенциального воздействия. Оценка может включать количественные и качественные методы, такие как вероятностный анализ, анализ чувствительности и сценарное планирование;

3) Управление рисками – разработка и внедрение стратегий и мер по снижению рисков. Это может включать принятие решений о принятии или переносе рисков, разработку мер по предотвращению рисков и создание планов действий в случае их реализации;

4) Мониторинг рисков – процесс отслеживания и контроля рисков в течение жизненного цикла проектов или деятельности организации. Мониторинг помогает обнаружить изменения в риске и принять соответствующие меры.

Хотелось бы подчеркнуть необходимость последовательности в управлении рисками. Во-первых, нерешительность в принятии решений могут привести к

упущению возможностей или неправильному выделению ресурсов. Во-вторых, недостаточное понимание и неправильная оценка рисков могут привести к неправильному принятию решений и потере вложений. В-третьих, отсутствие систематического контроля и мониторинга рисков может привести к непредвиденным ситуациям и даже катастрофам.

Выделяют ряд способов снижения и возможной дальнейшей минимизации рисков при принятии инвестиционных решений.

Одним из самых распространенных является диверсификация – распределение ресурсов. В этом случае вложение инвестиций осуществляется в различные виды активов с целью покрытия убыточных из них прибылью, полученной от вложения в другие. При диверсификации общая доходность может снизиться, однако в то же время снижается и инвестиционный риск; с другой стороны, этот способ позволяет расширить возможности для получения прибыли за счет инвестиций в разные рынки и сектора. Этот способ особенно актуален при управлении инвестиционными портфелями, когда успехи одной компании могут компенсировать неудачи другой. Безусловно, диверсификация требует особого внимания: перед формированием портфеля необходима объективная оценка рисков и доходности различных активов; следует осуществлять регулярный мониторинг и перебалансировку портфеля для поддержания желаемого уровня диверсификации, обновлять портфель с учетом изменения рыночных условий и целей.

Потери от возникновения событий, неблагоприятных для инвестора, можно снизить распределением не только капитала, но и рисков между участниками. Такой способ позволяет определить возможности каждого субъекта по предотвращению последствий наступления событий рискованного характера, степень риска, которую берет на себя каждый участник, и соответствующее ей вознаграждение.

Еще одним вариантом является страхование. Механизм работы этого способа заключается в том, что страховая организация берет обязательство по возмещению потерь инвестора, например, от разрушительных природных явлений. Так, субъект инвестиционной деятельности сокращает выручку от инвестирования, однако в то же время обменивает денежные средства на повышение безопасности своих вложений и сокращает инвестиционные риски в связи с полной или частичной компенсации. Более того, страхование рисков может повысить уверенность инвесторов и позволить им принимать более осмысленные решения об инвестировании, зная, что они защищены от некоторых потенциальных убытков.

Немаловажную роль играет и учет рисков. Одним из способов учета рисков является включение в бизнес-план плана по рискам⁵. Он содержит перечень экономических, финансовых, социальных, политических, технологических рисков с отражением наиболее важных для проекта. Часто ключевую роль отводят неблагоприятным ситуациям финансово-экономического характера: развитие производства конкурентов, недостаток оборотных средств, неустойчивость спроса, появление альтернативного продукта.

Еще одним примером в этом контексте является анализ безубыточности, благодаря которому можно выявить взаимосвязь между издержками и доходами при

различных объемах производства. В частности, определяется минимально допустимый объем производства – точка безубыточности. Логично, что с точки зрения рисков более предпочтительным является объект инвестирования с более низким показателем. Точка безубыточности может быть рассчитана в количественном и денежном выражении. Для этого необходимо знать общие постоянные издержки (FC), удельную цену (P) и удельные переменные издержки (AVC). Так, производится расчет безубыточного (критического) объема производства ($Q_{кр}$) и выручки при этом объеме ($TR_{кр}$):

$$Q_{кр} = \frac{FC}{(P - AVC)}$$

$$TR_{кр} = Q_{кр} * P$$

Таким образом, используя преимущества риск-менеджмента и применяя на практике способы снижения рисков, инвестор получает положительные результаты: во-первых, снижает потери, так как эффективный риск-менеджмент помогает предотвратить или снизить возможные финансовые, операционные и репутационные потери для организации; во-вторых, повышает эффективность – управление рисками позволяет оптимизировать использование ресурсов, избегать лишних затрат и улучшать процессы в организации; в-третьих, поскольку благодаря риск-менеджменту инвестор получает более точную информацию о возможных рисках, он принимает более осознанные и обоснованные решения.

Управление рисками при принятии инвестиционных решений играет важнейшую роль. Само осуществление инвестиционной деятельности предусматривает рисковую составляющую, и риск-менеджмент позволяет эффективно выявлять, анализировать и управлять рисками, снижая возможные потери. Каждый инвестор обязан найти сбалансированное сочетание риска и дохода для выполнения своей цели, оказывая влияние на вероятность наступления негативных событий и величину возможных потерь.

¹ Федеральный закон от 25.02.1999 № 39-ФЗ (ред. от 28.12.2022) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений»

² Базилевич А.Р., Шушанов Г.С. Понятие риска и неопределенности в разрезе инвестиционной деятельности коммерческих банков // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. №4-2. С. 24 – 25.)

³ Мельникова Ирина Юрьевна Подходы к оценке инвестиционных проектов // Kant. 2019. №1 (30) – С. 303 – 307.

⁴ Кузнецов, Б. Т. Инвестиционный анализ: учебник и практикум для вузов / Б. Т. Кузнецов. – 2-е изд., испр. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – с. 326-327.

⁵ Барышникова, Н. А. Экономика организации: учебное пособие для среднего профессионального образования / Н. А. Барышникова, Т. А. Матеуш, М. Г. Миронов.– Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 137 с.

RISK MANAGEMENT IN MAKING INVESTMENT DECISIONS

© 2023 Yakovlev Roman Olegovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: yakroman@bk.ru

Keywords: risk, investment, investment activity, risk management, risk management.

The risky nature of any activity lies in the fact that the expected results do not always coincide with the real ones, and a striking example is investment activity. The article is dedicated to the analysis of the relationship between risk and economic effect, ways of managing and reducing the likelihood of adverse events for the investor.

МАТЕМАТИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 519.2

Код РИНЦ 20.00.00

doi:10.46554/ScienceXXI-2023.09-2.2-pp.221

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ ЖИЗНИ ПО СТРАНАМ

© 2023 Ахмадуллин Фанис Ринатович

кандидат технических наук, доцент кафедры прикладной информатики

Самарский государственный экономический университет

E-mail: fanis83ar@mail.ru

© 2023 Сливкина Ольга Александровна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: slivkinaoa@gmail.com

Ключевые слова: уровень жизни, метод иерархической кластеризации, кластер, алгоритм K-means.

Рассматривается уровень жизни по странам, проводится сравнительный анализ критериев, влияющих на формирование данного показателя, при помощи методов иерархической кластеризации данных.

Уровень жизни - это совокупность условий и возможностей, доступных людям для обеспечения их физических, социальных и экономических потребностей и желаний. Уровень жизни может включать в себя такие факторы, как доступность и качество продуктов питания, жилищных условий, доступность медицинского обслуживания, образования, возможности работы и дохода, доступность культурных и развлекательных мероприятий, уровень безопасности, защита прав и свобод, а также другие факторы, которые влияют на качество жизни человека¹.

В данном исследовании индекс уровня жизни будет складываться из таких критериев, как: индекс стоимости жизни (ind_cost), индекс безопасности (ind_safety), индекс здравоохранения (ind_health), индекс климата (ind_climate). Для анализа были выбраны основные критерии, влияющие на уровень жизни в странах. Источником данных послужила статистическая база данных Numbeo², которая занимается исследованием уровня и стоимости жизни в разных странах мира (рис. 1).

```

In [37]: df = pd.read_csv('cntr.txt', sep=';')

In [38]: df.head(83)

Out[38]:

```

	Geocode	Country	ind_life	ind_safety	ind_health	ind_cost	ind_climate
0	CH	Switzerland	190.82	78.65	74.47	131.75	80.05
1	DK	Denmark	190.01	73.28	79.96	91.67	81.80
2	NL	Netherlands	183.31	72.78	75.76	78.64	87.11
3	FI	Finland	182.79	72.99	76.40	77.46	56.64
4	AT	Austria	182.37	74.77	78.40	75.49	77.79
...
78	PH	Philippines	78.39	57.84	67.09	40.65	61.03
79	KE	Kenya	75.77	38.60	55.83	36.30	99.79
80	BD	Bangladesh	65.27	35.78	42.70	33.31	72.91
81	IR	Iran	64.73	50.81	52.25	41.34	70.99
82	NG	Nigeria	52.00	36.14	48.89	29.74	60.75

83 rows x 7 columns

Рис. 1. Критерии для анализа

Для проведения исследования будет использоваться метод иерархической кластеризации. Метод иерархической кластеризации является одним из способов группировки объектов на основе их сходства и различий. Он позволяет объединять объекты в кластеры на основе сходства между ними, а также создавать иерархическую структуру кластеров. Данный алгоритм позволяет группировать объекты на основе их сходства, так что объекты, находящиеся в одном кластере, более похожи друг на друга, чем на объекты из других кластеров³.

Метод иерархической кластеризации может быть выполнен в двух формах: агломеративном и дивизионном⁴. Агломеративный подход начинает с каждого объекта в отдельном кластере и последовательно объединяет более похожие кластеры, пока все объекты не будут объединены в один кластер⁵. В дивизионном подходе наоборот, начинают с одного кластера, который последовательно разбивается на более мелкие кластеры до тех пор, пока каждый объект не будет находиться в своем собственном кластере.

Алгоритм иерархической кластеризации применяется на основе следующих шагов (рис. 2):

1. Вычисление матрицы расстояний между всеми парами объектов.
2. Инициализация каждого объекта как отдельного кластера.
3. Вычисление расстояния между кластерами и объединение наименее удаленных кластеров в новый кластер.

4. Повторение шага 3 до тех пор, пока все объекты не будут объединены в один кластер⁶.

```
jupyter Сливкина(уровень жизни в странах) Last Checkpoint: 20 часов назад
File Edit View Insert Cell Kernel Widgets Help Not Trusted
+ %< > Run C Code
In [12]: X.mean(axis=0)
Out[12]: array([-4.97593934e-16, -9.89837395e-17, -1.07009448e-16,  2.24719841e-16,
                8.31998459e-16])

In [13]: X.std(axis=0)
Out[13]: array([1.,  1.,  1.,  1.,  1.])

In [14]: from scipy.cluster.hierarchy import linkage, fcluster, dendrogram

In [15]: Z = linkage(X, method='average', metric='euclidean')

In [17]: dend = dendrogram(Z, leaf_rotation=90, leaf_font_size=3)
```

Рис. 2. Алгоритм иерархической кластеризации

Результатом работы метода является дерево кластеров, которое изображается в виде дендрограммы (рис. 3).

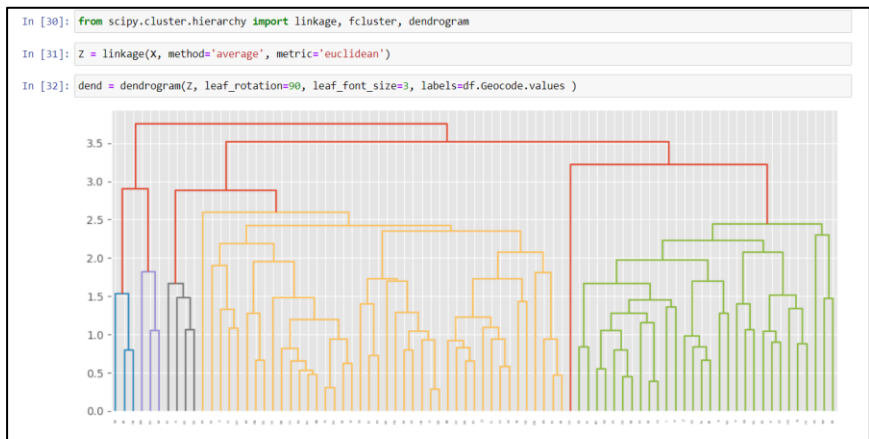


Рис. 3. Дендрограмма

На дендрограмме более схожие между собой объекты располагаются ближе друг к другу, а кластеры могут быть выделены на основе выбранного порогового значения расстояния⁷.

Для деления иерархии на кластеры используется метод `fcluster`. В результате исследования получилось три кластера (рис. 4, 5, 6).

=						
cluster 1						
Geocode	Country	ind_life	ind_safety	ind_health	\	
23	AE United Arab Emirates	156.03	84.65	68.02	\	
24	QA Qatar	154.58	87.71	73.00	\	
30	SA Saudi Arabia	147.37	74.07	60.71	\	
54	KW Kuwait	113.98	65.96	58.97	\	
66	RU Russia	101.67	59.87	58.44	\	
71	KZ Kazakhstan	96.42	45.98	60.09	\	
ind_cost	ind_climate	label	\			
23	61.67	45.23	1	\		
24	64.23	36.03	1	\		
30	49.95	45.98	1	\		
54	49.40	20.22	1	\		
66	33.17	38.46	1	\		
71	29.76	39.78	1	\		

Рис. 4. Первый кластер

=						
cluster 2						
Geocode	Country	ind_life	ind_safety	ind_health	\	
26	IE Ireland	150.89	54.98	52.78	\	
28	SK Slovakia	149.68	70.26	60.89	\	
29	LV Latvia	147.59	62.79	62.18	\	
32	CY Cyprus	144.06	68.03	52.71	\	
36	HU Hungary	134.01	65.19	51.64	\	
37	PL Poland	132.65	70.68	58.25	\	
38	ZA South Africa	132.19	22.93	63.89	\	
39	RO Romania	131.71	71.65	56.09	\	
40	PR Puerto Rico	130.77	36.65	55.57	\	
42	GR Greece	129.86	55.86	56.96	\	
43	BG Bulgaria	126.34	61.88	56.13	\	
44	TR Turkey	125.97	60.47	70.71	\	
45	BA Bosnia and Herzegovina	125.71	56.99	53.48	\	
46	UY Uruguay	124.63	48.78	67.66	\	
47	CR Costa Rica	121.65	44.66	62.92	\	
48	MX Mexico	120.29	45.00	72.51	\	
49	GE Georgia	118.87	77.38	53.83	\	

Рис. 5. Второй кластер

=						
cluster 3						
Geocode	Country	ind_life	ind_safety	ind_health	ind_cost	\
0	CH Switzerland	190.82	78.65	74.47	131.75	\
1	DK Denmark	190.01	73.28	79.96	91.67	\
2	NL Netherlands	183.31	72.78	75.76	78.64	\
3	FI Finland	182.79	72.99	76.40	77.46	\
4	AT Austria	182.37	74.77	78.40	75.49	\
5	AU Australia	181.52	57.56	77.71	84.14	\
6	IS Iceland	179.10	75.87	65.69	96.77	\
7	DE Germany	176.76	64.58	73.77	70.62	\
8	NZ New Zealand	175.77	57.74	73.58	79.14	\
9	NO Norway	173.57	66.65	75.50	106.09	\
10	EE Estonia	173.56	76.62	72.83	56.45	\
11	OM Oman	172.08	79.74	58.42	50.18	\
12	SE Sweden	171.40	52.80	68.80	79.17	\
13	SI Slovenia	168.20	78.21	65.28	59.38	\

Рис. 6. Третий кластер

В первый кластер вошли страны с низким климатическим индексом, такие как: Катар, Саудовская Аравия, Россия, Казахстан и другие. Если сравнить Саудовскую Аравию и Казахстан с одинаковыми климатическими индексами, то можно заметить, что уровень жизни при этом существенно различается. Можно сделать вывод, что на индекс уровня жизни влияют все выбранные показатели в совокупности.

Второй кластер включает в себя, в основном, страны, имеющие среднюю величину всех показателей.

В третий кластер вошли страны-лидеры по индексу уровня жизни, такие как: Швейцария, Дания, Нидерланды, Австралия, Норвегия и другие. По величине показателя «индекс жизни» данный кластер явным образом выделяется на фоне других кластеров. Также у стран в данном кластере высокие показатели индекса здравоохранения и индекса климата, что положительно влияет на формирование индекса уровня жизни. При этом у многих стран данного кластера высокий индекс стоимости жизни. Отсюда можно сделать вывод, что в странах с высоким уровнем жизни придется много работать, чтобы иметь возможность жить в такой стране.

Обычно, страны с более высоким уровнем жизни привлекают больше иммигрантов, чем страны с низким уровнем жизни. Это связано с тем, что люди часто ищут лучшие возможности для жизни, такие как доступ к образованию, медицинскому обслуживанию, работе и жилью, и страны с более высоким уровнем жизни обычно предлагают больше таких возможностей.

По данным Организации Объединенных Наций⁸, в настоящее время США является страной с наибольшим количеством иммигрантов - свыше 50 миллионов. На втором месте идет Германия, с более чем 13 миллионов иммигрантов, а на третьем месте - Россия с более чем 12 миллионов. Другие страны, где проживает значительное количество иммигрантов: Саудовская Аравия, Великобритания, Франция, Канада, Австралия и Испания.

Выделим пятерку лидеров по индексу уровня жизни из третьего кластера: Швейцария, Дания, Нидерланды, Финляндия, Австрия. Проанализировав третий кластер и данные ООН по количеству иммигрантов, можем сделать вывод, что индекс уровня жизни не является основным критерием для выбора страны в качестве места проживания.

Теперь проведем исследования в аналитической платформе Loginom. Для этого будет использоваться компонент Кластеризация на основе алгоритма K-means, так как количество кластеров будет известно заранее. Метод k-means применяется для кластеризации данных на основе алгоритма разбиения векторного множества на заранее определенное число кластеров k ⁹. Для выполнения алгоритма применяются следующие шаги:

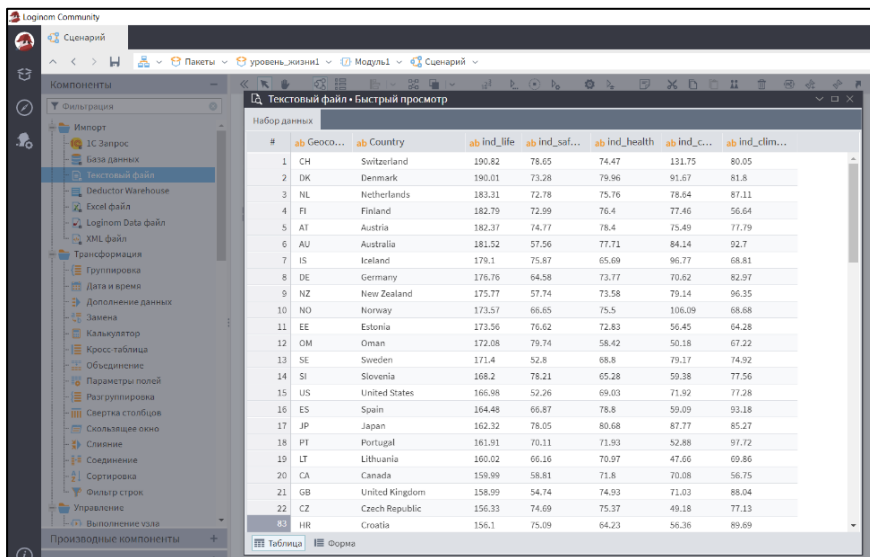
1. Задается число кластеров k .
2. Затем необходимо выбрать k случайных значений, которые будут являться центрами создаваемых кластеров.

3. Далее измеряется расстояние от значения до каждого центра. Значение добавляется в тот кластер, который находится ближе.

4. Вычисляются центроиды - новые центры кластеров. И наблюдения снова перемещаются к ближайшему центру кластера.

5. Повторяется шаг 4 до тех пор, пока значения не перестанут перемещаться от одного кластера к другому.

Импортируем исследуемый датасет «Уровень жизни по странам» (рис. 7).

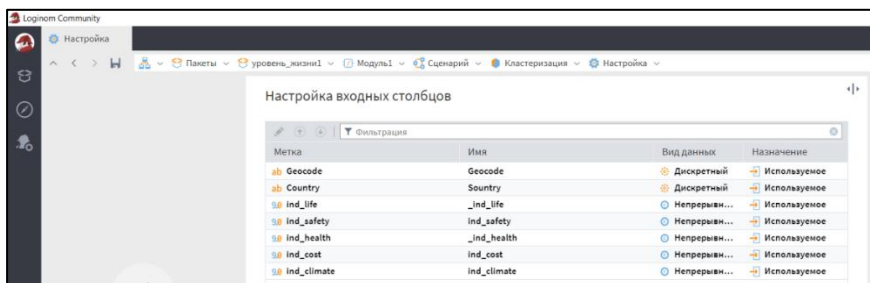


Текстовый файл - Быстрый просмотр

#	ab Geoco...	ab Country	ab ind_life	ab ind_saf...	ab ind_health	ab ind_c...	ab ind_clim...
1	CH	Switzerland	190.82	78.65	74.47	131.75	80.05
2	DK	Denmark	190.01	73.28	79.96	91.67	81.8
3	NL	Netherlands	183.31	72.78	75.76	78.64	87.11
4	FI	Finland	182.79	72.99	76.4	77.46	56.64
5	AT	Austria	182.37	74.77	78.4	75.49	77.79
6	AU	Australia	181.52	57.56	77.71	84.14	92.7
7	IS	Iceland	179.1	75.87	65.69	96.77	68.81
8	DE	Germany	176.76	64.58	73.77	70.82	82.97
9	NZ	New Zealand	175.77	57.74	73.58	79.14	96.35
10	NO	Norway	173.57	66.65	75.5	106.09	68.88
11	EE	Estonia	173.56	76.62	72.83	56.45	64.28
12	OM	Oman	172.08	79.74	58.42	50.18	67.22
13	SE	Sweden	171.4	52.8	68.8	79.17	74.92
14	SI	Slovenia	168.2	78.21	65.28	59.38	77.56
15	US	United States	166.98	52.26	69.03	71.92	77.28
16	ES	Spain	164.48	66.87	78.8	59.09	93.18
17	JP	Japan	162.32	78.05	80.68	87.77	65.27
18	PT	Portugal	161.91	70.11	71.93	52.88	97.72
19	LT	Lithuania	160.02	66.26	70.97	47.66	69.86
20	CA	Canada	159.99	58.81	71.8	70.08	56.75
21	GB	United Kingdom	158.99	54.74	74.93	71.03	88.04
22	CZ	Czech Republic	156.33	74.69	75.37	49.18	77.13
83	HR	Croatia	156.1	75.09	64.23	56.36	89.89

Рис. 7. Датасет «Уровень жизни по странам»

Теперь добавим в сценарий узел Кластеризация. В настройке входных столбцов для полей, участвующих в кластеризации, выставим назначение Используемое. Для кластеризации будем использовать все столбцы (рис. 8).



Настройка входных столбцов

Метка	Имя	Вид данных	Назначение
ab Geocode	Geocode	Дискретный	Используемое
ab Country	Sountry	Дискретный	Используемое
ab ind_life	_ind_life	Непрерывный	Используемое
ab ind_safety	ind_safety	Непрерывный	Используемое
ab ind_health	_ind_health	Непрерывный	Используемое
ab ind_cost	ind_cost	Непрерывный	Используемое
ab ind_climate	ind_climate	Непрерывный	Используемое

Рис. 8. Выбор данных для кластеризации

Зададим такое же количество кластеров, какое получилось при первом исследовании. Для этого поставим нужное число в поле Число кластеров (рис. 9).

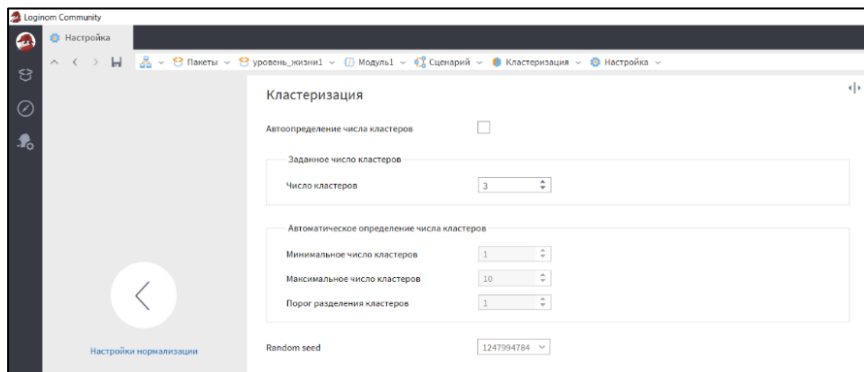


Рис. 9. Настройка параметров для кластеризации

В результате работы алгоритма кластеризации K-means получились следующие кластеры со схожими показателями (рис. 10, 11, 12).

#	12	Номер кластера	Б.1	Расстояние до центра кластера	ab	Geoco...	ab	Country	% ind_life	% ind_saf...	% ind_health	% ind_c...	% ind_clim...
1	0	3,193238055	CH	Switzerland	190,82	78,65	74,47	131,75	80,05				
2	0	2,01878112	DK	Denmark	190,01	73,28	79,96	91,67	81,8				
3	0	1,71515997	NL	Netherlands	183,31	72,78	75,76	78,64	87,11				
4	0	2,086166073	FI	Finland	182,79	72,99	76,4	77,46	56,64				
5	0	1,709160163	AT	Austria	182,37	74,77	78,4	75,49	77,79				
6	0	2,073690565	AU	Australia	181,52	57,56	77,71	84,14	92,7				
7	0	2,062100588	IS	Iceland	179,1	75,87	65,69	96,77	68,81				
8	0	1,55006162	DE	Germany	176,76	64,58	73,77	70,62	82,97				
9	0	2,028152427	NZ	New Zealand	175,77	57,74	73,58	79,14	96,35				
10	0	2,153693345	NO	Norway	173,57	66,65	75,5	106,09	68,68				
11	0	1,945429711	EE	Estonia	173,56	76,62	72,83	56,45	64,28				
12	0	2,49225735	OM	Oman	172,08	79,74	58,42	50,18	67,22				
13	0	1,889052573	SE	Sweden	171,4	52,8	68,8	79,17	74,92				
14	0	1,841520649	SI	Slovenia	168,2	76,21	65,28	59,38	77,56				
15	0	1,876055734	US	United States	166,98	52,26	69,03	71,92	77,28				
16	0	1,946796959	ES	Spain	164,48	66,87	78,8	59,09	93,18				
17	0	1,923232932	JP	Japan	162,32	78,05	80,68	87,77	85,27				
18	0	2,098517857	PT	Portugal	161,91	70,11	71,93	52,88	97,72				
19	0	1,937128316	LT	Lithuania	160,02	66,16	70,97	47,66	69,86				
20	0	2,049223459	CA	Canada	159,99	58,81	71,8	70,08	56,75				
21	0	1,864770018	GB	United Kingdom	158,99	54,74	74,93	71,03	88,04				
22	0	1,89807058	CZ	Czech Republic	156,33	74,69	75,37	49,18	77,13				
23	0	2,000578785	HR	Croatia	156,1	75,09	64,23	56,36	89,69				
24	0	2,795824214	AE	United Arab Emirates	156,03	84,65	68,02	61,67	45,23				
25	0	3,269259322	QA	Qatar	154,58	87,71	73	64,23	36,03				
26	0	1,817957048	BE	Belgium	150,89	55,83	75,2	78,52	86,03				
27	0	2,720094407	IE	Ireland	150,89	54,98	52,78	83,11	89,13				
83	0	2,771492474	FR	France	150,73	50,8	80,90	80,62	89,84				

Рис. 10. Первый кластер

#	12	Номер кластера	1	1	Расстояние до центра кластера	ab	Geo-co...	ab	Country	so	ind_life	so	ind_saf...	so	ind_health	so	ind_c...	so	ind_clim...
36	1	2,472802683	ZA	South Africa	132,19	22,83	63,89	41,69	95,25										
37	1	2,264118429	PR	Puerto Rico	130,77	36,65	55,57	69,51	71,25										
38	1	2,040010609	GR	Greece	129,86	55,86	56,96	60,96	94,18										
39	1	1,824345637	BA	Bosnia and Herzegovina	125,71	56,99	53,48	38,56	80,48										
40	1	2,064667551	VY	Uruguay	124,63	48,78	67,66	51,09	98,04										
41	1	1,847122797	CR	Costa Rica	121,65	44,66	62,92	50,64	99,48										
42	1	2,17212047	MX	Mexico	120,29	45	72,51	35,05	86,63										
43	1	1,951992796	EC	Ecuador	118,76	45,59	68,81	40,08	94,51										
44	1	1,943190087	RS	Serbia	116,24	61,74	51,62	39,19	83,23										
45	1	2,071136423	AR	Argentina	110,5	36,69	68,58	37,87	98,28										
46	1	1,867462634	UA	Ukraine	107,35	51,72	53,43	29,21	76,77										
47	1	2,388823276	BY	Belarus	107,35	39,73	44,44	30,69	64,37										
48	1	1,777768524	BR	Brazil	104,75	32,15	57,33	31,82	92,39										
49	1	1,83321007	MA	Morocco	104,42	50,9	45,81	36,85	90,04										
50	1	2,569667498	AZ	Azerbaijan	102,88	68,34	44,02	30,9	91,4										
51	1	1,771656111	CO	Colombia	101,33	44,23	66,72	31	88,3										
52	1	1,62139347	CL	Chile	99,9	47,92	63,72	49,33	90,21										
53	1	2,345161615	LB	Lebanon	94,47	53,04	63,29	75,88	94,74										
54	1	1,994340689	EG	Egypt	86,31	53,21	46,21	30,1	91,98										
55	1	1,88650011	PE	Peru	83,3	33,39	56,38	36,26	97,69										
56	1	1,887567963	KE	Kenya	75,77	38,6	55,83	36,3	99,79										
57	1	2,554132755	BD	Bangladesh	65,27	35,78	42,7	33,31	72,91										
58	1	2,127736876	IR	Iran	64,73	50,81	52,25	41,34	70,99										
59	1	2,854043836	NG	Nigeria	52	36,14	48,89	29,74	60,75										

Рис. 11. Второй кластер

#	12	Номер кластера	1	1	Расстояние до центра кластера	ab	Geo-co...	ab	Country	so	ind_life	so	ind_saf...	so	ind_health	so	ind_c...	so	ind_clim...
56	1	1,887567963	KE	Kenya	75,77	38,6	55,83	36,3	99,79										
57	1	2,554132755	BD	Bangladesh	65,27	35,78	42,7	33,31	72,91										
58	1	2,127736876	IR	Iran	64,73	50,81	52,25	41,34	70,99										
59	1	2,854043836	NG	Nigeria	52	36,14	48,89	29,74	60,75										
60	2	2,022426094	SK	Slovakia	149,68	70,26	60,89	49,08	78,13										
61	2	1,869342783	LV	Latvia	147,59	62,79	62,18	52,87	74,7										
62	2	2,427769871	SA	Saudi Arabia	147,37	74,07	60,71	49,95	45,98										
63	2	1,990211493	HU	Hungary	134,01	65,19	51,64	42,75	79,48										
64	2	1,759571343	PL	Poland	132,65	70,68	58,25	42,04	75,9										
65	2	1,866923964	RO	Romania	131,71	71,65	56,09	38,5	77,69										
66	2	1,795155594	BG	Bulgaria	126,34	61,88	56,13	40,92	82,76										
67	2	2,306034394	TR	Turkey	125,97	60,47	70,71	31,48	93,26										
68	2	2,416343751	GE	Georgia	118,87	77,38	53,83	28,05	88,53										
69	2	2,171759316	MY	Malaysia	116,94	42,11	69,59	39,51	59,11										
70	2	2,003409163	JO	Jordan	114,04	59,27	65,38	52,17	89,05										
71	2	3,310009079	KW	Kuwait	113,98	65,96	58,97	49,4	20,22										
72	2	1,62703593	PA	Panama	110,32	54,15	60,43	54,07	67,84										
73	2	1,60190683	MK	North Macedonia	108,47	61,41	56,49	34,15	76,3										
74	2	1,716497357	PK	Pakistan	105,14	56,14	60,52	21,59	73,63										
75	2	1,681761425	IN	India	104,52	55,28	66,25	25,16	65,3										
76	2	1,774123193	CN	China	103,15	69,83	66,38	42,54	80,15										
77	2	2,363580876	RU	Russia	101,67	59,87	58,44	33,17	38,46										
78	2	2,198900784	TH	Thailand	100,29	60,62	78,08	49,32	69,45										
79	2	2,583165068	KZ	Kazakhstan	96,42	45,98	60,09	29,76	39,78										
80	2	1,85538755	ID	Indonesia	90,1	53,77	60,49	37,44	68,48										
81	2	1,717545703	VN	Vietnam	88,38	53,91	58,28	38,05	71,09										
82	2	2,132026638	LK	Sri Lanka	79,78	58,61	72,63	31,28	59,11										
83	2	1,879947165	PH	Philippines	78,39	57,84	67,09	40,65	61,03										

Рис. 12. Третий кластер

Если сравнить кластеры в первом исследовании с кластерами во втором, можно сделать вывод, что сходства между ними есть. Например, первый кластер (рис. 10), получившийся при использовании компонента Кластеризации в

Loginot, включает в себя почти те же страны, что и третий кластер (рис. 6) в первом исследовании. Данные кластеры сильно отличаются от других высоким значением показателя «ind_life» (уровень жизни).

Также наблюдается сходство между третьим кластером (рис. 12) и вторым кластером (рис. 5), которые выделяются на фоне других кластеров средними значениями показателей.

Иерархическая кластеризация может быть полезна для выявления структуры данных, выделения групп объектов схожих по какому-то признаку, а также для анализа данных с большим количеством переменных, где можно сгруппировать переменные, которые сильно коррелируют между собой.

Таким образом, с помощью методов кластеризации мы получили представление о структуре набора данных, а также создали кластеры со схожими показателями в исследуемом датасете.

¹ Иванова И.А. Кластерный и регрессионный анализ уровня жизни населения регионов российской федерации / С.А. Орешкина М.В. Базайкина. – 2020. – С. 6.

² Статистическая база данных Numbeo: [электронный ресурс] – URL: https://www.numbeo.com/quality-of-life/rankings_by_country.jsp?title=2021&displayColumn=-1 (дата обращения 10.09.2023)

³ Котов А. Кластеризация данных/ Н. Красильников. 2020. - 16 с.

⁴ Князь Димитрий Анализ основных алгоритмов кластеризации многомерных данных / Димитрия Князь. - М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2019. - 498 с.

⁵ Колотилина М.А., Сорокин А.С., Анализ трудовых ресурсов Беларуси на основе кластеризации с использованием агломеративного алгоритма // Экономика и предпринимательство. – 2023. – 203-207 с. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=50458151> (дата обращения: 10.09.2023).

⁶ Барышникова Н.А. Методика кластеризации на основе иерархических и неиерархических методов кластерного анализа. – 2021. – С. 3.

⁷ Старкова Н. В. Кластеризация стран Европы по демографическим признакам / Н. В. Старкова, Алексейс Ложкинс. – Молодой ученый. – 2021. – № 9 (113). – С. 418-426.

⁸ Официальный сайт ООН: [электронный ресурс] – URL: <https://www.un.org/ru/> (дата обращения 10.09.2023).

⁹ Метод k-средних (K-Means): [электронный ресурс] – URL: <https://wiki.loginom.ru/articles/k-means.html> (дата обращения 10.09.2023).

COMPARATIVE ANALYSIS OF STANDARDS OF LIVING BY COUNTRIES

© 2023 Akhmadullin Fanis Rinatovich
Candidate of Technical Sciences, Associate Professor
of the Department of Applied Informatics
Samara State University of Economics
E-mail: fanis83ar@mail.ru

© 2023 Slivkina Olga Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: slivkinaoa@gmail.com

Keywords: standard of living, hierarchical clustering method, cluster, K-means algorithm.

The standard of living by country is considered, a comparative analysis of the criteria influencing the formation of this indicator is carried out using the methods of hierarchical data clustering.

АНАЛИЗ ГЕНДЕРНОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В РФ

© 2023 Баканач Ольга Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bakanach@mail.ru

© 2023 Рябова Людмила Владимировна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: raboval345@gmail.com

Ключевые слова: заработная плата, гендерная дифференциация, типология регионов.

Статья посвящена экономико-статистической оценке и анализу диспаритета заработной платы мужчин и женщин в разрезе видов экономической деятельности, уровня образования и возрастных групп. В целях оценки территориальных различий гендерной дифференциации заработной платы авторами построена типология регионов по показателю гендерного разрыва в заработной плате.

Неравенство мужчин и женщин находит свое проявление во многих сферах жизни общества. Наиболее важным для изучения является гендерное неравенство на рынке труда, которое проявляется в различии возможностей освоения определенных профессий, повышений по карьерной лестнице, разной структуре источников доходов и т. д. Особую значимость приобретает изучение неравенства в количественном выражении в распределении доходов, их основного источника – заработной платы¹. Гендерное неравенство в заработной плате – это явление, при котором мужчины и женщины получают разную оплату за одинаковую работу или работу с одинаковыми требованиями. Сокращение дифференциации в оплате труда мужчин и женщин является приоритетной целью Национальной стратегии действий в интересах женщин². Данная стратегия направлена на расширение участия женщин в общественно-политической и правовой жизни России и улучшение их экономического благосостояния, что определяет актуальность исследования данной проблемы.

Причины гендерной дифференциации заработной платы могут быть разными. На оплату труда влияют такие факторы, как вид экономической деятельности, степень квалификации, опыт работы, уровень образования, в том числе и наличие стереотипов, связанных с социальной ролью мужчин и женщин в обществе

Самым обобщенным показателем характеристики гендерной дифференциации заработной платы является отношение средней заработной платы женщин к

заработной плате мужчин в целом по экономике и в различных видах экономической деятельности. Традиционно женщины составляют большую относительную долю в таких видах экономической деятельности, как здравоохранение и образование (85–90%), в так называемых «бюджетных» сферах, а мужчины в обрабатывающей и добывающей деятельности (85%). Это явление в экономической литературе называют гендерной сегрегацией рынка труда³.

Анализ гендерной дифференциации заработной платы по видам экономической деятельности в 2021 году показал, что самая высокая средняя заработная плата женщин наблюдается в деятельности в области информации и связи, а также профессиональной, научной, технической деятельности⁴. Мужская зарплата в этих видах тоже высокая, однако, величина женской заработной платы составляет всего соответственно 65% и 68% от величины мужской заработной платы. Женщины и мужчины получают в среднем наименьшую заработную плату в сфере оказания образовательных услуг и снабжения населения водой и утилизацией отходов. В этих видах деятельности отношение женской заработной платы к мужской является высоким и равно 85%. Можно провести закономерность, что в тех видах деятельности, в которых труд населения вознаграждается денежно выше, существует относительно большая гендерная дифференциация зарплат, чем в отраслях с низким уровнем средней заработной платы.

Другим немаловажным фактором гендерного диспаритета в заработной плате является уровень образования. Так наименьшую заработную плату, как женщины, так и мужчины получают в группе с наличием только основного общего образования, но отношение женской заработной платы к мужской в рассматриваемой группе находится по сравнению с другими группами на среднем уровне. Сильнее всего неравенство в величине зарплаты проявляется среди занятого населения, не имеющего образования 9 классов общеобразовательной школы. В этой группе населения мужчины в основном заняты в качестве разнорабочих, где заработная плата зачастую сдельная и выше (примерно 50000 рублей в среднем по России), а женщины заняты вспомогательными работами, где заработная плата почасовая и заметно ниже (примерно 30000 рублей в среднем по России).

Величина показателя отношения заработной платы женщин к заработной плате мужчин невелика в группе занятых с высшим образованием. Это можно объяснить тем, что высшее образование необходимо специалистам в разных сферах. На данный момент на рынке труда востребованы специалисты технического профиля, особенно в сфере информационных технологий. Доля женщин в ИКТ равна 21,5%, поэтому их средняя заработная плата заметно меньше в группе занятых-обладателей высшего профессионального образования.

Значимым показателем для анализа также является среднечасовая заработная плата по половозрастным группам занятых. Этот показатель относится к показателям Целей устойчивого развития и отражает распределение зарплаты в зависимости от возраста⁵. Мужчины достигают своей наибольшей среднечасовой зарплаты, равной 452 рубля, в период от 35 до 39 лет, а женщины в период от 25 до 29 лет – 334 рубля. Это может быть связано с тем, что женщины стремятся быстрее построить карьеру, чтобы потом иметь возможность воспитать детей.

Среднечасовая зарплата мужчин выше зарплаты женщин в любом возрасте. Особенно этот разрыв заметен в возрасте работников от 35 до 39 лет. В период до 18 лет мужчины и женщины получают практически равное вознаграждение за свой труд, так показатель отношения женской заработной платы к мужской составляет 93,1%. Данный показатель также высок среди группы населения около пенсионного возраста, это объясняется тем, что в этих группах у мужчин и женщин почти совпадает количество накопленного карьерного опыта.

Территориальные различия в уровне оплаты труда мужчин и женщин определены размещением разного типа производства по регионам РФ, и связаны с темпами экономического роста субъектов. В целях оценки территориальных различий в гендерной дифференциации заработной платы построим типологию регионов по показателю гендерного разрыва в заработной плате. Методика его расчета представлена в формуле:

$$\text{ГРЗП} = \frac{\overline{\text{МЗП}} - \overline{\text{ЖЗП}}}{\overline{\text{МЗП}}} \times 100$$

где ГРЗП – величина гендерного разрыва в заработной плате, %,

$\overline{\text{МЗП}}$ – средняя заработная плата мужчин, руб.,

$\overline{\text{ЖЗП}}$ – средняя заработная плата женщин, руб.

Для анализа генеральной совокупности значений показателя гендерного разрыва необходимо проверить нормальность распределения наблюдений. Ряд таких критериев, как критерий Колмогорова-Смирнова, Лиллиефорса, Шапиро-Уилка, позволяет оценить нормальность распределения при известном априори среднем значении и стандартном отклонении. По результатам теста на нормальность в ППП Statistica было выявлено, что по 2 из 3 критериев гипотеза о нормальности распределения совокупности отвергается. В таком случае анализ совокупности необходимо осуществлять с применением методов непараметрической статистики. Для таких распределений понятия среднее значение и стандартное отклонение утрачивают смысл, поскольку они дают неправильное описание распределения показателя. Распределение значений гендерного разрыва заработной платы следует описывать с помощью медианы, процентилей и интерквартильного размаха. Коэффициент вариации генеральной совокупности наблюдений составил 26,3% (<33,3%), значит, совокупность можно считать однородной. Это говорит о том, что территориальные различия гендерного разрыва в заработной плате имеют схожую природу.

В половине регионов РФ значение гендерного разрыва не превышает 28,7%, об этом говорит медианное значение совокупности. Среднее значение данного показателя составило 28,4%. По данным ООН, в среднем по всему миру величина гендерного разрыва в заработной плате составляет в среднем около 20%. Так, если сравнить рассчитанное среднее значение с общемировым, то заметно существенное отклонение в большую сторону, равное 8,4 п. п., этой величины в РФ. Полученные значения квартильного размаха говорят о том, что половина наблюдений имеют значения гендерного разрыва заработной платы в пределах от 25,5

до 31,7%. Это позволило выделить 3 однородные группы для типологии регионов РФ по степени гендерного разрыва заработной платы.

Субъекты Приволжского ФО характеризуются средней степенью гендерного разрыва заработной платы. Лишь Республика Татарстан и Оренбургская область обозначились как регионы с высоким гендерным разрывом зарплаты. В Самарской области величина этого показателя равна 27,7%. Дальневосточный ФО отличается высокой степенью гендерного разрыва заработной платы. Регионы Северного Кавказа были в основной численности отнесены к группе регионов с низким разрывом в заработной плате, только Ставропольский край носит рейтинг средней оценки показателя. Субъекты РФ, что расположены в Сибири, распределились в отношении 4:1:5 в группах регионов с высокой, средней, низкой степенью гендерного разрыва зарплаты соответственно. Регионы Центральной части России являются субъектами, где величина гендерного разрыва заработной платы находится в диапазоне 25,5–31,7% (средняя степень гендерного разрыва в заработной плате).

Таким образом, региональная группировка показала, что в наибольшей степени гендерное неравенство оплаты труда проявляется в северо-западной и дальневосточной части России, что обусловлено специфическими видами деятельности условиями труда на данных территориях.

В целях снижения степени гендерной дифференциации заработной платы, необходимо популяризировать среди женщин занятость в наукоемких видах экономической деятельности, повышать уровень заработной платы в таких сферах, как образование и здравоохранение, где доля женщин превышает 80% от численности занятых данной деятельностью.

¹ Елисеева, И. И. Статистический анализ гендерного неравенства оплаты труда в современной России / И. И. Елисеева, М. П. Декина // Статистика и Экономика. – 2019. – Т. 16, № 5. – С. 85–93.

² Распоряжение Правительства РФ от 29.12.2022 №4356-р об утверждении «Национальной стратегии действий в интересах женщин» [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система КонсультантПлюс. – 2022. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_436691/f62ee45faefd8e2a11d6d88941ac66824f848bc2/ (дата обращения: 18.09.2023)

³ Гневашева В.А. Гендерная сегрегация рынка труда: современные тренды [Электронный ресурс] // Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. №2 (74). – URL: <https://eee-region.ru/article/7405/> (дата обращения: 18.09.2023)

⁴ Регионы России. Социально-экономические показатели. 2022: Стат. сб. [Электронный ресурс] / Росстат. М., 2022. URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Region_Pokaz_2022.pdf (дата обращения: 19.09.2023)

⁵ Цели устойчивого развития [Электронный ресурс] // Официальный сайт Росстата. – 2023. – URL: <https://rosstat.gov.ru/sdg> (дата обращения: 19.09.2023)

ANALYSIS OF GENDER DIFFERENTIATION OF WAGES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Bakanach Olga Vyacheslavovna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: bakanach@mail.ru

© 2023 Ryabova Lyudmila Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: raboval345@gmail.com

Keywords: wages, gender differentiation, typology of regions.

The article is devoted to the economic and statistical assessment and analysis of wage disparity between men and women in the context of economic activities. level of education and age groups. In order to assess the territorial differences in the gender differentiation of wages, the authors have constructed a typology of regions according to the gender wage gap indicator.

МОДЕЛИРОВАНИЕ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ПРЕСТУПНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

© 2023 Дианов Дмитрий Владимирович
доктор экономических наук, профессор,
профессор кафедры экономической безопасности, финансов
и экономического анализа

Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя

E-mail: skad71@mail.ru

Ключевые слова: динамическая регрессия, прогнозирование трендов, экономическая безопасность, преступления экономической направленности.

Научная статья отражает результаты исследования, проведенного с целью рассмотрения возможностей адаптации статистической методологии для выявления и количественной оценки факторов уровня преступности экономической направленности на основе моделей динамической регрессии и построения на их основе краткосрочных прогнозов показателей, характеризующих масштабы угроз экономической безопасности государства.

Предлагаемые результаты исследования связаны с моделированием взаимодействия объясняющих факторов в их совокупном участии в формировании показателя количества преступлений экономической направленности в динамике за период с 2000 по 2022 г. Именно этот показатель будет взят как результативный при динамическом моделировании; признаки-факторы представлены ниже.

Таблица 1

**Показателям экономического развития и преступности
экономической направленности за период 2000-2022 гг., млрд руб.**

Год	Инвестиции в основной капитал	Продукция сельского хозяйства	Ввод в действие жилых домов, тыс. кв. м общей площади	Оборот розничной торговли	Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) деятельности организаций	Расходы консолидированных бюджетов	Количество преступлений экономи- ческой направленности, выявленных подразделениями ЭБиПК ОВД
	X1	X2	X3	X4	X5	X6	Y
2000	1165,2	742,4	30295,8	2352,3	1191	1032,1	277760
				...			
2022	27865,2	81312,6	102712,7	42577,0	25925	16743,2*	69550

* Экспертная оценка.

В соответствии с требованиями теории статистики в состав объясняющих факторов будет введен фактор времени ($t = 1, 2, \dots, 23$). Изначально необходимо построить трендовые модели по каждому объясняющему показателю. По критерию детерминации осуществлен отбор наиболее качественных моделей, по максимуму объясняющих вариацию в времени изучаемых показателей¹. Наилучшей функцией, описывающей тенденцию ввода в действие жилья, является полином третьей степени, остальные объясняющие переменные описываются параболой второго порядка.

Таблица 2

Уравнения тренда и детерминация объясняющих показателей

Показатели	Уравнения тренда	Детерминация, R ² , %
X1	$22,548*t^2+549,12*t+245,86$	97,8
X2	$11,618*t^2+42,18*t+75,3$	99,0
X3	$3,9538*t^3-187,73*t^2+5444,8*t+20934$	93,9
X4	$19,756*t^2+1356,5*t-503,91$	99,1
X5	$55,598*t^2-457,67*t+3063,5$	87,0
X6	$14,435*t^2+371,04*t+573,11$	98,3

По всем уравнениям тренда наблюдается очень высокая детерминация, то есть все трендовые модели объясняют тенденцию объясняющих показателей от 87,0 до 99,1 процентов. Также можно констатировать, что все экономические показатели, исходя из полученных уравнений тренда, имеют тенденцию к росту.

На графике (рис. 1) отображена тенденция роста показателя ввода в действие жилья с краткосрочным прогнозом, основанном на приведенном выше уравнении тренда.

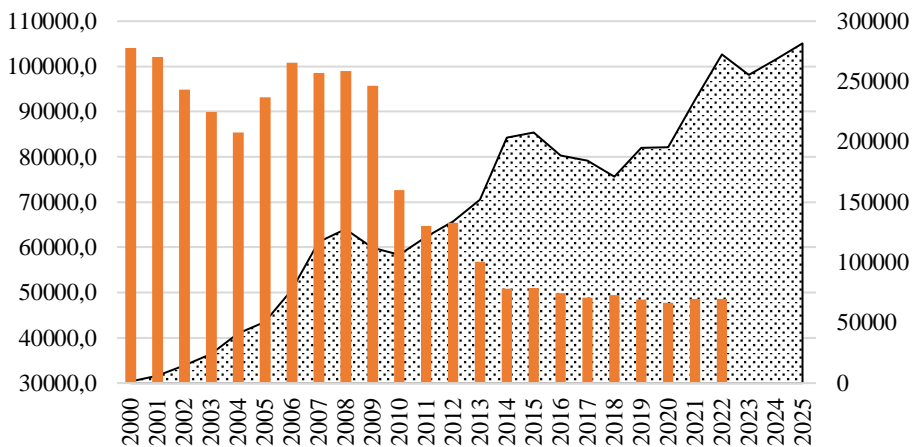


Рис. 1. Общероссийская динамика количества преступлений экономической направленности ввода в действие жилых домов (2023-2025 гг. – прогноз), тыс. м² общей площади

Графический метод указывает на параллельное снижение количества экономических преступлений при росте результатов жилищного строительства, однако это лишь предварительное предположение, так как каждый фактор воздействует на результат только в совокупности с другими, нашедшими отражение в динамической регрессионной модели². На рис. 2 помещены графические образы стоимостных показателей в их динамике за период с 2000 по 2022 годы с прогнозом до 2025 года.

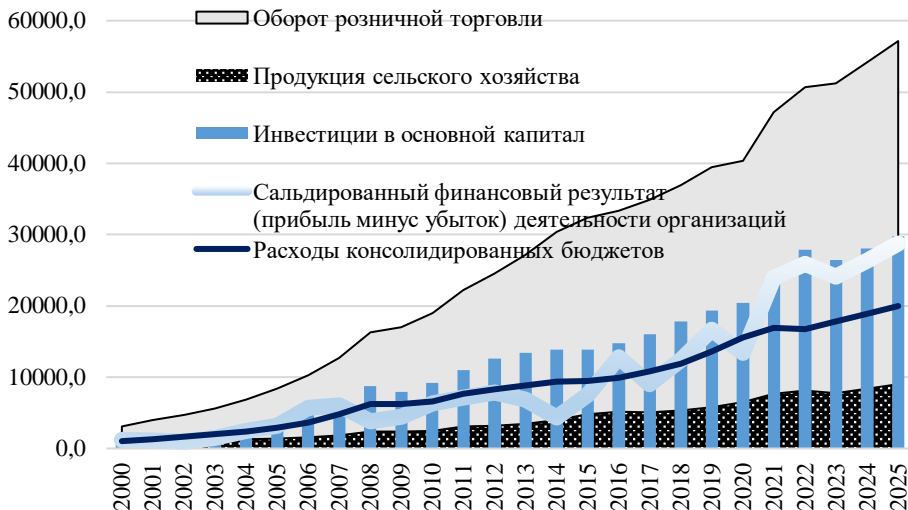


Рис. 2. Показатели экономического развития России (2023-2025 гг. – прогноз), млрд руб.

Очевидно, экономика страны позитивно развивается и интерес представляет прогноз показателя преступлений экономической направленности под влиянием именно этих показателей³.

После построения уравнения динамической регрессии и анализа влияния факторов на уровне страны в целом на уровень преступности экономической направленности, в данную модель будут подставлены числовые прогнозные значения по объясняющим показателям, представленные ниже.

Таблица 3

Прогнозные значения объясняющих показателей, млрд руб.

Год	X1	X2	X3, тыс. м ²	X4	X5	X6
2023	26412,39	7779,59	98134,05	43431,55	24103,87	17792,63
2024	28066,36	8391,05	101500,9	45756,09	26370,50	18870,99
2025	29765,43	9025,75	105085,3	48120,15	28748,33	19978,21

Модель динамической регрессии имеет детерминацию 94,4 %, что исключает сомнения в ее высоком качестве и адекватности.

Уравнение тренда			
R-квадрат	0,944045909		
Наблюдения	23		
	Коэффициенты	t-статистика	
a0	199477,4928	5,486270041	
a1	6,41903206	2,708995005	
a2	-3,688902227	-3,173311674	
a3	2,9614105	2,798629536	
a4	-19,44719615	-2,569080419	
a5	3,937405357	5,360164893	
a6	16,37932339	4,519201813	
Фактор времени (t)	-5644,59651	-0,645512837	

Рис. 3. Детерминация и параметры динамической регрессии для количества преступлений экономической направленности (фрагмент протокола)

Построенная модель динамической регрессии позволяет сделать вывод о том, что факторами роста количества преступлений экономической направленности за изучаемый интервал с 2000 по 2022 гг. выступают: инвестиции в основной капитал, увеличиваясь на 1 млрд. руб. способствуют росту экономической преступности 6-7 преступлений ежегодно; ввод в действие жилых домов, при росте на тот же стоимостной объем предопределяет рост результативного показателя на 3 преступления; каждый миллиард рублей расходов консолидированных бюджетов выступает фактором роста количества преступлений на 16-17 выявленных фактов. Таким образом общероссийская тенденция такова, что капитальные вложения, их освоение, сфера бюджетного финансирования продолжают являться плацдармом совершения преступлений экономической направленности, в основном связанных с хищением средств⁴. Увеличительная реакция количества преступлений на рост сальдированного финансового результата деятельности коммерческих организаций указывает на необходимость совершенствования не только методологической базы органов внутренних дел для более эффективного воздействия на рыночных производителей в рамках возложенных полномочий, но и внедрения IT-технологий, повышения уровня цифровизации учета процессов формирования финансовых результатов, что позволит полностью исключить возможность сокрытия или снижения налоговых обязательств⁵. Кроме того, речь может идти и об опосредованном влиянии, так как прибыль организаций является основным источником инвестиций в основной капитал, которые, как только что установлено, выступают прямым фактором ростом количества преступлений экономической направленности.

Обратное воздействие на уровень экономической преступности оказывают сельскохозяйственное производство и розничная торговля, где ввиду развития сетевой торговли, интернет-рынка розничных продаж, учетный охват стал более всеобъемлющим.

Приведенная на рис. 3 модель динамической регрессии дает возможность не только оценить характер влияния совокупности объясняющих факторов на результативный показатель, но и построить краткосрочный прогноз показателя ко-

личества преступлений экономической направленности путем подстановки в модель прогнозных значений признаков-факторов, приведенных в таблице 3. Последовательная подстановка этих значений приводит к построению следующего прогноза: 2023 год – 37034, 2024 год – 31097, 2025 год – 26150 преступлений экономической направленности, что отражено на рис. 4.

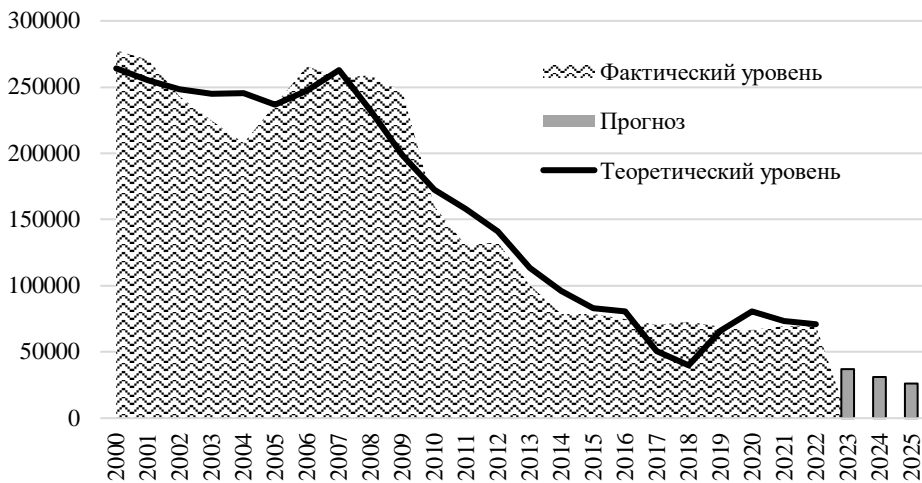


Рис. 4. Количество преступлений экономической направленности в России, выявленных подразделениями ЭБиПК ОВД

Из графика видно, что общее направление вектора преступлений экономической направленности стремиться к оси абсцисс, то есть столь негативное для экономики явление идет на убыль на протяжении всего рассматриваемого периода с 2000 по 2022 гг. В первой половине ряда динамики - с 2005 по 2008 гг. наблюдалось некоторое отклонение от тенденции в виде роста экономической преступности, затем на промежутке с 2009 по 2014 гг. – резкое падение показателя; с 2015 года наблюдаем замедление темпов спада, который трансформировался в стабильное, можно сказать монотонное снижение показателя, которое нашло отражение в построенном прогнозе количества преступлений экономической направленности и должно достигнуть в 2025 году уровня более чем в 2,5 раза ниже, чем в отчетном 2022 году.

¹ Д.В. Дианов, Е.А. Радугина «Возможности статистической методологии в изучении экономической безопасности региона» // Статистика и Экономика - 2018 - № 6 - том 15, с. 4-14.

² Ляпин А.Е. Киберпреступность как новый объект статистического анализа // Статистика и Экономика – 2021 - Т. 18 - № 6, с. 4-16.

³ Кузнецова Е.И., Абрамов В.И. Развитие цифровой экономики: реорганизация систем управления на основе цифровых технологий // Аудиторские ведомости – 2023 - № 2, с. 238-240.

⁴ Суслов Д.А., Купова М.К. Специализация и устойчивое развитие региональной экономики // Региональная экономика: теория и практика – 2019 - № 33 (126), с. 11.

⁵ Азаренкова И.В., Борщенко А.И. Оценка последствий и факторов умышленного подрыва финансов организаций // Вестник Московского университета МВД России – 2020 - № 2, с. 296-300.

MODELING AND FORECASTING OF ECONOMIC CRIME

© 2023 Dianov Dmitry Vladimirovich

Doctor of Economics, Professor, Professor of the Department
of Economic Security, Finance and Economic Analysis
Moscow University of the Ministry of Internal Affairs of Russia
named after V.Y. Kikot
E-mail: skad71@mail.ru

Keywords: dynamic regression, trend forecasting, economic security, economic crimes.

The scientific article reflects the results of a study conducted in order to consider the possibilities of adapting statistical methodology to identify and quantify the factors of economic crime based on dynamic regression models and building on their basis short-term forecasts of indicators characterizing the scale of threats to the economic security of the state.

МНОГОМЕРНЫЙ СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ В РФ

© 2023 Колесникова Алена Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alyona.kol01@mail.ru

Ключевые слова: уровень безработицы, детерминанты уровня безработицы, корреляционно-регрессионный анализ, кластерный анализ, типология регионов.

Статья посвящена использованию методов многомерного статистического анализа для исследования уровня безработицы. Автор применяет метод корреляционно-регрессионного анализа для выявления и установления формы зависимости между уровнем безработицы и факторами, его определяющими. На основе полученных результатов анализа осуществляется многомерная классификация субъектов РФ с применением методов кластерного анализа, итогом которой является построение типологии регионов по ключевым детерминантам, определяющим уровень безработицы.

Регулирование рынка труда в России - одна из основных стратегических задач государственного управления. Это обусловлено тем, что снижение численности занятых и рост уровня безработицы являются предпосылками социально-экономической нестабильности в стране. Использование статистического инструментария, позволяющего анализировать массовые процессы, протекающие при взаимодействии спроса и предложения на рынке труда и в итоге определяющего ориентиры в принятии эффективных управленческих решений определяет актуальность проводимого анализа¹.

В период 2015-2019 гг. уровень безработицы в РФ принимал значения, которые не превышали естественную норму безработицы в 4-5%.

В 2020 году в условиях пандемии и среднегодовой уровень безработицы достиг 5,7%. В 2021 году ситуация на рынке труда улучшалась в силу стабилизации ситуации в экономике в целом и уровень безработицы снизился по сравнению предыдущим годом на 0,8 п.п. составив 4,9%. При этом почти в половине регионах РФ безработица в 2021 году была ниже общероссийского уровня. Выше показатель оказался в 37 регионах, из которых в 7 превысил значение 10%. Однако, несмотря на положительные тенденции по снижению уровня безработицы в настоящее время, необходимо и дальше продолжать уделять внимание разработке и реализации мероприятий, которые будут способствовать увеличению числа занятого населения и решению основных социальных проблем².

* Научный руководитель – Баканач Ольга Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

В современной экономике уровень безработицы формируется как на основе основных закономерностей функционирования рынка, так и под влиянием большого количества других обстоятельств. Множество факторов, детерминирующих уровень безработицы можно подразделить на следующие группы, представленные на рис. 1.

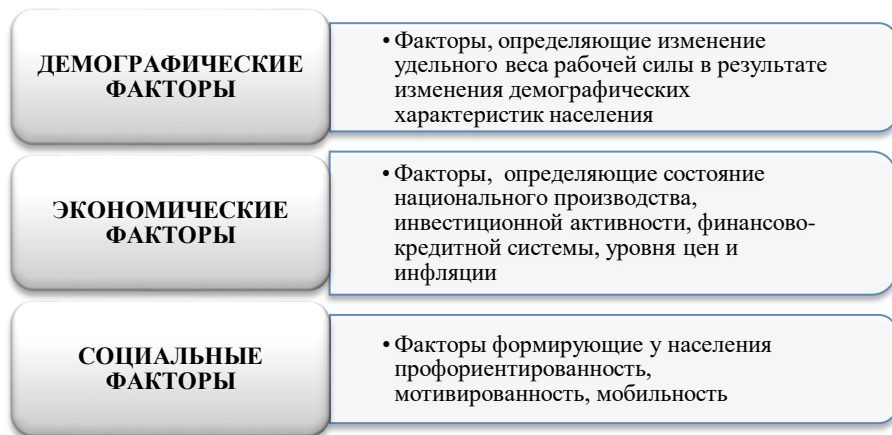


Рис. 1. Группы факторных признаков, детерминирующих уровень безработицы

С целью выявления факторов, оказывающие существенную степень влияния на резульативный признак (Y) – уровень безработицы был проведен множественный корреляционно-регрессионный анализ в ППП «Statistica»³. За информационную базу взяты официальные статистические данные региональной статистики за 2021 год⁴.

Было выявлено, что существенное влияние на зависимую переменную из 20 показателей информационного массива при исключении мультиколлинеарности, т.е. тесной взаимосвязи между факторными признаками (коэффициент корреляции $\geq 0,8$) имеют 6 факторов (рис. 2).

В результате пошагового включения в уравнение регрессии факторов, получено следующее линейное уравнение множественной регрессии:

$$Y = -2,68 - 2,52X_1 + 0,66X_3 - 0,47X_4 - 0,06X_7 - 0,04X_9 + 0,08X_{14}$$

Проверка значимости коэффициентов регрессии, полученных по методу наименьших квадратов, проводилось с применением критерия Стьюдента. Оценки коэффициентов регрессии признаны статистически значимыми с достоверностью 95%.

Экономическое содержание коэффициентов регрессии позволяет произвести их смысловую интерпретацию:

- при увеличении численности занятых, приходящихся на одного пенсионера (X_1) в среднем на 1 человек уровень безработицы сокращается на 2,52%;

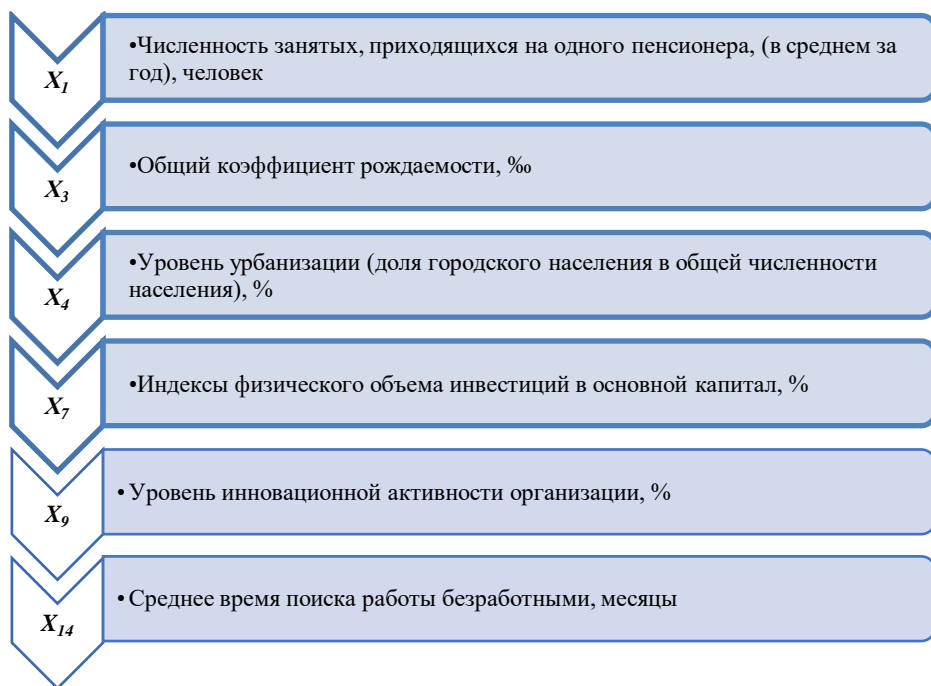


Рис. 2. Ключевые детерминанты уровня безработицы

- при повышении общего коэффициента рождаемости (X_3) на 1 промилле происходит рост уровня безработицы на 0,66%;
- с увеличением удельного веса городского населения в общей численности населения (X_4) на 1% происходит снижение уровня безработицы на 0,47%
- с ростом индекса физического объема инвестиций в основной капитал (X_7) на 1% уровень безработицы снижается на 0,06%;
- с ростом уровня инновационной активности организации (X_9) на 1% результативный показатель снижается 0,04%.
- с ростом среднего времени поиска работы безработными (X_{14}) на 1 месяц уровень безработицы увеличивается на 0,08%.

Модель в целом значима по критерию Фишера с достоверностью 95%. Скорректированный (нормированный) коэффициент детерминации $R^2=0,735$. Следовательно, на 73,5% вариация уровня безработицы объясняется вариацией вошедших в модель факторов и на 26,5% вариацией других факторов, не включенных в данное исследование.

Стандартизированная форма уравнения регрессии имеет вид:

$$t_y = -0,37t_1 + 0,45t_3 - 0,23t_4 - 0,16t_7 - 0,19t_9 + 0,33t_{14}$$

Поскольку β -коэффициенты показывают силу влияния на результативный показатель, то можно расположить факторы по приоритетности в следующей последовательности: X_3 ; X_1 ; X_{14} ; X_4 ; X_9 ; X_7 .

Важным так же представляется проведение экономико-статистического исследования территориальной дифференциации показателей рынка труда, поскольку региональные особенности формируют условия состояния и развития рынка труда в стране в целом⁵. Анализ типологических особенностей межрегиональных различий в уровне безработицы по факторам включенным в регрессионную модель был осуществлен на основе многомерной кластеризации, в результате которой было выделено пять кластеров. Первый кластер представлен 36 регионами РФ (42%), характеризуется высоким удельным весом городского населения в общей численности населения и низким индексом физического объема инвестиций в основной капитал, определяющим данную группу регионов, как регионы с уровнем безработицы «ниже среднего» при значении показателя в кластере 4,6%. Второй кластер представлен 8 регионами (9%), в котором самое высокое среднее время поиска работы безработными, а также один из самых высоких коэффициентов рождаемости. Данные факторы способствуют формированию «высокого уровня» безработицы в 15,3%. Третий кластер включает в себя 6 регионов (7%). В кластере наблюдаются высокие значения индекса физического объема инвестиций в основной капитал и численности занятых, приходящихся на одного пенсионера, что определяет условия формирования группы с «низким уровнем» безработицы в 3,2%. Состав четвертого кластера представлен 30 регионами (35%), со «средним уровнем» безработицы – 5,5%. В данном кластере, стоит отметить, самый низкий уровень урбанизации, что и сказывается на превышении показателя безработицы над общероссийским.

В пятый кластер вошли 5 регионов (6%), где наблюдается самая низкая численность занятых, приходящихся на одного пенсионера, формируя тип «выше среднего» с уровнем безработицы в 7,3%.

Построенная типология регионов показала, что состав субъектов Российской Федерации неоднороден по исследуемым факторам, оказывающим существенное влияние на уровень безработицы, следовательно, при разработке программ по улучшению ситуации на рынке труда необходимо учитывать особенности каждого региона и процессы, протекающие в них.

¹ Баканач О.В., Казакова М.С., Кустова М.Н. Статистический анализ территориальных распределений показателей напряженности на российском рынке труда // Экономика и предпринимательство. 2022 №1 (138). С. 514-518

² Григорьев А.Д., Апекумов Н.В. Анализ динамики безработицы в Российской Федерации [Электронный ресурс] // Экономические исследования и разработки. 5-2020 - URL: <http://edrf.ru/article/18-05-20> (дата обращения: 15.09.2023)

³ Большакова Л.В., Литвиненко А.Н. Методика применения статистического пакета анализа для проведения корреляционно-регрессионного анализа в ходе экономических исследований. Вестник экономической безопасности. 2021.(3). С.259-265

⁴ Регионы России. Социально-экономические показатели. 2022: Стат. сб. [Электронный ресурс] / Росстат. М., 2022. URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Region_Pokaz_2022.pdf (дата обращения: 15.09.2023)

⁵ Многомерный статистический анализ напряженности на рынке труда: региональный аспект // Экономика и предпринимательство. 2022 №1 (138). С. 563-566

MULTIDIMENSIONAL STATISTICAL ANALYSIS OF THE UNEMPLOYMENT RATE IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Kolesnikova Alyona Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: alyona.kol01@mail.ru

Keywords: unemployment rate, determinants of unemployment rate, correlation and regression analysis, cluster analysis, typology of regions.

The article is devoted to the application of methods of multidimensional statistical analysis to study the unemployment rate. The author uses the method of correlation and regression analysis to identify and establish the form of dependence between the unemployment rate and its determining factors. Based on the obtained results of the analysis, a multidimensional classification of the subjects of the Russian Federation is further carried out using cluster analysis methods, the result of which is the construction of a typology of regions according to key determinants that determine the unemployment rate.

АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РЕГИОНОВ ФИНЛЯНДИИ ЗА 2019–2020 ГГ. С ПОМОЩЬЮ LOGINOM

© 2023 Колотилина Мария Александровна
старший преподаватель кафедры прикладной информатики
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ms.kolotilina@bk.ru

© 2023 Шмелев Егор Андреевич
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shmelev.e.a@yandex.ru

Ключевые слова: кластеризация, Финляндия, COVID-19, развитие.

Рассматривается региональная статистика Финляндии. Анализируется ряд показателей за 2019 год и влияние событий 2020 года на развитие этих регионов. На основе собранной статистики проведен анализ 17 регионов Финляндии.

Финляндия, расположенная на северо-западе Европы, является примером успешной и развитой страны, обладающей стабильной экономикой и высоким уровнем жизни своих граждан. Она занимает ведущие позиции в таких областях, как образование, наука, технологии и качество жизни¹.

Однако, несмотря на общий успех страны, регионы Финляндии могут различаться по своим экономическим, социальным и демографическим характеристикам. Для достижения целей исследования и анализа показателей Финляндии, в исследовании используется метод кластерного анализа, в частности алгоритм k-means (Loginom)² и метод локтя (Python)³.

В процессе кластеризации регионов Финляндии по различным показателям, исключены регионы Уусимаи Ааланд из анализа. Регион Уусима, включающий столицу Хельсинки, является самым густонаселенным и экономически развитым регионом Финляндии. Он имеет самую большую долю национального ВВП, высокий уровень занятости, а также является центром культурной и экономической активности. Что касается региона Ааланд, то это небольшой автономный регион, расположенный на островах. В этом регионе проживает малое количество людей, соответственно показатели сильно выбиваются в сравнении с другими регионами.

Включение данных регионов в анализ кластеризации может сильно исказить результаты и ослабить способность выявления различий и особенностей других регионов. Анализ развития регионов будет проводиться по следующим показателям (показатели были взяты с официального сайта статистики Финляндии):

число жителей, ед; ВВП на душу населения, евро; работающее население, процент; безработное население, процент; кол-во эмигрантов, ед; кол-во мигрантов, ед; инвестиции в регион, миллионы евро; расходы на научно-исследовательскую деятельность, миллионы евро.

В начале анализа берутся данные за 2019 год и применим кластеризацию в Python. В результате разбиения у нас получилось 6 кластеров (рис. 1).

```
In [129]: label = fcluster(Z,2.5, criterion='distance')
          np.unique(label)

Out[129]: array([1, 2, 3, 4, 5, 6], dtype=int32)

In [ ]:

In [130]: df.loc[:, 'label'] = label

In [131]: for i, group in df.groupby('label'):
          print('=' * 1)
          print('cluster {}'.format(i))
          print(group)
```

```
=
cluster 1
          Region Population      GDP  Employed  Unemployed  Emigration \
0  Southwest Finland  479341  40628.8    72.4         9.5        1349
3  Pirkanmaa         519872  40085.6    71.4        10.0        1141

          Migration  Investment  R&D  label
0          2387      3999.5  477.3     1
3          2297      5383.6  737.4     1

=
cluster 2
          Region Population      GDP  Employed  Unemployed  Emigration \
14 North Ostrobothnia  412830  36027.8    69.5        11.2         641

          Migration  Investment  R&D  label
14          1620      4053.1  732.6     2

=
cluster 3
          Region Population      GDP  Employed  Unemployed \
2          Kanta-Häme  170925  34987.0    73.1         9.1
11 South Ostrobothnia  193207  34298.1    73.8         8.4
```

Рис. 1. Разбиение на кластеры

После применения метода кластеризации, регионы Финляндии были разделены на 6 областей. Ниже представлено описание каждого из них:

1. Юго-западная Финляндия и Пирканмаа - наиболее выделяются по общему количеству населения (в 2 раза больше чем в остальных регионах), ВВП на душу и количеством инвестиций в регион. Туда также направлен основной поток мигрантов в стране. Являются самыми развитыми регионами.

2. Северная Остроботния – также обладает высоким, по сравнению с другими регионами, количеством населения, однако, в сравнении с названными выше регионами, показывает более низкие показатели по ВВП на душу населения и проценту безработицы. При всем этом этот регион вместе с Пирканмаа обладает самым высоким расходом на научно-исследовательскую деятельность. Это говорит о том, что несмотря на высокую значимость региона в сфере научной деятельности, его экономический сектор развит слабо.

3. В этот кластер входит наибольшее количество регионов – Сатакунта, Кюменлааксо, Южная Карелия, Северное Саво, Центральная Финляндия, Лапландия.

4. Канта-Хяме, Южная Остроботния, Центральная Остроботния – в сравнении с большинством регионов отличается меньшим процентом безработицы и низким показателем эмиграции. Все это говорит о стабильности жизни в регионах и благополучии жизни, что удерживает жителей в их регионах.

5. Пяйят-Хяме, Южное Саво, Северная Карелия, Кайнуу – отличаются наименьшим ВВП на душу населения среди регионов. Это регионы, имеющие слабо развитую инфраструктуру и известные тем, что сфокусированы на природном туризме.

6. Остроботния – наиболее интересный регион. По показателю населения схож с большинством регионов, но обладает самым высоким ВВП на душу населения, рекордно низким процентом безработицы и большим показателем миграции. Это связано с тем, что в этом регионе расположено наибольшее количество производящих компаний на душу населения в Финляндии. Помимо этого, один только этот регион обеспечивает 71% доли экспорта в стране.

Теперь проведем кластеризацию в Loginom (рис. 2).

По полученной кластеризации можно сделать следующие выводы:

- Кластер 0 – в него все также входит большинство регионов;
- Кластер 1 – кластеры 1 и 2 из предыдущего анализа были объединены по признаку того, что это регионы с самыми высокими показателями по многим параметрам;
- Кластер 2 – Остроботния все также представляет особый интерес и входит в отдельный кластер;
- Кластер 3 – Регионы выделяются самым низким ВВП на душу;
- Кластер 4 – Регионы с самым высоким процентом безработицы среди всех остальных.

12	Номер кластера	1	ab	Region	12	Population	9,6	GDP	9,6	Employ...	9,6	Unemployed	12	Emigration	12	Migrati...	9,6	Investment	9,6	R&D
0				Satakunta	216752	36896,9	71,2	11	414	907	1491	92,8								
0				Kanta-Häme	170925	34987	73,1	9,1	277	525	1056,7	65,7								
0				North Savo	249003	36419,5	69,5	11	502	783	1925,7	194,7								
0				South Ostrobothnia	193207	34298,1	73,8	8,4	194	588	1484,7	42								
0				Central Ostrobothnia	68158	38223	74,3	8,2	90	265	484,8	22,8								
0				Lapland	177161	38863	70,3	11,3	436	803	1695,4	62,3								
1				Southwest Finland	479341	40628,8	72,4	9,5	1349	2387	3999,5	477,3								
1				Pirkanmaa	519872	40085,6	71,4	10	1141	2297	5383,6	737,4								
1				North Ostrobothnia	412830	36027,8	69,5	11,2	641	1620	4053,1	732,6								
2				Ostrobothnia	175923	41366,1	76,7	6,4	800	1469	1749,2	260,7								
3				Päijät-Häme	206315	33193	69,5	12,7	383	815	1309,2	85,5								
3				South Savo	134314	33316,5	68,9	11,2	176	418	739,8	37,8								
3				Kainuu	72306	33825,6	68,3	11,7	85	251	564,7	27,7								
4				Kymenlaakso	164456	41794,9	67,9	13,3	330	584	1250,2	41,3								
4				South Karelia	127757	39108,5	67,4	12,8	299	703	966,4	124,4								
4				North Karelia	164465	33922	64,8	14,4	189	705	1197,5	110,4								
4				Central Finland	272898	36258,9	68	12,8	469	961	2041,1	252,9								

Рис. 2. Распределение регионов по кластерам

Теперь проведем анализ данных за 2020 год.

2020 год вызывает особый интерес, ведь в это время происходил разгар эпидемии COVID-19. Давайте рассмотрим, как эпидемия сказалась на региональных показателях.

Применим кластеризацию на показатели 2020 года (рис. 3).

```
In [23]: for i, group in df.groupby('label'):
         print("=" * 1)
         print('cluster {}'.format(i))
         print(group)

=
cluster 1
   Region Population  GDP  Employed  Unemployed  Emigration \
0 Southwest Finland  481483  39987.5    69.4         13.3      1024
3 Pirkanmaa          522852  40407.7    69.2         13.2      1200

   Migration  Investment  R&D  label
0         2671      3893.9  477.6    1
3         2228      5651.7  771.6    1

=
cluster 2
   Region Population  GDP  Employed  Unemployed  Emigration \
14 North Ostrobothnia  413830  36648.3    68.5         13.5        562

   Migration  Investment  R&D  label
14         1444      4563.2  774.9    2

=
cluster 3
   Region Population  GDP  Employed  Unemployed \
2 Kanta-Häme      170577  35862.6    71.5         11.9
7 South Savo      132702  33471.8    67.7         13.9
11 South Ostrobothnia  192150  34635.5    72.2         10.8
13 Central Ostrobothnia  67988  38724.7    73.2         10.4
15 Kainuu         71664  34923.4    68.5         12.6
```

Рис. 3. Кластеры за 2020 год

Основные различия кластеризации коснулись 3 и 5 кластеров (рис. 4, 5).

```
2019 финляндия

cluster 3
   Region Population  GDP  Employed  Unemployed \
2 Kanta-Häme      170925  34987.0    73.1         9.1
11 South Ostrobothnia  193207  34298.1    73.8         8.4
13 Central Ostrobothnia  68158  38223.0    74.3         8.2

   Emigration  Migration  Investment  R&D  label
2          277         525      1056.7  65.7    3
11         194         588      1484.7  42.0    3
13          90         265       484.8  22.8    3

=

cluster 5
   Region Population  GDP  Employed  Unemployed  Emigration \
4 Päijät-Häme      206315  33193.0    69.5         12.7      383
7 South Savo      134314  33316.5    68.9         11.2      176
9 North Karelia   164465  33922.0    64.8         14.4      189
15 Kainuu         72306  33825.6    68.3         11.7        85

   Migration  Investment  R&D  label
4          815      1309.2  85.5    5
7          418       739.8  37.8    5
9          705      1197.5  110.4    5
15         251       564.7  27.7    5

=
```

Рис. 4. Кластеры 3 и 5 за 2019 год

```
2020 финляндия

cluster 3
   Region Population  GDP  Employed  Unemployed \
2 Kanta-Häme      170577  35862.6    71.5         11.9
7 South Savo      132702  33471.8    67.7         12.9
11 South Ostrobothnia  192150  34635.5    72.2         10.8
13 Central Ostrobothnia  67988  38724.7    73.2         10.4
15 Kainuu         71664  34923.4    68.5         12.6

   Emigration  Migration  Investment  R&D  label
2          384         564      1112.5  73.6    3
7          121         402       739.1  41.6    3
11         198         511      1706.9  41.5    3
13          64         202       511.1  22.2    3
15          68         268       571.3  27.9    3

=

cluster 5
   Region Population  GDP  Employed  Unemployed  Emigration \
4 Päijät-Häme      205771  33090.5    67.1         16.5       340
9 North Karelia   163537  33143.7    63.6         17.2       267

   Migration  Investment  R&D  label
4          750      1312.4  91.8    4
9          699      1114.6  112.5    4

=
```

Рис. 5. Кластеры 3 и 5 за 2020 год

Как можно заметить, регионы Кайнуу и Южное Саво переместились из 5 кластера в 3. 3 кластер все также отображает регионы с наименьшим уровнем безработицы по стране, а в 5 кластере помимо самого малого ВВП на душу населения теперь можно заметить явно выделяющийся в худшую сторону уровень безработицы. Все остальные кластеры по составу остались без изменений.

Если анализировать показатели за 2019 и 2020 в целом, то можно заметить явно возросший процент безработицы по стране (рис. 6).

3	4	Unemployment rate, 18-64 year olds, %	
		2019	2020
5	Southwest Finland	9,5	13,3
6	Satakunta	11,0	13,6
7	Kanta-Häme	9,1	11,9
8	Pirkanmaa	10,0	13,2
9	Päijät-Häme	12,7	16,5
10	Kymenlaakso	13,3	15,9
11	South Karelia	12,8	15,6
12	South Savo	11,2	13,9
13	North Savo	11,0	13,8
14	North Karelia	14,4	17,2
15	Central Finland	12,8	15,7
16	South Ostrobothnia	8,4	10,8
17	Ostrobothnia	6,4	10,5
18	Central Ostrobothnia	8,2	10,4
19	North Ostrobothnia	11,2	13,5
20	Kainuu	11,7	12,6
21	Lapland	11,3	15,2

Рис. 6. Сравнение безработицы за 2019-2020 гг.

Несмотря на это, ВВП на душу населения во многих регионах возрос (рис. 7).

2	3	2019		2020	
		At current prices, euro		At current prices, euro	
5	Southwest Finland	40628,8	39987,5		
6	Satakunta	36896,9	37368,1		
7	Kanta-Häme	34987,0	35862,6		
8	Pirkanmaa	40085,6	40407,7		
9	Päijät-Häme	33193,0	33090,5		
10	Kymenlaakso	41794,9	41978,3		
11	South Karelia	39108,5	37618,9		
12	South Savo	33316,5	33471,8		
13	North Savo	36419,5	36186,3		
14	North Karelia	33922,0	33143,7		
15	Central Finland	36258,9	35557,5		
16	South Ostrobothnia	34298,1	34635,5		
17	Ostrobothnia	41366,1	40492,6		
18	Central Ostrobothni	38223,0	38724,7		
19	North Ostrobothnia	36027,8	36648,3		
20	Kainuu	33825,6	34923,4		
21	Lapland	38863,0	39058,3		

Рис. 7. Сравнение ВВП на душу населения

Рассматривая остальные показатели, прослеживается тенденция устойчивого развития даже вопреки эпидемии COVID.

Это говорит о том, что Финляндия смогла принять эффективные меры по борьбе с COVID и по итогу эта пандемия не сильно сказалась на экономическом положении проживающего там населения.

В действительности, если просмотреть доступную информацию, то эту страну называли «моделью для подражания» при борьбе с пандемией.

Согласно новостным ресурсам, Финляндия смогла быстро среагировать на распространение вируса, проведя необходимые постановления и действия⁴.

Благодаря тому, что государство смогло добиться высокого уровня доверия и поддержки среди населения, граждане этой страны соблюдали все необходимые меры и рекомендации, предложенные государством⁴.

Помимо этого, Финляндия приняла ряд мер для финансовой поддержки населения⁵:

- Финансовая поддержка бизнесов и физических лиц: был выделен пакет поддержки в размере 15 миллиардов евро для помощи бизнесам и отдельным лицам, испытывающим экономические трудности из-за замедления экономики. В рамках этого пакета были предоставлены субсидии, гранты, и помощь в форме снижения пенсионных взносов и социальных выплат.

- Помощь самозанятым и работникам, потерявшим работу: была предоставлена немедленная помощь по безработице для тех, кто столкнулся с увольнением и для самозанятых лиц. Это позволило сократить время ожидания получения пособия по безработице.

- Поддержка отраслей: Были предоставлены дополнительные субсидии для ресторанов, кафе и других отраслей, которые сильно пострадали от пандемии. Это включало финансовые компенсации в размере до 15% от общих потерь, понесенных предприятиями в связи с ограничительными мерами.

¹ Статистика Финляндии: [электронный ресурс] – URL: https://www.stat.fi/tup/satavuotias-suomi/suomi-maailman-karjessa_en.html (Дата обращения 10.09.2023)

² Craftapmobile: [электронный ресурс] – URL: <https://craftapmobile.com/кластеризация-методом-k-средних/> (Дата обращения 10.09.2023)

³ Helenkapatsa: [электронный ресурс] – URL: <https://www.helenkapatsa.ru/mietod-loktia/> (Дата обращения 10.09.2023)

⁴ DW: [электронный ресурс] – URL: <https://www.dw.com/en/coronavirus-finland-sweden-role-model/a-55664117> (Дата обращения 10.09.2023)

⁵ См.: Wikipedia: [электронный ресурс] – URL: https://en.wikipedia.org/wiki/COVID-19_pandemic_in_Finland (Дата обращения 10.09.2023)

ANALYSIS OF THE INDICATORS OF THE REGIONS OF FINLAND FOR 2019-2020 USING LOGINOM

© 2023 Kolotilina Maria Alexandrovna
Senior Lecturer of the Department of Applied Informatics
Samara State University of Economics
E-mail: ms.kolotilina@bk.ru

© 2023 Shmelev Egor Andreevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: shmelev.e.a@yandex.ru

Keywords: clustering, Finland, COVID-19, development.

Regional statistics for Finland are considered. An analysis of various data for the year 2019 and the impact of events in 2020 on the development of these regions is conducted. Based on the collected statistics, a clustering analysis of the 17 regions of Finland was performed.

ТЕОРЕМЫ ОБ ОБОБЩЕННЫХ ИНТЕГРАЛЬНЫХ ОПЕРАТОРАХ ДРОБНОГО ПОРЯДКА

© 2023 Макаров Сергей Иванович

доктор педагогических наук, кандидат физико-математических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: matmaks@yandex.ru

Ключевые слова: интеграл дробного порядка Римана-Лиувилля, преобразование Мелина, оператор Эрдейи-Кобера, обобщенные интегродифференциальные операторы дробного порядка.

В статье приведены теоремы, выражающие свойства обобщенных интегральных операторов. Подобные операторы используются при решении краевых задач для уравнений математической физики смешанного типа.

Обобщенный интеграл дробного порядка является обобщением интеграла Римана-Лиувилля дробного от функции $f(x) \in L(0,1)$:

$$D_{0x} \left[\begin{matrix} a, b \\ -c \end{matrix} \right] f = \int_0^x \frac{(x-t)^{c-1}}{\Gamma(c)} F(a; b; c; \frac{x-t}{x}) f(t) dt, \quad x \in (0,1),$$

где $c > 0$ – порядок интегрирования, $F(a; b; c; z)$ - гипергеометрическая функция Гаусса¹:

$$F(a; b; c; z) = \frac{\Gamma(c)}{\Gamma(b)\Gamma(c-b)} \int_0^1 t^{b-1} (1-t)^{c-b-1} (1-tz)^{-a} dt,$$

$\Gamma(z)$ - гамма-функция Эйлера².

Обобщенный интеграл дробного порядка определен почти всюду на $(0,1)$ и принадлежит классу $L(0,1)$. В литературе встречаются и другие обозначения для данного оператора^{3,4,5}.

Получены следующие теоремы, выражающие свойства обобщенного интеграла дробного порядка.

Теорема 1. Пусть $1 \leq p \leq q \leq \infty$ и выполняются условия:

$$m \leq \min(0, c - a - b) - \frac{1}{p} + 1,$$

для $p \leq r \leq q$

$$(a) \quad m \geq c - a + \frac{1}{p} - \frac{1}{r} \geq \frac{1}{p} - \frac{1}{q},$$

$$(b) \quad m \geq b + \frac{1}{p} - \frac{1}{r} \geq \frac{1}{p} - \frac{1}{q}.$$

(Если $1 = p < q < \infty$ или $1 < p < q = \infty$, то один из знаков равенства в (a) и (b) надо исключить.) Тогда

$$x^{\frac{1}{p}-\frac{1}{q}-c-m} D_{0x} \left[\begin{matrix} a, b \\ -c \end{matrix} \right] f \in L_q(0,1)$$

для любой функции $f(x)$, такой, что $x^m f(x) \in L_p(0,1)$ и выполняется оценка:

$$\left\| x^{\frac{1}{p}-\frac{1}{q}-c-m} D_{0x} \left[\begin{matrix} a, b \\ -c \end{matrix} \right] f \right\|_q \leq c \|x^m f\|_q.$$

Теорема 2. Если функция $f(x)$ определенная в промежутке $(0,1)$ удовлетворяет словию Гельдера с показателем k , $c > 0$, $0 < k < c < 1$, $c - a - b > -1$, то функция

$$D_{0x} \left[\begin{matrix} a, b \\ -c \end{matrix} \right] f$$

удовлетворяет словию Гельдера в промежутке $(0,1)$ с показателем $\min(c, k)$.

Теорема 2. Если функция $f(x)$ определенная в промежутке $(0,1)$ удовлетворяет словию Гельдера с показателем k , $0 < k + c < 1$, $c > a > 0$, $c - a - b > -1$, то функция

$$D_{0x} \left[\begin{matrix} a, b \\ -c \end{matrix} \right] f$$

удовлетворяет словию Гельдера в промежутке $(0,1)$ с показателем $\min(c-a, k, a)$.

Интегродифференциальные операторы дробного порядка используются при решении краевых задач для уравнений гидродинамики, влагопереноса и других⁶.

¹ Бейтмен Г., Эрдейи А. Высшие трансцендентные функции // Наука, Москва. 1973. 294 с.

² Бейтмен Г., Эрдейи А. Таблицы интегральных преобразований // Наука, Москва. 1969.

³ Маричев О.И. Метод вычисления интегралов от специальных функций // Наука и техника. 343 с.

⁴ Megumi S. A remark on integral operators involving the Gauss hypergeometric functions // Mathematic Report of Cjllged of General Education, Kyushi University, Vol. XI, № 2, 1978. P. 135-143.

⁵ Megumi S. On the Holder continuity of the generalized fractional integrals and derivatives// Mathematic Report of Cjllged of General Education, Kyushi University, Vol. XII, № 2, 1980. P. 55-62.

⁶ Сабитов К. Б. Уравнения математической физики: учебник // Физматлит, Москва. 2013.

THEOREMS ON GENERALIZED INTEGRAL OPERATORS OF FRACTIONAL ORDER

© 2023 Makarov Sergey Ivanovich
Doctor of Pedagogical Sciences, Candidate of Physical
and Mathematical Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: matmaksi@yandex.ru

Keywords: fractional order Riemann-Liouville integral, Melin transform, Erdelyi-Kober operator, generalized integrodifferential operators of fractional order.

The article presents theorems expressing the properties of generalized integral operators. Similar operators are used in solving boundary value problems for equations of mixed type mathematical physics.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ НАСЕЛЕНИЯ В РЕГИОНАХ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД

© 2023 Хвощева Ксения Денисовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ksushahv200413@gmail.com

Ключевые слова: информационное общество, цифровизация, информационная грамотность населения, регионы, статистика.

В статье проведен статистический анализ основных показателей, характеризующих цифровизацию населения на примере регионов Приволжского федерального округа.

Современный мир переживает период информационной революции. Как никогда раньше, люди зависят от информации и технологий для работы, учебы, развлечения и социальной коммуникации. Именно поэтому мы говорим об информационном обществе.

Актуальность этой темы заключается в том, что информационное общество становится все более и более важным в нашей жизни. Без доступа к информации и компьютерным технологиям, мы сегодня не в состоянии осуществлять некоторые действия, к которым привыкли. Многие индустрии и секторы экономики теперь зависят от информационных технологий – это все, начиная от финансовых рынков и заканчивая здравоохранением.

Однако, несмотря на все преимущества, информационное общество также вносит свои вызовы и проблемы. Оно требует нового подхода к управлению информацией и наблюдению за соблюдением прав человека и конфиденциальности информации. Некоторые люди страдают от информационной перегрузки и не могут справиться с количеством информации, которую им приходится обрабатывать каждый день¹.

Для того, чтобы оценить насколько цифровизация проникла в различные сферы жизни, необходимо провести анализ некоторых показателей. По данным аналитического центра НАФИ уровень информационной грамотности населения стремительно растет. За 2022 год уровень цифровой грамотности населения РФ составил 71 процентный пункт (далее п. п.), что на 7 п. п. больше, чем в 2021 году и на 19 п.п больше, чем в 2018г.².

* Научный руководитель – Проскурина Наталья Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

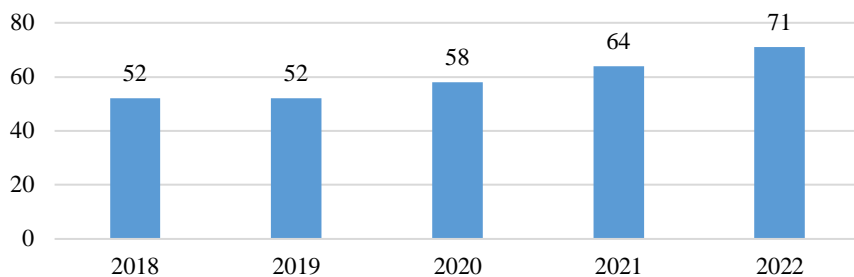


Рис. 1. Динамика индекса цифровой грамотности населения РФ за 2018-2022 гг., п.п.

В 2022 г. по сравнению с 2018 г. уровень информационной грамотности населения стремительно возрастал с 52 п. п. до 71 п. п. Среди россиян, которые обладают цифровой грамотностью, 29% имеют продвинутый уровень, 69% - базовый уровень, а еще 2% - уровень начальный.

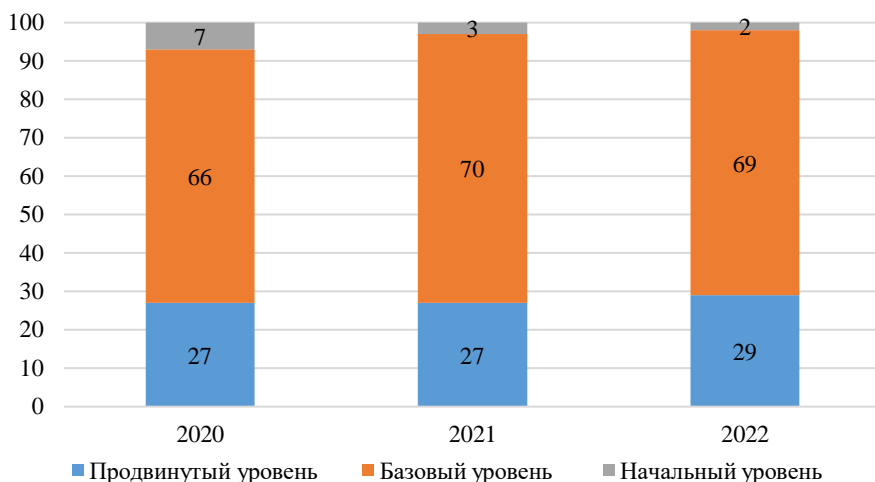


Рис. 2. Доля населения РФ, обладающего уровнем цифровой грамотности, %

Так, доля жителей с продвинутым уровнем цифровой грамотности растет достаточно медленно и за период 2020-2022 повысилась на 2п.п. Доля граждан, имеющих базовый уровень также растет, за изучаем период показатели выросли в среднем на 3 п.п. Это произошло за счет снижения доли населения, обладающего начальным уровнем цифровой грамотности до 2%. Можно отметить, что жители небольших городов и поселков, обладают уровнем грамотности около 70%, что всего на 3% ниже, чем жители столицы и Санкт-Петербурга.

Число абонентов фиксированного широкополосного доступа в Интернет также является важным показателем информационного общества.

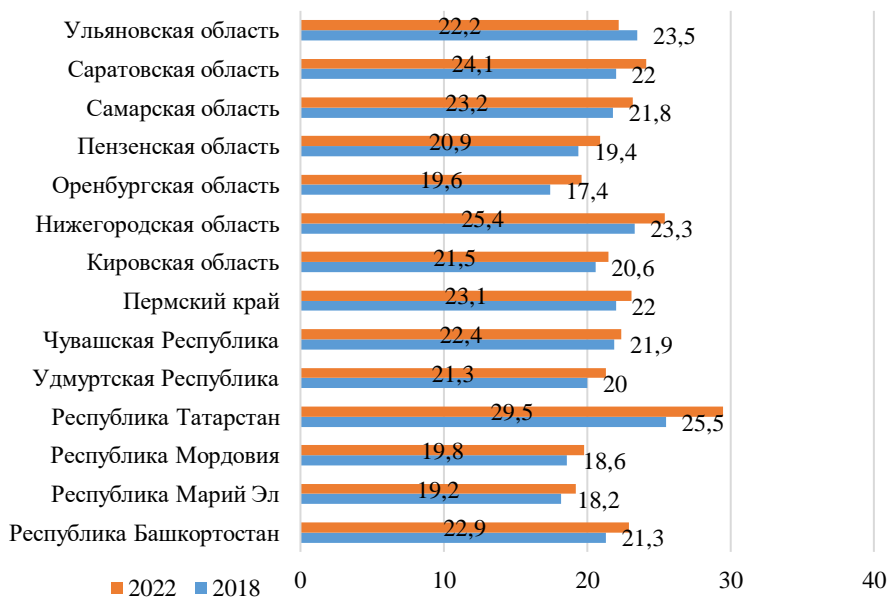


Рис. 3. Число абонентов фиксированного широкополосного доступа в Интернет на 100 человек населения в субъектах ПФО

Общая тенденция показывает увеличение числа абонентов широкополосного доступа в интернет во всех регионах с 2018 по 2022 годы. Наибольший рост числа абонентов за этот период был зафиксирован в Республике Татарстан, где число абонентов увеличилось на 4 млн. человек (более чем на 14 %), что свидетельствует как о доступности тарифов, так и об улучшении покрытия сотовой связи, а также достаточных скоростей доступа в Интернет, сравнимых с фиксированным доступом. Во многом этому способствовало внедрение на территории республики новых стандартов связи 3G и 4G³. Также значительный рост был зафиксирован в Нижегородской области, где число абонентов увеличилось на 2,1 млн. человек (более чем на 9 %) и в Саратовской области, где число абонентов увеличилось на 2,1 млн. человек (более чем на 9 %).

С другой стороны, в республике Марий Эл и в Оренбургской области наблюдается практически нулевой рост числа абонентов широкополосного доступа в интернет. В Республике Марий Эл число абонентов увеличилось всего лишь на 0,1 млн. человек (менее чем на 1 %), а в Оренбургской области число абонентов увеличилось на 2,2 % (менее чем на 1 млн. человек).

Таким образом, несмотря на тенденцию увеличения числа абонентов широкополосного доступа в интернет во всех регионах ПФО (кроме Ульяновской области), темпы роста показателя имеют значительные различия.

Еще один не менее важный показатель информатизации населения - использование сети Интернет населением и домохозяйствами, характеризующий какой

вид доступа в Интернет популярнее. Среди домашних хозяйств наибольшей популярностью пользуется мобильный Интернет. В регионах Приволжского Федерального округа доля домохозяйств, использующих мобильный Интернет для доступа в сеть, выше в среднем на 1,4 п.п. чем те домохозяйства, которые используют фиксированный доступ в сеть. Доля населения в возрасте от 15 до 74 лет, которая использует сеть Интернет, в ПФО составляет 88,1%.

Цифровизация проникает по все сферы жизни общества, именно поэтому растет число активных пользователей сети Интернет⁴. По данным Федеральной службы государственной статистики, за последние несколько лет в Приволжском федеральном округе число активных пользователей выросло с 77,4 % до 88,5 %⁵.

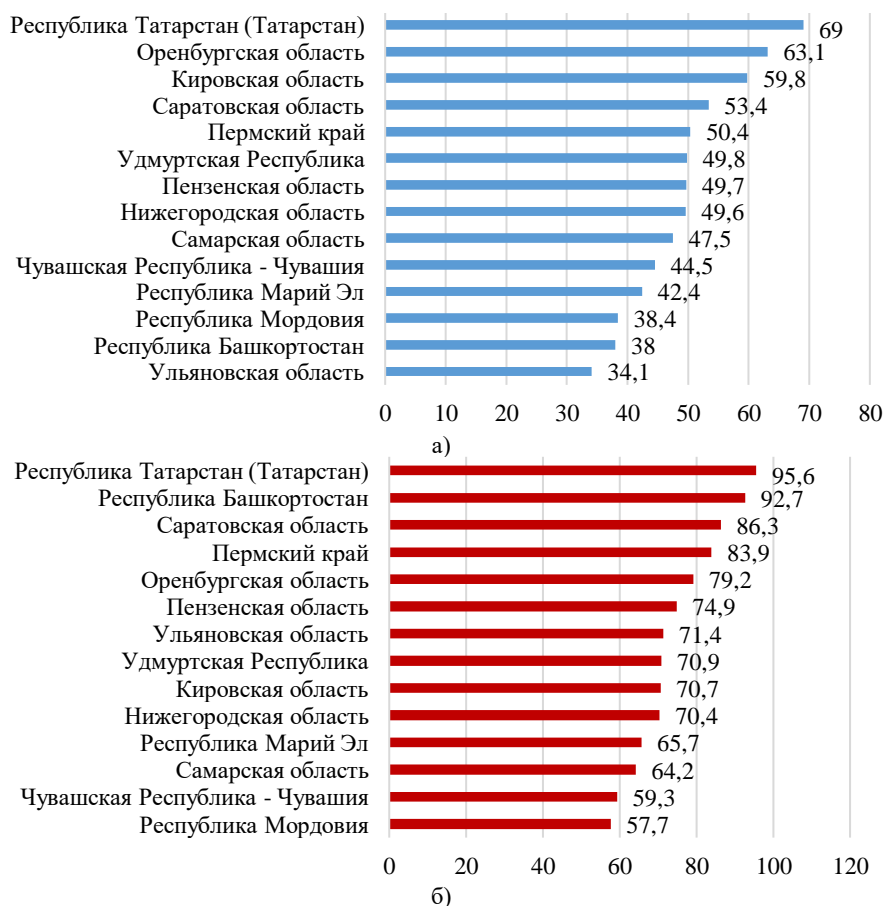


Рис. 4. Доля населения (в % от общей численности населения), использовавшего сеть Интернет:
а) для заказа товаров и (или) услуг; б) для получения государственных и муниципальных услуг

Число активных пользователей с каждым годом растет и будет расти. Но для чего граждане нашей страны используют сеть интернет? С того момента, как многие сферы жизни были подвергнуты цифровизации, стало намного проще выполнять различные действия. Например, сейчас можно онлайн заказать почти любую справку и не нужно как раньше стоять в очереди. Также с информатизацией сферы товаров и услуг теперь представляется возможным заказывать вещи, продукты и технику через Интернет.

В большинстве регионов доля населения, использующего интернет для заказа товаров и услуг, значительно возрастает, что может быть связано переходом некоторых магазинов на онлайн-продажи и с увеличением предложения товаров и услуг на маркетплейсах (особенно в период пандемии). Однако есть несколько исключений, например, в Нижегородской области и Республике Чувашия в 2022 году по сравнению с 2018 г. практически не произошло изменений значений показателя: увеличение составило 0,6 и 0,7 п.п. соответственно. В регионах с наиболее высокими значениями показателя (рис.4а), таких как Оренбургская область, Республика Татарстан и Кировская область, происходит резкий рост доли населения, использующего интернет для заказа товаров и услуг (34,1 п.п., 28,9 п.п. и 28,6 п.п. соответственно). В Ульяновской области покупки через Интернет не пользуются популярностью среди населения (34,1%).

В целом доля населения, использующего сеть Интернет для получения государственных и муниципальных услуг, также росла в период с 2018 по 2022 год, однако в некоторых регионах она остается достаточно низкой, по сравнению с остальными. Аутсайдерами являются республики Мордовия и Чувашия и Самарская область (рис.4б). Самые высокие показатели наблюдались в республиках Татарстан и Башкортостан и Саратовской области.

Таким образом, можно сделать вывод, что за период с 2018 по 2022 гг. доля населения, которая использует Интернет для своих личных целей росла. Становится ясно, что с каждым годом доля такого населения будет увеличиваться, ведь цифровизация таких простых процессов облегчает жизнь всему населению.

Проведенный анализ показал, что население Приволжского федерального округа активно использует сеть Интернет. Наиболее высокие показатели наблюдаются в Республике Татарстан – это вызвано осуществлением программы устранения цифрового неравенства (УНЦ). По программе УЦН базовые станции связи устанавливаются в малых населенных пунктах, где проживает от 100 до 500 человек и где ранее полностью отсутствовала голосовая мобильная связь и мобильный Интернет. На наш взгляд необходимо внедрение аналогичных программ во всех регионах нашей страны, что позволит увеличить информационную грамотность населения.

¹ Шашлова, С. А. Информационное общество и его основные черты / С. А. Шашлова. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2022. – № 17 (412). – С. 276-278. – URL: <https://moluch.ru/archive/412/90772/> (дата обращения: 06.06.2023).

² НАФИ В России выросла доля людей с продвинутым уровнем цифровой грамотности / НАФИ [Электронный ресурс] // nafi.ru: [сайт]. – URL: <https://nafi.ru/analytics/v-rossii>

vyrosla-dolya-lyudey-s-prodvinyutym-urovнем-tсifrovoy-gramotnosti/ (дата обращения: 05.06.2023).

³ Кошель В.А., Шкляр Т.Л. Информационное общество: особенности коммуникаций у разных поколений // Креативная экономика. – 2019. – Том 13. – № 4. – с. 619-632. – doi: 10.18334/ce.13.4.40585.

⁴ Отдел новостей Статистика использования цифровой связи жителями малых населенных пунктов / Отдел новостей [Электронный ресурс] // d-russia.ru: [сайт]. – URL: <https://d-russia.ru/tatarstan-opublikoval-statistiku-ispolzovanija-cifrovoj-svjazi-zhiteljami-malyh-naseljonnyh-punktov.html> (дата обращения: 07.06.2023).

⁵ Федеральная служба государственной статистики. Информационное общество / Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] // rosstat.gov.ru: [сайт]. – URL: <https://rosstat.gov.ru/statistics/infocommunity> (дата обращения: 06.06.2023).

DIGITALIZATION OF POPULATION IN REGIONS: STATISTICAL APPROACH

© 2023 Khvoshcheva Ksenia Denisovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ksushahv200413@gmail.com

Keywords: information society, digitalization, information literacy of the population, regions, statistics.

The article provides a statistical analysis of the main indicators characterizing the digitalization of the population using the example of the regions of the Volga Federal District.

СТРУКТУРНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ ЖИЛИЩНЫХ УСЛОВИЙ ДОМОХОЗЯЙСТВ

© 2023 Чистик Ольга Филипповна

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: chistiko.f@yandex.ru

Ключевые слова: жилищная безопасность, структурные изменения, различия жилищных условий, критерии различий.

Эффективность реализации жилищной политики в России является основой жилищной безопасности в вопросах роста экономики и обеспечения качества здоровья российских граждан. Проблемы условий проживания в жилищном фонде затрагивают не только жилищное строительство, но и возможности приобретения жилья, становятся приоритетными в государственной политике. В статье проанализированы условия проживания на основе критериев структурных изменений по видам домохозяйств, что отражает изменение качества жизни проживающих в них лиц.

Социальные приоритеты общества, личное благосостояние граждан и экономические возможности, отражаются уровнем доступности и комфортности жилья. Жилищные условия рассматривались в работах ряда авторов: Л.В. Черненко, Я.В. Киосак; Т.Н.Лариной и А.Н. Кибатаевой. Т.Yu. Ovsianikova, Rabtsevich O.V.^{1,2,3} Нами изучались структурные различия условий жизни в домохозяйствах, определяющие качество жизни их граждан. Качество жизни граждан, проживающих в домохозяйствах по типу места проживания, изучалось на основе интегрального показателя структурных различий, позволившего дать этому процессу объективную сравнительную оценку.

Значения критериев по признаку стесненности проживания, состояния жилья, а также удовлетворенности им по признаку места проживания характеризуется весьма низким показателем. По присущим недостаткам жилья отмечается низкий уровень показателя изменения. И лишь показатель оценки условий проживания характеризует значительный уровень происходящих изменений. Установлено, что по типу места проживания граждан в целом условия жизни существенно не различаются. Однако, отметим, в сельской местности велика доля лиц, у которых плохие условия жизни. Поэтому требуются действенные меры жилищной политики в России^{2,5}.

Анализ информации в зависимости от типа поселения по условиям жизни во многом объясняет социо-экономико-демографические процессы, происходящие в России. Такой анализ необходим для улучшения статистического обеспечения управления социально-экономическим развитием определенных территорий. Поэтому следует расширять программы обследования населения⁴.

Для расширения анализа информации осуществлена оценка показателей структурных изменений жилищных условий по наличию и отсутствию детей в домохозяйствах. По трем анализируемым критериям оценки: удовлетворенность условий, стесненность домохозяйств, потребность в улучшении, - выявлен существенный уровень различий (около 30 %): Критерий состояния проживания в домохозяйстве составляет около 6%, что свидетельствует о весьма низком уровне структурных различий.

Таким образом, различия в жилищных условиях домохозяйств с детьми и без детей достаточно существенны. Обнаруживается тесная связь между числом членов домохозяйств и оценкой состояния жилищных условий. Домохозяйства с детьми испытывают стесненность, при этом большую стесненность испытывают 35% домохозяйств с пятью и более детьми и 20% домохозяйств с тремя и более детьми. Исследование такого показателя весьма актуально, поскольку условия жизни в таких домохозяйствах обеспечивают дальнейшее развитие членов домохозяйств. Исследование показало, на улучшение жизни в домохозяйствах оказывают влияние отсутствие жилья и малогабаритное жилье.

¹ Черненко, Л.В.[Текст] Статистическая оценка жилищных условий населения в Российской Федерации / Л.В. Черненко, Я.В. Киосак// Фундаментальные и прикладные аспекты глобализации экономики. Тезисы докладов и выступлений II Международной научно-практической конференции молодых ученых. Донецк, 2021. С. 340-342. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=46375659>(Дата обращения: 02.02.2023).

² Ларина Т.Н., Кибатаева А.Н. Статистический анализ факторов улучшения жилищных условий населения городской и сельской местности Оренбургской области. Статистика и Экономика. 2018;15(3):40-49. [Электронный ресурс]. URL: <https://doi.org/10.21686/2500-3925-2018-3-40-49> (Дата обращения: 22.05.2023).

³ Ovsiannikova, T. Yu., Rabtsevich O.V. National priorities and national projects in the housing sector of modern Russia / T.Yu. Ovsiannikova, O.V. Rabtsevich // Real Estate: Economics, Management. – 2021. – № 2 (2). – P. 12-21. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=47115422> (Дата обращения: 08.02.2023).

⁴ Ortiza S.E., Johanne B.L. Building the case for housing policy: Understanding public beliefs about housing affordability as a key social determinant of health. SSM- Population Health. 2018. Vol. 6. Pp. 63–71. URL: <https://pubmed.ncbi.nlm.nih.gov/30225335/> (Дата обращения 02.02.2023). DOI: 10.1016/j.ssmph.2018.08.008

⁵ Машенко, Ю.А.[Текст] Повышение качества жилищного обеспечения граждан как стратегическое направление государственной социально-экономической политики /Ю.А.Машенко//Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. – 2019. – №2. – С. 142-150. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=38243163>(дата обращения 02.02.2023). DOI:10.22394/2079-1690-2019-1-2-142-150

STRUCTURAL CHANGES IN HOUSEHOLD LIVING CONDITIONS

© 2023 Chistik Olga Filippovna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: chistiko.f@yandex.ru

Keywords: housing safety, structural changes, differences in housing conditions, criteria for differences.

The effectiveness of the implementation of housing policy in Russia is the basis for housing security in matters of economic growth and ensuring the quality of health of Russian citizens. The problems of living conditions in the housing stock affecting housing construction as well as possibility of acquiring housing, are becoming a priority in public policy. The article analyzes living conditions on the basis of structural changes criteria by type of households, thus reflecting a change in the quality of life of people living there.

ЭКОНОМЕТРИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ В МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЯХ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2023 Ширнаева Светлана Юрьевна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

© 2023 Давыдова Ангелина Юрьевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lina.davydova.2003@mail.ru

Ключевые слова: уровень безработицы, эконометрическое моделирование, качество эконометрической модели.

В работе исследуется численность безработных муниципальных образований Оренбургской области по данным за 2021 год. Проведен анализ указанного показателя на наличие аномальных наблюдений. Представлена эконометрическая модель численности безработных муниципальных образований региона. По результатам моделирования численность безработных в Оренбургской области определяется миграционными процессами и количеством хозяйствующих субъектов.

Благополучная ситуация на рынке труда обеспечивает экономический рост, как отдельных регионов, так и страны в целом, влияет на основные показатели эффективности и устойчивости экономики страны.

Проблема эконометрического моделирования показателей рынка труда нашла отражение в работах многих авторов. В некоторых работах исследуются показатели рынка труда (например, уровень безработицы) в динамике¹, ряд авторов рассматривает пространственный срез², или конкретный сегмент рынка труда (например, молодежный³), или гендерный аспект рынка труда⁴.

Одним из основных индикаторов функционирования рынка труда является численность безработных. В данном исследовании предпринята попытка построить эконометрическую модель численности безработных на региональном уровне. Информационная база исследования представляет собой данные за 2021 год по социально-экономическим показателям 29-ти муниципальных образований Оренбургской области⁵. Расчеты проводились с помощью ППП Excel и Gretl.

По результатам логического анализа для построения эконометрической модели численности безработных муниципальных образований Оренбургской области были отобраны следующие показатели:

Y - число безработных в муниципальных образованиях Оренбургской области, чел.;

X_1 - оценка численности населения на 1 января 2021 года, все население;

X_2 - фонд заработной платы всех работников организаций (без субъектов малого предпринимательства) с 2021 г., тыс. руб.;

X_3 – инвестиции в основной капитал, осуществляемые организациями, находящимися на территории муниципального образования (без субъектов малого предпринимательства), тыс. руб., 2021г.;

X_4 - Количество хозяйствующих субъектов по данным бухгалтерской отчетности;

X_5 - миграционный прирост, всего за год, человек;

X_6 - среднемесячная заработная плата работников организаций (без субъекта малого предпринимательства), руб.

На следующем этапе исследования значения результирующего признака Y проверялись на наличие аномальных наблюдений. Анализ проводился с помощью графика «Ящик с усами» (см. рисунок).

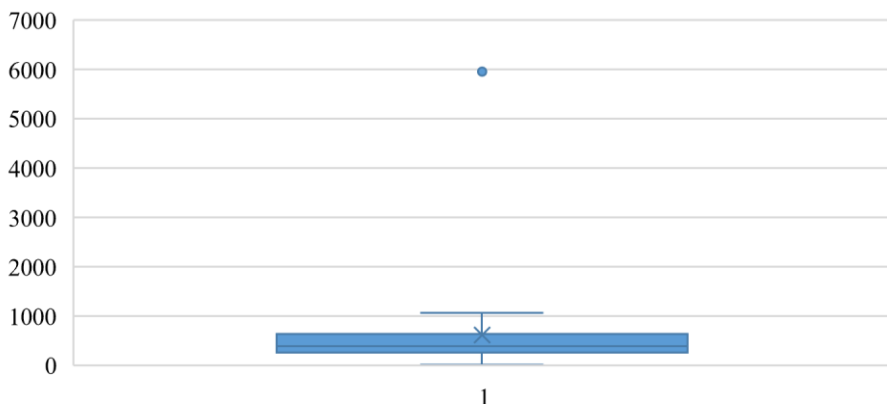


Рис. График «ящик с усами» для результирующего признака Y - число безработных в муниципальных образованиях Оренбургской области за 2021 г., чел.

На рисунке можно видеть одно аномальное значение (выброс) – численность безработных в Оренбургском муниципальном районе за 2021 год – 5959 чел. Так как наличие выбросов искажает свойства исследуемой совокупности, данные о количестве безработных по Оренбургскому муниципальному району в дальнейших расчетах не рассматривались.

Далее осуществлялся пошаговый отбор в эконометрическую модель наиболее информативных переменных (учитывалось значение исправленного коэффициента детерминации, значимость оценок параметров и отсутствие мультиколлинеарности отобранных объясняющих переменных). В результате в модель были включены переменные X_4 и X_5 .

Затем проводилась оценка параметров модели множественной линейной зависимости с помощью метода наименьших квадратов (МНК). Была получена следующая эконометрическая модель уровня безработицы:

$$\hat{Y} = 66,86 + 3,59X_4 - 0,68X_5 \quad (1)$$

Результаты оценки параметров и показатели качества модели (1) представлены в таблице.

Результаты оценки параметров модели уровня безработицы муниципальных образований Оренбургской области

	Оценка коэффициента	Ст. ошибка	t-статистика	P-значение
Const	66,86	143,23	0,47	0,6447
X_4	3,59	1,54	2,37	0,0284
X_5	-0,68	0,31	-2,21	0,0447
Показатели качества модели				
Коэффициент детерминации R^2			0,23	
Наблюдаемое значение теста Фишера-Снедекора $F_{\text{набл}}$			3,75 (0,0377)	
Наблюдаемое значение теста Уайта			7,39 (0,1928)	
Наблюдаемое значение теста Бреуша-Пагана			1,92 (0,3821)	

Источник: Расчеты автора (в скобках указаны p -значения соответствующего теста).

По итогам моделирования можно сделать следующие выводы:

- 1) модель в целом статистически значима на основании результатов теста Фишера-Снедекора на 5%-ном уровне значимости;
- 2) оценки параметров модели статистически значимы по результатам теста Стьюдента на 5%-ном уровне значимости;
- 3) коэффициент детерминации R^2 , показывает, что вариация численности безработных в Оренбургской области на 23% объясняется количеством хозяйствующих субъектов и величиной миграционного прироста;
- 4) при увеличении количества хозяйствующих субъектов на 1 численность безработных увеличится в среднем на 4 человека, при постоянной величине миграционного прироста; если миграционный прирост увеличится на 1 человека, то численность безработных в среднем уменьшится на 1 человека при постоянном количестве хозяйствующих субъектов;
- 5) остатки модели гомоскедастичны (по результатам тестов Уайта и Бреуша-Пагана).

На современном этапе развития эконометрических и статистических методов эконометрическая модель является важным инструментом исследования различных областей социально-экономического развития страны, в том числе и рынка труда. Предложенная в работе модель может быть использована для прогнозирования численности безработных как на уровне муниципальных образований, так и на уровне региона и страны.

¹ Пынько Л.Е., Терсков В.Д. Эконометрический анализ занятости населения региона на примере сахалинской области // Экономические науки. 2023. № 221. С. 289-294.

² Перстенева Н.П., Стельмах Я.Г. Муниципальная дифференциация уровня безработицы в Самарской области // Экономика и предпринимательство. 2023. № 5 (154). С. 383-387.

³ Блинова Т.В. Моделирование межрегиональных различий молодежного рынка труда и рисков безработицы в условиях экономической рецессии // Отчет о НИР № 14-18-02801. Российский научный фонд. 2016.

⁴ Золотова Л.В., Портнова Л.В. Статистический анализ и прогнозирование показателей гендерной асимметрии на рынке труда Оренбургской области // Статистика и Экономика. 2023. № 20(3). С. 56-66.

⁵ Федеральная служба государственной статистики. База данных муниципальных образований. База данных показателей муниципальных образований. Оренбургская область. URL: <https://rosstat.gov.ru/dbscripts/munst/munst53/DBInet.cgi#1> (Дата обращения 19.09.2023)

ECONOMETRIC MODELING OF THE UNEMPLOYMENT RATE IN MUNICIPALITIES OF THE ORENBURG REGION

© 2023 Shirnaeva Svetlana Yuryevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

© 2023 Davydova Angelina Yurievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lina.davydova.2003@mail.ru

Keywords: unemployment rate, econometric modeling, quality of the econometric model.

The paper examines the number of unemployed municipalities of the Orenburg region according to data for 2021. The analysis of this indicator for the presence of anomalous observations was carried out. An econometric model of the number of unemployed municipalities in the region is presented. According to the results of modeling, the number of unemployed in the Orenburg region is determined by migration processes and the number of economic entities.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ, ЭКОНОМИКЕ И МЕНЕДЖМЕНТЕ

УДК 004

Код РИНЦ 06.54.51

doi:10.46554/ScienceXXI-2023.09-2.2-pp.270

ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ЖИЗНИ В СУБЪЕКТАХ РФ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ПУТЕМ МНОГОМЕРНОЙ КЛАСТЕРИЗАЦИИ СТАТИСТИЧЕСКИХ ДАННЫХ ЗА 2021 ГОД

© 2023 Бурянина Анастасия Ивановна
преподаватель ФСППО

Самарский государственный экономический университет
E-mail: a89021814156@yandex.ru

Ключевые слова: качество жизни, показатель, данные, статистика, оценка, объективность, кластер, регионы.

Последнее время вопрос качества жизни в регионах нашей страны стоит очень остро. В данной статье проводится подбор показателей для оценки и ранжирования регионов Российской Федерации по качеству жизни. На их основе проводятся анализ на наличие выбросов и составляется рейтинг с применением статистических методов. По результатам ранжирования производится кластеризация путем деления регионов от наиболее благоприятных до наиболее неблагоприятных.

Согласно выступления премьер-министра РФ М. Мишустина в Государственной Думе в июле 2020 года с отчетом о деятельности правительства, основное направление работы кабинета министров на ближайшие годы – это «повышение качества жизни каждого человека в стране за счёт роста экономики и развития социальной сферы»¹. Е.Д. Кормишкин и Е.С. Земскова² связывают подобные планы с качественным обновлением модели экономического роста, представляющим собой «поворот экономической политики к человеку».

Работа над улучшением качества жизни граждан взаимосвязана с развитием социальной инфраструктуры, ростом продолжительности жизни, повышением доходов населения и др. Поэтому сбор данных и анализ взаимосвязанных показателей по регионам РФ, смог бы дать объективную оценку текущей ситуации, выявить различия в социально-экономическом положении субъектов и выработать комплекс мер по нивелированию получившихся диспропорций.

В данной статье описана методика проведения оценки качества жизни в субъектах РФ при помощи анализа статистических данных Росстата, Минфина России, Минздрава России и других открытых источников. При анализе использовались официальные данные статистики за 2021 год.

Для объективности оценки всех аспектов качества жизни, были использованы показатели по 11 группам³, таким образом в набор данных вошли 11 факторных признаков ($x_1 - x_{11}$) и 1 результирующий (y_1) (табл. 1).

Таблица 1

Факторные признаки, использованные для оценки

	Наименование группы	Наименование показателя
y_1	Индекс качества жизни	Индекс качества жизни
x_1	Уровень доходов населения	Отношение медианных доходов к стоимости фиксированного набора товаров и услуг
x_2	Занятость населения и рынок труда	Число работающих
x_3	Жилищные условия населения	Обеспеченность населения жильем на одного человека
x_4	Безопасность проживания	Численность потерпевших от преступлений - физических лиц
x_5	Демографическая ситуация	Численность населения
x_6	Экологические и климатические условия	Население в городах со значительным превышением ПДК загрязняющих веществ
x_7	Здоровье населения и уровень образования	Приверженность населения ЗОЖ
x_8	Обеспеченность объектами социальной инфраструктуры	Индекс развития социальной инфраструктуры
x_9	Уровень экономического развития	Интегральный рейтинг по итогам 2021 г.
x_{10}	Уровень развития малого бизнеса	Доля работников предприятий малого и среднего бизнеса в общей численности рабочей силы
x_{11}	Освоенность территории и развитие транспортной инфраструктуры	Индекс развития транспортной инфраструктуры

Для обеспечения объективности оценки необходимо было проанализировать сформированный датасет на предмет однородности. Путем проведения проверки данных на выбросы, были получены следующие результаты (табл. 2).

Таблица 2

Количество выбросов по каждому из показателей

Показатель	Количество выбросов	Показатель	Количество выбросов	Показатель	Количество выбросов
y_1	4	x_4	5	x_8	6
x_1	11	x_5	4	x_9	0
x_2	4	x_6	0	x_{10}	4
x_3	2	x_7	1	x_{11}	7

Отсутствие выбросов наблюдается в показателях «население в городах со значительным превышением ПДК загрязняющих веществ» и «интегральный рейтинг по итогам 2021 г.». Подобное положение дел объясняется примерно одинаковой экологической ситуацией в регионах РФ и наличием позитивной динамики в отношении социально-экономического развития субъектов страны.

Рекордный по выбросам стал уровень доходов населения, что обуславливается прогрессом в экономической области в самых развитых регионах⁴ (Москва и Московская область, Санкт-Петербург и др.). Повышенные доходы в регионах НАО, ЧАО и Республика Тыва объясняются высокой средней заработной платой (средние по стране доходы делятся на малое количество проживающих) и низкой себестоимостью жизни. Выбросы в указанных выше регионах наблюдаются и в данных по развитию транспортной инфраструктуры. И если в отношении Москвы, Московской области и Санкт-Петербурга не возникает вопросов, то в случае Ненецкого автономного округа причина не так очевидна. Она заключается в деятельности газопромышленного управления ООО «Газпром», наличие которого предполагает хорошую транспортную логистику.

Завышенный показатель числа трудоустроенных граждан в Москве, Московской области, Санкт-Петербурге и Краснодарском крае связан с развитием упомянутых регионов и повышенным предложением на рынке труда. Большой процент трудоустройства привлекает в эти регионы большое количество человек (отсюда завышенные показатели по численности), как следствие, растет количество преступлений и потерпевших в них физических лиц.

Из данных по обеспечению населения жильем и развитию социальной инфраструктуры сильно выбиваются минимальными значениями Республика Тыва и Ингушетия, названные «самыми бедными регионами»⁵.

Выброс по отношению приверженности населения ЗОЖ наблюдается в Республике Дагестан, где подавляющее большинство исповедует ислам, запрещающий употребление алкоголя и табачных изделий.

Максимальное и минимальное значения уровня развития малого бизнеса иллюстрируют Санкт-Петербург и Республика Ингушетия соответственно, потому как в первом случае уже созданы все необходимые условия для развития предпринимательства, а второй субъект только на пути к этому⁶.

Таким образом, по результатам проверки на выбросы из датасета были исключены Чукотский и Ненецкий автономные округа, Республика Дагестан (по 2 выброса), Республики Тыва и Ингушетия (по 3 выброса), Краснодарский край (4 выброса), Москва и Московская область (по 6 выбросов) и Санкт-Петербург (7 выбросов).

Обновленная совокупность данных, свободная от выбросов, подразумевает объективность проводимой оценки. Для подтверждения данного тезиса были построены графики распределений каждого из показателей (см. рисунок). На приведенном рисунке отчетливо видны графики нормального распределения, а значит все регионы, оставленные для анализа, равномерны по показателям.

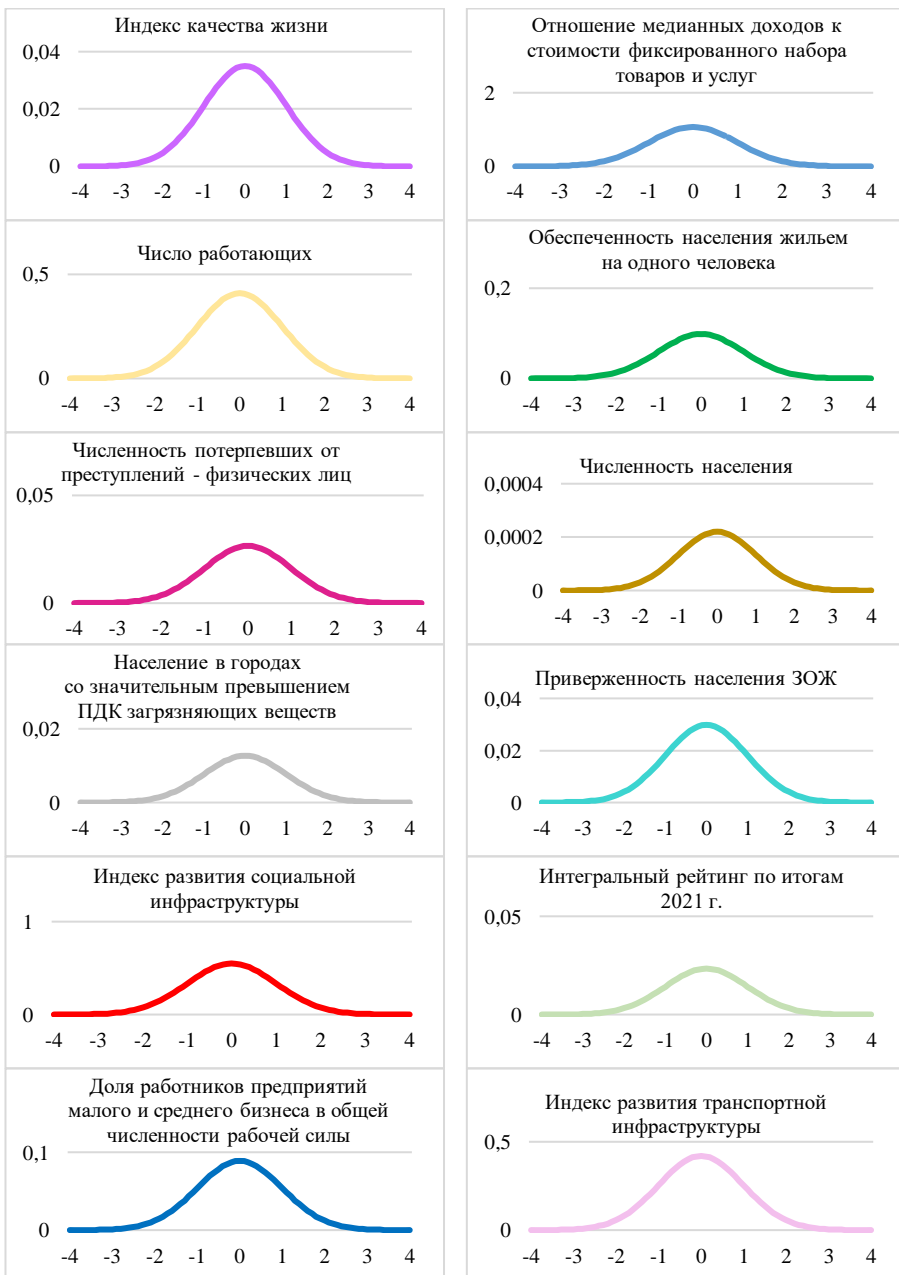


Рис. Графики распределения показателей качества жизни

Чтобы сделать возможным применение кластерного метода, необходимо провести ранжирование регионов, которое, для повышения точности анализа, будет производиться 4 методами.

Первый – метод суммы мест - проводится на основе распределения суммы всех показателей по каждому из субъектов РФ. Но такой способ может дать лишь приблизительную оценку (табл. 3), поскольку не учитываются абсолютные значения показателей, и результат может быть искажен. Ниже приведены регионы, занявшие первые десять мест в рейтинге.

Таблица 3

Первые 10 регионов по итогам применения метода распределения суммы

Регион	Ранг
Свердловская область	1
Ростовская область	2
Республика Башкортостан	3
Республика Татарстан	4
Челябинская область	5
Нижегородская область	6
Самарская область	7
Красноярский край	8
Новосибирская область	9
Ставропольский край	10

Далее был применен метод многомерной средней, который является более точным, потому что учитывает качественные факторы. Работа производится с отношением значения каждого показателя в регионе к среднему значению показателя по стране. Регионы, выявленные таким методом представлены в таблице (табл. 4).

Таблица 4

Первые 10 регионов по итогам применения метода многомерной средней

Регион	Ранг
Ростовская область	1
Республика Татарстан	2
Свердловская область	3
Республика Башкортостан	4
Новосибирская область	5
Челябинская область	6
Красноярский край	7
Кемеровская область	8
Алтайский край	9
Воронежская область	10

Метод арифметической средней рассчитывается отдельно для прямых и обратных зависимостей по методике В.М. Рябцева, в которой ранжируются отношения разности значения показателя для конкретного региона и минимального значения по стране к разности максимального и минимального значений данного показателя по стране. В итоге были получены статистические коэффициенты, не зависящие от субъективного мнения автора. Ранжирование при методе арифметической средней выглядит следующим образом (табл. 5).

Таблица 5

Первые 10 регионов по итогам применения метода арифметической средней

Регион	Ранг
Республика Татарстан	1
Ростовская область	2
Свердловская область	3
Республика Башкортостан	4
Челябинская область	5
Новосибирская область	6
Нижегородская область	7
Самарская область	8
Воронежская область	9
Кемеровская область	10

Последний использовавшийся метод – «Паттерн», определяющий классы критериев оценки относительной важности, что является преимуществом в подобном вопросе⁷. Полученные коэффициенты являются отношением значения показателя конкретного региона к максимальному значению показателя по стране. На основе полученных данных получен следующий рейтинг (табл. 6).

Таблица 6

Первые 10 регионов по итогам применения метода «Паттерн»

Регион	Ранг
Ростовская область	1
Республика Татарстан	2
Республика Башкортостан	3
Свердловская область	4
Новосибирская область	5
Челябинская область	6
Красноярский край	7
Воронежская область	8
Кемеровская область	9
Алтайский край	10

Если подводить предварительный итог по применению методов, то в целом наблюдается сохранение регионов и их позиций в рейтинге первых 10 субъектов. Так, например, Ростовская область и Республика Татарстан попеременно занимают 1 и 2 места в каждом из рейтингов. А Воронежская область не поднимается выше 8 места.

Подобные результаты можно объяснить наличием «сильных сторон» у каждого из регионов: ни один из субъектов не лидирует по всем позициям, это естественно, ведь некоторые из показателей находятся в обратной зависимости. Результаты проведенного анализа легко коррелируются с действительным положением дел, а именно, с развитием регионов по профильным для них областям, с различным демографическим, географическим, социальным статусом.

Для осуществления оценки методом кластеризации необходимо сопоставить все полученные ранги по каждому из методов в единый рейтинг. Вот первые 10 входящих в него регионов (табл.7).

Таблица 7

Первые 10 регионов по итогам применения метода кластеризации

Регион	Ранг
Ростовская область	1
Республика Татарстан	2
Свердловская область	3
Республика Башкортостан	4
Челябинская область	5
Новосибирская область	6
Красноярский край	7
Нижегородская область	8
Кемеровская область	9
Самарская область	10

Кластеров по качеству жизни 5: наиболее благоприятные регионы, благоприятные регионы, регионы с средним уровнем, неблагоприятные регионы, наименее благоприятные регионы. Для разделения на кластеры применены интегральные оценки: длина шага, максимальное значение, минимальное значение (табл. 8).

Таблица 8

Интегральные оценки

Длина шага	59
Минимум	6
Максимум	301

Далее было определено, к каким кластерам относятся исследуемые регионы (табл. 9).

Таблица 9

Критерии кластеров

1 ранг	6	65
2 ранг	65	124
3 ранг	124	183
4 ранг	183	242
5 ранг	242	301

К первому кластеру относятся и считаются наиболее благоприятными по качеству жизни следующие регионы (табл. 10).

Таблица 10

Регионы, входящие в первый кластер

	ранжирование	метод Паттерна	много-мерн. сред.	арифметич. сред.	сумма	ранг
Ростовская область	2	1	1	2	6	1
Республика Татарстан	4	2	2	1	9	2
Свердловская область	1	4	3	3	11	3
Республика Башкортостан	3	3	4	4	14	4
Челябинская область	5	6	6	5	22	5
Новосибирская область	9	5	5	6	25	6
Красноярский край	8	7	7	11	33	7
Нижегородская область	6	11	11	7	35	8
Кемеровская область	11	9	8	10	38	9
Самарская область	7	12	13	8	40	10
Воронежская область	17	8	10	9	44	11
Саратовская область	15	16	14	12	57	12
Иркутская область	14	13	12	26	65	13

Считать благоприятными регионами можно (табл. 11).

Таблица 11

Регионы, входящие во второй кластер

	ранжирование	метод Паттерна	много-мерн. сред.	арифметич. сред.	сумма	ранг
Белгородская область	24	14	18	13	69	14
Алтайский край	16	10	9	36	71	15
Приморский край	19	17	15	22	73	16
Пермский край	12	21	17	33	83	17
Хабаровский край	31	20	20	15	86	18
Волгоградская область	13	18	16	41	88	19
Пензенская область	30	19	22	18	89	20
Тульская область	27	22	25	16	90	21
Ставропольский край	10	32	21	29	92	22
Ленинградская область	20	23	23	27	93	23
Калининградская область	42	15	19	20	96	24
Оренбургская область	18	26	24	35	103	25
Ульяновская область	34	27	31	17	109	26
Тверская область	33	30	33	19	115	27
Курская область	39	24	29	28	120	28
Удмуртская Республика	26	35	26	34	121	29

Средними по качеству жизни являются следующие регионы (табл. 12).

Таблица 12

Регионы, входящие в третий кластер

	ранжи- рова- ние	метод Паттерна	много- мерн. сред.	арифме- тич. сред.	сумма	ранг
Тамбовская область	49	31	36	14	130	30
Ханты-Мансийский авто- номный округ – Югра	23	43	35	30	131	31
Кировская область	32	29	27	44	132	32
Тюменская область	25	42	42	24	133	33
Калужская область	46	25	30	38	139	34
Вологодская область	37	33	32	45	147	35
Владимирская область	29	36	37	47	149	36
Смоленская область	52	38	39	21	150	37
Астраханская область	43	28	28	56	155	38
Омская область	21	46	38	50	155	38
Липецкая область	40	39	46	31	156	40
Ивановская область	47	34	34	46	161	41
Чувашская Республика	38	51	53	23	165	42
Брянская область	35	41	43	52	171	43
Орловская область	57	37	41	37	172	44
Рязанская область	41	48	55	32	176	45
Сахалинская область	67	40	44	25	176	45
Республика Крым	22	53	45	58	178	47

К группе неблагоприятных регионов по качеству жизни относятся (табл. 13).

Таблица 13

Регионы, входящие в четвертый кластер

	ранжи- рование	метод Паттерна	много- мерн. сред.	арифме- тич. сред.	сумма	ранг
Ярославская область	36	58	59	39	192	48
Новгородская область	62	44	49	40	195	49
Республика Мордовия	56	49	50	43	198	50
Курганская область	54	50	48	54	206	51
Амурская область	55	45	40	68	208	52
Республика Бурятия	50	55	47	63	215	53
Томская область	48	60	60	51	219	54
Архангельская область	44	54	54	69	221	55
Магаданская область	75	47	52	48	222	56
Псковская область	63	52	58	49	222	56
Республика Северная Осетия – Алания	59	56	57	53	225	58
Забайкальский край	45	59	51	71	226	59
Республика Саха (Якутия)	51	61	56	66	234	60
Республика Коми	58	63	63	55	239	61
Ямало-Ненецкий автономный округ	68	67	65	42	242	62

В последний кластер входят регионы, представленные ниже (табл. 14).

Таблица 14

Регионы, входящие в пятый кластер

	ранжи- рование	метод Паттерна	многомерн. сред.	ариф- метич. сред.	сумма	ранг
Костромская область	64	57	62	60	243	63
Чеченская Республика	28	73	73	70	244	64
Республика Хакасия	66	62	61	61	250	65
Мурманская область	60	66	64	64	254	66
Республика Марий Эл	61	68	69	59	257	67
Республика Адыгея	70	65	70	57	262	68
Республика Карелия	65	69	67	62	263	69
Кабардино-Балкарская Республика	53	72	71	72	268	70
Камчатский край	72	64	66	67	269	71
Севастополь	69	70	72	65	276	72
Еврейская автономная область	76	71	68	74	289	73
Карачаево-Черкесская Республика	71	74	74	76	295	74
Республика Калмыкия	73	75	75	73	296	75
Республика Алтай	74	76	76	75	301	76

¹ «Повышение качества жизни каждого человека»: Мишустин о главной цели правительства России [Электронный ресурс]. URL: <https://russian.rt.com/russia/article/766483-mishustin-otchyot-pravitelstvo-rabota-rossiya> (дата обращения 07.05.2023)

² Кормишкин Е.Д., Земскова Е.С. Качество жизни населения как форма выражения экономического роста [Электронный ресурс]. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=18352297> (дата обращения 07.05.2023)

³ Рейтинг регионов по качеству жизни – 2021 [Электронный ресурс]. URL: <https://riarating.ru/infografika/20220215/630216951.html> (дата обращения 07.05.2023)

⁴ Регионы просят рубля. Почему доходы по России отличаются в 4-5 раз? [Электронный ресурс]. URL: https://aif.ru/money/economy/regiony_prosyat_rublya_pochemu_dohody_po_rossii_otlichayutsya_v_4-5_raz (дата обращения 07.05.2023)

⁵ Тува и Ингушетия: где живут самые бедные россияне [Электронный ресурс]. URL: <https://finance.rambler.ru/economics/42460597-tuva-i-ingushetiya-gde-zhivut-samy-bednye-rossiyane/> (дата обращения 07.05.2023)

⁶ Китиева М.И., Орцханова М.А., Арчакова М.Б. Анализ и тенденции развития и малого предпринимательства в Республике Ингушетия [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=24817932> (дата обращения 07.05.2023)

⁷ Кологилина М.А., Сорокина А.С., Анализ трудовых ресурсов Беларуси на основе кластеризации с использованием агломеративного алгоритма // Экономика и предпринимательство. – 2023. – 203-207 с. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=50458151> (дата обращения: 03.05.2023).

**ASSESSMENT OF THE QUALITY OF LIFE IN THE SUBJECTS
OF THE RUSSIAN FEDERATION BASED ON THE ANALYSIS
BY MULTIDIMENSIONAL CLUSTERING OF STATISTICAL DATA
FOR 2021**

© 2023 Buryanina Anastasia Ivanovna
Teacher of the FPPE
Samara State University of Economics
E-mail: a89021814156@yandex.ru

Keywords: quality of life, indicator, data, statistics, assessment, objectivity, cluster, regions.

Recently, the issue of quality of life in the regions of our country is very acute. In this article, the selection of indicators for assessing and ranking the regions of the Russian Federation by quality of life is carried out. The data obtained are analyzed for the presence of emissions and a rating is compiled using statistical methods. Based on the ranking results, clustering is carried out by dividing regions from the most favorable regions to the most unfavorable.

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА ОСНОВЫ ОЦЕНКИ БИЗНЕСА

© 2023 Вишнякова Ангелина Борисовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: angelina8105@yandex.ru

© 2023 Решетникова Дарья Владиславовна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: reshetnikova_2002@list.ru

Ключевые слова: открытые данные, цифровизация, система показателей, цифровые возможности, цифровая трансформация.

Сегодня мы находимся на новом этапе экономического развития – переходе к цифровой трансформации, которая предполагает изменение структуры глобальной экономики и активное внедрение цифровых технологий во все процессы государственного управления. Поэтому необходимо измерять уровень развития цифровой экономики.

Процессы цифровизации стали частью повседневной жизни российских граждан. Это подтверждается информационной повесткой последних лет, законодательной и нормативной базой страны, действиями государственных и региональных органов власти. Указы Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 года № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» и № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» определяют цели цифровой трансформации российского государства и регионов.¹ Использование определенных цифровых продуктов в сочетании с механизмами разработки дает уникальное преимущество для развития совместных предприятий (в том числе экономических экосистем), позволяя создавать, развивать и внедрять различные подходы для повышения эффективности. Цифровизация влияет на все аспекты экономической интеграции - условия, детерминанты и характеристики бизнес-моделей. Это предоставляет инициаторам и участникам бизнес-кластеров особую возможность максимизировать эффективность за счет внедрения методов использования влияния цифровизации на экономическую конвергенцию для повышения эффективности.

Каждый уровень конвергенции содержит один и тот же перечень характеристик совместного предприятия, однако их содержание варьируется в зависимости от уровня экономической конвергенции, на котором находится совместное предприятие. Например, эффективность в одном секторе ограничивается одним сектором, в котором существует конвергенция. Например, эффективность в страхо-

вом секторе включает использование новых каналов для продажи страховых продуктов или привлечения новых клиентов. В банковском секторе новые каналы для продажи банковских продуктов и привлечения новых клиентов могут быть созданы путем приобретения операций других банков.

Финансовые продукты интегрируются в деятельность на уровне сегментов. Примером стратегии упрощения сотрудничества в различных областях финансовой конвергенции является предоставление банковских продуктов всем клиентам консорциума. Необходимым условием для достижения конвергенции является совпадение некоторых аспектов деятельности - как внутри секторов, т.е. по одним и тем же продуктам (например, страховым полисам), так и между секторами.

Общая клиентская база включает в себя продажу банковских продуктов всем клиентам совместного предприятия. Обязательным условием для уровня консолидации является схожесть некоторых аспектов бизнеса, т.е. наличие одинаковых продуктов (страховых продуктов - договоров страхования) как внутри совместного предприятия, так и между сегментами. Сходство с точки зрения клиентской базы заключается в продаже банковских продуктов всем клиентам совместного предприятия. Условием на уровне слияния является сходство в определенных аспектах бизнеса - одинаковые продукты (страховые продукты - договоры страхования) внутри организации совместного предприятия и между сегментами, что является обязательным условием.

Как уже отмечалось выше, цифровая трансформация оказывает существенное влияние на процесс экономической конвергенции. Это находит отражение в совместных предприятиях по созданию важных цифровых продуктов, где используются различные уровни интеграции в соответствии с тремя основными этапами развития. Так, для первого этапа развития цифровой трансформации характерны единичные информационные технологии, а второй этап дополняется использованием информационных платформ. Различные уровни сетевого взаимодействия, разрабатываемые и реализуемые на третьем этапе цифровой трансформации, способствуют созданию единого информационного пространства внутри организации за счет объединения различных информационных платформ и технологий.

Это очень сложный результат третьего этапа процесса цифровизации - информационных технологий. Он показывает, что создание ИТ-платформ и сетей способствует появлению новых способов ведения бизнеса. О влиянии цифровизации можно судить по использованию ключевых продуктов и их воздействию на основные аспекты конвергенции - условия, движущие силы и параметры бизнес-модели. Наиболее важными продуктами и их влиянием на параметры конвергенции являются те, в которых достигается конфиденциальность. Для достижения цифровизации во всех областях важно обеспечить положительное влияние продуктов цифровизации на все параметры экономической конвергенции - допущения, факторы и саму бизнес-модель - на всех уровнях. Именно здесь и кроется секрет - в использовании ключевых продуктов и их влиянии на параметры конвергенции - допущения, факторы и параметры бизнес-модели.

Достижение (привлечение) цифрового роста во всех его измерениях требует обеспечения благоприятного воздействия цифровых продуктов на все компо-

менты экономической интеграции на всех уровнях - условия, факторы и структуры бизнеса.

Методика оценки цифрового потенциала и существующие рейтинги разрабатывались в первую очередь как индикаторы мер по исправлению недостатков и созданию возможностей для повышения конкурентных преимуществ.

К наиболее важным методам оценки уровня цифровизации относятся индекс цифровой экономики и общества (DESI), индекс развития ИКТ (IDI), индекс глобальной цифровой конкурентоспособности (GCI), индекс цифровой эволюции (DEI), индекс цифровой экономики (e-Intensity) Бостонской консалтинговой группы. Таким образом, существует множество международных подходов к оценке цифровизации, большинство из которых сосредоточены на оценке результатов, достигнутых благодаря цифровизации.

Все рассмотренные методики отличаются друг от друга показателями, на которых основаны расчеты. Проведя сравнительный анализ результатов, можно сделать выводы об основных направлениях каждой методики. Так, например, показатели «Цифровое развитие», «Цифровая готовность» и «Глобальная связь» оценивают экономическое и технологическое развитие в области регулирования, исследований и разработок, использования ИКТ в бизнесе и информационной безопасности. Стоит отметить, что вышеупомянутые международные методики имеют недостаток: они не учитывают специфику каждой страны, а используют общие критерии для расчета показателей. Как следствие, они не позволяют комплексно оценить уровень развития цифровой экономики страны. Однако оценка цифрового потенциала должна проводиться на микро-, мезо- и макроуровнях в комплексе.

Российские исследователи не оставляют попыток оценить уровень цифровизации российской экономики. Среди рассматриваемых методик можно выделить две - оценка «цифровой зрелости» региона по методике Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации ⁴ и тематический индекс «Цифровая Россия», разработанный Центром финансовых инноваций и безналичной экономики Московской школы управления «Сколково» ⁵.

Центр финансовых инноваций и безналичной экономики Московской школы управления «Сколково» разработал собственную методику, основанную на индикаторах, отражающих процесс цифровизации в регионе. Основная идея методики заключается в оценке степени цифровой трансформации с помощью показателей «Цифровой России». Особенностью данной методики расчета является то, что она основана на количественных показателях и экспертном мнении и учитывает специфику региона. Важным аспектом оценки цифрового потенциала региона является оценка цифровой базы, которая основывается на степени освещения в обществе развития цифровых правовых и административных показателей, а также развития информационной безопасности в регионе.

Изучив все российские и международные методики, оценки на их основе и рассчитываемые по ним показатели, можно сделать вывод, что методика расчета индекса «Цифровая Россия» на основе открытых ресурсов (Сколково) и международная методика расчета индекса цифровизации регионов на основе методоло-

гии e-intensity (Boston Consulting Group) являются наиболее полными и точными. Кроме того, проведенный анализ позволил выявить наиболее слабые стороны существующих методик в области цифровизации с целью дальнейшего развития методологии оценки потенциала цифровизации российских предприятий.

1. Для разработки методик цифровой классификации необходимо больше внимания уделять региональным данным, так как большинство существующих методик основаны на национальных или индивидуальных данных.

2. Большинство показателей и параметров, используемых в индикаторах цифровизации, не должны оценивать текущий уровень развития различных отраслей, а должны быть направлены на выявление потенциала регионов в конкретных отраслях. Для этого необходимо проводить более детальные оценки с использованием различных общедоступных источников информации с учетом специфики каждого региона.

В настоящее время в большинстве методик для расчета индексов в различных потоках оценки используются однородные индексы. Однако это может приводить к несколько необъективным результатам из-за отсутствия более индивидуального подхода. Поэтому при разработке методики оценки цифрового потенциала России может быть использована матричная структура.

Оптимальным способом оценки потенциала региона является методология, позволяющая разделить цифровой потенциал на блоки показателей. Данный вектор оценки соответствует деятельности рабочей группы Госдепартамента «Коммуникации, распространение информации и цифровая экономика» и позволяет провести комплексный анализ всех известных направлений цифровой трансформации. Данная методика позволяет оценить уровень цифровой компетентности национальных субъектов с разных точек зрения: цифрового направления или оценочной категории. Направления оценки расположены по горизонтали, а категории оценки - по вертикали.

¹ Цифровая экономика РФ. Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. – Режим доступа: <https://digital.gov.ru/ru/activity/directions/858/> (дата обращения: 01.09.2023).

² Головенчик Г. Г. Рейтинговый анализ уровня цифровой трансформации экономик стран ЕАЭС и ЕС // Цифровая трансформация. – 2018. – № 2. – С. 5–18.

³ Виноградов А. И. Методические подходы к оценке уровня развития процессов цифровизации регионах // Стратегии бизнеса. – 2021. – Т. 9. – № 6. – С. 167–173.

⁴ Приказ Минцифры России от 18.11.2020 N 600 (ред. от 14.01.2021) «Об утверждении методик расчета целевых показателей национальной цели развития Российской Федерации «Цифровая трансформация» // URL: https://drussia.ru/wp-content/uploads/2020/12/prkaz_mc_18_11_2020_600_.pdf (дата обращения: 01.09.2023).

⁵ Индекс «Цифровая Россия». – Режим доступа: https://finance.skolkovo.ru/downloads/documents/FinChair/Research_Reports/SKOLKOVO_Digital_Russia_Report_Full_2019-04_ru.pdf (дата обращения: 05.07.2022).

⁶ Состоялось первое заседание подгруппы «Цифровые технологии на транспорте» Рабочей группы Госсовета РФ. URL: <https://d-russia.ru/sostoyalospervoe-zasedanie-podgruppy->

tsifrovye-tehnologii-na-transporte-rabochej-gruppygossoвета-rf.html (дата обращения: 11.09.2023)

⁷ Открытые данные Министерства здравоохранения Российской Федерации. – Режим доступа: <https://minzdrav.gov.ru/opendata> (дата обращения: 31.07.2022).

⁸ Федеральная служба государственной статистики. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru> (дата обращения: 10.09.2023).

⁹ Департамент здравоохранения города Москвы. - Режим доступа: <https://mosgorzdrav.ru> (дата обращения: 15.09.2023).

IMPACT OF DIGITALISATION ON THE VALUATION OF COMPANIES

© 2023 Vishnyakova Angelina Borisovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: angelina8105@yandex.ru

© 2023 Reshetnikova Daria Vladislavovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: reshetnikova_2002@list.ru

Keywords: open data, digitalization, indicator system, digital capabilities, digital transformation.

Today we are at a new stage of economic development - the transition to digital transformation, which implies a change in the structure of the global economy and the active introduction of digital technologies into all processes of public administration. Therefore, it is necessary to measure the level of development of the digital economy.

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ – КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ИТ–СФЕРЫ

© 2023 Киселев Дмитрий Алексеевич*

преподаватель, аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yu.vorontsova@gmail.com

Ключевые слова: импортозамещение, информационные технологии, санкции, электронная компонентная база, аддитивные технологии, информационные системы, информатизация.

Импортозамещение в российской ИТ-сфере продолжается уже около 10 лет, но получило дополнительное развитие лишь в 2022–2023 годах. Это связано с вводом странами Запада жестких санкций против РФ в ответ на проведение специальной военной операции на Украине. Многие зарубежные производители ПО и программных средств покинули российский рынок. Президентом В.В. Путиным и Правительством РФ был принят ряд нормативно-правовых актов, направленных на поддержку и развитие импортозамещения в отечественной ИТ-сфере. В статье рассматриваются основные факторы и характеристики импортозамещения в этой отрасли, а также вопросы его планирования и факторы, воздействующие на его динамику и результаты. Сделан вывод о том, что импортозамещение – позитивный для России процесс, укрепляющий положение производителей отечественного ПО, программных средств и электронной компонентной базы.

С конца февраля 2022 года Россия проводит специальную военную операцию (СВО) на Украине с целью демилитаризации и денацификации этого государства, а также для оказания помощи населению Донецкой и Луганской областей. После этого страны Запада ввели беспрецедентные санкции, направленные на дестабилизацию политической, экономической и социальной ситуации в нашей стране. Наиболее жестко эти меры заделали экономику РФ, и такие важные ее элементы, как банковская система, гражданская авиация, космическая отрасль и ИТ-сфера. В современных условиях многие зарубежные компании, в том числе производящие ПО, ушли с российского рынка.

Исторически спрос и предложение на товары и услуги в РФ определялись зарубежными компаниями, производящими более качественную продукцию, превосходящую отечественные аналоги или заменяющую их отсутствие. Огромное количество санкций, направленных на дестабилизацию российской экономики, привело к необходимости актуализации одного из важнейших приоритетов ее развития - импортозамещения. Необходимо отметить, что укрепление и оздоровление отечественного производства с помощью импортозамещения началось в

* Научный руководитель – Сураева Мария Олеговна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

2014 году в связи с санкциями, спровоцированными присоединением Крыма к РФ.

Суть импортозамещения заключается в замене зарубежной продукции отечественными товарами высокого качества и увеличении масштабов их производства¹. По мнению ученых и специалистов Национального исследовательского университета (НИУ ВШЭ), Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП), Институтом исследований и экспертизы государственной корпорации России (ВЭБ.РФ), инновационного фонда «Сколково», отраженному в аналитическом докладе «Импортозамещение в российской экономике: вчера и завтра», понятие импортозамещения также формулируется как культивирование российских производств, заменяющих ввозные товары аналогичными отечественными, сопровождающееся существенной трансформацией товарной структуры импорта².

В данном исследовании подчеркивается, что мотивация импортозамещения для нашей страны до 2014 года и после, особенно после 2022 года коренным образом изменилась. Если до 2014 года важнейшим мотивом импортозамещения было экономическое развитие, то санкции, введенные в период с 2014 по 2022 годы послужили толчком к изменению направленности импортозамещения в сторону повышения стабильности российской экономики и ее технологического суверенитета.

24 февраля 2022 года Президентом РФ В.В. Путиным была проведена встреча с представителями российского бизнеса, в ходе которой были сформулированы генеральные цели развития экономики РФ в течение санкционного периода: повышение уровня импортозамещения, поддержка отечественного бизнеса, сохранение рабочих мест. 2 марта 2022 года Президентом был подписан Указ N83 «О мерах по обеспечению ускоренного развития отрасли информационных технологий в РФ», предусматривающий распределение бюджетных средств и кредитов с пониженной ставкой предприятиям IT-сферы, а также устанавливающий для них нулевую ставку налога на прибыль³.

Во исполнение Указа №83 Правительством РФ 17 марта 2022 было принято Постановление N392 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета автономной некоммерческой организации «Центр поддержки инжиниринга и инноваций» в целях создания инструментов доработки продукции технологических компаний под требования крупных корпораций», в соответствии с которым за 2022 – 2024 годы 10 млрд. руб. будут направлены утвержденным предприятиям и компаниям IT-сферы (в 2022 и 2023 годах по 3 млрд, в 2024 году – 4 млрд). Величина субсидий, выделяемых IT-компаниям на срок до трех лет может максимально составлять 250 млн. руб. при условии приоритетного развития таких IT-технологий, как:

- искусственный интеллект (ИИ);
- беспроводные сотовые технологии пятого поколения (5G);
- высокочувствительные измерительные приборы, способные производить измерения, недостижимые для традиционных датчиков (квантовые сенсоры);

- новые конструкционные и функциональные материалы и вещества (технологии новых материалов и веществ);
- чипы с топологическими нормами 65, 28 или 14 нм (новые поколения микроэлектроники, новая электронная компонентная база, нанометровые процессоры);
- аддитивные 3-D технологии (технологии создания современного промышленного оборудования) и т.д.

Согласно данным Росстата на 01.01.2022 доля импорта снизилась в потреблении продукции таких отраслей, как сельское хозяйство, химическая, деревообрабатывающая, целлюлозно-бумажная, химическая промышленность, металлургия, фармацевтика. Однако, данный показатель не уменьшился в пищевой, легкой и электронной промышленности, самолетостроении, фармацевтике, сфере IT и программного обеспечения¹.

На наш взгляд, в современных условиях импортозамещение в сфере IT имеет первостепенное значение для стабилизации российской экономики и снижения ее зависимости от импорта зарубежных электронных компонентов и ПО. После введения санкций российский рынок программного обеспечения покинули такие видные его представители, как EPAM, Oracle, Microsoft и SAP, отказавшись при этом заключать новые договоры на использование их ПО.

Рассмотрим более подробно влияние санкций на сферу IT применительно к деятельности российских предприятий различных отраслей, основные факторы и характеристики импортозамещения в этой сфере, а также вопросы его планирования. К основным характеристикам импортозамещения в IT-сфере относятся:

1. Обязательность постепенного отхода от хранения данных российских компаний в «облаках» недружественных стран.

2. Сложность – из-за отсутствия у большинства российских предприятий аналогов таких программных средств, как, например, SAP и Oracle.

3. Продолжительность – попытки внедрения любой информационной системы на предприятии требуют больших ресурсов времени, а замена иностранного ПО на отечественное – еще больших.

4. Низкая доступность – актуальные IT- решения очень дороги для любого предприятия, но не так дороги, как остановка его работы при отсутствии адекватного ПО и программных средств.

5. Высокая неопределенность – неясно, какие именно мероприятия по импортозамещению необходимо проводить и как их наиболее оптимально проранжировать, какие выбрать приоритеты, какие шаги предпринять в начале:

- изменять информационную систему или технические средства;
- укреплять информационную безопасность, что в перспективе может послужить причиной существенного замедления работы предприятия;
- планировать отказ от Windows, Outlook, Office, серверов IBM;
- невозможность прогнозировать объем и продолжительность антироссийских санкций со стороны недружественных стран и российских контрсанкций.

Процесс планирования импортозамещения ИТ- сферы отечественных предприятий и компаний целесообразно разделить на несколько этапов по временному горизонту. Рассмотрим эти этапы.

1. Краткосрочное и среднесрочное планирование (от одного до шести месяцев), включающее следующие решения:

- создание копий информации, хранящейся не в российских «облаках» с обязательным хранением нескольких копий непосредственно в офисе компании;
- архивирование всех данных компании без исключения и проверка исправности и способности архивов к восстановлению;
- укрепление информационной безопасности компаний, главным образом за счет отказа от взаимодействия с недружественными странами и использования их информационных систем.

2. Долгосрочное планирование (от полугода до нескольких лет) заключается в вероятной замене зарубежных ПО и программных средств на российские или лояльных к России стран.

Необходимо также учитывать следующие факторы, воздействующие на динамику и результаты импортозамещения в сфере ИТ:

- отсутствие доверия к информационным системам США, Англии и ЕС не только в России, но и в других странах. Многие ученые и специалисты в области экономики и информационных технологий считают, что глобальный, однополярный мир в ближайшей перспективе перестанет существовать. Формируются процессы автономизации и локальной деглобализации. Сложившиеся производственные, логистические, экономические связи неизбежно будут разрушены. Следствием этого станет создание панрегионов – высокоавтономных, чрезвычайно сильно связанных в экономическом, культурном, военном и технологическом плане, с численностью населения от 300 до 500 миллионов человек, и как следствие, со своим производством, валютой, способные аккумулировать все существующие в современных условиях технологии, в том числе информационные⁴;

- реальная возможность для России успешно осуществить импортозамещение. Это обусловлено определенной международной социально- экономической и политической ситуацией. Например, у таких европейских стран, как Австрия, Бельгия, Венгрия, Греция, Голландия в принципе отсутствуют ресурсы для проведения импортозамещения, такие, как собственные разработки технических и программных средств и специалисты в сфере ИТ достаточной квалификации.

Фактически провел импортозамещение Китай, который производит практически все ПО и программные средства и поставляет их почти всем странам. Однако, неясно, как подействует на экономику Китая в целом и на производство продукции для ИТ сферы потеря рынков сбыта в США и ЕС. В частности, компания IBM уже в течение пятнадцати лет не выпускает персональные компьютеры, делегировав их производство китайской компании Lenovo. Вообще, США практически не производит технические средства, в том числе процессоры. Их выпуск сконцентрирован на Тайване, поэтому возможные военные действия, ведущиеся между Китаем и Тайванем могут спровоцировать дефицит процессоров. В то же

время, Россия может ориентироваться на поставки высокотехнологичной продукции и ПО из Китая, Индии и других азиатских стран. Кроме того, в России есть ресурсы, позволяющие информатизировать предприятия малого и среднего бизнеса, в частности, информационные системы типа 1С и специалисты, обладающие достаточной квалификацией, чтобы обеспечить создание ПО международного уровня⁵.

Последнее положение подтверждается данными о том, что в России с конца девяностых годов прошлого столетия до середины двадцатых годов двадцать первого столетия автоматизация предприятий проводилась в основном с помощью конфигураций на платформе 1С. Систему 1С:Бухгалтерия активно лоббировал Департамент налогов Министерства финансов РФ, и если 7 – 8 лет назад эта конфигурация функционально далеко отставала от зарубежных аналогов, то сейчас это отставание ликвидировано⁶.

- нецелесообразность для России замещения всех технических средств и ПО. Необходимо учитывать опыт СССР, который находился под американскими санкциями большую часть своего существования. В эпоху перестройки в СССР широко использовались нелегальные ПО (например, MS WORD), существовали научные учреждения, изучавшие и модифицировавшие зарубежные ПО для работы в нашей стране;

- зависимость импортозамещения в IT от степени государственного участия во владении компанией и присутствие в ее менеджменте персон из антироссийских санкционных списков⁷;

- замедление и сдерживание цифровой трансформации бизнеса в связи с недостатком финансирования и слабой защищенностью высокоавтоматизированных процессов к хакерским атакам;

- применение для планирования импортозамещения разработки стратегий, так как они лучше всего работают в условиях высокой неопределенности;

- невозможность возвращения современной экономической, политической и социальной ситуации как России в целом, так и ее IT-сферы ни к уровню 2021 года, ни тем более к уровню 2013 года.

Таким образом, вопреки своей несомненной связи с нестабильной экономической и политической обстановкой во всем мире, для России импортозамещение – позитивный процесс, причем как для IT-компаний (увеличение инвестиций, и, как следствие – увеличение объемов работ и услуг), так и для заказчиков IT – отечественного ПО решений (согласованность с законодательством, русскоязычный интерфейс, государственное финансирование, включение в различные государственные программы, отражающие результаты IT - проектов, что является дополнительной рекламой для разработчиков отечественного ПО).

¹ Время бухгалтера [Электронный ресурс] URL: <https://www.klerk.ru/buh/articles/564582/>, дата обращения 18.09.23

² Семь стратегий импортозамещения для России [Электронный ресурс] URL: <https://www.vedomosti.ru/business/articles/2023/02/15/963038-eksperti-pridumali-sem-strategii-importozamesheniya>. Дата обращения 19.09.23)

³ Официальное опубликование правовых актов. [Электронный ресурс] URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202203020001> Дата обращения 17.09.23).

⁴ Мир столкнется с худшей версией катастрофы СССР [Электронный ресурс] URL: <https://www.business-gazeta.ru/article/544591> Дата обращения 21.09.23

⁵ Учет импортозамещения в IT-стратегии [Электронный ресурс] URL: <https://globalcio.ru/discussion/25849/> Дата обращения 20.09.23.

⁶ Импортозамещение в IT-сфере как ответ на вызовы времени [Электронный ресурс] URL: <https://vc.ru/u/1083053-primefinance/400985-importhozameshchenie-v-it-sfere-kak-otvet-na-vyzovu-vremeni>. Дата обращения 17.09.23)

⁷ Yakovleva S.M., Suraeva M.O., Zhabin A.P. World trends impacting the change of the higher education system in Russia in the conditions of global crisis management on the basis of entrepreneurship and innovations/ The Impact of Information on Modern Humans. Conference proceedings. Springer Nature Switzerland AG, 2018. - pp. 121-128.

IMPORT SUBSTITUTION IS A KEY FACTOR IN THE DEVELOPMENT OF THE DOMESTIC IT SPHERE

© 2023 Kiselev Dmitry Alekseevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: yu.vorontsova@gmail.com

Keywords: import substitution, information technology, sanctions, electronic component base, additive technologies, information systems, informatization.

Import substitution in the Russian IT sector has been going on for about ten years; it received additional development only in 2022-2023. This is due to the introduction by Western countries of tough sanctions against the Russian Federation in response to the conduct of a special military operation in Ukraine. Many foreign software and software manufacturers have left the Russian market. President V.V. Putin and the Government of the Russian Federation adopted a number of regulatory and legal acts aimed at supporting and developing import substitution in the domestic IT sector. The article examines the main factors and characteristics of import substitution in this industry, as well as issues of its planning and factors affecting its dynamics and results. This article concludes that import substitution is a positive process for Russia, strengthening the position of manufacturers of domestic software, software and electronic components.

ИННОВАЦИИ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ NFT

© 2023 Олин Роман Александрович

старший преподаватель кафедры прикладной информатики

Самарский государственный экономический университет

E-mail: olinroman@mail.ru

Ключевые слова: невзаимозаменяемый токен, блокчейн, NFT, Web 3.0, DApp.

В статье рассматривается значимость инноваций и применения технологий Web 3.0 в современном бизнесе. Основное внимание уделяется возможностям использования невзаимозаменяемых токенов (NFT) в различных направлениях деятельности. Также проводится анализ функционирования блокчейна и рассматривается его роль в управлении NFT в условиях цифровой трансформации. Особое внимание уделяется вопросам, связанным с управлением рисками и правовыми аспектами.

В настоящее время бизнес-среда меняется с невиданной ранее скоростью и интенсивностью. Цифровая трансформация стала ключевым фактором успеха для компаний, которые стремятся оставаться конкурентоспособными на современном рынке. От крупных корпораций до небольших стартапов, организации различных отраслей осознают, что применение высокотехнологичных передовых решений является необходимым шагом для достижения роста, повышения эффективности и создания новых возможностей.¹ В последние годы наблюдается особый интерес к инновациям, способным повлиять на методы ведения бизнеса и взаимодействие с клиентами.^{2,3} Одной из таких технологий является невзаимозаменяемые токены (Non-fungible token, NFT), которые предлагают уникальные возможности для управления активами и решения рискованных ситуаций.

NFT основаны на технологии блокчейн и представляют собой уникальные цифровые активы, которые могут отслеживаться, подтверждаться и обмениваться без посредников. Одной из ключевых особенностей является неподделываемость и гарантированная принадлежность, что создает возможности использования в различных сферах бизнеса.

В отличие от криптовалют, которые обладают свойством взаимозаменяемости, каждый NFT представляет собой уникальный актив, не поддающийся замене. Это достигается благодаря уникальному идентификатору подлинности, который присваивается токenu в момент его создания, что позволяет только владельцу полностью контролировать доступ к активу и передавать права собственности.

Такие инструменты находят применение в различных отраслях, начиная от промышленности, где возможно осуществить уникальную идентификацию каждой детали в цепочках поставок, и заканчивая проектами, связанными с метавсе-

ленными.⁴ Несмотря на то, что базовая технология NFT изначально была разработана для обеспечения безопасности владения цифровыми активами, в силу своих особенностей, может также представлять право собственности на различные ценности в реальном мире, как это было в случае с токенизацией произведений искусства, которые были проданы в 2021 году на аукционе Christie's за 69 миллионов долларов.⁵

Будучи токеном, NFT обладает всеми важными свойствами обычной криптовалюты: можно передавать посредством транзакций и хранить на специальном электронном счёте. Но в то же время ему присущи характеристики материального ценного предмета: нельзя разделить на части или заменить на другой экземпляр, а количество строго ограничено и определено заранее.

Активное применение токенизации в последнее время связано с развитием технологий Web 3.0, которые основываются на принципах децентрализации, интероперабельности, безопасности и семантического машинного понимания.

В отличие от приложений, где данные хранятся и управляются централизованно, Web 3.0 работает на основе децентрализованных протоколов, которые позволяют пользователям контролировать свои данные и взаимодействовать в сети без посредников. Ключевыми инструментами, которые предоставил блокчейн, являются смарт-контракты и децентрализованные приложения (DApps). Смарт-контракты являются программным кодом, выполняющим функции обычных контрактов и соглашений, но без необходимости доверия третьей стороне. Они автоматизируют выполнение условий и правил, обеспечивая прозрачность и надежность взаимодействия сторон, например для автоматических платежей или управления цепочкой поставок.

Децентрализованные приложения в свою очередь позволяют пользователям взаимодействовать напрямую друг с другом, обмениваться цифровыми активами и данными, минуя посредников, что открывает новые возможности для создания глобальных децентрализованных рынков. DApps также позволяют проводить краудфандинговые кампании и создавать уникальный цифровой контент для продажи или лицензирования.

Основными платформами для создания децентрализованных приложений являются Ethereum, Tron, EOS и Cardano, использующие консенсус Proof of Stake (PoS).

Механизм консенсуса является важным аспектом работы блокчейнов, который обеспечивает достижение согласия между участниками сети. PoS работает на основе стейкинга, то есть участники на какое-то время блокируют свои цифровые активы в качестве гарантии честного поведения и надежности, за что получают вознаграждение при создании блоков.

Относительно вреда для природы – PoS является более энергоэффективным по сравнению с консенсусом Proof of Work (PoW), который требует больших вычислительных ресурсов и электроэнергии для решения сложных математических задач.

Несмотря на разнообразие блокчейн-платформ, Ethereum остается наиболее широко используемым и популярным для создания DApp. Активное сообщество

разработчиков, множество готовых библиотек и инструментов делают его предпочтительным выбором для создания различных типов децентрализованных приложений. Стремительно развиваются новые направления финансовых услуг (DeFi), игр с цифровыми активами (GameFi) и социальных сетей, предоставляющих полный контроль над личными данными. Используемые невзаимозаменяемые токены позволяют устанавливать права собственности, определять редкость и уникальность активов. Кроме того, благодаря прозрачности и неподдельности записей возможна проверка подлинности и истории происхождения.

Токенизация имеет большой потенциал применения в том числе в образовательной сфере для управления сертификатами, дипломами и доступом к учебным программам и контенту. Установление общих стандартов использования NFT будет способствовать укреплению взаимодействия между различными образовательными учреждениями и облегчает процесс систематизации и проверки документов, делая его более простым, быстрым и безопасным.

Школа Indian Rocks Christian в штате Флорида, США, является пионером в выдаче сертификатов о прохождении курсов в формате NFT.⁶ В соответствии с смарт-контрактами, первая группа студентов 27 мая 2022 года получила документы в новом формате непосредственно после сдачи тестов, что позволило избежать задержек, связанных с ручной обработкой со стороны сотрудников.

Подобные инновационные трансформации также реализовываются в сфере автомобилестроения, фармацевтики, страхования, гостиничного бизнеса и недвижимости.

С начала 2021 года автопроизводители General Motors, Volkswagen, Ferrari, Stellantis и Porsche начали внедрять технологию NFT в свою операционную деятельность.⁷ Реализованы проекты по хранению и отслеживанию данных, связанных с техническим обслуживанием, цепочками поставок запчастей и передачей прав собственности на автомобили.⁸

Международная фармацевтическая индустрия также проявляет значительный интерес к процессам цифровой трансформации и внедрению технологий блокчейна и NFT. В этой области ведущую роль играет компания Zuellig Pharma, базирующаяся в Сингапуре, которая разрабатывает протоколы, правила и инструменты для глобальной децентрализованной системы надежного отслеживания полного жизненного цикла лекарственных препаратов.⁹

В здравоохранении NFT могут решить ряд проблем, связанных с управлением данными пациентов и конфиденциальностью. В настоящее время фрагментированная информация разбросана по разным клиникам и поставщикам медицинских услуг и хранится в системах электронных медицинских карт, которые часто несовместимы друг с другом.¹⁰ Компания Aimedis, зарегистрированная в Нидерландах, предлагает решения в форме токенизированных историй болезни и рецептов, которые обеспечивают гарантию подлинности и точности информации о распространении лекарственных средств без необходимости централизованного взаимодействия между участниками фармацевтической отрасли.¹¹

Возможности, предоставляемые технологиями Web 3.0, выходят за рамки проблем, связанных с токенизацией физических объектов. Одним из возможных

применений является создание децентрализованных автономных организаций (Decentralized autonomous organization, DAO), которые объединяют людей из разных точек мира для решения общих проблем. Такие сообщества имеют большую социальную значимость, представляя новый уровень организации сотрудничества и коллективного взаимодействия.

Децентрализованная платформа Molecule использует технологию NFT для создания различных фармацевтических DAO, таких как VitaDAO и PsyDAO, которые предоставляют исследователям возможность совместной работы и взаимодействия с заинтересованными инвесторами в области биофармацевтики. При этом происходит сдвиг парадигмы в управлении правами на интеллектуальную собственность, поскольку Molecule первая организация, выпускающая NFT с «разделением» их на части, чтобы результаты исследований частично принадлежали всем заинтересованным сторонам, это позволяет исследователям и инвесторам напрямую извлекать выгоду из своих работ и контролировать их применение в будущем.¹²

Поскольку операции с NFT проходят гораздо быстрее, чем с физическими предметами, ведущие мировые гостиничные сети, например Marriott начали использовать токены в качестве объектов накопления в программах лояльности, которые можно обменять на проживание, аренду автомобиля или авиабилеты. Помимо этого, в некоторых отелях были оцифрованы ключи от номеров и зон повышенного комфорта, доступных только для владельцев NFT.^{13, 14}

По мере развития цифрового общества, где информационные технологии играют все более важную роль, активно расширяется спектр применения Web 3.0. Блокчейн, смарт-контракты и NFT помогают сделать работу компаний более эффективной, обеспечивают прозрачное управление и контроль исполнения решений.

В современной деловой среде, в которой присутствует риск фальсификации и подделки, необходимо применять эффективные механизмы для обеспечения защиты корпоративных данных и документов. Управление такими рисками является важным элементом стратегического планирования и эффективного функционирования организаций.

Токенизация представляет собой ключевой механизм для решения различных проблем доверия между сторонами, в том числе в контексте полной автоматизации бизнес-процессов. Путем преобразования данных и документов в токены, происходит создание цифрового следа в блокчейне, который обеспечивает прозрачность, целостность и подлинность информации. Благодаря прозрачности, обеспечиваемой технологией NFT, компании могут повысить уровень доверия со стороны всех заинтересованных сторон, включая менеджмент, инвесторов и государственные органы, что в свою очередь снижает риски, связанные с неправомерными действиями или коррупцией.

Компании также имеют возможность создавать уникальные NFT, которые представляют их цифровые активы, такие как программное обеспечение, патенты, авторские права или бренды, что обеспечивает более эффективный контроль над правами доступа и процессом лицензирования.¹⁵

Путем использования смарт-контрактов возможно создание программных правил и условий для эффективного управления рисками с автоматическим исполнением в различных сценариях. Это позволяет снизить влияние человеческого фактора с присущими потенциальными ошибками, задержками и возможными злоупотреблениями. В результате практически исключаются случаи фальсификации документов, утраты активов и интеллектуальной собственности, неправомерных действий и конфликта интересов.¹⁶

При использовании NFT на стандарте ERC-721 или BEP-721 возможна идентификация в корпоративных мессенджерах и соцсетях, аутентификация сотрудников, работающих дистанционно, а также верификация владельцев доменных имён в сети Интернет.^{17, 18}

Применение NFT в современном бизнесе представляет собой инновацию, способствующую эффективному управлению активами и контролю рисков. Тем не менее, в силу относительной новизны и сложности технологии существуют пробелы в правовом поле.

В настоящее время в России отсутствует юридическое понятие «невзаимозаменяемый токен». Каждый реализуемый проект вынужден опираться исключительно на собственную терминологию и правовые конструкции, что может создавать определенные препятствия для развития и применения данной концепции в корпоративной сфере.

Некоторые юристы придерживаются мнения о применимости к NFT положений, касающихся цифровых прав в соответствии со статьями 128 и 141.1 ГК РФ и положений, касающихся объектов права интеллектуальной собственности и оборота вещей.¹⁹

Специальное регулирование оборота NFT в налоговом законодательстве России также отсутствует.

На заседании Совета Торгово-промышленной палаты России по развитию информационных технологий и цифровой экономики в июле 2021 года была отмечена необходимость скорейшего формирования правового поля для реализации деятельности, связанной с цифровыми финансовыми активами и NFT-токенизацией.²⁰

Таким образом, несмотря на необходимость обеспечения правового регулирования, которое бы установило четкие нормы и правила для компаний, технология невзаимозаменяемых токенов обладает значительным потенциалом применения в самых разнообразных сферах и направлениях.

¹ Инновационная деятельность компаний: результаты опроса РСПП. URL: <https://rspp.ru/activity/analytics/innovatsionnaya-deyatelnost-kompaniy-rezultaty-oprosa-rspp/>

² Результаты опроса об уровне цифровизации девелоперских и строительных компаний. URL: <https://ru-bezh.ru/managerUploads/files/26343.pdf>

³ Оценка цифровой готовности населения России. URL: <https://conf.hse.ru/mirror/pubs/share/464963752.pdf>

⁴ What Are NFTs And How Will They Impact Global Industries? URL: <https://www.forbes.com/sites/sap/2022/08/02/what-are-nfts-and-how-will-they-impact-global-industries/>

⁵ An NFT Sold for \$69 Million, Blasting Crypto Art Records. URL: <https://www.bloomberg.com/news/articles/2021-03-11/beeples-everydays-nft-sells-at-art-auction-for-60-million-paid-in-ether>

⁶ Verified Diploma Pioneers NFT Diplomas For High School. URL: <https://stpetecatalyst.com/w/verified-diploma-pioneers-nft-diplomas-for-high-school/>

⁷ Racing on the NFT Road: What Are the Latest NFTs in the Car Industry? URL: <https://www.jumpstartmag.com/what-are-the-latest-nfts-in-the-car-industry/>

⁸ The Power of NFT's and their use in the Automotive Industry. URL: <https://www.overland-e.com/the-power-of-nfts-and-their-use-in-the-automotive-industry/>

⁹ Digital Frontiers: What NFTs Can Do for Pharma. URL: <https://www.pharmasalmanac.com/articles/digital-frontiers-what-nfts-can-do-for-pharma>

¹⁰ Blockchain Interoperability Pilot Project Report. URL: <https://www.ibm.com/downloads/cas/9V2LRYG5>

¹¹ Amedis dualblockchain model. URL: <https://aimedis.com/blockchain>

¹² Molecule's Biopharma IP-NFTs - A Technical Description. URL: <https://www.molecule.to/blog/molecules-biopharma-ip-nfts-a-technical-description>

¹³ How Luxury Travel Operators Are Charting A New Post-Pandemic Path With NFTs. URL: <https://jingdaily.com/luxury-web3-nft-travel-marriott-pinktada/>

¹⁴ Marriott has become an industry pioneer in emergent blockchain-based technologies such as NFTs and VR. URL: <https://www.thedrum.com/news/2022/09/23/pulling-back-the-curtain-marriott-s-web3-strategy>

¹⁵ Redeeming physical NFTs: Easier said than done? URL: <https://cointelegraph.com/news/redeeming-physical-nfts-easier-said-than-done>

¹⁶ Use Cases Of NFTs In Various Industries. URL: <https://blockchainsentry.com/blog/use-cases-of-nfts-in-various-industries/>

¹⁷ SWOT Analysis of the Metaverse for Businesses. URL: <https://quantilus.com/swot-analysis-of-the-metaverse-for-businesses/>

¹⁸ NFT domains: The next generation of domain names. URL: <https://www.novagraaf.com/en/insights/nft-domains-next-generation-domain-names>

¹⁹ Как правильно использовать NFT в России и не нарушить закон. URL: <https://www.rbc.ru/crypto/news/60e2f4609a794732c30fc130>

²⁰ Вопрос цифровых финансовых активов будет подниматься еще много раз. URL: https://org.tpprf.ru/of/council_it/post-release/2372750/

INNOVATION AND RISK MANAGEMENT USING NFT

© 2023 Olin Roman Alexandrovich
Senior Lecturer of the Department of Applied Informatics
Samara State University of Economics
E-mail: olinroman@mail.ru

Keywords: non-fungible token, blockchain, NFT, Web 3.0, DApp.

The article examines the significance of innovations and the application of Web 3.0 technologies in modern business. The primary focus is on the potential of utilizing non-fungible tokens (NFTs) in various domains of activity. Additionally, an analysis is conducted on the functioning of blockchain and its role in managing NFTs amidst digital transformation. Special attention is given to risk management and legal aspects associated with these technologies.

ЦИФРОВЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ ЭКСКУРСИОННОГО ТУРИЗМА

© 2023 Ралык Динара Владимировна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: dinarar@inbox.ru

Ключевые слова: туризм, цифровые сервисы, информационная среда, экскурсионная деятельность, инновационные технологии.

В статье описаны факторы активной цифровизации сферы туризма, включая развитие информационной среды, способствующей бизнес-активности на рынке услуг экскурсионного туризма. Представлены элементы информационной среды экскурсионного туризма. Выделены основные цифровые сервисы, обеспечивающие предоставление туристских услуг на высоком уровне.

Инновационное развитие различных отраслей экономики в целом обусловлена ее интенсивной цифровизацией, охватывающей все этапы процессов разработки, продвижения и продажи товаров и услуг. Не стала исключением и сфера экскурсионного туризма, толчком к модернизации которой стали такие факторы как:

- 1) прошедшая пандемия, не повлиявшая на сокращение спроса на познание новых территорий, объектов и артефактов, и, вместе с тем, давшая стимул на развитие дистанционных технологий экскурсионного туризма;
- 2) устойчивая цифровая активность населения, использующего различные сервисы, в том числе информационные, для принятия различных решений на всех этапах своего взаимодействия с туристской компанией;
- 3) продвижение направлений внутреннего туризма в современных геополитических реалиях;
- 4) непрекращающееся развитие IT-сферы, поиск новых решений оптимизации бизнес-процессов, в том числе в туризме¹;
- 5) нацеленность представителей туризма и индустрии гостеприимства на новый уровень управления клиентским опытом, обогащенным в соответствии с концепцией экономики впечатлений².

Деловая активность в сфере экскурсионного туризма во многом поддерживается качественным информационным обеспечением как потребителей, так и производителей туристских услуг³. Допускается, что наиболее существенным и повлиявшим на общество событием стало стремительное развитие информационной среды, которая представляет собой систему, обеспечивающую деятельность туристских компаний в целом, ускоряющую и упрощающую процесс выбора туристского продукта в частности (рис. 1).

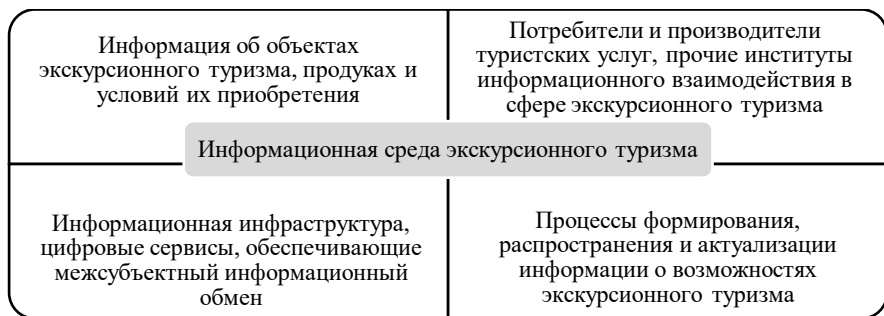


Рис. 1. Информационная среда экскурсионного туризма

В связи с развитием информационной среды происходят значительные изменения в структуре потребления, характеризующиеся стремительным ростом нематериальных благ. В настоящее время широко востребованными и популярными являются нематериальные товары, которые непосредственно связаны с работой в информационном пространстве. Кроме того, цифровые информационные ресурсы в сфере туризма должны быть доступны каждому туристу, а также должны предоставляться в такой форме, которая сможет удовлетворить запросы потребителя.

Развивающийся туристский бизнес в России по большей части сориентирован на активное внедрение цифровых информационных ресурсов⁴. Так, с развитием технологий преобладающее большинство бизнес-процессов туристской сферы перестраивается одновременно с современной моделью веб-ресурсов, которые помогают туристам самостоятельно планировать поездки, узнавать об уникальных туристских объектах культурного и современного наследия, местах размещения, ценового диапазона и т.д. Процесс планирования стал намного комфортнее и проще в связи с активным внедрением всевозможных онлайн-ресурсов, технологий систем онлайн-бронирования туров и многих других способов, облегчающих трудовую деятельность турагентств и различных экскурсионных предприятий.

В настоящее время цифровые технологии активно внедряются в инфраструктуру туризма⁵. Цифровизация сфер общественной жизни человека приводит к появлению уникальных типов предприятий в сфере туризма, например, виртуальных экскурсионных компаний – компаний, предоставляющих возможность своим клиентам с помощью различных технологий виртуальной реальности, 3D-моделирования, интерактивных карт и др. осуществлять поездки и посещать экскурсии в online-режиме без физического присутствия туриста. Онлайн экскурсии имеют много достоинств: доступность, экономию времени и денежных средств, комфорт, гибкость, мультиязычность, подразумевающую под собой выбор экскурсии на разных языках, позволяющую получить знания о других странах и городах на разных языках. В экскурсионном туризме можно выделить ряд примеров цифровых информационных ресурсов, которые пользуются спросом у туристов (рис. 2).

Мобильные приложения	<ul style="list-style-type: none"> • фотографии, карты, рейтинги туристов, описание мест и объектов рекомендованных для посещения. • упрощение поиска информации о достопримечательностях или популярных маршрутов
Электронные путеводители	<ul style="list-style-type: none"> • факты, исторические справки, описания музеев и монументов • предоставление полноценной информации об экскурсионных объектах
Аудиогиды	<ul style="list-style-type: none"> • фонограмма со множеством аудиоэкскурсий, транслируемая через технический аппарат • удобство самостоятельного ознакомления экскурсанта с памятниками культур, экспозициями и т.д.
Виртуальные туры	<ul style="list-style-type: none"> • реалистичное трехмерное пространство объектов туризма и 360-градусных панорам • нивелируют недостатки, связанные с невозможностью непосредственного присутствия на экскурсионном объекте

Рис. 2. Цифровые информационные ресурсы экскурсионного туризма⁶

Ведущую роль в организации цифровых информационных ресурсах экскурсионного туризма играет их адаптивность, поскольку многие компании конкурируют между собой за первичную замену структурной иерархии сетью команд, обладающими определенными полномочиями - информационным сопровождением, в котором бы содержалась вся необходимая информация для туриста. Так инновационная конкурентоспособность в туризме значительно повышается между всеми участниками туристского рынка, а качество туристского продукта будет обуславливаться не только качеством предоставляемых компанией основных экскурсионных услуг, но и наличием и уровнем информационно-коммуникационного сопровождения туриста.

Внедрение цифровых информационных ресурсов (ЦИР) в экскурсионной деятельности имеет ряд преимуществ:

- ЦИР позволяют использовать разнообразные интерактивные и мультимедийные средства для более осознанного и глубокого восприятия информации туристами.

- экскурсионная информация становится доступна в любое время и в любом месте. Это значительно упрощает планирование и организацию экскурсионных программ.

- использование ЦИР может сократить затраты на аренду оборудования для проведения экскурсий, на оплату работников, ответственных за прокат и содержание техники и оборудования. Это позволяет снизить стоимость экскурсии и сделать ее более доступной для широкого круга туристов.

- возможно проведение экскурсий в удаленных от туристских маршрутов местах, где нет возможности использовать стационарное оборудование. Это позволяет расширить географию проведения экскурсии и привлечь больше туристов, которые заинтересованы в необычных маршрутах.

- использование ЦИР позволяет проверить фактическое количество участников экскурсии. Также можно отследить, насколько туристы воспринимают информацию и насколько она им интересна.

- внедрение ЦИР в экскурсионную деятельность позволяет привлечь больше туристов своей инновационной и современной подходом. Это повышает репутацию компании и приводит к увеличению числа довольных клиентов.

Таким образом, цифровые информационные ресурсы не только способны упростить и улучшить экскурсионный туризм, но и сделают его более увлекательным, запоминающимся, а самое главное доступным для большего числа туристов.

Специализированная цифровая информационная платформа позволит не только представить разнообразие туристских объектов региона, но и своевременно информировать туристов о расписании мероприятий и экскурсий, подбирать для них маршруты по определенным тематикам, включая возможность создания уникальной экскурсии. В свою очередь, осуществляется оптимизация использования различных видов ограниченных ресурсов туристов, включая, временные, формирует процесс рекреации максимально привлекательным и насыщенным.

¹ Чудаева А. А. Цифровая трансформация производственных предприятий в РФ / А. А. Чудаева // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 247-253. – DOI 10.46554/OP-MIE-2021.1-pp.247. – EDN HCRGGV.

² Гарифьянова В.И. Исследование возможностей цифровизации в индустрии международного туризма / В.И. Гарифьянова, А.М. Галимов // Казанский вестник молодых учёных. 2019. №2 (10). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-vozmozhnostey-tsifrovizatsii-v-industrii-mezhdunarodnogo-turizma> (дата обращения: 17.09.2023).

³ Дьяченко Т.Н. Инвестиционный потенциал экскурсионно-туристической отрасли Экономика и менеджмент: проблемы, решения.–2020.–Т.2, №1.–С.187-191.–URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=46286068> (дата обращения: 12.09.2023).

⁴ Жукова О.И. Управление инновационной деятельностью туристических компаний на основе применения новых технологий / О.И. Жукова, М.Ю. Рыженко // Научный диалог. – 2020. – №10 (86). – С.244-249. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=44778736> (дата обращения: 13.09.2023).

⁵ Морозова Е.А. Инновационные технологии в экскурсионном туризме] /Е.А. Морозова, В.М. Поезжаева, И.В. Пилогина // Экономист - 2020. - №3. – С.62-67. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=42433761> (дата обращения: 13.09.2023).

⁶ Алексушин Г.В. Мобильные приложения как инновационная технология виртуального туризма в Самарской области /Г.В. Алексушин, С.Т. Петров // Инновационное развитие: потенциал науки и современного образования: Сборник статей VIII Международной научно-практической конференции, Пенза, 23 декабря 2020 года. – Пенза: «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2020. – С. 125-127.

DIGITAL INFORMATION RESOURCES OF EXCURSION TOURISM

© 2023 Ralyk Dinara Vladimirovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dinarar@inbox.ru

Keywords: tourism, digital services, information environment, excursion activities, innovative technologies.

The article describes the factors of active digitalization of the tourism sector, including the development of an information environment that promotes business activity in the market of excursion tourism services. The elements of the information environment of excursion tourism are presented. The main digital services that ensure the provision of tourist services at a high level are highlighted.

ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ

УДК 796

Код РИНЦ 77.00.00

doi:10.46554/ScienceXXI-2023.09-2.2-pp.304

РОЛЬ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА В ПРОФИЛАКТИКЕ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ

© 2023 Быкова Виктория Константиновна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: bykovaaaaaaa@gmail.com

Ключевые слова: спорт, физическая культура, профилактика, отклоняющееся поведение, асоциальное поведение.

В статье рассматривается, как физическая культура и спорт влияют на отклоняющееся поведение человека и его ценностные ориентиры. Также указаны меры, которые принимаются в Самарской области по развитию физической культуры и спорта.

Различные проявления девиантности молодежи на сегодняшний день обуславливают актуальность данного исследования, поскольку отклоняющееся поведение – проблема современного мира, а профилактика такого поведения – главная цель. В связи с чем, сегодня спорт – это не только забота о здоровье, неотъемлемая часть жизни человека, его потребность, но и способ профилактики девиантного поведения.

Резкие изменения в мире, так или иначе, проходят через сознание человека, что приводит к различному роду проявлению отклоняющегося поведения. Асоциальное поведение – действие субъекта, связанное с отклонением от официальных закрепленных норм³. На рис. 1 представлены характерные признаки для такого поведения.

Важно отметить проблемы, которые становятся следствием проявления асоциального поведения молодежи⁷.

* Научный руководитель – Карева Юлия Юрьевна, кандидат педагогических наук, Самарский государственный экономический университет.

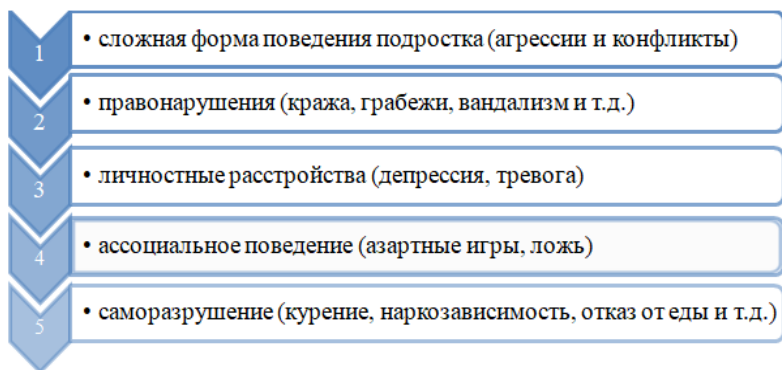


Рис. 1. Признаки девиантного поведения

Известно, что физическая культура наравне с укреплением психическим и физическим здоровьем, является средством профилактики асоциального поведения. Рассмотрим организацию спортивно-оздоровительных мер, как один из способов в профилактике отклоняющегося поведения⁴. Отметим, что использование физкультурно-оздоровительных мер является эффективным способом, обуславливается это по следующим показателям (рис. 2).



Рис. 2. Показатели эффективности применения спорта в профилактике девиантного поведения

Рассмотрим значение физической культуры и спорта в профилактике асоциального поведения.

Отметим, что участие в спорте проектирует социальную активность, что помогает строить межличностные отношения, приобретая, таким образом, мотивацию к формированию здорового образа жизни¹. Учащийся ставит цель, достигает ее – это порождает положительные эмоции, что исключает асоциальное поведение⁶.

Подчеркнем, что наличие спортивных секций при учебном заведении формируют благоприятную атмосферу для социализации человека, ведь спорт стано-

вится общим интересом и объединяет людей, вне зависимости от возраста, социальной принадлежности или национальности.

Проблемы девиантного поведения

Семейное воспитание	Конфликты и вредные привычки родителей активируют отказ от работы с ребёнком, что способствует отсутствию контроля над его жизнью, таким образом, формируется асоциальный климат в семье.
Психологические особенности	В подростковом возрасте происходит развитие самосознания, формируется мировоззрение и идеалы, лицо открыто внешним воздействиям. Это тот возраст, когда перестраиваются все стороны развития, из чего следует, что нарушение здорового формирования личности приводит к девиациям.
Социальная среда	Окружение оказывает большое влияние на формирование личности. Участие в неформальных движениях, плохих компаниях развивает асоциальное поведение.
Наследственность	Как было установлено учеными, биологическая составляющая также влияет на поведение. Из-за умственной отсталости человек не может оценивать свои действия.
Образовательные учреждения	Нельзя не отметить значимость профессионализма педагога, как воспитателя, ведь он помогает в формировании образа жизни личности. Ошибки в учебном воспитании приводят к отклоняющемуся поведению.

Важно указать, что спорт закаляет характер человека, формируя сильные черты личности: целеустремленность, уверенность, твердость, выдержанность, уважение. Из чего следует, что спорт развивает активную жизненную позицию человека⁵.

Самарская область – один из важных партнеров в развитии физкультуры и спорта. Об этом свидетельствует следующее:

- Создание крупных оздоровительных объектов;
- Модернизация спортплощадок;
- Строительство спортивных площадок;
- Оснащение спортивным инвентарем учебные заведения;
- Проведение культурно-оздоровительных и спортивных мероприятий.

Более того, на территории Самарской области принята программа развития детско-юношеского спорта. Ее главная цель – создать условия, которые обеспечат: личностную самореализацию, мотивацию к здоровому образу жизни. Воспитать здорового и достойного молодое поколение – долгосрочная перспектива любого региона.

Делая вывод проделанному исследованию, важно отметить, что физическая культура и спорт – эффективный способ профилактики девиантного поведения². Развитие спортивной инфраструктуры и проведение спортивных мероприятий в Самарской области привели к росту числа жителей, занимающихся спортом – се-

годня их число превышает 51%. Это свидетельствует о высокой значимости спорта и физической культуре в борьбе с отклоняющимся поведением⁸.

¹ Использование практик йоги в укреплении ментального и физического здоровья / И.В. Николаева, С.А. Жмуров, О.Б. Парамонова, М.В. Писцова // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2023. № 3(217). С. 329-331.

² Использование средств физической культуры при профилактике социальной апатии / И.В. Николаева, М.В. Писцова, О.Ю. Посашкова, Ю.И. Завлина // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2023. № 1(215). С. 338-342.

³ Костюченко, Р.А. Причины девиантного поведения подростков и способы решения данной проблемы / Р. А. Костюченко // Молодой ученый. 2020. № 38 (328). С. 183-184.

⁴ Николаева, И.В. Профилактика заболеваний через занятие физической культурой и спортом: практический аспект / И.В. Николаева, А.О. Голиновская // Тенденции развития науки и образования. 2019. № 57-8. С. 61-67.

⁵ Николаева, И.В. Ценностный потенциал физической культуры и спорта как основа формирования физической культуры личности / И. В. Николаева // Актуальные аспекты развития современной науки: Сборник научных статей II Международной научной конференции, Самара, 18 декабря 2020 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2021. С. 406-410.

⁶ Развозжаева, А.Д. Влияние физической культуры и спорта на девиантное поведение подростков / А.Д. Развозжаева, И.В. Николаева // Российская наука: актуальные исследования и разработки: Сборник научных статей XI Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 25 февраля 2021 года. Том Часть 1. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2021. С. 250-253.

⁷ Садчикова, Н.А. Психологические особенности подростков девиантного поведения / Н.А. Садчикова, Е.Л. Чернышова // Молодой ученый. 2021. № 53 (395). С. 195-200.

⁸ Социальная апатия: феномен, причины возникновения и способы преодоления / М.В. Писцова, И.В. Николаева, С.О. Кондратьева, И.А. Рудакова // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2023. № 1(16). С. 14-17.

THE ROLE OF PHYSICAL CULTURE AND SPORTS IN THE PREVENTION OF DEVIANT BEHAVIOR

© 2023 Bykova Viktoria Konstantinovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: bykovaaaaaaa@gmail.com

Keywords: sport, physical culture, prevention, deviant behavior, antisocial behavior.

The article examines how physical culture and sports affect the deviant behavior of a person and his value orientations. The measures that are being taken in the Samara region for the development of physical culture and sports are also considered.

ВАЖНОСТЬ И СПОСОБЫ ПОПУЛЯРИЗАЦИИ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ СРЕДИ МОЛОДЕЖИ

© 2023 Инжуваткина Ксения Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Inzhuvat7@gmail.com

Ключевые слова: физическая культура, спорт, здоровый образ жизни, развитие, мотивация.

Статья посвящена вопросу необходимости популяризации физической культуры среди молодежи. Современная молодежь чаще всего ведет сидячий образ жизни и не соблюдает здоровый образ жизни, что негативно влияет на их физические показатели и здоровье в целом. Приводятся основные способы популяризации физической культуры среди молодых людей.

Спорт - это одна из главных частей крепкого здоровья и долголетия. Современная молодежь чаще всего ведет сидячий образ жизни и не соблюдают здоровый образ жизни, что негативно влияет на их тело и состояние в целом. Данной статьей я хотела привлечь как можно больше людей для изменения образа жизни.

1. Важность физической культуры среди молодежи.

Физическая культура- это социальная деятельность, которая направлена на укрепление и сохранение здорового тела. Конечно, с развитием мира произошло большое изменение в спорте, ведь появилось множество видов спортивных занятий, и можно выбрать любое и развиваться в нем:

Футбол
Хоккей
Плавание
Бокс
Теннис
Баскетбол
Волейбол
Различные виды боевых искусств
Танцы
Гимнастика
Фигурное катание и др.

* Научный руководитель – Николаев Петр Петрович, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Но, к сожалению, современные студенты, учащие колледжа ведут сидячий образ и менее подвижны¹. У такого образа жизни есть большое количество минусов, вот некоторые из них:

Боли в спине, шеи, позвоночнике

Головная боль

Снижение мозговой активности

Склонность к ожирению

Из-за минимальной физической активности, особенно у учащихся снижается мозговая активность, что может приводить к серьезным проблемам на учебе. Также спорт, конечно, влияет на эмоциональное состояние души. От его не достатка может быть плохое настроение, проблемы со сном, проблемы с эмоциями и их выражением. Благодаря спорту, можно выплеснуть накопившие эмоции, агрессию, злость, а взамен получить гормоны счастья, удовольствия:

Дофамин – вырабатывается в любых физических нагрузках и дарит ощущения счастья, удовольствия и любви.

Эндорфин- природные антидепрессанты, благодаря которым мы чувствуем хорошее настроение, прилив сил, улучшение сна и уменьшается риск появления депрессии.

Серотонин- напрямую имеет связь с мышцами и придает чувство свободы и гордости.

Окситоцин- хорошо вырабатывается в командном спорте и дарит ощущения комфорта и спокойствия

Современные ученые, например В.С. Хагай и И.В. Барсагаева, докладывают, что студенты, регулярно занимающиеся спортом, включая период экзаменов, на 5-7% успешнее закрывают сессию, чем игнорирующие это. Но и деятели прошлого имели свое представление об этом, так, спорт еще в античные времена входил в программу обучения (см. гимнасии, где подростки и молодые мужчины обучались не только философии, но и активно тренировались). Карл Маркс, немецкий философ, социолог и политический деятель, говорил: «Под воспитанием, - писал Маркс, - мы понимаем три вещи: «Во-первых: умственное воспитание. Во-вторых: физическое воспитание, такое, какое дается в гимнастических школах и военными упражнениями. В-третьих: техническое обучение, которое знакомит с основными принципами всех процессов производства и в то же время дает ребенку или подростку навыки обращения с простейшими орудиями всех производств». То есть, спортивному воспитанию уделялась не меньшая роль, чем умственному. Недаром, даже сейчас физическая культура изучается на всех факультетах любых ВУЗов.

Для людей очень нужны эти гормоны для хорошего самочувствия, для получения эмоций и отдыха от работы, учебы и обычной бытовой и серой жизни, также может помочь разгрузить мозг. В данный момент спорт начинает приобретать популярность не только просто для красивого тела, а также для получения самодисциплины, режима, ответственности, для лечения зависимостей (алкоголь, запрещенные вещества), психических заболеваний, для лечения заболеваний, для развития воли, смелости и т.д.

Развитие массового спорта - это актуальный вопрос для современного российского общества. Сильное ухудшение качественных характеристик народонаселения Российской Федерации (низкая рождаемость, высокая смертность от сердечно-сосудистых заболеваний, наркомании и алкоголизма, снижение общего уровня духовности и нравственности, устойчивая динамика ухудшения показателей физического развития, подготовленности, физической и интеллектуальной работоспособности) становится все более значимым признаком развития кризиса качества жизнедеятельности значительных масс населения. В связи с этим, популяризация здорового образа жизни как одно из направлений государственной политики в информационной сфере должна превратиться в одну из приоритетных задач, от решения которой во многом зависит достижение поставленных стратегических целей.

Распространение массового спорта должно иметь два четких разделения:

1. самостоятельный спорт
2. большой спорт

Как уже было сказано видов спорта много и можно найти свое и углубиться в него. Благодаря обычному своему хобби можно перейти и в большой спорт, а это различные конкурсы, соревнования и конечно же победы. Чтобы перейти к победам, то людям нужно сначала побороть лень и начать заниматься здоровым образом жизни, правильным питанием, физической нагрузкой – это уже будет являться некой победой. Спорт дает человеку возможность понять свои возможности, поменять ритм и стиль жизни. Спорт развивает множество качеств в людях, которые смогут пригодиться ему в обычной жизни, учебе, работе. Студентам особо важно иметь возможность заниматься спортом, потому что они очень эмоционально, много думают и работают мозгом, особенно в сессии, где идет очень сильное напряжение. Лучше потратить 10 минут, чем ничего не сделать. Особо важно делать разминку на спине, ведь студенты большую часть дня сидят и чаще всего не в правильном положении для спины.

Проведя небольшой опрос у своих знакомых студентов, у меня есть несколько факторов влияющих на не занятие любой физической нагрузкой:

Нет денег, сил, желания- многие студенты живут в общежитии, на съемной квартире, совмещают учебу с работой, активничают в университете и просто многим не хватает финансов, либо сильная усталость после дня⁵.

Много отвлекающих факторов - такие как, клубы, кафе, рестораны, кино, студенты ходят в них для расслабления и отдыха, но к сожалению организм там наоборот истощается и по итогу никак не отдыхает. В клубах громкая музыка и алкогольные напитки, в кино тоже громко.

В данный момент студенты выбирают места, где можно пообщаться с друзьями и как-то расслабиться, но не всегда хорошими вещами. И конечно это совсем не радует, ведь раньше спорт считался гордостью, способом показать себя, показать свои положительные качества. Сейчас же мир технологией и других способов это сделать. Если быть честными, то сейчас почти все общаются в социальных сетях, что приводит еще к меньшей физической активности.



■ не занимаюсь ■ регулярно ■ редко ■ периодически

**Рис. Распределение ответов респондентов на вопрос:
«Занимаетесь ли Вы спортом?»**

Многие посещают только пары физкультуры в университете, а остальные дома или в зале. Студенты, которые занимаются спортом не только в университете, но еще где-то имеют более высокие оценки, хорошее настроение, больше сил и имеется хороший режим дня.

2. Способы популяризации физической культуры среди молодежи

Популяризация спорта поможет молодежи узнать о важности и ценности в жизни данного занятия, также поможет приобрести навыки и способы борьбы с негативными эмоциями и полезным отдыхом. Конечно демонстрация спорта в глазах молодежи будет является приманкой для вовлечения и ограничений от курения, алкоголя, малоподвижного образа жизни.

1. Конечно же главным источником является СМИ. Оно может проявляться в различных видах:

Интернет

Газеты

Телевидение

Одним из более популярным- это конечно интернет и телевидение. Ведь можно найти множество видео, новостей про виды спорта, интервью спортсменов, рекламы об открытии секций, увидеть как ваши кумиры тренируются. Конечно же есть и специальные спортивные каналы, где постоянно показывают игры, соревнования, общение ведущего со спортсменом. И смотря такие каналы будет появляться интерес, просто посмотреть, потом зайти и поискать информацию про данный вид физической нагрузки, а дальше поиск секции в городе и поход на первое занятие.

2. Фильмы, сериалы и даже мультфильмы.

Все мы в детстве любим смотреть мультики, где конечно показывают какие-то виды спорта и это вызывает интерес у детей, и желание повторить и быть похожими. По мере взросления мы переходим на фильмы и сериалы, где также важную роль играет активный образ жизни, в них же можно увидеть разницу в спор-

тивном человеке и не очень, можно найти способы прививания себе спорта и способы совмещения со всеми остальными делами.

Одними из популярных и интересных фильмов являются:

Легенда 17

Быстрее. Выше. Сильнее.

Движение вверх

Мистер нокаут

Лед

Белый снег

Данные фильмы показывают как бывает сложно, но если стараться, то можно добиться высот и сильных изменений.

3. Книги про спортсменов

Сейчас немного кто до сих пор читает книги, но думаю многие хоть раз искали и читали информацию про какого-нибудь спортсмена и это может очень сильно вдохновить.

4. Уроки физической культуры в учебных учреждениях

Во всех учебных заведениях есть такой предмет, но к сожалению не везде есть учителя, которые могут привить любовь к спорту, но именно здесь это сделать довольно просто⁴. Командный спорт сближает коллектив, учит договариваться и искать компромиссы, а также имеется некий спортивный интерес³. Возможно было бы интересно, если бы был выбор каким именно спортом заниматься.

5. Воспитание

Дети смотрят на родителей и если те с детства будут показывать пример на себе, то большая часть детей будет хотеть чем-то заниматься и продолжит это делать в старшем возрасте для своего же здоровья².

6. Реклама

Баннеры и вывески на улице о секциях, рассказы про спорт в образовательных учреждениях, реклама в телевизоре и в интернете о важности активности и пользе для организма.

7. Мероприятия

Сюда можно отнести олимпиады, выезды куда-то, походы в музеи спортивные.

8. Спортивные площадки, недорогие абонементы в зал, спортивные кружки в образовательных учреждениях.

Таким образом физическая активность очень важна для молодежи, ведь она не только улучшает жизнь, но и их настроение и качество всей жизни и даже учебы. Можно сделать вывод, что даже зарядка утром и перед сном по 5-10 минут принесет пользу для организма. Сейчас конечно нужно сделать все, чтобы как можно больше молодых людей начали заниматься активно спортом. Способов много чтобы это сделать, но наверное каждый человек должен просто решить для себя и понять что ему это принесет.

¹ Николаева И.В., Борисов А.Я., Белянская И.М., Жукова Е.И. К проблеме физического воспитания студентов // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2022. №12 (214). С. 384-388.

² Кудинова Ю.В., Курочкина Н.Е., Николаева И.В. Влияние подвижных игр на здоровье дошкольников // OlymPlus. (Гуманитарная версия): международный научно-практический журнал. 2017. № 1 (4). С. 24-26.

³ Пискайкина М.Н., Николаев П.П. О некоторых проблемах формирования личности студентов в процессе физического воспитания студентов и пути их решения // Известия Института систем управления СГЭУ. 2011. № 2 (3). С. 58-61.

⁴ Смирнова У.В., Николаева И.В., Шиховцов Ю.В., Николаев П.П. «Королева спорта» в СГЭУ – исторические хроники // OlymPlus. (Гуманитарная версия): международный научно-практический журнал. 2018. № 2 (7). С. 38-41.

⁵ Николаева И.В., Голиновская А.О. Профилактика заболеваний через занятие физической культурой и спортом: практический аспект // Тенденции развития науки и образования. 2019. № 57-8. С. 61-67.

IMPORTANCE AND WAYS TO POPULARIZE PHYSICAL EDUCATION AMONG YOUTH

© 2023 Injuvatkina Ksenia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Inzhuvat7@gmail.com

Keywords: physical culture, sport, healthy lifestyle, development, motivation.

The article is devoted to the issue of the need to popularize physical culture among young people. Modern youth most often lead a sedentary lifestyle and do not follow a healthy lifestyle, which negatively affects their physical performance and overall health. The main ways to popularize physical education among young people are given.

МОТИВАЦИЯ СТУДЕНТОВ К ПОСЕЩЕНИЮ ФОК «ЧАЙКА»

© 2023 Лисенкова Лиля Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lilya.lisenkova.04@mail.ru

Ключевые слова: физическая активность, ФОК «Чайка», студенты, занятия физической культурой, СГЭУ, спорт, тренажерный зал.

В статье рассматривается вопрос мотивации студентов Самарского государственного экономического университета к занятиям в физкультурно-оздоровительном комплексе «Чайка». Приводятся данные опроса посетителей ФОК «Чайка».

Физические нагрузки являются неотъемлемой частью жизни каждого человека³. Однако в настоящее время все больше людей пытаются всеми способами оградить себя от какой-либо физической активности. Сейчас, гуляя по улицам города, едва ли можно встретить человека на пробежке, люди не только перестали бегать, но и вовсе передвигаться самостоятельно, перейдя на различные технологические новшества: электрические самокаты, гироскутеры и т.д. На дорогах появляется все больше машин, а популярность такси растет в геометрической прогрессии. Будучи еще пару лет назад популярным, спорт также постепенно исчезает из жизни людей.

Целью данного исследования является выяснить, какова мотивация людей к занятиям в ФОК «Чайка».

Задачи:

1. Провести анкетирование.
2. Узнать, почему люди выбирают именно ФОК «Чайка» для занятий спортом
3. Узнать мнение людей о ФОК «Чайка».
4. Выяснить что можно сделать для привлечения новых посетителей.
5. Понять отношение людей к спорту.

Посещая занятия физической культурой, мы заметили, что физическая подготовка у большинства студентов очень низкая¹. Они с трудом сдают нормативы и, в целом, занятие проходит для них сложно: спустя две минут начинается ежеминутное «завязывание шнурков», ухудшение дыхания, переход на ходьбу и т.д. Также снижается способность студентов сдавать нормативы комплекса ГТО⁸. Актуальность данного исследования заключается в том, что с каждым годом все больше студентов приходят на физкультуру с полным освобождением или отно-

* Научный руководитель – Николаева Ирина Валерьевна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

сятся к специальной медицинской группе⁴. И в большинстве случаев их плохое состояние здоровья вызвано не заболеваниями, а отсутствием спорта и физической активности в их жизни⁹. Так как на территории Самарского государственного экономического университета располагается один из самых популярных спортивных комплексов города Самара, ФОК «Чайка», мы решили более подробно узнать о физическом состоянии студентов.

Физкультурно-оздоровительный комплекс «Чайка» открылся в июле 2014 года. За это время в спортивном центре сложилась молодая, но ответственная команда профессионалов, которые не только сами придерживаются спортивного стиля жизни, но и активно внедряют и разрабатывают современные программы занятий, направленные на сохранение и укрепление здоровья своих посетителей с учетом индивидуальных особенностей организма и целей занятий^{5,6}.

На базе физкультурно-оздоровительного комплекса «Чайка» действуют следующие направления:

- Тренажерный зал для самостоятельных занятий;
- Групповые тренировки для двух и более человек;
- Настольный теннис;
- Бассейн.

ФОК «Чайка» – чудесное место для занятия спортом в различных его вариациях. Доступные цены, комфортные помещения, удобный график работы, доброжелательный персонал – все это является отличным мотиватором для людей делать выбор в пользу данного заведения. Проведенный нами опрос среди студентов СГЭУ и отзывы в интернет-пространстве от простых посетителей прекрасно это доказывают. На рис. 1 представлены результаты опроса относительно причин выбора ФОК «Чайка» в качестве места для занятий физическими упражнениями.

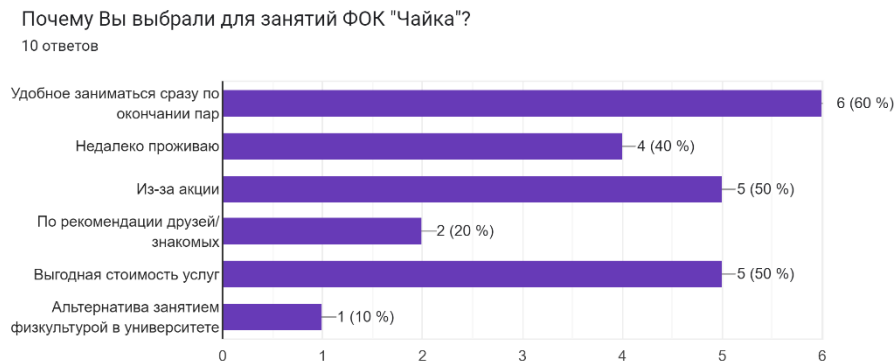


Рис. 1. Результаты опроса о причинах выбора ФОК «Чайка» в качестве места для занятий

Также на диаграмме видно, что одной из главных причин выбора студентами именно ФОК «Чайка» для тренировок является акция, действовавшая с 16 сентября 2022 года. Ее суть заключалась в том, что стоимость абонеента снижалась, если человек покупал его вместе со своим другом/одногруппником. Современное общество очень падко на скидки и акции, а тем более студенты, приехавшие из других городов и вынужденные усиленно контролировать свой бюджет. Данная акция позволила таким людям не отдаляться от активного образа жизни и подтолкнула тех, кто хотел к нему приобщиться, но ждал «особого» случая, толчка. К сожалению, акция не была сильно разрекламирована, из-за чего не многие студенты узнали о ней. Приведенные на рис. 2 диаграммы отлично показывают это и тот факт, что подобные акции являются отличным мотиватором к выбору места занятий в пользу ФОК «Чайка».



Рис. 2. Результаты опроса о проводимой ФОК «Чайка» акции

Подводя итоги нашего исследования, хочется напомнить, что спорт и физические нагрузки, будь то бег, плавание и т.д., никогда не должны исчезать из жизни людей. Эти и другие активности имеют положительный эффект на организм человека: улучшают здоровье, повышают выносливость, продлевают срок жизни и помогают держать себя в форме⁷.

Важно отметить, что люди, занимающиеся спортом продолжительную часть своей жизни и привыкшие к физическим нагрузкам, гораздо чаще и регулярнее посещают ФОК «Чайка» независимо от посторонних факторов. В то время, как другим людям нужен толчок для того, чтобы начать ходить в зал. Одним из таких способов мотивации являются акции².

¹ К проблеме физического воспитания студентов / И.В. Николаева, А.Я. Борисов, И.М. Белянская, Е.И. Жукова // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2022. №12 (214). С. 384-388.

² Левченко, А.В. Специальные корпоративные предложения как способ приобщения коллектива вуза к здоровому образу жизни / А.В. Левченко, П.П. Николаев, Е.И. Жукова // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2023. № 3(217). С. 269-271.

³ Налимова, М.Н. Элементы здорового образа жизни / М.Н. Налимова // Известия Института систем управления СГЭУ. 2019. № 1(19). С. 18-20.

⁴ Николаева, И.В. Профилактика заболеваний через занятие физической культурой и спортом: практический аспект / И.В. Николаева, А.О. Голиновская // Тенденции развития науки и образования. 2019. № 57-8. С. 61-67.

⁵ Николаев, П.П. Методические основы индивидуализации тренировочного процесса в женском силовом троеборье / П.П. Николаев // Физическая культура: воспитание, образование, тренировка. 2016. № 6. С. 48.

⁶ Николаев, П.П. Факторы индивидуализации тренировочной деятельности в женском силовом троеборье / П.П. Николаев // Интегративные процессы и межпредметные связи в системе образования физической культуры и спорта: материалы международной научно-практической конференции, Москва, 20–21 декабря 2016 года. – Москва: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Российский государственный университет физической культуры, спорта, молодежи и туризма (ГЦОЛИФК)», 2016. С. 197-199.

⁷ Пискайкина, М.Н. Система специальных физических упражнений как средства оздоровления в физической культуре / М.Н. Пискайкина, У.В. Смирнова // Известия Института систем управления СГЭУ. 2017. № 2(16). С. 20-22.

⁸ Силовая направленность учебных занятий по физическому воспитанию в вузе как фактор повышения эффективности выполнения нормативов комплекса ГТО / П.П. Николаев, Ю.В. Шиховцов, И.В. Николаева [и др.] // Спортивно-педагогическое образование. 2019. № 1. С. 11-15.

⁹ Скоробрущук, Ю.А. Факторы, влияющие на мотивацию молодежи к здоровому образу жизни / Ю.А. Скоробрущук, И.В. Николаева // Известия Института систем управления СГЭУ. 2017. № 2(16). С. 74-78.

MOTIVATION OF STUDENTS TO VISIT THE SPORTS AND RECREATION COMPLEX "CHAIKA"

© 2023 Lisenkova Lilya Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lilya.lisenkova.04@mail.ru

Keywords: physical activity, sports and recreation complex «Chaika», students, physical education classes, SSEU, sports, gym.

The article deals with the issue of motivation of students of Samara State University of Economics to study in the sports and recreation complex "Chaika". The data of the survey of visitors of the sports and recreation complex "Chaika" are given.

ПОПУЛЯРНЫЕ ВИДЫ СПОРТА СРЕДИ СТУДЕНТОВ КАК ФАКТОР ВОВЛЕЧЕННОСТИ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕСС И ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ

© 2023 Николаев Петр Петрович
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: niv2017@bk.ru

© 2023 Мурзина Екатерина Андреевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: katrina.murzina@mail.ru

Ключевые слова: виды спорта, опрос, анализ, вовлеченность, предпочтения, занятия в свободное время.

В статье рассматриваются наиболее популярные виды спорта среди студентов СГЭУ и их влияние на вовлеченность обучающихся в образовательный процесс и здоровый образ жизни.

Спорт очень важен для качественной жизни человека^{3,7}. Он повышает выносливость, добавляет бодрости, также способен благоприятно влиять на психику, являясь одним из способов выплеска негативных эмоций¹. Занятия физическими упражнениями и спортом улучшают здоровье, предотвращают множество заболеваний, а также повышают удовлетворенность от жизни⁴. Поэтому увеличение заинтересованности молодежи в занятиях физической культурой очень важно для общества и государства в целом, поскольку здоровье является основой для любой деятельности гражданина и сотрудника⁶.

Актуальность исследования заключается в повышении вовлеченности студентов в занятия физической культурой, в связи с тем, что наблюдается тенденция пропуска учебных занятий по физической культуре⁵.

Целью исследования является выявление наиболее предпочтительных видов спорта среди обучающихся посредством опросов.

Задачи статьи: изучение литературных источников, опрос студентов, анализ результатов опроса, формирование выводов и выдвижение предложений по усовершенствованию остаточного времени на парах с целью наибольшей заинтересованности студентов СГЭУ в образовательном процессе.

Многим студентам известно о том, что на формирование образовательной программы влияют не только преподаватели, но и государственный образовательный стандарт, именно поэтому нельзя полностью изменить уже имеющуюся

программу по физической культуре². Следовательно, главной целью данной статьи является усовершенствование времени на занятиях с целью повышения посещаемости обучающимися пар, а соответственно и увеличения вовлеченности студентов в образовательный процесс.

Несмотря на то, что университет предлагает достаточно большое количество возможностей для самореализации и досуга, не многие студенты могут ими воспользоваться в связи с работой или личными делами, именно поэтому я считаю необходимым внедрение дополнительных видов спорта в остаточное время на занятиях.

В ходе написания научной работы было проведено 3 исследования в форме опроса семидесяти обучающихся первого курса, возрастной диапазон которых варьировался от 18 до 20 лет с целью выявления наиболее привлекательных видов спорта для молодых людей, в опросе приняло участие 36 девушек и 34 парня.

В результате опроса можно отследить следующую тенденцию: наибольшее число участников опроса желает видеть на занятиях по физической культуре элементы фитнеса, в то время как практические равные доли проголосовавших отдают свой голос с пользой борьбы и самообороны. По нашему мнению, выбор данных направлений подготовки неслучаен, поскольку он не только улучшает выносливость, но и носит практическое и довольно актуальное в наше время применение.

Какого вида спорта, по вашему мнению, не хватает на занятиях по физической культуре?



Рис. 1

Удовлетворены ли вы качеством занятий по физической культуре? если нет, то почему?



Рис. 2

В результате второго опроса можно отследить, что многие действительно довольны качеством занятий по физкультуре, тем не менее отслеживается та же тенденция, что и в первом опросе – студенты желают получить практически значимые умения и навыки, также присутствует желание учета индивидуальных особенностей и интересов.

Станете ли вы чаще посещать пары по физической культуре, если на занятиях появятся ваши любимые виды спорта?

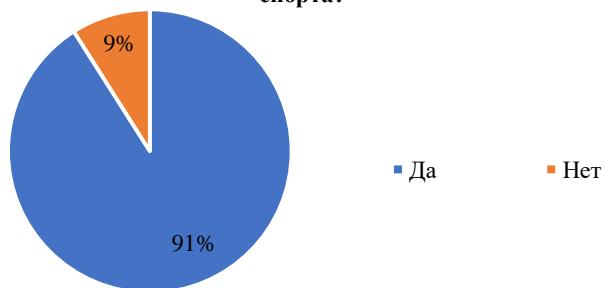


Рис. 3

В результате последнего опроса становится известно, что внедрение дополнительных видов спорта может поспособствовать увеличению посещаемости пар, как итог – увеличит вовлеченность студентов в образовательный процесс и приобщение к здоровому образу жизни.

В качестве заключения хочется сказать о том, что внедрение дополнительных занятий по борьбе и фитнесу в образовательный процесс способно повысить за-

интересованность студентов к занятиям физической культурой, а значит сделать нацию нашей страны здоровее.

¹ Использование практик йоги в укреплении ментального и физического здоровья / И.В. Николаева, С.А. Жмуров, О.Б. Парамонова, М.В. Писцова // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2023. № 3(217). С. 329-331.

² К проблеме физического воспитания студентов / И.В. Николаева, А.Я. Борисов, И.М. Белянская, Е.И. Жукова // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2022. №12 (214). С. 384-388.

³ Налимова, М.Н. Элементы здорового образа жизни / М.Н. Налимова // Известия Института систем управления СГЭУ. 2019. № 1(19). С. 18-20.

⁴ Николаева, И.В. Профилактика заболеваний через занятие физической культурой и спортом: практический аспект / И.В. Николаева, А.О. Голиновская // Тенденции развития науки и образования. 2019. № 57-8. С. 61-67.

⁵ Николаева, И.В. Ценностный потенциал физической культуры и спорта как основа формирования физической культуры личности / И. В. Николаева // Актуальные аспекты развития современной науки: Сборник научных статей II Международной научной конференции, Самара, 18 декабря 2020 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2021. С. 406-410.

⁶ Пискайкина, М.Н. Система специальных физических упражнений как средства оздоровления в физической культуре / М.Н. Пискайкина, У.В. Смирнова // Известия Института систем управления СГЭУ. 2017. № 2(16). С. 20-22.

⁷ Скоробрущук, Ю.А. Факторы, влияющие на мотивацию молодежи к здоровому образу жизни / Ю.А. Скоробрущук, И.В. Николаева // Известия Института систем управления СГЭУ. 2017. № 2(16). С. 74-78.

POPULAR SPORTS AMONG STUDENTS AS A FACTOR OF INVOLVEMENT IN THE EDUCATIONAL PROCESS AND HEALTHY LIFESTYLE

© 2023 Nikolaev Petr Petrovich
Candidate of Pedagogy, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: niv2017@bk.ru

© 2023 Murzina Ekaterina Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: katrina.murzina@mail.ru

Keywords: sports, survey, analysis, engagement, preferences, free time activities.

The article examines the most popular sports among SSEU students and their impact on students' involvement in the educational process and a healthy lifestyle.

ВАЖНОСТЬ ОСАНКИ В ЖИЗНИ ЧЕЛОВЕКА

© 2023 Таликова Ирина Витальевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lamokeyeva484@mail.ru

© 2023 Мокеева Людмила Алексеевна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lamokeyeva484@mail.ru

Ключевые слова: осанка, организм, состояние здоровья, мышцы, проблемы со спиной.

Статья посвящена важности осанки в жизни человека и способам решения проблем, связанных с заболеванием опорно-двигательного аппарата. Авторы приводят данные опроса, которые свидетельствуют об актуальных рисках, приводящих к неправильной осанке и болям в спине. Предлагается ряд упражнений для поддержания ровной осанки.

Хорошая осанка – это правильное выравнивание вашего тела в положении стоя или сидя. Осанка является врожденным свойством каждого человека, но она способна к изменению в худшую сторону из-за жизненного образа¹.

Нагрузка на тело происходит правильно и равномерно, если с осанкой все в полном порядке. Но если же с ней будут проблемы, то это будет ударом на отдельные органы вашего организма. Правильная осанка помогает держать суставы в норме, защищает хрящевые диски от изнашивания раньше положенного срока. Так же, она сильно влияет на ваше дыхание, ведь не будет защемлений в спине, а значит, ваши легкие спокойно справляются со своей задачей².

Актуальность данной работы заключается в том, чтобы показать, насколько широко распространена проблема с осанкой на данный момент среди людей

Цель работы: показать взаимосвязь осанки и состояния здоровья, доказать, что осанка важна для здоровья каждого человека и показать способы решения данной проблемы

Задачи:

1. Выявить важность осанки в жизни человека;
2. Привести ряд упражнений, которые будут способствовать поддержанию правильной осанки.

С помощью правильной осанки фигура человека становится красивой и эстетичной, способствует нормальной деятельности двигательного аппарата и в целом всего организма.

Осанку очень легко испортить и тем самым нанести большой вред организму. В большинстве случаев сам человек нарушает свою же осанку, сам того не осознавая. Осанка портится по таким причинам как: слабо развитые мышцы спины, неправильное расположение тела во время сидения за столом; ссутулиться, либо частое стояние, сделав опору на одну ногу, вследствие происходит перекос плечевого пояса; различные врожденные заболевания внутренних органов или опорно-двигательного аппарата³.

Далеко не многие знают, что плохая осанка очень сильно влияет на пищеварение. Сутулость ставит ваше тело в неестественное положение, которое влияет на органы брюшной полости. Сутулость за столом может помешать правильному пищеварению, увеличивая риск нежелательных последствий, таких как тяжелое переваривание пищи или запор. Если появляется изжога после приема пищи, то одной из причин может являться кривая спина во время еды.

Чтобы наглядно доказать масштаб проблемы, в рамках данного исследования был проведен социологический опрос среди людей разных возрастов, занимающихся различными видами деятельности. Количество респондентов составило 300 человек. Результаты опроса приведены в таблице.

Результаты опроса по выявлению рисков, приводящих к неправильной осанке и болям в спине

№	Вопрос	Доля людей, ответивших утвердительно
1	Имеют травмы спины	20%
2	Имеют врожденные заболевания	7%
3	Любят долго сидеть у монитора компьютера, телевизора	70%
4	Делают утреннюю зарядку	11%
5	Носите обувь на каблуках	28%
6	Ходите в школу/на работу с сумкой на одно плечо	67%
7	Испытываете боль в спине после уроков/работы	78%
8	Спите на боку, подогнув ноги к груди	21%
9	Осознаете, что вышеперечисленными действиями (кроме 1, 2, 4), вы наносите вред своему здоровью	70%

Из приведенной выше таблицы можно сделать вывод, что огромное количество людей осознанно подвергают свое здоровье огромному риску, не выполняя банальные правила, которые сделали бы их осанку более здоровой.

Таким образом, для того чтобы заранее предотвратить проблемы со спиной и держать осанку всегда прямой, необходимо делать упражнения для закачивания мышц спины. Благодаря этому, крепкие мышцы будут держать осанку в тонусе и позвоночник будет находиться в правильном положении. В следствие чего можно избежать нежелательные боли и искривление позвоночника.

Рассмотрим ряд упражнений и рекомендаций к их выполнению для укрепления мышц спины⁴.

1. Можно выполнять в домашних условиях, взяв за опору, например, диван. Нужно лечь так, что ваши бедра оказались прямо на опоре, верхнюю часть туловища свободно опустите вниз. Держите руки в замке на затылке. На выдохе поднимите тело максимально высоко. В том же темпе опуститесь вниз. Для усложнения упражнения можно положить на ноги бутылку с водой.

2. Для выполнения данного упражнения нужны легкие гантели, можно заменить бутылками с водой. Поставьте ноги на ширине плеч и немного согните их в коленях. Опустите туловище к полу и создайте прогиб в пояснице, оттягивая таз назад. Опустите руки с гантелями(бутылками). Локти при этом должны быть немного согнутыми. Сделайте вдох и на выдохе поднимите гантели(бутылки) к корпусу. Опустите руки в исходное положение. Сделайте несколько повторений.

В заключении следует отметить, что очень важно систематически наблюдать за осанкой своей и своих близких, чтобы вовремя заметить проблему и решить ее без появления необратимых последствий. Необходимо соблюдать все рекомендации для поддержания правильной осанки. За соблюдением правильной осанки должны следить в первую очередь вы сами, ведь человек смолоду должен заботиться о своем здоровье. Важно понимать, что если допустить ошибки на этапах подросткового развития, то потом их будет очень сложно исправлять. К работе над осанкой для детей и школьников необходимо привлекать родителей. Они должны следить за положением спины их ребенка и научить его следовать всем правилам для самостоятельной жизни. Ведь залог успеха в жизни – это хорошее здоровье.

¹ Иванова, Л. А. Правильная осанка - залог здоровья студентов / Л. А. Иванова // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XIV Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 22 сентября 2022 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.]. Том Часть 1. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. – С. 303-307. – DOI 10.46554/Russian.science-2022.09-1-303/307.

² Николаева, И. В. Роль физической культуры в жизни человека / И. В. Николаева, К. В. Бабилова // OlymPlus. Гуманитарная версия. – 2020. – № 2(11). – С. 42-43.

³ Савельева, О. В. Проблема гармонизации физического и психического здоровья человека / О. В. Савельева, А. М. Данилова, А. Д. Воронин // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. – 2022. – № 10(212). – С. 555-559. – DOI 10.34835/issn.2308-1961.2022.10. p555-559.

⁴ Алексина, А. О. Оздоровительная гимнастика как эффективное средство укрепления опорно-двигательного аппарата / А. О. Алексина, А. А. Белова // OlymPlus. Гуманитарная версия. – 2019. – № 1(8). – С. 21-23.

THE IMPORTANCE OF POSTURE IN HUMAN LIFE

© 2023 Talikova Irina Vitalievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lamokeeva484@mail.ru

© 2023 Mokeeva Lyudmila Alekseevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: lamokeeva484@mail.ru

Keywords: posture, body, state of health, muscles, back problems.

The article focuses on the importance of posture in a person's life and how to solve problems associated with musculoskeletal disease. The authors cite survey data that suggest topical risks leading to poor posture and back pain. A number of exercises are offered to maintain even posture.

ВЛИЯНИЕ БИОЛОГИЧЕСКИХ РИТМОВ НА РАБОТОСПОСОБНОСТЬ ЧЕЛОВЕКА

© 2023 Тарасова Дарья Геннадьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tarasova13015@mail.ru

Ключевые слова: биологические ритмы, физическая культура, работоспособность, хроно типы.

В статье рассматривается понятие биологических ритмов, которые влияют на работу организма. Также приводятся статистические показатели и показано, насколько внимательно люди следят за своим биоритмом.

Биологические ритмы - один из самых важных, незаменимых и часто забываемых факторов, благодаря которым человек себя чувствует прекрасно в течение всего дня или наоборот, чувствует вялость и усталость. Имеется так же более научное определение биоритмам, которое представляет собой сформированная в ходе эволюции модель приспособления, проявляющаяся в виде повторяющихся изменений характера и степени выраженности биохимических и физиологических реакций, характеризующая способность живых существ выживать в периодически изменяющихся условиях среды¹. Биоритмы формируются в тесном взаимодействии человека с окружающей средой.

Биологические ритмы так же можно заметить и в живой природе. Каждую весну распускаются зеленые листья, а зимой выпадает снег. Восходит солнце, растения раскрывают цветы, первые лучи света падают на зеленые листья, и начинается процесс фотосинтеза. Осенью птицы покидают холод и отправляются там где тепло, медведи и ежи ищут убежище, чтобы пережить неблагоприятную холодную и голодную зиму. Если понаблюдать за природой, можно заметить, что птицы начинают готовиться к миграции с первыми признаками осени. Медведи, ищут место, где перезимовать еще до первых заморозков и снежного покрова. Еще до появления первых признаков смены сезона меняется поведение животных. И это не напрасно. Природа, все понимает и заранее готовится, во избежание неприятностей, относится с заботой о том, что бы как человеческий, так и животный организм готовились к той или иной погоде заранее, а биоритмы ритмы снижали уровень стресса, связанный с перестройкой сложных связей и функций, как в биологическом, так и в физическом процессе организма².

* Научный руководитель – Налимова Марина Николаевна, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

Биологические ритмы бывают нескольких видов, чаще всего они представляются от полуторачасовых до годовых. Наиболее влияют на организм сезонные, или как их еще называют циркадные ритмы. Ученые, исследовавшие биологические ритмы заметили:

1. Исследователь Жан-Жак де Милан начал исследовать биоритмы еще в 1729 году, он проводил свое исследования и понял, что листья мимозы каждый день двигаются, он не понимал, почему так происходит, но после понял и пришел к выводу что, растение такое же как человеческий механизм, у него так же есть фазы сна и бодрствования, прямо как у человека. После данного исследования ученого циркадные ритмы стали все чаще изучаться.³ Стали создаваться гибриды растений, ученые стали анализировать поведение животных и проводить эксперименты на людей, для того что бы изучить из гены, которые в свою очередь определяли циркадные ритмы.

2. Ученые не переставали исследовать биоритмы, но в 2017 году трое ученых - Джеффри Холл, Майкл Росбаш и Майкл Янг - стали лауреатами Нобелевской премии за открытие молекулярных механизмов, управляющих циркадными ритмами.

Самым главных считается, что нарушение циркадного ритма происходит из-за частой смены часовых поясов, из-за чего происходит, нарушение всего режима дня⁴. Происходит не правильная работа циркадных ритмов, что приводит к джетлагу.

Усталость всего тела, апатия, так же бессонница, все это является признаками джетлага.

Влияние биоритмов на работоспособность и физическую активность.

Изменение биологических ритмов зависит от многих факторов, таких как: положение луны, изменение времени года, а также погоды, состояние планет, изменение режима дня, а также сна и бодрствования.

Все органы и функциональные системы организма имеют секундные, часовые, недельные, месячные и годовые ритмы. Биоритмы отдельных органов влияют друг на друга, образуя закономерную систему ритмических процессов, организующих деятельность всего организма во времени⁵. Знание и рациональное использование биоритмов может принести значительную пользу в процессе подготовки и выступления на соревнованиях. Время проведения соревнований ставится в основном либо на утренние 10 – 12 часов, либо на вечерние 15 – 19 часов, так как именно в это время суток происходит большая работоспособность организма. Использование фактора времени имеет смысл во многих областях человеческой деятельности⁶. Начиная с того как питается человек, какому плану дня соответствует, тренируется или отдыхает, если не учесть биологические ритмы, это не только снизит умственную и физическую работоспособность, но и может привести к развитию всевозможных заболеваний.

Суточные ритмы человека и других животных являются эволюционно выработанными и генетически обусловленными индивидуальными характеристиками⁷. Это важнейший признак, влияющий на работоспособность и физическую

активность человека. В обществе выявлено только два хронотипа человека - «сова» и «жаворонок», но ученые так же определили хронотип «голубь».

Разберемся с каждым хронотипом и выясним, влияние каждого хронотипа на здоровье и работоспособность человека.

1. Жаворонок

Они просыпаются около 6 часов утра и к 9 часам вечера уже спят. Пик активности приходится на полдень. Жаворонки с трудом приспосабливаются к изменениям режима, что может быстро негативно сказаться на их здоровье. Однако жаворонки имеют наилучшие показатели здоровья из всех типов. Поэтому ранние занятия физической культурой только заряжают жаворонков энергией.

2. Сова

Сова не готова вставать так же рано, как жаворонок. Если разбудить человека с хронотипом «сова», то день будет насмарку. Пик активности таких людей приходится на вечерние часы, а у некоторых даже на ночные. Совам довольно сложно адаптироваться в современном обществе, где занятия в университете начинаются около 9 часов утра.

3. Голубь

Комфортное время пробуждения для хронотипов голубей - около 9 часов утра. Они могут работать весь день и ложиться спать только после 11 часов вечера. Этот хронотип считается наиболее комфортным и подходящим для современного общества. Голуби достаточно пластичны и несильно страдают от небольших изменений в их ритме жизни.

Изучим статистические данные, который исследовал доцент Дмитрий Свешников из отделения нормальной физиологии «Медицинского института РУДН», и его коллеги обследовали 2300 участников. Участникам было предложено самостоятельно оценить свой хронотип. Участники заполнили ряд стандартных тестов, которые используются учеными для оценки уровня сонливости и бдительности в разное время суток. Результаты показали, что большинство участников относятся к одному хронотипу. Только 5% респондентов не вписывались ни в один из хронотипов. В целом 13% респондентов оказались «классическими» жаворонками, а 24% - совами.

В целом ученые пришли к выводу, что люди чаще всего идентифицируют себя с вечерним типом.

Сегодня хронотипами интересуются не только ученые. На Западе уже не первый год биоритм кандидата учитывается при приеме на работу. Например, благодаря приему на работу в ночную смену только «сов» удалось значительно снизить количество несчастных случаев и брака на производстве.

Как поддерживать хорошую работоспособность в течение дня:

- Знайте свой биоритм.
- Всегда знайте, свое состояние и управляйте им, чтобы избежать переутомления как умственного, так и физического.
- Планируйте свою работу в соответствии с планом дня.

После полного изучения темы «влияния биологических ритмов на работоспособность человека» можно сделать вывод о том, что человеку важно знать и отслеживать свои биоритмы, так как это напрямую влияет на самочувствие в течение всего дня, а также на физическую активность⁸. Чем больше человек знает и понимает свои процессы в организме, тем лучше он себя будет чувствовать, вследствие чего активность и продуктивность дня будет только возрастать.

¹ Карева Ю.Ю., Мулюкова Д.А., Бударова Т.В. Влияние физической культуры и спорта на женский организм // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2023. № 2 (17). С. 59-63.

² Карева Ю.Ю., Полякова Д.Д. Здоровый образ жизни студента и его составляющие // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 98-9. С. 89-92.

³ Кудинова Ю.В., Курочкина Н.Е., Радова Н.Н. Здоровье – важная часть нашей жизни // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2022. № 2 (15). С. 104-107.

⁴ Левченко А.В., Николаева И.В., Иващенко Е.А. Эффективные средства восстановления после физических нагрузок // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2023. № 2 (17). С. 121-126.

⁵ Лысакова К.Ю., Николаева И.В. Лечебная физическая культура // В сборнике: Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей VII Всероссийской научно-практической конференции. 2019. С. 374-376.

⁶ Николаева И.В., Бабикова К.В. Роль физической культуры в жизни человека // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2020. № 2 (11). С. 42-43.

⁷ Николаева И.В., Логунова Я.Ю. Основные методики самостоятельных занятий физическими упражнениями // В сборнике: Совершенствование системы физического воспитания, спортивной тренировки, туризма и оздоровления различных категорий населения. Сборник материалов XVII Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Под ред. С.И. Логинова, Ж.И. Бушевой. 2018. С. 413-416.

⁸ Смотаева В.С., Николаева И.В. Самоконтроль в процессе занятий физическими упражнениями // В сборнике: Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей VII Всероссийской научно-практической конференции. 2019. С. 400-402.

THE INFLUENCE OF BIOLOGICAL RHYTHMS ON HUMAN PERFORMANCE

© 2023 Tarasova Daria Gennadievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: pmn-marina@yandex.ru

Keywords: biological rhythms, physical culture, performance, chronotypes.

The article discusses the concept of biological rhythms that affect the functioning of the body. Statistical indicators are also considered and it is shown how closely people monitor their bio-rhythm.

УДК 168

Код РИНЦ 02.00.00

doi:10.46554/ScienceXXI-2023.02-1.2-pp.330

**ФИЛОСОФСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗРАБОТКИ
ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА**

© 2023 Канаев Александр Николаевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kanaevan@inbox.ru

Ключевые слова: искусственный интеллект, философские проблемы, философия, человечество, компьютеры.

Статья посвящена анализу философских проблем разработки искусственного интеллекта. Учтены суждения о понятии «искусственный интеллект» древних и современных философов и специалистов различных дисциплин. Выявлены некоторые философские проблемы искусственного интеллекта и сформулированы соответствующие выводы.

Известно, что с момента создания мира окружающий нас мир воспринимался мыслью. Основываясь на простом подходе, мир и человек, текущие события понимаются с точными выводами мудрых философов. При помощи мышления человек сумел освободиться от влияния суровой природы и диких животных. Пещеры и большие и прекрасные дворцы, появившиеся через тысячи лет, также считаются результатом человеческого разума. Открытие Вселенной, Земли, недр и бытия в целом было совершено на основе здравого смысла, а суть философии заключается в том, чтобы понять Вселенную, человека и природу посредством мысли. Философия открывает и оценивает истины с пониманием. Философия старого мира, в котором мы живем, также перегружена их собственными представлениями. В начале существования мира философия понимала только существование, вселенную и природу, но время от времени она становилась источником обширных, даже не масштабируемых знаний.

* Научный руководитель – Тихонов Владимир Александрович, доктор философских наук, профессор кафедры философии и истории, Самарский государственный экономический университет.

Важность темы статьи обусловлена тем, что в настоящее время существует необходимость понять, что разработка искусственного интеллекта зависит от понимания и исследования естественного интеллекта. Вопрос определения искусственного интеллекта в большой степени заключается в определении интеллекта, в общем: является ли интеллект неделимым или это понятие определяет состав разных навыков? На сколько сложным может быть создан интеллект? Можно, ли разработать компьютер с интеллектом? На все эти и иные вопросы современная наука в данный момент не имеет ответов, но эти вопросы в большой степени помогли формированию задач и методологий, которые определяют основные принципы теории и практики современного искусственного интеллекта в философии. С этого понятия искусственный интеллект сначала проходит через фильтр философии или уже прошел, или он еще некоторое время будет предметом размышлений и понимания. Поскольку первой задачей философии является понимание вопроса, первый вопрос заключается в том, что такое искусственный интеллект.

В рамках статьи дается теоретическое обоснование понятий «искусственный интеллект» и «психомашин»; освещаются условия эффективности развития искусственного интеллекта в настоящее время, так как научное направление искусственного интеллекта новое, а его структура и перечень вопросов до конца не определены. Теперь возможно внедрить формальные системы рассуждений в машину и проверить их достаточность для проявления разумности на практике¹.

Возможности искусственного интеллекта захватили наше коллективное воображение на протяжении десятилетий. Может ли поведение, которое мы считаем разумным, быть воспроизведено в машине? Если да, то какие последствия это может иметь для общества? И что это говорит нам о нас самих как о человеческих существах? Помимо того, что ИИ является темой научной фантастики и популярной философии, он также является хорошо зарекомендовавшей себя областью научных исследований.

Так что же такое искусственный интеллект? Искусственный интеллект, который сегодня находится в центре внимания мирового мышления, по существу, является системой мышления без живого организма - контроля и управления. Если модернизм с развитием интеллекта и разума у человека разрушил устаревшую феодальную систему и разрушил всю систему и принял возможности светского современного общества, постмодернизм сменил эту систему искусственным интеллектом и продолжает развитие.

Если сравнить интеллект самого совершенного человека с суперкомпьютером, у первого все еще есть преимущество, так как создатель суперкомпьютера снова является совершенным человеком.

Машина не думает, она просто показывает информацию по своему выбору в направлениях, определенных человеком. Умные машины не берут задачу анализа и составления выводов.

Психологические подходы и предположения разумного человека не могут быть заменены даже машинами, нагруженными самыми сильными логическими силлогизмами. Если вопрос оценивать по критериям национальности и идентич-

ности, не одна интеллектуальная машина не сумеет подменить национальную творческую личность. То есть, вне зависимости от того, что или какой предмет можно смоделировать, кажется нет возможности найти кнопку умной машины, которая может заменить умного человека в индексах этногенеза и этнопсихологии².

Мир за пределами академических кругов обратил на это внимание, и технологические компании ведут жесткую конкуренцию за лучших специалистов в области искусственного интеллекта. Между тем, в обществе растет беспокойство по поводу того, к чему все это приведет. Большая часть технического прогресса в области ИИ сообщается на научных конференциях по этому вопросу. Эти конференции проводятся десятилетиями, и в них принимает участие сообщество преданных делу исследователей. Но в последние годы они начали привлекать более широкий круг участников.

Искусственный интеллект предшествовал не только изобретению электронной техники, компьютеров или роботов, но и простым механическим крупным и сложным машинам, и в общем смена человеческого интеллекта искусственным интеллектом представляет большой интерес. Разные исторические труды подводят исследователей к мифам и древнегреческой философии. Следует отметить, что в мифах описывается первый робот Толос, созданный Зевсом. Он может рассматриваться как «отец» современных роботов с искусственным интеллектом. Толос, как и современные роботы, был наделен такими особенностями, как большая скорость и метание камней, чтобы заменить людей.

Интеллектуальные универсальные роботы К. Чапека, «Город и звезды» А. К. Кларка, «Мир мгновений» Р. А. Хайнлайна, «Луна - жесткая хозяйка» Д. Симмонса, «Песни Гипериона» и многие другие - это аналогия искусственного интеллекта. В данных трудах трансформация компьютера в человека предполагало, что в будущем интеллектуальные машины заменят человека.

Чем же является философское значение ИИ? Философия искусственного интеллекта представляется системой вопросов, в первую очередь связанных с тем, может быть искусственный интеллект или нет - с тем, можно ли создать интеллектуальную мыслящую машину. Также вызывает беспокойство вопрос о том, следует ли людей и других животных считать машинами (скажем, вычислительными роботами). Наиболее важная из проблем «возможно ли» лежит на пересечении теорий семантического содержания мышления и природы вычислений. Второй набор проблем связан с природой рациональности. Третий набор вращается вокруг кажущихся «трансцендентными» рассуждающих способностей человеческого разума.

Эти проблемы вытекают из знаменитой теоремы Курта Геделя о неполноте. Четвертый набор проблем касается архитектуры интеллектуальной машины. Необходимо ли мыслящему компьютеру пользоваться дискретными или непрерывными режимами вычисления и представления, нужно ли иметь тело и нужно ли быть сознательным. Это приводит к заключительному набору вопросов. Может ли компьютер быть сознательным? Может ли компьютер обладать моральным чувством? Были бы у нас обязанности перед мыслящими компьютерами, пе-

ред роботами? Например, морально ли для людей даже пытаться построить интеллектуальную машину? Если бы мы действительно построили такую машину, было бы ли ее выключение равносильно убийству? Если бы у нас была раса таких машин, было бы аморально заставлять их работать на нас ^{3?}

Следует рассмотреть на некоторые из этих теорий.

Концепция технологической сингулярности является одной из самых больших проблем в философии искусственного интеллекта. Сторонники сингулярности утверждают, что мир, возможно, находится на грани технологического сверхразума и что люди сталкиваются с серьезным риском быть захваченными такой силой. Они считают, что нынешнее поколение должно предпринять обдуманные действия, чтобы гарантировать, что такое развитие не приведет к катастрофе. Хотя существует вероятность того, что ИИ могут быть запрограммированы на соблюдение деонтологических правил, это не является уверенностью. Если бы ИИ были разработаны для выполнения служебных функций, они могли бы делать это даже без текстовых описаний.

Теорема Курта Геделя о неполноте для искусственного интеллекта вызвала много споров в математическом сообществе. В ней говорится, что любая последовательная формальная система, которая может производить простую арифметику, является неполной. Это происходит потому, что должны существовать какие-то истинные утверждения теории чисел, которые не являются теоремами системы. У этой теоремы есть несколько возражений. Первая теория неполноты Геделя для искусственного интеллекта - одна из самых противоречивых идей в области искусственного интеллекта. Это предполагает, что вычислительные теории разума ошибочны и что нет способа создать искусственный общий интеллект. Эта теорема также подразумевает, что мы не можем объяснить психические процессы животных, используя вычислительную теорию.

В «Философии искусственного интеллекта» американский философ и специалист по информатике Х. Патнэм в 1960 г. предложил новую теорию, основанную на множественной реализуемости, концепции, которая предполагает, что одно и то же психическое состояние может существовать в разных физических состояниях. Патнэм считал этот новый взгляд более правдоподобным, чем теория идентичности, потому что ментальные типы не идентичны своим физическим аналогам. Более того, Патнэм утверждал, что эта модель совместима с идеей о том, что психические состояния соотносятся один ко многим с физическими.

Философия искусственного интеллекта (АИМ) - это область философии, которая стремится развить понимание природы интеллектуальных агентов и их возможностей. Его главная цель - разработать интеллектуальных агентов, которые могут рассуждать и делать выводы из различных источников знаний. Это достигается путем кодирования знаний. Процесс кодирования знаний позволяет агенту использовать свои собственные знания для решения проблем в мире. Философия ИИ включает в себя множество методов, которые пришли из изучения философии. К ним относятся индуктивная логика, теория вероятностей и практические рассуждения. Многие философы проводят исследования ИИ как часть своих исследований.

Философия искусственного интеллекта Х. Патнэма - это исследование взаимосвязи между человеческим разумом и физическим телом. В исследовании рассматривается, как человеческое мышление связано с языком, мозгом и физическим телом. Х. Патнэм провел исследование в этой области и написал статью «Мозг в чане», в которой основное внимание уделяется проблемам, связанным с человеческим мозгом и тем, как он взаимодействует с физическим телом. Книга начинается с исследования логики. В первой части книги обсуждается искусственный интеллект, основанный на логике. Эта ветвь ИИ восходит к силлогизму Аристотеля, который стремится ответить на такие вопросы, как «Во что рационально верить перед лицом определенных наблюдений и вероятностей?»

Необходимо отметить о философии искусственного интеллекта американского философа Д.Р. Сирла, которая привлекла внимание в последние годы как спорная тема. Он утверждал, что человечество является «машинами» и что компьютеры похожи на машины. Его аргумент основан на предпосылке, что наш разум подобен компьютерным программам и что они могут существовать на любом подходящем компьютере, будь то кремний, серое вещество или коллекция пивных банок. Следовательно, сознание - это не что-то особенное, а просто состояние, которое достигается путем запуска правильной компьютерной программы. Однако эта теория подверглась критике со стороны многих философов. Например, Д.Р. Сирл предполагал, что компьютер может быть не в состоянии понимать китайский, поскольку он не понимает языка. Вместо этого он мог бы манипулировать символами только на основе синтаксиса.

Философия искусственного интеллекта Д.Р. Сирла также имеет спорного оппонента в лице Х. Дрейфуса, философа из Калифорнийского университета в Беркли. Х. Дрейфус, ранний критик исследователей ИИ, опубликовал в 1965 году доклад об искусственном интеллекте, в котором он утверждал, что люди не могут уловить ключевые особенности человеческой психической жизни с помощью формальных правил. Х. Дрейфус изучал континентальную философию, в которой особое внимание уделялось сознанию и интернациональности. Он также утверждал, что люди способны на интуицию и невнятный фон⁴.

В настоящее время следует выделить пять главных проблем по разработке ИИ. К ним относятся нижеперечисленные проблемы:

1. Этого не существует. То, что люди считают искусственным интеллектом, на самом деле было бы чем-то вроде общего интеллекта, к которому человечество еще далеко не приблизилось. Ведь люди даже не могут понять, как работает человеческий мозг, поэтому было бы трудно воспроизвести его.

2. Ограниченные знания о применении. Как людям внедрить технологию и держать пользователей или операторов в центре внимания, чтобы процесс принятия решений осуществлялся под контролем и в контексте.

3. Вычислительная мощность. Алгоритмы становятся все более сложными, требуя все больше и больше вычислительной мощности. В мире, стремящемся к устойчивости и ограничению изменения климата, всегда возникает вопрос о том, как человечество развивает технологии устойчиво.

4. Доверие. Из-за продаж и маркетинга, происходящих вокруг ИИ, существует тенденция воспринимать технологию как нечто, чем она не является. Это вызывает проблему с доверием, когда люди узнают, что компьютер на самом деле не может делать все те действительно модные вещи, которые им показали в рекламе.

5. Данные. Данные являются основным компонентом любой модели, но сбор данных может быть несколько упущен из виду. Если люди вкладывают мусор в модели, то обязательно получим мусор. Принятие методологии моделирования является ключом к обеспечению соответствия моделей целям с использованием надежных данных, собранных этичным образом.

В заключение следует отметить, что искусственный интеллект не может заменить или уничтожить труд, сознание труда, которые полезны для человека и цивилизации, вопреки всем его ограничениям. Сравнение пределов и непрерывности устаревшего электронного искусственного интеллекта, пребывающего в процессе постоянного обновления с размером человеческого мозга и креативностью, на самом деле объективно в пользу первого, вне зависимости от того, насколько субъективно.

До сих пор нет единого мнения, как долго это будет продолжаться. Создание наиболее прогрессивной модели машины искусственного интеллекта для замены человека и ее полноценное функционирование как минимум в нескольких странах в настоящее время теоретически и эмпирически неразумно и вероятно. Основной причиной этого является параллельное движение прогрессивного и регрессивного развития, представляющие собой противоположность. Проблемы прогрессивного и регрессивного развития философии искусственного интеллекта не удостоились большого научного исследования. Прогрессивный и регрессивный вопрос в системе искусственного интеллекта должен быть рассмотрен с точки зрения этики.

Конечно, мы - люди того времени, мыслящие ученые. Это реальность для нашего критического подхода к инновациям. Вне зависимости от нашего отношения, область и философия искусственного интеллекта продолжает объективно развиваться. Последствия прогрессивных и регрессивных проблем зависят от времени. По сути, это основной вопрос, анализируемый в этой статье, и источником всего объективного является субъективность⁵.

¹ Братко М. Алгоритмы искусственного интеллекта на языке PROLOG /М. Братко/Диалектика-Вильямс, 2018. С. 596

² Жданов А.А. Автономный искусственный интеллект / А.А. Жданов/ А. А. Жданов/Лаборатория знаний, 2019. С. 841

³ Макаров И.М. Искусственный интеллект и интеллектуальные системы управления / И.М. Макаров/ Наука, 2018. С. 436

⁴ Слэйгл Д. Искусственный интеллект / Д. Слэйгл/ Мир, 2015. С. 320

⁵ Ясницкий Л. Н. Введение в искусственный интеллект / Л.Н. Ясницкий/ Академия, 2017. С. 176

PHILOSOPHICAL PROBLEMS OF THE DEVELOPMENT OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE

© 2023 Kanaev Aleksandr Nikolaevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: kanaevan@inbox.ru

Keywords: artificial intelligence, philosophical problems, philosophy, humanity, computers.

The article is devoted to the analysis of the philosophical problems of the development of artificial intelligence. The judgments about the concept of "artificial intelligence" of ancient and modern philosophers and specialists of various disciplines are taken into account. Some philosophical problems of artificial intelligence are revealed and the corresponding conclusions are formulated.

УДК 340.1

Код РИНЦ 10.00.00

doi:10.46554/ScienceXXI-2023.09-2.2-pp.337

ПРАВОВЫЕ ЦЕННОСТИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

© 2023 Атанов Евгений Андреевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Atanov_93@mail.ru

Ключевые слова: ценность, право, правовые ценности, ценность права, справедливость.

В статье рассматриваются подходы к пониманию термина «правовые ценности». Анализируются факторы, влияющие на правовые ценности в современном мире.

В научно правовой литературе достаточно часто встречаются понятие «правовые ценности». Интерес к этой тематике проявляют как российские ученые, так и зарубежные.

В правовой доктрине рассматривается соотношений таких понятий как «ценности права» и «правовые ценности». Однозначного ответа не сформулировано до сих пор. Поскольку понятие многоаспектно и может быть рассмотрено с разных сторон. Можно встретить диаметрально противоположные точки зрения. На наш взгляд наиболее четко сформировано соотношение между этими двумя понятиями Петровой Т.В. Она рассматривает правовые ценности как ценности, нашедшие закрепление в праве, а ценность права как ценности ««олицетворенные» правом полностью или частично»¹.

Во-первых, следует отметить, что подход к понятию «ценность» у философов, социологов и юристов разнится.

Надо отметить, что данное понятие изучается представителями разных отраслей юридической науки. Поэтому трактовка понятия и объем его содержания несет отпечаток научной специальности исследователя. Следует отметить, что понятие правовые ценности есть понятие достаточно широк и каждый ученый излагает его понимание в своем индивидуальном контексте.

В правовой науке сформировано несколько подходов по данному вопросу. Охарактеризуем каждый в отдельности.

В соответствии с объективистским подходом правовые ценности обособленно существуют от убеждений и предпочтений отдельно взятого индивида. Сторонники данного подхода к правовым ценностям относят: справедливость, равенство, свободу.

Сторонники следующего подхода – релятивистского, в отличие от вышеуказанного, рассматривают правовые ценности как отражение убеждений и предпочтений конкретного общества или культуры.

Также обособляют инструментальный подход, в соответствии с которым правовые ценности выступают в роли инструментария для достижения определенных целей, обеспечивая справедливости, уважительного отношения к правам человека в обществе. В недрах этого подхода была оформлена теория «справедливости»². Ее автор Д. Роул рассматривал справедливость как необходимый принцип устройства социума, общество должно обеспечивать человеку возможность иметь и выражать любые политические, религиозные и иные убеждения, а обеспечить принцип справедливого распределения благ обязаны общественные институты. При помощи такого подхода становится возможным исследовать правовые ценности с точки зрения их практической функциональности для достижения социальных и политических целей.

Следует отметить, что категория «правовые ценности» в советском праве не исследовалась. Поскольку, как верно указывает В.П. Пономарева, «в советское время в юриспруденции специально о правовых ценностях не говорилось, так как существовал набор хрестоматийных ценностей социалистического общества, сформулированных в моральном кодексе строителей коммунизма»³.

Поскольку право является социальным феноменом, то на него трансформационно влияют политические, экономические, технологические и культурные условия, которые в свою очередь так же постоянно изменяются. Следовательно, и правовые ценности видоизменяются соответственным образом. Это обусловлено не только эволюцией самих общественных ценностей, но и постоянной необходимостью адаптировать правовую систему к новым вызовам и потребностям современного общества. В этой связи рассмотрим несколько примеров:

- в современных правовых системах права человека выступают центральной, базовой частью. За последнее десятилетие прослеживается возрастание интереса к защите прав меньшинств, равенству полов, защите данных и личной жизни, праву на справедливое судебное разбирательство, свободе выражения и др.;

- особое место сегодня отводится экологическим ценностям, законодательство в области экологии нацелено на более сильную регулировку и охрану окружающей среды, предотвращение загрязнения и продвижение устойчивого развития;

- правовые ценности претерпевают изменения под «натиском» интернет-технологий, искусственного интеллекта и т.п., внедряемых во все сферы жизнедеятельности человека. Правовые ценности претерпевают изменения для адаптации к этим новым технологиям и регулированию их использования. Примеры могут

включать законодательство по защите данных, цифровому праву, кибербезопасности и ответственности за автономные транспортные средства⁴;

• глобализационные процессы так же оказывают трансформационное влияние на правовые ценности на международном уровне. Например, права человека, принципы гуманитарного права, защита окружающей среды и борьба с коррупцией становятся приоритетными в международных соглашениях и организациях, таких как Организация Объединенных Наций, Европейский Союз и другие.

Вышеперечисленные примеры демонстрируют, что правовые ценности в современном праве находятся в постоянной трансформации, отражая новые вызовы и потребности современного общества. Они меняются, чтобы отразить более справедливое, устойчивое и соответствующее времени и месту восприятие законов и правил.

¹ Петрова Т. В. Ценности права и правовые ценности // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. 2023. № 4 (104). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsennosti-prava-i-pravovye-tsennosti> (дата обращения: 15.09.2023).

² Соловьева В.В. К вопросу о теории справедливости Джона Ролза // Актуальные проблемы государства и права. 2022. №22. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-teorii-spravedlivosti-dzhona-rolza> (дата обращения: 15.09.2023).

³ Пушкарев С. А. Понятие правовых ценностей и методология их изучения // Философия права. 2008. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-pravovyh-tsennostey-i-metodologiya-ih-izucheniya> (дата обращения: 15.09.2023).

⁴ Сидорова А.В. Модификация общетеоретической концепции «правонарушение» (субъект и субъективная сторона) в «интернет» эпоху // Российская юстиция. 2019. № 1. С. 68-70.

LEGAL VALUES IN THE MODERN WORLD

© 2023 Atanov Evgeny Andreevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Atanov_93@mail.ru

Keywords: value, law, legal values, the value of law, justice.

The article discusses approaches to understanding «legal values». The factors influencing legal values in the modern world are analyzed.

СУБЪЕКТИВНЫЕ ПРИЗНАКИ МОШЕННИЧЕСТВА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ ПЛАТЕЖА

© 2023 Беляков Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: belekov2007@ya.ru

© 2023 Жукова Ангелина Владимировна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: belekov2007@ya.ru

Ключевые слова: мошенничество, кража, хищение, электронные средства платежа, субъективная сторона преступления, субъект преступления, вина, мотив, цель, возраст уголовной ответственности.

Статья посвящена анализу субъективных признаков мошенничества с использованием электронных средств платежа. В частности, затронуты вопросы, связанные с такими элементами рассматриваемого состава преступления, как субъект и субъективная сторона. Поддержано предложение по изменению возраста уголовной ответственности по рассматриваемой категории дел.

В уголовном праве наличие обязательных субъективных признаков состава преступления наряду с объективными является основанием для привлечения к уголовной ответственности, в некоторых случаях они могут иметь значение при квалификационном разграничении конкурирующих составов.

Рассматриваемые признаки принято группировать по следующим элементам состава преступления: субъективная сторона преступления и субъект преступления.

Субъективная сторона преступления группирует такие признаки как вина (обязательный для всех преступлений), мотив и цель.

Так как мошенничество является формой хищения, то вина него будет выражаться в виде прямого умысла. В определении хищения законодатель выделяет еще один обязательный признак субъективной стороны – это корыстная цель. При этом следует отметить, что выделение законодателем в диспозиции статьи в качестве обязательного признака мотива или цели указывает на возможность совершения такого преступления только с прямым умыслом.

В специальной литературе указывается, что на практике преступники пытаются избежать уголовной ответственности путем доказывания отсутствия умысла своих действий аргументируя это следующим образом:

Преступник (мошенник) планировал выполнить условия потерпевшего, но не смог в силу сложившейся ситуации или под воздействием определенных обстоятельств;

Преступник (мошенник) не планировал хищение и собирался вернуть деньги потерпевшему, но не успел до момента привлечения его к уголовной ответственности.

Так же отмечается, что из-за трудностей установления признаков субъективной стороны преступления следственным путем, значительное количество возбужденных уголовных дел прекращаются на стадии предварительного расследования¹.

Так как рассматриваемые преступления можно отнести к интеллектуальным, то органы расследования и суды сталкиваются с существенным противодействием. Преступники заранее готовят инсценировки по сокрытию следов преступления, выплачивают ущерб, ссылаясь на отсутствие умысла, что становится существенным препятствием для привлечения виновных к уголовной ответственности.

Способ мошенничества – обман не может быть применен при иной форме вины кроме как прямой умысел. При этом специфика составов, предусмотренных статьей 159.3 УК РФ заключается в том, что зачастую воздействие обманом оказывается не на собственника имущества, а на иное лицо. Например, в отношении продавца при расчете не принадлежащей преступнику картой и умолчании (обмане) об этом факте².

Важным условием привлечения к уголовной ответственности за мошенничество является то, что умысел должен возникнуть до начала сделки (деяния). Если это условие не соблюдается, то такие действия будут считаться гражданско-правовыми и выходят из плоскости уголовного судопроизводства. Данная позиция сформулирована Верховным судом РФ³.

При установлении субъективной стороны рассматриваемого преступления существенное значение имеет мотив его совершения, так как например в статье 73 УПК РФ мотив является обстоятельством подлежащим доказыванию.

Совершении преступления с прямым умыслом к уголовной ответственности можно привлечь за все стадии совершения преступления, в том числе и за приготовление.

Само по себе похищение банковской карты не может быть квалифицировано как преступление в силу малозначительности, так как стоимость похищенного менее 2500 рублей. Но такие действия могут быть расценены как приготовление к хищению с использованием ЭСП. Но необходимо помнить, что в таком случае к ответственности можно привлечь только за тяжкие и особо тяжкие преступления. Следовательно, приготовление должно быть к части 3 или 4 статьи 159.3 УК РФ.

Следовательно, категория преступления в рассматриваемом случае зависит от суммы ущерба.

Применительно к рассматриваемым преступлениям умышленный характер вины является предустановленным.

Невозможно совершить хищения путем обмана или злоупотребления доверием по неосторожности.

Возраст привлечения к уголовной ответственности является обязательным условием реализации положений, предусмотренных статьей 8 УК РФ.

По закону, за рассматриваемый проступок можно привлечь только лицо, достигшее 16-ти летнего возраста.

По результатам изучения работы А.П. Перетолчина⁴ следует, что данные преступления в основном совершаются молодыми людьми, что вполне закономерно. Рассматриваемые составы предусматривают необходимость использовать современные технические решения, которые в силу ряда причин более доступны для понимания именно молодежи. По этой причине в специальной литературе ведется дискуссия о снижении возраста привлечения к ответственности с 16 до 14 лет.

К аргументам за снижение относят: рассматриваемые преступления обладают высокой степенью общественной опасности; большой процент совершения этих преступлений лицами младше 16 лет; способность лица в возрасте 14 лет в полной мере осознавать противоправность и общественную опасность совершаемых действий; возможность оформить банковскую карту в 14 лет, а следовательно законодательное признание того, что в этом возрасте лицо способно понимать правила и основные принципы использования ЭСП; возможность официального использования ребенком банковской карты с 6 лет; в законе предусмотрена ответственность за совершение кражи с 14 лет⁵.

В обосновании данной позиции рассмотрим следующий пример.

Используя похищенную карту потерпевшей, подсудимый в октябре 2021 года в магазине «Метрополис», зная пин-код этой карты, умышленно тайно похитил с банковского счета принадлежащие потерпевшей безличные денежные средства в размере 22000 рублей, обналичив их без участия других лиц. В данном эпизоде суда справедливо квалифицировал действия как кражу.

Затем в том же магазине, используя функцию бесконтактной оплаты карты Ш.С.А., умышленно тайно похитил с банковского счета принадлежащие Ш.С.А. денежные средства в сумме 119 рублей 78 копеек, оплатив приобретенный для себя товар в магазине. Этот эпизод суд ошибочно квалифицировал как кражу, однако имело место мошенничество, так как преступник путем умолчания о неправомерности использования карты обманул сотрудников магазина, которые поверив ему предоставили возможность оплатить товары чужой картой. Необходимо так же отметить, что сумма ущерба в данном случае исключает уголовную ответственность.

В этот же день подсудимый в магазине «Монетка», умышленно тайно похитил с банковского счета принадлежащие потерпевшей деньги в сумме 15000 рублей, обналичив их с помощью ЭСП через банкомат. Эти действия справедливо квалифицированы судом как кража, что подтверждается соответствующим постановлением ВС РФ.

Затем там же, используя функцию бесконтактной оплаты карты подсудимый, умышленно тайно похитил с банковского счета принадлежащие Ш.С.А. денеж-

ные средства в сумме 264 рубля 98 копеек, оплатив одной операцией приобретенный в магазине товар. Считаем, что такие действия, должны быть квалифицированы по ст. 159.3 УК РФ.

В те же сутки в магазине «Девятка», подсудимый, используя функцию бесконтактной оплаты карты умышленно тайно похитил деньги в сумме 172 рубля 50 копеек, оплатив приобретенный для себя товар. Аналогичные действия подсудимый произвел в магазине «Красное и Белое и похитил с банковского счета потерпевшей 81 рубль 99 копеек.

Тогда же в магазине «Метрополис», подсудимый похитил с банковского счета потерпевшей деньги на сумму 2400 рублей, обналечив их с помощью банкомата.

Ущерб от хищений составил 40039 рублей 25 копеек и является значительным для потерпевшей. Все действия подсудимого судом были квалифицированы по п. «г» части 3 статьи 158 УК РФ⁶.

Однако мы не согласны с квалификацией суда, так как часть действий должна быть определена по ст. 159.3 УК РФ. Субъекту указанных преступлений больше шестнадцать лет, но если представить, что их совершило лицо в возрасте старше четырнадцати, но младше шестнадцати лет, то часть описанных действий не была бы преступной, что является несколько не логичным и не справедливым. При этом подобная осознанная безнаказанность может привести к существенным негативным последствиям.

Следовательно, такую позицию можно обосновано назвать справедливой.

Согласно части 3 статьи 159.3 УК РФ предусматривается специальный субъект преступления – лицо с использованием служебного положения. В законе нет разъяснений по этому поводу, однако они есть в соответствующем Постановлении пленума ВС РФ .

В заключение хотелось бы отметить значимость правильного определения субъективных признаков рассматриваемых преступлений для их правильной квалификации, что положительно влияет на соблюдения принципа законности и справедливости.

Следует поддержать предложения об изменении возраста, предусмотренного ст. 20 УК РФ, по рассматриваемой категории дел в сторону его уменьшения до четырнадцати лет.

¹ Перетолчин А.П. Уголовная ответственность за мошенничество с использованием электронных средств платежа. дис. ... к-та юрид. наук. Иркутск., 2021. С. 141.

² Приговор № 1-133/2020 от 29 сентября 2020 г. по делу № 1-133/2020 Шимановский районный суд (Амурская область) Режим доступа: <https://sudact.ru/regular/doc/Z0wg1fp7AnWm/> Дата обращения 08.09.2023.

³ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 N 48 (ред. от 29.06.2021) «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате»// СПС «Гарант».

⁴ Перетолчин А.П. Указ. Раб. С. 147.

⁵ Векленко С. В., Петров С. А. Уголовно-правовые проблемы определения субъекта мошенничества // Вестник Казанского юридического института МВД России. 2010. № 2. С. 32–38.

⁶ Приговор № 1-92/2022 от 11 февраля 2022 г. по делу № 1-92/2022 Шадринский районный суд (Курганская область) Режим доступа: <https://sudact.ru/regular/doc/kOrARM9Z6SZC/> Дата обращения: 02.11.2022.

SUBJECTIVE SIGNS OF FRAUD USING ELECTRONIC MEANS OF PAYMENT

© 2023 Belyakov Alexey Vladimirovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: belevkov2007@ya.ru

© 2023 Zhukova Angelina Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: belevkov2007@ya.ru

Keywords: fraud, theft, embezzlement, electronic means of payment, the subjective side of the crime, the subject of the crime, guilt, motive, purpose, age of criminal responsibility.

The article is devoted to the analysis of subjective signs of fraud using electronic means of payment. In particular, the issues related to such elements of the considered corpus delicti as the subject and the subjective side are touched upon. The proposal to change the age of criminal responsibility for the category of cases under consideration was supported.

СУЩНОСТЬ И СПЕЦИФИКА ПРАВОВОГО ВОСПИТАНИЯ НОВЫХ ПОКОЛЕНИЙ ЛЮДЕЙ В ОБЩЕСТВЕ

© 2023 Бордакова Анна Геннадьевна
старший преподаватель, магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ansan12263@mail.ru

Ключевые слова: правовая культура, правовое обучение, правовое воспитание, цель правового воспитания, задачи правового воспитания, элементы правового обучения.

В статье осуществлена попытка привлечь внимание общественности к приоритетным направлениям государственной политики в сфере образования в отношении предметной составляющей в области правового воспитания и обучения молодого поколения людей, указаны определения понятий правового воспитания и обучения ведущих специалистов в сфере педагогики, их тандем и неразрывность связи при получении образования обучающимися на всех уровнях системы образования.

Современное российское общество имеет высокий уровень правовой культуры (все граждане Российской Федерации знают, что их права и обязанности прописаны в Конституции РФ- высшим по юридической силе законом России¹, но недостаточный для противостояния и борьбы с преступностью (например, с участвовавшими повсеместно мошенническими махинациями со средствами мобильной связи и в сети Интернет).

Тенденции настоящего времени позволяют констатировать большую востребованность в повышенном внимании к тематике правового воспитания. Об этом провозглашает государство в национальном проекте «Образование»², тем самым подтверждается наличие определенного социального заказа на воспитание современной, нравственной и образованной молодежи.

Под правовым воспитанием стоит рассматривать целенаправленный процесс воздействия на сознание людей с целью формирования высокого уровня правосознания, правовых знаний и правовой культуры.³

Причем, вопросы правового воспитания были актуальны на разных исторических промежутках, а для повышения уровня правовой культуры необходима именно целенаправленная деятельность государства и различных государственных, негосударственных структур, занимающихся вопросами в области повышения образовательных компетенций⁴.

На сегодняшний день вопросы получения образования имеют правовое регулирование на всех уровнях иерархии правовой системы России, ведущими нормативными правовыми актами являются Конституция Российской Федерации, Федеральный закон «Об образовании Российской Федерации»⁵.

Правовое воспитание предполагает деятельность по передаче знаний конкретному лицу в области права в форме трансляции правовой культуры, правового опыта, правовых идеалов, механизмов разрешения конфликтов⁶.

Правовое воспитание часто отождествляют с правовым формированием, понимая под вторым многогранный процесс формирования правовой культуры под призмой разнообразных факторов, будь то экономические, социальные или политические факторы⁷.

Стоит особенно заметить, что под правовым воспитанием стоит также понимать процесс деятельности государственных органов и общественных организаций по формированию у граждан и должностных лиц правосознания, посредством специального воздействия на сознание и поведение с целью выработки устойчивой ориентации граждан на законопослушное поведение⁸.

Правовое воспитание представляет целую систему взаимосвязанных элементов, состоящих из обучения и воспитания; из правомочия граждан на включение в этот процесс и на участие в нем в качестве обучающегося лица; из ответственности государства за недобросовестный процесс исполнения деятельности по правовому воспитанию; из обязанности государства организовать систему, способствующую реализации правового воспитания для изучения субъектами правосознания правового материала и в получении должного уровня правовой культуры; из уважения к закону и правопорядку, законности; из стремления правоохранительных органов к устранению причин и условий совершения правонарушений в различных областях жизнедеятельности, к тому же в рамках правового образования и правового воспитания происходит непоколебимая устойчивость граждан к криминогенным проявлениям.

Таким образом, правовое воспитание – это процесс формирования и укрепления позитивного правосознания и правовых норм у граждан, осуществляемый с помощью учебных курсов, образовательных программ, различных форм образовательной деятельности, а также повседневного общения и взаимодействия в обществе⁶.

Основная цель правового воспитания – научить людей правильно мыслить и действовать в соответствии с законодательством, сформировать у них уважение к законам и правам других граждан, привить им чувство гражданской ответственности и лояльности к своей стране⁴.

Важным аспектом правового воспитания является формирование у граждан навыков и умений, необходимых для защиты своих прав и интересов, а также защиты прав и интересов других людей.

Правовое воспитание – это неотъемлемая часть социальной политики государства, направленной на создание благоприятных условий для жизнедеятельности граждан и достижения общественной гармонии.

Правовое воспитание – это процесс воздействия на личность, направленный на формирование у него позитивного отношения к праву и уважения к законодательству, и в отличие от общего воспитания, правовое воспитание ориентировано на формирование понимания законов, правил и норм поведения в обществе³.

Общая характеристика особенностей правового воспитания проявляется в следующем:

1) Научное основание: в процессе правового воспитания используется система знаний о законах и нормах права, при этом важно не только знание законов, но и умение их применять на практике.

2) Регулирующий характер: цель правового воспитания состоит в формировании уважительного отношения и соблюдении законов общества, что позволяет установить порядок и стабильность в обществе.

3) Нацеленность на развитие личности: правовое воспитание ориентировано на укрепление жизненных позиций личности, способности к адекватной реакции на правовые ситуации, сознательность и ответственность перед законом.

4) Методы: правовое воспитание должно проводиться с помощью различных методов и приемов, в том числе и через дискуссии, игры, спортивные мероприятия, практические задания и т. д.

5) Системность: правовое воспитание является не однократным мероприятием, а целостным, длительным процессом, который должен проходить на разных уровнях жизни человека - в семье, школе, учреждениях и обществе в целом.

Важно помнить, что специфика правового воспитания заключается в том, что оно представляет собой целенаправленный процесс реализации деятельности по формированию образовательных компетенций обучающихся в области правового пространства⁹.

Как было отмечено в работе А. П. Гогурчунова: «Правовое воспитание отождествляют с правовым обучением, говоря о том, что две категории схожи по сущностным особенностям»¹⁰. Молодое и растущее поколение людей накапливают знания и формируют свои умения и навыки через восприятие окружающего их мира, через общение с другими людьми, через обучающие процессы в школе, в колледже, в университете и др.

Правовое обучение – это обязательная и незыблемая часть в процессе получения образования обучающихся всех уровней: дошкольного, начального школьного, среднего общего, профессионального и высшего профессионального уровней.

Под правовым обучением стоит понимать процесс формирования и расширения знаний, связанных с законами, правом и правовой системой. Данное обучение помогает гражданам понимать свои права и обязанности, а также принимать обоснованные решения в контексте правового регулирования. Оно также помогает профессионалам (юристам, судьям, правовым консультантам и т. д.) улучшить свои навыки и компетенции.

Правовое обучение также стимулирует гражданское поведение и укрепляет правовое государство¹¹, становясь одним из важных и необходимых для развития общества элементов образования и воспитания новых поколений людей. Определяя целевую направляющую деятельности общества и государства в повышении правовой культуры необходимо выделить следующие задачи правового воспитания¹²:

- формирование правосознания у граждан и должностных лиц;

- привитие навыков правовой ориентации гражданам и должностным лицам;
- воспитание активной гражданской позиции у молодежи;
- воспитание нетерпимости к правонарушениям;
- привитие навыков правового поведения;
- привитие навыков правового общения;
- привития навыков знания и изучения норм права;
- воспитание умения активной защиты интересов и прав граждан;
- осуществление повсеместных механизмов формирования правовой культуры;
- реализация принципов законности исполнения деятельности различных субъектов права;
- формирование высокой нравственной справедливости.

Современный мир развивается достаточно стремительно и технический прогресс неумолим в своей скорости, его достижения во многом способствуют и более эффективному и целесообразному развитию общества.

Новое поколение людей (поколение Z) безусловно отличается от предыдущих поколений, но незыблемые ценности общества, мораль и культура, в том числе и в сфере правоведения, смысловое значение которого состоит из словосочетания «ведаю (обладаю) правом» необходимо доносить до молодых людей и через образование, и через воспитание в едином совокупном процессе данной деятельности.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)// https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения 21.09.2023).

² Национальный проект «Образование» 2019-2024, паспорт, цели и задачи. 10 янв. 2019, <https://strategy24.ru/rf/education/projects/natsionalnyy-proekt-obrazovanie> (дата обращения 21.09.2023).

³ Черемисина Александра Анатольевна Становление социально-правового воспитания обучающихся в контексте исторического развития России // Проблемы современного педагогического образования. 2019. №64-4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/stanovlenie-sotsialno-pravovogo-vospitaniya-obuchayuschih-sya-v-kontekste-istoricheskogo-razvitiya-rossii> (дата обращения: 09.06.2023).

⁴ Адаева Ольга Викторовна Специфика осуществления правовоспитательной деятельности в период развития советского общества // Пробелы в российском законодательстве. 2020. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsifika-osuschestvleniya-pravovospitatelnoy-deyatelnosti-v-period-razvitiya-sovetskogo-obschestva> (дата обращения: 09.06.2023).

⁵ Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 № 273-ФЗ (в ред. от 04.08.2023г)// https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140174/ (дата обращения 21.09.2023).

⁶ Бекиров Сервер Нариманович Актуальность формирования правового сознания будущих педагогов в условиях правового нигилизма молодежи // Проблемы современного педагогического образования. 2019. №65-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnost->

formirovaniya-pravovogo-soznaniya-buduschih-pedagogov-v-usloviyah-pravovogo-nigilizma-molodezhi (дата обращения: 09.09.2023).

⁷ Челнокова Елена Александровна, Челноков Александр Сергеевич, Максимова Ксения Алексеевна, Лапшина Ирина Александровна, Барабина Ирина Евгеньевна Правовое воспитание студентов техникума // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2020. №3 (45). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-vospitanie-studentov-tehnikuma> (дата обращения: 09.09.2023).

⁸ Хренова Анжела Алексеевна, Адаева Ольга Викторовна Правовое воспитание в России: история и современность // E-Scio. 2020. №6 (45). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-vospitanie-v-rossii-istoriya-i-sovremennost> (дата обращения: 09.09.2023).

⁹ Пенионжек Евгения Владимировна Правовое воспитание граждан как результат реализации процессов медиации // Манускрипт. 2017. №1 (75). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-vospitanie-grazhdan-kak-rezultat-realizatsii-protsesov-mediatsii> (дата обращения: 09.09.2023).

¹⁰ А.П. Гогурчунов Сущность, содержание и структура правовой культуры студента педагогического вуза // мнко. 2021. №6 (91). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-soderzhanie-i-struktura-pravovoy-kultury-studenta-pedagogicheskogo-vuza> (дата обращения: 09.09.2023).

¹¹ Мельников Иван Николаевич Значение правовой пропаганды для целей реализации молодежной политики в России // Вестник КГУ. 2018. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/znachenie-pravovoy-propagandy-dlya-tseley-realizatsii-molodezhnoy-politiki-v-rossii> (дата обращения: 09.09.2023).

¹² Горбатовская Елена Сергеевна О содержании культурно-воспитательной функции государства // Актуальные проблемы российского права. 2017. №9 (82). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-soderzhanii-kulturno-vospitatelnoy-funktsii-gosudarstva> (дата обращения: 09.09.2023).

THE ESSENCE AND SPECIFICITY OF LEGAL EDUCATION OF NEW GENERATIONS OF PEOPLE IN SOCIETY

© 2023 Bordakova Anna Gennadievna
Senior Lecturer, Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: ansan12263@mail.ru

Keywords: legal culture, legal education, legal education, the purpose of legal education, the tasks of legal education, elements of legal education.

The article attempts to draw public attention to the priority areas of state policy in the field of education in relation to the subject component in the field of legal education and training of the younger generation of people, the definitions of the concepts of legal education and training of leading specialists in the field of pedagogy, their tandem and the inseparability of the connection in obtaining education by students at all levels of the education system are indicated.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЛИКВИДАЦИОННОГО НЕТТИНГА ПО СТАНДАРТАМ МЕЖДУНАРОДНОЙ АССОЦИАЦИИ СВОПОВ И ДЕРИВАТИВОВ (ISDA)

© 2023 Бортников Сергей Петрович

доктор юридических наук, доцент, директор института права

Самарский государственный экономический университет

E-mail: serg-bortnikov@yandex.ru

Ключевые слова: деривативы, производные финансовые инструменты, кросс-долг, ликвидационный неттинг, дефолт.

В статье предпринята попытка выявить основные тенденции развития производных финансовых инструментов, обеспечивающих финансовый интерес рынка и привлечение инвестиций. Рассматриваются вопросы финансово-кредитной политики в регулировании форм деривативов и порядка их обеспечения. Утверждается, что сложившаяся система генерального соглашения деривативов основана на нормах обычного права и имеет прогрессивное значение в регулятивных отношениях. В России законодательство о производных финансовых инструментах в процессе возникновения неблагоприятных экономических факторов эмитента жестко конкурирует с законодательством, регулирующим институт несостоятельности и неплатежеспособности. Возможность создания неэмиссионных инструментов с использованием материального залогового принципа обеспечения расчетов группой товаров двойного назначения позволяет привлечь инвестиции через систему ПФИ.

Финансовый рынок в современную эпоху претерпевает значительные изменения, которые обусловлены как общим порядком расширения электронных форм инструментов, так и трансграничными ограничениями в фондовой сфере с 2018 года.

Международной организацией ISDA в развитие Кодекса Swaps разработано генеральное соглашение, определяющее основные положения, заявления и гарантии, случаи и последствия неисполнения обязательств и средства правовой защиты¹.

В российском законодательстве в настоящее время отсутствует правовое регулирование форм и правового статуса производных финансовых инструментов, из которых исключены опционы и договоры репо.

Однако, если в обычных, регулятивных отношениях правовые характеристики различных финансовых инструментов могут не оказывать существенного влияния на их обращение и условия выпуска, то в охранительных отношениях становятся значимыми не только законодательно установленные ограничения, но и любые различия.

Закон о рынке ценных бумаг рассматривает дериватив как договор, опосредующий стоимость базового актива, к которому он выпущен. Несмотря на расширение трансграничных рынков обращения ПФИ, правовое регулирование в Рос-

сии и ЕС различается². При детализации и педантизме регулирования мелких особенностей ПФИ в российском праве, ЕС лишь указывает на возможные виды ПФИ, их производные возможности. Такой подход обеспечивает правовую определенность и квалификацию инструментов в зависимости от цели их использования: извлечения спекулятивной прибыли, управления инвестициями, хеджирования, опосредования поставки, производства расчетов и пр. Кредитно-дефолтные свопы вообще предназначены для возникновения и обеспечения денежных обязательств.

Процессы глобализации, бесспорно, имеют и положительное значение в введении к общему знаменателю условий выпуска и обращения ПФИ. Современный уровень стандартизации, инкорпорирование значительного числа международных участников фондового рынка и рынка ПФИ в таких организациях, как ISDA, позволил использовать единую документацию, правила, стандарты, формы сделок и пр., что повышает уровень стабильности и предсказуемость исхода трансграничных споров.

Значение стандартных соглашений переоценить трудно как в международном, так и национальном обороте, поэтому проформы ISDA и GMRA из обычного права становятся позитивным источником *lex mercatoria*. Это общая тенденция подкрепляется и всеобщим поветрием передачи разрешения споров в коммерческие арбитражи, а до 21 февраля 2022 года и в иностранных юрисдикциях, воспринявших ранее стандарты вышеуказанных организаций.

Наступление неблагоприятных последствий или истечение сроков деривативов ставит задачи регулирования их ликвидационного неттинга, обеспечивающего при прекращении обязательств по ПФИ и финансовым сделкам, используемым при введении процедур банкротства и наступлении других обстоятельств, заранее оговоренных последствий сторонами финансовых сделок. Проблема в данном случае заключается в разности дозволенных подходов и процедур не столько фондовым и финансовым законодательством, сколько законодательством, регулирующим процедуры несостоятельности в США, ЕС и России.

Ликвидационный неттинг в процессе как акселерации, так и прекращения обязательств по финансовым сделкам, обеспечивает выявление нетто-баланса по всей совокупности закрываемых и прекращаемых сделок. В конкуренции положений рамочного договора, биржевых правилах, законодательства о ПФИ, с одной стороны, и законодательства о несостоятельности, будут применяться правила ст. 63.1 – 63.4 закона № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

Особенностью ликвидационного неттинга является наступлением состояния неплатежеспособности как в банкротстве, так и в обычной хозяйственно-финансовой деятельности, что требует поиска способов уменьшения кредитного и системного рисков. Поэтому финансово-экономической сущностью ликвидационного неттинга рассматривается любое снижение рисков.

Генеральное соглашение ISDA существует в виде стандартной формы, принятой ассоциацией. Ее содержание о положении адаптируются сторонами сделки с помощью положений приложения. Часто можно встретить в литературе оценку Генерального соглашения как самого значимого экономического достижения

ISDA³. С другой стороны, высказывается мнение о необходимости ежедекадного обновления рамочных соглашений ISDA⁴.

Вне зависимости от применения указанного соглашения, законодательство большинства стран никак не запрещает сторонам финансовой сделки установить частные условия взаимодействия, установить пороговые значения кросс-дефолта, а также случаи прекращения сделок и последствия наступления банкротства.

В первичном регулировании генерального соглашения устанавливаются определения и стандартные формы, которые содержатся в так называемых «сборниках определений».

Генеральное соглашение исходит из того, что обычное отношение предполагает надлежащее исполнение обязанностей сторонами и отсутствие признаков неплатежеспособности или отсутствие событий неисполнения обязательств по ПФИ. Разумеется, главной обязанностью соглашение предусматривает совершение необходимого платежа. Передача дериватива может осуществляться в любой форме, как в устной, так и письменной; отсутствие подтверждения по сделке не ведет к ее признанию незаключенной или недействительной. Расчеты могут производиться как в форме «простого» платежного неттинга в рамках одной сделки, так и комплексного – во взаимозачете по требованиям из разных сделок.

Положения генеральных соглашений ISDA о неттинге при наличии дефолта построены по модели «условной новации», которая предполагает замену всех обязательств сторон единой нетто суммой.

Стандартная документация ISDA рассматривает два вида условий, влияющих на исполнение по ПФИ при неплатежеспособности. Первое условие связано с состоянием платежеспособности самого «эмитента» дериватива, которое определяется как «событие неисполнения»; вторую группу условий составляют события прекращения, складывающихся из внешних факторов⁵.

Событие неисполнения формируются в процессе банкротства, кассового разрыва, аварий, дефицитом и пр.

События прекращения, напротив, – факторы внешние, складывающиеся под воздействием санкций, СВО и пр.

Наступление процедуры ликвидационного неттинга, в любом случае связано с довольно длительным периодом ожидания, который обусловлен достаточно широким спектром оговорок и возражений должника: устранение условий просрочки поставки или платежа по сделке; оговоренный льготный период, в течение которого нарушившая сторона все же может осуществить платеж; отрицание факта заключения соглашения; меры для дезавуирования соглашения или сделки; ложное заверение; кросс-дефолт; реорганизация и пр.

Однако следует указать, что перечень событий неисполнения является закрытым, в то время как события прекращения могут быть установлены самими сторонами генерального соглашения ISDA путем указания дополнительных оснований прекращения.

Стандартно установленными факторами прекращения обязательства по генеральному соглашению предусмотрены незаконность дериватива и самого согла-

шения, налоговое событие, негативные результаты реорганизации, наступление обстоятельств непреодолимой силы.

Ликвидационный неттинг в своей процедуре довольно гибок и предусматривает различные способы определения суммы платежа или нетто-суммы. Обязанная сторона может определить порядок расчета или стороны своим соглашением вычислить размера нетто-обязательства методом потерь или методом рыночных котировок.

¹ Генеральное соглашение ISDA / https://www.isda.org/a/NzXEE/RUS_BanksInsolvLaw_ISDAComments_Sep07-_2.pdf (обращение 18.09.2023 г.).

² См Директиву ЕС. Directive 2014/65/EU of the European Parliament and of the Council of 15 May 2014 on markets in financial instruments and amending Directive 2002/92/EC and Directive 2011/61/EU (обращение 18.09.2023 г.).

³ Rauch S. Close-out Netting für Finanzunternehmen. Eine kritische Analyse unter besonderer Beachtung der Wechselwirkungen zwischen Insolvenzund Wettbewerbsrecht. Baden-Baden: Nomos, 2017. P. 28.

⁴ Zepeda R. The ISDA Master Agreement 2012: a Missed Opportunity? // Journal of International Banking Law and Regulation. 2013. Vol. 8. P. 309.

⁵ См., например: Сидорова А.В. Правонарушения в интернет-пространстве: классификация, характерные особенности и субъекты. / Социальное поведение молодежи в Интернете: новые тренды в эпоху глобализации. материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. 2015. С. 296-303.

LEGAL REGULATION OF LIQUIDATION NETTING BY STANDARDS INTERNATIONAL ASSOCIATION OF SWAPS AND DERIVATIVES (ISDA)

© 2023 Bortnikov Sergey Petrovich
Doctor of Law, Associate Professor, Director of the Institute of Law
Samara State University of Economics
E-mail: serg-bortnikov@yandex.ru

Keywords: derivatives, derivatives, cross-debt, liquidation netting, default.

This article attempts to identify the main trends in the development of derivatives that ensure the financial interest of the market and attract investments. The issues of financial and credit policy in the regulation of derivatives forms and the procedure for their provision are considered. It is argued that the existing system of master agreement of derivatives is based on customary law and has progressive significance in regulatory relations. In Russia, legislation on derivative financial instruments in the process of occurrence of adverse economic factors of the issuer competes tightly with legislation regulating the institution of insolvency and insolvency. The possibility of creating non-emission instruments using the material collateral principle of ensuring settlements by a group of dual-use goods allows attracting investments through the PFI system.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРАДИЦИОННЫХ И ИННОВАЦИОННЫХ БАНКОВСКИХ УСЛУГ

© 2023 Бусина Яна Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: businay@mail.ru

Ключевые слова: банковские услуги, банковские продукты, виртуальный банкинг, цифровизация, правовое регулирование, программное обеспечение.

В статье рассмотрено существующее нормативно-правовое регулирование традиционных банковских услуг, изучено, что понимается под инновационной банковской услугой, выделены некоторые виды инновационных банковских услуг, а также поставлен вопрос об их законодательном регулировании.

На сегодняшний день мы наблюдаем активную цифровизацию всех сфер жизни общества. Появляются новые технологии, программное обеспечение, все чаще в личных и производственных процессах используется так называемый искусственный интеллект. Такая трансформация общественной жизни, безусловно, должна быть урегулирована на законодательном уровне, чтобы правоприменители обладали достаточным количеством правовых средств для разрешения тех или иных споров, возникающих по поводу продуктов цифровизации¹.

Итак, традиционные банковские услуги условно можно разделить на основные, под которыми понимаются следующие услуги: кредитные, депозитные, расчетные, инвестиционные, выпуск и обслуживание пластиковых карт, а также дополнительные: инкассация, перевозка документов и ценностей и иные.

В качестве основных законов в сфере регулирования банковской деятельности выделим Федеральный закон от 2 декабря 1990 N 395–1 «О банках и банковской деятельности»² и Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10 июля 2002 N 86-ФЗ³, они регламентируют функционирование банковской системы в целом.

Ввиду того, что банковская система и ее продукты прогрессивно развиваются, необходимо отметить особую важность нормативных актов Банка России.

Сейчас активно развивается интернет-банкинг. Классический набор услуг интернет-банкинга включает почти полный набор банковских услуг: любые безналичные платежи; покупка и продажа валюты; оплата коммунальных услуг; расчеты с операторами мобильной и привычной связи; возможность отслеживать свои счета и др. тенденция к электронному предоставлению банковских продук-

* Научный руководитель – Карев Дмитрий Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

тов и услуг возникает частично вследствие потребительского спроса, а частично из-за усиления конкурентной среды в мировой банковской отрасли. Интернет изменил поведение клиентов, которым требуются более индивидуальные продукты/услуги по более низкой цене. Кроме того, новая конкуренция со стороны онлайн-банков поставила под вопрос прибыльность даже традиционных банков. Немногим банкам удалось разработать эффективные стратегии для полного использования возможностей, которые предлагает интернет. Чтобы традиционные банки могли определить, какие продукты/услуги предлагать через Интернет, требуется четкая и лаконичная стратегия интернет-торговли. К сожалению, данных об интернет-банкинге мало, а различия в определениях затрудняют сравнение между странами. Несмотря на это, можно обнаружить, что онлайн-банкинг особенно распространен в скандинавских странах, Сингапуре, Испании и Швейцарии, где более 75% всех банков предлагают такие услуги. Скандинавские страны имеют наибольшее количество пользователей интернета, причем до одной трети клиентов банков в Финляндии и Швеции пользуются преимуществами электронного банкинга.

Виртуальный (цифровой) банкинг-это концепция, которая относится к использованию виртуальных технологий в сочетании с традиционными финансовыми системами для создания комплексных финансовых услуг⁴. Цель виртуальных банков-предоставлять банковские услуги существующим клиентам, одновременно привлекая новых через модернизированные каналы. Виртуальный банк предоставляет финансовые продукты и услуги через Интернет с помощью мобильных устройств и веб-браузеров на настольных ПК. Виртуальный банк также обычно предоставляет клиентам поддержку по телефону в рабочее время и имеет круглосуточную онлайн-службу поддержки клиентов.

Тем самым, в современных условиях появляется ряд инновационных банковских услуг, правовую природу которых мы изучим далее.

Инновационная банковская услуга представляет собой новую услугу, внедряемую банком, которая сопровождает и оптимизирует проведение банковских операций. Так, инновационные банковские услуги направлены на оптимизацию работы и увеличение прибыли. Рассмотрим некоторые инновационные банковские услуги, рассматриваемые и внедряемые на территории Российской Федерации на сегодняшний день.

Во-первых, это BNPL, которая означает Buy Now, Pay Later (покупай сейчас, плати позже). Данная услуга реализуется посредством сервисов, которые позволяют разбить оплату по принципу рассрочки без обращения в банк, в приложениях.

Во-вторых, это усовершенствованные посредством геймификации банковские продукты. Так, банки повышают привлекательность ранее существующих приложений и продуктов путем внедрения соответствующих актуальных механик и игр, что сопровождается повышенным вниманием к данным продуктам и увеличением выручки.

В-третьих, это банковская услуга, основанная на анализе цифрового следа для понимания потребностей человека. Тем самым, реализуется персонализация бан-

ковских приложений и продуктов, которая является очень эффективной и информативной.

В-четвертых, можно назвать агрегацию партнерских офферов. Самым распространенным на сегодняшний день является сервис Sweetcard. Такие агрегации партнерских предложений позволяют банкам создавать условия для возврата кэшбэка клиентам, взамен они получают их повышенную лояльность и дополнительную прибыль.

На сегодняшний день инновационные банковские услуги и продукты не урегулированы на должном законодательном уровне. В рамках реализации Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы основной целью направления, касающегося нормативного регулирования, является формирование новой регуляторной среды, обеспечивающей благоприятный правовой режим для возникновения и развития современных технологий, а также для осуществления экономической деятельности, связанной с их использованием (цифровой экономики)⁵.

Однако более своевременное урегулирование инновационных банковских продуктов и услуг до сих пор реализуется именно на локальном уровне, с помощью локальных актов банков.

Так, цифровизация России и всего мира говорит о том, что законодателю и правоприменителю необходимо знать и понимать последние тенденции в мире банковских услуг для правильного определения сущности банковских услуг и продуктов для дальнейшего правоприменения⁶.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что необходимо создать комплексную законодательную базу, способную урегулировать возникающие в рамках цифровизации инновационные банковские услуги и продукты, необходимо определить в рамках правовых институтов участвующие в банковской деятельности инновационные технологии, услуги и продукты. Более того, считаем необходимым формирование такой политики государства по развитию цифровой экономики, которая будет направлена на стимулирование создания и внедрения инновационных банковских продуктов.

¹ Селезнев И. А. Правовое регулирование банков России в современных условиях // Молодой ученый. 2020. № 20 (310). С. 326-327.

² Федеральный закон от 2 декабря 1990 г. N 395-1 «О банках и банковской деятельности» // Ведомости съезда народных депутатов РСФСР. 1990. N 27. Ст. 357.

³ Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10 июля 2002 N 86-ФЗ // Российская газета. 2002. N 127.

⁴ Пашковская И.В. Тенденции развития цифрового банкинга // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. 2019. № 3 (22). С. 46-52.

⁵ Указ Президента РФ от 9 мая 2017 г. № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы» // СПС «Гарант».

⁶ Слободенюк Д.Д., Павлова А.М. Инновационные банковские продукты // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 3. С.184-186.

FEATURES OF LEGAL REGULATION OF TRADITIONAL AND INNOVATIVE BANKING SERVICES

© 2023 Busina Yana Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: businay@mail.ru

Keywords: banking services, banking products, virtual banking, digitalization, legal regulation, software.

In this article, we will consider the existing regulatory and legal regulation of traditional banking services, as well as study what is meant by innovative banking services, highlight some types of innovative banking services that interest us, and raise the question of their legislative regulation.

МЕРЫ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО НАДЗОРА ЗА БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

© 2023 Вахитова Юлия Рустэмовна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vakhitowayu@yandex.ru

Ключевые слова: банковский надзор, государственное регулирование, банковская деятельность, правовое регулирование, меры правового регулирования.

Статья посвящена анализу проблем, связанных с правовым регулированием банковского надзора. Отдельное внимание уделяется оценке банками своих собственных рисков на основе внутренних рейтингов и разработки эффективных планов финансовой устойчивости в условиях нестабильности национальной экономики. Решение указанных проблем видится в разработке системы мер правового регулирования надзорной деятельности, направленной на учет внутренних рейтингов как на уровне федерального законодательства, так и на уровне нормативных актов Центрального банка Российской Федерации.

Повышение устойчивости банков в условиях нестабильности национальной и глобальной экономики, а также необходимость поддержания стабильности финансовой системы в современных условиях определяют необходимость усиления мер, направленных на осуществление государственного надзора за банковской деятельностью. Обусловлено это тем, что банки играют первостепенную роль в экономической жизни страны, контролируя значительную часть денежной массы, а также влияя на природу и характер производства. Вместе с тем банковская деятельность, которая не контролируется государством, приводит к рискам национальной экономики, а также дестимулированию банков и иных участников финансового рынка повышать эффективность своей деятельности и поддерживать финансовую устойчивость.

Учитывая значение и степень влияния банков на национальную экономику, можно предположить, что любые уязвимости в банковском секторе будут выступать негативным фактором для экономического развития страны. Сказанное ставит государство перед необходимостью выработки соответствующих мер государственного регулирования, позволяющих не только эффективно контролировать банковскую деятельность, но и своевременно предотвращать риски за счет осуществления государственного надзора.

* Научный руководитель – Коробова Александра Петровна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Соответствующие меры государственного надзора могут быть реализованы только посредством эффективного правового регулирования, направленного как на соблюдение баланса интересов сторон банковских отношений (общества, кредитных организаций, государства), так и на обеспечение государственного надзора соответствующими правовыми средствами, отвечающими потребностям общества в условиях, сложившихся в настоящий момент регулирования общественных отношений.

В 2022 году было разработано и внедрено достаточное количество новых правил правового регулирования банковской деятельности, некоторые из которых как раз и направлены на совершенствование механизмов государственного надзора за банковской деятельностью в условиях нестабильности национальной экономики и геополитических рисков.

Однако до настоящего момента все еще остается ряд нерешенных проблем, связанных с несовершенством правового регулирования такого вида надзора, что предопределяет необходимость выработки новых мер правового регулирования надзорной деятельности.

Одной из сфер, в которой надзорные меры еще не так эффективны, как могли бы быть, выступает сфера, связанная с оценкой банками своих собственных рисков. В настоящее время принимаемые риски контролируются самими банками недостаточно (в том числе по причине отсутствия обязательных правил, ориентированных на контроль рисков), а механизмы государственного надзора за тем, как банки контролируют свои собственные риски, и вовсе не разработаны.

В указанных условиях становится очевидным тот факт, что, с одной стороны, принимаемые банками риски являются важнейшим показателем эффективности их деятельности в целом и показателем возможных рисков в национальной экономике, а с другой стороны - не все показатели регулирования банковских рисков разработаны и контролируются в рамках осуществления надзорной деятельности.

Когда речь идет о рисках в банковской деятельности, то оценивать те риски, которые принимаются банками, и учитывать их при принятии соответствующих управленческих решений наиболее точно позволяют внутренние рейтинги, что неоднократно находило отражение в международных правилах регулирования банковской деятельности. Центральным Банком Российской Федерации (далее – Банк России) и ранее рассматривался вопрос о разработке такого подхода, который основывался бы на внутренних рейтингах банков. Однако в настоящий момент такой подход в полной мере не выработан.

Так, например, необходимость в обязательном порядке перевести системно значимые банки на учет внутренних рейтингов обсуждается Банком России с банковским сообществом с 2020 года, однако до настоящего времени только четыре из тринадцати системно значимых российских банков в добровольном порядке внедрили системы учета рисков на основе внутренних рейтингов.

Системно значимым российским банкам, которые перешли на реализацию подхода на основе внутренних рейтингов (IRB-подход) для расчета нормативов

достаточности капитала разрешено использовать собственные методики и модели оценки кредитных рисков, в том числе, при формировании резервов.

В свою очередь, таким системно значимым российским банкам разрешено рассчитывать резервы по ссудам физическим лицам, а также предприятиям малого и среднего бизнеса с учетом оценки ожидаемых кредитных потерь. Иными словами, системно значимым российским банкам, перешедшим на IRB-подход, можно не применять общие подходы по формированию резервов, действующие для всех остальных банков¹.

Оценивая реальную возможность российских банков в целом отметим, что применять IRB-подход, а также проводить в связи с этим модернизацию правового регулирования мер надзорной деятельности возможно только в том случае, если оценивать опыт внедрения соответствующего подхода в системно значимых российских банках.

Опыт внедрения системы учета рисков на основе внутренних рейтингов в системно значимых российских банках показал, что перевод остальных российских банков на такую систему (IRB-подход) в настоящий момент невозможен ввиду несовершенства правового регулирования, в том числе в области надзорной деятельности.

Во-первых, необходимо определить порядок учета внутренних рейтингов российскими банками в нормах федерального законодательства, внедрив при этом в нормативное правовое регулирование соответствующий понятийный аппарат. В настоящий момент нормы федерального законодательства в области банковской деятельности не содержат положений о порядке и особенностях учета внутренних рейтингов, а также не приводят соответствующий понятийный аппарат. Не определена такая процедура и в нормативных актах самого регулятора банковской деятельности – Банка России.

Во-вторых, опыт внедрения IRB-подхода в системно значимых российских банках показал, что существуют проблемы правового характера, связанные с толкованием тех или иных понятий и требований Банка России (например, требований в отношении дефолта). Кроме того, видится необходимой оптимизация и детализация отдельных элементов государственного регулирования надзорной деятельности для целей снижения рисков вариативности в модельных оценках разных банков (это также распространяется и на требование о том, что при расчете нормативов для банков с универсальной лицензией допустимо применять пониженный коэффициент риска в 20%).

Можно предположить, что изменения положений законодательства, направленные на установление законодательных механизмов надзорной деятельности в части контроля IRB-подхода банков и введение в положения российского законодательства соответствующих категорий и порядка реализации IRB-подхода, позволят российским банкам более точно и полно использовать возможности в рамках IRB-подхода. В частности, учитывать обеспечение для того, чтобы снизить кредитные риски, применять так называемые критерии специального кредитования и самостоятельно выбирать модели оценки.

Если же рассматривать реализацию вышеприведенных мер с позиции соответствующего механизма, то можно предположить, что ряд общих правил, в том числе механизмы надзорной деятельности за IRB-подходом, необходимо закрепить в нормах федерального законодательства, а конкретные особенности к использованию IRB-подхода российскими банками необходимо закрепить в нормативных документах Банка России. Это же касается и правил, в рамках которых Банк России будет принимать решение о наличии у банка возможности перехода на IRB-подход.

В июле 2023 года было анонсировано, что системно значимые банки будут обязаны перейти на использование внутренних рейтингов при оценке кредитного риска с 1 января 2030 года, при этом соответствующие поправки были внесены в Государственную Думу Российской Федерации². В свою очередь, оценивая реальные перспективы обязательного перехода на внутренние рейтинги для системно значимых банков только к 2030 году можно сказать, что семилетний срок является неоправданно долгим.

В качестве еще одной перспективной меры, направленной на совершенствование надзорной деятельности, можно назвать выработку инструментов, нацеленных на контроль того, как банки самостоятельно преодолевают стрессовые ситуации в национальной экономике без учета мер государственного реагирования и поддержки. Здесь для эффективности надзора необходимо определиться с тем, что именно будет выступать инструментом контроля и оценки его эффективности в стрессовых ситуациях.

Видится, что одним из наиболее эффективных инструментов контроля в стрессовых ситуациях выступает планирование банками своей деятельности по восстановлению финансовой устойчивости, разрабатываемое в период стабильности национальной экономики.

При этом большой вопрос вызывает именно механизм, направленный на контроль реальных, а не формально разработанных планов финансовой устойчивости, с целью поддержания соответствующих планов в актуальном состоянии и их эффективное использование в реальной кризисной ситуации.

Вместе с тем, как показывает существующая практика в области надзорной деятельности, российские банки не рассматривают планы финансовой устойчивости в качестве реальных инструментов, направленных на сглаживание проблем в условиях кризиса, подходя к составлению планов формально и не согласовывая с собственниками объем потенциальных расходов на поддержку поддержания стабильного функционирования в стрессовой ситуации. Формальный подход к составлению планов финансовой устойчивости привел к тому, что большинство банков в 2022 году не смогло воспользоваться такими планами³.

При этом важно отметить, что формализм подхода российских банков к составлению планов финансовой устойчивости во многом является следствием несовершенства существующего правового регулирования в области надзорной деятельности. Так, имеющиеся требования нормативного характера к формированию и содержанию планов финансовой устойчивости содержат достаточно об-

щие правила, а санкции за формальный подход к разработке планов финансовой устойчивости при его выявлении в рамках надзора отсутствуют.

Исходя из этого, планы финансовой устойчивости большинства российских банков, которые предъявляются Банку России в рамках надзорной деятельности в случае кризиса, нереализуемы и нуждаются в совершенствовании. По данным Банка России основные недостатки в планах финансовой устойчивости можно сформулировать следующим образом: наличие слишком оптимистичных прогнозов; мероприятия, содержащиеся в планах и направленные на восстановление капитала или ликвидности либо оторваны от реальности, либо недостаточны; не прослеживается влияние стрессов на деятельность банка (банковской группы); отсутствует проработка стрессовых сценариев; отсутствует вовлеченность собственников в процесс разработки соответствующих планов финансовой устойчивости; расходы, заложенные на поддержку в стрессовых условиях, недостаточны с учетом возможных сценариев стресса и рисков для банка.

Наличие вышеперечисленных проблем приводит к тому, что планы финансовой устойчивости возложенной на них надзорной цели не достигают, и направлены не на самостоятельное преодоление стресса банками, а на формальный подход к предоставлению отчетности перед регулирующим органом.

Решением вышеуказанной проблемы может стать только совершенствование правового регулирования в области надзорной деятельности с определением конкретных индикаторов, оказывающих влияние на банки в стрессовых ситуациях (например, описание сценариев стресса), определения конкретных мероприятий повышения финансовой устойчивости и оценки эффекта использования каждого из таких мероприятий. Тем более, что в 2021 году Банк России уже разрабатывал методические рекомендации (не имеющие обязательный характер) по основным индикаторам плана финансовой устойчивости для банков⁴.

Еще одной мерой правового характера является закрепление обязанности контролирующих лиц в банках участвовать в процессах планирования финансовой устойчивости в условиях стрессов, а также привлечение к ответственности контролирующих лиц в случае неисполнения соответствующей обязанности.

С позиции мер государственного надзора необходимо детализировать критерии оценки качества управления банками с целью учета качества разрабатываемых и предоставляемых в Центральный Банк планов финансовой устойчивости. Данный подход позволит контролировать планы финансовой устойчивости и оценивать их качество и реализуемость в условиях реальных экономических стрессов.

Подводя итог, необходимо отметить, что в настоящий момент в Российской Федерации существует ряд проблем, связанных с правовым регулированием надзорной деятельности. Отдельные проблемы касаются оценки банками своих собственных рисков на основе внутренних рейтингов и разработки эффективных планов финансовой устойчивости в условиях нестабильности национальной экономики.

Решением выявленных проблем является разработка соответствующего правового регулирования надзорной деятельности, направленная на их минимизацию.

¹ Банк России разрешил при формировании резервов использовать подход на основе внутренних рейтингов. Электронный ресурс. Режим доступа: <https://cbr.ru/press/event/?id=8398> (дата обращения 17.09.2023 г.).

² Системно значимые банки обяжут с 2030 г. перейти на внутренние рейтинги при оценке кредитного риска. Электронный ресурс. Режим доступа: <https://www.interfax.ru/business/913893> (дата обращения 17.09.2023 г.).

³ Итоги работы Банка России 2022: кратко о главном. Электронный ресурс. Режим доступа: https://cbr.ru/about_br/publ/results_work/2022/ (дата обращения 17.09.2023 г.).

⁴ Итоги работы Банка России 2021: кратко о главном. Электронный ресурс. Режим доступа: https://cbr.ru/about_br/publ/results_work/2021/ (дата обращения 17.09.2023 г.).

MEASURES TO IMPROVE THE LEGAL REGULATION OF STATE SUPERVISION OF BANKING ACTIVITIES

© 2023 Vakhitova Yulia Rustemovna
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: vakhitowayu@yandex.ru

Keywords: banking supervision, state regulation, banking activity, legal regulation, legal regulation measures.

The article is devoted to the analysis of problems related to the legal regulation of the supervisory activities of Russian banks. The author pays special attention to the assessment by banks of their own risks based on internal ratings and the development of effective financial stability plans in conditions of instability of the national economy. The article focuses on the fact that the solution to these problems is the development of appropriate legal regulation of supervisory activities aimed at accounting for internal ratings both at the level of federal legislation and at the level of regulations of the Central Bank of the Russian Federation.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В ЦИФРОВОМ ОБЩЕСТВЕ

© 2023 Горбунова Анастасия Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: NGorbunova13@yandex.ru

Ключевые слова: информационные технологии, цифровизация, местное самоуправление, информационные ресурсы.

Статья посвящена исследованию цифровой насыщенности органов местного самоуправления и анализу использования конкретных информационных технологий для повышения эффективности и качества работы органов власти в условиях общей цифровизации общества. Автором выделены основные проблемы, препятствующие внедрению и использованию цифровых технологий на местном уровне.

В прошлом году Всемирным банком «GovTech Maturity Index» (GTMI) было проведено исследование, в котором участвовали почти все страны мира с целью выявления уровня цифровизации правительства и распространения информационных технологий в каждой из них. Согласно этим данным, Россия заняла десятое место, улучшив показатели по сравнению с рейтингом 2020 года. Все преобразования и деятельность законодателя в области регулирования и развития информационных технологий за последние годы позволяет отчетливо отметить положительную динамику в данной области. Например, на всех уровнях власти в нашей стране за последние годы были внедрены ИКТ «Электронное правительство», а также приняты и практически выполнены все планы по цифровизации государства на 2019-2024 гг.¹

Среди прочих тенденций государства в области развития информационных технологий одним из наиболее важных и перспективных направлений является цифровизация именно местного самоуправления. Поскольку местное самоуправление является «связующим звеном» между органами высшей государственной власти и населением, а также в его обязанности входит решение подавляющего большинства вопросов, касающихся основных потребностей граждан. Именно поэтому оценка работы местного самоуправления является определяющей при формировании мнения относительно работы всего государственного аппарата в целом². Достойный уровень функционирования местного самоуправления возможен только при создании эффективных и действенных каналов взаимодействия власти с обществом, а также улучшении работы данных органов изнутри.

* Научный руководитель – Касаткин Сергей Николаевич, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Становится очевидным, что для достижения реального результата в работе органов местного самоуправления необходимо широкомасштабное внедрение информационных технологий. Именно благодаря им возможен переход отношений власти и населения в электронное пространство, что необходимо для обеспечения свободного взаимодействия с органами власти. Также цифровизация позволяет повысить эффективность деятельности всего государственного аппарата³.

В настоящее время уже была проведена масштабная работа и введены преобразования, которые выводят местное самоуправление на принципиально новый уровень развития. Во-первых, на данном этапе были созданы муниципальные информационные системы, а также информационные ресурсы по всем наиболее приоритетным направлениям их деятельности. Во-вторых, подавляющая часть всех информационных ресурсов страны оказывается сосредоточенными именно на данном уровне власти⁴. Однако указанные преобразования не являются достаточными для достижения оптимального функционирования органов местного самоуправления, поэтому работа в данной области должна продолжаться и развиваться еще большими темпами.

Документооборот является одной из самых важных частей внутренней работы муниципального управления, так как правильная его организация помогает обеспечить оперативность и надежность функционирования государственного аппарата⁵. Преимущественно для обработки входящих заявок в органах местного самоуправления используется современная отечественная система электронного документооборота корпоративного класса «CompanyMedia». Данная система позволяет автоматизировать важнейшую часть работы органов местного самоуправления, а именно – обращение граждан. Кроме того, «CompanyMedia» является абсолютно импортонезависимой системой, работа которой возможна в паре с наиболее популярным отечественным программным обеспечением.

Местное самоуправление должно находиться в постоянной взаимосвязи со всем государственным аппаратом, что достигается благодаря государственным информационным системам. Например, муниципалитеты имеют возможность использовать федеральные государственные информационные системы, если быть точнее «Федеральный реестр государственных и муниципальных услуг (функций)» для перевода предоставляемых услуг в электронную форму и автоматизацию всех внутренних процессов.⁶

Кроме организации и ведения электронного документооборота в систему деятельности органов местного самоуправления входит создание электронного представительства в сети Интернет. Электронный веб-сайт государственных органов является одним из наиболее действенных инструментов для установления связи с населением, информирования его о работе муниципалитетов, а также «популяризации» муниципального образования.

В современных условиях также представляется необходимым уделить внимание социальным сетям, которые отражают в себе гражданскую активность и становятся каналом для оперативного распространения информации. Данная форма общения государственных органов с населением отличается неформальностью и используется в качестве вспомогательного механизма выяснения мнений и

настроений граждан. В основном местное самоуправление использует такую социальную сеть как ВКонтакте, несколькими годами ранее также использовался Twitter и Instagram, однако политика данных социальных сетей в настоящее время не отвечает требованиям и основным направлениям деятельности государства.

Еще одной вехой в цифровизации органов местного самоуправления стал период борьбы с коронавирусной инфекцией Covid-19⁷. Многие отмечают, что перевод работы в дистанционный режим стал отправной точкой для приобретения и развития населением «цифровых навыков», что позволило буквально совершить «цифровой скачок» в данной области.

Разумеется, насыщение информационными технологиями местное самоуправление обладает высоким потенциалом в контексте улучшения качества жизни населения и повышения эффективности работы всего государственного аппарата в целом, однако в настоящее время данный процесс проходит тяжелый путь своего становления и развития.

Одной из основных проблем в цифровизации органов местного самоуправления является финансирование, а именно то, что до сих пор остается не отработанной система финансирования мероприятий по «насыщению» муниципалитетов достижениями науки и техники⁸. Схема государственного управления сформирована таким образом, что большая часть дотационных муниципалитетов России вынуждены получать финансирование на информационное обеспечение по остаточному принципу. В данный момент механизмы насыщения информационными технологиями муниципалитетов и практика их реализации не сформированы.

Следующая проблема является следствием предыдущей, а именно неравномерное развитие муниципалитетов. В настоящее время наблюдается колоссальный разрыв между, так называемыми, «донорами», то есть крупными городами, и сельскими поселениями, которые составляют большинство российских муниципалитетов.

Основной причиной трудностей, связанных с внедрением ИТ – технологий на службу местного самоуправления, являлось слабо развитое законодательство в данной сфере. За последние года законодателем были предприняты несколько попыток восполнить пробел в этой области и одним из основополагающих НПА стал Указ Президента Российской Федерации от 09.05.2017 г. № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 – 2030 годы». Мы считаем необходимым выделить ключевые части данного указа, поскольку цифровизация муниципалитетов происходила именно в соответствии с данными положениями.

Анализируя ч.27 данного указа мы видим, что государство взяло устойчивый курс на цифровизацию всего государственного аппарата. Обеспечение свободного доступа граждан и организаций, органов государственной власти Российской Федерации, органов местного самоуправления к информации на всех этапах ее создания и распространения является основной целью внедрения информационных технологий в данных областях.

Устойчивое функционирование информационной структуры ожидается обеспечить за счет единства государственного регулирования, поэтапного перехода по использованию инфраструктуры электронного правительства, использования российских криптоалгоритмов и средств шифрования.

Учитывая нынешнюю геополитическую ситуацию, наиболее важными являются действия государственных органов, направленных на обеспечение безопасности всей инфраструктуры. В частности, необходимости импортозамещения оборудования и программного обеспечения, развитие отечественных аналогов, чтобы добиться производственной независимости и информационной стабильности.

Несмотря на многочисленные трудности, связанные с внедрением ИТ-технологий, их практическая польза остается бесспорной. Основными преимуществами использования ИТ-технологий в работе органов местного самоуправления является:

- 1) наиболее полная реализация всех принципов демократии за счет более упрощенного доступа граждан к принятию решений органами местного самоуправления;
- 2) повышение прозрачности и открытости работы муниципалитетов;
- 3) снижение непосредственных контактов с муниципальными служащими за счет чего происходит уменьшение коррупционных рисков;
- 4) сокращение возможных ошибок, которые возникают в процессе внутренней работы органов местного самоуправления.¹⁰

Таким образом, основными направлениями деятельности органов местного самоуправления являются: во-первых, информационная поддержка управленческих решений, во-вторых, обеспечение взаимодействия субъектов муниципального управления и населения, в-третьих, обеспечение цифрового документооборота. Организация муниципального управления с использованием информационных технологий позволяет повысить их эффективность, сделать более открытыми и прозрачными, а также увеличить доверие граждан к органам власти в целом. Вместе с этим автоматизация значительной части рутинных процессов позволяет повысить качество принятых решений и снизить затраты на их подготовку.

¹ Сухарева М. Н. Цифровая трансформация как приоритетный вектор совершенствования механизма государственного управления // В сборнике: Актуальные проблемы развития государства и права. сборник научных статей научно-практического круглого стола. – 2021. – С. 160–162.

² Обушева, К. А. Цифровая трансформация государственного управления / К. А. Обушева. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2022. – № 20 (415). – С. 490-493. – URL: <https://moluch.ru/archive/415/91855/> (дата обращения: 29.04.2023).

³ Проблемы и перспективы использования цифровых технологий в региональном и муниципальном управлении : Коллективная монография / А. П. Сысоев, А. И. Усов, В. М. Кульков [и др.] ; Под редакцией В.К. Ковальчука, А.П. Сысоева, А.И. Усова, М.С. Халикова. – Москва : Общество с ограниченной ответственностью «ИЗДАТЕЛЬСТВО «НАУКА», 2019. – 270 с.

⁴ Гавриков Ф. А. Зарубежный опыт внедрения информационных технологий в сферу государственного и муниципального управления // Актуальные проблемы социально-гуманитарного и научно-технического знания. 2017. № 4 (13). С. 11-13

⁵ Инструменты управления реализацией муниципальных функций в электронном виде [Текст] : коллективная монография / [А. И. Абдряшитова, Е. В. Грачева, М. Ю. Казаков и др.]; ответственный редактор Т. А. Лачинина; Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (РАНХиГС). – Владимир : Владимирский фил. РАНХиГС, 2017. – 233 с.

⁶ Кондрашева, Н. Н. Цифровые технологии в муниципальном управлении / Н. Н. Кондрашева, О. В. Степнова // Наука и бизнес: пути развития. – 2020. – № 1(103). – С. 115-117.

⁷ Регионы, муниципалитеты и местные сообщества против COVID-19. Мониторинг Общероссийского Конгресса муниципальных образований. М., 2020 URL: http://131.fz.ranepa.ru/uploads/files/2020/06/nonitoring_OKMO_2020.pdf (дата обращения: 28.03.2023)

⁸ Желдыбина Ю.В., Исаенко Ю.С. Информатизация органов местного самоуправления / Ю.В. Желдыбина, Ю.С. Исаенко // Экономические науки -2018. - №4. - С. 917-920.

⁹ Зотов В. Б. Современные информационные технологии как средство повышения эффективности деятельности органов местного самоуправления / В.Б. Зотов // Муниципальная академия - 2017. - №4. - С. 8-20.

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF LOCAL SELF-GOVERNMENT IN A DIGITAL SOCIETY

© 2023 Gorbunova Anastasia Alekseevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Ngorbunova13@yandex.ru

Keywords: information technologies, digitalization, local government, information resources.

The article is devoted to the study of the digital saturation of local self-government bodies and the analysis of the use of specific information technologies to improve the efficiency and quality of the work of authorities in the conditions of general digitalization of society. The authors have identified the main problems hindering the introduction and use of digital technologies at the local level.

СУДЕБНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЭКСПЕРТИЗЫ: АТРИБУТИВНАЯ И СОДЕРЖАТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

© 2023 Дерунов Иван Алексеевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: судебная экспертиза, судебно-экономическая экспертиза, экспертная деятельность, заключение эксперта, эксперт.

В статье приводится краткий теоретико-правовой анализ атрибутивных и содержательных характеристик судебно-экспертной деятельности на примере судебно-экономической экспертизы. Автором публикации представлена аккумуляция накопленного теоретического материала, а также собственная позиция по заявленной тематике.

При организации и планировании расследования преступлений экономической направленности особое значение приобретает порядок назначения судебно-экономической экспертизы, которая позволяет на основе изучения финансово-хозяйственной документации финансового и бухгалтерского учета выявить признаки состава расследуемого преступного деяния¹. Исследование вышеназванных документов позволяет установить факт отсутствия или передачи денежных средств, различных ценностей или иного имущества.

Судебная экономическая экспертиза является одним из важнейших инструментов следователя при расследовании преступлений экономической направленности. Данное положение обусловлено тем, что расследование преступлений в сфере экономики требуют наличие особой подготовки и знаний со стороны должностных лиц.

Одной из важнейших задач, судебно-экономической экспертизы является установление фактических обстоятельств, которые характеризуют деятельность коммерческой или иной организации за интересующий следователя период времени. К задачам данной судебной экспертизы также относят:

- установление обстоятельств выполнения или невыполнения требований, сформулированных отечественным законодательством к порядку предоставления финансово-экономической отчетности органам государственной власти в установленный законом период времени;
- отражение или не отражение в вышеназванных документах обстоятельств, характеризующих деятельность коммерческой или иной организации, а также конкретные финансовые операции;

* Научный руководитель – Осипов Данила Денисович, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

- выполнение или невыполнение требований, сформулированных налоговым законодательством Российской Федерации.

- установление характера использования целевых средств и т. д.

Предметом данной судебной экспертизы являются различные финансовые операции внутри коммерческой организации, а также операции с другими организациями, которые выступают в качестве объекта судебного и досудебного разбирательства². На основе именно этих сведений эксперт проводит экспертное исследование.

Под методами судебно-экономической экспертизы понимается комплексная совокупность способов и приемов, которые применяются экспертом при производстве данной экспертизы.

Судебная экономическая экспертиза, с учетом многообразия ее видов и подвидов, разрешает следующие группы вопросов³:

- комплекс вопросов, которые связаны с формированием бухгалтерской отчетности коммерческой или иной организации;
- комплекс вопросов, которые связаны с правильностью оформления бухгалтерской отчетности;
- перечень вопросов, которые связаны с полнотой предоставляемой финансовой отчетности коммерческой или иной организации;

Объектом судебной экономическую экспертизы являются материалы уголовного дела, которые предоставляются эксперту-экономисту и содержащие в себе исходные (основные) сведения о предмете данной экспертизы. Так, некоторыми исследователями предлагается следующая классификация судебно-экономических экспертиз, с позиции перечня предоставляемых документов и иных носителей финансовой информации:

- исследование первичных финансовых документов;
- исследование иных документов, косвенно отражающих финансовую деятельность коммерческой или иной организации, например договора, письменная корреспонденция и так далее;
- регистры синтетического и аналитического учета;
- бухгалтерская документация;
- налоговые декларации и иные расчеты по налогам и сборам;
- иные материалы, в том числе акты внутренних проверок, черновые записи и так далее.

Так, примерами экономических сведений, которые могут содержаться в иных материалах, могут быть: черновые записи, которые были сделаны участниками преступного сообщества или организованной преступной группой, где отражены сведения о предстоящих или совершенных сделках, которые в свою очередь не были отражены в финансовой отчетности коммерческой или иной организации;

Данные «черновые записки» необходимо изымать и приобщать к уголовному делу в ходе проведения обыска и выемки.

- Заключение эксперта, которое устанавливает факт подделки подписи в финансовой отчетности коммерческой или иной организации или случаи, когда под-

пись была поставлена другим лицом, при наличии показаний свидетелей или сведений о том, что подпись была поставлена под давлением со стороны преступного сообщества или организованной преступной группы без реального осуществления данной финансовой операции.

Основным способом установления фактических обстоятельств произошедшего является сопоставление и анализ показаний потерпевших, обвиняемых, подозреваемых и свидетелей с уже имеющимися актами внутренних проверок или ревизий. Выводы, которые будут сделаны на основе данного анализа зачастую носят исключительно условный характер⁴. Так, полагается, что основное доказательственное значение в данном случае раскрывается при категоричном установлении отдельных и промежуточных фактов. Иными словами, с позиции доказывания главный факт собирается посредством собирания и сопоставления косвенных сведений о совершенном преступном деянии.

В случаях, когда отсутствуют сведения о размере финансовых потерь в условиях совершения противоправного деяния и нет возможности провести контрольную проверку или ревизию, а также иные процессуальные действия для подтверждения данных о финансовых потерях коммерческой или иной организации, эксперт обязан сообщить об этом должностным лицам, которые назначили производство данного экспертного исследования.

В случаях, когда имеется бухгалтерская отчетность, но нет финансовой документации, то необходимо провести комплексный анализ первичной документации и сопоставить ее с регистрами для определения факта совершения преступного деяния. При наличии подобных сведений из показаний свидетелей или подозреваемых (обвиняемых) указанные факты должны приниматься к экспертному исследованию с учетом полученного подтверждения от этих лиц и результатами проведения контрольных проверок, ревизий или иных процессуальных действий.

Правоприменительной практике известны случаи, когда вовсе отсутствует первичный учет, тогда методами финансового анализа должны изучаться материалы контрольных и встречных проверок, с учетом уже имеющихся доказательств, например показаний свидетелей, потерпевших и др. В данном случае необходимо сопоставить данные финансовой отчетности с данными бухгалтерской отчетности, а также с уже имеющимися доказательствами.

На основании проведенного краткого анализа положений юридической доктрины, автором исследования были сделаны следующие выводы:

Судебно-экономическая экспертиза, при многообразии ее видов и форм, позволяет разрешить весьма широкий спектр вопросов, связанных с финансовой, бухгалтерской и иной документацией, которая находится во введении коммерческой или иной организации. Проведение судебно-экономической экспертизы осуществляется в соответствии с уголовно-процессуальным законодательством Российской Федерации на основании постановления должностного лица, где указывается основная фабула (содержание) перечень вопросов, которые необходимо разрешить и материалы, которые направляются в экспертное учреждение. Эксперт-экономист должен провести исследование данных материалов и ответить на поставленные вопросы в своем заключении. При невозможности ответить на данные вопросы,

ввиду отсутствия необходимой документации, эксперт не может заниматься ее самостоятельным собиранием. Он обязан сообщить о данном положении дел должностному лицу, вынесшему постановление о назначении данного экспертного исследования. Сложность в назначении данной экспертизы состоит в установлении перечня необходимых вопросов. Так, «неопытные» следователи не могут самостоятельно определить круг вопросов, которые должны быть установлены в рамках расследуемого дела. Данное положение дел объясняется тем, что экономические преступления достаточно сложны и требуют наличия начальных знаний в области финансовой отчетности и бухгалтерской документации. В данной обстановке мы считаем целесообразным использование услуг специалистов-экономистов при составлении вопросов эксперту-экономисту.

Подобный подход позволит определить исчерпывающий перечень вопросов, ответы на которые способствуют эффективному расследованию преступления и установлению истины в разумные сроки.

¹ Захарова Ю.Ю. Актуальные проблемы судебной финансово-экономической экспертизы // Студенческий: электрон. научн. журн. 2019. № 39(83). URL: <https://sibac.info/journal/student/83/160318>

² Судебно-экономическая экспертиза в уголовном процессе : практическое пособие / С. В. Ефимов [и др.] ; под редакцией Э. Ф. Мусина. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – С.101.

³ Сорокотягин, И. Н. Судебная бухгалтерия : учебник для бакалавриата и специалитета / И. Н. Сорокотягин, Л. К. Безукладникова, Д. А. Сорокотягина ; под редакцией И. Н. Сорокотягина. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – С.201.

⁴ Криминалистика. Исследование документов : учебное пособие для вузов / М. В. Бобовкин [и др.] ; ответственный редактор М. В. Бобовкин, А. А. Проткин. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – С.251.

FORENSIC ECONOMIC EXAMINATIONS: ATTRIBUTIVE AND SUBSTANTIVE CHARACTERISTICS

© 2023 Derunov Ivan Alekseevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: forensic examination, forensic economic examination, expert activity, expert opinion, expert.

The article provides a brief theoretical and legal analysis of the attributive and substantive characteristics of forensic activity using the example of forensic economic examination. The author of the publication presents the accumulation of accumulated theoretical material and presents his own position on the stated topic.

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ТЕРМИНА «НАЛОГОВАЯ РЕКОНСТРУКЦИЯ» В НАЛОГОВОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Евпрынцеv Игорь Сергеевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: evpryntcev.i@yandex.ru

Ключевые слова: налоговое право, легальное понятие, налог на прибыль, НДС, налоговая реконструкция, санкции, налоговый контроль.

Статья посвящена анализу сущности правового явления налоговой реконструкции. Регулирование общественных отношений в различных сферах жизни является одной из приоритетных задач государства. Однако каждодневное усложнение общественного хозяйственного механизма приводит к появлению пробелов в его правовом регулировании. Все больше правовых явлений, которые призваны в абсолютной мере отражать потребности современного общества, сталкиваются с противоречиями в толковании и отсутствием четко выработанного понятийного аппарата. В целях избежания размытия сути правового явления налоговой реконструкции необходимо проведение совокупного анализа уже утвердившихся положений о данном правовом явлении и вычленение сути его институционального значения.

В современных реалиях необходимость применения различных инструментов и институтов защиты законных интересов налогоплательщиков стоит как никогда остро. В связи с этим, правоприменитель вводит дефиницию: «Налоговая реконструкция», которая объединяет в себе целый комплекс инструментов и методов защиты прав налогоплательщиков, которые существуют на стыке публичного права и частных интересов отдельных лиц¹. Однако, столь сложное правовое явление до сих пор не имеет четкого и полного определения, что, несомненно, вызывает множество правовых коллизий.

Необходимо отметить, что любая правовая отрасль имеет свою общую концепцию, под которую подстраиваются все институты, в нее входящие, в том числе и понятийный аппарат. В правовой науке понятие того или иного явления выступает, как «динамическая система теоретических и эмпирических абстракций», в которой наиболее объективно отражены все существенные обстоятельства правовой действительности без погрешности на субъективный взгляд или толкование, с учетом их взаимосвязей и взаимовлияния.

Любопытно, что абстракция выступает в качестве звена системы правового понятийного аппарата, которая существует в качестве неотъемлемой части системы правовых абстракций, которые во взаимодействии как раз представляют

* Научный руководитель – Бортников Сергей Петрович, доктор юридических наук, директор института права, Самарский государственный экономический университет.

понятийный аппарат права. Жеребкин В.А.² отмечает, что характерными особенностями правового понятия выступают стабильность и неизменный смысл с момента закрепления в законодательном акте, обязательность для применения всеми субъектами правовых отношений, наделение абсолютной юридической силой, и наконец особый механизм внесения изменений или аннулирования данного определения.

Формирование и закрепление правового понятия в нормативно-правовом акте порождает механизм регулирования общественных отношений в той или иной отрасли права и используется как норма права. Нормативное закрепление понятия способствует развитию принципа единообразия применения норм права. Мейер Д.И. отмечал, что объективное понимание закона как вне определенной ситуации, так и применительно к ней должно быть единообразно³.

Интерпретация содержания правовой нормы, полагает автор, должно осуществляться субъектом толкования интуитивно с особенностями субъектного состава, способа закрепления данного толкования и другими отличительными признаками⁴.

Так, в соответствии с актуальным законодательством, полномочия на проведение работы по разъяснению содержания норм права имеют в том числе суды высших инстанций Российской Федерации⁵. Суды реализуют свое право посредством издания Постановлений на основе анализа и обобщения судебной практики⁶.

Автор считает необходимым принять во внимание тот факт, что разъяснения, предложенные Верховным судом Российской Федерации по тому или иному вопросу судебной практики, являются обязательными, подобно закону, для нижестоящих судов.

Таким образом, автор полагает необходимым отметить, что определение института «Налоговой реконструкции» легально не закреплено, так-как в действующем законодательстве отсутствует. Это, без сомнения, негативно сказывается на деятельности правоприменительных органов по грамотной реализации диспозитивных норм, закрепляющих возможность защищать права налогоплательщиков в рамках правового поля. Поэтому, требуются дополнительные разъяснения и обобщения судебной практики, которые, в частности, разрабатывают суды высших инстанций.

Так, фактически механизм «Налоговой реконструкции», как источник для правоприменительной практики был впервые определен в Постановлении Пленума ВАС от 12 октября 2006 года № 53 «Об оценке Арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды» (далее по тексту – Пленум ВАС №53 от 12.10.2006)⁷.

В процессе применения положений Пленума ВАС №53 от 12.10.2006, было сформировано понятие «Налоговая реконструкция», которая, если говорить научным языком, представляет собой компенсацию налоговой недоимки налоговыми органами путем взыскания разницы между уплаченным и реальным налогом с налогоплательщика, а также с его контрагента (который де-факто выступает «механической компанией») в случаях применения теневой налоговой оп-

тимизации, с учетом оценки объективного налогового значения подозрительных сделок, исходя из реального экономического их смысла. При этом, Пленум ВАС №53 от 12.10.2006 в пункте 1 закрепил, что при разрешении споров о начислении налогов, все неустранимые сомнения должны трактоваться в пользу налогоплательщика⁸.

В свою очередь права налоговых органов по анализу деятельности налогоплательщика и доначислению налога закрепляются в Постановлении Пленума ВАС от 30.07.2013 №57 (далее по тексту – Пленум ВАС от 30.07.2013 №57)⁹.

Автор полагает, что если смотреть обобщенно на предмет толкования Пленума ВАС от 30.07.2013 №57 и Пленум ВАС №53 от 12.10.2006 то можно сказать, что последний носит расширительный характер, наделяя налогоплательщика большей свободой для признания его выгоды экономически обоснованной, а также, что наиболее важно, формулирует перечень условий и обстоятельств которые должны быть приняты налоговым органом для признания налогоплательщика добросовестным.

В целях реализации принципа единообразия судебной практики, ФНС России издало письмо от 24.12.2012 N СА-4-7/22020@¹⁰, в котором оказалась закреплена презумпция добросовестности налогоплательщика. В первую очередь, налоговым органам необходимо самостоятельно доказывать наличие в деятельности налогоплательщика признаков недобросовестности. Помимо этого, фискалам предписывается устанавливать операции, которые совершались в действительности, и для подтверждения чего налоговому органу могут быть представлены фактические доказательства.

Таким образом, в налоговом правовом поле возникло нелегальное понятие «Налоговой реконструкции», в содержание которого вошли рекомендации по реализации принципов защиты законных интересов участников рыночных отношений, сохранения баланса частного и публичного права, а также, способы применения механизма защиты прав налогоплательщиков, путем ограничения объема прав и обязанностей налогоплательщика исходя из подлинного экономического содержания соответствующей операции.

В виду широкого распространения в правоприменительной практике института «Налоговой реконструкции» законодатель почувствовал необходимость в закреплении критериев, ограничивающих применение реконструкции. Изменения в налоговое законодательство были внесены в 2017 году¹¹ путем закрепления статья 54.1 об ограничениях применения вычислительного метода начисления налога.

По мнению многих авторов статья 54.1 НК РФ носит секционный характер и служит карательной мерой для злостных нарушителей налогового законодательства. Так, Конституционный суд Российской Федерации в определении от 29.09.2020 №2311-О указал на то, что положения указанных норм права не вносят изменения в состав прав и обязанностей налогоплательщиков при уплате обязательных платежей, а предлагают конкретизацию механизма фискального контроля для сохранения баланса частного- и публично-правовых начал при подсчете налогоплательщиками налоговой базы и установление пределов для признания

недобросовестными действий налогоплательщиков по увеличению налоговой выгоды¹².

В свою очередь, в Письме ФНС России от 31.10.2017 N ЕД-4-9/22123@¹³ налоговая служба высказывает позицию о том, что положения статьи 54.1 НК РФ являются новаторским подходом для осуществления контроля за злоупотреблениями участниками налоговых правоотношений своими правами.

Таким образом, обобщая вышесказанное, автор, проанализировав подходы к пониманию «Налоговой реконструкции», сформировал мнение о том, что институт «Налоговой реконструкции» является необходимым экономико-правовым инструментом соблюдения баланса частных и публичных начал в Налоговом законодательстве и Налоговом праве, представляя собой нормативный регулятор, дающий возможность реализовывать защиту интересов налогоплательщика, определив пределы влияния публичных норм права на субъекты налоговых правоотношений.

¹ Фархутдинов Р.Д. Налоговая реконструкция» в налоговых правоотношениях // Налоги и налогообложение. 2022. № 5. С. 52 – 61.

² Жеребкин В.Е. Логический анализ понятий права // Киев:Вища школа. 1976. 150 с. С. 59.

³ Мейер Д.И. Русское гражданское право // Консультант Плюс. 2003. 790 с. С. 216.

⁴ Надежин Г.Н. Доктринальное толкование норм права: автореф. дисс. КЮН // Н. Новгород. 2005. 22 с. С. 13.

⁵ Федеральный конституционный закон от 05.02.2014 N 3-ФКЗ «О Верховном Суде Российской Федерации» «Собрание законодательства РФ», 10.02.2014, N 6, ст. 550 (ст. 5, 7, 10, 14).

⁶ Саламов В.Н. Юридическая природа и значение постановлений Пленума Верховного Суда Российской Федерации // Евразийский Научный Журнал. 2017. №7.

⁷ Постановление Пленума ВАС РФ от 12.10.2006 № 53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды» // «Вестник ВАС РФ». 2006. № 12.

⁸ Лермонтов Ю. М. Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды (вопросы неоднозначной квалификации) // Все для бухгалтера. 2007. №5.

⁹ Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 N 57 «О некоторых вопросах, возникающих при применении арбитражными судами части первой Налогового кодекса Российской Федерации» // Сайте ВАС РФ URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения 28.08.2023).

¹⁰ Письмо ФНС России от 24.12.2012 № СА-4-7/22020@ «О направлении Постановления Президиума ВАС РФ от 03.07.2012 N 2341/12» // Журнал руководителя и главного бухгалтера ЖКХ. 2013. Март. №3.

¹¹ Федеральный закон от 18.07.2017 N 163-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации» // «Российская газета». 2017. № 160.

¹² Определение Конституционного суда РФ от 29.09.2020 № 2311-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы общества с ограниченной ответственностью «Саратов-Холд Плюс» на нарушение конституционных прав и свобод пунктов 1 и 2 статьи 54.1, пунктом 5 статьи 82 Налогового кодекса Российской Федерации, а также частью 2 статьи 2 Федерального закона от 18 июля 2017 года № 163-ФЗ «О внесении изменений в часть

первую Налогового кодекса Российской Федерации» // URL: <https://nalogoved.ru/> (дата обращения 26.08.2023).

¹³ Письмо ФНС России от 31.10.2017 N ЕД-4-9/22123@ «О рекомендациях по применению положений статьи 54.1 Налогового кодекса Российской Федерации» // URL: <https://www.consultant.ru/>.

CONCEPT AND ESSENCE OF THE TERM TAX RECONSTRUCTION IN THE RUSSIAN TAX LAW

© 2023 Evpryntsev Igor Sergeevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: evpryntcev.i@yandex.ru

Keywords: tax law, legal concept, income tax, VAT, tax reconstruction, sanctions, tax control.

This scientific article is devoted to the analysis of the essence of such a legal phenomenon as «Tax reconstruction». Regulation of social relations in various spheres of life is one of the priorities of the polity. However, the daily evolution of the social economic mechanism leads to the emergence of gaps in its legal interpretation. More and more legal phenomena, which are designed to fully reflect the needs of modern society, are faced with contradictions in interpretation and the absence of a clearly developed conceptual apparatus. In order to avoid blurring the essence of the legal phenomenon of «Tax Reconstruction», it is necessary to conduct a comprehensive analysis of already established provisions on this legal phenomenon and isolate the essence of its institutional significance.

СУЩНОСТЬ, СПЕЦИФИКА И ВИДЫ ПРАВООТНОШЕНИЙ В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

© 2023 Жихарев Серафим Сергеевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: serafimzhigarev@yandex.ru

Ключевые слова: социальное обеспечение, государство, меры социальной поддержки, граждане, правоотношения.

Один из основных приоритетов внутренней политики государства – это социальное обеспечение нуждающихся категорий граждан. Данная сфера деятельности имеет большое значение не только для снижения уровня бедности, но и для укрепления позиций страны в сфере экономики. Она предполагает реализацию мер социальной поддержки граждан и формирует особую правовую область, известную как правоотношения в сфере социального обеспечения. В статье рассматриваются специфика и сущность правоотношений в сфере социального обеспечения. В рамках исследования приведены определения понятий, выделены различные виды данных правоотношений, а также описан их субъектно-объектный состав.

Изучение отношений, которые формируются в сфере социального обеспечения, имеет высокую важность как с научной, так и с правовой точки зрения. Это связано с тем, что вложения государства в поддержание уровня жизни нуждающихся, будь то финансовая или натуральная форма помощи, имеют прямое отражение на внутреннем развитии и укреплении позиций страны на международной арене. Тесная связь между социальной, экономической и политической сферами предполагает, что прогресс в социальной сфере влияет на стабильность Российской Федерации в долгосрочной перспективе.

Социальная поддержка граждан, которым она необходима по особым обстоятельствам, например, из-за состояния здоровья (инвалиды) или недостаточного дохода, позволяет государству выполнять основную функцию - заботу о населении. Однако, практическая реализация мер социальной поддержки зависит от особенностей осуществления гражданами своих прав на социальное обеспечение. Для этого необходимо соблюдение соответствующими институтами непротиворечивого законодательства, достижение баланса между сложными правовыми требованиями, предъявляемыми нуждающимся, и стремлением последних получить государственную поддержку.

Для более глубокого исследования правоотношений в сфере социального обеспечения необходимо произвести следующие шаги: дать определение поня-

* Научный руководитель – Старцева Светлана Васильевна, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

тию, рассмотреть систему правоотношений в области социального обеспечения, охарактеризовать различные виды правоотношений в данной сфере, определить объектно-субъектный состав и содержание представленных отношений.

На протяжении всей истории России социальное обеспечение играло огромную роль, так как было социально ориентированно и нацелено на поддержку граждан. В любом государстве всегда есть определенный процент людей, которым требуется необходимая мера поддержки. Для многих категорий нуждающихся, таких как больные, пожилые, одинокие и т. д., помощь со стороны власти может стать решающим фактором в удовлетворении базовых потребностей и обеспечении комфортной жизни.

Для изучения специфики и структуры социального обеспечения в правовом контексте необходимо определить само понятие социального обеспечения. Стоит отметить, что российские исследователи традиционно стремятся определить социальное обеспечение, фокусируясь на значимости лишь одного аспекта.

Большинство ученых, основываясь на понимании тесной связи между социальной и экономической сферами, выделяют экономический аспект как ключевой при изучении социального обеспечения. Например, Е.Е. Мачульская и Ж. А. Горбачева отмечают, что социальное обеспечение – это комплекс общественных отношений, связанных с распределением средств социального страхования из внебюджетных фондов, а также перераспределением части государственных средств разных уровней бюджета. Основная цель отношений – удовлетворение потребностей граждан, которые возникают в случае наступления социальных рисков.

Помимо этого, одним из обязательных условий для предоставления финансовой социальной поддержки является наличие ежемесячного дохода, не превышающего уровня прожиточного минимума в силу не зависящих от получателей социальной помощи обстоятельств.⁶

В то же время понятие «социальное обеспечение» включает в себя правовую составляющую, которая заключается в том, что гражданам, которые нуждаются в социальной защите и помощи, необходимо доказывать на основании юридических фактов свое право на ее получение со стороны государства.

Стоит отметить, что в некоторых случаях правоведа при изучении вопросов социального обеспечения заменяют выражение «социальный» и «общественный» на «государственный». Данный факт лишней раз позволяет нам понять, что в содержании исследуемого явления присутствует политический аспект.⁵

Из вышесказанного следует вывод, что выделение экономического, правового и политического аспектов в изучении социального обеспечения позволяет определить его как систему отношений между гражданами и государством, которое предоставляет первоначальное обеспечение в различных формах и объемах в зависимости от жизненных обстоятельств лиц и доходов из средств внебюджетных фондов и бюджетных фондов различных уровней Российской Федерации.

Социальное обеспечение обладает достаточно сложной структурой и состоит из ряда компонентов. В статье 39 Конституции Российской Федерации указано, что каждому гарантируется социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца, для воспитания детей. Таким образом, в

статье закрепляется не только право граждан на социальную поддержку, но и обязанность государства ее предоставить. Тем самым, выполняется одна из важнейших функций – социальная.¹

На основании общей теории права можно сделать вывод, что систему права социального обеспечения можно разделить на две части – общую и особенную.

Первая группа норм, входящая в общую часть, содержит нормы, выполняющие специфическую функцию в области социального обеспечения. Эти нормы включают в себя права граждан, связанные с социальным обеспечением. Вторая группа норм разграничивает полномочия Российской Федерации, ее субъектов и органов местного самоуправления в области социального обеспечения. Третья группа норм состоит из норм-принципов, которые являются основой для разработки правил в сфере социального обеспечения. Четвертая группа норм определяет различные виды общественных рисков, которые являются основой для организации системы социального обеспечения.

Общая часть также включает институты, ответственные за функционирование и корректировку всех аспектов социального обеспечения при необходимости.⁷

Особенная часть включает в себя юридические нормы, которые позволяют корректно и целесообразно распределить финансовую или натуральную государственную помощь между нуждающимися категориями населения в виде социальных выплат (пособий), пенсий, льготных путевок в санатории и детские лагеря.

Если говорить о видах социального обеспечения, нельзя не отметить, что на сегодняшний день не существует единой классификации, которая учитывает все особенности системы правовых отношений в данной сфере. В связи с этим, авторы основных классификаций ставят во главу угла наиболее значимый по мнению критерий, который разграничивает правоотношения в сфере социального обеспечения на виды.

Перейдя к вопросу о системе исследования взглядов на классификацию правоотношений в сфере социального обеспечения, стоит упомянуть, что к концу XX века началось их формирование. По мнению Розалии Ивановны Ивановой, исследуемые правовые отношения могут быть классифицированы по следующим основаниям:

- 1) В зависимости от характера правоотношений и целей их возникновения
- 2) В зависимости от конкретного вида социального обеспечения
- 3) В зависимости от временного периода, в течение которого предоставляется социальная помощь:

- Однократные правоотношения (пособия при рождении ребенка)
- Правоотношения с определенным сроком (социальная пенсия несовершеннолетним по потере кормильца)
- Правоотношения, имеющие определенный временной период, в течение которого будет предоставлена социальная помощь (пенсии по старости, инвалидности и т. д.)³

Помимо указанной выше классификации существуют и другие, которые описаны в трудах Константина Викторовича Добромыслова и Елены Евгеньевны Ма-

чужьской. Классификация в их понимании должна основываться на формах социального обеспечения, т. е. все правоотношения в сфере социального обеспечения делятся на:⁴

- 1) Государственное социальное страхование
- 2) Социальное обеспечение на основе средств бюджетов различных уровней бюджетной системы Российской Федерации
- 3) Дополнительные виды страхования граждан

Помимо представленной выше классификации авторы приводят еще одну, которая, по их мнению, наиболее соответствует предмету исследования, данная классификация разделяет правоотношения в зависимости от этапов реализации прав граждан на получение социальной помощи от государства.

Правоотношения делятся на 3 группы:

- 1) Правовые отношения, которые связаны с необходимостью разрешения спора о праве социального обеспечения
- 2) Правовые отношения, которые связаны непосредственно с реализацией государством мер социальной поддержки
- 3) Правовые отношения, которые складываются до назначения мер социальной поддержки и связаны с определенным перечнем юридических фактов

По нашему мнению, данная классификация наиболее полно отражает тот спектр мер, который реализуется в процессе предоставления социальной помощи нуждающимся.

Далее следует рассмотреть содержание правовых отношений в сфере социального обеспечения.

Как известно из теории права, любая правовая отрасль включает в себя субъекты правоотношений, в данном случае первым субъектом являются граждане Российской Федерации, которые имеют право претендовать на социальную помощь, вторым субъектом является государство в лице уполномоченного органа или организации. Стоит отметить, что субъекты исследуемых правоотношений обязаны обладать правосубъектностью, в которую входят 3 составляющие: правоспособность, дееспособность и деликтоспособность.

Согласно ст.17 ГК РФ правоспособность – это способность иметь гражданские права и нести обязанности. Дееспособность, в соответствии с п.1 ст.21 ГК РФ – это способность гражданина своими действиями приобретать и осуществлять гражданские права, а также исполнять обязанности. Деликтоспособность – это способность лица нести ответственность в рамках законодательства за совершенные правонарушения.¹

Также нельзя оставить без внимания объект и содержание правоотношений в сфере социального обеспечения. В данном случае объектом будет являться конкретный вид обеспечения (социальное благо), по поводу которого осуществляются правовые отношения, а содержание правоотношений формируется в зависимости от конкретного вида социальной помощи, при предоставлении которой государство выполняет важнейшую функцию – социальную. Стоит отметить, что содержание правоотношений регулируется правовыми нормами Российского законодательства.

Многообразие видов правоотношений и отсутствие единого подхода к изучению их классификации приводят к сложностям законодательного регулирования.

Подводя итог, хочется сделать вывод, что социальное обеспечение нуждающихся категорий граждан было и остается одним из основных приоритетов внутренней политики России. Правоотношения данной сферы являются одними из тех, которые играют важнейшую роль в государстве, так как социальное благополучие граждан – это один из критериев, который обеспечивает социальную и экономическую стабильность внутри страны, а также укрепляет позиции на международной арене.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ, от 06.10.2022) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.09.2023).

² «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.09.2023).

³ Иванова Р.И. Правоотношения по социальному обеспечению в СССР. – М.: Издательство МГУ, 1986. – 174 с.

⁴ Добромыслов К.В. Право социального обеспечения: учебное пособие: практикум: учебное пособие для студентов высших учебных заведений / К.В. Добромыслов, Е.Е. Мачульская. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Книжный мир, 2009. – 415 с.

⁵ Право социального обеспечения: Учебник / М.О. Буянова, К.Н. Гусов, С.И. Кобзева и др.; Под ред. К.Н. Гусова. 2-ое изд. перераб. и доп. – М.: Проспект, 2001. – 322 с.

⁶ Мачульская Е.Е. Право социального обеспечения: Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Социальная работа» / Е.Е. Мачульская, Ж.А. Горбачева. 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Книжный мир, 2000. – 286 с.

⁷ Сулейманова Г.В. Право социального обеспечения: учебное пособие. 2-е изд., стер.– М.: Издательство «КноРус», 2018. – 342 с.

⁸ Бакиева, Г. Р. Социальное обеспечение и его виды / Г. Р. Бакиева, С. А. Горазов, А. В. Баннова. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2019. – № 52 (290). – С. 345-347. – URL: <https://moluch.ru/archive/290/65194/> (дата обращения: 10.09.2023).

THE ESSENCE, SPECIFICS AND TYPES OF LEGAL RELATIONS IN THE FIELD OF SOCIAL SECURITY

© 2023 Zhikharev Serafim Sergeevich
Student

Samara State University of Economics

E-mail: serafimzhikharev@yandex.ru

Keywords: social security, state, social support measures, citizens, legal relations.

One of the main priorities of the domestic policy of the state is the social security of needy categories of citizens. This field of activity is of great importance not only for reducing poverty, but also for strengthening the country's position in the economic sphere. It involves the implementation of social support measures for citizens and forms a special legal area known as legal relations in the field of social security. This article is intended to explore the specifics and essence of legal relations in the field of social security. Within the framework of the study, the definition of the concept will be given, various types of such legal relations will be highlighted, and the subject-object composition of relations will also be described.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ В СФЕРЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВОСУДИЯ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Законов Александр Михайлович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alzakonov@me.com

Ключевые слова: правосудие, судебная система, коррумпированность, телефонное право, независимость судей, цифровизация, судебный прецедент.

Статья посвящена анализу актуальных проблем в сфере осуществления правосудия на территории Российской Федерации, которые напрямую оказывают влияние на основную деятельность судебного корпуса. Автор рассматривает такие проблемы, как коррумпированность судей, недоверие граждан к суду, отсутствие реальной независимости судей, низкий уровень профессиональной квалификации судей, высокий уровень загруженности судей, а также неопределенность применения такого источника права, как судебная практика.

В настоящее время вопрос об осуществлении правосудия в рамках отечественной судебной системы является актуальным в связи с наличием ряда проблем, которые мы рассмотрим ниже. Неразрешенность данных проблем со стороны законодателя и правоприменителей свидетельствует о низкой эффективности судебного корпуса, что вытекает также и в недоверие к судебной системе со стороны российских граждан. К сожалению, весь спектр разработанных для судебной системы нововведений, реализованных и реализуемых в рамках судебной реформы, не дает тех положительных результатов, которые предполагались при их законодательном введении. Тем самым, улучшение финансового положения судей путем увеличения их материального содержания и предоставления сопутствующих льгот, не сказывается на решении проблемы качественного и своевременного отправления правосудия.

В качестве первой проблемы рассмотрим фактор коррумпированности судей, который краеугольным образом затрагивает всю деятельность судебного корпуса¹. Коррупция негативно влияет на процесс принятия решений, приговоров и иных судебных актов, тем самым судьи ведут свою деятельность не на основе отраслевых принципов, а на некоторой договоренности с заинтересованными субъектами судебного процесса. В связи с этим в отечественном правоприменении сложилась практика применения так называемого «телефонного права», что означает специфическую стадию коррупционных отношений, которая предпола-

* Научный руководитель – Ланг Петр Петрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

гает особое влияние на судей в рамках принятия ими определенных судебных решений со стороны чиновников, обладающих высоким авторитетом, «позволяющим» им влиять на итоговые выводы суда, которые будут основываться не на законе, а на предлагаемых такими чиновниками позициях.

На территории Самарской области в 2023 году была проведена проверка, в ходе которой досрочно был лишен судейских полномочий судья председателя Шестого кассационного суда Александра Ефанова. В его действиях ВККС обнаружили коррупционные схемы, связанные с проведенными им притворными сделками. Таким образом, судья нарушил требования, предъявляемые к судьям. В целом на сегодняшний день уже сформировалась некоторая тенденция, направленная на изыскание в действиях представителей судебного корпуса нарушений коррупционной направленности. Существующая тенденция иллюстрирует наличие выше рассмотренной проблемы, которая пока разрешается не превентивным путем, а с помощью применения мер уголовно-правовой и административно-правовой ответственности к лицам, нарушившим соответствующие нормы права.

Данная проблема является основополагающим фактором при выявлении второй проблемы, связанной с отсутствием реальной независимости судей, а также третьей проблемы - недоверием граждан к суду

Рассмотрим все по порядку. Реальная независимость судей, закрепленная в нормативно-правовых актах, представляет собой принцип и основу всей судейской деятельности в рамках осуществления правосудия². Фактическое наличие зависимости суда в прямом отношении - от председателя суда, а также в зависимости «по диагонали», как мы рассмотрели ранее, препятствует законному разрешению судебных дел. Следовательно, отечественная судебная система нуждается в принципиально новом, качественно отличающемся, реформировании, включающим в себя комплекс мер, обеспечивающих реальную, фактическую, независимость судей.

Недоверие граждан к суду сформировалось ввиду непрекращающегося информирования со стороны средств массовой информации о фактах привлечения к ответственности как судей первой инстанции, так и вышестоящих представителей судебной системы³. Также особую роль в данной проблеме играет роль личного негативного опыта, после которого граждане объективно не обладали правовыми средствами для защиты своих нарушенных прав со стороны судей, вынесших судебные акты, не отвечающие требованиям законности. По моему мнению, данная проблема может быть разрешена посредством внедрения информационно-правовых продуктов, полученных нами в ходе цифровизации⁴.

Далее рассмотрим проблему низкого уровня профессиональной квалификации судей. Судья является субъектом осуществления правосудия, на основании чего на него накладывается повышенная ответственность за принятие им судебных решений, что должно опосредоваться его высокой квалификацией в области права. Получение лицом статуса судьи зачастую также связано с различными коррупционными факторами, ввиду чего оно допускается к осуществлению профессиональной деятельности без должных знаний, навыков и компетенций. На

сегодняшний день отсутствует эффективный «судейский барьер», позволяющий не допустить неквалифицированных кадров к данной профессии.

Следующая проблема - высокий уровень загруженности судей, что является причиной судебных ошибок, несвоевременного принятия судебных решений и иных негативных последствий. Как отметил Президент РФ Путин Владимир Владимирович в ходе итогового совещания судов, проводимого с 14 по 15 февраля 2023 года, за прошлый год возросла нагрузка судейского аппарата, несмотря на внедряемую информатизацию судов. В результате был сделан вывод о необходимости оптимизации судопроизводства. Тем самым, информатизация судопроизводства хотя и является благом для правоприменения, однако для ее использования необходимо технически и организационно подготовить всю судебную систему.

В заключение, рассмотрим проблему, связанную с неопределенностью применения такого источника права как судебная практика, в связи с ее все большим влиянием на принятие судьями своих решений⁵. Так, на данный момент возросло количество судебных актов, где судьи ссылаются на иные судебные акты, где были разрешены аналогичные споры. Считаем, что признание судебной практики, как источника права спорно, но имеет место быть. Законодательно следует закрепить правотворческую функцию за высшими судебными органами, такие как Высший Арбитражный суд РФ и Верховный Суд РФ, ведь фактически данная функция у них уже существует.

Отечественный законодатель должен осуществить реформы, направленные на улучшение работы судов, уменьшение судебной нагрузки, внедрение альтернативных методов урегулирования споров и обеспечение доступности правовой помощи для улучшения доступности и эффективности судебной системы. Также, важно повышать компетентность судей и искоренять коррупцию в системе судебных органов, которые являются ключевыми факторами для обеспечения справедливого правосудия. Что касается решения проблем, связанных с нарушением прав человека при осуществлении правосудия, то чрезвычайно важным является внедрение мер безопасности для защиты судебных помещений и тому подобное.

Таким образом, соблюдение судьями принципов законности, независимости и иных является необходимым условием эффективности их деятельности. Говорить о действенности судебной власти в целом можно лишь при наличии у последней должного уровня поддержки со стороны общества, высокого авторитета суда в глазах общественности. С целью обеспечения повышения качества работы судей и доверия к суду в России необходимо реформировать механизмы контроля и проверки профессиональной деятельности и поведения судей.

¹ Бойко Н.Н. Принцип независимости судей и коррупция в судебной системе // Право и государство: теория и практика. 2022. № 12(216). С. 155-157.

² Гущина Н.А. Независимость судей как гарантия усиления судебной власти // Современное право. 2015. № 4. С. 91-96.

³ Рустемов, К. Б. Проблемы реализации полномочий судебной власти в Российской Федерации // Молодой ученый. 2021. № 24 (366). С. 135-136.

⁴ Мухин А.И. Трансформация судебной системы в эпоху цифровизации // Юридическая наука. 2022. № 6. С. 67-70.

⁵ Солодова А.А. Судебная практика как источник права Российской Федерации // Молодой ученый. 2021. № 13 (355). С. 199-201.

ACTUAL PROBLEMS IN THE SPHERE OF THE ADMINISTRATION OF JUSTICE IN THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Zakonov Alexander Mikhailovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: alzakonov@me.com

Keywords: justice, judicial system, corruption, «telephone law», independence of judges, digitalization, judicial precedent.

The article is devoted to the analysis of actual problems in the sphere of the administration of justice in the territory of the Russian Federation, which directly affect the main activity of the judicial corps. The authors consider such problems as the corruption of judges, the distrust of citizens to the court, the lack of real independence of judges, the low level of professional qualifications of judges, the high level of workload of judges, as well as the uncertainty of the application of such a source of law as judicial practice.

НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

© 2023 Зиньков Евгений Николаевич

кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры теории права
и публично-правовых дисциплин

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Ewg-28@yandex.ru

Ключевые слова: специальный налоговый режим, налог на профессиональный доход, самозанятые лица, цифровая экономика, деятельность самозанятых лиц.

В статье рассмотрены последствия введения Федерального закона от 27.11.2018 № 422-ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход», его цели и задачи, а также примеры применения закона из судебной практики и возможные способы устранения пробелов законодательства, риски налогоплательщиков и государства. В результате исследования было выявлено, что при условии периодического развития и совершенствования нормативной базы эксперимент обладает значительным потенциалом для распространения на все регионы страны.

Вопросы о последствиях введения налога на профессиональный доход (далее - НПД), в связи с прогрессивным изменением характера труда в условиях цифровизации, являются одними из актуальных и распространенных среди тем исследований в области пробелов законодательства, поскольку согласно статистике Федеральной налоговой службы (далее - ФНС РФ) в 2021 году численность граждан, зарегистрированных в качестве самозанятых лиц возросла в 2 раза¹. Переквалификация правоотношений с самозанятыми лицами в трудовые является основным видом возникающих споров с налоговыми инспекциями, претензий и исков.

Проведению эксперимента в части налогообложения самозанятых лиц способствовало множество факторов - стремительная цифровизация, прогрессивное развитие нестандартных форм занятости, экономические последствия периода пандемии ит.д. Проведение законодательного эксперимента по упрощению налогообложения самозанятых лиц (также их можно называть фрилансерами) обусловлено возможностью граждан работать дистанционно и выстраивать свой график исходя из личных временных рамок. В Европе к данному подходу относятся как к упрощению своей трудовой деятельности или новейшему социокультурному явлению, тогда как в России это рассматривалось как угроза для налогообложения страны. В целом в странах мира к понятию самозанятости относятся по-разному. К примеру, в США к самозанятым лицам относятся лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность или члены партнерств, осуществляю-

щих коммерческую деятельность². ЕС относят к самозанятым лицам граждан, работающих на себя, а также граждан, трудящихся на фермах с целью извлечения прибыли³.

Таким образом, некоторые части населения Российской Федерации были вовлечены в применение налога на профессиональный доход и получение статуса «самозанятого» как добровольно (особенно среди молодежи), так и вынужденно⁴. Целями введения налогового эксперимента и ожидаемыми результатами были упрощение отслеживания доходов физических лиц, не состоящих в трудовых отношениях, прозрачность рынка и увеличение налоговых поступлений, направление поступающих денежных средств в бюджеты субъектов на развитие экономики страны и т.д. Однако, на сегодняшний день одним из основных и негативных последствий введения НПД стало нежелание работодателей устанавливать трудовые отношения с сотрудниками с целью уменьшения налоговых отчислений и в конечном счете оформление своих сотрудников в качестве самозанятых лиц, что значительно снижает уровень социальной защищенности для граждан. Отсутствие у самозанятых лиц каких-либо гарантий проявляется в том, что для большинства субъектов процесс самозанятости - это практически ключевой источник дохода и у данных лиц отсутствуют права на оплачиваемые больничные, различные пособия, защита от неправомерного увольнения и др. Таким образом, отсутствие у самозанятых граждан социальных гарантий является одной из причин незаинтересованности и невовлеченности граждан в данную сферу, что также является актуальной проблемой настоящей статьи.

В соответствии с письмом Минфина РФ от 08.09.2021 № 03-11-11/72631 физически лица вправе применять НПД при возмездном оказании услуг, в случае если отношения между сторонами не имеют признаки трудовых⁵. Однако, на практике выявить «размытые» границы между трудовым договором и договором возмездного оказания услуг оказалось непросто. В одном из литературных источников был сформирован вывод о том что «самозанятость – это особый вид предпринимательской деятельности, трудно поддающийся государственному регулированию»⁶.

Одним из примеров усиленного контроля административных правонарушений в области налогового законодательства, стал выработанный ФНС алгоритм работы с возможной налоговой оптимизацией в случае, если работодателем нарушены положения трудового законодательства в части подмены сотрудников на самозанятых лиц. Данный алгоритм заключается в отслеживании и сопоставлении информации, выражающейся в сведениях, передаваемых самозанятыми лицами в ФНС и их бывшими работодателями, а также сопоставление источников и сумм его доходов, его личная история трудоустройства и т.д. Данные меры активно применяются на сегодняшний день для выявления недобросовестных работодателей. Кроме того, налоговой службой были выявлены отдельные признаки, отслеживаемые при выявлении уклонения от уплаты налогов работодателями. Признавая договор оказания услуг трудовым, налоговые инспекции исходят из того, что является ли заказчик единственным контрагентом самозанятого, осуществляет ли самозанятый свою деятельность на территории заказчика, поль-

зуется ли его инструментами, выстраивает свой график лично или по заданию заказчика, а также с какой периодичностью происходят выплаты самозанятому и др.

Приведем некоторые примеры из судебной практики, где судом были подчеркнуты иные признаки, подтверждающие наличие трудовых отношений между субъектами. Решением от 07.05.2021 Арбитражным судом Челябинской области по делу №А76-7667/2021 было отказано в удовлетворении требований общества с ограниченной ответственностью в признании недействительным решения налогового органа о привлечении к административной ответственности за совершение налогового правонарушения. Решение суда было подтверждено двумя вышестоящими судебными инстанциями⁷.

В обоснование своих доводов общество с ограниченной ответственностью указывало на то, что сторонами периодически подписывались акты об оказанных услугах, что указывает на конкретный объем работы. Договоры не содержали существенных условий, предусмотренных для трудового договора (наименование должности, специальности, профессии с указанием квалификации, режим работы, подчинение локальным актам работодателя). Также отсутствовали положения об ответственности за совершение дисциплинарного проступка.

Налоговая инспекция в свою очередь ссылается на правомерность доводов, взятых в основу при решении о квалификации спорных договоров трудовыми, так как из этих договоров следует, что правоотношения между сторонами имели систематический характер, отсутствовал конкретный срок действия договора, сосредоточенность на самом процессе исполнения трудовой функции, а не результате оказания услуг, так же обязательства содержали определенный род деятельности, а не перечень заданий, договоры не определяют конкретный объем оказываемых услуг, обязательства выполняются только при определенной должности, все услуги максимально аналогичны трудовым функциям, договором определено точное место работы, указана фиксированная выплата и фиксированный график выплат, что в совокупности данных признаков свидетельствует о заинтересованности работодателя в осуществлении работником длительной и непрерывной трудовой функции, а не четко определенном результате оказанной услуги.

Исходя из доводов налоговой инспекции, совокупного толкования норм трудового и гражданского законодательства, а также определения Верховного Суда Российской Федерации от 24.01.2014 № 18-КГ13-145 суд посчитал требования общества с ограниченной ответственностью не подлежащими удовлетворению. Признавая спорные договоры трудовыми, суд особо подчеркнул факт занижения налоговой базы налогоплательщиком. Суд пришел к выводу о том, что из разъяснений, изложенных в п.п. 8 и 12 постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 17.03.2004 № 2 следует, что если между сторонами заключен договор гражданско-правового характера, и в ходе судебного разбирательства будет установлено, что этим договором фактически регулируются трудовые отношения между работником и работодателем, к таким отношениям в силу ч. 4 ст. 11 Трудового кодекса Российской Федерации должны применяться положе-

ния трудового законодательства и иных актов, содержащих нормы трудового права⁸.

Суд также указал, что одно наименование договора не может быть основанием для отнесения его к гражданско-правовому договору.

В качестве еще одного примера судебной практики можно привести решение арбитражного суда Ульяновской области от 01.06.2020 по делу №А72-769/2020, согласно которому в удовлетворении исковых требований общества с ограниченной ответственностью к Государственному учреждению – Ульяновское региональное отделение Фонда социального страхования Российской Федерации о признании недействительными решений от 27.12.2019 № 188, № 431 было отказано в связи со следующим. Суд отметил систематичность выполняемых трудовых функций, денежные вознаграждения выплачивались обществом регулярно ежемесячно, отсутствует прямое указание о цене оказываемых услуг, а также в актах об оказанных услугах указан идентичный перечень работ, что свидетельствует о периодичности выполняемой работы, а не разовых услугах.

Апелляционная инстанция оставила решение арбитражного суда Ульяновской области без изменения⁹.

Согласно определению Судебной коллегии по гражданским делам Верховного суда Российской Федерации от 08.11.2021 № 18-КГ21-100-К4 судом было установлено, что наличие стабильных правоотношений между сторонами договора, выполнение работником труда только по определенной специальности и его выполнение на территории работодателя свидетельствует о безусловном наличии трудовых отношений¹⁰.

Однако, в противопоставление указанным примерам можно привести решение Промышленного районного суда Самарской области по делу № 2-3213/2020, где суд указал на отсутствие трудовых отношений в связи с наличием у лица действующего статуса самозанятого, обратил внимание на отсутствие в штатном расписании организации подобной должности и ориентированность договора между сторонами не на процесс деятельности работника, а на конкретный результат¹¹.

Таким образом, суд посчитал, что самозанятое лицо самостоятельно организывает собственную трудовую деятельность, работодатель по данной деятельности у лица отсутствует.

В итоге исследования законодательства, судебной практики и иных источников можно сделать вывод о том, что методы квалификации гражданско-правовых договоров в трудовые ежегодно совершенствуются. Налоговая служба прогрессивно разрабатывает различные алгоритмы и электронные системы для отслеживания за налогоплательщиками, выявляет новые свойства, по которым правоотношения могут быть признаны трудовыми в целях защиты экономических прав граждан. Отсюда следует, что на сегодняшний день прогрессивно развивается тенденция усиления фискальной функции налоговых органов, а также контроля за деятельностью организаций, сотрудничающих с самозанятыми гражданами.

Таким образом, организациям, которые сотрудничают с самозанятыми настоятельно рекомендуется убедиться в наличии иных контрагентов у самозанятого

лица, предоставлять самозанятым лицам свободный график оказания услуг с сосредоточенностью на конкретный результат оказываемой услуги, а не процесс осуществления трудовой функции, а также не указывать в договоре возмездного оказания услуг название должности или специализации. В таком случае организация, оплачивающая услуги самозанятого лица не подвергнется спорам с налоговыми органами о квалификации данных правоотношений в трудовые. К дополнительному способу развития самозанятости можно отнести введение предоставления социальных гарантий или денежные выплаты при открытии своего дела. Такие подходы являются эффективным механизмом для заинтересованности и вовлечения граждан в данную сферу. Вместе с этим необходим регулярный мониторинг предоставления социальных гарантий самозанятым лицам и защита их конституционных прав.

Совершенствование норм трудового законодательства должно быть направлено на недопущение работодателями злоупотребления своими правами в части оформления трудовых отношений под видом сотрудничества с самозанятым гражданином, а также недопущение злоупотребления самозанятыми своими правами в части необоснованной переквалификации договора возмездного оказания услуг в трудовой с целью получения необоснованных компенсаций.

Важно усилить контроль со стороны государственных органов за деятельностью организаций и предприятий, сотрудничающих с самозанятыми гражданами. Усиление контроля необходимо в целях устранения и предотвращения налоговых правонарушений в части снижения налоговой базы путем размытия трудовых отношений.

Таким образом, вопросы по развитию направления самозанятости, устранения коллизий в праве актуально не только для нашей страны, но и для зарубежных стран. При усилении контроля за деятельностью недобросовестных работодателей, предоставлении самозанятым гражданам дополнительных социальных гарантий и других способов защиты их прав, а также усовершенствование трудового и налогового законодательства должно привести к прогрессивному развитию бизнеса и предпринимательства в Российской Федерации.

¹ Сведения с официального сайта Федеральной налоговой службы. URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/news/activities_fts/1163201 (дата обращения: 14.09.2023).

² Dollarhide M. Self-Employment. Guide to successful self-employment. 2020; No. 8. 11. Silvestri G. Considering self-employment: What to think about before starting a business / Occupational Outlook Quarterly. 2006, P. 16.

³ Kresal B. (2020) COVID-19 and Labour Law: Slovenia / Italian Labour Law e-JournalSpecial Issue 1, Vol. 1.

⁴ Аранжин В.В. Глобальные тренды и тенденции в области занятости // Экономика труда. 2019. № 6 (4). С. 1353-1372.

⁵ Письмо Минфина РФ от 08.09.2021 № 03-11-11/72631 «О применении НПД при оказании услуг юрлицам и документальном подтверждении расходов» // Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов URL: <https://www.docs.cntd.ru/document/544409327> (дата обращения: 14.09.2023).

⁶ Покида А.Н., Зыбуновская Н.В. Регулирование деятельности самозанятых граждан // Вопросы государственного и муниципального управления. 2020. № 1. С. 60-85.

⁷ Решение Арбитражного суда Челябинской области по делу № А76-7667/2021 от 07.05.2021 // Официальный ресурс «Судебные и нормативные акты РФ» URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/NaoRJZz8uTUT/> (дата обращения: 14.09.2023).

⁸ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 17.03.2004 № 2 (ред. от 24.11.2015) «О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации» / URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_47257 (дата обращения: 14.09.2023).

⁹ Решение арбитражного суда Ульяновской области от 01.06.2020 по делу №А72-769/2020 // Официальный ресурс «Судебные и нормативные акты РФ» URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/SOnH6ixecOoi/> (дата обращения: 14.09.2023).

¹⁰ Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного суда Российской Федерации от 08.11.2021 № 18-КГ21-100-К4 // Официальный ресурс «Архив решений арбитражных судов и судов общей юрисдикции» URL: <https://sudrf.cntd.ru/document/727666388> (дата обращения: 14.09.2023).

¹¹ Решение Промышленного районного суда Самарской области по делу № 2-3213/2020 // Официальный ресурс «Судебные и нормативные акты РФ» URL: <https://sudact.ru/regular/doc/agWd57JXt2Hv/> (дата обращения: 14.09.2023).

PROFESSIONAL INCOME TAX: QUESTIONS OF THEORY AND PRACTICE

© 2023 Zinkov Evgeny Nikolaevich

Candidate of Law, Associate Professor, Associate Professor of the Department
of Theory of Law and Public Law Disciplines
Samara State University of Economics

E-mail: Ewg-28@yandex.ru

Keywords: special tax regime, professional income tax, self-employed persons, digital economy, activities of self-employed persons.

This article discusses the consequences of the introduction of the Federal Law «On conducting an experiment to establish a special tax regime «Tax on professional income» dated November 27, 2018 № 422-Federal Law», its goals and objectives, as well as examples of the application of the law from judicial practice and possible ways to eliminate gaps in legislation, therisks of taxpayers and the state. As a result of the study, it was revealed that, subject to the periodicdevelopment and improvement of the regulatory framework, the experiment has significant potential for distribution to all regions of the country.

ПРОБЛЕМЫ СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ

© 2023 Капустина Анна Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ann_kapustina@bk.ru

Ключевые слова: уголовный процесс, возбуждение уголовного дела, правоохранительные органы, этапы уголовного судопроизводства, основание для возбуждения уголовного дела, заявление о преступлении.

В статье освещаются проблемы, возникающие на стадии возбуждения уголовного дела, ошибки и неточности российского уголовно-процессуального законодательства. Автор рассматривает пробелы в уголовно-процессуальном законодательстве и описывает возможное решение ряда спорных вопросов.

Возбуждение уголовного дела (далее – ВУД) является начальным этапом уголовного судопроизводства, оно является частью досудебного производства, и ему полностью посвящена статья VII Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации.

Сегодня рассматриваемый этап в уголовно-процессуальном праве России подвергся критике. В качестве аргумента часто используется отсутствие этого этапа судопроизводства в законодательстве зарубежных стран¹.

Сложившееся положение дел можно объяснить следующим образом. В российском уголовном процессе форма является важной и часто решающей частью. Это одна из составляющих уголовно-процессуальных гарантий, которые, в свою очередь, обеспечивают защиту прав участников рассматриваемой процедуры.

Кроме того, уголовно-процессуальная форма гарантирует осуществление деятельности, для которой предназначен уголовный процесс, и защищает: права предусмотренные в соответствующем законе (ст. 6 УПК РФ). Эта же норма регулирует назначение судопроизводства. Оно представляет собой важнейший ориентир, определяющий деятельность государственных органов и должностных лиц².

Таким образом, можно увидеть, какое значение процессуальная форма имеет для уголовного судопроизводства в Российской Федерации.

К тому же, право России относится к романо-германской правовой семье, для которой характерна формализация права, поэтому применять в ней устройство и нормы англо-саксонской правовой семьи было бы, по нашему мнению, не совсем корректным.

* Научный руководитель – Беляков Алексей Владимирович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

В законодательстве зарубежных стран содержание и смысл самого закона важнее его формы³, поэтому изучаемая стадия встречается довольно редко. То есть за рубежом, как и в России принимаются аналогичные решения, однако, в иностранном праве рассматриваемая процедура начинается с момента появления информации о преступлении.

Ярким примером этого являются Соединенные Штаты Америки. Уголовное судопроизводство начинается с того момента, как полицейский, осуществляющий преследование, получает информацию о преступном деянии, после получения информации немедленно проводится предварительное расследование. Деятельность полицейского при этом вообще не подлежит строгой формализации⁴.

В российском уголовном судопроизводстве предварительное расследование начинается только после вынесения решения о возбуждении уголовного дела.

В законе (УПК РФ) подробно изложены основания и порядок возбуждения уголовного дела. Однако, несмотря на тщательное изучение этого этапа уголовного судопроизводства законодателем, он, на наш взгляд, имеет ряд существенных недостатков, не связанных с отсутствием аналогичного этапа уголовного судопроизводства в законодательстве иностранных государств.

Во-первых, не понятен предел достаточности информации о признаках преступления, регламентируемый УПК РФ.

Так, например, в англосаксонской правовой системе нет понятия «достаточность данных». В этой системе расследование начинается с момента получения правоохранительными органами любой информации о преступлении.

Во-вторых, сегодня процесс возбуждения уголовного дела достаточно длительный и может занимать до 30 дней (часть 3 статьи 144 УПК РФ). Однако, пока идет проверка, преступление может продолжаться, либо у его участников появляется возможность уничтожить доказательства⁵. Для некоторых категорий дел это колоссальное время, поскольку за это время преступник может совершить ряд преступлений, скрыть улики и т. д.

Вызывает сомнение целесообразность сроков обжалования итоговых решений в рамках ВУД (от 3 до 15 дней). Такое затягивание негативным образом может выразиться на расследовании.

Возможно, было бы более рациональным ввести специализацию на этапе проверки сообщений о преступлениях. Например, определенный отдел мог бы проверять сообщения о преступлениях против жизни и здоровья, другой отдел - сообщения о преступлениях против собственности. В то же время сообщения о совершенных и готовящихся преступлениях против личности рассматривались бы в качестве приоритетных.

В-третьих, часть 7 статьи 141 УПК РФ не позволяет возбуждать уголовное дело по анонимному заявлению о преступлении.

Вопрос о невозможности подачи анонимного заявления в российском уголовно-процессуальном праве является довольно спорным. С одной стороны, в пункте 2 статьи 2 Федерального закона от 20 августа 2004 г. № 119-ФЗ «О государственной защите потерпевших, свидетелей и других участников уголовного судопроизводства» есть оговорка, согласно которой меры государственной за-

щиты могут быть применяется в отношении заявителя, очевидца или жертвы преступления, или других лиц, способствующих предотвращению или раскрытию преступления. Но, с другой стороны, формулировка «может быть применена» не дает никаких гарантий гражданам и оставляет этот вопрос на усмотрение правоохранительных органов. Таким образом, создается угроза личной неприкосновенности граждан. Личная неприкосновенность относится к основным правам и свободам человека и гражданина, которые закреплены в главе 2 Конституции Российской Федерации.

На наш взгляд, эта проблема успешно решена Уголовно-процессуальным Кодексом Республики Беларусь. Статья 168 указанного Кодекса не признает анонимные заявления основанием для возбуждения уголовного дела, но часть 6 вышеуказанной статьи позволяет вам не указывать личные данные в анкете и не ставить подпись в заявлении⁶.

Таким образом, правоохранительные органы располагают информацией о заявителе и могут привлечь его к уголовной ответственности за донесение ложной информации, а злоумышленники не смогут располагать информацией о личности заявителя. Таким образом, Уголовно-процессуальный Кодекс Республики Беларусь создает дополнительную гарантию безопасности заявителя и его близких.

Это является очень важным шагом на пути к становлению правового государства. Нормы, которые могли бы гарантировать гражданам безопасность на пути к совершению правосудия должны быть предусмотрены УПК РФ. Законодатель мог бы ввести аналогичное положение, создав тем самым дополнительную гарантию безопасности для граждан Российской Федерации.

Стадия возбуждения уголовного дела является значимой и традиционной для российского процессуального права. Названная стадия значительно упрощает судопроизводство, позволяет грамотно организовывать работу на дальнейших стадиях уголовного судопроизводства. Однако она имеет ряд недостатков и требует модернизации и усовершенствования. Несмотря на указанные погрешности законодательства, стадия возбуждения уголовного дела отличает российское право от ряда других правовых систем, делает его особенным и уникальным. Многие страны постсоветского пространства исключили из уголовного процесса стадию возбуждения дел, которая ранее существовала в советском судопроизводстве. Однако РФ пошла по пути сохранения привычного для нее уголовного процесса, который был разработан выдающимися советскими юристами.

¹ Лазарева Т.В. Стадия возбуждения уголовного дела: компаративистский анализ // Вестник магистратуры. 2018. №8 (83). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/stadiya-vozbuzhdeniya-ugolovnogo-dela-komparativistskiy-analiz> (дата обращения: 18.09.2023).

² Наумов Кирилл Александрович. Цели и задачи (назначение) уголовного процесса // Сибирское юридическое обозрение. 2020. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tseli-i-zadachi-naznachenie-ugolovnogo-protsesta> (дата обращения: 18.09.2023).

³ Пастухов П.С. Особенности полицейского дознания в уголовном судопроизводстве США // Международное уголовное право и международная юстиция. 2013. N 5. С. 17.

⁴ Шевель Дмитрий Владимирович, Алисова Елена Александровна Становление и развитие института возбуждения уголовного дела в Российском и зарубежном уголовном

процессе // Научный журнал КубГАУ. 2017. №133. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/stanovlenie-i-razvitie-instituta-vozbuzhdeniya-ugolovnogo-dela-v-rossiyskom-i-zarubezhnom-ugolovnom-protsesse-1> (дата обращения: 20.09.2023).

⁵ Беляков, А. В. Проблемы доследственной проверки сообщения о преступлении / А. В. Беляков, Н. Г. Оганян // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2021. – № 1-2. – С. 89-92. – DOI 10.46554/PEDTR-20-2021-2-pp.89. – EDN КСЈУДК.

⁶ Мясоедова, Ю. В. Актуальные проблемы стадии возбуждения уголовного дела / Ю. В. Мясоедова. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2017. – № 4 (138). – С. 596-598. – URL: <https://moluch.ru/archive/138/38662/> (дата обращения: 20.09.2023).

PROBLEMS OF THE STAGE OF INITIATION OF CRIMINAL CASES

© 2023 Kapustina Anna Alexandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: ann_kapustina@bk.ru

Keywords: criminal proceedings, initiation of a criminal case, law enforcement agencies, stages of the criminal process, the basis for initiating criminal cases, a statement about a crime.

The article is devoted to the problems arising at the stage of initiation of criminal proceedings, errors and inaccuracies of modern Russian criminal procedure legislation. The authors consider the gaps in the criminal procedure legislation and describe the possible resolution of a number of controversial issues.

ГЕНЕЗИС ПРАВА НА ЖИЗНЬ КАК ПРАВА ИНДИВИДА: НАЦИОНАЛЬНЫЙ И МЕЖДУНАРОДНЫЙ УРОВНИ

© 2023 Карушин Руслан Валерьевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dsdwds@mail.ru

Ключевые слова: жизнь, конституционные права, право индивида, наказание.

В статье рассматривается развитие закрепления на законодательном уровне права на жизнь как фундаментального права индивида. Анализу подвергаются национальные законодательства и международные правовые акты.

Следует сказать, что право на жизнь нашло свое законодательное закрепление сравнительно недавно, став фундаментальным и центральным. В древних государствах и догосударственных образованиях жизнь членов общества так же находилась под особым надзором и охраной властей и обычаев, поскольку, ощущение защищенности оказывало определенное психологическое воздействие на людей. В случаи уверенности отдельных индивидов в охраняемости их жизни властями они все свои ресурсы направят на заботу о своем благополучии, а это станет основой процветающего общества в целом. На протяжении многих веков нормы о защите жизни существовали в форме обычаев. Вспомним, что наказание в древнем мире напрямую зависело от социального положения человека. В праве Древней Греции также уделялось большое внимание защите прав человека, но при этом наиболее значимыми признавались интересы государства и церкви, а уж потом право на жизнь. Особо следует упомянуть о законодательстве Древнего Рима в части охраны права на жизнь. Именно древнеримские юристы разработали теорию естественных и позитивных прав человека¹. Во многих древних кодексах предусматривалась такая форма защиты жизни как самозащита. Человек мог защищаться сам или при помощи третьих лиц любыми способами, включая причинение смерти нападавшему. Уже античное право взаимосвязывает право на жизнь с беременностью и рождением ребенка. Уже в древнейших источниках закреплялось правило: «кто находится во чреве, охраняется, как если бы он находился среди людей»².

В средние века в европейских странах происходит рецепция римского права в связи с чем основными источниками, содержащими нормы о праве на жизнь, продолжают являться нормы уголовного и уголовно-процессуального права. Этот период характеризуется наличием в праве норм о компенсации за совершенное убийство. Так, в английской «Правде Этельберга» отсутствуют наказание в виде смертной казни. В сборнике XI в. «Правда Кнута» указывалось «по ничтожному делу не присуждать христианина к смерти ... дабы не погибло ... Божье

создание»³. Германский кодекс «Саксонское зеркало» так же содержал нормы о возмещении ущерба как об альтернативе смертной казни. Во Франции преступления против жизни были отнесены к «королевской юрисдикции» и карались смертной казнью. Следует отметить характерную черту права средневековой Европы – преступления против государства считались наиболее опасными нежели преступления против личности и жизни, которые фактически были ограничены убийством и изнасилованием.

В Древней Руси источники права также не содержали норм о лишении жизни. Согласно «Русской Правде» высшей мерой наказания выступали поток и разграбление⁴. Смертная казнь как наказание закрепляется в Судебнике 1550 г.

Что же касается мусульманских стран, то там действовал принцип талиона. «В книге о Харадже» указано, если вина человека в убийстве будет доказана, то его необходимо отдать «во власть ближнего родственника убитого, который по желанию может убить его или простить»⁵. Смертной казнью карались в первую очередь преступления против религии, государства. Особо хотелось сказать о средневековой Японии. На тот период в Японии сложились специфические представления о ценности и смысле жизни человека, который находился на государственной службе или нес службу на благо своего господина. В соответствии с самурайскими кодексами жизнь такого человека – самурая принадлежала его господину: «Самурай ... не должен считать принадлежащим себе ни свою жизнь, ни себя самого»⁶.

Что же касается понятия «права человека», то оно зародилось в Новое Время. В этот период права человека разрабатываются учеными и закрепляются в Конституциях. В 1789 г. во Франции создается «Декларация прав человека и гражданина»⁷, закрепившая впервые первостепенность прав человека как основного объекта защиты государства. Право на жизнь как право индивида не обособляется. Защите прав человека посвящены только статьи 8 и 12 в которых фиксировался законный характер любого наказания, возможность использования силы для защиты прав людей. Конституция Франции 1791 г. так же не содержала обособленного права на жизнь. В УК Франции 1810 г. смертная казнь была закреплена как один из видов наказания за преступления: против безопасности государства, внутренней безопасности, фальшивомонетничество и квалифицированную кражу. И только постепенно во французском праве закрепляется общемировая вектор повышенного акцентирования к правам человека. Закреплено это было только в УК Франции 1992 г., а смертная казнь была изъята из перечня наказаний в 1981 г. В первых немецких Конституциях не закреплялись гарантии реализации прав человека и гражданина. Закреплению подверглось только право неприкосновенности личности. По аналогии с английским правом оно реализовывалось через защиту от произвольных арестов. Фундаментальное значение в развитии прав человека сыграла Франкфуртская Конституция 1849 г., включившей нормы о неприкосновенности личности, отмене смертной казни с определенными изъятиями⁸. В соответствии с Уголовным уложением Германии смертная казнь могла быть назначена только за умышленное убийство и государственную измену. Гарантии неприкосновенности личности закрепляются только в

1919 г. в Веймарской Конституции (ст.115)⁹. Право человека на жизнь закрепляется в Конституции ФРГ, принятой в 1949 г. (п.2 ст. 2 Конституции ФРГ)¹⁰, что послужило отправной точкой для нивелирования смертной казни как наказания.

В Американской Декларации Независимости, принятой 4 июля 1776 года, закрепляется несколько фундаментальных принципов и прав, одним из которых является право на жизнь, где в абз. 2 зафиксировано равенство всех людей, наделение их совокупностью неотчуждаемых прав: жизнью, свободой, стремлением к счастью, при этом государство обеспечивает¹¹. Однако, Основной закон США не упоминает о праве человека на жизнь как о праве индивида, но в соответствии с 11 поправкой к ней: «перечисление в Конституции известных прав не должно толковаться как отрицание или умаление других прав, сохраняемых за народом»¹². В поправке 5 указано: «никто не должен привлекаться к ответственности за преступление, караемое смертью ... иначе, как по постановлению или обвинительному акту, вынесенному большим жюри ... никто не должен лишаться жизни ... без законного судебного разбирательства»¹³. В нашей стране смертная казнь как наказание назначалась до начала XX в. Новая советская власть включила в правовые акты нормы о правах человека, но без упоминания права на жизнь. В основном были закреплены права, относящиеся к развитию социалистического общества. Впервые в нашей стране право на жизнь нашло свое закрепление только в Конституции РФ 1993 г.¹⁴

И так, только к середине XX в. представления о правах человека и форме их закрепления обрели современный вид. Необходимо сказать, что именно в XX веке право на жизнь нашло свое отражение как в национальных законодательствах государств, так и в международных актах. Важным этапом стало принятие Всеобщей Декларации Прав Человека Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 года. Статья 3 ВДПЧ гласит: «Каждый человек имеет право на жизнь, свободу и личную неприкосновенность»¹⁵. Помимо этого документ этот оказал огромное влияние на правотворчество многих государств, а также на Конституции государств, которые были созданы после ее принятия. В дальнейшем, рассматриваемое нами право было найдено свое закрепление в Европейской Конвенции о защите прав и основных свобод 1950 г. Согласно ст. 2 данного акта: «право на жизнь каждого лица охраняется законом»¹⁶. Кроме того, в этой статье не только раскрывается понятие права на жизнь и поясняется каким образом оно может быть нарушено, но и перечисляются обстоятельства при которых на законных основаниях человек может быть лишен жизни. Право на жизнь упоминается и в Международном пакте о гражданских и политических правах 1966 г.: «никто не может быть произвольно лишен жизни» (п.1 ст.6)¹⁷. Здесь же закрепляются основания ограничения данного права: «смертные приговоры могут выноситься только за самые тяжкие преступления в соответствии с законом, который действовал во время совершения преступления ... Это наказание может быть осуществлено только во исполнение окончательного приговора, вынесенного компетентным судом»¹⁸. В Американской конвенции о правах 1969 г. зафиксированы добавочные ограничения на применение смертной казни: смертная казнь не вводится вновь в тех государствах, которые ее отменили (п. 3 ст. 4), нормы о запрете вынесения смертного приговора за политические преступления

или за обычные преступления, связанные с политическими. В п. 5 ст. 6 вышеуказанного международного пакта зафиксировано: «смертный приговор не выносится за преступления, совершенные лицами моложе восемнадцати лет, и не приводится в исполнение в отношении беременных женщин»¹⁹. Согласно ст. 37 Конвенции о защите прав ребенка: «ни смертная казнь, ни пожизненное тюремное заключение ... не назначаются за преступления, совершенные лицами моложе 18 лет»²⁰. Вышеуказанная конвенция о правах человека содержит прямой запрет на вынесение смертного приговора конкретной категории лиц: «смертный приговор не выносится лицам, которые в момент совершения преступления не достигли 18 лет или которым свыше 70 лет» (п.5 ст.4)²¹. Еще одним важным событием в закреплении права на жизнь было принятие Римского Статута Международного уголовного суда (МУС) в 1998 году. В соответствии со статьей 7 Римского Статута, совершение преступлений против человечности, включая умышленное убийство, является одним из основных уголовных деяний в рамках компетенции МУС. Это является мощным сигналом о том, что международное сообщество признает право на жизнь как беспредельное право, и те, кто нарушает это право, должны нести ответственность.

В национальных и международных нормативно-правовых актах законодательные формулировки, исследуемого нами права индивида имеют краткую форму. Таким образом законодатель фиксирует сам факт наличия такого права или законные ограничения, средства защиты при его нарушении. И это понятно, трудно предположить возможность закрепления разных ситуаций при которых может быть нарушено данное право может, также, как и специфику обязательств субъектов права и иных нюансов. В подавляющем большинстве современных правовых системах жизнь человека закрепляется как одна из важнейших социальных ценностей, находящейся под государственной защитой. И сегодня имеют место проблемные аспекты в данной сфере: наличествовали смертной казни как наказания в ряде стран, эвтаназия, аборты. По этой проблематике до сих пор ведутся дискуссии. Однако, как и любое право, право на жизнь не является абсолютным и может быть ограничено в определенных обстоятельствах, установленных законом, например, в случаях самообороны или при использовании смертной казни в странах, где это законно. Каждая страна имеет свои законы и положения, которые определяют подробности и ограничения права на жизнь в ее юрисдикции. Обычно правозащитные организации и судебные органы занимаются надзором за соблюдением права на жизнь и принимают решения по конкретным делам, связанным с этим правом.

¹ Крашенинникова Н.А., Жидков О.А. Т. 1. С. 202.

² Семенов И.С. Право на жизнь (международно-правовой аспект): Дисс. ... канд. юрид. наук. М., 2009. С.24.

³ Там же. С.27.

⁴ Сидорова А.В. Правонарушение как элемент правовой жизни общества // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 1 (37). С. 224-226.

⁵ Хрестоматия по истории государства и права зарубежных стран. М., 2000. С. 489.

⁶ Дайдодзи Ю. Книга самурая. СПб., 2008. С. 45.

⁷ Декларация прав человека и гражданина. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.agitclub.ru/museum/revolutio№1/1789/declariatio№.htm> (дата обращения 16.09.2023).

⁸ Семенов И.С. Указ.соч. С.39.

⁹ Ильинский Н.И. История государства и права зарубежных стран. М.: Издательство деловой и учебной литературы, 2003. С. 492.

¹⁰ Конституции государств Европейского Союза / Под общей редакцией Л.А. Окунькова. М., 1997. С. 181-234.

¹¹ Декларации независимости США [Электронный ресурс]. URL:http://usa-i№fo.com.ua/image/co№stitutio№_usa_rus.docx (дата обращения 16.09.2023).

¹² Там же.

¹³ Конституция США. [Электронный ресурс]. URL:http://usa-i№fo.com.ua/image/co№stitutio№_usa_rus.docx (дата обращения 16.09.2023).

¹⁴ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 16.09.2023).

¹⁵ Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) // Российская газета. № 67. 05.04.1995.

¹⁶ Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Заключена в г. Риме 04.11.1950) // Бюллетень международных договоров. № 3, 2001.

¹⁷ Семенов И.С. Указ.соч. С.49.

¹⁸ Международный Пакт от 16.12.1966 «О гражданских и политических правах» // Бюллетень Верховного Суда РФ. №12. 1994.

¹⁹ Там же.

²⁰ Конвенция о правах ребенка // Сборник международных договоров СССР, выпуск XLVI, 1993.

²¹ Американская конвенция о правах человека // СПС Консультант Плюс (дата обращения 16.09.2023).

GENESIS OF THE RIGHT TO LIFE AS AN INDIVIDUAL'S RIGHT: NATIONAL AND INTERNATIONAL LEVELS

© 2023 Karushin Ruslan Valeryevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: dsdws@mail.ru

Keywords: life, constitutional rights, individual's right, punishment.

The article examines the development of the consolidation of the right to life at the legislative level as a fundamental right of the individual. National legislation and international legal acts are analyzed.

ДОКТРИНА СУДЕБНОГО РАССУЖДЕНИЯ Г. ХАРТА: АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ИЛЛЮСТРАЦИЯ

© 2023 Касаткин Сергей Николаевич
кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры теории права
и публично-правовых дисциплин
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kasatka_s@bk.ru

Ключевые слова: Г.Л.А. Харт, юридическое рассуждение, правовая неопределенность, судебное решение, судейское усмотрение.

Отталкиваясь от идеи о важности связи теории и ее (характерных) примеров, статья обращается к делу «Ри Макейн» (1955), рассмотренному как иллюстрация доктрины британского философа и правоведа Герберта Харта (1907–1992) о судебном рассуждении, альтернативная классическому для западной и отечественной литературы примеру о средстве передвижения в парке. Отмечается специфический вклад данной иллюстрации в раскрытие важных черт доктрины Г. Харта, проблематизированных в последующей англо-американской мысли, а также в ее более взвешенном понимании и локализации в пространстве теорий о судебном решении.

Теория часто конструируется посредством (характерных) примеров, раскрывая ход мысли ее автора и стремясь найти точки доступа к потенциальной аудитории. Теория часто ассоциируется с характерными примерами, фиксирующими ее в свернутом виде, понимается и оценивается через них.

Отталкиваясь от этой идеи, настоящая статья обращается к тем примерам, которые используются в концептуализации судебного решения одним из главных представителей англо-американской философско-правовой мысли XX века, Гербертом Хартом. Более конкретно, речь в первую очередь пойдет об одном из реальных дел в практике британского судопроизводства – деле «Ри Макейн» (*Re Makein*), задействованном Г. Хартом для раскрытия своей позиции по проблемам судейского рассуждения¹ и во многом отсутствующим в исследованиях по его творчеству. Цель такого обращения – попытка указать альтернативную, и более взвешенную, трактовку соответствующей концепции Г. Харта на фоне посвященных ей дискуссий в западной литературе, опирающихся прежде всего на канонический пример правила о запрете средств передвижения в общественном парке.

Итак, как известно, Герберт Харт, полагая право системой правил, идентифицируемых по институциональным, а не ценностно-содержательным критериям, отстаивает концепцию ограниченной правовой неопределенности и умеренного судейского усмотрения. Таковая чаще всего иллюстрируется им – а также его коллегами и исследователями – через один из самых известных в современной англо-американской философии права выдуманных примеров о средстве пере-

движения в парке². По Г. Харту, данный пример – в противовес крайностям формализма и нормативного скептицизма – раскрывает наличие как ясных, так и спорных ситуаций в применении языковых терминов и основанных на них юридических правил (правило очевидно запрещает легковой автомобиль, но как быть с велосипедами, роликовыми коньками, игрушечными авто и пр.?), а также демонстрирует существование и необходимость в спорных случаях выбора между предоставленными языком / правом альтернативами, что в судопроизводстве означает необходимость судейского усмотрения³.

Не умаляя важность названного примера, представляется интересным обратить внимание на иные иллюстрации своего подхода, использованные в творчестве Г. Харта. В данном случае речь пойдет о его очерке 1955 года, где мыслитель (во многом впервые) формулирует свою сравнительно развернутую позицию относительно неопределенности юридических понятий и правил, предвосхищая классическую доктрину 1958–1961 гг. Приводя различные примеры смутности в регламентации (значения терминов «подпись», «судно» и уже упомянутого «средства передвижения»), автор в заключении излагает дело «Ри Макейн» (1955)⁴, которое, пересекаясь с традиционными иллюстрациями его подхода, задает несколько иной тренд в восприятии доктрины британского правоведа.

В цитируемом Г. Хартом деле обсуждалось применение правила, установленного британским законом о наследовании 1938 года (с поправками 1952 года). Согласно данному правилу, малолетний сын умершего лица, в отношении которого завещанием или законом не было предусмотрено разумного обеспечения, вправе обратиться в суд с требованием такового за счет имущества покойного. Вопрос заключался в том, имеет ли подобное право незаконнорожденный сын, к которому при жизни завещателя относились как к члену семьи. Г. Харт перечисляет доводы судьи, учтенные им в решении по делу (решении, которое отвечает на поставленный вопрос отрицательно):

1. *Prima facie* в английском праве, как в завещаниях, так и в статутах, слова «ребенок», «сын», «отпрыск» означают законного потомка.

2. Это предполагаемое правило не применяется только а) в случае завещаний, по отношению к ясному свидетельству намерения либо если все дети упомянутого лица незаконнорожденные, б) в случае статутов, если включение незаконнорожденных детей «больше соответствует цели статута».

3. За последние 150 лет строгость этого правила была немного смягчена (так, больше не требуется доказывать, что намерение завещателя учесть незаконнорожденных детей является «необходимым следствием» в завещании, а подарки будущим незаконнорожденным детям больше не считаются ничтожными как противоречащие добрым нравам).

4. В прошлых случаях предъявления исковых требований законнорожденными детьми на основе рассматриваемого закона предполагалось, что незаконнорожденные дети не могут иметь какого-либо права на иск, хотя такое решение и не было принято. Вместе с тем, при удовлетворении соответствующих исков законнорожденных детей могут учитываться моральные притязания незаконнорожденных.

5. Существуют примеры статутов, показывающих, что для включения незаконнорожденных детей необходимы четкие формулировки (их охват в законе лорда Кэмпбелла 1846 года, предусматривающем выплату возмещения семьям лиц, пострадавших от несчастного случая, потребовал поправок, внесенных в 1934 году).

6. Есть также примеры статутов, где, по мнению судов, включение незаконнорожденных детей более соответствует их цели (например, законы об обществах взаимопомощи 1896 и 1923 гг., которые подтверждают действительность страховых полисов, предусматривающих расходы на похороны детей застрахованного лица). Таковые описаны как «наивысший уровень для подобного рода толкования».

7. Рассматриваемый по делу закон является первым в Англии законодательным вмешательством в свободу завещательного распоряжения: «на первый взгляд» ему не следует давать более широкого толкования, чем то, которое оправдано его буквальным значением.

8. У мужчины есть моральные обязательства в отношении своих незаконнорожденных детей, но а) было решено, что ответственность предполагаемого отца по содержанию внебрачного ребенка прекращается с его смертью; б) «можно сказать», что закон зашел достаточно далеко в принуждении мужчины к выполнению своих моральных обязательств по отношению к законнорожденным детям.

9. В судах Новой Зеландии и Нового Южного Уэльса, где действует аналогичное законодательство, предполагается (хотя и без принятых решений), что незаконнорожденные дети не имеют какого-либо права на иск.

10. Задача судов, состоящая в выборе между соперничающими требованиями законных и незаконнорожденных детей, была бы а) гнусной и б) невыполнимой, поскольку «кто может знать, какие еще иждивенцы могут попасть в списки для предъявления дальнейших требований о разделе имущества. Это действительно было бы наказанием детей за грехи отцов»⁵.

Чем примечателен данный пример в контексте общего понимания доктрины судебной аргументации Г. Харта?

Он, безусловно, гораздо менее элегантен по сравнению с примером о средстве передвижения, громоздок и затруднителен для регулярного воспроизводства теоретиком и для восприятия его собеседниками, аудиторией (тем более за пределами правоведения и с ценностно-исторической дистанции). К тому же, содержание дела Ри Макейна фиксирует те же характерные для мыслителя тезисы о существовании, наряду с ясными, случаев нетипичных, спорных, не подкрепленных конвенциональным согласием, где имеет место неопределенность применения термина / правила и, тем самым, необходимость усмотрения. Отсюда выбор Г. Харта в пользу примера о средстве передвижения («Ри Макейн» более не используется автором) видится вполне уместным.

Однако, как представляется, данное дело, взятое в качестве иллюстрации к доктрине Г. Харта, вносит своей собственный вклад в раскрытие большей сложности / утонченности последней (не всегда ухватываемой в примере со средством передвижения и подчеркиваемой в поздних работах автора), особенно в свете ее

авторитетных – и, судя по всему, неверных – критических интерпретаций в последующей философско-правовой мысли (в частности, трактовок Л. Фуллера, Р. Дворкина и др.).

Во-первых, (вопреки Л. Фуллеру и отчасти Р. Дворкину) рассмотренный пример менее способствует отождествлению позиции Г. Харта с доктриной буквального или изолированного толкования отдельных терминов в рамках правоприменения. Скорее наоборот, он лучше демонстрирует воззрение британского правоведа о том, что толкование и правоприменение в спорных случаях осуществляется не в вакууме, но в системе иных юридических предписаний, которые, однако, не диктуют единственно верного ответа и требуют доопределения, доупорядочения в отношении к конкретному случаю. Действующее право одновременно предоставляет здесь уполномочивающие основания, ограничения и ориентиры / стандарты в достижении правильного ответа⁶.

Во-вторых, данный пример, как кажется, лучше раскрывает идею взвешивания существующих доводов и соображений, осуществляемого судьей в спорных случаях (и акцентируемого, например, в критике Р. Дворкина), и, по сути, значимую для Г. Харта идею рациональности дискреционных решений в противовес вменяемой ему трактовки усмотрения как произвольного правотворческого выбора, не ограниченного какими-либо рамками (и заданного, в том числе, сугубо психологическими причинами)⁷.

В-третьих, данный пример используется Г. Хартом для оспаривания альтернативных концепций судебного решения в спорных случаях – через апелляцию к морально-политическим ценностям или балансировку интересов – как слишком абстрактных, «грубых» и нефункциональных для описания судебской аргументации (или руководства ею) в подобных делах. «Ри Макейн» показывает здесь комплексность оснований подобных решений, возможную включенность обращения к целям или принципам как средствам аргументации и дискреции (однако, не эксклюзивных и не исчерпывающих в отношении юридического исхода и выступающих предметом взвешивания, оценки), а также отсутствие необходимости прямого выхода за пределы права, зачастую уже инкорпорирующего важные морально-политические начала⁸.

Таким образом, расширение традиционной иллюстративной перспективы 1958–1961 гг. за счет иных примеров (и их обсуждения) вносит определенный вклад в более объемную трактовку взглядов Г. Харта на судебное рассуждение и оправдывает ее локализацию, приближенную к доктринам умеренных реалистов и юснатуралистов, где, с одной стороны, допускается неопределенность права, с другой – фиксируются значимые юридические ресурсы преодоления такой неопределенности, рациональность и ограниченность дискреционного выбора.

¹ См.: *Hart H.L.A. Theory and Definition in Jurisprudence* // The Aristotelian Society. 1955. Suppl. vol. 29. P. 239–264.

² См.: *Schauer F. A Critical Guide to Vehicles in the Park* // New York University Law Review. 2008. Vol. 83. P. 1109–1134.

³ См., напр.: *Hart H.L.A.* 1) *Positivism and the Separation of Law and Morals* // H.L.A. Hart. *Essays on Jurisprudence and Philosophy*. Oxford, 1983. S. III; 2) *The Concept of Law*. 1st ed. Oxford, 1961. S. VII.1; и др.

⁴ См.: *Hart H.L.A.* *Theory and Definition in Jurisprudence*. S. V.

⁵ См.: *Ibid.* P. 262–264.

⁶ См., напр.: *Hart H.L.A.* 1) *Problems of the Philosophy of Law* // H.L.A. Hart. *Essays on Jurisprudence and Philosophy*. P. 105 ff.; 2) *The Concept of Law*. 2nd ed. Oxford, 1994. P. 272 ff. – Ср.: *Fuller L.* *Positivism and Fidelity to Law – A Reply to Professor Hart* // *Harvard Law Review*. 1958. Vol. 71. P. 630–672; *Dworkin R.* 1) *Taking Rights Seriously*. Harvard, 1977. Ch. 2–4; 2) *Law's Empire*. Harvard, 1986.

⁷ См., напр.: *Hart H.L.A.* 1) *Problems of the Philosophy of Law* // H.L.A. Hart. *Essays on Jurisprudence and Philosophy*. P. 105 ff.; 2) *Discretion* // *Harvard Law Review*. 2013. Vol. 127. P. 652–665. – Ср.: *Dworkin R.* *Taking Rights Seriously*. Harvard, 1977. Ch. 2–4.

⁸ См.: *Hart H.L.A.* 1) *Theory and Definition in Jurisprudence*. S. V.; 2) *The Concept of Law*. 2nd ed. P. 272 ff. – Ср.: *Cohen J.* *Theory and Definition in Jurisprudence* // *The Aristotelian Society*. 1955. Suppl. vol. 29. P. 213–238; *Fuller L.* *Op. cit.*; *Dworkin R.* *Op. cit.*

H. HART'S DOCTRINE OF JUDICIAL REASONING: ALTERNATIVE ILLUSTRATION

© 2023 Kasatkin Sergey Nikolayevich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor, Associate Professor
of the Department of Theory of Law and Public Legal Disciplines
Samara State University of Economics
E-mail: kasatka_s@bk.ru

Keywords: H.L.A. Hart, legal reasoning, legal indeterminacy, judicial decision, judicial discretion.

Starting from an idea of importance of connection between theory and its (characteristic) examples, the article turns to «Re Makein» case (1955), seen as an illustration of the doctrine of a British philosopher and jurist Herbert Hart (1907–1992) concerning judicial reasoning, an alternative to the classic example for Western and domestic literature about a vehicle in the park. The specific contribution of this illustration is noted in revealing the important features of H. Hart's doctrine, problematized in subsequent Anglo-American thought, as well as in its more balanced understanding and localization in the space of theories of judicial decision.

СПОСОБЫ МОШЕННИЧЕСТВА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ ПЛАТЕЖА

© 2023 Квартальнова Виктория Викторовна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Vika05072000@gmail.com

© 2023 Хаснугдинов Ренат Рафаильевич
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Vika05072000@gmail.com

Ключевые слова: электронные средства платежа, мошенничество, фишинг, вишинг, смшинг, фарминг, взлом сети.

Представленная статья посвящена весьма интересной и современной теме. Тема актуальна ввиду интенсивного развития технологий, имеющих место быть в повседневной жизни людей. Новшества, предлагаемые нам цифровизацией, становятся полезными не только для обычных граждан, но и для преступников, делающих из них способы легкой финансовой наживы. В статье рассказано о том, что же собой представляют подобного рода преступления, какие виды электронного хищения существуют и что влияет на рост подобного мошенничества.

Стремительный рост информационных технологий охватывает все аспекты человеческой жизнедеятельности. Поступательно внедряясь в повседневную жизнь, электронные средства упрощают взаимодействие между людьми по различным вопросам, расширяют границы возможностей в учебе, работе, домашнем быту. Технический прогресс, который вчера казался невозможным, сегодня стал обыденным и привычным для каждого из нас. Неповторимый арсенал функций электронных средств ежедневно становится полезным и удобным в использовании для людей всех возрастов. В один клик можно приобрести необходимую вещь в интернет-магазине, заказать продукты, перевести деньги. Совершив один звонок, можно обратиться в банк для выполнения какой-либо операции по карте или же с легкостью совершить подобные действия в ближайшем терминале. Все перечисленное несомненно носит благоприятный характер для человека. Однако, стоит отметить факт того, то явная простота удобна, как для добросовестных людей, использующих электронные блага для личных нужд, так и для мошенников, привыкших наживаться на социально уязвимом населении (на детях и пожилых людях, являющихся технологически неграмотными). Появление технологических новшеств привело к созданию многообразия мошеннических схем. Каждая преступная махинация может быть выражена по-разному, через SMS-сообщения,

звонки, ссылки в социальных сетях, взлом личных электронных кабинетов, или при помощи «ложных» терминалов. В современном мире именно преступления с использованием электронных технологий приобретает широкий масштаб в преступном мире, так как не требует визуального контакта с потенциальной жертвой, что влияет на конфиденциальность и фактическую безнаказанность преступника. Рост подобных преступлений подтверждается данными статистики МВД России, в которой указывается что в январе-марте 2023 года было зарегистрировано 152,4 тыс. преступлений, совершенных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий что на 22,7% больше, чем за аналогичный период прошлого года⁴.

Возможно, резкий рост связан со снижением роли наличных денежных средств в общепризнанном финансовом обороте и среди подавляющего числа населения устанавливается привычка использовать банковские карты, так как они достаточно компактны и легки в использовании, а также имеют малую вероятность быть утерянными или украденными.

Ввиду этого практическое изучение мошенничества, совершенного с использованием электронных средств платежа, предусмотренного статьей 159.3 Уголовного Кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ), а конкретно, способов его совершения, с точки зрения криминалистики, объяснимо актуально.

Рассматривая способ совершения преступления, как один из основных элементов криминалистической характеристики, следует подчеркнуть его важность, так как именно способ определяет те методы и приемы, при помощи которых лицо реализует свой преступных умысел. Изучение данного элемента позволяет наиболее эффективно раскрывать совершенные преступления, а также своевременно предупреждать их возможности их совершения. Владение информацией о том, каким способом может быть совершено мошенничество, дает возможность выдвигать вполне обоснованные версии об иных элементах криминалистической характеристики в рамках разбираемого уголовного дела¹.

Для более четкого понимания сути вышеизложенного теоретического материала разберем наиболее распространенные на практике мошеннические схемы.

Итак, выделим стандартную классификацию, связанную с использованием банковских карт:

- подлинных,
- поддельных,
- а также при помощи реквизитов.

Расследуя хищение с применением подлинной банковской карты, разумно выделить две ситуации:

1) деяние совершается недобросовестным держателем карты - проводит операцию с картой и, далее, уведомляет банк о том, что операции была совершена не им для предупреждения банка о последующем аннулировании счета;

2) деяние совершается «посторонним» лицом, в тайне об настоящего владельца карты – завладевает обманным путем ПИН-кодом банковской карты, активируя ее при необходимости.

Хищение с использованием реквизитов наиболее распространено в настоящее время, поскольку в эпоху развития интернета, а следовательно, интернет-транзакций необходимость в использовании банковской карты утрачивает свою актуальность. Злоумышленнику достаточно указать реквизиты банковской карты, а именно: номер, срок действия, имя держателя карты, код CVV2 или CVC2. Например, преступление, совершенное гражданином С. В городе Пермь, где по средством сговора с оператором, получив от нее необходимые реквизиты, переводил с счета клиентов кредитных учреждений денежные средства на открытые счета оператора, тем самым осуществив хищение суммы свыше 80 тыс. рублей ².

Хищение же, совершенное с использованием поддельной банковской карты, отличается от прочих, более сложным характером и длительностью подготовки, так как изначально необходимо получить реквизиты подлинной карты, на основе которых будет изготовлена поддельная карта. Данная схема хоть и сложная в подготовке, зато весьма эффективная в совершении противоправных действий, ведь в таком случае возможность сыска попросту ограничена.

Учитывая повсеместный и динамичный рост технологий, а также внедрение цифровизации в повседневную реальность необходимо изучить помимо «простейших» мошеннических схем, о которых было рассказано выше, «преступные новшества», получившие гораздо большее распространение в преступном мире. К таковым схемам отнесем следующие: фишинг, вишинг, смишинг фарминг, взлом сети с образованием интернет вещей.

Первым, весьма распространенным мошенническим способом по праву считается «Фишинг».

Суть приема: заполучить у обманутого лица его личные данные, а именно фотографии или сканы страниц паспорта, а также иного документа удостоверяющего личность, с помощью которых, злоумышленник получает прямой доступ к счетам потерпевшего.

Способы заполучить персональные данные лица отличаются большим многообразием фантазий потенциального преступника. Например, отправка лицу сообщения о крупном выигрыше, признании его юбилейным посетителем сайта. Как известно, для оформления любого приза требуются документы, которые ускоряют процессы юридического оформления, транспортировки и получения.

Обмана возможно избежать путем внимательности и избирательности, необходимо действовать согласно здравому смыслу, не поддаваясь внезапным эмоциям. Как правило, все конкурсы, розыгрыши и лотереи проводятся официально, а для оформления призов и подарков направляется подлинное письмо организации с инструкциями.

Помимо «Фишинга», особую популярность приобрел такой способ мошенничества как «Вишинг» – мошенничество, направленное на получение доступа к электронным средствам с помощью устройств мобильной и голосовой связи и методов социальной инженерии. Для этого злоумышленники используют новые высокотехнологичные средства, а именно специализированные программы для имитации голоса и синтезирования речи. В пример, можно привести приобретение злоумышленниками в 2019 году 243 тыс. долл. у компании-партнера Euler

Hermes Group, подделав с помощью программного обеспечения голос и характерный акцент генерального директора вышеуказанной организации ³.

Вектор интересов злоумышленников, занимающихся «Смишингом» смещается от стандартных СМС-сервисов в сторону популярных современных приложений - мессенджеров (например, WhatsApp, Viber, Telegram), коммуникативно-развлекательных мобильных приложений (например, TikTok) и социальных сетей (например, «ВКонтакте», «Одноклассники»). Данная преступная схема направлена на привлечение внимания пользователей и побуждение их к переходу по вредоносной ссылке из сообщения с дальнейшим получением доступа к электронным платежным средствам лица.

Еще одним актуальным способом совершения мошенничества с использованием электронных средств платежа является «Фарминг». Особенностью данного приема является подмена оригинального сайта на мошеннический и скрытое перенаправление пользователя на ложный сетевой ресурс с целью завладения персональными данными пользователя. Это осуществляется посредством использования кэша DNS на конечном устройстве пользователя или же на сетевом оборудовании провайдера услуг связи. Полученные данные злоумышленники используют для доступа к денежным средствам потерпевшего или дальнейшего осуществления мошеннических действий

Взлом сети, образующей «интернет вещей» пользователя, также широко используется для реализации преступных намерений. Злоумышленники действуют не через компьютеры непосредственно, а обращаются к «подключенным системам» – web-камерам, элементам системы «умный дом» и носимым смарт-гаджетами, создавая из них «зомби-сети» или получая через эти устройства доступ к персональной информации. Удобство заключается в том, что данные объекты защищены куда слабее, чем непосредственно компьютеры, а доступ к ним потенциально дает не меньше возможностей. Получая сообщение от своих смарт-часов или «умного холодильника», пользователь не сомневается в его достоверности и переходит по вредоносной ссылке или выполняет указанные в сообщении действия, посредством которых посягатели получают доступ к персональной информации или электронным средствам платежа потерпевшего.

Подводя итог проведенному анализу существующих ныне преступных схем, стоит указать, как на безусловные плюсы развивающихся технологий, так и на явные минусы. Человечество, упрощая себе жизнь, становится уязвимым для самого себя, порождая новые способы преступных атак. Удобство безналичных денежных средств, ежедневно подтверждается простотой их использования. Банки различными способами стараются защитить своих клиентов, изготавливая новые функции конфиденциальности, однако, преступные схемы направлены не на прямую кражу, а на добровольную отдачу лицом денежных средств или иной личной информации, пусть и в результате обмана. Для сокращения числа электронных хищений или, хотя бы для предотвращения их неконтрольного роста, необходимо указывать людям на внимательность и избирательность взаимодействия с незнакомыми им людьми, электронными ресурсами, техническими средствами.

Ведь именно человеческая наивность и поспешность принятия решений играют важную роль в части изобретения схем обмана в преступном мире.

¹ Антонов И. О., Шалимов А. Н. Способы мошенничества с использованием платежных карт как элемент криминалистической характеристики данного вида преступлений // Ученые записки Казанского университета. Сер.: Гуманитарные науки. 2013. Т. 155, № 4. С. 196-203

² Архив Мотовилихинского суда г. Перми за 2014 г. УД № 1-153

³ Официальный сайт газеты The Wall Street Journal. Статья Fraudsters Used AI to Mimic CEO's Voice in Unusual Cybercrime Case. 30 августа 2019 года. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.wsj.com/articles/fraudsters-use-ai-to-mimic-ceos-voice-in-unusual-cyber-crime-case-11567157402>.

⁴ Состояние преступности в Российской Федерации за январь – март 2023 года – URL: <https://мвд.рф/reports/item/37377025/>

⁵ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 28.04.2023) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, № 25, ст. 2954.

METHODS OF FRAUD USING ELECTRONIC MEANS OF PAYMENT

© 2023 Kwartalnova Victoria Viktorovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: Vika05072000@gmail.com

© 2023 Khasnutdinov Renat Rafailevich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Vika05072000@gmail.com

Keywords: electronic means of payment, fraud, phishing, phishing, vishing pharming, network hacking.

The presented article is devoted to a very interesting and modern topic. The topic is relevant due to the intensive development of technologies that take place in people's daily lives. The innovations offered to us by digitalization are becoming useful not only for ordinary citizens, but also for criminals who make them ways of «easy financial gain». The article describes what such crimes are, what types of electronic theft exist and what influences the growth of such fraud.

К ВОПРОСУ О ФИКСАЦИИ ХОДА И РЕЗУЛЬТАТОВ ПРОВЕДЕНИЯ ОБЫСКА

© 2023 Курушин Сергей Анатольевич
кандидат юридических наук, доцент кафедры конституционного
и административного права
Московский городской педагогический университет, Самарский филиал
E-mail: onix.68@mail.ru

© 2023 Руденко Ян Юрьевич
преподаватель кафедры организации борьбы
с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yu1308@bk.ru

Ключевые слова: криминалистическая тактика, следственное действие, обыск, средства фиксации.

В статье рассмотрены отдельные особенности тактики производства обыска в современных условиях, средства и способы фиксации криминалистически значимой информации.

В настоящее время вопросы процессуального и криминалистического обеспечения тактики производства обыска являются актуальными и востребованными для правоприменительной практики¹.

Одним из важных аспектов производства любого следственного действия остается фиксация его хода и результатов. Именно от правильной фиксации зависит судьба не только конкретного следственного действия, но и зачастую расследования в целом. Рассмотрим процесс фиксации такого следственного действия как обыск.

Фиксация представляет собой процесс закрепления чего-либо². В контексте производства обыска – это означает закрепление не только обнаруженных следов преступления и иных значимых объектов, но и всех действий следователя. При этом доказательственный характер ходу и результатам проведенного обыска придает только полная, всесторонняя и объективная фиксация³. Полнота фиксации означает ее содержательность и наполненность, т.е. информативность действий. Это означает, что объем информации должен быть достаточен. Всесторонность фиксации подразумевает, что будут подробно зафиксированы все аспекты проводимого следственного действия, вся совокупность объектов, их связи и отношения. Объективность фиксации представляет собой отношение к объекту (процессу), наличие знаний как таковых, при котором взгляды, не опираясь на чувства

и эмоции, являются утвержденными фактами. Иными словами, получаемая в ходе производства обыска информация должна относиться только к установленным в ходе следственного действия фактам, а не предполагаемым кем-то из участников.

В этой связи Э.Н. Харина, рассматривая проблемные вопросы, связанные с подготовкой и производством обыска, совершенно верно указывает, что полнота и объективность «подразумевают беспристрастное отношение к производству следственного действия и непредвзятое отношение к лицам, у которых его производят»⁴. Как справедливо утверждает О.И. Половетский, императивы о полной, всесторонней и объективной фиксации хода и результатов следственного действия оказывают влияние на способность полученной информации быть доказательством, т.е. направлены на придание обыску доказательственного характера⁵. В этой связи О.В. Айвазова отмечает, что требования об обеспечении всесторонности, полноты и объективности являются обязательными, они воплощаются на уровне междисциплинарного принципа расследования преступлений, и рассматриваются не только с позиций уголовного процесса, но и криминалистической методики⁶. Мы согласны с точкой зрения ученых о том, что принципы всесторонности, полноты и объективности, являясь в целом важнейшим свойством российского уголовного процесса, должны быть закреплены в качестве принципов фиксации любого следственного действия⁷.

Необходимо выделить средства фиксации хода и результатов обыска, которые подразделяются на основные и дополнительные. Как известно единственным основным средством фиксации при производстве любого следственного действия, в том числе и обыска, является протокол. При этом к информации, которая фиксируется в протоколе, предъявляются требования полноты, объективности и относимости фиксации. Сам протокол должен соответствовать требованиям УПК РФ⁸. Структура протокола обыска в соответствии с процессуальным законодательством представлена тремя частями: вводной, описательной и заключительной. Вводная часть протокола обыска содержит в себе прямое указание на круг участников обыска. В частности, в ней указываются данные о следователе (ином должностном лице), который производит обыск, а также сведения о других участниках обыска. Эта информация необходима для удостоверения существенных данных, например, о квалификации участников, основаниях и объективности производства следственного действия и т.д. Описательная часть протокола обыска содержит информацию при каких условиях, местах и иных обстоятельствах, например, добровольно или принудительно, были обнаружены и изъяты значимые для расследования преступления предметы и объекты. В описательной части необходимо указывать сведения об обыскиваемых объектах, а также приводить описание предметов окружающей обстановки. Следователь в соответствии с требованиями процессуального законодательства в описательной части протокола обыска должен указать и детально описать в каком именно месте были обнаружены и изъяты предметы и объекты, имеющие значение для установления истины по делу. Часть 13 ст. 182 УПК РФ прямо регламентирует требование о точном указании количества, меры, веса, иных индивидуальных признаков пред-

метов и объектов, изымаемых в ходе производства обыска. При этом необходимо помнить, что несоблюдение указанного требования зачастую приводит к тому, что доказательства, полученные в ходе производства обыска, могут быть признаны недопустимыми. Так, например, в ходе изъятия документов необходимо с точностью фиксировать их реквизиты, также рекомендуется указать начальную и заключительную фразы в тексте обнаруженного документа. Для изымаемых предметов требуется указывать их индивидуализирующие признаки, например, дефекты. Для ценных бумаг указывается их номер, серия, номинальная стоимость и др. В случаях изъятия денежных средств, указывается изымаемая общая сумма, достоинства купюр, серия, номер, состояние денег и т.д. В случаях производства вскрытия хранилищ и сейфов, взлома или разбора конструкций необходимо указать обоснование необходимости таких действий. По нашему мнению, в описательной части протокола обыска целесообразно также указывать действия обыскиваемых лиц, связанные с оказанием сопротивления или противодействия обыску и иные негативные обстоятельства. Нелишним будет также фиксация в описательной части и содержания кратких объяснений и заявлений, которые дали в ходе обыска обыскиваемые лица. Такие пояснения могут касаться назначения или происхождения тех или иных предметов и объектов. Следует так же отметить, что ч. 10 ст. 182 УПК РФ предписывает обнаруженные и изъятые в ходе обыска предметы и объекты упаковывать и опечатывать. Однако это требование на практике не всегда осуществимо в силу объективных обстоятельств, например, применительно к громоздким объектам. Очевидно, что протокол проигрывает в полноте, точности и наглядности дополнительным, в первую очередь техническим средствам фиксации. В качестве дополнительных (факультативных) средств и методов фиксации хода и результатов обыска выступают фотосъемка и видеосъемка, а также различные графические способы запечатления информации (рисунки, планы и схемы). Как показывает практика, в настоящее время наиболее распространенными дополнительными способами фиксации как обыска, так и других следственных действий, являются звукозапись, фото- и видеосъемка, а также киносъемка.

В.А. Семенов справедливо отмечает, что технические средства фиксации позволяют значительно «компенсировать недостатки» особенностей человеческого восприятия информации, поступающей в ходе производства следственных действий⁹. Указанные выше способы позволяют с одной стороны более точно зафиксировать свойства и признаки изымаемых предметов и объектов, а также предотвратить возможные в будущем заявления о якобы совершенной сотрудниками правоохранительных органов подмене или даже подбросе таких объектов.

Звукозапись при производстве обыска, как показывает практика, применяется не так часто. Однако, по нашему мнению, как дополнительное средство фиксации вполне может быть применена. Так, например, звукозапись можно использовать в качестве технического средства, которое заменяет черновые записи, а также, в случаях, когда обыскиваемые лица делают какие-то заявления и дают пояснения в ходе производства обысковых мероприятий. Таким образом, звукозапись на

диктофон позволяет фиксировать значительный объем информации, что может оказать помощь при оформлении протокола обыска.

Современная фотография в настоящее время сопровождает процесс расследования преступлений на всем его протяжении. Сегодня при производстве следственных действий повсеместно применяется цифровая фотосъемка, аналоговая фотография используется, как правило, только в экспертной деятельности. Фотосъемка при производстве следственных действий применяется достаточно широко и является эффективным средством фиксации информации. При производстве обыска применяется фотосъемка для запечатления:

- общего вида обыскиваемых и отдельных частей (особенностей) объектов, в случаях, когда затруднительно их детально описать в протоколе следственного действия;
- при обнаружении предметов и объектов, сокрытых в тайниках;
- при обнаружении предметов и объектов, которые передаются на ответственное хранение;
- при обнаружении признаков, имеющих значение для дела (например, надписи на стене);
- при обнаружении трупов или их частей.

Результаты применения фотосъемки в ходе обыска оформляются в виде прилагаемых к протоколу следственного действия фототаблиц, а к фототаблицам необходимо обязательно приложить электронный носитель, на котором находятся графические файлы.

Видеозапись осуществляется для запечатления хода и результатов проводимого обыска и значительно повышает информационную ценность следственного действия, позволяет сохранить и многократно копировать доказательственную информацию. Видеозапись обыска в настоящее время осуществляется в цифровом формате, однако не исключено и применение видеопленки. Очевидно, что видеосъемка по сравнению с другими дополнительными способами фиксации хода и результатов обыска является более точной и убедительной, так как отражает происходящие события в динамике. Кроме того, видеозапись обыска позволяет зафиксировать: все поисковые действия от начала до конца в динамике; всю обстановку обыскиваемого объекта; поведение и реакцию участников обыска. Также видеозапись внутренне дисциплинирует всех участников обыска, способствует неукоснительному соблюдению всех требований процессуального законодательства, конституционных прав граждан на неприкосновенность частной жизни, личной и семейной тайны, а также права на неприкосновенность жилища.

Под киносъемкой понимается процесс съемки фильма или запечатление информации на киноплёнку с помощью специального аппарата для киносъемки. Это творческий и одновременно производственный, технический процесс создания фильма и записи его на киноплёнку с помощью киносъёмочного аппарата. Данный процесс записи информации связан с дальнейшей обработкой пленки с записью в лабораторных условиях. Такой способ фиксации как киносъемка сегодня практически не используется, в виду своей сложности, уступив место видео-

записи, которая, несомненно, обладает целым рядом преимуществ. Так, кино-съемка в отличие от видеозаписи не способна синхронно фиксировать и воспроизводить изображение и звук. Стоит отметить, что указанные дополнительные способы фиксации обыска могут являться обязательными в случае производства следственного действия без участия понятых (ч. 1.1 и ч. 3 ст. 170 УПК).

В качестве графических способов фиксации результатов обыска следует назвать чертежи, планы и схемы. Чертеж представляет собой графическое изображение материальных объектов, выполненное с помощью специальных чертежных инструментов, реже - от руки. При этом чертеж обладает высокой степенью наглядности, несет в себе большой объем информации. Однако зачастую чертеж может быть понятным только специалисту, и его «чтение» требует знания правил и условностей его выполнения, так как он может значительно отличаться от объекта-оригинала. План местности представляет собой довольно точное, но уменьшенное изображение объекта, разновидность карты различных масштабов. Схема местности (помещения) – это, как правило, вручную изготовленный рисунок, изображение, на котором указаны наиболее значимые объекты. Схема в отличие от плана является приблизительной и может содержать значительный элемент неточности (погрешности). Необходимо отметить, что все указанные на планах, схемах и рисунках объекты и предметы, а также применяемые типовые символы, сокращения и аббревиатуры, в обязательном порядке должны быть отражены в протоколе обыска. Из всех представленных графических способов дополнительной фиксации хода и результатов обыска чертеж является наиболее точным и объективным, но и в тоже самое время, наиболее трудоемким. Графические средства фиксации обыска, как показывает следственная практика, применяются в следующих случаях: при производстве обыска на больших объектах, с множеством отдельных локаций (помещений, участков и т.д.); производства обыска на объектах, не имеющих четко обозначенных границ или координат (например, без адреса); когда само место нахождения обнаруженных предметов и объектов имеет существенное значение для уголовного дела.

Подводя итоги еще раз отметим, что существующие способы фиксации производства обыска позволяют достаточно точно запечатлеть весь его ход и результаты. При этом доказательственный характер ходу и результатам проведенного обыска придает только полная, всесторонняя и объективная фиксация. Необходимо подчеркнуть, что стремительное развитие цифровых технологий будет способствовать оптимизации правоохранительной деятельности, в том числе и процесса фиксации хода и результатов следственных действий. Возможно, в будущем основным средством фиксации при производстве следственных действий станут именно технические средства.

¹ Шишкина Е.В. Условия эффективности следственных действий // Российское право: образование, практика, наука. 2020. №1.

² Большой Энциклопедический словарь // Сайт «Академик». URL: <https://dic.academic.ru/dic.nsf/enc3p/307970> (дата обращения: 11.09.2023).

³ Пушкарев В.В. Порядок и тактика производства обыска // Эпоха науки. 2017. №11.

⁴ Харина Э.Н. Обыск: виды и цели, особенности производства в современных условиях // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. 2019. №3 (55).

⁵ Половетский О. И. Фиксация результатов обыска / О. И. Половетский, М. З. Арчаков // Молодой ученый. 2022. № 28 (423). С. 186-187.

⁶ Айвазова О.В. Всесторонность, полнота и объективность расследования преступлений как уголовно-процессуальный и методико-криминалистический принцип // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2021. №1.

⁷ Ахмадуллин А.С. Проблемы обеспечения всесторонности, полноты и объективности предварительного расследования в свете УПК РФ: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2005.

⁸ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ // СПС «Гарант».

⁹ Семенцов В. А. Технические средства фиксации содержания и результатов следственных действий // Вестник ОГУ. 2006. №3.

ON THE QUESTION OF RECORDING THE PROGRESS AND RESULTS OF A SEARCH

© 2023 Kurushin Sergey Anatolyevich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor of the Department
Constitutional and Administrative Law
Moscow City Pedagogical University, Samara Branch
E-mail: onix.68@mail.ru

© 2023 Rudenko Yan Yuryevich
Lecturer at the Department of Organization of Combating Economic Crimes
Samara State University of Economics
E-mail: yu1308@bk.ru

Keywords: forensic tactics, investigative action, search, means of recording.

The article discusses certain features of search tactics in modern conditions, means and methods of recording forensically significant information.

К ВОПРОСУ О ПРЕДМЕТЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ПРАВА

© 2023 Ланг Петр Петрович

доктор юридических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: petr.lang@mail.ru

Ключевые слова: экологическое право, предмет экологического права, общественные отношения, правоотношения, охрана экологии и окружающей среды.

В статье приводится анализ положений отечественной законодательной базы и юридической доктрины на предмет содержательных характеристик современного экологического права. В частности, исследуются вопросы понятия и содержания предмета экологического права, изучаются отдельные позиции отечественных исследователей и специалистов, представлены авторские выводы по заявленной тематике.

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что отечественное экологическое законодательство нуждается в реконструкции, существующие правовые нормы и регламенты, определяющие порядок использования природных ресурсов, их охрану от противоправных посягательств не отвечают современным правовым стандартам, что в конечном счете сказывается на возможностях государства по установлению правопорядка в исследуемой сфере. Вместе с этим, существует проблематика необходимости систематизации экологического законодательства, в основе которого лежит одноименная отрасль права. Безусловно, приведенные проблемы отчасти помещены в плоскость теории, однако, их разрешение позволит успешно преодолеть прикладные проблемы.

Юридическая доктрина характеризуется наличием множества неоднозначных подходов к оценке атрибутивных и содержательных характеристик экологического права, уяснение смысла их содержания и значения позволит в значительной степени предопределить вектор развития экологического права, а также установить наиболее оптимальный курс правотворческой деятельности в сфере использования и охраны природных ресурсов¹. Очевидно что, значимость исследований в сфере экологии необычайно высока по причине того, что общество и природа являются важнейшими элементами планетарной экосистемы, от отношения человека к природе, во многом зависят уровень благополучия, его физического и психического здоровья, а также жизнь будущих поколений².

Таким образом, изучение предмета экологического права является одним из приоритетных направлений деятельности, которое позволит в конечном счете разрешить ряд прикладных проблем, возникающих в

Целью настоящего исследования является аккумуляция теоретических представлений о предмете современного экологического права и формулирование авторских выводов по заявленной тематике.

Разработка новейших законодательных актов, которые бы определяли правовые процедуры использования и охраны объектов окружающей среды невозможно без уяснения смысла и содержания отдельных категорий и явлений, помещенных в плоскость современного экологического права³. Иными словами, правильное определение назначения и предмета современного экологического права позволит отечественному законодателю корректно определить границы применения норм права соответствующей отрасли в объективной реальности.

Неоднократно отечественными специалистами отмечалось, что указанная отрасль права характеризуется обилием проблем, как теоретического, так и прикладного характеров. В рамках настоящего исследования, автор обращает внимание читателя и доктринального сообщества на вопросы определения предмета экологического права, поскольку заявленная проблематика сохраняет свою актуальность, в силу наличия множество научных подходов, существующих в правовой науке, их неоднозначности по собственному содержанию.

Вместе с этим, аккумуляция положений правовой доктрины в части исследуемой проблематике позволит обозначить новый виток развития экологического права, что в конечном счете обусловит дальнейшее формирование отечественной законодательной базы в сфере охраны и использования объектов окружающей среды.

По справедливому замечанию известного отечественного специалиста Ф.М. Тьюльпанова, составным элементов социальной экологии является современное экологическое право⁴. Так, при создании эколого-правовых норм, законодатель, прежде всего опирается на естественные знания, входящие в плоскости общественных и технических наук. Общеизвестно, что законотворческий процесс в указанной сфере находится во взаимосвязи и с процессами социальными, которые предопределяют характер степени воздействия человека и общества на окружающую среду.

Безусловно, описывая структуру и содержания основных характеристик современного экологического права необходимо констатировать, что данная отрасль права обладает весьма сложным строением, включающим в себя нормы иных отраслей и подотраслей отечественного права. В качестве примера можно привести такие как: земельное, гражданское, административное, уголовное и др.

Уяснение понятия экологического права возможно через призму содержания его предмета. В данном случае, мы разделяем точку зрения, приведенного выше автора о том, что сущность предмета экологического права оказывает неимоверное воздействие на понятийный окрас экологического права.

В юридической доктрине проблематика содержания предмета экологического права приобрела необычайно большой резонанс. По-прежнему остаются не разрешенными вопросы эколого-правовой теории. Более того, в результате острых дискуссий между видными представителями юридической доктрины не ясен статус экологического права в системе национального права. Однако, прежде чем мы рассмотрим понятие и содержание предмета экологического права, необходимо уделить внимание содержанию указанной категории в теории права.

Под предметом отрасли права традиционно в юридической науке понимается совокупность общественных отношений, правовое регулирование которых осуществляется за счет применения нормативно-правовых предписаний, находящихся в той или иной отрасли права^{5,7}. Границы предмета отрасли права определяются границами применения конкретных правовых предписаний, сосредоточенных в отрасли соответствующего законодательства.

В.В. Петров в своих трудах отмечает, что предметом экологического права выступают однородные и взаимосвязанные общественные отношения в сфере взаимодействия общества и окружающей среды⁶. Наряду с этим, данный автор категорически отрицал самостоятельность отрасли экологического права, ее обособленность в системе национальной правовой системы. Иными словами, экологическое право выступает как совокупность дифференцированных правовых норм, помещенных в плоскости различных отраслей права, среди которых уголовное, гражданское, административное, земельное и др.

Ф.М. Тюльпанов полагает, что предметом экологического права выступают общественные отношения, нормативно-правовое регулирование которых обеспечивается за счет норм природоохранного и природоресурсного права, а также правоотношения, возникающие в процессе взаимодействия общества и природы⁸. Вместе с этим, автор акцентирует внимание на самостоятельности и обособленном положении современного экологического права.

Юридической доктрине известны также подходы, согласно которым предметом экологического права выступают отношения собственности на разнообразные природные ресурсы, а также отношения, возникающие в процессе их использования человеком⁹.

Безусловно, каждая из обозначенных позиций предопределена положением отрасли экологического права в национальной правовой системе. Условно, приведенные позиции можно дифференцировать на две основные группы.

Первая группа авторов и специалистов опирается на тезис, согласно которому экологическое право является самостоятельной и обособленной отраслью в системе национального права, тогда как другая напротив, считает, что экологическое право образовано в результате слияния различных правовых норм, сосредоточенных в уже традиционных отраслях отечественной правовой системы.

Подводя итог вышесказанному, автор полагает, что предметом экологического права следует называть комплекс однородных и взаимосвязанных правоотношений, нормативно-правовое регулирование которых осуществляется посредством применения не только норм, помещенных в отдельные законодательные акты в сфере экологии и охраны окружающей среды, но и тех, которые закреплены в уголовном, административном, гражданском законах, которые в той или иной степени оказывают регулятивное воздействие на отношения между человеком и окружающей средой. Следует учесть, что ряд охранительных норм попросту невозможно переместить из, например, уголовного закона в отдельные нормативно-правовые документы экологического законодательства, по причине того, что определение преступности и наказуемости деяний является исключительной компетенцией Уголовного кодекса Российской Федерации.

Следует отметить, что содержание предмета экологического права, его внутреннее наполнение, во многом предопределяет допустимые, с позиции законодательных актов, виды преступлений и правонарушений, которые могут быть совершены в сфере экологии⁹. Такое положение дел детерминировано тем, что общественные отношения, выступающие в качестве предмета экологического права, одновременно являются объектом соответствующего противоправного посяательства, поэтому определение границ исследуемого явления предопределяет специфику процесса юридической оценки содеянного, то есть квалификации деяний^{10,11}.

Таким образом, предмет экологического права необходимо рассматривать как значимую составляющую обозначенной отрасли права, которая предопределяет ее характер, внутреннее наполнение и допустимые методы правового регулирования. В частности, виды общественных отношений, их характер и специфика находятся в детерминирующей связи с механизмами правового регулирования.

¹ Экологическое право: учебник / Е. Н. Абанина, Л. Е. Бандорин, Е. С. Болтанова [и др.]. – Москва: Общество с ограниченной ответственностью «Проспект», 2022. – 400 с.

² Рыбаков О.Ю. Право и социальное благополучие // Основные тенденции развития современного права: проблемы теории и практики: Материалы III Всероссийской научно-практической конференции, Казань, 28 февраля 2019 года / Под редакцией А.Б. Меязева, Р.Ф. Степаненко, С.Н. Тагаевой. – Казань: Университет управления «ГИСБИ», 2019. – С. 6-9.

³ Лунева Е.В. Правовые вопросы перехода к «зеленой» экономике: от концепции к реальности / Е. В. Лунева, З. Ф. Сафин // Экологическое право. – 2022. – № 6. – С. 16-22.

⁴ Тюльпанов Ф.М. Предмет экологического права. Проблемы теории экологического права // Вестник Уральского института экономики, управления и права. – 2018. – № 3(44). – С. 62-66.

⁵ Рыбаков О.Ю. Теория государства и права: вопросы и ответы. – Москва: ООО «Издательство Прометей», 2017. – С. 49.

⁶ Петров В. В. Экологическое право России. М.: Издательство БЕК, 1995. – С. 7.

⁷ Modern problems and hypotheses of general theory of law: Succession and novation / R. F. Stepanenko, N. O. Khazieva, A. K. Khaziev, O. Y. Rybakov // *Opcion*. – 2019. – Vol. 35, No. Special Issue 22. – P. 1097-1107.

⁸ Тюльпанов Ф. М. Предмет экологического права. Проблемы теории экологического права // Вестник Уральского института экономики, управления и права. – 2018. – № 3(44). – С. 62-66.

⁹ Petr Lang (2023) Environmental crimes: concept and characteristics. *E3S Web of Conf.*, 402 (2023) 13027. DOI: <https://doi.org/10.1051/e3sconf/202340213027>.

¹⁰ Губайдуллина Э.Х. Возникновение спора о праве: теоретический аспект // Вопросы экономики и права. – 2012. – № 53. – С. 22-25.

¹¹ Губайдуллина, Э. Х. Проблемы и перспективы развития альтернативных средств разрешения правовых споров, как форм защиты права в России / Э. Х. Губайдуллина // Правоохранительная и правозащитная деятельность в России и за рубежом на современном этапе. – 2013. – № 1. – С. 98-101.

ON THE ISSUE OF THE SUBJECT OF ENVIRONMENTAL LAW

© 2023 Lang Petr Petrovich
Doctor of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: petr.lang@mail.ru

Keywords: environmental law, subject of environmental law, public relations, legal relations, environmental protection.

The article provides an analysis of the provisions of the domestic legislative framework and legal doctrine regarding the substantive characteristics of modern environmental law. In particular, issues of the concept and content of the subject of environmental law are explored, individual positions of domestic researchers and specialists are studied, and the author's conclusions on the stated topic are presented.

ПРОКУРАТУРА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО СТАТУСА

© 2023 Левичев Данила Александрович*
соискатель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: petr.lang@mail.ru

Ключевые слова: прокуратура, прокурор, прокурорская деятельность, прокурорский надзор, правовой статус.

В статье приводится анализ положений отечественной законодательной базы, содержащей в себе нормы, которые призваны регулировать общественные отношения в сфере прокурорско-надзорной деятельности. Также исследуются положения современной правовой доктрины, анализируются мнения отечественных исследователей по заявленной тематике. Представлены авторские выводы по вопросам правового статуса отечественной прокуратуры.

Исследование вопросов о правовом статусе органов прокуратуры, по мнению автора, по-прежнему сохраняет свою актуальность в силу того, что уяснение смысла и содержания правового статуса того или иного органа публичной власти позволяет корректно сформировать его атрибутивные и содержательные характеристики.

В отечественной правовой науке учеными выделяется такая категория, как механизм государства, которая по своему содержанию, в широком смысле слова, охватывает абсолютное большинство органов государственной власти, в том числе и органы прокуратуры¹.

На сегодняшний день, говорить однозначно о месте и роли отечественной прокуратуры в системе органов публичной власти говорить не приходится. По мнению К.Н. Карпова, ее место не определено². Такое положение дел детерминировано тем, что нормативные положения Конституции Российской Федерации весьма абстрактно соотносят исследуемый орган с судебной ветвью власти, помещая соответствующие нормы в одну главу, и тем самым вводят в замешательство доктринальное сообщество о позиции законодателя по данному вопросу.

В связи с этим, К.Н. Карповым справедливо высказывается позиция о том, что в высший законодательный акт целесообразно внести изменения, которые бы на нормативно-правовом уровне отнесли исключительную прерогативу высшего надзора органам прокуратуры. Подобные изменения, с одной стороны утвердили бы положение прокуратуры как главенствующего надзорного органа, чей статус

* Научный руководитель – Ланг Петр Петрович, доктор юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

признается непосредственно высшим законодательным актом, тогда как с другой стороны предопределило бы необходимость переработки отдельных глав Конституции Российской Федерации, которые содержат нормы, регулирующие ее деятельность.

Развивая данную мысль, названный автор отмечает, что необходимость подобных изменений продиктована важностью и значимостью деятельности прокуратуры применительно к плоскости системы государственно-публичных образований.

Столь недавние преобразования, которые существенным образом затронули содержание высшего законодательного акта, с одной стороны снизили «градус напряженности» по вопросам правового статуса отечественной прокуратуры, тогда как с другой, напротив привнесли новые проблемы, вытекающие из тезиса о смешивании прокурорско-надзорной деятельности с судебной⁷.

Уместно высказывание известного отечественного специалиста Г.Н. Королева, который в своих трудах задается вопросами значимости, самостоятельности и перспектив развития отечественной прокуратуры, применительно к ее соотношению с другими органами публичной власти. Им также высказывается мнение о том, что прокуратуру гипотетически можно рассматривать как составной элемент Министерства юстиции Российской Федерации, что, безусловно, подвергается острой критике в доктринальном сообществе³.

Другими авторами высказывается тезис о том, что прокуратура в своей деятельности полностью подотчетна Президенту Российской Федерации, что позволяет ее соотносить с так называемой «президентской ветвью власти»⁴. Приведенное убеждение возникает вследствие обязанности Генерального прокурора представлять отчеты Президенту Российской Федерации о деятельности за прошедшие периоды по вопросам укрепления законности и правопорядка в стране.

В.С. Джатиев в своих публикациях рассматривает отечественную прокуратуру и ее деятельность как обособленный и самостоятельный вид государственной власти, отмечая, что было бы уместным в положениях Конституции Российской Федерации утвердить четыре основных вида государственной деятельности (власти)⁵. В его представлениях, основным назначением системы органов прокуратуры является обеспечение нормальной и «здорово» деятельности субъектов правоотношений. Таким образом, законодательная, исполнительная, судебная и прокурорско-надзорная ветви представляют собой универсальный механизм государственно-правового управления обществом, способы и приемы реализации которого описываются в положениях федерального законодательства.

К.Н. Карпов справедливо отмечает, что при определении роли и места прокуратуры в системе публичной власти неуместно будет избегать историко-правовой контекст ее становления и развития⁴. Более того, столь обособленное и отделенное положение отечественной прокуратуры от других публично-правовых институтов является одним из важнейших достижений государственного строительства за последние десятилетия, особенно, если говорить о положении прокуратуры в период с начала XX в. и вплоть до 90-х гг. XX в⁶.

Автор полагает, что отечественная прокуратура занимает особое место в системе органов публичной власти, которое обособлено от традиционно существующих ветвей власти, более того, ее не следует относить к правоохранительным органам.

Приведенный выше тезис обусловлен следующими причинами.

Во-первых, отечественной прокуратуре характерна функция надзора (являющаяся ключевой), в том числе и за деятельностью органов, которые относятся к категории правоохранительных. Не следует забывать также и о функции уголовного преследования, которая всецело реализуется в рамках уголовно-процессуальных отношений.

Во-вторых, в качестве одной из задач прокурорско-надзорной деятельности, федеральное законодательство называет координацию деятельности правоохранительных органов по борьбе с преступностью.

В-третьих, прокурорско-надзорная деятельность входит в плоскость весьма широкого круга правоотношений, среди которых: уголовно-процессуальные, гражданско-правовые, административные и др., что существенным образом отличает ее от некоторых других публично-правовых институтов. Автор обращает внимание, что в данном случае деятельность реализуется в контексте указанных правоотношений.

Резюмируя вышесказанное, отметим, что отечественная прокуратура наделена особым правовым статусом, содержание которого находится на уровне динамично развивающихся доктринальных разработок по причине глобальных социально-экономических и политических потрясений, произошедших на рубеже XX-XXI вв.

¹ Ланг П.П. Правовая праксиология: ценностная система координат / П. П. Ланг, Я. О. Петрова // Юридическое образование и наука. – 2023. – № 6. – С. 25-28.

² Карпов Кирилл Николаевич К вопросу о правовом статусе прокуратуры Российской Федерации // Огарев-Online. 2018. №12 (117). С. 10.

³ Королев Г. Н. Сохранится ли прокуратура России как единая система? // Законность. - 2014. - № 10. - С. 16-18.

⁴ Карпов К. Н. Прокуратура в системе государственной власти России // Традиции и новации в системе современного российского права: Сборник Международной научно-практической конференции. - М.: МГЮА им. О. Е. Кутафина, 2013. -С. 58-59.

⁵ Джатиев В. С. Прокурорский надзор: учебник / под ред. А. Ф. Смирнова и А. А. Усачева. - М.: Юрайт, 2016. - 402 с.

⁶ Ланг П.П. Правопорядок: ценностно-правовой аспект // Российская юстиция. – 2022. – № 10. – С. 9-13.

⁷ Ланг П.П. Правовая деятельность: философско-правовой аспект / П. П. Ланг, О. Е. Поликарпов // Евразийский юридический журнал. – 2022. – № 9(172). – С. 524-526.

PROSECUTOR'S OFFICE OF THE RUSSIAN FEDERATION: FEATURES OF THE LEGAL STATUS

© 2023 Levichev Danila Aleksandrovich
applicant
Samara State University of Economics
E-mail: petr.lang@mail.ru

Keywords: prosecutor's office, prosecutor, prosecutorial activity, prosecutorial supervision, legal status.

The article provides an analysis of the provisions of the domestic legislative framework, which contains norms that are designed to regulate public relations in the field of prosecutorial and supervisory activities. The provisions of modern legal doctrine are also examined, and the opinions of domestic researchers on the stated topics are analyzed. The author's conclusions on the legal status of the domestic prosecutor's office are presented.

ПРАВОВАЯ ПОЛИТИКА КАК ПРЕДМЕТ НАУЧНОГО ИССЛЕДОВАНИЯ

© 2023 Леонтьев Андрей Владимирович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: andruha17_2000@mail.ru

Ключевые слова: правовая политика, право, политика, государство, общество, правовой порядок, механизм государства, правовое регулирование.

Настоящее исследование посвящено изучению общественного явления и института под названием «правовая политика». В работе автор обосновывает необходимость расширения сферы научных знаний в области правовой политики государства, обращает внимание на основополагающие проблемы, связанные с осуществлением правовой политики, а также предпринимает попытку определения ее места в системе политики государства в целом.

В настоящее время правовая политика выступает предметом многочисленных исследований в научной среде.

Повышенный интерес к изучению данного явления обусловлен прежде всего многоаспектностью его природы и сущности, широким набором признаков, ограничивающих его от других явлений правовой сферы, длительной историей формирования и прочими факторами, заслуживающими отдельного разговора¹. Необходимо отметить то, что правовая политика не носит статичного характера. Постоянная динамика изменений и развития исследуемого явления позволяет представителям научного сообщества с каждым разом выявлять принципиально новые стороны его существования и функционирования.

Многоаспектность «правовой политики», с одной стороны, становится основой для многочисленных разработок в различных сферах научного знания, расширяя тем самым сложившиеся представления о сущности данного явления, и, с другой стороны, усложняет процесс его исследования, не позволяет сформировать единый универсальный подход к его пониманию. Исследователи также связывают трудности в изучении правовой политики с индивидуальными качествами, мировоззрением и идеологией познающих субъектов. Так, как известно, разнятся подходы к интерпретации отдельных явлений, которые, объединяясь, составляют предмет нашего исследования: «право» и «политика». Кроме того, различаются взгляды ученых и касательно интеграции данных понятий в единое целое, в то, что мы называем «правовой политикой».

* Научный руководитель – Коробова Александра Петровна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Позиции исследователей также могут различаться вследствие специфики их научно-теоретической базы, методологического инструментария, поставленных целей и задач и т.д., поэтому правовая политика как явление может рассматриваться как с позиции собственно правовой науки, так и с точки зрения политологии, экономики, социологии, философии, истории и других гуманитарных наук². Она может служить предметом исследования теоретических и исторических правовых наук, а также отраслевого юридического знания, например, уголовного права, финансового права, экологического права и др.

В связи с этим особую актуальность приобретает проблема выработки унифицированного подхода к пониманию правовой политики и, в частности, методологии исследования ключевых элементов, составляющих в своей совокупности систему правовой политики и механизм ее воздействия на жизнь общества.

Перед учеными стоит серьезная задача, которая заключается в поиске путей обогащения, в первую очередь, правовой доктрины объективными знаниями о феномене «правовая политика». Помимо этого, полученной информации, новому знанию необходимо придать системный характер с целью достижения максимальной полноты учения об исследуемом институте, познания его с позиций всесторонности и объективности. То есть по сути мы можем говорить о необходимости формирования целой теории правовой политики, как минимум о выработке ключевых дефиниций – таких, например, как понятие правовой политики, форм ее реализации, приоритетов, принципов, средств осуществления.

Необходимость теоретического и практического осмысления правовой политики связана с тем, что в современных реалиях большинство отношений, возникающих и существующих между субъектами, регламентируются правовыми нормами – наиболее универсальным регулятором общественных связей. Кроме того, данный термин регулярно употребляется в текстах нормативно-правовых актов, издаваемых органами государственной власти различных уровней иерархии государственного механизма. Поэтому мы полагаем, что проблема уяснения смысла термина и явления «правовая политика», а также его особенностей имеет большое значение не только для сферы правового регулирования, что было бы естественно, учитывая принадлежность этого явления к юридической области, но и для государства и общества в целом, для правильного функционирования государственного аппарата и обеспечения правопорядка.

Ключевым составным элементом правовой политики выступает собственно политика. Обобщая различные подходы к толкованию данного термина, можно определить его как совокупность приемов и методов, при помощи которых тот или иной субъект обеспечивает достижение поставленных целей. Такая обобщенно-расширительная трактовка природы политики позволяет охарактеризовать деятельность в различных сферах общественной жизни: собственно политической, экономической (политика протекционизма), социальной (демографическая политика государства), а также в сфере правового регулирования, законодательства, систематизации нормативно-правовых актов, правоприменения, интерпретации правовых норм, правового воспитания.

Правовая политика выступает составной частью системы политики государства. Данный тезис становится основой для постановки вопроса о месте правовой политики среди прочих направлений политики, о том, что первично, а что - вторично. Теоретическое обоснование решения поставленной проблемы может быть диаметрально противоположным. С одной стороны, существование перечисленных направлений политики государства предопределяет необходимость осуществления правовой политики, так как любая сфера жизнедеятельности, будь то рыночные отношения производителей и потребителей, поддержка малоимущих слоев населения и другие, нуждаются в эффективном правовом регулировании, которое может быть достигнуто благодаря принятию обоснованных и стратегически верных решений в области нормотворчества и применения правовых норм. С этой точки зрения, правовая политика выступает как следствие, продиктованное объективной необходимостью в регулировании основных сфер жизнедеятельности общества, как результат урегулирования правом общественных связей.

С другой стороны, возникает вопрос о том, возможно ли в принципе в современных реалиях осуществление политики, например, в сфере налогообложения, внешних государственных отношений без соответствующей правовой основы, практики применения правовых предписаний и стратегических правовых идей. Некоторые исследователи придерживаются именно этого подхода, заявляя о том, что на современном этапе развития общества, когда право обладает главной регулятивной силой, именно правовая политика выступает решающим фактором в определении направлений других сфер политической жизни³.

Необходимо отметить то, что отдельные элементы политики государства тесно взаимосвязаны. Они дополняют друг друга, взаимно определяют свое развитие⁴. Так, к примеру, объективные экономические факторы, характерные для конкретной эпохи, обуславливают принятие тех или иных решений в рамках правовой политики в экономическом секторе. Государство учитывает характерные особенности существующего вида экономики – плановой или рыночной – и издает такие нормативные предписания, которые бы наиболее эффективным образом способствовали созданию экономической стабильности, а также роста экономических показателей страны. В то же время осуществление правовой политики, направленной на урегулирование экономических отношений, происходит в рамках определенной правовой идеологии и основополагающих принципов права, не позволяющих субъектам экономической деятельности выходить за границы и пределы, установленные законом. Можно сказать, что право и политика в той или иной сфере жизнедеятельности преследует единую цель достижения общих интересов. Совокупность правовых норм воздействует на политику, частично определяя ее характер и направления, так же, как и политика определяет, в каких объективных пределах закон должен регулировать соответствующие общественные отношения⁵.

Таким образом, как мы видим, правовая политика может рассматриваться с разных сторон: как средство и как результат, как явление, наделенное преимущественно правовым содержанием, и как определенный образ действий, подчиненный конкретным целям и задачам. Все это указывает на то, что отправной точкой

в исследовании этого феномена должны стать вопросы о его природе и наиболее характерных признаках, что может быть сделано с использованием методологического инструментария не только теории государства и права, но и смежных отраслей научного знания, например, политологии. Такое междисциплинарное исследование должно способствовать познанию глубинной сущности правовой политики, ее всестороннему и объективному изучению.

¹ Хасанов Д.Р. Правовая политика как предмет исследования дореволюционной отечественной юридической науки // Научный вестник омской академии МВД России. 2019. № 2 (73). С. 58-61.

² Коробова А.П. Правовая политика: понятие, формы реализации, приоритеты в современной России : дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2000.

³ Еремин А.Р., Любушкин В.А., Кузенков К.Г. Правовая политика Российской Федерации: значение и основные проблемы // Социально-политические науки. 2018. № 3. С. 65-68.

⁴ Малько А.В. Правовая политика: Актуальные проблемы исследования // Труды института государства и права российской академии наук. 2011. № 4. С. 57-81.

⁵ Шашкова А.В. Проблемы осуществления правовой политики // Социально-политические науки. 2018. № 5. С. 28-32.

LEGAL POLICY AS A SUBJECT OF SCIENTIFIC RESEARCH

© 2023 Leontiev Andrey Vladimirovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: andruha17_2000@mail.ru

Keywords: legal policy, law, politics, the state, society, the rule of law, the mechanism of the state, legal regulation.

This study is devoted to the study of a social phenomenon and an institution called «legal policy». In the work, the author substantiates the need to expand the scope of scientific knowledge in the field of legal policy of the state, draws attention to the fundamental problems associated with the implementation of legal policy, and also attempts to determine its place in the system of state policy as a whole.

МОДИФИКАЦИЯ СИСТЕМЫ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В СВЯЗИ С КОНСТИТУЦИОННОЙ РЕФОРМОЙ 2020 ГОДА

© 2023 Лесовских Арина Александровна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Kdmitry07@mail.ru

Ключевые слова: российская государственность, публичная власть, государственная власть, система органов местного самоуправления, правовая природа публичной власти, самоорганизация народа, правовое регулирование системы публичной власти.

Автор научной статьи провел анализ конституционных поправок 2020 г. на порядок их влияния на положение системы органов местного самоуправления, их модернизацию и дальнейшее изменение в статусном состоянии. В статье определена роль органов местного самоуправления в единой системе публичной власти и целесообразность изменений законодательства для более эффективной регламентации существующего правопорядка, значимой для современной российской государственности.

Конституционная реформа 2020 года ознаменовала собой существенные и многочисленные изменения в жизни российского общества. Так, начиная с 2020 года система органов местного самоуправления теперь включается в единую систему органов публичной власти.

Анонсированные Президентом РФ – Путиным Владимиром Владимировичем в Послании Федеральному Собранию¹ изменения, внесенные в верховный закон России, были представлены и одобрены Федеральным Собранием и региональными законодательными органами в виде федерального конституционного законопроекта. В свою очередь, окончательное правовое закрепление поправок в Конституцию РФ состоялось путем прямого голосования граждан России и поддержкой их большинством голосов населения страны.

В результате внесенных, колоссальных по своему объему изменений, в положение Конституции РФ (изменения коснулись всех сфер правового регулирования как государственного механизма управления, так и жизнедеятельности всех проживающих на территории России людей) система местного самоуправления вошла и окончательно закрепились в единой системе органов публичной власти.

Таким образом, статус органов местного самоуправления остался неизменным на порядок не вхождения в систему органов государственной власти, но при этом следует отметить, что обновленный порядок взаимодействия органов государственной власти и местного самоуправления в целях соблюдения интересов населения позволяет решать поставленные задачи с большей эффективностью. Кроме того, сущность этих изменений во многом предопределяет функцию не

прямого, а например, финансово-экономического подчинения органам власти субъектов Российской Федерации местного самоуправления.

Возникает вопрос о роли и месте органов местного самоуправления в единой системе публичной власти?

В современной юридической литературе трактование понятий публичной и государственной власти различаются по своей онтологической сути. Публичная власть – это понятие широкое, емкое, которое охватывает различные формы власти (государственная, общественная, народная, политическая, и др.), в то время как государственная власть относится именно к власти, осуществляемой государством.

Ученые определяют публичную власть как вид социальной власти, которая возникает в рамках «территориальных объединений людей». Эти объединения представляют собой коллективные образования, направленные на сохранение и защиту общественных интересов.

Напротив, В. И. Савин рассматривает публичную власть как способность государственных или муниципальных служащих влиять на население от имени государства при проведении государственной политики².

Согласно Конституции Российской Федерации, народ осуществляет свою власть через органы государственной и муниципальной власти. Народ признается носителем суверенитета, и его воля составляет основу функционирования системы государственной власти в России.

Государственная власть в России часто описывается как трехуровневая структура, состоящая из федерального, регионального и местного уровней самоуправления. Государственная власть занимает видное место среди этих уровней благодаря своему верховному характеру, обязательности решений, полномочиям общественных коллективов и исключительным правам.

Местное самоуправление служит формой самоорганизации народа, приближая власть к нему и обеспечивая эффективное участие в решении вопросов местного значения. Конституция подчеркивает независимость местного самоуправления, отделяя его от органов государственной власти и предоставляя ему контроль над вопросами местного значения и муниципальной собственностью.

Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»³ (далее ФЗ-131) регулирует деятельность местного самоуправления, которая действует в границах, установленных Конституцией РФ, федеральными законами и законами субъектов Российской Федерации в отдельных случаях.

Предлагаемые поправки к главе 8 Конституции РФ, возможно, и не являются революционными, но они крайне важны для улучшения организации и функционирования местного самоуправления и облегчения его взаимодействия с государственной властью. Однако сами по себе эти поправки не могут решить все существующие проблемы в сфере публичной власти. Их эффективность зависит от законодательных мер и правоприменительной практики.

Поправки к статье 131 Конституции РФ вводят положения о территориальной организации местного самоуправления, привлечении государственных органов к

формированию местного самоуправления и возможности корректировки территориальных границ с учетом мнения населения. Кроме того, новый раздел 4 ФЗ-131 устанавливает осуществление государственной власти на отдельных территориях в соответствии с федеральным законом.

Роль федеральных законов в данном контексте крайне важна, поскольку они определяют взаимодействие между различными формами государственной власти. Однако придание такого значения федеральному законодательству требует от законодательной власти последовательности и ответственности при решении вопросов местного самоуправления.

Статья 132 Конституции РФ гласит, что «перераспределение полномочий между муниципальными и государственными органами власти должно регулироваться, помимо федерального законодательства, законами субъектов Российской Федерации»⁴. Это подчеркивает важность качественного регионального законодательства и развития гибкой системы перераспределения полномочий между регионами и муниципалитетами.

Основным изменением, привнесенным статьей 132 Конституции РФ, является признание единства системы публичной власти, включающей в себя государственную власть и местное самоуправление, и подчеркивание их взаимного взаимодействия на благо населения. Это нововведение способствует эффективному диалогу между органами государственной власти и местного самоуправления для решения общих задач.

Предлагаемые поправки направлены на укрепление единства и эффективности системы государственной власти путем решения вопросов на наиболее приемлемом для граждан России уровне.

Позиция Конституционного Суда России определяет, что данные поправки не преобразовывают природу местного самоуправления, что относится к максимально приближенному к населению уровню публичной власти, с чем утверждением важно согласиться.

Между тем, внесенные поправки переплетаются и имеют общность и взаимодополняемость с остальными прописанными в Конституции РФ положениями, однако отождествлять местное самоуправление с широкой системой органов государственной власти не стоит, хотя, при всем этом, разумеется, местное самоуправление неимоверно важно для сохранения единства РФ, и оно относится к неотчуждаемой составляющей единой системы публичной власти.

Принцип единства публичной власти выделяется новой поправкой Конституцией РФ.

Таким образом, в соответствии с данным принципом публичная власть содержится в себе также и власть народа помимо муниципальных, и кроме того – государственных органов, и между тем - свободу осуществления своей власти и активного участие в решении государственных дел. В научных дискуссиях местное самоуправление рассматривается как связующее звено между государственной и общественной властью.

Мысль о потребности выделения в Конституции РФ еще одной подсистемы публичной власти, такой как власть гражданского общества имеет место быть на

сегодняшний день в юридической литературе. Так, считается возможным включение новой главы, основанной на правовом регулировании вопросов гражданского общества в Конституции РФ, что, разумеется, будет выступать в качестве основы для развития гражданского общества.

Таким образом, следует отметить, что публичная власть относится, между тем, и к власти общества, что производится в соответствии с его интересами. При такой трактовке конституционных поправок, на мой взгляд, они будут иметь максимальный положительный эффект, отражаясь в законодательстве и правоприменительной практике.

Для реализации новых положений, изложенных в конституционных поправках, потребуются реформирование федерального и регионального законодательства, которое в настоящее время уже осуществляется.⁵

Предлагаемые поправки, касающиеся публичной власти, активно обсуждались и дорабатывались в академической и практической среде для решения практических задач. Взаимодействие между государственной и муниципальной властью вызвало всевозможные точки зрения, начиная от подчеркивания независимости местных органов власти до отстаивания централизованной системы государственной власти.

Здесь, можно выделить в качестве в большей степени перспективного, и кроме того – рационального подхода, устанавливающего разделение на подсистемы организации власти в системе органов местного самоуправления, и, соответственно, публичной власти страны.

Нужно отметить, что для отражения реальной обстановки с публичной властью в России на законодательном уровне должна быть определена единая система публичной власти, что содержит в себе и местное самоуправление, и государственную власть. Это суждение подчеркивает целесообразность и важность подхода конституционных поправок на сегодняшний день.

На актуальность и востребованность в них указывает реальное состояние российской государственности.

¹ Официальный сайт Президента РФ // <http://kremlin.ru/acts/bank/4364>. (дата обращения 20 сен. 2023)

² Пилюя Д. Э. Основные подходы к определению понятия «публичная власть» в публично-правовых (государственно-правовых) науках // *Lex Russica*. 2023. №5 (198). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-podhody-k-opredeleniyu-ponyatiya-publichnaya-vlast-v-publichno-pravovyh-gosudarstvenno-pravovyh-naukah> (дата обращения: 20.09.2023).

³ Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 04.08.2023) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» ФЗ-131 от 06 окт. 2003// https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/. (дата обращения 20.09.2023).

⁴ Статья 132 Конституции Российской Федерации. <https://constitutionrf.ru/rzd-1/gl-8/st-132-krf>. (дата обращения 20.09.2023).

⁵ Федеральные законы от 04.08.2023 № 420-ФЗ, от 04.08.2023 № 449-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» и статью 44 Федерального закона «Об общих принципах

MODIFICATION OF THE SYSTEM OF LOCAL SELF-GOVERNMENT BODIES IN CONNECTION WITH THE CONSTITUTIONAL REFORM OF 2020

© 2023 Lesovskikh Arina Aleksandrovna
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Kdmitry07@mail.ru

Keywords: Russian statehood, public authority, state power, system of local self-government bodies, legal nature of public authority, self-organization of the people, legal regulation of the system of public power.

The authors of the scientific article analyzed the constitutional amendments of 2020 on the order of their impact about the system of local self-government bodies, their modernization and further change in the status state. The article defines the role of local self-government bodies in a unified system of public authority and the expediency of changing legislation for more effective regulation of the existing legal order and significant for modern Russian statehood.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И ПЕРЕЧНЕ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

© 2023 Меркулова Валерия Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lera202018@mail.ru

Ключевые слова: преступление, следственные действия, неотложные следственные действия, система уголовно-правового законодательства.

Статья посвящена анализу таких понятий, как следственные действия и неотложные следственные действия, от которых непосредственно зависит эффективность раскрываемости преступлений. Также рассматривается вопрос о возможности или невозможности включения определенных действий в перечень следственных действий и следственных действий, не терпящих отлагательства.

По данным Министерства внутренних дел Российской Федерации состояние преступности на сегодняшний день остается относительно стабильным. Так, количество официально зарегистрированных преступлений в 2022 года на территории Российской Федерации составило 1966795 преступлений, из них раскрыто чуть больше половины (1 035496). В текущем году за прошедшие семь месяцев выявлено 1 140 263 рассматриваемых противоправных явлений из них также более 50 % были раскрыты (609918)¹. Соответственно, противоправные действия совершались и продолжают совершаться, а значит, права и свободы людей по-прежнему находятся под угрозой. При этом примерно в половине случаев нарушенные в результате совершения преступлений интересы не восстанавливаются. Данная проблема требует решения. Следует отметить, что Конституция РФ государство гарантирует соблюдение на своей территории прав и свобод граждан и в качестве механизма их обеспечения указывает на правосудие.

Следовательно, решить данную проблему можно путем совершенствования соответствующего законодательства. Так задачами Уголовного кодекса Российской Федерации (далее УК РФ), прописанными во второй статье УК РФ как раз таки являются охрана обозначенных выше прав и свобод человека. Соответственно, для того чтобы увеличить эффективность решения вышеназванных задачи сократить количество совершаемых преступлений необходимо усовершенствовать процесс привлечения лица, совершившего преступление, к уголовной ответственности, осуществляемый посредством, в том числе, проведения следственных действий.

* Научный руководитель – Хаснутдинов Ренат Рафаильевич, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Обозначенная проблема уже являлась предметом научной дискуссии², однако, как показывает практика, их эффективность до сих пор относительно низка. Считаем, что в первую очередь, следует ответить на вопросы: «Что считать следственным действием и какие процессуальные действия следует к ним отнести».

Словосочетание «следственное действие» упоминается в Уголовно-процессуальном кодексе РФ (далее – УПК) несколько раз, однако самого понятия там нет. Так, исходя из п.32 ст.5 УПК, становится понятно, что следственное действие – это часть процессуальных действий. Далее, основываясь на ст.86 УПК можно сказать, что задача следственных действий (в отличии от иных процессуальных) – это сбор доказательств в ходе уголовного судопроизводства. Так же, необходимо учитывать положения УПК о доказательствах и предмете доказывания (статья 73,74 УПК РФ).

Таким образом, можно сформулировать определение следственных действий как часть процессуальных действий, целью которых является получение сведений, которые могут быть использованы советующими субъектами уголовного судопроизводства при доказывании.

Кроме того, в ст. 164 УПК уточняется, что производство рассматриваемых действий ночью (с 22.00 часов до 06.00 часов) не допускается, но существуют и исключительные случаи (не терпящие отлагательств). Также в законе используется словосочетание «неотложные следственные действия». Однако его детализация не раскрывается.

Исходя из смысла разбираемых слов, можно предположить, что неотлагательными считаются те действия, проведение которых не терпит замедления в виду возможной утраты доказательств. Например, согласно статье 182 УПК основанием для производства обыска является обоснованное предположение о нахождении доказательственной информации в определенных местах. Решение об обыске в жилище, является прерогативой суда, однако «в случаях, нетерпящих отлагательств», его можно произвести и без такового.

Проблема определения «случаев не терпящих отлагательств» отчасти решена, в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 01.06.2017 №19 в п. 16 приведены их примеры.

Перечень следственных действий в законе также не приведен, а следовательно, на практике могут возникнуть разногласия при их производстве.

Изучив разные источники литературы, можно сформировать список следственных действий, в который следует включить, те которые предусмотрены главами 24-27 уголовно-процессуального законодательства³.

Считаем, что основными критериями для отнесения процессуальных действий к следственным являются: возможность получения доказательственной информации, ее исследование или проверка.

Например, спорным является вопрос о включении в рассматриваемый перечень «наложение ареста на имущество». Сторонники его включения мотивируют свою позицию следующим образом.

Во-первых, согласно ст. 115 УПК РФ вопрос о производстве данного процессуального действия определяется судом в порядке, установленным ст. 165 УПК

«Судебный порядок на производство следственных действий». Следовательно, законодатель прямо относит его к следственным.

Во-вторых, можно проследить аналогию между наложением ареста на имущество и производством следственных действий⁴. Так, п. 9 ч. 2 ст. 29 УПК указывает на исключительную прерогативу суда на решение его о производстве. Далее в ч. 8 ст. 115 УПК указано, что результаты наложения ареста на имущества обязательно оформляются в виде протокола (статьи 166, 167 УПК). Однако, несмотря на указанные доводы, можно не согласиться с внесением наложение ареста на имущество в перечень следственных действий, так как с помощью него мы не можем получить доказательственной информации.

Вернемся к вышеупомянутой категории следственных действий, определяющих эффективность расследования – случаи безотлагательности. Понятие «неотложные следственные действия» содержится в уголовно-процессуальном законе (п. 19 ст. 5), из которого условно можно выделить их признаки, однако содержание «неотложности» и что такое «безотлагательность» в законе не указано.

В законе нет четкого перечня «неотложных (безотлагательных) следственных действий», а значит этот вопрос решается субъектом расследования самостоятельно.

Рассмотрим понятие «неотложности». Суть неотложных следственных действий как раз таки и заключается в том, что уполномоченный орган выполняет свою работу незамедлительно. В этом и состоит суть понятия «неотложные» - то есть не терпящие отлагательства следственные действия. Промедление на этом этапе следственного пути может затруднить или полностью исключить возможность получения доказательств, а впоследствии и раскрытия преступления. Обращаясь к разным источникам информации, можно выделить следующие действия, не терпящие отлагательства: осмотр жилища, выемка, обыск, допрос⁵.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод о том, что неотложные следственные действия проводятся незамедлительно в виду угрозы быстрой утраты следов преступления или другой доказательственной информации, что представляет угрозу для эффективного проведения расследования, однако несмотря на то, что в теории выделяют разный перечень неотложных следственных действий – определить их и применить на практике должен сам уполномоченный орган.

Таким образом, в работе было предложено определение следственных действий, а также рассмотрена проблема включения тех или иных действий в перечень следственных – в зависимости от цели их проведения и порядка их производства, установленного УПК РФ.

¹ Сайт МВД РФ// Режим доступа: <https://xn--b1aew.xn--plai/dejatelnost/statistics?ysclid=lmkjzezbng469281063> Дата обращения: 15.09.2023.

² Беляков А.В. Некоторые проблемы производства неотложных следственных действий при расследовании побегов из исправительных учреждений / А. В. Беляков, Н.В. Грязева // Уголовно-исполнительное право. – 2014. – № 1(17). – С. 35-37. – EDN SYSZEP.

³ Кузин Е. Б. К вопросу об открытости перечня судебных действий следственного характера, 2011 год, //Текст электронный //- Режим доступа: Российская научная электронная библиотека «Elibrary.ru». Дата обращения: 09.09.2023

⁴ Полуянова Е.В. Система следственных действий: проблема определения перечня, 2007 год, //Текст электронный //- Режим доступа: Российская научная электронная библиотека «Elibrary.ru». Дата обращения: 10.09.2023

⁵ Волынская О.В., Грашичева О.Н. К вопросу о судебном контроле за производством следственных действий в случаях, не терпящих отлагательства, 2017 год, // Текст электронный// - Режим доступа: российская научная электронная библиотека, построенная на концепции открытой науки «КиберЛенинка». Дата обращения: 12.09.2023.

ON THE QUESTION OF THE CONCEPT AND LIST OF INVESTIGATIVE ACTIONS

© 2023 Merkulova Valeria Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lera202018@mail.ru

Keywords: crime, investigative actions, urgent investigative actions, the system of criminal law legislation.

The article is devoted to the analysis of such concepts as investigative actions and urgent investigative actions, on which the effectiveness of crime detection directly depends. And the question of the possibility or impossibility of including specific actions in the list of investigative actions and investigative actions that do not tolerate delay is also being considered.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ МЕТОДИКИ РАССЛЕДОВАНИЯ ПОСРЕДНИЧЕСТВА ВО ВЗЯТОЧНИЧЕСТВЕ

© 2023 Милова Ирина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: irina.milova@ro.ru

Ключевые слова: первоначальный этап расследования, тактический прием, следственные действия, процессуальные нарушения, допустимость доказательств, методика расследования, проверочные мероприятия.

Статья посвящена проблемам расследования посредничества во взяточничестве с учетом высокого уровня латентности подобных деяний. Автор показывает значимость первоначального этапа и связанных с ним процессуальных моментов, делает акцент на ситуационных аспектах, уровне информативности, качественности проведения ОРМ и возможности для их результатов получить доказательственное значение.

Данный вид криминальной деятельности проблематично выявить в связи с его высокой латентностью. Пристального внимания требует оформление результатов ОРМ, поскольку в случае допущения нарушений они потеряют свою доказательственную значимость.

Расследование посредничества во взяточничестве представляет собой сложный вид процессуальной деятельности, который подвержен ситуативным изменениям. Особенно это выражается на первоначальном этапе. В данный момент следователь обладает ограниченным объемом информации, им отрабатываются различные версии. Весьма важно грамотно составить план предстоящих мероприятий, включая оперативно-розыскные. Именно здесь определяется общее направление, осуществляется выбор тактических средств с учетом рационального подхода к последовательности их проведения.

Анализ криминалистической литературы показывает отсутствие общего определения ситуации по делам рассматриваемой группы и не выявляет классификационных критериев ее выделения. Очевидно, что такой методический вакуум не способствует эффективности расследования. В то же время, нам кажется, что типичные подходы здесь работать не будут, поскольку в каждом противоправном эпизоде есть свои специфические черты. Трудности связаны с многокомпонентностью посреднической деятельности, которая может выражаться в попытках злоумышленников завуалировать ее под легальную.

Мы присоединяемся к позиции авторов, предлагающих взять за основу осведомленность следателя об обстоятельствах события, детали которого ему предстоит восстановить процессуальным путем¹.

В ходе оперативного эксперимента, как правило, осуществляется задержание посредника, с привлечением его в статусе подозреваемого. В этой связи целесообразно изучить личность данного субъекта.

Полученные сведения способны ориентировать следвателя на проведение последующих процессуальных действий. Чем больше будет такого рода данных,

тем ситуация по делу станет информативнее. Тем более, что, если посредник идет на сотрудничество со следствием, то он дает показания, помогающие выявить другие звенья криминальной цепи взяточничества, а именно тех, кто предлагает незаконное вознаграждение и того, кто планирует его получить через промежуточное звено.

Нередки случаи, когда при задержании посредник пытается избавиться от предмета взятки: спрятать его либо выбросить. В подобной ситуации проводится обыск или выемка. Выбор в пользу первого делается тогда, когда необходимо будет осуществлять поисковые действия, второе проводится, если подозреваемый добровольно передает предмет взятки. Обыск может быть личным или в отношении какого-то объекта, территориальной локации. Зачастую приходится работать на площадках большой площади. Поисковые мероприятия проводятся и по месту жительства посредника, поскольку там вполне вероятно будут обнаружены предметы, указывающие на его криминальную роль, например, мобильный телефон, ноутбук, посредством которых он контактировал с другими участниками цепи взяточничества.

Осмотр места происшествия по делам рассматриваемой группы также проводить целесообразно. Необходимо подробно описать в протоколе расположение мебели, техники, где находятся конкретные лица в момент задержания. Все это позволит опровергнуть доводы подозреваемого о том, что имела место провокация или предмет взятки был ему подброшен.

Особую значимость приобретает осмотр изымаемого незаконного вознаграждения. Как правило, на нем сохраняются потожировые следы рук посредника, что крайне значимо, если он отрицает свою причастность к совершению передачи незаконного вознаграждения. Они могут выявляться визуально. Однако впоследствии по ним надлежит назначить трасологическую или дактилоскопическую экспертизу. Отмеченные виды анализа играют идентификационную роль, указывая на причастность посредника².

В настоящее время широкое распространение получили одорологические исследования, предметом анализа которых является запаховая информация. Такого рода следы посредник также мог оставить на передаваемом предмете. В ходе осмотра отбираются соответствующие пробы, затем образцы отправляются для изучения с применением соответствующего оборудования.

Среди экспертиз, назначаемых по этой категории дел, назовем товароведческую. На основании ее выводов оценивается стоимость предмета взятки, что влияет на квалификацию. Широкое распространение получили фоноскопические экспертизы, где анализируется голосовая информация, например, снятая с каналов связи в ходе проведения ОРМ. Изучаются также видеозаписи, диктофонные материалы. Полученные выводы имеют идентифицирующее значение. Кроме того, они позволяют выявить или опровергнуть утверждения о монтаже и иных способах внесения изменений в соответствующие записи.

При изучении региональной практики по статье 291.1 УК РФ установлено, что проводятся также почерковедческие экспертизы и технико-криминалистическое исследование документов (в том числе, на давность). Криминальное посредниче-

ство оставляет и цифровые следы, которые сохраняются в различного рода гаджетах и устройствах компьютерного типа (ноутбуках, планшетах). Они являются предметом технико-криминалистического исследования в формате аналого-компьютерных экспертиз³.

Назначить экспертизы целесообразно в самом начале расследования посредничества во взяточничестве. Во-первых, большинство исследований в связи с их технической сложностью требуют времени. Во-вторых, они способны дать информацию, которая подлежит проверке через проведение последующих процессуальных мероприятий. В-третьих, не исключено, что сторона защиты заявит ходатайство о проведении дополнительных и повторных экспертиз⁴.

Вербальный сектор представлен допросами и очными ставками. Подозреваемый, обвиняемый в посредничестве, как правило, не отрицают свою причастность к взяточничеству, указывая на иных участников криминальной цепи. К его допросу следователю необходимо подготовиться, продумать вопросы, подлежащие выяснению. Затем полученную информацию он может продуктивно использовать для проведения иных процессуальных действий.

Очные ставки посредника с иными лицами, в ситуации, когда кто-то из них не отрицает свою вину, а другой, наоборот, не признает, вряд ли целесообразны, поскольку новых доказательственных данных они не дадут, а каждый фигурант, как правило, остается на своей позиции. Исключения составляют случаи, когда следователь пытается с помощью применения тактических приемов подтолкнуть допрашиваемых лиц к изменению ранее данных ими показаний. Например, при формулировке вопросов он пытается показать наличие большей, чем это имеет место быть факте взяточничества. Данная «следственная хитрость» не выходит за пределы тактически допустимой, но способна изменить картину доказанности по делу.

Анализ следственной практики показывает, что именно на первоначальном этапе расследования посредничества во взяточничестве, как правило, допускаются существенные процессуальные нарушения, которые приводят к недоброкачественности полученных данных, последние признаются недопустимыми и исключаются из круга доказательств⁵.

Столь же значим и последующий этап расследования посредничества во взяточничестве, который связан с проведением процессуальных действий, направленных на проверку ранее полученной информации. Здесь задача следователя акцентировать внимание на качестве полученных данных и с позиций их доказательственной ценности.

Формат статьи позволил определить наиболее проблемные зоны синтетически сложной деятельности по расследованию посреднической деятельности.

¹ Яцин А.В., Курмаева Д.М. Проблемы выявления и расследования взяточничества // Электронный научный журнал «Наука. Общество. Государство». 2020. Т. 8. № 2 (30).

² Джинджолия Р.С., Бешукова З.М., Жиров Р.М. Посредничество во взяточничестве в системе коррупционных преступлений: вопросы законодательной регламентации // Право и государство: теория и практика. 2023. № 4. С. 273-276.

³ См.: Первозчиков А.В. Некоторые вопросы, связанные с назначением судебных экспертов при расследовании преступлений коррупционной направленности / А.В.Первозчиков. – Текст непосредственный // Молодой ученый. 2021. № 49 (391). С. 257-259.

⁴ Яшков С.А. К вопросу о возможности квалификации посредничества во взяточничестве при неустановлении взяткополучателя (на примере судебной практики) // Тенденции развития науки и образования. 2023. № 93 (январь). Часть 5. Самара. С.181.

⁵ Милова И.Е., Исаев М.М., Алякишева О.С. Генезис развития уголовного законодательства об ответственности за посредничество во взяточничестве // Вестник Российского нового университета. Серия «Человек и общество». 2020. С.160-166.

SOME ASPECTS OF THE METHODOLOGY OF INVESTIGATION OF MEDIATION IN BRIBERY

© 2023 Milova Irina Evgenyevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: irina.milova@ro.ru

Keywords: initial stage of investigation, tactical technique, investigative actions, procedural violations, admissibility of evidence, investigation methodology, verification measures.

The article is devoted to the problems of investigation of mediation in bribery, taking into account the high level of latency of such acts. The authors show the significance of the initial stage and the procedural moments associated with it, emphasize the situational aspects, the level of informativeness, the quality of the ORM and the possibility for their results to obtain evidentiary value.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2023 Ольшев Родион Александрович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Ключевые слова: бюджетная система, регионы-доноры, бюджетное маневрирование.

Статья посвящена анализу проблем, имеющих место в бюджетной системе Российской Федерации. Автор рассматривает такие проблемные вопросы, как: сосредоточение основных финансовых ресурсов в федеральном бюджете и наличие значительного числа регионов-доноров в стране; зависимость доходов и наполняемости государственного бюджета от цен на энергоносители, нефть и газ, сформированные на мировых рынках; нерациональное расходование бюджетных средств и т.д. Автор отмечает, что эти и многие другие проблемы бюджетной системы РФ требуют своего скорейшего решения, так как успешность функционирования данной системы во многом определяет эффективность функционирования всего государства в целом. Для этого в статье предлагается ряд рекомендаций, призванных решить указанные проблемы.

Одной из основных составляющих государственной системы Российской Федерации является бюджетная система. Для эффективного функционирования всех институтов гражданского общества и экономики страны в целом государство обязано осуществлять финансовую и в ее рамках бюджетную политику, важность которой сложно переоценить. Именно от уровня развития бюджетной системы во многом зависит уровень развития всей страны в целом.

Анализ практики функционирования бюджетной системы РФ показал, что в настоящее время в данной сфере имеется ряд серьезных проблем, требующих своего решения, так как от этого напрямую зависит экономический рост РФ. Рассмотрим некоторые из этих проблем.

Первой важнейшей проблемой, о которой следует сказать, является факт, что большая часть финансов РФ сосредоточена в федеральном бюджете страны. Как известно, такое положение вещей характерно для государств с унитарным устройством. Между тем, Россия является страной с федеративным устройством, то есть все имеющиеся финансовые ресурсы должны быть пропорционально распределены между субъектами Федерации. Сложившаяся ситуация объясняется тем, что, как показывает практика, в РФ имеют место проблемы межрегиональной дифференциации и несоответствия доходов и расходов региональных и местных бюджетов. Для иллюстрации данной проблемы отметим, что в 2022 году

* Научный руководитель – Петроградская Альбина Александровна, кандидат юридических наук, Самарский государственный экономический университет.

только 13 регионов не нуждались в дотациях из центра, все прочие субъекты РФ в той или иной мере получали финансовую помощь из федерального бюджета, поскольку собственных средств для покрытия своих расходов у них явно недостаточно¹. Здесь также следует заметить, что подобное положение вещей, когда число дотационных регионов год от года не снижается, а лишь растет, отчасти обусловлено тем, что руководители этих регионов по сути ничего не делают для их развития: зачем что-то придумывать, если государство все равно поможет. В некоторых же дотационных регионах дефицит местных бюджетов может быть связан с объективной нехваткой природных, трудовых и иных ресурсов.

Следующей серьезной проблемой, о которой следует сказать, является тот факт, что доходы государственного и некоторых прочих бюджетов РФ во многом зависят от цен на энергоносители, нефть и газ, сформированные на мировых рынках. Результатом такого положения вещей является то, что у РФ мало возможностей для бюджетного маневрирования, в результате которого можно было бы увеличить расходную часть бюджетов для того, чтобы финансировать те или иные направления экономического развития. В качестве примера можно вспомнить, что отсутствие должной активности на финансовых и сырьевых рынках в 2020 году крайне негативно повлияло на бюджетную систему РФ: собираемость основного налогового дохода в структуре федерального бюджета, налога на добычу полезных ископаемых, снизилась относительно прогноза на 1968,8 млрд руб. (33,5%), также сократились доходы от внешнеэкономической деятельности на 602,5 млрд руб. (37,1%)².

Еще одна проблема бюджетной системы РФ, требующая внимания, – это зачастую нерациональное расходование бюджетных средств. Как показывает анализ практики, одной из наиболее уязвимых с точки зрения финансирования является социальная сфера, также явно недостаточно средств из федерального бюджета поступает на развитие образования, науки, научно-технического прогресса и т.д. Здесь же нельзя не упомянуть и здравоохранение, проблемы финансирования которого в РФ уже давно перешли в разряд «постоянных». Тем не менее, в 2022 году Правительством РФ было принято решение о необходимости сократить финансирование здравоохранения, социальной сферы, увеличив при этом расходы государства на армию, оборону и правоохранительные органы. С нашей точки зрения, такое решение вряд ли можно признать удачным и целесообразным, особенно на фоне проблем, связанных с пандемией коронавируса в стране и мире в целом. Пандемия очень явно показала большинство проблем в здравоохранении нашей страны, причем решение большей части этих проблем связано с финансированием данной сферы.

Помимо указанных выше, негативное воздействие на бюджетную систему нашей страны оказывает имеющая место инфляция, рост которой во многом обусловлен сложной геополитической ситуацией в мире, а также беспрецедентным санкционным давлением на РФ в связи с СВО.

Для того, чтобы решить указанные проблемы, а также в целом улучшить функционирование бюджетной системы РФ считаем целесообразным реализовать следующие рекомендации:

1. более взвешенно, продуманно подходить к распределению финансовых ресурсов из всех видов бюджетов, особенно из федерального, с целью активизации экономического роста страны, неуклонного развития научно-технического прогресса и улучшения уровня жизни населения РФ;

2. осуществлять бюджетное планирование и прогнозирование посредством научно обоснованных методов, в частности, используя результаты рациональной оценки макроэкономических параметров;

3. увеличение расходов на финансирование антикризисных программ в связи с последствиями пандемии;

4. повышение инвестиционной активности организаций и населения путем введения налоговых вычетов, перехода к новому порядку предоставления налоговых льгот инвестиционного характера, повышения эффективности деятельности институтов развития;

5. борьба с коррупцией и теневым бизнесом;

6. изменение механизма межбюджетного перераспределения налоговых доходов в направлении децентрализации;

7. содействие государства в развитии отраслей легкой и тяжелой промышленности для повышения экспорта продукции, снижения зависимости от экспорта ресурсов и, соответственно, от сырьевых рынков;

8. реализация протекционистских мер – предэкспортное и экспортное финансирование, либерализация законодательства в сфере валютного контроля, заключение соглашений о свободной торговле с перспективными для России рынками;

9. передача государственного имущества частным лицам для ведения хозяйственной деятельности и осуществление государственной поддержки в начале ведения деятельности данными лицами³.

Таким образом, реализация предложенных мероприятий позволит повысить устойчивость и эффективность функционирования бюджетной системы России.

Анализ перспектив развития бюджетной системы в РФ показал, что в настоящее время серьезной проблемой является недоверие имеющихся прогнозов доходов бюджета. Данный вывод был сделан в результате проведенного анализа выполнения доходной части Государственного бюджета за последние 5 лет.

Совершенно очевидно, что для эффективной разработки федерального бюджета необходимо, чтобы его доходная часть была не только определена, но и исполнена в полном объеме. Для этого важно на всех стадиях бюджетного процесса проводить регулярный мониторинг, аудит и контроль за тем, как, где и в каком объеме взимаются налоги, сборы, прочие обязательные платежи. Также важно осуществлять проведение необходимых экспертиз при разработке и утверждении проекта бюджета, всесторонне его обсуждать перед утверждением.

В настоящее время ситуация в экономике РФ довольно сложная. Во многом это обусловлено проведением специальной военной операции в Украине, многочисленными санкциями, наложенными на РФ, беспрецедентным давлением на экономику России и другие сферы нашего государства. Вышеизложенные, а также многие другие факторы закономерно оказывают свое воздействие на формирование доходной части федерального бюджета РФ.

В свете вышеизложенного очевидно, что решение рассмотренных проблем в бюджетной сфере РФ, а также многих других необходимо усиливать контроль со стороны государства за всеми видами взаимоотношений и в бюджетной сфере, за проблемами пополнения бюджетов и особенно за их расходами.

¹Приказ Минфина России от 11.11.2020 № 1030 «Об утверждении перечней субъектов Российской Федерации в соответствии с положениями пункта 5 статьи 130 Бюджетного кодекса Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс

²Пигина О.А. Состояние и перспективы развития бюджетной системы государства // Экономический форум. сборник статей V Международной научно-практической конференции. – Пенза, 2023. – С. 35.

³Коровина М.А., Литвинова Д.С., Мараховская А.А. Проблемы бюджетной системы и возможности их решения // Инновационные преобразования в экономике: перспективные направления развития и информационное обеспечение. Материалы Международной научной конференции, молодых ученых и преподавателей вузов. Краснодар, 2022. С. 42.

SOME PROBLEMS OF THE BUDGET SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION AT THE PRESENT STAGE

© 2023 Olshev Rodion Alexandrovich
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Keywords: budget system, donor regions, budget maneuvering.

The article is devoted to the analysis of the problems taking place in the budget system of the Russian Federation. The author considers such problematic issues as: the concentration of the main financial resources in the federal budget and the presence of a significant number of donor regions in the country; the dependence of revenues and the filling capacity of the state budget on the prices of energy, oil and gas formed on world markets; irrational spending of budget funds, etc. The author notes that these and many other problems of the budget system of the Russian Federation require their speedy solution, since the success of the functioning of this system largely determines the effectiveness of the functioning of the entire state as a whole. To do this, the article offers a number of recommendations designed to solve these problems.

ПОНЯТИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ: КРАТКИЙ АНАЛИЗ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ ПОДХОДОВ

© 2023 Осипов Данила Денисович
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: уголовный закон, уголовное право, уголовное законодательство, понятие преступления, виды преступлений, классификация преступлений.

В статье приводится краткий теоретико-правовой анализ понятия преступления, изучаются положения отечественного и зарубежного законодательств, а также обозначены основные критерии их дифференциации. Автором публикации представлена аккумуляция накопленного теоретического материала, представлена собственная позиция по заявленной тематике.

Понятие преступления является краеугольным камнем отечественного уголовного законодательства. Устанавливая основания и порядок привлечения человека к уголовной ответственности, законодателю необходимо прежде всего дать определение деянию, являющегося преступлением.

Общеизвестно, что отечественный уголовный закон в своих положениях содержит определение указанной дефиниции, а именно в части 1 статьи 14 Уголовного кодекса Российской Федерации, под преступлением понимается виновно совершенное общественно-опасное деяние, запрещенное настоящим законом под угрозой наказания¹.

Представленное определение является универсальным, поскольку содержит в себе указание на основные признаки исследуемой категории (следует отметить, что они выработаны уголовно-правовой доктриной), а именно:

- виновность;
- общественная опасность;
- деяние;
- противоправность;
- наказуемость.

Несколько иной позиции придерживался отечественный законодатель во второй половине XX в., который называл преступление всяким общественно-опасным действием или бездействием, посягающим на общественный строй СССР, его политическую и экономическую системы, личность, политические, трудовые, имущественные и другие права и свободы граждан, все формы собственности, а равно иное, посягающее на социалистический правопорядок общественно опасное деяние, предусмотренное уголовным законом².

Сравнивая содержание приведенных определений следует отметить, что в прошлом отечественный законодатель в конструкции исследуемой дефиниции акцентировал внимание на социально-экономической формации, господствовавшей в данный период времени, тогда как современная редакция указанного понятия наделена чертами универсальности, лишая возможности соотношения данного явления с политическим режимом государства.

В странах англо-саксонской правовой семьи зачастую законодатель называет преступлением конкретное действие или бездействие, помещенное в особую часть законодательства. Иными словами, законодательное определение отсутствует, преступлением является само деяние, которое прямо запрещено конкретным нормативно-правовым документом.

В уголовном законе Соединенных Штатов Америки (речь идет о федеральном законодательстве) под преступлением понимается неправомерное деяние, направленное против жителей государства и штатов². Подобная трактовка, по мнению автора, является весьма широкой, и в своем наполнении не содержит собственных признаков, что позволяет говорить о преступлении, как о конкретном деянии, описанном в положениях особенной части уголовного закона.

Весьма интересно подходит к конструкции исследуемого понятия законодатель Китайской Народной Республики, называя его тем, что названо как таковое, в настоящем кодексе (Уголовный кодекс КНР)³. Подобной позиции придерживается законодатель Японии⁴.

Из представленных выше определений понятия преступления нетрудно сделать вывод о том, что отечественный законодатель достаточно содержательно подходит к определению данной дефиниции, что, безусловно, положительно сказывается на тенденциях развития уголовного закона, позволяя законодательно проводить уместные разграничения между преступлениями и иными правонарушениями, посредством соотношения установленных в уголовном законе признаков первого с признаками иных деяний, не являющихся преступлениями.

В юридической доктрине понятие преступления выступает предметом множества острых дискуссий. Такое положение дел детерминировано тем, что именно оно (преступление) положено в основу теории уголовного права, как значимая категория, позволяющая не только выделять новые виды преступлений, но и отграничивать их от смежных категорий.

Резюмируя вышесказанное, следует отметить, что избранный законодателем подход к конструкции понятия преступления во много предопределен, господствующей социально-экономической и духовно-нравственной формации в стране. Автор публикации не разделяет подходы, в рамках которых законодатель называет преступление конкретным деянием, помещенным в особую часть уголовного закона, аргументируя это тем, что признаки преступления должны быть универсальными, позволяющими их отграничивать от смежных категорий, а не складываться из признаков конкретного деяния, в противном же случае происходит смешивание признаков состава преступления с признаками преступления.

В заключении настоящего исследования хотелось бы отметить, что вопросы совершенствования основ уголовного законодательства обладают первостепенным значением, поскольку они во многом определяют эффективность деятельности органов публичной власти по борьбе с криминальными проявлениями в обществе и государстве. Отдельное влияние научная разработанность теоретических вопросов в сфере уголовного права оказывает на процессуальное законодательство. Иными словами, положения материального права являются «некими ориентирами» для процессуального законодательства, которое призвано регулировать обособленную группу правоотношений, помещенных в плоскость юридического процесса⁵. Разрешение проблем теоретического характера, безусловно, позволит устранить прикладные проблемы, возникающие в правоприменительной деятельности компетентных органов публичной власти, что в конечном счете укрепит законность и правопорядок на территории страны.

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) // СПС Консультант Плюс

² Уголовный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 27.10.1960) (ред. от 30.07.1996) // СПС Консультант Плюс

³ Уголовный кодекс Китая / под ред. проф. А.И. Коробеева и проф. А.И. Чучаева, пер. с китайского проф. Хуан Даосю. – М.: ООО «ЮРИДИЧЕСКАЯ ФИРМА КОНТРАКТ», 2017.– 256 с.

⁴ Уголовный кодекс Японии. С изменениями и дополнениями на 1 января 2002 г.: Перевод с японского / Науч. ред.: Коробеев А.И.; Пер.: Еремин В.Н. - С.-Пб.: Юрид. центр Пресс, 2002. - 226 с.

⁵ Ланг П.П. Некоторые методологические основы юридического процесса // Вопросы российского и международного права, 2017. Том 7. № 1А. С.224-225.

THE CONCEPT OF CRIME: A BRIEF ANALYSIS OF LEGISLATIVE APPROACHES

© 2023 Osipov Danila Denisovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: criminal law, criminal code, criminal legislation, concept of crime, types of crimes, classification of crimes.

The article provides a brief theoretical and legal analysis of the concept of crime, studies the provisions of domestic and foreign legislation, and also outlines the main criteria for their differentiation. The author of the publication presents the accumulation of accumulated theoretical material and presents his own position on the stated topic.

К ВОПРОСУ О РАЗГРАНИЧЕНИИ ПОНЯТИЙ «НАЛОГ», «СБОР» И «ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОШЛИНА» В НАЛОГОВОМ ПРАВЕ

© 2023 Паринаова Диана Владиславовна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: parinovadiana@mail.ru

Ключевые слова: безвозмездный платеж, юридически значимые действия, налоговое законодательство, сбор, налог, государственная пошлина, публичные органы власти, аккумулярование денежных средств, бюджетообразование, финансовые обязательства государства.

Статья посвящена анализу таких ключевых понятий, выработанных в налоговом праве, как налог, сбор и государственная пошлина. Рассмотрена и обоснована значимость налогов как инструмента обеспечения финансовых обязательств государства и раскрыто содержание налогов в сопоставлении с дефинициями сбора и государственной пошлины. Приведены критерии, на основании которых можно разграничить налог и сбор, а также сбор и государственную пошлину. Обоснована важность решения в теории налогового права вопроса о критериях, позволяющих дифференцировать исследуемые понятия.

Значимость и очевидная ценность налогов и иных обязательных платежей для любого государственно образованного общества является бесспорной, поскольку за счет аккумулярования и сосредоточения в бюджете данных денежных ресурсов государство способно выполнять возложенные на него обязательства. Исходя из конституционных положений, права и свободы человека и гражданина, представленные в Основном законе в качестве незыблемой ценности, основного критерия соответствия позитивного законодательства праву, гарантируются государством в лице Президента РФ, а также соответствующих органов власти¹. А потому поступление и дальнейшее перераспределение финансовых ресурсов посредством использования ключевого инструмента фискальной политики – налогов является в полной мере жизнеобеспечивающим процессом для общества и государства. От эффективности регулирования данного процесса и прежде всего его правовой регламентации зависит характер взаимодействия между налогоплательщиком и публичными органами власти, а в конечном счете – полноценная реализация основных прав и свобод, достижение блага индивида в отдельности и благополучия и процветания общества в целом.

В то же время, как подчеркивает ряд исследователей, несмотря на понимание важности налога и его высокую оценку как фундаментального института налогового права, до сих пор в теории не прекращается дискуссия на предмет диффе-

* Научный руководитель – Коробова Александра Петровна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

рениции таких понятий как налог, сбор и государственная пошлина и тех критериев, которые позволяют выявить разницу между ними. И вопрос этот отнюдь не сугубо теоретический, а имеет большое практическое значение с точки зрения разграничения этих явлений в юридической практике. К примеру, Е.А. Коломейченко и А.С. Бернюкова по сути отождествляют указанные понятия, усматривают в них больше общего, нежели отличий, полагая, что они объединены признаком обязательности². Тем самым налог, сбор и государственная пошлина воспринимаются авторами как платеж, совершаемый в пользу государственного бюджета и (или) внебюджетных фондов на условиях, определяемых действующим законодательством. Напротив, в этом контексте А.Ю. Дорофеева, также обращаясь к вопросу о разграничении исследуемых понятий, акцентирует внимание на фундаментальной важности налога в структуре налогового права вообще и особенно в сравнении со значимостью сбора и государственной пошлины³. Автор при этом оперирует марксистской трактовкой налога как основополагающего элемента экономики наравне с такими фундаментальными категориями, как собственность, правопорядок, семья и религия. В то же время ключевой характер налога подчеркивается в связи с его возможностью обеспечивать реализацию права собственности (ст. 55 Основного закона государства). Так, по мнению исследователя, наличие налога в определенной степени ограничивает правомочия собственника, поскольку влияет на его способность владеть, пользоваться и распоряжаться тем или иным благом в материальном смысле. А это значит, что налог может рассматриваться как средство, инструмент, ограничительная мера по отношению к собственности и, следовательно, как явление уже не одного порядка с последней.

С целью выявления критериев разграничения рассматриваемых понятий стоит обратиться прежде всего к действующему в настоящее время законодательству РФ, раскрывающему природу и ключевые признаки каждого из приведенных терминов. Так, законодатель в содержании положений п. 1 ст. 8 Налогового кодекса Российской Федерации интерпретирует налог как обязательный взнос, взимаемый с целью выполнения государством своих финансовых обязательств⁴. В свою очередь под сбором в той же статье закона понимается платеж в адрес публичных органов власти с той целью, чтобы побудить их к совершению конкретных юридически значимых действий в интересах плательщика сбора. В контексте обсуждения приведенных формулировок разница представляется очевидной: налог признается, с точки зрения налогового законодательства, обязательным платежом, уплата которого вовсе не порождает у государства обязанности совершать какие-либо ответные действия или предоставлять конкретные блага. Во всяком случае формально. Напротив, сбор расценивается в качестве платежа, уплата которого продиктована необходимостью установления между плательщиком сбора и публичными органами таких правоотношений, которые предполагают совершение последними в дальнейшем конкретных юридически значимых действий в пользу плательщика сбора. В таком случае, как резюмируют В.И. Червонюк и П.В. Бойцов, с точки зрения законодателя, сбор по своему правовому содержанию необязателен и имеет возмездный характер⁵.

Острые споры у представителей научной общественности вызывает проблема разграничения понятий сбора и государственной пошлины ввиду их схожего содержания, приведенного в налоговом законодательстве РФ. Так, законодатель понимает под государственной пошлиной сбор от организаций и физических лиц в пользу органов публичной власти в целом и федеральной территории «Сириус», в частности, для получения от уполномоченных органов власти определенных благ, побуждения их к совершению конкретных юридических действий в пользу плательщика. Заметим, что предложенные законодателем дефиниции сбора и государственной пошлины выглядят сходно, в связи с чем на повестку дня выдвигается вопрос о критериях разграничения как самих указанных явлений, так и обозначающих их терминов. Так, Ш.Р. Булаев указывает на такой отличительный признак государственной пошлины как ее налоговый статус⁶. Это подтверждается нормами ст. 13 НК РФ, а также ст. 50 Бюджетного кодекса РФ, где законодатель следует заявленной им тенденции трактовать государственную пошлину как вид налоговых платежей в бюджет бюджетной системы РФ⁷. Вместе с тем представляется, что рассматривать государственную пошлину через призму налоговых платежей является не совсем обоснованным и на это имеется ряд причин.

Во-первых, исследователи неоднократно подчеркивали директивный и стратегический характер налоговых платежей, акцентируя внимание на значимости налогов и налоговой системы как ключевого источника пополнения доходной части бюджета и, соответственно, выполнения государством своих функций, самого его существования. Ведь, как известно, наличие системы налогообложения выступает одним из базовых признаков государства. Налоги являются бюджетообразующим элементом финансовой системы страны, обеспечивая порядка 80% всех средств, образующих ее консолидированный бюджет. Чего нельзя сказать о государственной пошлине, которая не обладает признаком обязательности, поскольку необходимость в ее перечислении в адрес государственных органов непосредственно связана только с волеизъявлением самого плательщика пошлины, а отнюдь не публичных органов власти. В этом, как представляется, выражается ключевое отличие государственной пошлины от налога.

Во-вторых, в финансово-правовой литературе высказано мнение о том, что государственная пошлина в отличие от налога при определенных условиях может служить своеобразным «буфером» для бюджета, например, когда экономика переживает рецессию. Так, цикличность в развитии рыночной экономики влияет на наполняемость бюджета, поскольку в период кризисных процессов уровень поступления налоговых платежей от граждан и юридических лиц может существенно снижаться. Напротив, объем доходов, аккумулируемых вследствие уплаты государственной пошлины, может не уменьшиться, поскольку даже в ситуации турбулентности, потребляющей экономику, субъекты права нуждаются в совершении юридически значимых действий со стороны государственных и местных властных структур.

В то же время, если абстрагироваться от понимания государственной пошлины через призму ее налогового содержания, то данный вид платежа воспри-

нимается в отличие от сбора как имеющий материально-правовую природу. В данном случае презюмируется, что плательщик пошлины, вступая в правоотношения с государственными и местными органами, рассчитывает на совершение действий, из которых будет вытекать установление или восстановление материально-субъектного выражения его прав и свобод.

Также государственная пошлина в противовес сбору воспринимается как плата за выполнение государственными и муниципальными органами своих властно-публичных полномочий, за функционирование государственных учреждений. Тем самым госпошлина может пониматься как своеобразный барьер на пути к публично-правовым образованиям лиц, не имеющих веских и серьезных намерений на реализацию юридически значимых действий. В этом смысле государственная пошлина изначально заставляет сопоставить все возможные выгоды и предстоящие издержки последующего взаимодействия с институтами власти с тем, чтобы предупредить необоснованные обращения.

Помимо прочего Ю.Ф. Аношина и Т.З. Авдеева подчеркивают в качестве отличия более формализованный признак государственной пошлины. Он выражается в выдаче строгих форм документов по итогу уплаты государственной пошлины и реализации государственными органами власти юридически значимых действий⁸. В свою очередь уплата сбора и совершение публичными органами власти соответствующих полномочий приводит к выдаче разрешений (лицензий), что придает факту уплаты сбора менее статусный характер.

Таким образом, до сих пор как в действующем российском законодательстве, так и в сложившейся юридической практике, а также теории финансового права не выработаны четкие критерии разграничения понятий «налог», «сбор» и «государственная пошлина». Это порождает дискуссии не только в научной среде, но и в правоприменительной практике, что не может положительно сказываться на эффективности правового регулирования. Учитывая важность решения этого вопроса, думается, нужно приходить уже к какому-то консенсусу, причем, в ближайшей перспективе.

¹ Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 // Консультант Плюс: справ. правовая система [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения 18.09.2023).

² См.: Коломейченко Е.А., Бернюкова А.С. Государственная пошлина – налог или сбор: теоретические подходы к понятию // Стратегии исследования в общественных и гуманитарных науках: Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. Белгород, 2022. С. 76-79.

³ См.: Дорофеева А.Ю. Налоговый учет поступления денежных средств в бюджет // Научно-практические исследования. 2021. № 5-8 (40). С. 12-17.

⁴ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федеральный закон от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.09.2023) // Консультант Плюс: справ. правовая система [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения 19.09.2023).

⁵ См.: Червонюк В.И., Бойцов П.В. Обязанность платить законно установленные налоги и сборы: конституционно-правовое значение и выбор современной парадигмы // Аграрное и земельное право. 2020. № 11 (191). С. 235-238.

⁶ См.: Булаев Ш.Р. Правовая природа государственной пошлины // Отечественная юриспруденция. 2020. № 5 (44). С. 5-10.

⁷ Бюджетный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023) // Консультант Плюс: справ. правовая система [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ (дата обращения 19.09.2023).

⁸ См.: Аношина Ю.Ф., Авдеева Т.З. Роль и значение государственной пошлины // Актуальные вопросы современной экономики. 2020. № 6. С. 567-574.

ON THE ISSUE OF DISTINGUISHING THE CONCEPTS OF «TAX», «FEE» AND «STATE DUTY» IN TAX LAW

© 2023 Parinova Diana Vladislavovna
Undergraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: parinovadiana@mail.ru

Keywords: gratuitous payment, legally significant actions, tax legislation, collection, tax, state duty, public authorities, accumulation of funds, budget formation, financial obligations of the state.

The article is devoted to the analysis of such key concepts developed in tax law as tax, collection and state duty. The importance of taxes as a tool to ensure the financial obligations of the state is considered and justified, and the content of taxes is disclosed in comparison with the definitions of collection and state duty. The criteria on the basis of which it is possible to distinguish between tax and fee, as well as fee and state duty are given. The importance of solving in the theory of tax law the question of criteria that allow differentiating the concepts under study is substantiated.

ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ НАЛОГА НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ

© 2023 Пиксотова Марина Витальевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: piksotovamarina@yandex.ru

Ключевые слова: налоговая система, налог на добавленную стоимость, налоговая оптимизация, необоснованная налоговая выгода, возмещение НДС.

Статья посвящена анализу особенностей регулирования налога на добавленную стоимость в Российской Федерации. Автор, в частности, отмечает, что данный налог является одним из основных в налоговой системе РФ, в то же время его правовое регулирование нельзя признать удовлетворительным: анализ положений НК РФ, а также практики расчета и взимания данного налога свидетельствует о том, что НДС является одним из самых сложных в исчислении и в связи с этим самым сложным в сборе налогом в РФ. Таким образом, очевидно, что положения статьи 21 НК РФ, регулирующей НДС, нуждаются в оптимизации и серьезной доработке.

Основополагающая роль налоговой системы в развитии государства бесспорна, также очевидно, что законодательство о налогах и сборах должно быть максимально продуманным, прозрачным и понятным для налогоплательщиков. Между тем, как показывает анализ, положения данного законодательства в РФ явно не являются ни продуманными, ни прозрачными, ни понятными. Несмотря на регулярные обновления Налогового кодекса РФ (далее – НК РФ), а также других нормативно-правовых актов в анализируемой сфере, реформировании и оптимизации законодательства о налогах и сборах, признать его совершенным вряд ли возможно. Постоянное усложнение процедур начисления и уплаты тех или иных налогов и сборов негативно влияют на их собираемость.

В рамках данной статьи особое внимание будет уделено анализу специфики регулирования налога на добавленную стоимость (далее – НДС) в РФ.

По своей сути НДС – это форма получения части добавленной стоимости продукта, работы или услуги от производства товаров, работ и услуг для государственного бюджета¹.

Основными принципами организация налогообложения НДС являются:

- глобальный и территориальный;
- страны назначения и страны происхождения товара.

* Научный руководитель – Азархин Алексей Владимирович, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Согласно глобальному принципу налог следует взимать со всех доходов лица, при этом неважно, из какого источника данные доходы были получены.

Согласно территориальному принципу налог взимают только с тех доходов, которые были получены на определенной территории.

Как показал анализ международной практики, почти все страны мира используют территориальный принцип.

В современной России анализируемый налог является одним из основных федеральных косвенных налогов. Согласно законодательству РФ, денежные средства, поступающие в бюджет с НДС, расходуются, как правило, на различные социальные цели. То есть налогоплательщик, уплачивая НДС, по сути, оказывает помощь различным социальным организациям.

Согласно НК РФ, стандартная ставка по НДС – 20%, и она применяется в ситуациях, не подпадающих под применение пониженных или расчетных ставок. Размер НДС в настоящее время зависит не только от облагаемой базы, но и от тарифа. Сейчас налог начисляют по нескольким тарифам: по прямым – 20%, 10% и 0%, а также по расчетным. От них зависит сумма налога к уплате по декларации. Все эти показатели устанавливает глава 21 НК РФ².

В качестве ценообразующего фактора НДС входит в состав цены товаров и услуг и перелagается на конечного потребителя, без каскадного эффекта, то есть многократного обложения ранее истинных сумм налога.

Однако, несмотря на то что НДС занимает ведущее место в налоговой системе РФ, его законодательное регулирование несовершенно и содержит множество пробелов и проблем. Как показывает практика, на сегодняшний день НДС является одним из самых проблематичных по собираемости и регулированию налогом, некоторые вопросы его регулирования и исчисления до сих пор остались не проработанными.

Существующие нормы, регулирующие НДС, позволяют недобросовестным налогоплательщикам избегать уплаты данного налога, или существенно снизить его размер посредством создания фирм-однодневок. Правонарушителями к настоящему времени разработано множество схем, позволяющих уйти от уплаты налогов, в том числе и НДС, используя для этого, например, налоговую оптимизацию. В результате такие недобросовестные налогоплательщики получают так называемую «необоснованную налоговую выгоду».

Установленные ст. 176 НК РФ, а также ст. 176.1 НК РФ правила возмещения НДС предполагают, что налогоплательщики будут добросовестно выполнять свои обязательства. Однако в большинстве случаев, преследуя цель получить из бюджета компенсацию, мошенниками используются теневые схемы, связанные, во-первых, с созданием «фирм-однодневок», благодаря которым у недобросовестных налогоплательщиков появляется возможность незаконно получить возмещение НДС из бюджета, а, во-вторых, проведением мнимых хозяйственных операций, направленных на искусственное формирование налоговых вычетов. Данное положение вещей обуславливает необходимость разработки комплекса мер по борьбе с незаконным возмещением НДС, а именно, создание органа меж-

ведомственного контроля, деятельность которого должна базироваться на взаимодействии налоговых, правоохранительных и таможенных органов³.

Современное российское налоговое законодательство меняется довольно часто, реформируется, совершенствуется. Во многом это обусловлено тем, что периодически обновляются различные отрасли отечественного законодательства, меняется ситуация в стране и в мире, особенно сейчас, когда из-за проведения Российской Федерацией СВО страна вынуждена жить в условиях колоссального санкционного давления. В такой ситуации государство должно сделать все необходимое для поддержки как граждан, так и предпринимателей. Для этого, в частности, 26 марта 2022 года Президент РФ подписал Федеральный закон №67-ФЗ⁴, который внес изменения в НК РФ. В той части данного нормативно-правового акта, где речь идет об НДС, указывается, что отныне организации и индивидуальные предприниматели имеют право ускоренно возмещать НДС за 2022-2023 годы, но только при соблюдении определенных, указанных в законе условий. Также в данном законе отмечено, что отныне расширен перечень товаров и услуг, для которых ставка налогообложения по НДС равна 0%: в него добавлены гостиничные услуги.

Безусловно, в настоящее время сложно прогнозировать, к каким последствиям приведут данные изменения, однако очевидно, что законодатель стремится модернизировать нормативно-правовую базу страны, подстраиваясь под современные реалии.

Также стоит отметить, что ключевой переменной, связанной с анализируемым налогом, можно считать увеличение основной ставки НДС на 2%. Как уже было указано выше, на сегодняшний день налогообложение производится по налоговым ставкам в размере 0%, 10% и 20 %. Однако, в связи с реализацией товаров возникает такая проблема, как удобное отражение ставки в кассовых чеках как для продавцов, так и для покупателей. При большом ассортименте товар часто облагается по разным ставкам, но, несмотря на это, исчислять НДС приходится из стоимости каждого товара в отдельности, что не совсем целесообразно. По нашему мнению, для обозначения различных ставок НДС в реквизитах кассового чека разумно использовать буквенные обозначения, т.е. А – 10 %, В – 20 %, при этом сумму налога записывать не по каждому товару, а только к итоговой сумме чека. Поэтому следует внести данные изменения в статью 164 НК РФ, а также в Федеральный закон «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении расчетов в Российской Федерации»⁵ во избежание нарушения российского законодательства.

В рамках данной статьи были рассмотрены лишь некоторые из проблем регулирования НДС в РФ. Очевидно, что на самом деле их гораздо больше и все они нуждаются в скорейшем решении, так как данный налог оказывает значительное влияние на развитие экономики РФ.

¹ Хаметова А.Р., Резник В.И. НДС: понятие, составляющие, ставки, расчет // Инновационное развитие как фактор конкурентоспособности национальной экономики. Сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2022. – С. 174.

² Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.09.2023) // СПС КонсультантПлюс

³ Чумакова Н.А., Адамян Ж.А. Проблемные вопросы налога на добавленную стоимость // Научный вестник Южного института менеджмента. – 2023. – №3. – С. 89.

⁴ Федеральный закон от 26.03.2022 № 67-ФЗ (ред. от 19.12.2022) «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и статью 2 Федерального закона «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) // СПС КонсультантПлюс

⁵ Федеральный закон от 22.05.2003 № 54-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении расчетов в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2023) // СПС КонсультантПлюс

FEATURES OF THE REGULATION OF VALUE ADDED TAX

© 2023 Piksotova Marina Vitalievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: piksotovamarina@yandex.ru

Keywords: tax system, value added tax, tax optimization, unjustified tax benefit, VAT refund.

The article is devoted to the analysis of the peculiarities of the regulation of value added tax in the Russian Federation. The author, in particular, notes that this tax is one of the main ones in the tax system of the Russian Federation, at the same time its legal regulation cannot be considered satisfactory: an analysis of the provisions of the Tax Code of the Russian Federation, as well as the practice of calculating and collecting this tax indicate that VAT is one of the most difficult both in calculation and in connection with These are the most difficult to collect taxes in the Russian Federation. Thus, it is obvious that the provisions of Article 21 of the Tax Code of the Russian Federation regulating VAT need to be optimized and seriously refined.

КЛАССИФИКАЦИЯ СТРАХОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

© 2023 Подгорская Лада Дмитриевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: l.podgorskaya@yandex.ru

Ключевые слова: страхование, отношения, страховые отношения, классификация.

Статья посвящена классификации некоторых видов страховых отношений в Российской Федерации на сегодняшний день.

Анализ положений современной юридической доктрины показывает, что специалистами в области права страхование классифицируется по весьма разнообразным критериям. Иными словами, существующие в сфере страхования правоотношения могут быть классифицированы разнообразными способами. Следует отметить, что разработка способов классификации страховых правоотношений, да и в целом выделение такой правовой категории как классификация обусловлено не только определенными теоретическими, но и практическими целями, которые выражаются в корректном уяснении обязанностей и прав сторон, являющихся участниками обозначенных выше правоотношений. Иными словами, классификация страховых правоотношений необходима для совершенствования механизма их правового регулирования в правовой действительности¹.

Страховые правоотношения, в юридической науке в зависимости от характера возникновения принято дифференцировать на охранительные и регулятивные. Под охранительными, в данном случае понимаются те отношения, которые возникают в результате совершения противоправных деяний в сфере страхования. Указанный тип правоотношений всецело направлен на защиту прав и законных интересов участников страховых правоотношений. Исследователи справедливо отмечают, что посредством обозначенных выше правоотношений происходит реализация охранительной функции современного страхового права. Вторые же возникают и существует исключительно в результате правомерного поведения субъектов страховых правоотношений⁵. Их основу составляют положения отечественного гражданского законодательства. Возвращаясь к вопросу содержания охранительной функции страхового права, целесообразно привести следующий пример: в случае если страхователь не предпринял попытки уведомить о страховом случае страховую организацию в срок, установленный договором страхования, то данная организация наделена правом отказать в выплате соответствующих страховых выплат. Следует отметить, что отечественное законодательство в

* Научный руководитель – Азархин Алексей Владимирович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

данном случае конкретизирует следующие обстоятельства: право отказа в выплате возникает только в тех случаях, если будет доказано, что страхователь имел реальную возможность уведомить страховую организацию о таком случае, но не предпринял соответствующих попыток.

В зависимости от роли в достижении ключевой цели страховые правоотношения в юридической науке принято дифференцировать на основные и второстепенные. Первые существуют (возникают, действуют и прекращаются) в результате действия конкретных правовых предписаний, сосредоточенных в законодательных актах. Тогда как вторые направлены на определение объема дополнительных прав и обязанностей участников страховых правоотношений. Иными словами, второстепенные направлены на обеспечение реализации основных страховых правоотношений.

Существует также классификация страховых правоотношений по объектам страхования. Выделяют личное и имущественное. В рамках имущественного страхования основным объектом являются интересы субъектов права, непосредственно связанные с материальными ценностями, представленными в виде имущества. При личном страховании основным объектом выступает личность. Если говорить точнее, то таковым являются жизнь и здоровье субъекта страховых правоотношений. Следует отметить, что в зависимости от объекта страхования определяются и конкретизируются страховые риски, а также условия и порядок заключения соответствующих соглашений между страхователем и страховой организацией. Анализ положений современной юридической доктрины показывает, что имущественное и личное страхование имеет свои собственные виды и подвиды³.

Целесообразно уделить внимание также специальным видам страхования. Ключевой и отличительной чертой специальных видов страхования является то, что положения отечественного законодательства могут применяться к ним только в случаях, когда недопустимо применения специальных законов. К таким видам страхования следует относить⁴:

- медицинское страхование;
- страхование зарубежных и иностранных инвестиций;
- страхование пенсий;
- «морское» страхование» и др.

Стоит отметить, что представленный выше перечень не является исчерпывающим.

На основании проведенного анализа положений современной юридической доктрины можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день существует весьма широкая классификация правоотношений в сфере страхования. Необходимость их научной дифференциации детерминирована рядом теоретических и прикладных задач. Более того, доктринальная классификация правоотношений в сфере страхования позволяет выявить наиболее значимые аспекты страхового дела в Российской Федерации, а вместе с этим определить и круг проблем правового регулирования института страхования².

Как отмечалось ранее, в современной юридической доктрине существует несколько подходов к классификации страховых правоотношений. В качестве оснований или критериев классификации, обозначенных выше правоотношений, специалисты в области права называют:

- характер и специфика возникновения соответствующих правоотношений;
- роль в достижении основных целей и задач страхования;
- объекты страхования и др.

Нормативно-правовая регламентация общественных отношений в сфере страхового дела, как показывает анализ положений отечественной правовой базы, весьма многообразна². Такое положение дел обусловлено тем, что характер вышеназванных отношений, по мнению исследователей в области юридических наук неоднобразен. Мы считаем, что целесообразно дифференцировать виды правового регулирования в сфере страхования.

При этом необходимо крайне внимательно подходить к вопросу конкретизации перечня нормативно-правовых актов, которые в той или иной мере выполняют регулятивную функцию в практической деятельности. Так, например, правоотношения, которые возникают в результате применения норм закона об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации, регулируются не только им, но и другими законами, среди которых закон об организации страхового дела. Не стоит также забывать, что в основу нормативно-правовой регламентации какой-либо сферы страхования положены и положения законов субъектов нашего государства. Например, сфера медицинского страхования выступая в качестве специального вида социальной охраны нашего государства, согласно положениям Конституции России, относится к введению и субъектом Российской Федерации. Однако, основные направления развития данной области по-прежнему определяются на федеральном уровне.

Деятельность по страхованию предпринимательского риска регулируется положениями закона об организации страхового дела. Как и предыдущая сфера, она также регулируется и другими законодательными актами, среди которых закон о взаимном страховании, который в свою очередь определяет и конкретизирует спектр общественных отношений в данной сфере. Согласно, положениям вышеназванного закона, объектом такого вида страхования в нашем государстве являются имущественные интересы участников каких-либо обществ, которые непосредственно связаны с предпринимательской деятельностью. Другим федеральным законом (закон о лизинге) определяется процедура и порядок страхования предмета финансовой аренды и различных предпринимательских рисков.

Таким образом получается, что нормативно-правовая регламентация страхового дела весьма многообразна, как уже говорилось ранее. Это обусловлено, прежде всего наличием внушительного количества нормативно-правовых актов, которые регулируют общественные отношения в сфере страхового дела. Мы, в рамках настоящего исследования, предлагаем дифференцировать данные акты на группы, поскольку при разработке мер противодействия мошенничествам в сфере страхового дела, это позволит разработать точечные и высокоэффективные

методы и приемы воздействия на лиц, совершающих такие преступления. Мы предлагаем, разграничить нормативно-правовую базу следующим образом:

- акты, регламентирующие страховые дела на федеральном уровне;
- акты, регламентирующие вышеназванную деятельность на уровне субъектов.

Говоря о первом, целесообразно указать, что нормативно-правовая регламентация на федеральном уровне, содержит множество видов законов, которые регулируют отдельные виды страхования.

Законы субъектов фактически дополняют положения федеральным законом, акцентируя внимание на специфической социально-экономической ситуации в конкретном регионе.

Учет этих обстоятельств, прежде всего позволит выработать эффективную траекторию курса отечественной уголовно-правовой политики современной России.

Из представленных классификаций страховых отношений можно сделать следующие выводы:

1. Страховые отношения могут быть разделены на категории в зависимости от субъекта страхования и сторон договора страхования. Это позволяет учесть разные виды интересов, которые могут быть застрахованы;

2. Различие между единовременным и долгосрочным страхованием влияет на длительность договора страхования и период, на который страхователь может застраховать свои интересы.

3. Развитие страховых взаимоотношений обладает рядом возможных перспектив, среди которых можно выделить такие как: технологические инновации, персонализация страхования, развитие страхования в новых сферах.

¹ Бабурина, Н. А. Страхование. Страховой рынок России : учебное пособие для среднего профессионального образования / Н. А. Бабурина, М. В. Мазаева. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – С. 99.

² Брылева, Л. Г. Страхование в системе обеспечения экономической безопасности / Л. Г. Брылева // *Фундаментальные исследования*. – 2022. – № 7. – С. 25-29.

³ Соболева, Д. Р. Личное страхование / Д. Р. Соболева, А. Н. Гридина, И. А. Мохов // *Управление социально-экономическим развитием регионов: проблемы и пути их решения : Сборник статей 10-й Международной научно-практической конференции, Курск, 06 октября 2020 года. – Курск: Курский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при правительстве российской федерации», 2020. – С. 434-437.*

⁴ Терских, К. О. Страхование как инструмент защиты интересов медицинских работников / К. О. Терских // *Global and Regional Research*. – 2020. – Т. 2, № 4. – С. 59-68.

⁵ Черкесова, С. В. Страхование в России / С. В. Черкесова // *Форум молодых ученых*. – 2019. – № 2(30). – С. 1613-1616.

CLASSIFICATION OF INSURANCE RELATIONS

© 2023 Podgorskaya Lada Dmitrievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: l.podgorskaya@yandex.ru

Keywords: insurance, relations, insurance relations, classification.

The article is devoted to the classification of some types of insurance relations in the Russian Federation today.

ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА СУДЕБНЫХ ЭКСПЕРТИЗ ПО ДЕЛАМ КОРРУПЦИОННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

© 2023 Рудниченко Анастасия Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: anastasiarudnichenko@yandex.ru

Ключевые слова: судебные экспертизы, коррупционная направленность, преступление, производство.

В статье представлен анализ производства судебных экспертиз по делам коррупционной направленности и рассмотрены особенности их назначения. Актуальность темы данной статьи обусловлена тем, что в большинстве случаев при расследовании преступлений коррупционной направленности необходимо назначение судебных экспертиз. Одним из возможных способов объективации расследования коррупционных преступлений является заключение судебной экспертизы. Рассмотрены судебные практики, где применяются такие экспертизы, как химическая, фоноскопическая, психолого-лингвистическая, почерковедческая, судебно-техническая, судебно-бухгалтерская экспертизы.

При расследовании дел, связанных с коррупционной направленностью, нередко следователи прибегают к помощи судебных экспертов. Ведь судебная экспертиза - это незаменимая часть в расследовании уголовных дел, на которой строится доказательная база подтверждающая или опровергающая вину подозреваемого.

Разновидностью доказательной базы являются заключения и показания эксперта и специалиста. Поэтому в целях исключения проблемных моментов относительно заключения экспертов, необходимо осуществлять верное определение задач экспертизы, верно формулировать вопросы для эксперта, а также производить соответствующий выбор средств для достижения целей экспертизы¹.

Чаще всего при расследовании дел коррупционной направленности назначаются комплексные судебные экспертизы, для расследования дел сразу несколькими экспертами и специалистами в разных областях².

В заключении экспертов указывается исследование, объем, факты и выводы каждого участника экспертизы. Эксперт подписывает ту часть заключения, которая была проведена им и несет за нее ответственность.

В тех случаях, когда видео, аудиозапись и фото разрешение выходит за рамки установленных норм, данный материал направляют на фоноскопическую экспертизу. Данная экспертиза помогает идентифицировать голос на записи, разъяснить

* Научный руководитель – Хаснугдинов Ренат Рафаильевич, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

смысл содержания. С целью установления психологического портрета человека определение его эмоционального и психологического состояния назначается психолого-лингвистическая экспертиза.

В практике имелись случаи назначения комплексной судебной экспертизы в составе экспертов по фоноскопической экспертизе и психолого-лингвистической экспертизе. Приговор № 1-2/2014 1-2/2014(1285/2013); 1-2/2014Г 1-285/2013³ от 28.02.2014 г. Советского районного суда г. Волгоград, в котором была назначена фоноскопическая экспертиза. С.М., являясь должностным лицом, получил лично взятку в виде денег от ФИО2 за действия в пользу взяткодателя. В ходе судебного следствия было исследовано заключение фоноскопической судебной экспертизы № 6/1115, по которой установлено, что С.М. принимает участие в разговоре с обсуждением условий передачи взятки. Кроме того, в процессе расследования данного уголовного дела были назначены психолого-лингвистические экспертизы №291/12 от 06.06. 2012 года, согласно которой ФИО2, в разговоре указывает на последующее решение своей проблемы и говорит о денежной сумме в размере 500 рублей

В заключение эксперты написали, что в видеозаписи нет психологических признаков оказываемого на лицо; в речи присутствуют психологические признаки скрытых обстоятельств и психологические признаки построения ложных сообщений. Данные признаки были выявлены на видео, где лицо заявляет о том, что не имеет никакого отношения к данному гарантийному письму. Также были выявлены и психологические признаки, когда С.М. поверил на слова ФИО2, что тот после того, как С.М. подпишет документы на поставку оборудования ФИО 2 действительно поставит их. На видео было зафиксировано, что в речевом поведении С.М. не было психологических признаков, заученности.

При расследовании дел коррупционной направленности следователь также может назначить химическую экспертизу, когда в ходе проведения задержания преступника с личным производится изъятие предметов одежды и иных предметов, которые могут иметь следы соприкосновения с предметом взятки. Наличие обнаруженных микровеществ в данном случае может свидетельствовать о совершении преступления и его способе. Следователем указываются уточняющие вопросы судебному эксперту: имеются ли на представленных купюрах, предметах одежды, тампонах со смывами рук подозреваемого наслоения специального химического вещества⁴?

В ходе задержания могут также быть изъяты документы, например, доверенность, завещание, личные записи, где отражен почерк подозреваемого. Для выявления подлинности данных документов следователь назначает почерковедческую экспертизу.

В уголовном деле встречаются данные две экспертизы, которые были назначены в ходе расследования дела коррупционной направленности. Так, лицо А пригласило в свой кабинет гражданина Н, который в свою очередь являлся должностным лицом. В последствии гражданин Н написал на клочке газетной бумаги сумму, которую лицо А должно было ему передать за некие действия, которые он совершит в интересах лица А. В дальнейшем лицо А обратилось в правоохрани-

тельные органы. Были проведены оперативные мероприятия для диктофонной записи и пометки купюр. На встрече Н. взял деньги, но скинул пачку купюр вниз, где их поймал его родственник и уехал на автомобиле. После задержания следователь назначил почерковедческую и химическую экспертизу.

Благодаря почерковедческой экспертизы смогли определить подлинность написанной суммы обвиняемым. А химическая экспертиза выявила следы с купюр.

Бывают случаи на практике, когда коррупция появляется в сфере здравоохранения. Рассмотрим пандемию в России, которая началась в 2019 г. Медицинские работники начали пользоваться своим должностным положением с целью получения материальной выгоды. Бывали случаи приобретения медицинских справок, подделка документов о приобретении оборудования ИВЛ у не проверенных организаций.

Так, в г. Самара в 2022 г. был задержан заместитель главврача, который работал в больнице им. Семашко. В 2021 году им был заключен контракт с ООО на приобретение медицинского оборудования стоимость которого на 55% выше рыночной стоимости, что сильно сказалось на финансах больницы. В ходе следственных действий заместитель главврач был оправдан и было разрешено вернуться на рабочее место. 11 апреля 2023 года было снова возбуждено уголовное дело против заместителя главврача. Он заключил с компанией «Диэль» контракт на поставку медицинского оборудования по завышенной цене. В 2020 г. выручка компании составила 12 млн. руб, а в 2021 г.- 197 млн. руб. Финансовая отчетность за 2022-2023 г. отсутствует. С больницей им. Середавина компания успела заключить 28 контрактов на сумму 121 млн. руб. К расследованию была привлечена судебно-бухгалтерская экспертиза, которая помогла выявить неточности в бухгалтерских отчетах данной компании.

Также, медицинские работники в период пандемии использовали свое должное положение и выписывали медицинские справки, о том, что пациент прошел вакцинацию. Для раскрытия данных преступлений назначали судебно-техническую экспертизу, которая помогла изучить медицинскую документацию. Цель экспертизы состояла в получении ответов на вопросы следователя. Чаще всего следователя интересовали ответы на вопросы о времени составления документа, были ли в него внесены изменения, определение относительной давности документа (текста), времени внесения определенных записей, установление факта заполнения истории болезни пациента.

В Ульяновской области 21.07.2021 года было возбуждено уголовное дело о фальсификации справок о вакцинации и внесении ложных сведений в ЕГИС в сфере здравоохранения. Группа врачей в составе сотрудников частных клиник и одного государственного учреждения здравоохранения организовали преставление в Территориальный Фонд обязательного медицинского страхования Ульяновской области заведомо недостоверных показаний в количестве граждан, прошедших диспансеризацию (ч. 4 ст. 159, ч. 1 ст. 237, ч. 4 ст. 274.1, ч. 1 ст. 327 УК РФ). Взамен Фонд предоставил оплату в 500 тысяч рублей за якобы выполненные медицинские услуги. Также, организационная группа предоставила ложные показа-

ния в ЕГИС о вакцинации о COVID-19, а также изготовление и выдачу справок, содержащие заведомо ложные сведения. Якобы граждане, получившие данные справки, прошли вакцинацию⁵.

Таким образом, при расследовании коррупционных преступлений назначение и производство судебных экспертиз осуществляется для формирования доказательственной базы. Следователь должен сформировать перечень точных вопросов, на которые эксперту необходимо подготовить ответы. В дальнейшем, опираясь на результаты судебной экспертизы, следователь сможет раскрыть коррупционное преступление.

¹ Перевозчиков А. В. Некоторые вопросы, связанные с назначением судебных экспертиз при расследовании преступлений коррупционной направленности / А. В. Перевозчиков. – 2021. – № 49 (391). – С. 257-259.

² Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 07.10.2022) Статья 201. Комплексная судебная экспертиза.

³ Приговор № 1-2/2014 1-2/2014(1-285/2013;) 1-2/2014Г 1-285/2013 от 28 февраля 2014 г.

⁴ Илларионова Е. А. , Сыроватский И. П. Судебно-химическое отделение бюро судебно-медицинской экспертизы //– Иркутск 2020. – С. 17.

⁵ Калентьева Т. А., Рудниченко А.А. Сборник материалов XXI Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы общества, экономики и права в контексте глобальных вызовов» (шифр – МНКAB) г. Москва Особенности расследования коррупционных преступлений в здравоохранении. //– г. Москва 14 июня 2023 г. С. 278-286.

FEATURES OF THE PRODUCTION OF FORENSIC EXAMINATIONS IN CORRUPTION-RELATED CASES

© 2023 Rudnichenko Anastasia Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: anastasiarudnichenko@yandex.ru

Keywords: forensic examinations, corruption orientation, crime, production.

The article presents an analysis of the production of forensic examinations in corruption-related cases and examines the features of their appointment. The relevance of the topic of this article is due to the fact that in most cases, when investigating corruption-related crimes, it is necessary to appoint forensic examinations. One of the possible ways to objectify the investigation of corruption crimes is the conclusion of a forensic examination. Judicial practices where such examinations as chemical, phonoscopic, psychological and linguistic, handwriting, forensic technical, forensic accounting expertise are used are considered.

ТРАНСФОРМАЦИЯ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПОД ВОЗДЕЙСТВИЕМ ВЫЗОВОВ, ОБУСЛОВЛЕННЫХ ВОЕННЫМ ВРЕМЕНЕМ 1941–1945 ГГ.

© 2023 Советкина Анастасия Сергеевна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.sovetkina98@yandex.ru

Ключевые слова: уголовное законодательство, дезертирство, преступление, Великая Отечественная война, военный трибунал, военное положение.

Статья посвящена изучению особенностей и трансформации уголовного законодательства в Советском государстве в период Великой Отечественной войны (далее – ВОВ). Рассмотрены основные правовые акты Президиума Верховного Совета СССР, постановления Пленума Верховного Суда СССР и акты иных органов, определивших новый виток в установлении судебной практики военного периода. Проанализированы составы новых преступлений, введенных в период ВОВ, как один из способов урегулирования общественных отношений, сложившихся в указанный период.

ВОВ по праву является одним из важнейших периодов отечественной истории. Указанный период характеризуется особой жестокостью и сложностью. Для советского народа годы войны предстали как тяжелейшее испытание. Определенно, что война оказала непосредственное влияние на сложившиеся общественные отношения Советского государства, затронув все сферы жизнедеятельности как отдельного человека, так и государства в целом. В свою очередь, государству было необходимо принимать ряд мер и действий, направленных на достижение победы и урегулирование вновь сложившихся общественных отношений. Изменение законодательства на «военный лад» являлось одним из механизмов, с помощью которого государство достигало основную цель – победа над врагом.

Следует отметить, что начиная с первых дней ВОВ, законодательство Советского государства начало претерпевать серьезные изменения. Уже 22.06.1941 г., т.е. на второй день войны, Указом Президиума Верховного Совета СССР на территории Советского государства было введено военное положение. Указанный нормативно-правовой акт во многом определил дальнейшее становление и развитие чрезвычайного военного законодательства СССР во всех сферах жизнедеятельности общества. Существующее положение на территории Советского государства в годы ВОВ требовало кардинальных изменений в законодательстве СССР. Уголовное законодательство Советского государства не стало исключе-

* Научный руководитель – Ланг Петр Петрович, доктор юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

нием, в указанное сфере произошли глобальные изменения под воздействием вызовов, обусловленных военным временем 1941-1945 гг. Важность и актуальность изучения трансформации уголовного законодательства состоит в том, что посредством проведения анализа основных изменений в данной сфере, произошедших в годы ВОВ, представляется возможным определить наиболее успешные из них, посредством которых победа над врагом была достигнута. Успешный опыт советского государства по трансформации уголовного законодательства может быть применен в качестве усовершенствования существующего законодательства Российской Федерации.

Как известно, на протяжении 2022 и 2023 гг. РФ проводится специальная военная операции, на ряде территории РФ введено военное положение¹. Ситуация, сложившаяся в современном мире, по аналогии с периодом ВОВ, обусловила изменение существующих общественных отношений, что в свою очередь требует изменений в их законодательном регулировании. На основании вышеуказанного, следует вывод, что анализ изменений уголовного законодательства в годы ВОВ является актуальным и необходимым исследованием на сегодняшний день.

Рассматривая трансформацию уголовного законодательства в военный период необходимо отметить, что на момент начала войны, основными нормативно-правовыми актами, содержащими в себе уголовно-правовые нормы, являлись Основные начала уголовного законодательства Союза ССР и Союзных Республик, а также Уголовные кодексы Советских социалистических республик².

Рассматривая в общих чертах трансформацию уголовного законодательства под воздействием вызовов, обусловленных военным временем, необходимо отметить ужесточение наказаний за имеющиеся на тот момент составы преступлений, появление новых составов преступлений и санкций за их совершение, утверждение новых органов, вправе рассматривающих определенные категории уголовных дел, издание различными органами значительного количества нормативных актов в рассматриваемой нами сфере.

Обратимся подробнее к одной из особенностей уголовного законодательства в годы ВОВ. Указанная особенность заключается в применении уголовного закона по аналогии. Совершенно очевидно, что в период ВОВ, в целях поддержания уровня безопасности государства и достижения победы, возникла необходимость в формировании новых составов преступлений, ужесточении наказаний за совершение ряда преступлений и др. Для решения указанных задач в годы ВОВ было издано значительное количество постановлений Пленумов Верховного Суда СССР (ВС СССР), указов Президиума Верховного Совета СССР и др. Значимость указанных актов является высокой, помимо утверждения и разъяснения новых составов преступлений, разрешались всевозможные правовые коллизии уголовного законодательства, обусловленные военным временем. Следует отметить, что в основном, именно указанные акты обуславливали трансформацию уголовного законодательства в период ВОВ.

Рассматривая указанную особенность, обратим внимание на Указ Президиума Верховного Совета СССР от 06.07.1941 «Об ответственности за распространение в военное время ложных слухов, возбуждающих тревогу среду населения».

Данным указом был сформирован совершенно новый, ранее не существовавший, в Уголовных кодексах Советских социалистических республик не содержащийся, состав преступления³. В указанном правовом акте Президиума Верховного Совета СССР содержалась также норма, предусматривающая санкцию за совершение названного преступления.

Указанный нормативный акт Президиума Верховного Совета СССР является одновременно демонстрацией двух специфических особенностей уголовного законодательства в военный период. Во-первых, это само по себе издание акта, отличного от Уголовных кодексов Советских республик, устанавливающих состав преступления. Во-вторых, это формирование нового состава преступления.

Рассматривая введение новых составов преступлений как особенность уголовного законодательства в годы ВОВ, следует обратить внимание еще на один нововведенный в период ВОВ состав преступления. Самовольный уход с предприятий военной промышленности, указанное деяние порождало за собой уголовную ответственность для лиц, совершивших его. Указанный состав преступления предусматривался также одним из изданных правовых актов Президиума Верховного Совета СССР в годы ВОВ.

Проанализируем еще одну из особенностей трансформации уголовного законодательства в военный период. Такой особенностью является создание специализированных органов, уполномоченных на ведение следствия и судопроизводства по ряду категории преступлений.

Среди таких специализированных органов можно выделить военные трибуналы, военно-полевые суды. Подробнее рассмотрим деятельность военных трибуналов. Указанный орган был уполномочен на ведение судопроизводства по ряду категории дел. К таким делам относились уголовные дела за совершение государственных преступлений, преступлений в сфере военной службы, например, измена Родине, шпионаж, дезертирство, разглашение государственной тайны и другие. Указом Верховного Совета СССР от 22.06.1941 «Об утверждении Положения о военных трибуналах в местностях, объявленных на военном положении, и в районах военных действий» были регламентированы порядок функционирования, подсудность и другое⁴.

Также следует обратить внимание на еще одну особенность уголовного законодательства в годы войны. Для рассмотрения данной особенности необходимо обратиться к Указу Президиума Верховного Совета СССР от 19.04.1943 №39. В соответствии с данным указом были определены санкции для фашистов, шпионов, изменников Советской Родине за совершение ряда преступлений (в числе которых убийства, истязания советских граждан). Для немецко-фашистских захватчиков в качестве меры наказания предусматривалась смертная казнь путем повешения. Но, примечателен тот факт, что для пособников, иных лиц, замеченных в помощи фашистам, из числа советских граждан, предусматривался иной вид наказания, который ранее не был предусмотрен уголовным законодательством СССР. Таким видом наказания выступали каторжные работы от 15 до 20 лет⁵.

В качестве одной из особенностей уголовного законодательства в годы ВОВ следует обратить внимание на широкое применение такой практики как отсрочка исполнения приговоров. Количество осужденных военнослужащих за период ВОВ является значительным. Данный факт сокращал военную силу и мощь Советской Армии. В целях недопущения сокращения военных сил армии, военные трибуналы, в случае совершения военнослужащими ряда преступлений, санкцией за совершение которых было лишение свободы, применяли институт отсрочки исполнения наказания. Следует отметить, что применяя указанный институт, учитывался характер совершенного преступления, личность преступника и ряд иных дополнительных факторов. Кроме того, за совершение отдельных категорий преступлений, рассматриваемый институт отсрочки не принимался (например, преступления против государственной власти). Применение отсрочки исполнения наказания в условиях военного времени позволяло сохранять численность Советской Армии на должном уровне, что способствовало достижению основной цели – достижению победы.

Резюмируя вышеуказанное, мы пришли к выводу, что условия военного времени трансформируют сложившиеся общественные отношения, законодательство, регулирующее их, и в целом, подвергают изменения во всех сферах общества. Уголовное законодательства в годы ВОВ подверглось изменениям с самого начала военных действий. Несомненно, что война обусловила ряд характерных особенностей уголовного законодательства. Опыт по изменению уголовного законодательства в годы ВОВ является вполне успешным, формирование новых составов преступлений, ужесточение и появление новых видов наказаний за совершение отдельных категорий преступлений, применение института отсрочки наказания являлись мерами, способствующими достижению основных целей и задач, стоящих перед страной в условиях войны.

¹ Указ Президента Российской Федерации от 19.10.2022 № 756 «О введении военного положения на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской и Херсонской областей». Доступ из справ. –правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 11.09.2023).

² См.: Жадан В.Н. Об особенностях уголовного законодательства в годы Великой Отечественной войны // Юридическая наука. 2020 №5. С. 85-91.

³ См.: Черепанова Е.В. Уголовное право в годы Великой Отечественной войны: основные тенденции развития // Журнал российской права. 2010. №10. С. 139-144.

⁴ См.: Ланг П.П. Функция правосудия: прошлое и настоящее // Российский судья. 2022. №12. С. 41-46.

⁵ См.: Ревякин В.Н. Чрезвычайное законодательство: специфика регулирования общественных отношений в условиях военного времени: материалы международной научной конференции «Государство. Право. Война (к 75-летию победы советского народа в Великой Отечественной войне)». Санкт-Петербург. Часть 2. 28-29 апреля 2020 г./ Отв. ред. Н. С. Нижник. 2020. С. 59-63.

**THE TRANSFORMATION OF CRIMINAL LEGISLATION
UNDER THE INFLUENCE OF THE CHALLENGES
CAUSED BY THE WARTIME OF 1941-1945**

© 2023 Sovetkina Anastasia Sergeevna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: a.sovetkina98@yandex.ru

Keywords: criminal law, desertion, crime, the Great Patriotic war, military tribunal, martial law.

The article is devoted to the study of the peculiarities and transformation of criminal legislation in the Soviet state during the Great Patriotic War (hereinafter – WWII). The main legal acts of the Presidium of the Supreme Council are considered USSR, resolutions of the Planet of the Supreme Court of the USSR and acts of other bodies that determine a new round in the establishment of judicial practice of the war period. The compositions of new crimes introduced during the Second World War as one of the ways of regulating social relations that developed during this period are analyzed.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СЕТИ ИНТЕРНЕТ: СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ

© 2023 Солодовников Вадим Александрович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: solodovnikov_russia@mail.ru

Ключевые слова: голосование, избиратели, информационные технологии, избирательный процесс.

С помощью сравнительно-правового метода исследуется реализация информационных технологий в избирательный процесс зарубежных стран. Прослеживаются этапы использования таких технологий в отдельных зарубежных странах.

Более перспективным и объемным направлением с точки зрения использования новых информационных технологий в избирательном процессе, является голосование избирателей с помощью сети Интернет¹.

Использование сети Интернет для голосования избирателей началось в качестве эксперимента в США в 1996 году, но свое активное развитие получило в 2000-х годах. Говоря об использовании информационных технологий нового поколения в США необходимо отметить, что каждый штат США вправе устанавливать свой порядок избирательного процесса, чтобы приводит к существенным различиям. После выборов 2000 года в США была развернута полномасштабная кампания к переходу на голосование через сеть Интернет, которая в настоящее время предоставляет право голосовать только находясь физически в пределах США за редким исключением. Интернет-голосование в США разделяется на виды: с помощью веб-портала, электронной почты (email) и электронного факса. В некоторых штатах возможно использование только одного вида интернет-голосования, в других избиратели могут выбрать предпочтительный способ. В настоящее время четыре штата разрешают избирателям отправлять заполненные избирательные бюллетени через веб-портал: Аризона, Колорадо, Миссури и Северная Дакота. При этом Миссури разрешает электронное направление бюллетеней только для военных избирателей, находящихся в «горячих точках». Те же самые штаты разрешают избирателям направлять бюллетени по электронной почте или факсу.

Штат Алабама в 2016 году провел эксперимент, который позволял избирателем, находящимся за пределами территориальных границ США передавать изби-

* Научный руководитель – Сидорова Анна Викторовна, кандидат юридических наук, Самарский государственный экономический университет.

рательные бюллетени через веб-портал. В настоящее время эксперимент приостановлен. В одном штате США есть возможность голосования через мобильное приложение - Западная Вирджиния внедрила мобильное приложение для голосования в 2018 году с использованием технологии blockchain. Однако, пока не предполагается повсеместного использования мобильной технологии.

Согласно докладу CNN, государство планирует разрешить военнослужащим, которые являются постоянными жителями штата Западная Вирджиния, разрешить голосовать за рубежом через свои смартфоны, используя приложение для голосования по технологии blockchain под названием Voatz².

В правовой литературе отмечается, что несмотря на повсеместное использование сети Интернет для голосования, с ней сопряжено больше проблем, чем ответов. Поставщики программного обеспечения для онлайн-выборов, заинтересованные в продаже своей продукции, преуменьшают присущие риски и обещают надлежащую «интернет-безопасность». Однако эксперты в области компьютерной безопасности утверждают, что ничто, отправленное через Интернет, не является безопасным³. Персональные компьютеры избирателей, с которых отправляются электронные письма, легко и постоянно подвергаются атакам вирусов, червей, троянских коней и шпионских программ⁴. Избирательная комиссия не имеет возможности узнать, соответствует ли проголосовавший избирательный бюллетень тому, который был первоначально отправлен избирателем, независимо от того, насколько хорошо обеспечена компьютерная безопасность избирательной комиссии и сколько средств было потрачено на лицензионное программное обеспечение и модернизацию системы. Вопросы безопасности и легитимности избирательного процесса в США стали еще более актуальными. Отмечается: «Право тайного голосования на публичных выборах является основной ценностью в системе самоуправления Соединенных Штатов. Тайна и неприкосновенность частной жизни в выборах защищают от принуждения и имеют важное значение для обеспечения целостности избирательного процесса. Тайна бюллетеня гарантируется в государственных конституциях и уставах по всей стране. Однако, поскольку государства разрешают маркировку и передачу помеченных бюллетеней через Интернет, право на тайное голосование разрушается, а целостность наших выборов подвергается риску»⁵.

Среди государств-передовиков, использующих систему Интернет-голосования, необходимо отметить Эстонию. Возможность голосования через Интернет функционирует в Эстонии с 2005 года. Интернет-голосование или i-Voting - это система, которая позволяет избирателям заполнить бюллетени с любого компьютера, подключенного к Интернету в любой точке мира. По информации разработчиков системы, в отличие от дорогостоящих и проблемных систем электронного голосования, используемых в других государствах, эстонское решение является простым и безопасным.

В течение назначенного периода предварительного голосования избиратель регистрируется в системе с использованием ID-карты или мобильного идентификатора и заполняет бюллетень. Использование удостоверения личности другого лица (или мобильного идентификатора) для голосования и передачи PIN-кодов

карты другому лицу запрещено. Загруженное приложение I-голосования шифрует голосование. Зашифрованное голосование можно рассматривать как голосование, содержащееся во внутреннем анонимном конверте. После этого избиратель подписывает бюллетень цифровой подписью для подтверждения своего выбора. Под цифровой подписью к зашифрованному голосованию добавляются личные данные избирателя или внешний конверт. Персональные данные избирателя изымаются из бюллетеня до того, как он попадает в Национальную избирательную комиссию для подсчета голосов, тем самым обеспечивая анонимность. Интересным является тот факт, чтобы интернет-голосование позволяет избирателям регистрироваться и голосовать столько раз, сколько они хотят в течение предвыборного периода. Каждый последующий голос отменяет предыдущий и у избирателя всегда есть возможность изменить свое решение. Приведем пример периода голосования в Эстонии на парламентских выборах 2019 года:

- к 1 февраля 2019 года - иностранные представительства Эстонии должны были получать заявки на голосование по почте;
- 16-21 февраля 2019 года - голосование организуется в иностранных представительствах в течение не менее двух дней;
- 21-24 февраля 2016 года - предварительное голосование в местах для голосования, назначенных Государственной избирательной комиссией;
- 25-27 февраля 2019 года - предварительное голосование во всех избирательных округах;
- 21-27 февраля 2019 года - электронное голосование;
- 3 марта 2019 года - День выборов, то есть подведение итогов голосования всеми способами⁶.

Если в избирательном округе обнаружено, что избиратель проголосовал как в электронном виде, так и с бумажным бюллетенем, информация отправляется в Комитет электронного голосования, и голосование избирателя отменяется. В Эстонии существуют три способа идентификации человека и предоставления цифровой подписи при голосовании:

- Голосование посредством удостоверения личности - ID-карта с PIN-кодами. Для голосования с помощью ID-карты необходимы компьютер с подключением к Интернету, считыватель смарт-карт и программное обеспечение ID-карты. Избиратель вводит идентификационную карточку в устройство чтения карт, открывает веб-сайт для голосования, загружает и запускает приложение для голосования, идентифицирует себя, вводя код PIN1, делает свой выбор и подтверждает свой выбор с помощью цифровой подписи (путем ввода кода PIN2).

- Голосование посредством цифрового идентификатора - Digi-ID, который является документом, позволяющим идентифицировать человека в электронной среде и предоставлять цифровую подпись. Digi-ID выглядит как удостоверение личности, но без фото пользователя, и его можно использовать только через Интернет. Этапы голосования данным способом и средства использования Digi-ID аналогичны тем, которые используются с ID-картой.

- Голосование посредством мобильного идентификатора – это SIM-карта Mobile-ID с PIN-кодами и сертификатами. Для голосования с помощью данного метода необходимы компьютер с подключением к Интернету и мобильный телефон. Мобильный телефон с соответствующей SIM-картой одновременно выполняет функции карты и устройства чтения карт. Голосование проходит в следующем порядке: избиратель открывает веб-сайт для голосования, загружает и запускает приложение для голосования, вводит свой номер мобильного телефона в приложение, идентифицирует себя, вводя в мобильный телефон код PIN-кода мобильного ID (до этого код управления отправляется на мобильный телефон по SMS), голосует и подтверждает свой выбор с помощью цифровой подписи, вводя в мобильный телефон код PIN-кода мобильного телефона (до этого код управления отправляется на мобильный телефон по SMS).

Мобильный идентификатор позволяет идентифицировать человека и давать цифровые подписи, но на данный момент невозможно проголосовать с помощью мобильного телефона, необходим компьютер с подключением к Интернету. Таким образом, пока рано говорить о полноценном мобильном голосовании, однако, Эстония сделала огромный шаг к развитию и применению такой технологии⁷. Начиная с 2017 года, универсальные функции проверки позволяют обеспечить в Эстонии более прозрачный процесс голосования. Для этого используется система проверки данных IVXV, где аудиторы могут проверять все входные и выходные файлы на предмет их согласованности в течение всего процесса. В качестве новых технологий, которые планируется в ближайшее время к применению в Эстонии, это - гомоморфная криптография, микс-сети и протоколы нулевого значения в целях безопасности и достоверности результатов голосования⁸. Гомоморфное шифрование - форма шифрования, позволяющая производить определенные математические действия с зашифрованным текстом и получать зашифрованный результат, который соответствует результату операций, выполняемых с открытым текстом. Микс-сети - это протоколы маршрутизации, которые создают связь между трафиком, используя цепочку прокси-серверов, которые принимают сообщения от нескольких отправителей, перемешивают их и отправляют их в случайном порядке в следующий пункт назначения. Протоколы нулевого значения – это протоколы идентификации с нулевым разглашением секрета, которые представляют собой многораундовую процедуру, в которой типовой раунд выполняется за три интерактивных шага, из которых первые два включают использование случайных значений⁹.

По мнению журнала «Forbes», именно эстонские технологии голосования на сегодняшний день являются передовыми для всего мира¹⁰.

¹ Селезнева М.П., Кочеткова А.С., Сидорова А.В. Опыт и перспективы электронного голосования в России // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 1-2. С. 608-614.

² URL: <https://money.cnn.com/2018/08/06/technology/mobile-voting-west-virginia-votz/index.html> (дата обращения 16.09.2023).

³ Сидорова А.В., Гордиенко С.Д. Информация как общенаучная категория // Уральский научный вестник. 2023. Т. 5. № 6. С. 3-8.

⁴ Smith P., Mulder M., Goodman S. Counting votes 2012: A State by State Look at Voting Technology Preparedness // URL: <https://www.verifiedvoting.org/resources/internet-voting> (дата обращения 16.09.2023).

⁵ Fitzgerald C., Smith P., Goodman S. The Secret Ballot At Risk: Recommendations for Protecting Democracy / EPIC, Verified Voting, Common Cause, 2016 // URL: <https://www.verifiedvoting.org/wp-content/uploads/2017/02/Secret-Ballot-At-Risk.pdf>. (дата обращения 16.09.2023).

⁶ URL: <https://www.valimised.ee/en>. (дата обращения 16.09.2023).

⁷ URL: <https://www.valimised.ee/en/internet-voting/internet-voting-estonia> (дата обращения 16.09.2023).

⁸ Solvak M., Vassil K. E-voting in Estonia: Technological Diffusion and Other Developments Over Ten Years (2005 - 2015) // URL: https://skytte.ut.ee/sites/default/files/skytte/e_voting_in_estonia_vassil_solvak_a5_web.pdf. (дата обращения 16.09.2023).

⁹ Демьянчук А.А., Мирин А.Ю., Молдовян Н.А. Типы и приложения протоколов с нулевым разглашением секрета // Информационно-управляющие системы. 2013. № 13. С. 67.

¹⁰ Leetari K. How Estonia's E-Voting System Could Be The Future // URL: <https://www.forbes.com/sites/kalevleetaru/2017/06/07/how-estonias-e-voting-system-could-be-the-future/> (дата обращения 16.09.2023).

INFORMATION TECHNOLOGIES USING THE INTERNET: COMPARATIVE LEGAL RESEARCH

© 2023 Solodovnikov Vadim Alexandrovich
Graduate student
Samara State University of Economics
E-mail: solodovnikov_russia@mail.ru

Keywords: voting, voters, information technology, electoral process.

Using the comparative legal method, the implementation of information technologies in the electoral process of foreign countries is investigated. The stages of the use of such technologies in certain foreign countries are traced.

ПРИНЦИП ЗАКОННОСТИ: ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ

© 2023 Стуликова Надежда Викторовна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: petr.lang@mail.ru

Ключевые слова: принцип права, принципы юридического процесса, принцип законности, право, правовая система.

В статье приводится анализ положений отечественной юридической доктрины, исследуются подходы и мнения известных исследователей, проводится аккумуляция теоретического опыта по вопросам значения и содержания принципа законности в отечественной системе права, а также представлены авторские выводы по заявленной тематике.

Положения современной юридической доктрины характеризуются обилием мнений, согласно которым содержание отдельных основополагающих и концептуальных идей, пронизывающих отрасли отечественного права положения законодательств, представляется весьма неоднозначным и сложным. Безусловно, наличие столь дифференцированных доктринальных подходов к сущности и содержанию принципов права детерминировано прежде всего малоизученностью заявленной тематики.

В рамках настоящего исследования мы уделим внимание вопросам понятия и содержанию одного из важнейших принципов отечественного права – принципа законности.

Известные ученые-юристы, среди которых Н.Л. Гранат и В.С. Афанасьев отмечают в своих трудах, что законность является принципом, режимом и методом реализации правовых предписаний, которые закреплены в законодательных положениях и подзаконных актах¹. Следование ему является неременным условием осуществления правовой деятельности субъектами права.

Несколько иной позиции придерживается Н.В. Витрук, который называет принцип законности идеей, отражающей режим реального выражения правовых предписаний в нормативно-правовых актах, а также его выражение в процессе законотворческой деятельности².

В.И. Шинд полагает, что законность есть не что иное как состояние стабильной безопасности «здоровья» государства, его соблюдение представляется как гарантия верховенства права³.

Приведенные авторские позиции позволяют смело констатировать, что принцип законности является общеобязательной и неотъемлемой категорией право-

* Научный руководитель – Ланг Петр Петрович, доктор юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

вой системы. Основное его содержание сводится к требованию неукоснительного соблюдения правовых предписаний участниками правоотношений. Таким образом, законность требует от человека следование той траектории поведения, которая прямо продекларирована нормативно-правовыми предписаниями. В юридической науке такое явление обозначают как правомерное поведение. Следовательно, принцип законности и правомерное поведение являются взаимосвязанными категориями, без первого нельзя говорить о втором, и наоборот.

В юридической науке нередко возникают споры о соотносимости законности и принципа законности⁴. Достаточно часто, в научных публикациях указанные дефиниции рассматриваются как синонимы, в то же время, некоторые исследователи рассматривают законность как более широкую доктринальную категорию нежели принцип законности. Данный тезис детерминирован тем, что принцип законности, как фундаментальная идея, помещенная в правовую систему, является неперенным условием законности, как явления более широкого и абстрактного.

Вместе с этим законность целесообразно дифференцировать не только от принципа законности, но и от одноименного процессуально-правового принципа, который нашел свое отражения в положениях процессуального законодательства. В последнем его следует рассматривать как процессуальную гарантию, которая призвана обеспечить назначение процессуально-правовой деятельности субъектов правоотношений, выражающейся в способах и средствах защиты прав и законных интересов ее участников. Следует отметить, что принцип законности в процессуальном праве, как процессуальная гарантия, соотносится с такими категориями как процессуальные сроки, права и обязанности, право на обжалование и пересмотр судебных актов и др.

Безусловно, продиктованная его содержанием необходимость неукоснительного исполнения нормативно-правовых предписаний, не позволит обеспечить надлежащего правопорядка в стране, только лишь посредством установления такого императива. Автор обращает внимание, что законность как принцип материального и процессуального права является ориентиром, который определяет вектор законодательного строительства с одной стороны, тогда как с другой служит ключевым атрибутом деятельности надзорных, судебных и правоохранительных органов.

Возвращаясь к вопросу о соотношении законности и принципа законности, следует уделить внимание вопросам понятия принципа как такового. Под принципом, прежде всего, понимается основополагающее и руководящее начало. Применительно к сфере права, принцип выступает в качестве явления, пронизывающего своим содержанием нормативно-правовые предписания.

В юридической доктрине по-прежнему остается открытым вопрос о понятии и значении принципа, как такового⁵. Проблематика данной дефиниции явилась предметом ряда исследований таких авторов как Л.С. Явич⁶, С.Н. Братусь, О.А. Красавчиков и др.

Аккумулируя авторские позиции по данному вопросу, можно констатировать, что принцип является фундаментом системы правовых норм, сосредоточенных в конкретной отрасли права, причем как материального, так и процессуального.

Материальным выражением принципов права являются отдельные предписания, закрепленные в законодательных актах, среди которых Конституция Российской Федерации, Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации, Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации и др.

Применительно к сфере процессуального права, имеет место быть дифференциация принципов на самостоятельные группы, в зависимости от сферы применения и регулирования. В процессуально-правовой науке выделяют функциональные и организационные принципы. Исследуемому принципу традиционно в юридической науке отводится особое место.

Законность выступает в качестве состояния общественной жизни, характеризующегося наличием качественной законодательной базы, при условии его неукоснительного соблюдения субъектами права⁷.

Свое начало, в национальном праве, принцип законности получил в положениях Конституции Российской Федерации.

Материально-правовой аспект указанного принципа состоит в том, что органы публичной власти, включая судебные органы в своей деятельности должны руководствоваться законодательными актами, принятыми и действующими на территории страны.

Процессуально-правовой аспект принципа законности заключается в том, что те же органы обязаны соблюдать, установленные законодательными актами, процедуры разрешения правовых споров⁸.

Таким образом, содержание принципа законности многогранно, что позволяет говорить о его универсальности для большинства отраслей материального и процессуального права. Безусловно, приведенный тезис, подтверждает его особое положение в системе национального права, и отличает от смежных категорий.

¹ Теория государства и права: Курс лекций / Под ред. Н.А. Катаева, В.В. Лазарева. Уфа, 1994. С. 389.

² Общая теория права. Курс лекций / Под ред. В.К. Бабаева. Нижний Новгород, 1993. С. 523.

³ Шинд В.И. Некоторые вопросы управления в органах прокуратуры (Методический аспект) // Проблемы теории законности, методологии и методики прокурорского надзора: Сборник научн. трудов. М., 1994. С. 27.

⁴ Ланг П.П. Ценность и экзистенция принципов права // Евразийский юридический журнал. – 2021. – № 6(157). – С. 84-87.

⁵ Ланг П.П. Аксиологическое измерение правовой материи: теоретические и утилитарно-практические аспекты. – Самара : ООО «Полиграфическое объединение «Стандарт», 2021. – С. 79.

⁶ Явич Л.С. Право развитого социалистического общества. Сущность и принципы. М., 1978. С. 8 - 9.

⁷ Ланг П.П. Право на бесплатную юридическую помощь как гарантия эффективной защиты // Вопросы экономики и права. – 2023. – № 176. – С. 18-22.

⁸ Ланг П.П. Процессуальная форма юридической деятельности // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2021. – № 1-2. – С. 335-338.

PRINCIPLE OF LEGALITY: CONCEPT AND CONTENT

© 2023 Stulikova Nadegda Viktorovna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: petr.lang@mail.ru

Keywords: principle of law, principles of legal process; principle of legality, law, legal system.

The article provides an analysis of the provisions of the domestic legal doctrine, examines the approaches and opinions of famous researchers, accumulates theoretical experience on the meaning and content of the principle of legality in the domestic legal system, and also presents the author's conclusions on the stated topic.

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОНСТИТУЦИОННЫХ ЦЕННОСТЕЙ

© 2023 Суркова Ольга Егоровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Olga.surkova@icloud.com

Ключевые слова: конституционная аксиология, конституционные ценности, национальная идентичность, права человека.

В работе проводится анализ различных научных подходов к пониманию конституционных ценностей, их места и роли в правовом регулировании общественных отношений. В настоящее время под воздействием различных политических, экономических, социальных факторов идет процесс формирования «новых» конституционных ценностей.

Тренды формирования конституционных ценностей осуществляются в двух направлениях: формирование новых универсальных ценностей и формирование национальных ценностей, в связи с чем, возникает проблема их соотношения и конкуренции.

Проблема конституционных ценностей нашла свое отражение в трудах представителей немецкой школы конституционного права, в работах представителей американской школы фундаментальных ценностей, а также в трудах российских ученых, таких как Т.С. Масловская, В.И. Крусс, В.Е. Чиркин, М.П. Малько и др.

Несмотря на то, что теория конституционной аксиологии как науки на протяжении довольно длительного периода изучает конституционные ценности, их сущность, содержание, классификацию и развитие, до сих пор понятие «конституционные ценности» остается не до конца изученным.

Основоположниками концепции конституционных ценностей являются такие известные немецкие правоведы, как А. Гензель, Р. Сменд, Д. Дюринг, Р. Алекси, которые еще в начале 30 – х годов XX столетия обратились к исследованию проблемы ценностей.

Немецкая доктрина конституционного права отводит конституционным ценностям особое место, они рассматриваются в качестве идейной основы Конституции и представляют собой «не только единство ценностей, но также в дальнейшем объединяют нацию на основе этих ценностей» и влияют на фундаментальное развитие государства и общества¹⁰.

В дальнейшем, категория конституционных ценностей разрабатывалась Федеральным Конституционным Судом Германии, который «обосновал и ввел в свою практику аксиологический подход», согласно которому, конституционное правосудие в ходе своей правоприменительной деятельности выявляет содержание конституционных ценностей.

Представители американской школы фундаментальных ценностей указывают на наличие в тексте Конституции моральных ценностей, которые выявляются в ходе конституционного толкования, выявляя таким образом связь между моралью и конституционными нормами⁹.

В российской юридической науке проблема конституционных ценностей начала исследоваться только в начале XXI века и за этот период сформировались различные подходы к пониманию данной правовой категории.

Так, Масловская Т.С. считает, что конституционные ценности - это «фундаментальные, обобщенные, стратегические приоритеты (цели, принципы) развития общества», «основополагающие (базовые) предельно обобщенные начала, цели, общие принципы, выполняющие роль правообразующего ориентира»⁶.

В.Е. Чиркин определяет конституционные ценности как «некое благо, которому отдается предпочтение в ряду других благ»³. В.И. Крусс подчеркивает, что конституционная аксиология дает «особые и отчетливые ценностные ориентиры и личностного самоопределения и публично-властной, в том числе правоохранительной практики»⁴. М.П. Малько также пишет о том, что «Конституция объединяет в себе и возводит на высший нормативно-правовой уровень основные направления и результаты демократического развития общества и государства в их ценностном проявлении»⁵.

Таким образом, под конституционными ценностями понимают некие идеалы, исходные начала, общечеловеческие ценности, к которым стремится общество и государство в определенный период развития. Следует подчеркнуть их особую социальную значимость, основанную на естественно – правовой концепции правосознания, воплотившей такие гуманистические идеи как признание высшей ценности человека, его прав и свобод, справедливости, равенства, демократии, политического плюрализма и др. Возникает вопрос: с какого момента высшие идеалы, моральные и общечеловеческие ценности приобретают статус конституционных?

На наш взгляд, такой статус возникает с момента их формального выражения в правовых актах, при этом следует отметить, что существует определенная иерархия конституционных ценностей в зависимости от юридического уровня источников, в которых они закреплены, следовательно, высшие конституционные ценности находят свое формальное выражение в текстах Конституций.

Однако, следует отметить, что конституционные ценности могут иметь и неформализованный, абстрактный характер, выраженный в общих принципах права, конституционных принципах, конституционных презумпциях, научных концепциях и правовых доктринах. Кроме того, как было указано выше, конституционные принципы находят свое выражения и в правовых актах органов конституционного контроля.

Исследуя проблему конституционных ценностей, необходимо обратить внимание на процесс их дальнейшего формирования, в связи с чем, следует выделить основные тренды их развития. С одной стороны, идет процесс расширения и универсализации каталога конституционных ценностей. Так, в текстах современных конституций находят свое отражение такие «новые» ценности как мир, безопасность, право, общественный прогресс, социальное и экономическое благополу-

чие. Эти ценности являются общепризнанными и носят экстерриториальный характер, находя свое отражение как на уровне международного, так и национального права. С другой стороны, наблюдается тенденция к формированию национальных конституционных ценностей, основанных на исторической, культурной, этнорелигиозной идентичности государств.

Универсализация конституционных ценностей связана, прежде всего, с конвергенцией правовых систем, их взаимопроникновением и формированием общих правовых конструкций, правовых принципов, сближения сущностного и лингвистического понимания национальных правовых категорий.

Процесс дальнейшего расширения конституционного регулирования и формирования новых конституционных ценностей является ответом на современный кризис духовных и нравственных ценностей, а также новых вызовов и угроз. Так, обострение международной обстановки, вооруженные конфликты во многих регионах мира, международный терроризм и экстремизм, а также иные реалии по новому ставят вопросы безопасности, в связи с чем, в текстах европейских конституций появляются нормы о национальной безопасности, право на личную безопасность, обязанности граждан в сфере безопасности и обязанность государства обеспечивать безопасность граждан.

Мировые экологические проблемы, кризис продовольствия обусловили расширение перечня гуманитарных прав личности, в связи с чем, в конституциях наименее развитых стран закрепляют права на доступ к воде, достаточное и соразмерное питание, обязанности государства защищать граждан от голода.

Ответом на легализацию однополых браков явилось конституционное закрепление института брака как добровольного союза мужчины и женщины. Так, например, новая венгерская конституция, основываясь на христианских ценностях, провозглашает семью как основу сохранения нации, к высшим конституционным приоритетам относит веру, любовь, достижение блага, безопасности, порядка, справедливости и свободы.

В конституции Венгрии также нашли отражение важнейшие христианские ценности, такие как защита жизни человека, начиная с момента его зачатия, установлен запрет на евгеническую практику, запрещено использовать тело человека или его части в целях наживы или клонирования⁸.

Однако, наряду с формированием универсальных конституционных ценностей идет процесс формирования региональных, национальных ценностей, обусловленных историческим развитием государств, культурой, религией, традициями и менталитетом народа. В связи с этим, возникает вопрос о соотношении универсальных конституционных ценностей и национальных, традиционных ценностей. Не всегда экспорт чуждых правовых ценностей может быть инкорпорирован в правовую систему той или иной страны и быть приемлемым для общественного и государственного порядка. К примеру, внедрение западных либеральных ценностей в конституции государств, где отсутствует демократические традиции, может привести к серьезным противоречиям и их неприятию.

Таким образом, в настоящее время идет процесс формирования двухуровневой системы конституционных ценностей, в связи с чем возникает проблема кон-

курении и согласования универсальных и национальных ценностей. На наш взгляд, пределы универсализации конституционных ценностей ограничиваются национальными конституциями, которые охраняют конституционный порядок, суверенитет и национальные интересы государства, устанавливают его экономические, политические и социальные основы. Несомненно, проблема определения сущности, содержания, развития и формирования конституционных ценностей вызывает научный интерес и требует дальнейшего изучения.

¹ Енгибарян Р. В. Конституционное развитие в современном мире. Основные тенденции. Норма, 2019. С. 496.

² Зорькин В. Д. Конституционная идентичность России: доктрина и практика // Журнал конституционного правосудия. - 2017. - № 4 (38) С. 1- 5.

³ Конституция в XXI веке: сравнительно-правовое исследование / под ред. В. Е. Чиркина. М., 2011. С. 26.

⁴ Крусс В.И. Теория конституционного правопользования. – М., 2007.

⁵ Малько М.П. Предмет конституционной аксиологии//Вестник Челябинского государственного университета.2010-№ 19 (200). Право. Вып.2

⁶ Масловская Т. С. Конституционные ценности и их отражение в международном и национальном законодательстве // Ценностная парадигма Основного закона Республики Беларусь: матер. респ. науч.-практ. конф., 14 марта 2013 г., Минск / редкол.: Г. А. Василевич и др. Минск, 2013. С. 37.

⁷ Суханова А. А. Конституционные ценности современной России // Проблемы права. – 2019.– № 1 (55). – С. 39–42.

⁸ Constitution/ Basic law of Hungary, 25 April, 2011. URL: https://www.constituteproject.org/constitution/Hungary_2011.pdf.

⁹ Dworkin R. Taking Rights Seriously. – Harvard University Press. Cambridge, 1977.

¹⁰ Kommers D.P. Constitutional jurisprudence of the Federal Republic of Germany. 2-nd ed., rev. and expanded. – Durham; London: Duke univ. press, 1997.

PROBLEMS OF FORMATION OF CONSTITUTIONAL VALUES

© 2023 Surkova Olga Egorovna
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Olga.surkova@icloud.com

Keywords: constitutional axiology, constitutional values, national identity, human rights.

This paper analyzes various scientific approaches to understanding constitutional values, their place and role in the legal regulation of public relations. Currently, under the influence of various political, economic, and social factors, the process of forming «new» constitutional values is underway.

СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НАЛОГОВЫХ СИСТЕМ

© 2023 Тихонова Виктория Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vikatihonova2016@mail.ru

Ключевые слова: налоги, налоговые платежи, налоговая система.

Статья посвящена анализу содержательной характеристики налоговых систем.

Рассматривая вопрос о понятии и содержательных характеристиках современных налоговых систем, необходимо прежде всего уделить внимание основополагающим терминам, которые образуют некий фундамент налоговой системы в целом.

Что же такое налоги? В экономико-юридической доктрине под ними понимаются безвозмездные и обязательные платежи, которые в установленном законодательством порядке взимаются с населения, то есть с физических и юридических лиц. Основным назначением налогов является финансово-экономическое обеспечение деятельности органов публичной власти, включая местное самоуправление.

Налогам присущ ряд признаков, которые отличают их от других видов платежей:

- нормативно-правовая основа;
- обязательный характер;
- безвозмездность;
- назначение, которое выражается в обеспечении деятельности органов государственной и муниципальной власти¹

Рассмотрим каждый из названных признаков более подробно.

Нормативно-правовая основа, как признак налогообложения, означает то, что процесс сбора налогов на территории какого-либо государства регулируется на законодательном уровне, то есть определяется соответствующими нормативно-правовыми актами. Например, в Российской Федерации, порядок уплаты налогов и иные налоговые правоотношения определяются налоговым законодательством в лице НК РФ.

Обязательный характер налогов состоит в том, что уплата налогов физическими и юридическими лицами есть обязательство, а не право, декларированное налоговым законодательством. Совершение действий, которые образуют уклоне-

* Научный руководитель – Азархин Алексей Владимирович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ние от уплаты налогов, образует самостоятельный состав административного правонарушения или уголовного преступления. Иными словами, некоторые виды юридической ответственности содержат в себе правовые процедуры, обеспечивающие обязательный характер уплаты налогов субъектами налоговых правоотношений. Юридическая ответственность за неуплату или уклонение определена положениями уголовного и административного законодательства в лице УК РФ и КоАП РФ соответственно.

Безвозмездность, как признак налоговых правоотношений в целом, означает, что уплата налогов не образует какую-либо обязанность государства в лице органов публичной власти совершить какие-либо действия или предоставить в услугу и товар. Названный признак в экономико-правовой доктрине носит дискуссионный характер, поскольку, своевременная уплата физическими и юридическими лицами налогов предоставляет им конкретизированный перечень так называемых государственных услуг.

Наконец, конечным получателем налогов является государство, в лице органов публичной власти и местного самоуправления. Денежные средства поступают в бюджеты различных уровней, которые в свою очередь расходуются социально-полезные блага. Например, ремонт и строительство автодорог, строительство социальных учреждений (школы, детские сады), предоставляются в форме социальных выплат для физических и юридических лиц и др.

Необходимо отметить, что не все взимаемы с населения выплаты, которые основываются на обязательности и безвозмездности, являются налогами. Дело в том, что названными признаками обладают некоторые виды уголовных и административных наказаний. В качестве примера можно привести штраф, как уголовное наказание, административный штраф, а также судебный штраф, как иная мера уголовно-правового характера⁵. Такие выплаты своим назначением имеют:

- восстановление социальной справедливости;
- исправление лица, совершившего правонарушение;
- предупреждение совершения новых преступлений и правонарушений.

Однако, несмотря на это, указанные денежные средства так же, как и налоги поступают в бюджеты различных уровней. Еще одним отличием, названных выплат является то, что они назначаются по судебному решению в отношении «нарушителя» права.

По приведенному набору признаков налоги имеют схожие черты с государственным пошлинами, которые взимаются государством с физических и юридических лиц, в соответствии с положениями действующего законодательства, при предоставлении конкретных государственных и муниципальных услуг. Так, например, подготовка выписки из единого государственного реестра недвижимости осуществляется на платной основе. Физическому лицу необходимо заплатить установленный отечественным законодательством размер государственной пошлины для того, чтобы получить такую выписку, или, например, при обращении физических или юридических лиц в суд с исковым заявлением, им необходимо уплатить, установленный размер государственной пошлины. Таким образом,

ключевым отличием государственной пошлины от налогов является специальная цель, состоящая в получении конкретной услуги от органов публичной власти взамен установленной нормативно-правовой базой выплаты.

Перейдем к следующему понятию, которое непосредственно связано с налоговой системой. Им является сбор. При уплате сбора (например, таможенного) физическое и юридическое лицо определяет для себя конкретную цель, выраженную в виде ввоза на территорию государства какого-либо товара. Получается, что интерес в уплате сбора возникает у физического или юридического лица, которое планирует или заинтересовано во ввозе того или иного товара. Тогда как сбор является обязательным условием его ввоза.

Специалисты в области экономико-юридических наук отмечают, что сборы представляют собой обязательные взносы, которые уплачиваются субъектами налоговых правоотношений с целью получения конкретной услуги от органов государственной власти⁶.

Безусловно, в словесной формулировке любого обязательного платежа наличие слова «сбор», «государственная пошлина» или «налог» еще не определяет сущностные характеристики этого платежа. Иными словами, для некоторых зарубежных государств не всегда характерна четкая дифференциация названных терминов. В качестве примера можно привести положения налогового законодательства Швейцарии, где существует так называемая плата за освобождение от воинской службы, которая именуется «налогом». Имеют место быть также случаи, когда акцизные пошлины или сборы в некоторых налоговых системах именуется налогами и др².

Теперь перейдем к экономико-правовому анализу термина «парафискалитет», под которым понимается обязательный по характеру платеж, устанавливаемый в пользу юридических лиц, а не государства. Отличием данной категории от налогов или сборов, является тот факт, что платеж адресовывается исключительно юридическим лицам, тогда, когда их правовая природа имеет ханжества с налогами. Данные ханжества проявляются в том, что уплата парафискалитетов и налогов носит обязательный характер и устанавливается на нормативно-правовом уровне. Эти платежи осуществляются в пользу юридических лиц, осуществляющих социально-полезную деятельность, среди которых:

- образовательные учреждения;
- медицинские организации;
- промышленные концерны;
- технические структуры и др⁴.

В качестве примера государства, где институт парафискалитета получил наиболее широкое распространение, выступает Франция, где приведенным образом осуществляется финансово-экономическое обеспечение деятельности различных структур, учреждений, консорциумов и предприятий (например, Национальное бюро навигации, Центральная касса сельскохозяйственной взаимопомощи и др.).

Таким образом, большинство современных государств использует представленные виды обязательных платежей для построения собственной и уникальной налоговой системы.

Государство в свою очередь определяет ряд требований по уплате данного вида налога и перечень лиц, которые обязаны его уплатить в установленные налоговым законодательством сроки. Вместе с этим хотелось бы отметить, что уплата прямого налога не может быть возложена на посредника, так как согласно положениям налогового законодательства бремя уплаты прямого налога возлагается на конкретного налогоплательщика.

Анализ положений историко-правовой науки показывает, что прямые налоги дифференцируются на две основные группы:

- личные;
- реальные⁶.

Безусловно, названная градация прямых налогов на сегодняшний день является устаревшей, однако несмотря на это современная экономико-правовая литература иногда помещает их атрибутивные и содержательные характеристики в себя.

Обратим внимание читателя на тот факт, что дифференциация прямых и косвенных налогов в некоторых зарубежных налоговых системах представляется в несколько ином виде. В качестве примера можно привести налоговую систему Канады, где налоги с розничных продаж относятся к виду прямых налогов.

Теперь перейдем к анализу общих и целевых налогов. Так, в зависимости от отсутствия или присутствия режима расходования полученных государством средств от налогов, их дифференцируют на указанные виды.

Под общими налогами понимается платежи с физических или юридических лиц, которые направлены на покрытие бюджетных расходов. В большинстве зарубежных налоговых системах к ним относят:

- налоги на прибыль юридических лиц;
- НДС;
- налоги на доходы физических лиц;
- таможенные пошлины и др.

Характерной чертой большинства налоговых систем зарубежных стран является то, что названное деление носит исключительно условный характер. Это объясняется тем, что термин «физическое лицо» в них не используется. Вместо этого налоговое законодательство относит к физическим лицам – индивидов или лиц (персон). Термин «юридического лица» практически не встречается на нормативно-правовом уровне в сфере налогообложения, так как зачастую законодатель для их обозначения использует конкретные формы образования, например:

- партнерства;
- акционерные общества (далее – АО);
- товарищества на вере;
- корпорации и др.

Под налогами с физических лиц понимается группа налогов субъектами уплаты, которых выступает конкретное физическое лицо (персона или индивид).

Налоги с юридических лиц – это группа налогов, определенная налоговым законодательством, субъектом уплаты которых выступают юридические лица, формы образования которых нами были перечислены выше.

В экономико-правовой доктрине налоги также дифференцируются по характеру государственно-властной компетенции на:

- местные;
- государственные.

Отличительной чертой государственных налогов является то, что они вводятся в действие законодательными актами органов государственной власти, но поступать они могут как в федеральный, так и в региональный бюджеты соответственно. Местные налоги устанавливаются субъектами федерации или субфедерации.

В заключении уделим внимание также вопросам особенностей построения нормативно-правовой базы в сфере налогообложения. Так, налоговое законодательство, определяющее налоговую систему, должно содержать в себе следующие структурные элементы:

- объекты налогов;
- субъекты налогов;
- налоговые базы;
- налоговые ставки;
- налоговые периоды;
- способы, сроки и порядки их уплаты.

В качестве дополнительных элементов нормативно-правового обеспечения функционирования налоговых систем специалисты и исследователи выделяют:

- налоговые льготы;
- меры ответственности за правонарушения в сфере налоговых правоотношений;
- порядки удержания сумм налогов.

На основании проведенного анализа мы сделали следующие научно-исследовательские выводы:

Налоговые системы, которые существуют и успешно функционируют в большинстве современных правовых государств основываются на положениях национальной налоговой нормативно-правовой базы, которая определяет основные атрибутивные и содержательные моменты налоговой системы в целом. Так, проведенный анализ показывает, что понятие и виды налогов в различных зарубежных государствах несколько отличается, что приводит к образованию уникальных индивидуальных черт зарубежных налоговых систем по отношению к отечественной.

Мы разделяем позицию исследователей и специалистов в области экономико-правовых наук о том, что налоги и сборы являются одним из эффективных способов финансово-экономического обеспечения деятельности государственных институтов. Однако, несмотря на это, на сегодняшний день существует внушительное количество видов и подвидов налогов и сборов, которые дифференциру-

ются друг от друга конечным получателем денежных средств. В рамках настоящего исследования мы хотим отметить, что по результатам проведенного исследования имеет место быть проблематика понимания тех или иных видов налогов, образующих налоговую систему в контексте международного сотрудничества государств по вопросам привлечения к юридической ответственности. Иными словами, «разношерстное» понимание одноименных видов налогов может привести к возникновению ряда прикладных проблем, которые могут возникать при привлечении физических или юридических лиц к ответственности за налоговые преступления и правонарушения. Решить названную проблему не представляется возможным в силу того, что все существующие на сегодняшний день налоговые системы тесно связаны с господствующими в этих государствах социально-экономическими формациями, политическими и правовыми режимами. Поэтому основной задачей экономико-правовых наук в данном вопросе является построение теоретической базы, позволяющей правильно и корректно соотносить различные виды налогов и сборов в государствах с отличающимися налоговыми системами.

Делая выводы можно сказать, что содержательные характеристики налоговых систем могут иметь следующие выводы:

1. Эффективность: Налоговая система должна быть эффективной в сборе налоговых поступлений и обеспечении финансовой устойчивости государства. Оптимальный уровень налоговой нагрузки должен быть достигнут без негативного влияния на экономический рост и инновации.

2. Справедливость: Налоги должны быть распределены справедливо, учитывая возможности и доходы налогоплательщиков. Прогрессивная налоговая система, где более высокие ставки применяются к лицам с более высокими доходами, считается более справедливой.

3. Простота: Налоговая система должна быть понятной и простой для налогоплательщиков, чтобы избежать сложностей и снизить бремя налогового учета. Более простая система также может снизить объем налоговых уклонений.

¹ Ароян О. Р. Понятия «Налоги» и «Сборы» с позиций законодательства, науки и практики // Вестник Московского университета МВД России. 2010. №9. С. 74 – 77.

² Килинкарлова, Е. В. Налоговое право зарубежных стран : учебник для бакалавриата и магистратуры / Е. В. Килинкарлова. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – С. 251.

³ Клюкина Е.Д., Черноусова К.С. История происхождения налогов и налогообложения // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. №4-2. С. 94 – 98.

⁴ Копина, А. А. Международное налоговое право : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А. А. Копина, А. В. Реут, А. О. Якушев ; ответственные редакторы А. А. Копина, А. В. Реут. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – С. 121.

⁵ Лепина Т.Г., Шатанкова Е.Н. Проблема разграничения судебного штрафа и уголовного наказания в виде штрафа // Вестник Кузбасского института. 2020. №2 (43). С. 63 – 71; Василевич С. Г. Штраф в системе административных наказаний // Вестник Московского университета МВД России. 2010. №7. С. 86 – 92.

⁶ Фокин А.Н. Система налогов и сборов в Российской Федерации: федеральные налоги и сборы // Общество и право. 2014. №2 (48). С. 286 – 291.

CONTENT CHARACTERISTICS OF TAX SYSTEMS

© 2023 Tikhonova Victoria Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: vikatihonova2016@mail.ru

Keywords: taxes, tax payments, tax system.

The article is devoted to the analysis of the substantive characteristics of tax systems.

ОСОБЕННОСТИ СЛЕДООБРАЗОВАНИЯ ПРИ СОВЕРШЕНИИ ЯТРОГЕННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

© 2023 Тороп Сергей Сергеевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: torop.99sk@mail.ru

Ключевые слова: ятрогенные преступления, следообразование, медицинская документация, цифровые носители, биологические образцы.

Статья посвящена особенностям следообразования при совершении ятрогенных преступлений. Рассматриваются различные виды следов ятрогенных преступлений, указываются их особенности, характер приоритетности и значимости для расследования.

Законодательно термин «ятрогенные преступления» не определен. В научном сообществе единой концепции понимания термина «ятрогенные преступления», также нет.

В связи с чем, представим взгляды на данный концепт. Так Е.Н. Маслова, М.А. Иванова и А.С. Лубинский предлагают под преступлениями ятрогенного характера понимать общественно опасные деяния, совершаемые медицинским персоналом при оказании медицинской помощи пациентам, в результате которых им причиняется вред здоровью¹.

Аналогичной позиции придерживается и А.А. Гайдар, который также считает, что под преступлениями данной категории следует понимать правонарушения, совершаемые медицинскими сотрудниками в ходе оказания врачебной помощи, которые приводят к отрицательным последствиям в виде вреда здоровью пациента².

В свою очередь С.В. Девятковская придерживается точки зрения, что к рассматриваемой категории правонарушений следует относить процесс, начинающийся с нарушения медицинскими работниками положений ведомственных актов органов здравоохранения, в результате которых наступают отрицательные последствия в виде вреда здоровью или смерти пациента³.

Р.Б. Иванченко и В.А. Заряев в целом соглашаясь с представленными выше дефинициями, отдельно отмечают, что таким правонарушениям свойственны небрежность, невнимательность, непрофессионализм и безрассудство при выполнении своих профессиональных обязанностей медперсоналом⁴.

* Научный руководитель – Яворский Максим Александрович, кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями, Самарский государственный экономический университет.

На первоначальном этапе расследования преступлений ятрогенного характера, большое значение имеет незамедлительное обнаружение следов совершенного уголовно наказуемого деяния и их последующие изъятие.

А.Ф. Резяпова и Э.Р. Гареева предлагают понимать под следами преступления любые изменения в окружающей обстановке места происшествия, всю совокупность материальных предметов, которые непосредственно связаны с преступлением⁵. Как известно, именно на основе обнаруженных следов преступления строится дальнейшее планирование процесса расследования. Совокупность обнаруженных следов (как и каждый отдельный след преступления) позволяет выдвигать следственные версии о механизме произошедшего.⁵

Я.И. Иванова разделяет следы, которые образуются в результате совершения преступлений ятрогенного характера, на *статистические* и *динамические*. Кроме того, следы, как отмечает исследователь, различаются по времени их происхождения на: образующиеся в момент оперативного вмешательства и следы, которые возникают спустя время⁶.

В.Д. Пристанков, в свою очередь, классифицирует такие следы на *материальные* и *идеальные*. При этом он указывает, что следы ятрогенных преступлений возникают как в результате непосредственного совершения преступления, так и в ходе его последующего сокрытия⁷.

Более детальная классификация следов ятрогенных преступлений представлена А.А. Лавриненко, который разделяет их на: медицинскую документацию; биологический материал пациента (потерпевшего); информацию, запечатленную в памяти очевидцев (свидетелей) преступления. Результаты опроса сотрудников следственных органов, принимающих непосредственное участие в расследовании ятрогенных преступлений, свидетельствуют, что к числу наиболее информативных из представленных следов являются медицинская документация (85%)⁸.

При этом В.М. Мешков отмечает значимость цифрового документооборота и, как следствие электронных цифровых носителей, так как они аккумулируют в себе следы преступления ятрогенного характера. Все действия и вносимые изменения сохраняются на цифровых носителях информации, следовательно, с их помощью можно установить вносимые изменения и всю хронологию лечения пациента⁹.

А.Г. Волеводз также акцентирует внимание на цифровых носителях медицинской организации. Такая информация менее подвержена изменению и фальсификации со стороны медицинского персонала, она является устойчивой и способна длительное время не менять свои существенные свойства¹⁰.

А.А. Лавриненко утверждает, что скрытыми следами ятрогенного характера являются биохимические изменения внутри организма, которые возможно выявить в результате соответствующего анализа крови и мочи пациента, что будет свидетельствовать об изменениях работоспособности отдельных органов и всего организма в целом¹¹.

Проведенное нами анкетирование 50-ти следователей Следственного комитета РФ показывает, что наиболее информативными следами ятрогенных преступлений являются медицинская документация (81,6%), биоматериал потерпев-

ших (69,4%) и источники цифровой информации, в том числе отражающие информацию в «сыром виде», так называемые «Большие данные» (56,2%).

Обращает на себя внимание то обстоятельство, что высокая профессиональная корпоративность медицинского сообщества является серьезным препятствием следователю в процессе расследования рассматриваемых преступлений. Следователю не стоит довольствоваться первичной обнаруженной и изъятой медицинской документацией (например, картой стационарного больного), а также показаниями свидетелей и потерпевшего. Необходимо продолжать поиск новых следов преступлений, которые могут содержаться в иных документах медицинской организации. К таким документам относятся:

1. Отчетная документация (журнал регистрации приема пациентов, процедурный журнал, журнал ведения записей оперативных вмешательств и др.).

2. Лечебные предписания, направления на обследования.

3. Документы, отражающие результаты обследований (например, биохимический анализ, магнитно-резонансная томография, патолого-гистологические исследования и т.д.).

Таким образом, можно прийти к выводу о том, что следы совершения преступлений ятрогенного характера наиболее информативно отражаются в медицинской документации, в которой должны фиксироваться ход и порядок оказания медицинской помощи пациенту.

¹ Маслова Е.Н., Иванова М.А., Лубинский А.С. Ятрогенные преступления, совершаемые в Амурской области // *Международный журнал гуманитарных и естественных наук*. 2023. №5-3 (80). С. 25-29.

² Гайдар А.А. Проблемы квалификации ятрогенных преступлений по ст. 238 УК РФ // *Вестник ВУиТ*. 2020. №4 (97). С. 101.

³ Девятковская С.В. Ятрогенные преступления: Актуальные вопросы квалификации противоправных деяний // *Философия права*. 2020. №4 (95). С. 99.

⁴ Иванченко Р.Б., Заряев В.А. Уголовно-правовой анализ ятрогенных преступлений и практика применения норм уголовного законодательства об ответственности за их совершение // *Правосудие*. 2020. №3. С. 55.

⁵ Резяпова А.Ф., Гареева Э.Р. Понятие и содержание следов в криминалистике // *Аллея науки*. 2018. Т. 3, № 1(17). С. 601-604.

⁶ Иванова Я.Г. Методика расследования ятрогенных преступлений, совершенных в сфере родовспоможения: дисс. ... канд. юрид. наук. М., 2017. С. 177.

⁷ Пристансков В. Д. Теоретические и методологические проблемы расследования ятрогенных преступлений: дисс. ... канд. юрид. наук. СПб, 2000. С. 122.

⁸ Лавриненко А.А. расследование ятрогенных преступлений, совершенных в отношении несовершеннолетних: дисс. ... канд. юрид. наук. К., 2022. С. 232.

⁹ Мешков В. М. Время в уголовном процессе и криминалистике: монография. М.: Юрлитинформ, 2018. С. 240.

¹⁰ Волеводз А.Г. Компьютерная информация как объект криминалистического следования // *Криминалистическая техника: учебник / Отв. ред. И. М. Балашов, рук. колл. С. В. Маликов. М.: Юрлитинформ, 2008. С. 351.*

¹¹ Лавриненко А. А. Основные источники следов ятрогенных преступлений, совершенных в отношении несовершеннолетних // IX Балтийский юридический форум «Закон и

правопорядок в третьем тысячелетии». Сборник материалов Международной научно-практической конференции. Калининград: КФ СПбУ МВД России, 2021. С. 27-28.

FEATURES OF TRACE FORMATION WHEN COMMITTING IATROGENIC CRIMES

© 2023 Torop Sergey Sergeevich
Student

Samara State University of Economics

E-mail: torop.99sk@mail.ru

Keywords: iatrogenic crimes, trace formation, medical documentation, digital media, biological samples.

The article is devoted to the peculiarities of trace formation when committing iatrogenic crimes. Various types of traces of iatrogenic crimes are considered, their features, the nature of priority and significance for the investigation are indicated.

ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЕ ОПРЕДЕЛЕНИЕ НАСИЛЬСТВЕННОГО ПРЕСТУПЛЕНИЯ

© 2023 Урапин Алексей Сергеевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mail@advokat63.pro

Ключевые слова: насильственное преступление, законодательная инициатива, пробелы законодательства, объект преступления, понятие насилия, объект уголовно-правовой защиты, характер преступления, степень тяжести преступления.

Статья посвящена поддержке законодательной инициативы определения понятия насильственного преступления в Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации. Автор рассматривает данную инициативу, полагая ее принципиальным шагом в развитии отечественного уголовного права и процесса. Вместе с тем в статье приводится критический анализ, указывающий на возможные проблемы правоприменения, а также предлагается и обосновывается необходимость закрепления понятия «насильственное преступление» в Уголовном кодексе Российской Федерации.

В июне 2023г. пленумом Верховного Суда Российской Федерации в Государственную думу направлен законопроект о запрете заключать под стражу обвиняемых в совершении ненасильственных преступлений средней тяжести. В данном документе фигурирует предложение о закреплении в Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации понятия «насильственное преступление»¹.

Подобная инициатива безусловно является важной и необходимой, что и ранее являлось почвой для научных исследований, в которых предлагалось ведение в законодательство понятия «насилие»². Законодательная инициатива означает признание Верховным Судом насильственных преступлений наиболее опасным видом уголовно-правовых деяний, при расследовании которых необходимость применения меры пресечения в виде заключения под стражу выше, чем при расследовании преступлений иного характера. Однако, судя по содержанию законопроекта, на данной стадии понятие «насильственное преступление» предлагается использовать только в процессуальных целях, что представляется явно недостаточным. Так, наиболее важным шагом было бы, конечно, введение понятия «насильственного преступления» непосредственно в Уголовный кодекс Российской Федерации. Это позволило бы сразу решить и правовые и процессуальные задачи. В первую очередь, выделение «насильственных преступлений» позволило бы по-иному оценивать степень тяжести деяния.

* Научный руководитель – Милова Ирина Евгеньевна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

В действующей редакции УК РФ используется деление преступлений на категории «исходя из характера и степени общественной опасности» (статья 15 УК РФ). Однако после такой преамбулы законодатель подразделяет все преступления на четыре категории, только исходя из величины максимального срока лишения свободы, который может быть назначен за какое-либо преступление, а именно на преступления небольшой и средней тяжести, тяжкие и особо тяжкие. Здесь можно было бы предположить, что исходя из максимального срока лишения свободы как раз и возможно установить характер и степень общественной опасности. Однако, соглашаясь с наличием в особенной части УК РФ корреляции между степенью общественной опасности деяния и максимально возможным размером наказания, невозможно сказать тоже о соотношении характера преступления с размером наказания.

Характер преступления в первую очередь определяется через объект преступного посягательства. В. И. Кузьмин предлагает считать характер преступления качественной оценкой деяния, которая определяется ценностью объекта посягательства и последствиями преступления, тем, в каком объеме причиняется материальный, физический, моральный и иной вред³. Пленум Верховного суда Российской Федерации под характером общественной опасности преступления подразумевает направленность деяния на охраняемые уголовным законом социальные ценности и причиненный им вред⁴.

Тогда попробуем, из особенной части Уголовного кодекса из глав и разделов, выделить основные возможные объекты преступного посягательства, покушение на которые является уголовно наказуемым. Это жизнь и здоровье, неотъемлемые права личности, собственность и экономическая безопасность, интересы государственной и коммерческой службы, общественная безопасность, экологическая безопасность, стабильность государственной власти, мирное существование. При этом, в каждом разделе и главе, мы обнаружим сразу все категории преступлений от небольшой тяжести до особо тяжких. Получается, через уголовный закон, посредством сравнения величин криминализации деяний, невозможно понять, какой же объект является наиболее ценным и охраняемым. Иными словами, характер преступления, на деле, не определяет размер наказания за его совершение. То есть характер преступления в Уголовном кодексе скорее несет в себе доктринальный или декларативный смысл нежели правоприменительный.

В то же время, в Конституции Российской Федерации приводятся охраняемые законом объекты и их именование немного отличается от формулировок Уголовного кодекса, но несет тот же смысл. Так, в статье 2 Конституции подчеркивается: «Человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина - обязанность государства». А значит, наиболее ценными объектами все-таки являются человеческая жизнь, здоровье и права человека. Казалось бы – очевидные вещи, но из действующего Уголовного кодекса такое понимание не возникает, как можно было и убедиться выше, если не считать последовательность разделов и глав в особенной части, что, конечно, весьма условно. Можно возразить и сказать, что суд сам может обращаться к Конституции. Но на практике суды делают это крайне редко. В то же

время в приговорах судов часто указывается: «...при назначении наказания суд принимает во внимание характер и степень общественной опасности деяния». Стало быть, упоминание «характера преступления» не имеет юридического значения и просто отождествляется со степенью общественной опасности деяния.

Вернемся непосредственно к законодательной инициативе. Законопроектом предлагается внести в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации изменения: статью 5 дополнить следующим содержанием: преступление насильственного характера - преступление, совершенное с применением насилия или угрозой его применения. При буквальном толковании выходит, что под насильственным преступлением инициатор поправок предлагает понимать преступление, при совершении которого была высказана угроза применения насилия к потерпевшему или непосредственно применено насилие. Но подобное определение не раскрывает весь спектр насильственных деяний.

Так, например статьи 110, 110.1, 110.2 УК РФ охватывают большой перечень вариантов преступных составов, направленных на доведение до самоубийства или создание соответствующих условий. Но, непосредственно преступником насильственных действий не производится. Жертва подобного преступления совершает насильственные действия сама по отношению к себе. Преступником помимо угроз, применения насилия, могут использоваться любые другие основания для подталкивания жертвы к совершению суицида. В таких преступлениях отсутствует насилие и зачастую отсутствует непосредственная угроза применения насилия, но результатом является смерть или телесные повреждения. Являются ли перечисленные деяния насильственными? Также, возникает вопрос, являются ли насильственными действия при неоказании помощи больному (ст. 123 УК РФ) или заражению опасными заболеваниями (статьи 121, 122 УК РФ)?

Здесь перечислена только небольшая часть преступных составов, в отношении которых возникают подобные вопросы. Поэтому, становится непонятно, как суд, в рамках производства об избрания меры пресечения будет обходить возникающие пробелы, расширять толкование «насильственного преступления» или формально сужать круг деяний.

Вместе с тем, с точки зрения криминологии, насильственное преступление образуется при наличии насильственного умысла в сочетании с насильственными действиями или насильственным результатом⁵. Применение этой формулы устраняет проблемы толкования. Например, перечисленные выше составы преступлений будут относиться к «насильственным». Доведение до самоубийства, ввиду наличия насильственного умысла и насильственного результата. Неоказание помощи больному и заражение опасными заболеваниями, по причине наличия умысла на повреждение тела потерпевшего и соответствующего результата.

Признак угрозы применения насилия, предлагаемый в законопроекте, в точности не отражает умысла на насилие, не является его применением и не приводит к насильственному результату. Высказанная угроза применения насилия является по своей сути психологическим насилием. Подобная угроза может достаточно сильно отличаться от случая к случаю. Этот признак не может быть эффективно применен для определения деяния как насильственного на стадии избрания

меры пресечения, поскольку обычно, мера пресечения избирается в самом начале предварительного следствия, когда собранного следствием материала недостаточно, чтобы сделать необходимые выводы.

В заключении, хотелось бы отметить, что существующий уголовный закон размывает насилие по разным разделам и главам особенной части не концентрируя его. Собрать вместе в одном разделе такое большое количество разрозненных составов преступлений насильственного характера невозможно. Но, есть возможность придать им единую характеристику насильственных деяний, определив это в законе. Подобные изменения сделают уголовное законодательство понятнее и упорядочат его структуру без внесения значительных изменений. Это вероятно приведет к модернизации институтов наказания, исполнения и надзора за осужденными. Ну и конечно отразится на уголовном процессе, к чему и стремятся авторы законодательной инициативы. Однако, в существующем виде, предложенная Верховным Судом законодательная инициатива недостаточна для позитивного правоприменения.

¹ Верховный Суд Российской Федерации: офиц. сайт. Москва. URL: https://vsrf.ru/press_center/mass_media/32527/ (дата обращения 20.09.2023).

² Буркина О. А. Понятие и виды насилия в преступлениях против собственности в теории уголовного права России // Пробелы в российском законодательстве. 2014. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-i-vidy-nasiliya-v-prestupleniyah-protiv-sobstvennosti-v-teorii-ugolovnogo-prava-rossii> (дата обращения: 21.09.2023).

³ Кузьмин В.А. Учебное пособие для ССУЗов по уголовному праву. – М: Научная книга, 2015. С. 309.

⁴ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.12.2015 N 58 (ред. от 18.12.2018) «О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания» // Консультант плюс: сайт. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_190932/ (дата обращения 20.09.2023).

⁵ Урапин А.С., Милова И.Е. О понимании насильственного преступления // Теоретические аспекты юриспруденции и вопросы правоприменения: сб. ст. по материалам LXVIII Международной научно-практической конференции «Теоретические аспекты юриспруденции и вопросы правоприменения». – № 2(68). – М., Изд. «Интернаука». URL: <https://www.internauka.org/conf/law/lxviii/352148> (дата обращения: 21.09.2023).

LEGISLATIVE DEFINITION OF VIOLENT CRIME

© 2023 Urapin Aleksei Sergeevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: mail@advokat63.pro

Keywords: violent crime, legislative initiative, gaps in legislation, the object of the crime, the concept of violence, the object of criminal legal protection, the nature of the crime, the severity of the crime.

The article is devoted to supporting the legislative initiative to define the concept of «violent crime» in the Criminal Procedure Code of the Russian Federation. The author examines this initiative, considering it a fundamental step in the development of domestic criminal law and process. At the same time, the article provides a critical analysis pointing to possible problems of law enforcement, and also proposes and justifies the need to consolidate the concept of «violent crime» in the Criminal Code of the Russian Federation.

ВЛИЯНИЕ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА НА ИНСТИТУТ СДЕЛОК: ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

© 2023 Устюжанина Виктория Олеговна
преподаватель кафедры гражданско-правовых дисциплин
Самарский юридический институт ФСИН России
E-mail: v.o.sizintseva@mail.ru

Ключевые слова: сделка, форма сделки, электронная сделка, цифровизация, цифровая платформа, договоры, волеизъявление, цифровая трансформация.

В статье автор анализирует влияние достижений науки и техники на развитие и трансформацию института сделок. В качестве основной тенденции в законодательстве определяет разработку законодательной базы, регулирующей заключение сделок в электронно-цифровой среде. На основе анализа работ отечественных ученых-цивилистов делается вывод об основных проблемных вопросах, которые возникают в связи с трансформацией института сделок.

Научно-технический прогресс, несомненно, влияет на все сферы общественной жизни. В том числе и сделки под влиянием развития науки и техники приобретают новые формы, с чем и связана эволюция законодательства в данной сфере.

Цифровизация обуславливает трансформацию содержания некоторых традиционных понятий, входящих в институт сделок. Так, трансформируются понимание формы сделки, места заключения сделки, изменяется процесс волеизъявления, в связи с этим появляются дополнительные проблемы, которые необходимо решать на законодательном уровне.

Необходимость изменения законодательства в данной области заметили еще давно. Появление новых технологий, которые упростили коммуникации между людьми, существенным образом повлияли на процесс заключения договоров. С изобретением телефона и телеграфа необходимость в личной встрече контрагентов для заключения договора отпала, таким образом, стало возможным говорить о заключении договора между «отсутствующими».

Научно-технический прогресс обусловил зарождение электронной торговли. В целом такое понятие как «электронная торговля» появилось в середине XX века во времена так называемой третьей научно-технической революции, характеризующаяся автоматизацией производства и внедрению в хозяйственную деятельность ЭВМ¹. По мнению Ю. В. Крутина, главными предпосылками возникновения электронной коммерции является появление массового производства и повышение уровня автоматизации². Дальнейшее появление и развитие Интернета все больше переводило договорные отношения в электронную среду.

Преобразование процесса электронных сделок поставило перед законодателями множество новых вопросов, из которых в качестве основных можно выделить необходимость установление статуса электронного документа и возможности заключения сделок путем обмена электронными документами, и вопросы аутентификации личности в сделке.

С целью разрешения первого вопроса в 1996 году комиссией ООН по праву международной торговли принимается Типовой закон ЮНСИТРАЛ «Об электронной торговле». Типовой закон стал основой национального законодательства об электронной торговле в 83 государствах³. В Типовом законе решается вопрос равенства бумажных документов электронным и фактически закрепляется возможность заключения сделок с помощью электронных документов.

С целью разрешения второго вопроса (аутентификации сторон в сделке), был принят Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных подписях (2001 год).

Однако, Россия не приняла за основу данные законы, а в последствии были разработаны и приняты собственные нормативно-правовые акты:

Конец XX- начало XXI века

- Федеральный закон «Об информации, информатизации и защите информации» от 20.02.1995 № 24-ФЗ – отменен;
- Неудачные попытки принятия законов об электронной торговле (2000 и 2001 гг.);
- Федеральный закон «Об электронной цифровой подписи» от 10.01.2002 № 1-ФЗ – отменен;
- Федеральный закон «О связи», 2003 г.;
- Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», 2006 г. – устанавливает основные понятия, в частности закрепляет статус электронного документа.

С 2010 года и по настоящее время

- Федеральный закон об электронной подписи, 2011;
- Об утверждении Правил продажи товаров дистанционным способом, Постановление Правительства РФ, 2007 - утратил силу с 01.01.2021 г.;
- Об утверждении Правил продажи товаров по договору розничной купли-продажи, Постановление Правительства, 2020 г.;
- Введение абз. 2 п. 1 ст. 160 ГК РФ о признании электронных документов, 2019 г.;
- О цифровых финансовых активах, федеральный закон 2020 г.;
- О совершении финансовых сделок с использованием финансовой платформы, федеральный закон, 2020 г.

Проанализировав содержание приведенных выше нормативно-правовых актов можно отметить основную тенденцию в развитии регулирования института сделок – активно разрешаются вопрос о регулировании сделок, заключаемых в цифровой среде. На это указывает рост популярности цифровых платформенных сервисов, являющимися своего рода посредниками между контрагентами⁴. Кроме того, эпидемия covid-19 вызвала дистанцирование отношений, что дало новый толчок для развития цифровых сервисов, в том числе и агрегаторов тор-

говли, маркетплейсов и иных цифровых посредников, который опосредуют заключение сделок. Как видно из приведенного перечня нормативно-правовых актов, активно развивается законодательство в сфере электронной торговли: более детально регламентируются вопросы приобретения товаров дистанционным способом.

Развитие технологии блокчейн и нейросетей также оказали влияние на изменение понимания сделок: согласно изменениям, принятым к ст. 309 ГК РФ факт совершенного компьютерной программой исполнения сделки, не оспаривается (кроме случаев вмешательства в действие программы). В данном случае речь идет о еще одном новом правовом явлении – самоисполняемых сделках.

Таким образом, развитие цифровых технологий обуславливает необходимость более детального регулирования договоров, заключаемых между «отсутствующими»⁵, кроме того, исследователями поднимаются также множественные проблемы, связанные с выделением новой, электронной формы сделок^{6,7,8}, проблемы волеизъявления в таких сделках: волеизъявление в рамках информационной системы путем нажатия клавиш «я согласен» и иные формы волеизъявления, именуемые *click-wrap* соглашением, ряд специалистов обращает внимание на проблему безопасных способов аутентификации сторон в сделках, правовое регулирование ответственности также требует пересмотра в связи с появлением новых субъектов в сделках. Поднимается и проблема места заключения сделки – поскольку заключение сделок дистанционно не позволяет говорить о привязки места заключения сделки к какой-либо определенной территории⁹.

Таким образом, можно отметить, что в настоящее время законодательства в сфере регулирования сделок получило новый виток развития и направлено на решение вопросов, связанных с заключением сделок в цифровой среде.

В целом законодательство в данной сфере носит двойственный характер: с одной стороны, законодатель разрешает непосредственно гражданско-правовые проблемы, связанные с заключением электронных сделок, с другой – разрешает некоторые технические вопросы, связанные с функционированием информационных систем, информационной безопасности.

¹ Всемирная история Третья научно-техническая революция. Постиндустриальная цивилизация - электронная историческая библиотека // [Электронный ресурс] Библиотека Гумера – URL: https://www.gumer.info/bibliotek_Buks/History/vsem_ist/19.php (дата обращения 01.03.2022)

² Крутин, Ю.В. Электронная коммерция / Ю.В. Крутин. – Екатеринбург, 2018. – 103 с.

³ Статус текстов: Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле (1996 год) // [Электронный ресурс] Комиссия Организации Объединенных Наций по праву международной торговли: официальный сайт – URL: https://uncitral.un.org/ru/texts/ecommerce/modellaw/electronic_commerce/status (дата обращения 27.02.2023).

⁴ Информационно-аналитический материал, подготовленный Центральным Банком России «Обзор платформенных сервисов в России» // Официальный сайт Банка России [Электронный ресурс] – URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/146720/platform_services_20230515.pdf

⁵ Рыбаков В.В., Виноградов Д.В. Некоторые аспекты заключения договора международной купли-продажи товаров // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2016. №4-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-aspekty-zaklyucheniya-dogovora-mezhdunarodnoy-kupli-prodazhi-tovarov> (дата обращения: 17.08.2023).

⁶ Зайцева С. П. Гражданско-правовое регулирование электронных сделок // Проблемы и перспективы развития предпринимательства в современном мире. – 2022. – С. 238-241.

⁷ Новикова А. А. Гражданско-правовое регулирования сделок, заключенных в электронной форме // Эволюция государства и права: проблемы и перспективы. – 2022. – С. 157-162.

⁸ Ефимова Л. Г. Еще раз о понятии и правовой природе электронной формы сделки // Lex russica. – 2019. – №. 8 (153). – С. 129-137.

⁹ Калиева, Н. К. Место заключения сделки – WWW / Н. К. Калиева. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2022. – № 21 (416). – С. 519-522.

THE IMPACT OF SCIENTIFIC AND TECHNOLOGICAL PROGRESS ON THE INSTITUTE OF TRANSACTIONS: THE MAIN TRENDS IN LEGISLATION

© 2023 Ustyuzhanina Victoria Olegovna
Lecturer of the Department of Civil Law Disciplines
Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
E-mail: v.o.sizintseva@mail.ru

Keywords: transaction, transaction form, electronic transaction, digitalization, digital platform, contracts, expression of will, digital transformation.

In the article, the author analyzes the impact of scientific and technological achievements on the development and transformation of the institute of transactions. As the main trend in legislation, it defines the development of a legislative framework regulating the conclusion of transactions in the electronic and digital environment. Based on the analysis of the works of domestic civil scientists, the conclusion is made about the main problematic issues that arise in connection with the transformation of the institution of transactions.

ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ВОЗМЕЩЕНИЯ ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО ТРАНСПОРТНЫМ СРЕДСТВОМ С АВТОПИЛОТОМ

© 2023 Фаизова Софья Тимуровна*
курсант

Самарский юридический институт ФСИН России
E-mail: faizova.sofya.02@mai.ru

Ключевые слова: возмещение вреда, автоматизированное транспортное средство, цифровизация, юридическая ответственность, деликт, правовое регулирование.

Данная статья посвящена одному из важнейших достижений современной науки и техники – беспилотным транспортным средствам. Автор указывает на проблематику закрепления юридической ответственности в деликтах, связанных с эксплуатацией беспилотных автомобилей, указывая на необходимость разграничения ответственности субъектов в данных правоотношениях.

На сегодняшний день развитие технологий идет очень быстрыми темпами, что приводит нас к миру автономных транспортных средств с автопилотом. Принятие и повсеместное использование беспилотного транспорта – один из важнейших этапов всеобщей цифровизации. Юридическая ответственность за нарушение норм и правил эксплуатации беспилотного транспорта в зависимости от степени общественной опасности включает уголовное, административное законодательство. Значительное количество правоотношений в области использования беспилотного транспорта регулируются также нормами гражданского законодательства.

В 2022 году экспериментально на российские дороги ввели беспилотные автомобили, то есть автомобили без водителя, без руля на дистанционном управлении инженеров-испытателей. В связи с этим был предварительно внесен и рассмотрен законопроект №710083-7 «Об опытной эксплуатации инновационных транспортных средств и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», данный законопроект установил ответственность водителя инновационного транспортного средства в случае дорожно-транспортного происшествия, аварий, несчастных случаев пострадавшая сторона за счет страховой компании получит компенсацию в размере 1 миллиона рублей, это минимальная сумма страхования для ВАТС¹.

Однако действующее законодательство РФ категорически запрещает беспилотным автомобилям передвигаться по дорожной части без водителя. Соответственно, законопроект №710083-7 не был принят, а эксперимент на территории

* Научный руководитель – Устюжанина Виктория Олеговна, Самарский юридический институт ФСИН России.

РФ отменен, кроме Москвы и Татарстана: тестирование и эксплуатация автомобилей со встроенным автопилотом на территории данных субъектов РФ разрешено постановлением Правительства №1415 «О проведении эксперимента по эксплуатации на автодорогах высокоавтоматизированных транспортных средств». В положение внесен п. 18, согласно которому собственник высокоавтоматизированного транспортного средства несет ответственность за дорожно-транспортные и другие происшествия на автомобильных дорогах РФ при отсутствии виновных действий других участников дорожного движения, приведших к данному ДТП².

Из смысла данной нормы вытекает, что ответственность, прежде всего, должна быть урегулирована нормами УК РФ и КоАП РФ. Однако, особый интерес представляет деликтная ответственность за вред, причиненный ВАТС.

12 марта 2021 года Правительством РФ был утвержден комплекс мероприятий, направленных на тестирование и поэтапное введение высокоавтоматизированных транспортных средств (ВАТС). Министерство транспорта РФ подготовило законопроект о беспилотных транспортных средствах, который определяет отношения между изготовлением и эксплуатацией высокоавтоматизированных автомобилей. При этом возникает много вопросов по ответственности и возмещению вреда при авариях, дорожно-транспортных происшествиях или несчастных случаях. Для того, чтобы разрешить этот вопрос, необходимо прежде всего определить лицо, ответственное за вред, причиненный таким транспортным средством. Законопроект «О высокоавтоматизированных транспортных средствах» фактически устанавливает новые субъекты дорожного движения: оператор, изготовитель, изготовитель компонента ВАТС, водитель. При этом в ч. 2 ст. 10 данного законопроекта установлено, что изготовитель полностью несет ответственность за вред, причиненный ВАТС жизни, здоровью либо имуществу гражданина, а также имуществу юридического лица, но только при наличии обоснованных и конструктивных недостатков. В другом случае, если причиненный вред связан с недостатками автоматизированной системы вождения транспортного средства или поломкой/браком каким-либо другим компонентом ВАТС, следовательно, в данном случае ответственность за вред, причиненный гражданину, либо юридическому лицу понесет изготовитель компонента, также рассмотрен случай, когда на ВАТС передвигается водитель без использования автопилота, то есть водитель сам управляет ВАТС и по каким-либо причинам: невнимательность, неосторожность, нарушение ПДД и т.д., человек несет ответственность перед пострадавшей стороной³.

Таким образом ответственность водителя ВАТС нельзя исключать, что также подтверждается следующим примером. 10 августа 2019 года гражданин К. ехал на транспортном средстве с включенным автопилотом, важно отметить, что система автопилот, это помощник водителя и даже при включенном автопилоте, по инструкции, руки водителя должны постоянно находиться на руле, то есть автопилот не является полностью самостоятельной системой управления и требует постоянного контроля водителя. Гражданин К. включил автопилот и нарушил инструкцию, отвлекся от дороги, убрал руки с руля, автопилот не распознал бе-

лую фуру часть, которой стояла на проезжей части и автомобиль на полной скорости врезался в бок фуры, водитель не пострадал. Именно поэтому следует указывать на ответственность водителя, если он нарушил инструкцию по эксплуатации транспортного средства с автопилотом⁴.

При этом стоит отметить, что нормы, предусматривающие деликтную ответственность за вред, причиненный ВАТС, должны согласоваться также со ст. 1079 ГК РФ, поскольку транспортное средство с автопилотом, прежде всего транспортное средство, то есть объект повышенной опасности⁵.

В случае причинения вреда источником повышенной опасности ответственность несет собственник транспортного средства. В данной связи возникает проблема разграничения ответственности владельца ВАТС, водителя ВАТС и изготовителя ВАТС, которая требует дополнительного правового урегулирования.

Проанализировав все вышеизложенное можно подытожить, что установлено четыре субъекта дорожного движения, а соответственно юридической ответственности, которые в зависимости от степени общественной опасности происшествия и действий, которые послужили совершению ДТП, аварии, несчастного случая, ими являются: оператор - человек, имеющий доступ к дистанционной системе управления; изготовитель; изготовитель компонента ВАТС; лица, которые изобрели робомобиль или его составную часть, а также водитель – физическое лицо, а также владелец ВАТС, если мы рассматриваем такой автомобиль как источник повышенной опасности.

Таким образом, на наш взгляд, необходимо внести в Гражданский кодекс РФ дополнительную статью, а именно 1079.1, в которой будет разграничена деликтная ответственность всех вышеуказанных субъектов.

¹ Об опытной эксплуатации инновационных транспортных средств и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: проект федер. Закона. – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/710083-7>

² О проведении эксперимента по эксплуатации на автодорогах высокоавтоматизированных транспортных средств: постановление Правительства РФ: принят 28 ноября 2018 г. – Собрание законодательства Российской Федерации, 2018.

³ О высокоавтоматизированных транспортных средствах и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: проект федер. закона: подготовлен 10 июня 2021 г. – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/1222896-7>

⁴ Первая в России авария Tesly на автопилоте произошла в Москве – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://news.drom.ru/70591.html>.

⁵ Гражданский кодекс Российской Федерации: федер. закон: принят 30 ноября 1994 г.

SPECIFIC ISSUES OF COMPENSATION FOR DAMAGE CAUSED BY A VEHICLE WITH AUTOPILOT

© 2023 Faizova Sofya Timurovna
Cadet

Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
E-mail: faizova.sofya.02@mai.ru

Keywords: compensation for harm, automated vehicle, digitalization, legal liability, tort, legal regulation.

This article is devoted to one of the most important stages of modern digitalization – unmanned vehicles. The authors point out the problems of assigning legal liability to both the subject and the highly automated vehicle, and also differentiate tort liability depending on the subject.

РАСХОДЫ ПО СОВЕРШЕНИЮ ИСПОЛНИТЕЛЬНЫХ ДЕЙСТВИЙ: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

© 2023 Хабибуллина Лилия Рафисовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: liya.khabibullina.2018@mail.ru

© 2023 Шептухина Мария Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: исполнительное право, исполнительное производство, расходы, представительство, государственная регистрация.

После разрешения дела по существу предъявленных требований и вступления судебного акта в законную силу начинается немаловажная стадия судебного процесса – исполнение решения суда, на которой решается вопрос о принудительном приведении в исполнение судебных актов. В рамках исполнительного производства возникают расходы. В данной статье рассмотрены наиболее актуальные проблемы, связанные с возмещением расходов на совершение исполнительных действий.

Исполнительное производство выступает завершающей стадией судебного процесса, по сути своей, реализует цель, ради которой заинтересованное лицо обращалось в судебный орган за защитой своих прав и законных интересов. В ходе исполнительного производства возникает немало проблем¹, одной из них является возмещение расходов, связанных с совершением исполнительных действий.

После вступления судебного постановления в законную силу, суд выдает исполнительный лист взыскателю. Исключением из данного правила являются те судебные постановления, которые подлежат немедленному исполнению. Согласно статье 12 Федерального закона от 02.10.2007 №229-ФЗ «Об исполнительном производстве» (далее по тексту – ФЗ №229), исполнительный лист является одним из видов исполнительных документов. Обращаясь к положению части 1 статьи 30 указанного выше ФЗ, основанием к возбуждению исполнительного производства является исполнительный документ и заявление взыскателя. Используя прием системного толкования норм права, можно сделать вывод о том, что после того, как взыскателем было написано соответствующее заявление и при наличии у него на руках исполнительного документа начинается новая стадия граждан-

* Научный руководитель – Фадеев Алексей Владимирович, старший преподаватель, Самарский государственный экономический университет.

ского процесса – исполнительное производство. Но существует и исключение даже в этом случае. Например, если исполнительный документ будет направлен судом судебному приставу-исполнителю. В данном случае заявление взыскателя не требуется.

Базовый ФЗ №229 детально регламентирует названную нами выше стадию. В частности, как и в судебной стадии гражданского процесса, в исполнительном производстве также есть определенные лица, принимающие участие в указанной стадии, коими являются:

1. Должник и взыскатель (законодатель их еще называет по-другому стороны);

2. Лица, исполняющие требования, которые содержатся в исполнительном документе;

3. Иные лица, содействующие исполнению.

Как и в судебной стадии, в исполнительном производстве также присутствуют определенные расходы, которым посвящена Глава 16 ФЗ №229. Они и станут объектом настоящей научной статьи. Актуальность данного исследования вытекает из актуальности самого исполнительного производства, к которому проявляют активный интерес как теоретики науки гражданского процесса, так и практические работники (адвокаты, судьи, судебные приставы-исполнители и многие другие лица), так как «эта отрасль продолжительное время в науке гражданского процесса не изучалась и в следствии была недостаточна отражена в научных исследованиях²».

Для начала стоит обратиться к статистическим данным, стоит подчеркнуть, согласно ведомственной статистике Федеральной службы судебных приставов, общее количество исполнительных производств за 2022 год составило 131 744 090 производств.

Законодатель позаботился и в ФЗ №229 указал какие денежные средства, затраченные на стадии исполнения решения суда, относятся к расходам. Так, в частности, к ним можно отнести расходы на перевозку, хранение и реализацию имущества должника, вознаграждение иным лицам (специалистам, понятым – к примеру) и многое другое³. Но стоит заметить, что законодатель оставил перечень расходов открытым, добавив в конце фразу «денежные средства, затраченные на совершение иных действий в исполнительном производстве», что предоставляет возможность расширительно толковать данную норму права и говорить, например, о том, что возмещению могут подлежать даже денежные средства, потраченные на услуги представителя в исполнительном производстве. Но как оказывается с возмещением данного вида расходов не все так просто.

Первая ситуация вытекает из механизма исполнительного производства, а именно в том, что судебное решение отдается, например, в банк или иную организацию и дальше происходит непосредственное исполнение. И выглядело бы не совсем логичным нанимать в данной ситуации представителя и требовать потом в дальнейшем возмещение расходов за его услуги, однако, обращаясь к положениям ФЗ №229, а именно к нормам о полномочии представителей сторон заметим, что роль представителя в исполнительном производстве не выглядит совсем такой уж бессмысленной.

Представим ситуацию, что взыскатель не может лично предъявить исполнительный документ, в данной ситуации он обращается за помощью к представителю, оформляет доверенность, в которой оговариваются его полномочия, относительно тех действий, который он вправе совершать, и представитель приступает к совершению процессуальных действий от имени своего доверителя и разумеется его услуги должны быть оплачены в установленном законом порядке. И вопрос о возмещении в данном случае расходов на представителя не решен в практике до сих пор.

Вторая сторона проблемы кроется в том, что и в исполнительном производстве бывают судебные заседания, но только они проводятся с целью решения ряда вопросов, например, вопроса об отсрочке исполнения решения. В данной ситуации просто необходимо обратиться к услугам представителя, поскольку он как профессиональный участник процесса сможет правильно оформить все необходимые документы и на профессиональном уровне представить интересы своего доверителя. Порядок возмещения данных расходов раскрывается Пленумом Верховного Суда РФ в одном из Постановлений – в данной ситуации возмещаться все будет за счет средств должника⁴. Вопрос об отнесении данных расходов к судебным издержкам раскрывается в материалах судебной практики, а именно в Постановлении Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ по делу №53А-13016/2006. Позиция Президиума по данному вопросу заключается в том, что расходы на представителя в исполнительном производстве являются судебными издержками и подлежат возмещению в порядке статьи 110 АПК РФ⁵. В данной ситуации уместно будет упомянуть слова адвоката Виктора Глушакова, который по схожей ситуации высказывал мнение, что суд прибегнул к расширительному толкованию нормы статьи 106 АПК РФ, так как законодателем не расшифровывается понятие «рассмотрение дела в арбитражном суде⁶».

В связи с двойственностью ситуации предлагаем законодателю рассмотреть вопрос о включении в текст ФЗ №229 права должника в дальнейшем требовать по суду возмещать расходы на представителя в исполнительном производстве несмотря на то, в какой ситуации потребовалось обратиться к услугам представителя.

Автор Горелов М.В. в своей научной работе приводил ряд авторов, которые придерживались мнения, что по смыслу статьи 116 ФЗ №229 юридические услуги представителя нельзя отнести к расходам по совершению исполнительных действий⁷. Вынуждены не согласиться с данным подходом, так как прибегая к буквальному толкованию нормы части 1 статьи 116 ФЗ №229, становится понятно, что денежные средства затрачиваются на организацию и проведение исполнительного производства. Возвращаясь к вышеописанной ситуации, в которой взыскатель не может подать лично исполнительный документ, заметим, что стадия подачи исполнительного документа является начальной стадией исполнительного производства и взыскатель как бы участвует в организации исполнительного производства, но только через своего представителя в данной ситуации.

Уместно, на наш взгляд, затронуть также порядок возмещения понесенных расходов. Общее правило, предусмотренное статьей 117 ФЗ №229 гласит, что рас-

ходы возмещаются за счет средств должника. Однако на практике встречался казус, где компания пыталась возместить расходы, понесенные в исполнительном производстве, из федерального бюджета. Суды первой, апелляционной и кассационной инстанции поддержали иск компании. В этой связи будет уместно подчеркнуть, что в судебной практике устоялась позиция Президиума ВАС РФ по делу №А51-10366/2011, согласно которой указанные расходы не подлежат возмещению за счет средств федерального бюджета, поскольку в ФЗ №229 не предусмотрена такая процедура⁸.

Однако указанная позиция не нашла свое подтверждение в одном из Постановлений Пленума ВС РФ. Пленум указал, что расходы по регистрации и оформлению документов для госрегистрации прав должника на недвижимое имущество могут быть возмещены как за счет средств федерального бюджета, так и за счет средств взыскателя⁹. Это говорит о том, что в судебной практике отсутствует единообразное понимание по вопросу источника возмещения расходов на исполнительные действия.

Среди прочих расходов на совершение исполнительных действий законодателем были выделены расходы, связанные с государственной регистрацией права должника. Учитывая, что перечень расходов открытый, к нему можно отнести расходы на проведение государственной регистрации прав взыскателя. Данная позиция подтверждается определением Челябинского областного суда №11-9947/2012, в котором суд пришел к выводу, что упомянутый вид расходов не подлежит возмещению в связи с изъявлением желания взыскателя стать собственником не реализованного имущества по цене ниже рыночной стоимости¹⁰.

Подводя итог, хочет отметить, что тема расходов на совершение исполнительных действий содержит очень много интересных и актуальных проблем, которые на данный момент еще не до конца решены как с точки зрения закона, так и с точки зрения практики. Действительно, что суды стараются восполнять пробелы в законодательстве прибегая к различным приемам толкования той или иной нормы права, но хотелось бы, чтобы законодатель внес изменение в действующую редакцию ФЗ №229 и разрешил небольшую долю проблем, которые были нами рассмотрены в настоящей научной статье.

¹ Руднева, Ю. В. Определение правовой сущности исполнительного права в рамках анализа предмета, метода и принципов данной отрасли / Ю. В. Руднева // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2023. – № 1-2. – С. 435-440.

² Валеев Д.Х. Доктринальные школы и направления научных исследований в области исполнительного производства. // Российский ежегодник гражданского и арбитражного процесса. 2006. №5 С.447;

³ Федеральный закон от 02.10.2007 №229-ФЗ «Об исполнительном производстве» (ред. от 29.12.2022, с изм. от 26.04.2023) (с изм. и доп. вступившими в силу с 09.01.2023) // Официальный интернет-портал правовой информации (pravo.gov.ru) (дата обращения: 18.09.2023);

⁴ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.01.2016 №10 «О некоторых вопросах применения законодательства о возмещении издержек, связанных с рассмотрением дела» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 18.09.2023);

⁵ Постановление Президиума ВАС РФ от 15.07.2010 №4735/09 по делу №53А-13016/2006 // КАД «Арбитр». Режим доступа: <https://vk.cc/cr2YcG>. (дата обращения: 18.09.2023);

⁶ «Подлежат ли возмещению издержки на стадии исполнительного производства» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://vk.cc/7OPEYC> (дата обращения: 20.09.2023);

⁷ Горелов М.В. Вопросы возмещения судебных издержек на стадии исполнительного производства // Вестник Челябинского государственного университета. Серия: Право. 2022. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/voprosy-vozmescheniya-sudebnyh-izderzhkna-stadii-ispolnitelnogo-proizvodstva> (дата обращения: 18.09.2023);

⁸ Постановление Президиума ВАС РФ от 02.04.2013 №15945/12 по делу №А51-10366/2011 // КАД «Арбитр». Режим доступа: <https://vk.cc/cr32gY>. (дата обращения: 20.09.2023);

⁹ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 17.11.2015 №50 «О применении судами законодательства при рассмотрении некоторых вопросов, возникающих в ходе исполнительного производства» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 21.09.2023);

¹⁰ Определение Челябинского областного суда №11-9947/2012 // СПС Гарант

EXPENSES FOR PERFORMING EXECUTIVE ACTIONS: CURRENT ISSUES

© 2023 Habibullina Lilia Rafisovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: liya.khabibullina.2018@mail.ru

© 2023 Sheptukhina Maria Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: enforcement law, enforcement proceedings, expenses, representation, state registration, gaps.

After the resolution of the case on the merits of the claims and the entry into force of the judicial act, an important stage of the judicial process begins – the execution of the court decision, at which the issue of compulsory enforcement of judicial acts is resolved. Within the framework of enforcement proceedings, expenses arise. In this regard, this article will consider the most pressing problems related to the reimbursement of expenses for performing executive actions.

СОДЕРЖАНИЕ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЙ, РЕАЛИЗУЕМЫХ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

© 2023 Шехова Евгения Владимировна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shekhova.eva@list.ru

© 2023 Старцева Светлана Васильевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shekhova.eva@list.ru

Ключевые слова: гражданские правоотношения, Интернет, сеть, законодательство, виртуальное пространство, телевидение.

Современное общество невозможно представить без сети Интернет и социальных сетей. Технологии развиваются ежедневно, и множество личных и рабочих операций производятся именно в Сети. Очень важно регулировать правовое поле и в поле интернет-технологий. В статье рассматривается содержание гражданских правоотношений, которые реализуются в сети Интернет.

В настоящее время невозможно представить современный мир без сети интернет, а также социальных сетей. Множество ежедневных дел производится именно в интернет-пространстве. С одной стороны, это упрощает жизнь людям, с другой же, возникает множество новых правил по использованию новых технологий. Безусловно, правительство пришло к тому, что интернет-пространство тоже нужно законодательно регулировать, так как происходит очень много различных махинаций, оскорблений, которые отражаются на жизни человека несмотря на то, что это произошло в виртуальном пространстве.

Государственная власть еще не полностью охватила все стороны интернет-пространства, по большей части законодательство распространяется в области экономики. Споры и вопросы, которые разрешаются в виртуальном пространстве, в основном касаются безопасности государственной власти и каких-либо конкретных проблем, но не распространяются полноценно.

Правомочие на защиту в виде реализации государственно-принудительных мер в данном случае становится декларативным правомочием, поскольку интернет-компания считает достаточным прекращение оказания услуг конкретному пользователю, нарушившему условия, озвученные компанией. Таким образом, объем субъективных прав управомоченного лица определяется не нормативными актами, а условиями Интернет-компании, которые являются исчерпывающими.

В 1990 году было введено понятие «интеллектуальной собственности». Это определение означает процесс труда, который был достигнут интеллектом человека. И это понятие решили отразить в законе «О собственности в РСФСР»¹.

Уже в 2008 году определение интеллектуальной собственности было прописано в Гражданском Кодексе Российской Федерации². В нем интеллектуальная собственность приравнивается к таким же продуктам или услугам и имеет свою ценность.

Одной из главных проблем, возникающих на современном этапе, является вопрос о том, как следует расценивать Интернет-пространство – как субъект правовой деятельности, или же как объект правоотношений государственного регулирования?

Начнем с того, что какого-то конкретного предприятия, которое владеет интернет-технологиями, не существует. Есть несколько каналов, которые могут пользоваться на официальных правах интернетом, транслируя там жизнедеятельность: это ТВ-компании, которые создают программы, освещают проблемы и достижения страны, сосредотачиваясь на глобальных проблемах; директора компьютерного оборудования, которые создают технологии, используя интернет-пространство; предприниматели, базирующиеся на программном обеспечении магистральных сетей.

То есть, интернет-пространство нельзя характеризовать как конкретное юридическое лицо, предприятие. Оно не зарегистрировано как отдельная компания.

Субъективная обязанность относится к правоотношениям так называемого пассивного типа. Правоотношениями пассивного типа являются отношения, в которых обязанный субъект воздерживается от действий, чтобы не препятствовать ими управомоченному лицу осуществлять субъективное право. Эти отношения выражают статистическую функцию права (6, с. 44). При этом ни одно из этих правовых понятий не имеет превалирующего значения.

Во многих юридических источниках было предложено считать Интернет-технологии субъектом права нового формата, которое представляет собой единство организации. В нем пользователи по определенному реализуют свои права и обязательства перед гражданами и государством³.

Тем не менее, Интернет не может сам по себе являться субъектом прав, потому что это пространство не создает само товары, услуги, взаимовыгодные отношения и так далее. Интернет является площадкой, которая может помочь предпринимателям или простым людям реализовывать себя с разных сторон, либо просто пользоваться, заказывая различные продукты или услуги.

В виртуальном пространстве конструкция субъективного права как мера возможного поведения, либо как совокупный набор полномочий меняет свое содержание. Правомочие на защиту, в большинстве обязательственных правоотношений в виртуальном пространстве, носит чисто декларативный характер. Правомочие на защиту нарушенных прав, обусловленных договором (имеется в виду договор на оказание услуг), ограничивается только разрывом договорных отношений. Требование использования государственно-принудительных мер, в случае нарушения субъективного права, становится трудно выполнимым.

Гражданские правоотношения в сети Интернет – это информационные взаимосвязи, которые имеют отношение к гражданскому праву, их пользователи находятся на равных правах и условиях изначально.

Гражданский Кодекс Российской Федерации содержит множество статей, которые регулируют различные сделки между юридическими и физическими лицами. Приведем пример. Граждане из разных городов хотят заключить договор купли-продажи. Приезжать одному участнику к другому затратно и трудоемко, поэтому они решают заключить сделку в Интернете. В этом случае они должны следовать правилам, которые прописаны в Гражданском Кодексе, и тогда будет без проблем заключить сделку. Впоследствии, в случае каких-то разногласий или нарушения прав одной из сторон, этим делом сможет заняться юрист.

Отдельное внимание стоит обратить на ст. 29 Конституции Российской Федерации, которая утверждает, что каждый имеет право свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом⁴. Также, следует сказать о ценности Федерального закона № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», сфера действия которого связана непосредственно с регулированием глобальной сети «Интернет»⁵.

Объекты, которые регулируются законодательством в сети Интернет представлены на рисунке 1.

Проанализируем также неимущественные правоотношения, которые регулируются в интернет-пространстве. Неимущественные отношения мы разделим на три категории:

- личные в отношении духовных благ;
- творческая деятельность граждан;
- организационные отношения.

Нематериальные правоотношения регулируются в сети в меньшинстве, нежели экономические преступления. Но тем не менее, стоит сказать, что к нематериальным благам мы относим медицинские показатели человека, его жизнедеятельность, честь и достоинство, а также репутацию в рабочих и социальных кругах. Данные характеристики не менее важны для человека, как и материальная сторона.

В статье 152 Гражданского Кодекса Российской Федерации⁶ указываются случаи наказания за распространение информации, порочащей честь и достоинства гражданина, его репутацию. Также это касается Сети. Если человека оскорбляют, он имеет право подать в суд на основании законодательства. При этом, стоит отметить, что наказание будет следовать, даже если оскорбление было осуществлено с анонимного аккаунта. В этой ситуации это не имеет никакого значения, и гражданин в любом случае может быть наказан.

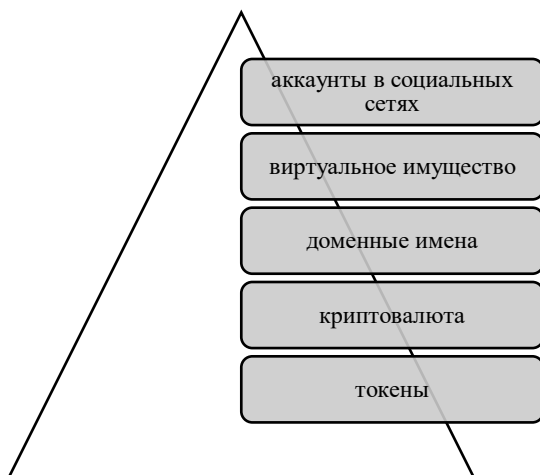


Рис. Материальные объекты в сети Интернет

Также наказание распространяется на интеллектуальный труд, если он был украден у автора и использован где-то без ссылки на источник. Такой вид нарушения также можно отнести к неимущественным отношениям.

Если говорить об организационных отношениях, то в пример можно привести обязанность продавца сообщить покупателю о правах третьих лиц на выбираемый товар. Эта ситуация может быть урегулирована статьей 460 Гражданского Кодекса. Продавец может предоставить информацию о третьих лицах как в социальных сетях, так и по телефону или лично.

Таким образом, делаем вывод, что возникновение интернет-пространства делает важнейшим аспектом дальнейшее развитие законодательства в нашей стране, а также в зарубежных странах. Взаимоотношения в интернете немного другие, нежели в обычной жизнедеятельности, однако это говорит только лишь о том, что все это должно быть подкреплено нормами гражданского права. Это поможет в регулировании имущественных и неимущественных отношений в Интернете.

Множество лиц, зарегистрированных в социальных сетях на постоянной основе, делают рекламные интеграции на просторах Интернета, зарабатывая деньги, транслируя положительные стороны своего продукта или услуги. Также в интернете осуществляются переговоры, личное общение, продажа и покупка вещей, создание магазина и так далее. Все эти действия со временем подкрепляются юридически, поэтому данная тема актуальна на сегодняшний день.

¹ Закон РСФСР «О собственности в РСФСР» от 24 декабря 1990 г. № 443-1 // Ведомости СНД РСФСР и ВС РСФСР. 1990. № 30. Ст. 416.

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18 декабря 2006 г. № 230-ФЗ (ред. от 13.06.2023) // Собрание законодательства РФ. 2006. № 52 (1 ч.). Ст. 5496

³ Меткина М. С интеллектуальные права в сети «интернет»: как установить содержание и предотвратить нарушения? // Вестник МГОУ. Серия: Юриспруденция. 2016. № 2. С. 53-62.

⁴ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс] // <http://pravo.gov.ru>, 06.10.2022. (дата обращения 18.09.23).

⁵ Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ (ред. от 31.07.2023) // Собрание законодательства РФ. 2006. № 31 (1 ч.). Ст. 3448.

⁶ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 14-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

THE CONTENT OF CIVIL LEGAL RELATIONS IMPLEMENTED ON THE INTERNET

© 2023 Shekhova Evgeniya Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: shekhova.eva@list.ru

© 2023 Startseva Svetlana Vasilyevna
Senior Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: shekhova.eva@list.ru

Keywords: civil legal relations, Internet, network, legislation, virtual space, television.

Modern society is impossible to imagine without the Internet and social networks. Technologies are developing daily and a lot of personal and work operations are carried out on the network. It is very important to regulate the legal field in the field of Internet technologies. The article examines the content of civil legal relations that are implemented on the Internet.

К ВОПРОСУ О ТАКТИКЕ ЛИЧНОГО ОБЫСКА

© 2023 Яворский Максим Александрович

доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yavorm@mail.ru

Ключевые слова: тактика, следственное действие, личный обыск, обыскиваемый.

Статья посвящена особенностям производства личного обыска. Рассмотрены вопросы процессуального характера и тактики его проведения.

В научной литературе справедливо отмечается, что тактика личного обыска вызывает у работников правоохранительных органов определенные трудности. Это обстоятельство обусловлено, прежде всего, специфическими особенностями его правовой природы, а также сложной и неоднозначной правоприменительной практикой проведения личного обыска, которая зачастую противоречива и непоследовательна. В этой связи Л.С. Золочевская справедливо отмечает, что, несмотря на кажущуюся простоту, на практике достаточно «непониманий и ощутимых проблем», связанных с проведением личного обыска. Это и вопросы технического характера, и организационные трудности, а также тактические особенности и его специфика в тех или иных следственных ситуациях¹. Р.Я. Мамедов также указывает на противоречивую и непоследовательную, а в отдельных случаях и на «не всегда законную» практику производства личного обыска². В этой связи считаю необходимым еще раз раскрыть содержание тактики проведения личного обыска, обратив внимание на ее отдельные особенности.

Ключевыми содержательными элементами понятия личного обыска являются *принудительный характер* его осуществления, а также действия по *обследованию, поиску и изъятию* значимых для следствия предметов. Принудительный характер обыска означает, что лица, в отношении которых он осуществляется, ни при каких обстоятельствах не могут от него отказаться, а в случаях попытки отказа будут подвергнуты обследованию с использованием силы, т.е. принудительно. Обследование (исследование) и поиск заключаются в осмотре, отыскании и проверке обнаруженных объектов на наличие определенного вида значимой информации. Изъятие объектов представляет собой исключение (временное или постоянное) таких объектов из распоряжения и владения какого-либо лица. Таким образом, происходит фактическое исключение объектов из сферы обладания кого-либо и умаление меры правовой власти над ними (если она закреплена за субъектом). Значимость объектов для следствия определяется исходя из интересов расследуемого дела. Анализ имеющихся в научной литературе точек зрения на понятие и содержание личного обыска, позволяет нам утверждать, что сущность

личного обыска сводится к физическому поиску (обнаружению) и последующему изъятию у человека каких-либо предметов, вещей и следов, имеющих связь с преступным событием.

Как известно, основанием производства личного обыска является наличие достаточных данных (информации) полагать, что у какого-либо лица при себе имеются значимые для дела объекты и предметы. Такими предметами могут выступать как орудия совершения преступления (например, холодное или огнестрельное оружие и т.д.), похищенные предметы и ценности (деньги, украшения и т.п.), документы (например, поддельное удостоверение личности), которые могут иметь значение для расследования преступления. Как отмечают И.В. Козелецкий и Н.И. Ретнева, личному обыску присущи широкие информационные возможности, так как он позволяет устанавливать не только факт совершения правонарушения, но и содействует установлению виновности лица, привлекаемого к ответственности³. Изъятые в ходе личного обыска дают возможность установить ряд обстоятельств, подлежащих доказыванию по уголовному делу. В частности, само событие преступления, причастность лица к совершению преступления и его роль, форму вины, мотивы и пр.⁴

Необходимо отметить, что для производства личного обыска, проводимого по нормам УПК России, наличие возбужденного уголовного дела не является обязательным условием. При этом личный обыск проводится по мотивированному постановлению следователя. Без вынесения такого постановления личный обыск осуществляется только в случаях задержания подозреваемого, заключения его под стражу. Кроме того, личный обыск может быть осуществлен и в ходе производства обыска в помещении или на местности, как отдельный этап обысковых мероприятий. При этом у следователя должны быть основания полагать, что этот обыскиваемый скрывает на себе какие-то объекты и предметы, орудия преступления, ценности и т.д. Составление в таких случаях отдельного протокола личного обыска не требуется, так как сведения о его производстве заносятся в протокол следственного действия (например, в протокол обыска в жилище). Уголовно-процессуальное законодательство регламентирует производство личного обыска лишь лицом (следователем, дознавателем) одного пола с обыскиваемым. Специалисты и понятые, принимающие участие в личном обыске, также должны быть одного пола с обыскиваемым лицом. При этом данное требование не распространяется на медицинских работников, которые приглашаются для участия в личном обыске. Тем не менее, мы полагаем, что в целях устранения возможных конфликтных ситуаций (например, связанных с религиозными убеждениями, культурными и национальными традициями), медицинский работник также (желательно) должен быть одного пола с обыскиваемым лицом.

Рассмотрим подробнее тактику производства личного обыска. Для производства личного обыска должно быть выделено отдельное, обособленное помещение, а все посторонние лица из него должны быть удалены, чтобы не умалять человеческое достоинство обыскиваемого лица. В целях предотвращения возможного сопротивления со стороны обыскиваемого лица, личный обыск следует проводить двумя сотрудниками правоохранительных органов (например, следо-

вателем и сотрудником органа дознания). В целях исключения оказания возможного сопротивления со стороны обыскиваемого лица, необходимо поставить его в соответствующее положение. Как правило, оно заключается в следующем:

- обыскиваемый стоит лицом к стене (или дереву, столбу, автомашине и т.д.), спиной к обыскивающим лицам под углом в 45°;
- руки обыскиваемого подняты вверх и опираются о стену;
- ноги обыскиваемого широко раздвинуты.

Такое положение способствует низкой устойчивости обыскиваемого, препятствует его попыткам напасть на сотрудников правоохранительных органов или скрыться. При этом второй сотрудник должен страховать своего напарника, при необходимости держа наготове табельное оружие. Необходимо знать, что личный обыск может быть проведен и в «положении лежа», когда лицо, подвергаемое личному обыску, укладывают лицом вниз на пол или на землю, при этом руки обыскиваемого должны находиться сцепленными над головой. С этой целью сотрудники правоохранительных органов озвучивают требование (подается соответствующая команда): «Лечь на землю, руки за голову!». Или, например, лицу приказывают поднять руки вверх, повернуться спиной к обыскивающим, сцепив пальцы заложить руки за голову и лечь на живот. Такой прием является актуальным при задержании вооруженного преступника или нескольких лиц. В ходе личного обыска необходимо, прежде всего, обратить внимание на возможность нахождения при обыскиваемом лице оружия (огнестрельного или холодного) или предметов, которые могут быть использованы в качестве такового (например, острые и травмоопасные предметы), а также взрывных устройств (самодельных, кустарного производства или заводского изготовления). Известны случаи, когда задержанный использовал для отвлечения внимания обыскивающего табак, молотый перец, жидкие вещества и др. Поэтому необходимо предпринять меры для того, чтобы обыскиваемое лицо не смогло ими воспользоваться. В случае обнаружения таких объектов, они незамедлительно изымаются.

Следует придерживаться определенной тактики поисковых действий. Личный обыск выполняется в направлении сверху вниз, при этом тщательным образом необходимо обследовать одежду, начиная с головного убора (шапка, платок и т.д.), затем проверяется содержимое карманов и складок одежды, в завершении осматривается обувь обыскиваемого. Тщательному осмотру подлежат и предметы, находящиеся при обыскиваемом лице (сумки, пакеты, зонтик или трость и т.д.). Необходимо уделять внимание тем местам одежды, где имеется двойная ткань и утолщение одежды, поскольку между этими слоями могут быть спрятаны искомые объекты (воротники, пояса, юбки и пр.). Практике известны случаи, когда искомые объекты (например, наркотические средства) обыскиваемые лица прятали под париком, в головных уборах, между верхней и нижней подметками ботинок и т.д. Плоские, тонкие предметы могут быть зашиты в пояс брюк или шорт, в галстук и т.п.

При необходимости обследования тела человека рекомендуется пригласить медицинского работника, в таком случае обследованию подвергаются все

участки тела, в том числе и внутренние полости организма, где могут находиться искомые объекты. Так, например, в полости организма человека могут быть помещены деньги, ювелирные изделия, наркотики и др. К полостям тела, используемым для сокрытия различных малогабаритных предметов, относятся рот, влагалище, прямая кишка и иные естественные отверстия тела. Практике известны случаи, когда у обыскиваемых лиц во внутренних полостях организма находили сотовые телефоны, слитки золота и даже огнестрельное оружие. Так, например, в 2012 году Майкл Леон Уорд из Северной Каролины (США) был арестован, однако успел спрятать 10-дюймовый пистолет в свою прямую кишку. По данным полиции, оружие было найдено лишь после тщательного осмотра, проведенного в медицинском центре⁵. Как известно, существуют две основные категории перевозчиков наркотических средств: «глотатели» и «заталкиватели». Первые помещают наркотики в желудок через пищевод путем их заглатывания, вторые - помещают их во внутренние полости организма (ректально или вагинально). Контрабандные предметы прячут в полостях тела и в других естественных отверстиях тела, например, в носовых проходах (ноздрах), ушах, в пупке, уретре. Так, например, в 2018 году был задержан гражданин Азербайджана, в ноздре которого было обнаружено 1,15 грамма героина в упаковке⁶.

В случаях задержания лица личный обыск может быть произведен дважды. Так, частичный личный обыск осуществляется на месте задержания. Он проводится с целью поиска предметов, которые могут использоваться преступником при задержании. Такой способ особенно актуальный при задержании лица, которое имеет опыт совершения преступлений, является вооруженным и опасным преступником. Затем уже, после доставления в орган внутренних дел (ОВД) проводится полный личный обыск. Особенностью неполного личного обыска является то обстоятельство, что он проводится без обнажения обыскиваемого. При этом внимание уделяется прощупыванию тела и одежды лица по всей поверхности. Необходимо осмотреть головной убор, перчатки или варежки, носки и обувь обыскиваемого. Проверяются все карманы и складки одежды. Основная цель такого обыска заключается в обнаружении предметов, которые могут использоваться задержанными для нападения на сотрудников правоохранительных органов. Так, например, оружие зачастую может быть спрятано в рукавах куртки или пальто, в специально пришитых карманах, лямках, мягких ножнах, подвешено между ног или с внутренней стороны голени и т.д. Все опасные предметы, обнаруженные у задерживаемого необходимо немедленно изымать. Также в ходе неполного личного обыска обнаруживаются и изымаются и иные предметы, имеющие значение для дела. Полный личный обыск проводится с соблюдением всех упомянутых действий и мер предосторожности, но уже более тщательно и при необходимости с обследованием тела обыскиваемого. Такое обследование сначала проводится визуально. Осмотру подлежат поверхность тела и естественные отверстия. Наличие повязок (в том числе и гипсовых) и протезов требует участия медицинского работника.

Необходимо отметить, что при полном личном обыске предметы одежды обыскиваемого лица, каждая вещь, обнаруженная при нем должны быть тща-

тельно осмотрены и проверены. В ходе личного обыска осмотру подлежат и технические устройства, находящиеся при обыскиваемом лице (мобильный телефон, фотоаппарат, компьютерный планшет и пр.). При необходимости в ходе личного обыска могут быть использованы поисковые приборы и научно-технические средства. Так, например, при производстве личного обыска могут быть использованы универсальные осветительные приборы, оборудование для поиска изделий из драгоценных металлов, рентгеновская аппаратура (для осмотра одежды или вещей подозреваемых), радиометрические приборы и средства для проведения экспресс-анализа веществ и т.д.⁷ Все изымаемое в ходе личного обыска должно быть зафиксировано в протоколе следственного действия, а также с помощью дополнительных средств фиксации, например, сфотографировано. В протоколе следственного действия необходимо указать какие технические средства были использованы и в каких целях.

В заключении отметим, что надлежащее собирание вещественных доказательств в ходе производства личного обыска обусловлено не только соблюдением процессуальных требований, но и знанием тактических особенностей его проведения.

¹ Золочевская Л.С. Личный обыск при задержании лица, подозреваемого в совершении преступления // Право и государство: теория и практика. 2019. №5 (173). С.89-91.

² Мамедов Р.Я. Личный обыск в контексте рассмотрения надлежащих способов собирания вещественных доказательств в досудебном уголовном производстве // Пробелы в российском законодательстве. 2015. № 3. С. 158-161.

³ Козелецкий И.В., Ретнева Н.И. Личный обыск как мера обеспечения административного процесса // Вестник Казанского юридического института МВД России. 2013. №13. С.100-107.

⁴ Кошеева К.И. Личный обыск: проблематика и специфика в уголовном судопроизводстве // Молодой ученый. 2021. № 18 (360). С. 412-415.

⁵ Man Hides Gun In Rectum: Michael Leon Ward Smuggled 10-Inch Weapon, Cops Say // HuffPost. - URL: https://www.huffpost.com/entry/man-hides-gun-in-rectum_n_1208666 (дата обращения 11.09.2023 г.).

⁶ Посмотрите в ноздре: с чем опять столкнулись азербайджанские таможенники // Sputnik. - URL: <https://az.sputniknews.ru/20230913/azerbaydzhanskiy-film-poluchil-priz-nakinofestivale-v-kazakhstane-458591791.html> (дата обращения 11.09.2023 г.).

⁷ Пушкарев В.В. Порядок и тактика производства обыска // Эпоха науки. 2017. №11. С.56-62.

ON THE QUESTION OF PERSONAL SEARCH TACTICS

© 2023 Yavorsky Maxim Alexandrovich
Associate Professor of the Department of Organization
of Combating Economic Crimes
Samara State University of Economics
E-mail: yavorm@mail.ru

Keywords: tactics, investigative action, personal search, searched.

The article is devoted to the peculiarities of conducting a personal search. Issues of a procedural nature and tactics of its implementation are considered.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономические науки и менеджмент (Н-Я)

Назаров М.А. Особенности и пути развития экологического налогообложения в РФ	3
Наугольнова И.А. Преимущества и инструменты процессного управления	8
Овсянникова В.Ю., Мулендеева Л.Н. Проблемы развития налоговой системы РФ на современном этапе	12
Павлов И.Б. Методологии и инструменты гибкого проектного управления	16
Пеннер С.А. Реализация национального проекта «Производительность труда» на примере ООО «ВИП-УНИВЕРСАЛ»	21
Перепёлкин В.А. Накопление человеческого капитала как определяющий фактор роста и развития национальной и мировой экономики	27
Пересмехин А.А., Корнилова А.В. Тенденции развития строительного сектора	33
Петрова В.А. Особенности ведения бухгалтерской отчетности в кредитных организациях	38
Пижамова П.В. Реализация концепции маркетинга партнерских отношений на мировом рынке автомобильных обогревателей	42
Пименова Е.М. Сущность и актуальность внедрения бережливого производства на российских предприятиях	48
Поляев Д.А. Подходы к определению и классификации цикла экскурсий как продукта туризма	53
Попова А.А. Методика оценки вероятности банкротства с использованием показателя ЕВТДА	59
Попова Е.Е., Попов Д.Е. Учетно-аналитические инструменты повышения эффективности бизнес-процессов организаций нефтеперерабатывающего комплекса	64
Пытьев Н.Н., Яковлев Г.И. Фактор ресурсосбережения в системе экономической безопасности предприятий	70
Рыбаков Р.С. Андеррайтинг заемщиков в ипотечном кредитовании	75
Савинов О.Г. Функционирование платформы цифрового рубля: взаимодействие участников и пользователей	79
Савинова Е.Е. Индивидуальное предпринимательство в России	83
Салькина А.Р. Теоретические основы становления и развития инновационных компаний малого бизнеса	88
Сальникова Д.В. Маркетинговая политика производственного предприятия	94
Саргсян А.Р. Анализ управления человеческими ресурсами и мотивации персонала в АО «АВТОВАЗ»	99
Семенова Е.Р. Понятие и оценка эффективности деятельности коммерческой организации	102

Соколова Е.В. Перспективы развития аграрного сектора РФ в условиях цифровой экономики.....	107
Сосновская В.С. Управление персоналом как инструмент менеджмента.....	111
Соцкова С.И. Особенности финансового анализа маркетинга как экономического субъекта.....	119
Стрельцов А.В. Влияние современных особенностей экономики на формирование и реализацию промышленной политики.....	125
Сулима В.С. К вопросу об использовании искусственного интеллекта при формировании рекламных кампаний.....	129
Суслов Д.А. Проблемные вопросы экономической безопасности энергетики.....	134
Сыресенкова П.А. Применение искусственного интеллекта в маркетинге.....	138
Сырова Т.Н. Организационное управление в современном бизнесе: инновации и цифровые решения.....	143
Сысоев Н.С., Богатырева И.В. Особенности привлечения и удержания сотрудников поколения Z.....	148
Тимашова В.В., Иванова Н.И. Мировой рынок хлопка: современное состояние и перспективы развития.....	153
Трофимов Т.В. Сбережения и инвестиции домохозяйств в условиях повышения ставки рефинансирования в РФ.....	159
Туктарова Л.Р., Исайчев В.Е. Анализ деятельности предприятия с позиции оценки ликвидности и платежеспособности.....	163
Уханов Е.Ю. Инструменты оценки устойчивого развития предприятия.....	167
Фомин П.В. Комплексный подход к анализу финансовых результатов организации.....	170
Фомичева Д.П. Финансовый консалтинг как элемент эффективной системы контроля и управления предприятием.....	175
Хайдарова Л.А. Некоторые аспекты оценки финансово-экономической устойчивости предприятия.....	180
Хмелева Г.А., Гусева М.С. Трансграничное сотрудничество регионов в области инноваций.....	185
Хромова Я.О. Анализ системы управления персоналом организации: подходы и инструменты.....	191
Чариков В.С. Перспективы введения автоматизированной упрощенной системы налогообложения в Российской Федерации.....	197
Чудаева А.А. Учет рисков информационно-коммуникационных технологий в проектах цифровой трансформации промышленных предприятий.....	201
Швецова Е.В. Направления цифровизации в логистике.....	206
Шиганов В.А. Диагностика финансового состояния коммерческих организаций в системе антикризисного управления.....	211
Яковлев Р.О. Управление рисками при принятии инвестиционных решений.....	215

Математико-статистические науки

Ахмадуллин Ф.Р., Сливкина О.А. Сравнительный анализ уровня жизни по странам.....	221
Баканач О.В., Рябова Л.В. Анализ гендерной дифференциации заработной платы в РФ.....	231
Дианов Д.В. Моделирование и прогнозирование преступности экономической направленности.....	236

Колесникова А.А. Многомерный статистический анализ уровня безработицы в РФ.....	242
Колотилина М.А., Шмелев Е.А. Анализ показателей регионов Финляндии за 2019–2020 гг. с помощью Logitom.....	247
Макаров С.И. Теоремы об обобщенных интегральных операторах дробного порядка.....	254
Хвощева К.Д. Цифровизация населения в регионах: статистический подход	257
Чистик О.Ф. Структурные изменения жилищных условий домохозяйств.....	263
Ширнаева С.Ю., Давыдова А.Ю. Эконометрическое моделирование уровня безработицы в муниципальных образованиях Оренбургской области	266

Информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте

Бурянина А.И. Оценка качества жизни в субъектах РФ на основе анализа путем многомерной кластеризации статистических данных за 2021 год	270
Вишнякова А.Б., Решетникова Д.В. Влияние цифровизации на основы оценки бизнеса	281
Киселев Д.А. Импортозамещение – ключевой фактор развития отечественной IT-сферы	286
Олин Р.А. Инновации и управление рисками с использованием NFT.....	292
Ралык Д.В. Цифровые информационные ресурсы экскурсионного туризма	299

Здоровый образ жизни

Быкова В.К. Роль физической культуры и спорта в профилактике девиантного поведения.....	304
Инжуваткина К.С. Важность и способы популяризации физической культуры среди молодежи	308
Лисенкова Л.А. Мотивация студентов к посещению ФОК «Чайка».....	314
Николаев П.П., Мурзина Е.А. Популярные виды спорта среди студентов как фактор вовлеченности в образовательный процесс и здоровый образ жизни.....	318
Таликова И.В., Мокеева Л.А. Важность осанки в жизни человека.....	322
Тарасова Д.Г. Влияние биологических ритмов на работоспособность человека	326

Философские науки

Канаев А.Н. Философские проблемы разработки искусственного интеллекта	330
------------------------------------------------------------------------------------	-----

Юридические науки

Атанов Е.А. Правовые ценности в современном мире	337
Беляков А.В., Жукова А.В. Субъективные признаки мошенничества с использованием электронных средств платежа.....	340

Бордакова А.Г. Сущность и специфика правового воспитания новых поколений людей в обществе	345
Бортников С.П. Правовое регулирование ликвидационного неттинга по стандартам Международной ассоциации свопов и деривативов (ISDA)	350
Бусина Я.С. Особенности правового регулирования традиционных и инновационных банковских услуг	354
Вахитова Ю.Р. Меры по совершенствованию правового регулирования государственного надзора за банковской деятельностью	358
Горбунова А.А. Тенденции развития местного самоуправления в цифровом обществе	364
Дерунов И.А. Судебно-экономические экспертизы: атрибутивная и содержательная характеристика	369
Евпрынцев И.С. Понятие и сущность термина «налоговая реконструкция» в налоговом праве Российской Федерации	373
Жихарев С.С. Сущность, специфика и виды правоотношений в сфере социального обеспечения	378
Законов А.М. Актуальные проблемы в сфере осуществления правосудия на территории Российской Федерации	384
Зиньков Е.Н. Налог на профессиональный доход: вопросы теории и практики	388
Капустина А.А. Проблемы стадии возбуждения уголовных дел	394
Карушин Р.В. Генезис права на жизнь как права индивида: национальный и международный уровни	398
Касаткин С.Н. Доктрина судебного рассуждения Г. Харта: альтернативная иллюстрация	403
Кварталнова В.В., Хаснудинов Р.Р. Способы мошенничества с использованием электронных средств платежа	408
Курушин С.А., Руденко Я.Ю. К вопросу о фиксации хода и результатов проведения обыска	413
Ланг П.П. К вопросу о предмете экологического права	419
Левичев Д.А. Прокуратура Российской Федерации: особенности правового статуса	424
Леонтьев А.В. Правовая политика как предмет научного исследования	428
Лесовских А.А. Модификация системы органов местного самоуправления в связи с конституционной реформой 2020 года	432
Меркулова В.С. К вопросу о понятии и перечне следственных действий	437
Милова И.Е. Некоторые аспекты методики расследования посредничества во взяточничестве	441
Ольшев Р.А. Некоторые проблемы бюджетной системы РФ на современном этапе	445
Осипов Д.Д. Понятие преступления: краткий анализ законодательных подходов	449
Паринова Д.В. К вопросу о разграничении понятий «налог», «сбор» и «государственная пошлина» в налоговом праве	452
Пиксотова М.В. Особенности регулирования налога на добавленную стоимость	457
Подгорская Л.Д. Классификация страховых отношений	461
Рудниченко А.А. Особенности производства судебных экспертиз по делам коррупционной направленности	466
Советкина А.С. Трансформация уголовного законодательства под воздействием вызовов, обусловленных военным временем 1941–1945 гг.	470
Солодовников В.А. Информационные технологии с использованием сети Интернет: сравнительно-правовое исследование	475

Стуликова Н.В. Принцип законности: понятие и содержание	480
Суркова О.Е. Проблемы формирования конституционных ценностей	484
Тихонова В.А. Содержательные характеристики налоговых систем.....	488
Тороп С.С. Особенности следообразования при совершении ятрогенных преступлений	495
Урапин А.С. Законодательное определение насильственного преступления	499
Устюжанина В.О. Влияние научно-технического прогресса на институт сделок: основные тенденции законодательства	504
Фаизова С.Т. Отдельные вопросы возмещения вреда, причиненного транспортным средством с автопилотом.....	508
Хабидулина Л.Р., Шептухина М.В. Расходы по совершению исполнительных действий: актуальные проблемы	512
Шехова Е.В., Старцева С.В. Содержание гражданских правоотношений, реализуемых в сети Интернет.....	517
Яворский М.А. К вопросу о тактике личного обыска	522

Научное издание

**НАУКА XXI ВЕКА:
АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ**

*Сборник научных статей
XII Международной
научно-практической конференции*

22 сентября 2023 года

Выпуск 2

Часть 2

ISBN 978-5-00176-168-6



*Материалы представлены
в авторской редакции*

Формат 60×84/16. Печ. л. 33,32. Электронные текстовые данные (7,66 Мб).

<http://si.sseu.ru/nauchnaya-deyatelnost/arhiv-materialov-1>.

ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.