

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Ашмарина Светлана Игоревна

Должность: Ректор ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»

Дата подписания: 17.11.2020 09:39:17

Уникальный программный ключ:

59650034d6e3a6baac49b7bd0f8e79fea1433ff3e82f1fc7e9279a031181baba

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Институт национальной и мировой экономики
Кафедра экономической теории

УТВЕРЖДЕНО
Ученым советом университета
(протокол №10 от 29.04.2020 г.)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПО ДИСЦИПЛИНЕ
Б1.В.ДВ.01.02 «Институциональная экономика»

Образовательная программа: направление подготовки 38.06.01 Экономика

Направленность (профиль): Экономика и управление народным хозяйством:
региональная экономика

Уровень высшего образования: подготовка кадров высшей квалификации
Квалификация (степень) выпускника: Исследователь. Преподаватель-исследователь.

Отдел аспирантуры, докторантуры
и работы диссертационных советов
« 27 » апрель 2020 г.
Р.В. Федоренко / Р.В. Федоренко

Научная библиотека СГЭУ
« 28 » апрель 2020 г.
М.Е. Коновалова / М.Е. Коновалова

Рекомендовано к утверждению
на заседании кафедры экономической
теории
(протокол № 9 от 17.04.2020)
Зав. кафедрой экономической теории
д.э.н., профессор М.Е. Коновалова
М.Е. Коновалова / М.Е. Коновалова

Самара 2020

1. Цель и задачи дисциплины

Рабочая программа по дисциплине «Институциональная экономика» разработана в соответствии с требованиями ФГОС по направлению подготовки 38.06.01 «Экономика», компетентностным подходом, реализуемым в системе ВО.

Целью дисциплины «Институциональная экономика» является формирование у обучающихся цельного теоретического представления о процессах социально-экономического развития общества, овладение навыками институционального анализа и возможностью оценивать экономические отношения, способностью выявлять тенденции трансформации хозяйственного механизма в условиях различных экономических структур, развитие стратегического социально-экономического мышления.

Задачами дисциплины являются:

- формирование системных и комплексных знаний по институциональной экономике;
- освоение теории прав собственности, транзакционных издержек, экономических циклов и др.;
- выявление закономерностей трансформационной экономики и ее особенности применительно к отдельным странам;
- развитие навыков аналитического мышления при рассмотрении социально-экономических явлений и процессов в их взаимосвязи и многообразии на основе системного и комплексного подхода;
- развитие навыков экономического обоснования организационно-управленческих решений.

Объектами профессиональной деятельности выпускников, освоивших дисциплину, являются:

- концептуальные (фундаментальные) проблемы экономической науки, включая методы экономического анализа;
- прикладные проблемы функционирования различных экономических агентов, рынков и систем.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина Б1.В.ДВ.01.02 «Институциональная экономика» является дисциплиной по выбору вариативной части блока 1 «Дисциплины (модули)» для образовательной программы по направлению подготовки 38.06.01 Экономика (уровень подготовки кадров высшей квалификации).

Для успешного изучения дисциплины обучающиеся должны:

Знать: основы экономической теории.

Уметь: выявлять экономические взаимосвязи и процессы на макро- и микроуровне.

Владеть: навыками самостоятельного анализа экономических данных.

Междисциплинарные связи дисциплины «Институциональная экономика»

Код компетенции	Предшествующие дисциплины	Параллельно изучаемые дисциплины	Последующие дисциплины
ОПК-1	Методология научных исследований Технологии электронного обучения Адаптация лиц с ОВЗ	Экономическая теория Научно-исследовательская деятельность и подготовка научно-квалификационной работы (диссертации) на соискание ученой степени кандидата наук	Научно-исследовательский семинар Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена Представление научного доклада об основных результатах подготовленной научно-квалификационной работы (диссертации)
ПК-22	Методология научных исследований	Экономическая теория Научно-исследовательская деятельность и подготовка научно-квалификационной работы (диссертации) на соискание ученой степени кандидата наук	Научно-исследовательский семинар Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (научно-исследовательская практика) Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена Представление научного доклада об основных результатах подготовленной научно-квалификационной работы (диссертации)

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине:

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

Общепрофессиональных:

ОПК-1 - способность самостоятельно осуществлять научно-исследовательскую деятельность в

соответствующей профессиональной области с использованием современных методов исследования и информационно-коммуникационных технологий.

Профессиональных:

ПК-22 – способность проводить прикладные экономические исследования на основе фундаментальных методов экономического анализа.

Уровень знаний, умений, опыта деятельности, свидетельствующий о сформированности компетенции

ОПК-1 - способность самостоятельно осуществлять научно-исследовательскую деятельность в соответствующей профессиональной области с использованием современных методов исследования и информационно-коммуникационных технологий	Знать:	Уметь:	Владеть:
	ОПК1з1: макроэкономика в условиях равновесия и неравновесия, конкурентной экономики, монополии, олигополии, сочетания различных форм собственности	ОПК1у1: Выявлять проблемы, ставить цели и формулировать задачи связанные с реализацией профессиональных функций в области экономики	ОПК1в1: теорией и методологией проведения научных исследований в области экономики
	ОПК1з2: системы поддержки принятия решений для рационализации организационных структур и оптимизации управления экономикой на всех уровнях	ОПК1у2: проводить анализ и прогнозирование развития социально-экономических процессов общественной жизни, демографических процессов, рынка труда и занятости населения, качества жизни населения и др.	ОПК1в2: навыками самостоятельной исследовательской работы в сфере экономики

ПК-22 – способность проводить прикладные экономические исследования на основе фундаментальных методов экономического анализа	Знать:	Уметь:	Владеть:
	ПК22з1: фундаментальные методы экономического анализа	ПК22у1: проводить экономический анализ при осуществлении фундаментальных и прикладных исследований	ПК22в1: навыками интерпретации полученных в ходе проведения экономического анализа результатов и разработки практически значимых рекомендаций
		ПК22у2: Выявлять проблемы социально-экономического характера на макро- и микроуровне	ПК22в2: навыками прогнозирования тенденций развития социально-экономических систем

4. Объем и виды учебной работы:

Общая трудоемкость дисциплины составляет **3 зачетных единиц (108 часов)**

Вид учебной работы	Всего часов/ зачетных единиц	Семестр 4
Контактная работа, в том числе:	14 / 0,39	14 / 0,39
Лекции	6 / 0,17	6 / 0,17
Занятия семинарского типа (практические занятия)	6 / 0,17	6 / 0,17
Консультации	2 / 0,05	2 / 0,05
Самостоятельная работа	58 / 1,61	58 / 1,61
Часы на контроль	36 / 1,0	36 / 1,0
Вид промежуточной аттестации	Экзамен	Экзамен
Общая трудоемкость (объем части образовательной программы): Часы	108	108
Зачетные единицы	3	3

5. Содержание дисциплины

5.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий

Разделы, темы дисциплины и виды занятий

№ п/п	Наименование темы дисциплины	Контактная работа			Самостоятельная работа	Планируемые результаты обучения в соотношении с результатами обучения по образовательной программе
		Лекции	Занятия семинарского типа Практ. занятия	Консультации		
1.	Институционализм. Основные направления институционального анализа в экономической теории	2	-		8	ОПК1з1, ОПК1з2, ОПК1у1, ОПК1у2, ОПК1в1, ОПК1в2, ПК22з1, ПК22у1, ПК22у2, ПК22в1, ПК22в2
2.	Теория прав собственности	-	2		20	ОПК1з1, ОПК1з2, ОПК1у1, ОПК1у2, ОПК1в1, ОПК1в2, ПК22з1, ПК22у1, ПК22у2, ПК22в1, ПК22в2
3.	Теория трансакционных издержек					
4.	Теория игр и моделирование взаимодействий					
5.	Институциональная теория фирмы	-	2		8	ОПК1з1, ОПК1з2, ОПК1у1, ОПК1у2, ОПК1в1, ОПК1в2, ПК22з1, ПК22у1, ПК22у2, ПК22в1, ПК22в2
6.	Теория государства	2			14	ОПК1з1, ОПК1з2, ОПК1у1, ОПК1у2, ОПК1в1, ОПК1в2, ПК22з1, ПК22у1, ПК22у2, ПК22в1, ПК22в2
7.	Институциональные изменения					
8.	Теория переходной экономики и трансформации социально-экономических систем; социально-экономические альтернативы	2	2		8	ОПК1з1, ОПК1з2, ОПК1у1, ОПК1у2, ОПК1в1, ОПК1в2, ПК22з1, ПК22у1, ПК22у2, ПК22в1, ПК22в2
Контроль		36				
Итого		6	6	2	58	

5.2. Содержание разделов и тем

Тема 1. Институционализм. Основные направления институционального анализа в экономической теории.

Возникновение институционализма. Методология институционального экономического анализа. Норма и институт. Критика методологии маржинализма. Эволюция институционализма.

Исследования Т.Веблена, Дж.Крммонса, У.Митчела. Неоинституционализм и новая институциональная теория. Институционализм в российской экономической мысли.

Тема 2. Теория прав собственности.

Обоснование прав собственности. Общеправовой подход к спецификации прав собственности. Теория прав собственности А. Оноре. Гражданско-правовой подход. Система отношений собственности. Издержки создания прав собственности.

Внешние эффекты и теорема Коуза. Альтернативные режимы собственности. Проблема спецификации и размывания прав собственности. Права собственности и контрактация.

Тема 3. Теория трансакционных издержек.

Понятие трансакций в экономике. Виды трансакций. Параметры трансакций. Трансакционные издержки. Теории трансакционных издержек: теория информационных издержек, теория общественного выбора, теория соглашений. Классификация трансакционных издержек. Проблема измерения трансакционных издержек.

Тема 4. Теория игр и моделирование взаимодействий.

Основные понятия теории игр. Типы равновесия: равновесие по Нэшу, Штекельбергу, Парето-оптимальное равновесие, равновесие доминирующих стратегий. Ограничения, пути их наложения. Базовые модели теории игр. Проблемы, возникающие в ходе взаимодействия индивидов: проблема координации; проблема совместимости; проблема кооперации; проблема справедливости. Прикладное использование теории игр.

Тема 5. Институциональная теория фирмы.

Два подхода к возникновению контрактов: теория будущего; теория возможного. Основные составляющие контракта. Виды контрактов. Проблемы контрактных отношений.

Организация в экономической теории. Контроль и власть в хозяйственной организации.

Фирма как организационная структура. Неоклассическая теория фирмы. Институциональная теория фирмы. Внутренние и внешние участники фирм. Проблема взаимоотношений принципала и агента. Варианты её решения: соревнование агентов, участие в результатах совместной деятельности, фирма как коалиция агентов. Структура фирм. Внутрифирменная структура: унитарная структура, холдинговая структура, мультидевизионная структура. Типология фирм.

Тема 6. Теория государства.

Феномен возникновения государства. Два подхода к рассмотрению государства. Простая неоклассическая теория государства Д. Норта. Функции государства. Провалы государства. Модель стационарного бандита. Ограничения монопольной власти. Государство и проблема принципала-агента. Методы оценки характера государства.

Тема 7. Институциональные изменения.

Целостные экономические системы: сущность и содержание. Институциональные изменения. Схемы институциональных изменений. Эволюция институтов. Импорт институтов. Сценарии институционального развития. Теория конвергенции. Институциональные ловушки.

Тема 8. Теория переходной экономики и трансформации социально-экономических систем; социально-экономические альтернативы.

Переходная экономика как объект теории. Характеристика переходной экономики. Трансформация институтов в переходной экономике: неоклассический сценарий;

неоинституциональный сценарий. Институты современной экономики. Институциональный анализ теневой экономики и особенностей ее проявления. Институциональное обеспечение экономического роста.

6. Методические указания по освоению дисциплины

6.1. Учебно-методическое обеспечение лекционных занятий

1. Одинцова, М. И. Институциональная экономика : учебник для вузов / М. И. Одинцова. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 459 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-6666-4. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/450031>
2. Онуфриева, А. С. Институциональная экономика : учебное пособие для вузов / А. С. Онуфриева. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 160 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08430-6. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/455485>
3. Мишкин, Фредерик С. Экономическая теория денег, банковского дела и финансовых рынков [Текст] / под ред. А. А. Рыбьянец А. А. - 7-е изд. ; Пер. с англ. О. К. Островской. - М. : Вильямс, 2013. - 880 с. ; 70x100/16. - ISBN 978-5-8459-0918-3 : 2657 р. 02 к.
4. Тарасевич, Л. С. Микроэкономика [Текст] : Учебник для бакалавров / П. И. Гребенников, А. И. Леусский. - МО, 7-е изд. перераб. и доп. - М. : Юрайт, 2015. - 543 с. ; 60x90/16. - (Бакалавр. Углубленный курс). - ISBN 978-5-9916-2556-2 : 771 р. 52 к.
5. Тарасевич, Л. С. Макроэкономика [Текст] : Учебник и практикум для академического бакалавриата / П. И. Гребенников, А. И. Леусский. - УМО, 10-е изд., перераб. и доп. - М. : Юрайт, 2015. - 527 с. ; 70x100/16. - (Бакалавр. Академический курс). - Библиогр.: с. 526 - 527. - ISBN 978-5-9916-4988-9 : 674 р. 68 к.

6.2. Методические рекомендации по занятиям семинарского типа (практическим занятиям)

Цель практических занятий – активизировать работу аспирантов, привить навыки самостоятельной аналитической работы при подготовке к занятиям, а также умение находить необходимую литературу.

Планы практических занятий

Тема 1. Институционализм. Основные направления институционального анализа в экономической теории.

Практическое занятие 1

1. Институционализм как направление экономической теории.
2. Методология институционализма. Принципы институционализма.
3. Старый институционализм.
4. Новый институционализм. Институционализм и классическая экономическая теория
5. Основные школы новой институциональной экономики. (Теория прав собственности. Теория трансакционных издержек. Экономика права. Теория общественного выбора. Новая экономическая история.)

Практическое занятие 2.

1. Институт как базовое понятие.
2. Норма как основной элемент институциональной среды. Соотношение нормы и института
3. Институциональная система. Формальные и неформальные институты и их соотношение. Институциональная среда.
4. Возможности и пределы институциональной экономики

2. Аузан

Темы рефератов:

1. Типология институтов.
2. Институциональные правила, институциональная среда и их соотношение.
3. Анализ институтов как решений проблем координации и кооперации. Сущность и взаимосвязь формальных и неформальных институтов.
4. Концепция ограниченной рациональности Г. Саймона.

Тема 2. Теория прав собственности.

Практическое занятие 1

1. Собственность. Обоснование прав собственности
2. Подходы к спецификации прав собственности
3. Система прав собственности
4. Издержки создания прав собственности

Практическое занятие 2

1. Внешние эффекты и теорема Коуза
2. Альтернативные режимы собственности.
3. Проблема спецификации и размывания прав собственности
4. Права собственности и контрактация

Темы рефератов:

4. Проблема хозяйственной обособленности и контракты
5. Права собственности в переходной экономике.
6. Типы собственности в контексте институциональной теории.

Тема 3. Теория трансакционных издержек.

Практическое занятие 1.

1. Понятие трансакций в экономике. Параметры трансакций.
2. Виды трансакций.
3. Трансакционные издержки. Теории трансакционных издержек: теория информационных издержек, теория общественного выбора, теория соглашений.

Практическое занятие 2.

1. Классификация трансакционных издержек.
2. Проблема измерения трансакционных издержек.
3. Трансакционные издержки и институты
4. Трансакционные издержки и контрактные отношения
5. Трансакционные издержки как стимул вертикальной интеграции в российской экономике.

Темы рефератов:

5. Трансакционные и трансформационные издержки
6. Способы снижения трансакционных издержек.
7. Методика оценки доли трансакционного сектора в экономике в масштабах страны по Норту и Уоллису.
8. Модели поведения в теневой экономике России и роль трансакционных издержек.

Тема 4. Теория игр и моделирование взаимодействий.

1. Основные понятия теории игр.
2. Типы равновесия: равновесие по Нэшу, Штекельбергу, Парето-оптимальное равновесие, равновесие доминирующих стратегий.
3. Базовые модели теории игр.

Темы рефератов:

1. Теория игр и ценовые войны
2. Практическое применение теории игр
3. Применение экономико-математических методов в экономике.

Тема 5 . Институциональная теория фирмы.

Занятие 1.

1. Фирма в неоклассической теории
2. Фирма и особенности ее функционирования в институциональной экономике.
3. Контрактная теория фирмы
4. Теория принципала-агента
5. Альтернативные цели фирм
6. Организация и обработка информации
7. Типология хозяйственных организаций

Занятие 2.

1. Организация в институциональной экономике.
2. Контроль и власть в хозяйственной организации.
3. Организация и теория групп. Традиционная теория. Теория больших групп. Малые группы. Группы специальных интересов и распределительные коалиции.
4. Факторы оптимального размера организации

Занятие 3

1. Понятие и структура контракта
2. Виды контрактов и постконтрактный оппортунизм.
3. Теория неполных контрактов
4. Контрактные отношения и новая экономическая история

Темы рефератов:

1. Проблемы реализации неполных контрактов в России.

2. Механизмы борьбы с неблагоприятным отбором на различных рынках.
3. Проблемы морального риска, методы борьбы с моральным риском на различных рынках, границы их применимости.
4. Теория неполных контрактов.
5. Проблемы оппортунистического поведения в экономике России.
6. Специфика проблем в контрактных отношениях.
7. Фирма и контракт. Как уберечься от оппортунистического поведения менеджера.

Тема 6. Теория государства.

Занятие 1.

1. Феномен возникновения государства. Два подхода к рассмотрению государства.
2. Простая неоклассическая теория государства. Модель Норта.
3. Модель оседлого бандита МакГи – Олсона.
4. Контрактная модель государства

Занятие 2.

1. Провалы государства.
2. Перераспределительные функции государства и рентоориентированное поведение.
3. Модель Финдли-Вильсона. Государство как дискриминирующий монополист.
4. Специфика отношений «принципал-агент» применительно к государству.

Занятие 3.

1. Производство и защита правил как общественное благо
2. Типы фильтров в селекции политических стратегий. Демократия: встроенные стабилизаторы.
3. Методы оценки характера государства

Темы рефератов:

1. Российское государство: институциональный анализ.
2. Контрактные и эксплуататорские теории государства.
3. Оценка эффективности российской институциональной структуры.

Занятие 2.

1. Организации и институциональные изменения
2. Институциональные изменения в переходной экономике
3. Компенсации в условиях институциональных изменений
4. Рынок институтов. Институциональное равновесие.

Темы рефератов:

4. Институциональные изменения в российской экономике
5. Институциональные изменения и экономический рост
6. Институциональный рынок как механизм институциональных изменений

Тема 8. Теория переходной экономики и трансформации социально-экономических систем; социально-экономические альтернативы.

Занятие 1.

1. Институты командной и рыночной экономики. Переходная экономика как объект теории. Характеристика переходной экономики.
2. Трансформация институтов в переходной экономике: неоклассический сценарий; неоинституциональный сценарий.
3. Институты современной экономики.

Занятие 2.

1. Институциональный анализ теневой экономики и особенностей ее проявления.
2. Институциональное обеспечение экономического роста.
3. Социально-экономические альтернативы

Темы рефератов:

1. Микроэкономические проблемы переходной экономики
2. Институт государства в переходной экономике
3. Институциональный рынок в переходной экономике

6.3 Методические рекомендации по самостоятельной работе аспирантов

Цель самостоятельной работы - подготовка современного компетентного специалиста и формирование способностей и навыков к непрерывному самообразованию и профессиональному совершенствованию.

Реализация поставленной цели предполагает решение следующих задач:

- качественное освоение теоретического материала по изучаемой дисциплине, углубление и расширение теоретических знаний с целью их применения на уровне межпредметных связей;
- систематизация и закрепление полученных теоретических знаний и практических навыков;
- формирование умений по поиску и использованию нормативной, правовой, справочной и специальной литературы, а также других источников информации;
- развитие познавательных способностей и активности, творческой инициативы, самостоятельности, ответственности и организованности;
- формирование самостоятельности мышления, способностей к саморазвитию, самообразованию, самосовершенствованию и самореализации;
- развитие научно-исследовательских навыков;
- формирование умения решать практические задачи (в профессиональной деятельности), используя приобретенные знания, способности и навыки.

Формы самостоятельной работы обучающихся по темам дисциплины

В качестве одной из форм самостоятельной работы аспирантам предлагается подготовка докладов/рефератов, в том числе с представлением электронной презентации.

Примерная тематика докладов/рефератов

Тема 1. Институционализм. Основные направления институционального анализа в экономической теории.

1. Типология институтов.
2. Институциональные правила, институциональная среды и их соотношение.
3. Анализ институтов как решений проблем координации и кооперации. Сущность и взаимосвязь формальных и неформальных институтов.
4. Концепция ограниченной рациональности Г. Саймона.

Тема 2. Теория прав собственности

1. Проблема хозяйственной обособленности и контракты
2. Права собственности в переходной экономике.
3. Типы собственности в контексте институциональной теории.

Тема 3. Теория трансакционных издержек

1. Трансакционные и трансформационные издержки
2. Способы снижения трансакционных издержек.
3. Методика оценки доли трансакционного сектора в экономике в масштабах страны по Норту и Уоллису.
4. Модели поведения в теневой экономике России и роль трансакционных издержек.

Тема 4. Теория игр и моделирование взаимодействий

1. Теория игр и ценовые войны
2. Практическое применение теории игр
3. Применение экономико-математических методов в экономике.

Тема 5. Институциональная теория фирмы

1. Проблемы реализации неполных контрактов в России.
2. Механизмы борьбы с неблагоприятным отбором на различных рынках.
3. Проблемы морального риска, методы борьбы с моральным риском на различных рынках, границы их применимости.
4. Теория неполных контрактов.
5. Проблемы оппортунистического поведения в экономике России.
6. Специфика проблем в контрактных отношениях.
7. Фирма и контракт. Как уберечься от оппортунистического поведения менеджера.

Тема 6. Теория государства

1. Российское государство: институциональный анализ.
2. Контрактные и эксплуататорские теории государства.
3. Оценка эффективности российской институциональной структуры.

Тема 7. Институциональные изменения

1. Институциональные изменения в российской экономике
2. Институциональные изменения и экономический рост
3. Институциональный рынок как механизм институциональных изменений

Тема 8. Теория переходной экономики и трансформации социально-экономических систем; социально-экономические альтернативы

1. Микроэкономические проблемы переходной экономики
2. Институт государства в переходной экономике
3. Институциональный рынок в переходной экономике

Методика написания рефератов и докладов

Целью написания рефератов является:

- привитие навыков библиографического поиска необходимой литературы (на бумажных носителях, в электронном виде);
- привитие навыков компактного изложения мнения авторов и своего суждения по выбранному вопросу в письменной форме, научно грамотным языком и в хорошем стиле;
- приобретение навыка грамотного оформления ссылок на используемые источники, правильного цитирования авторского текста;
- выявление и развитие интереса к определенной научной и практической проблематике с тем, чтобы исследование ее в дальнейшем продолжалось в подготовке и написании курсовых и дипломной работы и дальнейших научных трудах.

Реферат – письменный доклад или выступление по определенной теме с обобщением информации из одного или нескольких источников. Реферат предполагает осмысленное изложение содержания главного и наиболее важного (с точки зрения автора) в научной литературе по определенной проблеме в письменной или устной форме. Реферат - это самостоятельное произведение, свидетельствующее о знании литературы по предложенной теме, ее основной проблематики, отражающее точку зрения автора на данную проблему, умение осмысливать явления жизни на основе теоретических знаний.

Основные задачи при написании реферата:

- с максимальной полнотой использовать литературу по выбранной теме (как рекомендуемую, так и самостоятельно подобранную) для правильного понимания авторской позиции;
- верно (без искажения смысла) передать авторскую позицию в своей работе;
- уяснить для себя и изложить причины своего согласия (несогласия) с тем или иным автором по данной проблеме.

Требования к содержанию:

- материал, использованный в реферате, должен относиться строго к выбранной теме;
- необходимо изложить основные аспекты проблемы не только грамотно, но и в соответствии с той или иной логикой (хронологической, тематической, событийной и др.)
- при изложении следует сгруппировать идеи разных авторов по общности точек зрения или по научным школам;
- реферат должен заканчиваться подведением итогов проведенной исследовательской работы: содержать краткий анализ-обоснование преимуществ той точки зрения по рассматриваемому вопросу, с которой Вы солидарны.

Структура реферата.

1. Титульный лист.

2.Оглавление. Оглавление - это план реферата, в котором каждому разделу должен соответствовать номер страницы, на которой он находится.

3.Текст реферата. Он делится на три части: введение, основная часть и заключение.

а) Введение - раздел реферата, посвященный постановке проблемы, которая будет рассматриваться и обоснованию выбора темы.

б) Основная часть - это звено работы, в котором последовательно раскрывается выбранная тема. Основная часть может быть представлена как цельным текстом, так и разделена на главы. При необходимости текст реферата может дополняться иллюстрациями, таблицами, графиками, но ими не следует "перегружать" текст.

в) Заключение - данный раздел реферата должен быть представлен в виде выводов, которые готовятся на основе подготовленного текста. Выводы должны быть краткими и четкими. Также в заключении можно обозначить проблемы, которые "высветились" в ходе работы над рефератом, но не были раскрыты в работе.

4.Список источников и литературы. В данном списке называются как те источники, на

которые ссылается аспирант при подготовке реферата, так и все иные, изученные им в связи с его подготовкой. В работе должно быть использовано не менее 5 разных источников, из них хотя бы один – на иностранном языке (английском или французском). Работа, выполненная с использованием материала, содержащегося в одном научном источнике, является явным плагиатом и не принимается. Оформление Списка источников и литературы должно соответствовать требованиям библиографических стандартов (см. Оформление Списка источников и литературы).

Объем и технические требования, предъявляемые к выполнению реферата.

Объем работы должен быть, как правило, не менее 12 и не более 20 страниц. Работа должна выполняться через одинарный интервал 12 шрифтом, размеры оставляемых полей: левое - 25 мм, правое - 15 мм, нижнее - 20 мм, верхнее - 20 мм. Страницы должны быть пронумерованы.

Расстояние между названием части реферата или главы и последующим текстом должно быть равно трем интервалам. Фразы, начинающиеся с "красной" строки, печатаются с абзацным отступом от начала строки, равным 1 см.

При цитировании необходимо соблюдать следующие правила:

- текст цитаты заключается в кавычки и приводится без изменений, без произвольного сокращения цитируемого фрагмента (пропуск слов, предложений или абзацев допускается, если не влечет искажения всего фрагмента, и обозначается многоточием, которое ставится на месте пропуска) и без искажения смысла;

- каждая цитата должна сопровождаться ссылкой на источник, библиографическое описание которого должно приводиться в соответствии с требованиями библиографических стандартов.

Подготовка **научного доклада** выступает в качестве одной из важнейших форм самостоятельной работы аспиранта.

Научный доклад представляет собой исследование по конкретной проблеме, изложенное перед аудиторией слушателей.

Работа по подготовке доклада включает не только знакомство с литературой по избранной тематике, но и самостоятельное изучение определенных вопросов. Она требует от аспиранта умения провести анализ изучаемых государственно-правовых явлений, способности наглядно представить итоги проделанной работы, и что очень важно – заинтересовать аудиторию результатами своего исследования. Следовательно, подготовка научного доклада требует определенных навыков. Подготовка научного доклада включает несколько этапов работы:

1. Выбор темы научного доклада;
2. Подбор материалов;
3. Составление плана доклада. Работа над текстом;
4. Оформление материалов выступления;
5. Подготовка к выступлению.

Структура и содержание доклада:

Введение - это вступительная часть научно-исследовательской работы. Автор должен приложить все усилия, чтобы в этом небольшом по объему разделе показать актуальность темы, раскрыть практическую значимость ее, определить цели и задачи эксперимента или его фрагмента.

Основная часть. В ней раскрывается содержание доклада. Как правило, основная часть состоит из теоретического и практического разделов. В теоретическом разделе раскрываются история и теория исследуемой проблемы, дается критический анализ литературы и показывается позиция автора. В практическом разделе излагаются методы, ход, и результаты самостоятельно проведенного эксперимента или фрагмента.

В основной части могут быть также представлены схемы, диаграммы, таблицы, рисунки и т.д.

В заключении содержатся итоги работы, выводы, к которым пришел автор, и рекомендации. Заключение должно быть кратким, обязательным и соответствовать

поставленным задачам.

Список использованных источников представляет собой перечень использованных книг, статей, фамилии авторов приводятся в алфавитном порядке, при этом все источники даются под общей нумерацией литературы. В исходных данных источника указываются фамилия и инициалы автора, название работы, место и год издания.

Приложение к докладу оформляются на отдельных листах, причем каждое должно иметь свой тематический заголовок и номер, который пишется в правом верхнем углу, например: «Приложение 1».

Требования к оформлению доклада:

- объем доклада может колебаться в пределах 5-15 печатных страниц; все приложения к работе не входят в ее объем.
- доклад должен быть выполнен грамотно, с соблюдением культуры изложения.
- обязательно должны иметься ссылки на используемую литературу.
- должна быть соблюдена последовательность написания библиографического аппарата.

Критерии оценки доклада:

- актуальность темы исследования;
- соответствие содержания теме;
- глубина проработки материала;
- правильность и полнота использования источников;
- соответствие оформления доклада стандартам.

По усмотрению преподавателя доклады могут быть представлены на практических занятиях, научно-практических конференциях, а также использоваться как зачетные работы по пройденным темам.

6.4. Методические рекомендации по написанию курсовых/контрольных работ

Написание курсовых/контрольных работ учебным планом не предусмотрено.

7. Фонд оценочных средств по дисциплине

Для проведения текущего и промежуточного контроля по дисциплине используются следующие виды контролируемых мероприятий:

Фонды оценочных средств по дисциплине «Институциональная экономика»

Наименование учебных блоков, дисциплин, практик	Текущая аттестация (в течение семестра)											Промежуточная (в конце семестра)				
	Практическая работа									Другие контролируемые мероприятия						
	Опрос (устный, письменный)	Коллоквиум	Текущее тестирование	Ситуационная задача	Кейс	Деловая игра	Тренинг	Круглый стол	Лабораторная работа	УНИРС	Эссе	Доклад/реферат	Курсовая работа	Промежуточное тестирование	Зачет	Экзамен
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16
Институциональная экономика	+		+									+				+

Указанные контролируемые мероприятия позволяют оценивать формирование компетенций.

Компетенция	Дескрипторные характеристики компетенции	Темы дисциплины	Контролирующие мероприятия
ОПК-1 - способность самостоятельно осуществлять научно-исследовательскую деятельность в соответствующей профессиональной области с использованием современных методов исследования и информационно-коммуникационных технологий	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - макромоделли экономической динамики в условиях равновесия и неравновесия, конкурентной экономики, монополии, олигополии, сочетания различных форм собственности - системы поддержки принятия решений для рационализации организационных структур и оптимизации управления экономикой на всех уровнях <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Выявлять проблемы, ставить цели и формулировать задачи связанные с реализацией профессиональных функций в области экономики - проводить анализ и прогнозирование развития социально-экономических процессов общественной жизни, демографических процессов, рынка труда и занятости населения, качества жизни населения и др. <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - теорией и методологией проведения научных исследований в области экономики - навыками самостоятельной исследовательской работы в сфере экономики 	Все темы курса	<ol style="list-style-type: none"> 1. опрос; 2. текущее тестирование; 3. доклад/реферат; 4. экзамен
ПК-22 – способность проводить прикладные экономические исследования на основе фундаментальных методов экономического анализа	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - фундаментальные методы экономического анализа <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> проводить экономический анализ при осуществлении фундаментальных и прикладных исследований Выявлять проблемы социально-экономического характера на макро- и микроуровне <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками интерпретации полученных в ходе проведения экономического анализа результатов и разработки практически значимых рекомендаций - навыками прогнозирования тенденций развития социально-экономических систем 	Все темы курса	<ol style="list-style-type: none"> 1. опрос; 2. текущее тестирование; 3. доклад/реферат; 4. экзамен

Контролирующие мероприятия – это установление факта и степени усвоения аспирантами программного материала путем сравнения уровня их знаний и способов действий с требованиями программы и образовательного стандарта. Контролирующие мероприятия: опрос, доклад/реферат, тестирование, экзамен.

1. Опрос (контролируемая компетенция –ОПК-1, ПК-22)

Цель–оценка знаний и кругозора аспирантов, умения логически построить ответ, владения монологической речью, коммуникативных навыков; выявление деталей, которые по каким-то причинам оказались недостаточно осмысленными в ходе учебных занятий и при подготовке к зачёту или экзамену

Процедура – традиционная форма текущего контроля, осуществляется на практических занятиях в соответствии с тематическим планом дисциплины в форме фронтального опроса.

Содержание – опрос производится по темам дисциплины.

Номер и название темы	Перечень вопросов
1. Институционализм. Основные направления институционального анализа в экономической теории	Возникновение институционализма. Методология институционального экономического анализа. Эволюция институционализма. Исследования Т.Веблена, Дж.Крммонса, У.Митчела. Неоинституционализм и новая институциональная теория. Институционализм в российской экономической мысли.

2. Теория прав собственности	Обоснование прав собственности. Общеправовой подход к спецификации прав собственности. Теория прав собственности А. Оноре. Система отношений собственности. Внешние эффекты и теорема Коуза. Альтернативные режимы собственности. Проблема спецификации и размывания прав собственности.
3. Теория транзакционных издержек	Понятие транзакций в экономике. Виды транзакций. Параметры транзакций. Транзакционные издержки. Теории транзакционных издержек: теория информационных издержек, теория общественного выбора, теория соглашений. Классификация транзакционных издержек. Проблема измерения транзакционных издержек.
4. Теория игр и моделирование взаимодействий	Основные понятия теории игр. Типы равновесия: равновесие по Нэшу, Штекельбергу, Парето-оптимальное равновесие, равновесие доминирующих стратегий. Ограничения, пути их наложения. Базовые модели теории игр. Проблемы, возникающие в ходе взаимодействия индивидов: проблема координации; проблема совместимости; проблема кооперации; проблема справедливости. Прикладное использование теории игр.
5. Институциональная теория фирмы	Фирма как организационная структура. Неоклассическая теория фирмы. Институциональная теория фирмы. Внутренние и внешние участники фирм. Проблема взаимоотношений принципала и агента. Варианты её решения: соревнование агентов, участие в результатах совместной деятельности, фирма как коалиция агентов. Структура фирм. Внутрифирменная структура: унитарная структура, холдинговая структура, мультидевиционная структура. Типология фирм.
6. Теория государства	Феномен возникновения государства. Два подхода к рассмотрению государства. Простая неоклассическая теория государства Д. Норта. Функции государства. Провалы государства. Модель стационарного бандита. Ограничения монопольной власти. Государство и проблема принципала-агента. Методы оценки характера государства.
7. Институциональные изменения	Целостные экономические системы: сущность и содержание. Институциональные изменения. Схемы институциональных изменений. Эволюция институтов. Импорт институтов. Сценарии институционального развития. Теория конвергенции. Институциональные ловушки.
8. Теория переходной экономики и трансформации социально-экономических систем; социально-экономические альтернативы	Переходная экономика как объект теории. Характеристика переходной экономики. Трансформация институтов в переходной экономике: неоклассический сценарий; неинституциональный сценарий. Институты современной экономики. Институциональный анализ теневой экономики и особенностей ее проявления. Институциональное обеспечение экономического роста.

Шкала и критерии оценки

Оценка	Критерии оценки	Уровень сформированности компетенции
отлично	Демонстрирует полное понимание проблемы (темы). Раскрывает тему на конкретных примерах. Логически ясно выстраивает ответ.	Повышенный
хорошо	Демонстрирует значительное понимание проблемы (темы). Затрудняется с приведением примеров по теме.	
удовлетворительно	Демонстрирует частичное понимание проблемы (темы). В логике построения ответа имеются существенные недостатки.	Пороговый
неудовлетворительно	Ответ не соответствует выше приведенным критериям.	Компетенция не сформирована

2. Текущее тестирование (контролируемая компетенция –ОПК-1, ПК-22)

Цель – оценка уровня освоения аспирантами понятийно-категориального аппарата по соответствующим разделам дисциплины, сформированности отдельных умений и навыков, усвоения учебного материала.

Текущее тестирование направлено на выявление уровня усвоения дисциплины и пробелов в знаниях для коррекции процесса обучения.

Процедура. Текущее тестирование проводится как на практических занятиях в аудитории, так и в рамках самостоятельной работы обучающихся после изучения отдельных тем курса или ряда тем (раздела). Тестовые задания соответствуют изученной теме/разделу дисциплины.

Варианты тестовых заданий по курсу

Тема 1 Институционализм. Основные направления институционального анализа в экономической теории

Ядром неоклассического направления не является:

Принцип рациональности

+Принцип развития

Принцип равновесия

Принцип рынка

Предпосылками неоклассической теории не является:

стабильные предпочтения, которые носят эндогенный характер

рациональный выбор (максимизирующее поведение)

+неравновесие на макроуровне для обеспечения более активной деятельности индивидов

равновесие на рынке и общее равновесие на всех рынках

Какое из утверждений относится к слабой форме следования своим интересам:

в экономике плановые задания в централизованном порядке выполняются функционерами,

которые полностью идентифицируют себя с поставленными перед ними глобальными задачами

предприниматели выполняют требования налоговой инспекции по организации учета

+индивиды следуют правилам, спонтанно сформировавшимся в ходе экономической эволюции

торговец продает товар, утаивая его истинные потребительские качества

Согласно М Олсону сочетание общих и индивидуальных интересов сравнимо с рынком:

монополии
олигополии
монополистической конкуренции
+совершенной конкуренции

Отметьте правильное утверждение:

+старый институционализм подверг критике положения, составляющие "жёсткое ядро неоклассики"

неоинституционализм подверг критике положения, составляющие "жёсткое ядро неоклассики"

никто и никогда не подвергал критике положения, составляющие "жёсткое ядро неоклассики"

понятие "жёсткое ядро неоклассики" не известно экономической науке

Кто из приведенных экономистов не является представителем «Новой институциональной экономики»:

Р Коуз

Г Саймон

О Уильямсон

+Л Тевено

Какое из приведенных определений не является определением института:

совокупность ролей и статусов, предназначенная для удовлетворения определенной потребности

объединение граждан для защиты общих интересов

принятая в настоящее время система общественной жизни

+коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия

Есть ли в вариантах ответов определение предмета институциональной экономики?:

о системе объективных экономических отношений между классами людей, складывающихся в процессе производства, распределения, обмена и потребления благ

о поисках эффективной формы организации общественного хозяйства, науку о богатстве

изучающую экономическое поведение через призму стереотипов социальных агентов

о рациональном поведении экономических агентов в процессе производства, распределения и потребления благ в мире ограниченных ресурсов

+определения нет

В обществе строгой морали

индивид более склонен к оппортунизму

+индивид менее склонен к оппортунизму

индивида необходимо жестко контролировать

значительную роль играют формальные институты

В состав институциональной среды не входят:

социальные правила

экономические правила

юридические правила

+правила по технике безопасности

Правило является институтом, когда оно содержит:

внешние механизмы принуждения
+внутренние механизмы принуждения
внутренние санкции
субъекта арбитража при разрешении споров

Координационная функция институтов реализуется:
в информированности субъектов об экономической среде
+в снижении уровня неопределенности среды взаимодействия субъектов
в снижении экономических издержек
в снижении степени конкуренции

Распределительная функция институтов заключается в
распределении субъектов по сферам деятельности
сборе налогов государством
+распределении ресурсов путём ограничения вариантов их использования
изменении цен на рынках факторов производства

Какие Вы можете назвать причины появления институтов?

низкие транзакционные издержки
+высокие транзакционные издержки
низкие производственные издержки
высокие трансформационные издержки
предельные издержки

Чем определяются большая устойчивость неформальных норм?

длительностью их эволюции
искусственным установлением «сверху»
судебной практикой
законодательством
+обществом

Что относится к формальным правилам?

+конституция
традиция
обычай
категория

В состав правила входят:

ситуация, индивид, предписываемое действие, санкции, внешний механизм принуждения
+ситуация, индивид, предписываемое действие, санкции, внутренний механизм принуждения
ситуация, индивид, действие, стимулы, внутренний механизм принуждения, санкции
ситуация, группа индивидов, действие, стимулы, механизмы принуждения, санкции

Правила хорошего тона являются:

+нормой
институтом

организацией

Примером жесткого института является:

правило хорошего тона
+предписание налогового кодекса
традиция празднования 8 марта
добровольные пожертвования

Примером распределительной функции институтов является:

+выдача лицензий на ведение определенного вида деятельности
огораживание участка земли, находящегося в частной собственности
использование в личных целях территории общего пользования жилого дома
проведение субботника с целью уборки помещения

Тема 2 Теория прав собственности

Наиболее эффективным режимом собственности с точки зрения распределения ресурсов является:

Коммунальная собственность
Общая собственность
Государственная собственность
+Ни один из этих ответов

Теорема Р Коза показывает, что:

Экстерналии не означают необходимости государственного вмешательства
Первоначальное распределение влияет на структуру экономики
Если права собственности не специфицированы, то возможно минимизировать общественные потери за счет обмена
+Ни один из этих ответов

Что не относится к размыванию прав собственности:

ограничение государства на свободную продажу земли
добровольное делегирование части правомочий
+ограничения государства на предприятия загрязняющие окружающую среду
приобретение прав собственности, связанное с нарушением законодательства в ходе приватизации

Спецификация прав собственности означает:

определение законных путей передачи собственности
+исключение других субъектов из свободного доступа к ресурсу
определение объекта собственности
определение субъекта собственности

Система прав собственности включает:

-гарантии и экстерналии
+права собственности и ответственность
-права собственности и экстерналии

Существование общего доступа возможно по причине :

- +превышения издержек по созданию исключительных прав над выгодами от получения исключительных прав
- равенства издержек по созданию исключительных прав над выгодами от получения исключительных прав
- превышения выгод по созданию исключительных прав над издержками по их созданию

К какому виду гарантий прав собственности можно отнести свидетельство на право собственности на жилое помещение:

- регламент
- +информация
- страхование

Одним из свойств эффективных прав собственности является:

- информационная определенность
- защищенность
- +обмениваемость
- страхуемость

Что означает экономический смысл «спецификация прав собственности»?

- создание специальных учреждений для регистрации собственников фирм
- создание условий для приобретения прав собственности теми, кто выше ценит даруемые возможности производства и развлечения
- создание условий для появления в России частных фирм
- +все ответы неверны

В соответствии с теорией прав собственности в случае, если сосед по дачному участку посадил быстрорастущий тополь, затеняющий участок земли, на котором Вы выращиваете клубнику, что Вы сделаете?

- обратитесь в суд
- подбросите соседу на участок пробирку с личинками тополиной моли
- вежливо попросите спилить дерево
- +договоритесь о компенсации соседу (2 ведра своей клубники, если он спилит дерево)
- откажитесь от выращивания клубники

Что не рассматривается теорией прав собственности?

- проблема размывания прав собственности
- проблема внешних эффектов
- проблема спецификации прав собственности
- проблема формирования прав собственности
- +проблема внутренних эффектов

К примеру коммунальной собственности можно отнести:

- общественный транспорт
- парк
- +лестничная площадка подъезда жилого дома
- парковочная зона около офисного помещения

Внешний эффект можно рассчитать как:

- сумму частных и общественных издержек
- +разность между общественными и частными издержками
- разность между внутренними и внешними издержками деятельности
- сумма внутренних и внешних выгод

Налог Пигу используется для:

- трансформации внешних отрицательных эффектов во внутренние частные издержки
- перераспределения издержек внешних отрицательных эффектов между членами общества
- +повышения предельных частных издержек до уровня предельных общественных издержек
- перераспределения частных выгод в общественные

Режим общей собственности (свободный доступ) устанавливается в случае:

- наличия прав собственности у всех индивидов к доступу к объекту собственности
- отсутствия прав собственности у всех индивидов к доступу к объекту собственности
- когда издержки создания исключительных прав равны выгодам от обладания исключительными правами
- +когда издержки создания исключительных прав превышают выгоды от обладания исключительными правами

Режим государственной собственности устанавливается в случаях:

- когда частные права собственности принадлежат государству
- когда государство стремится установить контроль над производством частных и общественных благ
- +когда производство общественных благ в условиях иных режимов собственности приводит высоким транзакционным издержкам ценообразования
- экономической неэффективности производства в условиях режима частной собственности

Размер оптимального размера группы в условиях коммунальной собственности определяется:

- +равенством предельных издержек по созданию прав исключительного доступа и предельных издержек согласования использования объекта собственности
- суммой индивидуальных издержек по формированию исключительных прав и общественных издержек согласования
- разницей между общими издержками создания исключительных прав и совокупными издержками согласования

Режим частной собственности характеризуется:

- обладанием неделимыми правами собственности одним субъектом собственности
- +обладанием исключительными правами одним или группой субъектов
- совокупностью исключительных и неделимых прав сосредоточенных у одного субъекта собственности
- равенством выгод от обладания исключительными правами и издержек создания исключительных прав

Размывание прав собственности не наблюдается когда:

- не определён круг субъектов-правообладателей собственности
- отсутствует информированность других субъектов о правах собственности конкретного лица

отсутствуют государственные гарантии закрепления прав собственности
+государство налагает ответственность за негативные результаты использования прав собственности

Лицо становится «полным» собственником только тогда, когда оно располагает возможностью:
извлекать полезность из блага
распределять доступ к благу
+исключать других из доступа к благу
не допускать вредного для других использования блага

Тема 3 Теория трансакционных издержек

Неблагоприятный отбор на кредитном рынке означает, что большей информацией обладает:

Кредитор

+Заемщик

Центральный банк

Ни один из этих ответов

Трансакция это:

обмен товарами и спецификация прав собственности

+отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом

издержки ведения переговоров

издержки поиска информации

Какие виды затрат не включаются в трансакционные издержки

издержки контроля выполнения контракта

издержки поиска информации

+транспортные издержки

издержки эксплуатации экономической системы

Применение товарных знаков и ярлыков служит для снижения:

издержек поиска информации

издержек измерения

издержек масштаба

+издержек спецификации и защиты прав собственности

В какой из перечисленных трансакций одним из отличительных признаков

является непроизводительность обмена трансакция рациионирования трансакция управления

+трансакция сделки

Примером трансакции управления

является покупка машины

+является найм механика для починки машины

является уплата налога на машину

не является ничего из вышеперечисленного

Примером трансакции рациионирования является:

покупка компанией новых активов
найм компанией управляющего для новых активов
+уплата компанией налога на прибыль, полученную с новых активов
выделение средств на командировочные расходы сотруднику фирмы

Специфичность - это обозначение
дорогого актива
актива с высокой альтернативной стоимостью
+актива с низкой альтернативной стоимостью
редкого актива

Следующий актив характеризуется высокой степенью специфичности:
индивид, обладающий средним уровнем навыка работы на компьютере
партия банок с краской для деревянных поверхностей
большегрузный автомобиль
+домна

Трансакционные издержки
равны нулю во взаимодействиях внутри фирмы
+равны нулю в экономике Робинзона Крузо
никогда не равны нулю
верного ответа нет

Трансакционные издержки в экономике иногда сравнивают с трением в физической системе, потому что:
подобное определение облегчает измерение трансакционных издержек
+их зачастую игнорируют при решении экономических задач так же, как и трение при решении задач физических
эти издержки, как и трение, - именно «то, чего не хватает до равновесия»
все вышеперечисленное верно

Затраты экономического агента на поиск информации, заключение контракта, оформление прав собственности
относятся к альтернативным трансакционным издержкам
+относятся к прямым трансакционным издержкам
относятся к мотивационным издержкам
не являются трансакционными издержками
К трансакционным издержкам *ex ante* относятся издержки:
+поиска информации
принуждения к исполнению контрактов
ведения переговоров по отсрочке платежа по контракту
мониторинга

К трансакционным издержкам *ex post* относятся издержки
составления контракта
ведения переговоров
+мониторинга

согласование времени для проведения переговоров

Выберите верные утверждения Согласно Норту,

+на уровень и структуру транзакционных издержек влияют размер рынка и степень персонификации отношений

на уровень и структуру транзакционных издержек влияют идеологические установки, представления индивидов и иные культурные факторы

сложность товара влияет на издержки измерения, но не влияет на транзакционные издержки

В классификации Норта - Эггертссона транзакционные издержки выделяются

по источнику возникновения

+в рамках ex ante и ex post

в пять категорий

Издержки торга не могут быть обусловлены

+поиском информации о потенциальных участниках сделки

стремлением одной из сторон затянуть принятие решения

затратами на проведение приемов и банкетов

различиями в бизнес-культуре

Отметьте те утверждения, которые являются истинными в отношении трансформационных издержек

+Трансформационные издержки - это издержки, возникающие в процессе физического изменения материала, конечным результатом которого является продукт определенной ценности

Трансформационные издержки - это институты и технологии, доступ к которым хозяйствующий субъект может приобрести бесплатно или за определенную плату с целью снижения собственных транзакционных издержек

С трансформационными издержками ассоциируется процесс обмена

Какие факторы не оказывают влияние на выбор оптимальной формы управления?

издержки управления

+степень свободы участников рынка

уровень специфичности активов

уровень неопределенности

Оценивая транзакционные издержки в США, Норт и Уоллис выделяли как транзакционные следующие отрасли

образование

банковская система

+почтовые услуги

транспортные услуги

Тема 4 Теория игр и моделирование взаимодействий

В теории игры «ходом игры» называется:

набор вариантов множественного взаимодействия

+единичный акт межличностного взаимодействия

стратегия поведения игрока при возможных вариантах альтернатив
ответная реакция на поведение другого игрока

Стратегия игрока является «чистой» если:

в зависимости от действий другого игрока первый игрок меняет варианты поведения

+игрок в игровой модели выбирает один и тот же вариант поведения в зависимости альтернатив поведения другого игрока

она свойственна «институциональному человеку»

вектор стратегии имеет две ненулевые координаты в матрице игры

Несолидарная стратегия характеризуется:

зависимостью поведения одного игрока от действий другого

тем, что свойственны «институциональному человеку»

+тем, что индивид выбирает вариант поведения независимо от поведения других игроков

выбором наилучшей альтернативы для одного игрока в независимости от действий другого игрока

К характеристике доминирующей стратегии не относится:

+варианты нерационального поведения выбираемые игроком

выбор вариантов поведения в зависимости от хода второго игрока, которые приносят наибольший выигрыш в отличие от альтернативной стратегии

вариант поведения «снижать объем выпуска» в игре «олигополия»

выбор групп альтернатив в одном варианте поведения, максимизирующие выигрыш одного игрока

Примером «несолидарного поведения» может являться:

+достижение приемлемого уровня прибыли в расчёте на единицу стоимости капитала предприятия

заключение соглашения о нераспространении информации о сделке

посещение культурных мероприятий на общегородском празднике

посещение встреч выпускников

«Осторожное поведение» как вид игровой стратегии предполагает:

рациональное поведение человека, стремящегося снизить ассиметричность информации

ограниченную рациональность «экономического человека»

+выбор максимального выигрыша из набора альтернатив с минимальными значениями выигрыша

стремление максимизировать выигрыш из набора альтернатив поведения

«Оптимизирующее поведение» игрока может быть описано следующим примером:

предприятие стремится занять наибольшую долю рынка

достижение наивысшего уровня производительности труда

«демонстративное поведение» человека, связанное с приобретением редкой картины

+следование в олигополии за ценовым лидером

«Отклоняющееся поведение» игрока даёт возможность:

определить наилучший вариант игровой альтернативы

+обосновать выбор «оптимизирующего поведения» через полученный человеком опыт

обосновать «нерациональное поведение» человека
всегда максимизировать выигрыш в зависимости от действий другого игрока

Одной из причин солидарного поведения является:

+этичность поведения, которое является «внутренним» механизмом, обеспечивающим соблюдение соглашений
асимметричность информации в различных сферах общества
высокие транзакционные издержки индивидуального поведения
стремление действовать как все

Равновесие доминирующих стратегий это такой план действий игроков, который:
дает варианты альтернативного поведения в зависимости от действий другого игрока
+формирует единственное значение варианта поведения для каждого из игроков,
максимизирующий его выигрыш
обеспечивает каждому минимальный выигрыш
характеризует солидарное поведение участников

Для ситуации игрового равновесия по Нэшу характерно:

максимальный выигрыш для каждого из игроков
минимальный выигрыш для каждого из игроков
возможность выбора варианта, максимизирующего выигрыш вне зависимости от действий другого игрока
+отсутствие возможности в одностороннем порядке максимизировать выигрыш вне зависимости от действий другого игрока

Равновесие по Штакельбергу наблюдается, когда:

каждый из игроков максимизирует свой выигрыш
каждый из игроков меняет свой план действий независимо от другого игрока
когда никто из игроков не может максимизировать свой выигрыш
+когда каждый из игроков оптимизирует свой выигрыш после хода другого игрока

Равновесие по Паретто в теории игр наблюдается:

когда каждый игрок максимизирует свой выигрыш в зависимости от действий другого игрока
когда каждый игрок осуществляет ход после хода другого игрока
когда каждый из игроков придерживается солидарной стратегии
+когда игрок увеличивает свой выигрыш за счет другого игрока, не меняя при этом суммарный выигрыш

В игровой модели «Правила дорожного движения» отсутствует:

равновесие по Паретто
равновесие по Штакельбергу
равновесие по Нэшу
равновесие диминирующих стратегий

Игровая модель «Встреча аспирантов» характеризует
стратегию: осторожного поведения
оптимизирующего поведения

отклоняющегося поведения
+солидарного поведения

Игра «права собственности» содержит:
пару альтернативных вариантов равновесия доминирующих стратегий
один вариант равновесия доминирующих стратегий
один вариант равновесия по Паретто
+два варианта равновесия по Паретто

В игре «дилемма заключенных» равновесие по Паретто:
соответствует равновесию по Нэшу
соответствует равновесию доминирующих стратегий
наблюдается в двух альтернативных случаях
+не достигается

Игровая модель «конфликт полов» не характеризуется:
равновесием по Паретто
равновесием по Штакельбергу
равновесием по Нэшу
+равновесием доминирующих стратегий

В модели игры «Проверка знаний» наблюдается единственная ситуация равновесия,
соответствующая равновесию:
но Нэшу
по Штакельбергу
доминирующих стратегий
+по Паретто

Для возникновения института необходима следующая игровая ситуация:
+Равновесие Нэша
Равновесия по Парето
Динамическое равновесие
Ни один из этих ответов

Тема 5 Институциональная теория фирмы

К основным принципам контрактных обязательств не относится:
частная собственность
свобода контракта
ответственность
+санкции

Одной из причин неполноты контрактов является:
+издержки осуществления расчетов и ведения переговоров при заключении контрактов
асимметричность информации, которой обладают стороны
специфичность объекта контракта
время исполнения контракта

Характерной чертой классического контракта является:
длительность действия
присутствие арбитра, контролирующего исполнение контракта
+безличный характер
неформальный характер контракта

Неклассический контракт – это:
контракт, заключаемый на короткий период
контракт, предусматривающий все условия его исполнения
+долговременный контракт, заключаемый в условиях неопределенности
контракт, споры по которому разрешаются только в суде

Имплицитный контракт представляет собой:
долгосрочный контракт в условиях неопределенности
контракт, объект которого четко определен
краткосрочный контракт с неопределенным объектом отношений
+долгосрочный контракт, который охватывает как формальные, так и неформальные условия его исполнения в отношении объекта

К механизму управления договорными отношениями в классическом контракте относят:
арбитраж
двухсторонняя структура управления
иерархия
+нет верного ответа

К механизму управления договорными отношениями в неоклассическом контракте соответствует:
безличный рыночный механизм
двухсторонняя структура управления
+арбитраж
нет верного ответа

Примером специфичности актива является:
использование труда бухгалтера в организации
оснащение фирмы компьютерами для организации электронного документооборота
+проведение весенних посевных работ на земельном участке
использование кондиционеров для вентиляции помещения

К природе «неоклассической фирмы» относится:
+четкая определенность прав и ответственности участников, определяемая формальными и неформальными контрактами
собственники фирмы являются единственным претендентом на прибыль
снижение трансакционных издержек рыночного взаимодействия по поводу специфического актива
дает четкое представление об иерархической структуре внутрифирменной организации

Трансакционная теория фирмы объясняет возникновение организации следующими причинами:

объединение участников транзакциями сделки
+меньшей стоимостью внутрифирменной транзакции, чем рыночной транзакции
использование специфических активов в деятельности компании

Согласно «контрактной теории фирмы» фирма это:
совокупность транзакций управления и рационализации в рамках организации
+сеть внутрифирменных контрактов, объединяющая участников фирмы
совокупность классических и неоклассических контрактов, связывающая участников фирмы
все ответы верны

В рамках организации принципал принимает на себя право:
на трансформацию ресурсов
+на принятие решений и управление
на отказ оплаты труда агента
право на делегирование своих прав агенту

К различиям между категориями «института» и «организации» не относятся:
различия в уровнях экономического анализа
различия в рамках взаимодействия субъектов различия
в отсутствии и наличии властных отношений
+нет верного ответа

К факторам оптимального размера организации относят:
степень специфичности актива
степень неопределенности среды
степень склонности сторон контракта к риску
+все ответы верны

Проблема «принципала-агента» проявляется в :
+угрозе манипулирования агентом принципала при выполнении поручений
манипулирование принципалом агента фирмы
в конфликте распределения полномочий (прав) между принципалом и агентом
в «отлынивании» принципала от своих обязанностей

К недостаткам способа решения проблемы «принципала-агента» относят:
консолидации агентов в оппортунистическом поведении в отношении принципала
+снижение уровня доверия между агентами
рост транзакционных издержек контроля за действиями агентов
снижение эффективности управления в фирме

Унитарная внутрифирменная структура предполагает:
распределение прав контроля за деятельностью между всеми агентами
принятие решений всеми участниками фирмы
+делегирование прав контроля реализуется по иерархическому признаку
нет верного ответа

Прямой контроль за деятельностью агентов наиболее эффективен в рамках:

- +унитарной структуры
- холдинговой структуры
- мультидивизионной структуры
- всех видов внутрифирменных структур

В теории Р Коуза причина существования фирмы это:

- Иерархические издержки
- Дилемма заключенного
- +Транзакционные издержки
- Ни один из этих ответов

Конфликт между интересами собственников и менеджерами углубляется из-за:

- +асимметрии информации
- жесткого контроля со стороны собственника
- приятельских отношений между менеджером и владельцем
- нет верного ответа

Тема 6 Теория государства

Возможность рассмотрения модели государства как фирмы объясняется через:

- похожие высокие издержки внутрифирменного взаимодействия
- +аналогичное фирме делегирование агентами части своих полномочий принципалу
- похожие принципы принятия решений
- схожесть целей функционирования

Подход к анализу государства «как не фирмы» основывается:

- на принципиальных различиях проблемы «принципала и агента»
- на различиях размера государства и фирмы как институциональных образований
- +на том, что государство не имеет заданных внешних правил функционирования
- на различиях в структуре данных институциональных образований

Выберите из списка те организационные структуры, которые способны восполнять «провалы рынка», то есть выполнять те же функции, что и государство

- предприниматель
- +структуры мафиозного типа
- университет
- акционерное общество

Увеличение числа близких субститутов государству:

- приведет к расширению границ государства
- +приведет к сужению границ государства
- не отразится на границах государства
- нет правильного ответа

Какой вариант использования индекса Джини позволяет выносить суждения о модели конкретного государства, контрактной или эксплуататорской?

-сравнение значений индекса в динамике

+сравнение значений индекса в различных странах

-сопоставление значений индекса с некоей абсолютной величиной

-анализ значений индекса не позволяет судить о модели государства

Как отразится на качестве услуг, предоставляемых государством, реализация принципа свободного перемещения рабочей силы в международном масштабе?

-качество услуг ухудшится

+качество услуг улучшится

-качество услуг не изменится

Примером «оседлого бандита», согласно концепции М Олсона, может быть

+любое государство

-банда рэкетиров

-благородные разбойники Робин Гуда

-работник милиции

Простая неоклассическая модель государства Норта характеризуется следующими признаками:

-государство присваивает часть полномочий экономических субъектов

-существование выгоды для правителя и членов общества

+правитель приобретает верховную власть

-подданные не могут налагать ограничения на правителя

Основные виды услуг, которые предоставляются в рамках простой неоклассической модели Норта:

-конституция

-набор общественных товаров

-рост доходов подданных

+верны ответы А и Б

К ограничениям монопольной власти правительства не относятся:

-эмиграция

-возможность роста неопределенности для правителя в отношении его будущих доходов

+конфискация

-возможность смены правителя

В основе возникновения государства лежит социальный контракт, в котором отражаются:

-условия спецификации и защиты прав собственности

+обещания, платежи и согласие сторон

-положение о методологическом коллективизме

-нет верного ответа

Тактика получения дохода бандита- гастролера в модели Олсона заключается в :

-максимизации своего дохода в долгосрочном периоде

+максимизации дохода в краткосрочном периоде

-максимизация дохода в краткосрочном и долгосрочном периодах

-все ответы верны

В структуру расходов стационарного бандита не входят:

+разработка военных технологий

-создание системы формальных правил и норм

-защита прав собственности

-обеспечение четкой интерпретации и соблюдения формальных правил

К «провалам» государства не относятся:

-неравномерное распределение ресурсов

-несоответствие доходов и расходов

-отсутствие четких критериев эффективности деятельности

+все ответы верны

Основной целью существования контрактного государства является:

-максимизация совокупного дохода членов общества

-минимизация трансакционных издержек

-максимизация ренты

+максимизация совокупного дохода и снижение трансакционных издержек

Основными методами покрытия дефицита бюджета эксплуататорского государства являются:

-внешние займы

-займы на внутреннем рынке

-конфискационные налоги

+кредитование центральным банком правительства

Теория имплицитного контракта предполагает:

+государство возникло в результате добровольных соглашений сторон, причём граждане могут в любое время прервать этот контракт

-результате того, что люди оказываются пытаются организовать свои отношения аналогично отношениям на рынке

-в условиях первичной конкуренции без правил сильные постепенно подавляют слабых, слабые отдаются под защиту сильных, и, в результате, вырабатываются некие правила

-в результате договора группа людей получает сравнительные преимущества в реализации либо насилия, либо демонстрации того, что угроза насилия с их стороны будет реализована

Задачами государства с точки зрения подхода к государству как фирме не являются:

-создание каналов обмена информации

-правоохранительная деятельность

-создание инфраструктуры рынка

+активное вмешательство в социальные взаимодействия

В модели «стационарного бандита» государство стремится:

+максимизировать долгосрочный доход,

-максимизировать краткосрочный доход,

-минимизировать собственные издержки

Ограничениями для правителя со стороны подданных в простой неоклассической модели государства Норта не являются:

- издержки выхода
- +конфискация
- издержки смены правителя

Тема 7 Институциональные изменения

Изменения в институтах не происходят, если:

- отклонение в поведении индивида не приносит ему выгоды
- стоимость наказания выше потенциальных выгод от нарушения норм
- у индивидов нет информации о успешных примерах нарушения норм и правил
- +верно все перечисленное

Институциональные изменения - это:

- +составная часть развития экономики, выражающаяся в изменении и развитии институтов
- изменение и развитие отдельных норм и правил
- отдельные элементы процессов функционирования и развития экономики
- все ответы верны

Институциональное проектирование - это

- создание новых правил и норм
- +формирование целенаправленных институциональных изменений
- изменение институциональной структуры
- импорт институтов

Особенность дискретных институциональных изменений заключается:

- +революционные изменения в формальных правилах и нормах
- эволюционное изменение формальных неформальных правил
- изменения, которые осуществляются без предварительного замысла
- изменения правил и норм по предварительно составленной программе

Концепция Х Демсеца объясняет институциональные изменения:

- изменением цен на товары и услуги
- изменением организации производства
- +изменением в относительных ценах экономических ресурсов
- нет верного ответа

Возникновение институциональных изменений в модели Норта- Томаса связано:

- с изменением капиталоемкости
- с неолитической революцией
- +с демографическим давлением
- с изменением прав собственности на ресурсы

Базовая модель институциональных изменений Норта предполагает следующую последовательность институциональных изменений:

- новые знания- рост цен- увеличение стоимости ресурсов- новые правила
- новые знания –новые технологии- новые правила
- новые знания- новые технологии – изменение стоимости ресурсов- новые правила
- новые знания – новые технологии – трансформация прав собственности- новые правила

Количественный аспект институциональных изменений предполагает:

- +увеличение числа экономических агентов, следующих новым правилам

- возрастание числа инноваций в обществе
- последовательность изменений, которые претерпевает базовый институт
- «разрывы», скачки или «институциональные шоки», приводящие к трансформации институциональной системы

Зависимость от траектории предшествующего развития предполагает:

- +применение не самых эффективных технологий, что обуславливается влиянием случайного выбора на начальном этапе их использования и закрепляется вследствие эффекта возрастающей отдачи, что в целом порождает феномен блокировки альтернативных путей технологического развития
- технологические изменения, которые включают творческое разрушение и рекомбинацию существующих знаний в новых формах
- в каждый данный момент времени в экономике могут произойти определенные институциональные изменения, которые оказываются осуществимыми в сложившихся ранее условиях, которые, в свою очередь, возникли как следствия более ранних аналогичных ситуаций
- все ответы верны

Примерами эффекта блокировки НЕ являются:

- национальный менталитет
- подкуп должностных лиц
- идеология
- +спецификация прав собственности

Спорадическое действие как один из основных режимов функционирования институтов предполагает:

- при функционировании нормы в этом режиме индивиды знают о правиле, им известно, как требуется поступать в некоторой ситуации, однако они действуют иначе
- правило, существующее в режиме систематического действия, оказывается применяемым всегда, когда в деятельности индивидов возникают ситуации, совпадающие с условиями использования соответствующей нормы
- +при возникновении некоторой ситуации рассматриваемое правило может применяться, а может и не применяться
- последовательное изменение некоторых норм, осуществляемых в течение нескольких лет путём введения в них определенных поправок

Под рынком институтов понимается:

- +процесс, который позволяет индивидам выбирать правила игры в их сообществе
- механизм, который необходимо создать в странах с переходной экономикой, для того, чтобы он определял бы наиболее эффективные правила хозяйственной жизни
- «правила игры», которые функционируют в любой экономической системе
- отношения индивидов, возникающие в процессе спецификации и защиты прав собственности

Примерами неявных институциональных сделок НЕ являются:

- заключение сделок о поставках товаров с предоплатой
- регистрация предприятия в форме общества с ограниченной ответственностью
- отказ от регистрации предприятия
- +установление новых правил регистрации товарного знака фирмы

К явной институциональной сделке не относятся:

- новый порядок лицензирования фирмы в регионе
- частные договоренности о применении впредь во взаимобменах только некоторых фиксированных типов контрактов
- +заключение сделки в бартерной форме
- установление измененного порядка подчиненности внутри фирмы

Институциональное равновесие - это

+ситуация, в которой при данном соотношении сил игроков и данном наборе контрактных отношений, образующих экономический обмен, ни один из игроков не считает для себя выгодным тратить ресурсы на реструктуризацию соглашений

-исходное состояние, по отношению к которому рассматриваются институциональные изменения

-ситуация, в которой величина спроса на услуги гарантов определённого правила равна величине их предложения, при этом расширение соответствующих мощностей действующих гарантов приведет не к увеличению числа субъектов, использующих рассматриваемое правило, а к снижению цены на услуги гарантов

Согласно Норту причиной институциональных изменений является:

-взаимодействие между институтами и организациями

-изменение механизмов управления контрактными отношениями

-противоречие отношений власти и контроля

+изменения в структуре прав собственности

Зависимость от предшествующего пути развития была впервые исследована:

-МакГиrom

-Т Вебленом

-Ф фон Хайеком

+П Дэвидом

Согласно Норту причиной институциональных изменений является:

-взаимодействие между институтами и организациями

-изменение механизмов управления контрактными отношениями

-противоречие отношений власти и контроля

+изменения в структуре прав собственности

Режим функционирования института предполагает следующую последовательность:

-бездействие – замещение – спорадическое действие

-бездействие – спорадическое действие – исчезновение

-бездействие – систематическое действие – исчезновение

+бездействие – спорадическое действие – систематическое действие

Чем определяются большая устойчивость неформальных норм?

-длительностью их эволюции

-искусственным установлением «сверху»

-судебной практикой

+обществом

Тема 8 Теория переходной экономики и трансформации социально-экономических систем социально-экономические альтернативы

К основным чертам командной системы не относят:

-государственная собственность как основная форма собственности в экономике

-управление экономикой осуществляется через систему централизованного планирования

-экономика испытывает хронический дефицит

+низкие транзакционные издержки функционирования командно-административной системы

В отличие от рыночной системы командной системе хозяйствования свойственно:

+присутствие значительной доли неформальной экономики

-приоритет частной собственности в организации экономических отношений

- присутствие рыночных механизмов ценообразования
- государственное экономическое регулирование

Сложность решения проблемы «отлынивания» в командной экономике определяется:

- высокими издержками организации контроля
- ответственностью за поведение работников, закреплённой за директором предприятия
- +существованием уравнительной системы распределения дохода
- такая проблема не характерна для командной экономической системы

Одной из проблем переходной экономики является:

- +зависимость от траектории предшествующего развития
- свобода поведения предпринимателей
- высокая интенсивность использования ресурсов
- быстрая скорость создания новых институтов

Неоклассический сценарий смены экономических систем предполагает:

- разработку новой системы собственных институтов, родственных существовавшей системе
- +широкое использование заимствованных институтов
- эволюционное становление системы новых институтов
- изменение неформальных институтов общества

Неоинституциональный сценарий институциональных преобразований предполагает

- революционный вариант создания новых институтов
- +эволюционный вариант формирования новой институциональной среды
- широкое использование импортируемых институтов
- нет верного ответа

Примером заимствования институтов (импорта институтов) в России может являться:

- создание новых законов, соответствующих неформальной институциональной среде общества
- +использование системы прогрессивного налогообложения в экономике до 1999 г
- изменение действующего законодательства с целью повышения его эффективности и снижению транзакционных издержек его применения
- восстановление института «дворянства» в начале 90-х годов

Определением «институциональной ловушки» является:

- +существование устойчивых неэффективных форм институционального неравновесия
- широкое распространение нового института, не соответствующего существующей системе неформальных институтов
- ограниченное использование нового института
- формирование и распространение неформальных институтов

К отрицательным последствиям импорта институтов относится:

- снижение эффективности действующей системы институтов
- +возникновение парадокса передачи
- бегство капитала
- рост безработицы

Вариантом механизма импорта институтов может являться:

- перенесение теоретической институциональной модели на практику
- воспроизводство исторически существовавших институциональных образцов
- создание новых институтов по существующим образцам других стран
- +все предложенные варианты

Определением конгруэнтности институтов является:

- изменение импортируемым институтом существующих формальных правил
- изменение существующими неформальными институтами импортируемого института
- +соответствие существующих институтов импортируемым и их взаимное изменение
- верное определение отсутствует

К нормам идеального типа рынка не относится

- сложный утилитаризм
- целерациональное поведение
- эмпатия
- +персонифицированное доверие

К издержкам импорта институтов не относят:

- издержки заимствования формального института
- издержки обучения бюрократического аппарата
- издержки лоббирования принятия новых законов
- +издержки оппортунистического поведения в связи с отлыниванием

К причинам дивергенции национальных и заимствованных институтов относится:

- несоответствие неформальных институтов общества заимствованным институтам
- +отрицательная конгруэнтность существующих неформальных и заимствованных институтов
- высокие издержки подчинения закону
- высокие издержки велегальности

Согласно неклассической концепции процесс переходной экономики в России:

- +можно считать завершённым
- продолжается
- будет продолжаться неопределённое время
- нет верного ответа

Парадокс передачи института заключается:

- в отвержении импортируемых институтов страной-импортером
- +получение экономического выигрыша страной-экспортёром института за счёт страны-импортёра
- в более эффективном распространении импортируемого института в стране-импортёре
- в ограниченном применении импортируемого института

Ключевой проблемой переходной экономики, замедляющей процессы институциональных изменений, является:

- +заимствование новыми институтами траектории предшествующего развития существовавших институтов
- длительный характер институциональных преобразований
- возникновение институциональных ловушек
- преобладание неформальных институтов над формальными

Согласно неоинституциональному варианту институциональных изменений, революционный подход формирования новых институтов:

- +не гарантирует спонтанного формирования эффективных институтов
- способствует быстрой смене траектории заимствованной от предшествующего развития
- может быть применён в экономике любой страны
- способствует быстрой конвергенции разных экономических систем

Создание цепочки промежуточных институтов является:

- способом институционального проектирования новых институтов
- +способом внедрения импортируемых институтов

- механизмом изменения зависимости от предшествующего развития
- нет верного ответа

Одной из институциональных причин перехода к рыночной системе хозяйствования является:

- хронический дефицит товаров в командной экономике
- централизованное планирование хозяйственной деятельности
- уравнительное распределение
- +высокие издержки соблюдения законов

Критерии оценки

Число правильных ответов	Оценка	Уровень сформированности компетенции
90-100% правильных ответов	Оценка «отлично»	Повышенный
70-89% правильных ответов	Оценка «хорошо»	Повышенный
51-69% правильных ответов	Оценка «удовлетворительно»	Пороговый
Менее 50% правильных ответов	Оценка «неудовлетворительно»	Компетенция не сформирована

3. Доклад/реферат (контролируемая компетенция –ОПК-1, ПК-22)

Цель – оценка способности к самостоятельной творческой исследовательской работе аспирантов по изучению конкретной темы, проблемы. Позволяет оценить способность аспиранта выдвинуть собственную гипотезу, собрать, проанализировать материал, осуществить самостоятельные наблюдения, обосновать выводы, оформить и представить работу на обсуждение.

Процедура – традиционная форма текущего контроля по отдельным темам, домашнее задание с последующим представлением на обсуждение в аудитории, которое подразумевает вопросы к докладчику, оппонирование и защиту собственного мнения аспирантов, принимающих участие в обсуждении. Доклад/реферат может быть подготовлен с использованием информационных технологий в форме презентаций.

Содержание – тематика рефератов соответствует разделам и темам дисциплины.

Примерная тематика докладов/рефератов

Тема 1. Институционализм. Основные направления институционального анализа в экономической теории.

1. Типология институтов.
2. Институциональные правила, институциональная среды и их соотношение.
5. Анализ институтов как решений проблем координации и кооперации. Сущность и взаимосвязь формальных и неформальных институтов.
6. Концепция ограниченной рациональности Г. Саймона.

Тема 2. Теория прав собственности

4. Проблема хозяйственной обособленности и контракты
5. Права собственности в переходной экономике.
6. Типы собственности в контексте институциональной теории.

Тема 3. Теория транзакционных издержек

5. Транзакционные и трансформационные издержки
6. Способы снижения транзакционных издержек.
7. Методика оценки доли транзакционного сектора в экономике в масштабах страны по Норту и Уоллису.
8. Модели поведения в теневой экономике России и роль транзакционных издержек.

Тема 4. Теория игр и моделирование взаимодействий

1. Теория игр и ценовые войны
4. Практическое применение теории игр

5. Применение экономико-математических методов в экономике.

Тема 5. Институциональная теория фирмы

1. Проблемы реализации неполных контрактов в России.

2. Механизмы борьбы с неблагоприятным отбором на различных рынках.

3. Проблемы морального риска, методы борьбы с моральным риском на различных рынках, границы их применимости.

4. Теория неполных контрактов.

5. Проблемы оппортунистического поведения в экономике России.

6. Специфика проблем в контрактных отношениях.

7. Фирма и контракт. Как уберечься от оппортунистического поведения менеджера.

Тема 6. Теория государства

4. Российское государство: институциональный анализ.

5. Контрактные и эксплуататорские теории государства.

6. Оценка эффективности российской институциональной структуры.

Тема 7. Институциональные изменения

4. Институциональные изменения в российской экономике

5. Институциональные изменения и экономический рост

6. Институциональный рынок как механизм институциональных изменений

Тема 8. Теория переходной экономики и трансформации социально-экономических систем; социально-экономические альтернативы

4. Микроэкономические проблемы переходной экономики

5. Институт государства в переходной экономике

6. Институциональный рынок в переходной экономике

Оценивание реферата

Оценка	Критерии оценки	Уровень сформированности компетенции
отлично	Проблема раскрыта полностью. Проведен анализ проблемы с привлечением дополнительной литературы. Выводы обоснованы. Представляемая информация систематизирована, последовательна и логически связана. Использовано более 5 профессиональных терминов. Продемонстрирована культура речи, коммуникативность, высокая готовность к дискуссии, способность заинтересовать аудиторию. Ответы на вопросы полные с приведением примеров и/или пояснений.	Повышенный
хорошо	Проблема раскрыта. Проведен анализ проблемы без привлечения дополнительной литературы. Не все выводы сделаны и/или обоснованы. Представляемая информация систематизирована и последовательна. Использовано более 2 профессиональных терминов. Продемонстрирована культура речи, коммуникативность, способность заинтересовать аудиторию. Ответы на вопросы полные и/или частично полные.	
удовлетворительно	Проблема раскрыта не полностью. Выводы не сделаны и/или выводы не обоснованы. Представляемая информация не систематизирована и/или не последовательна. Использован 1-2 профессиональных термина. Продемонстрирована культура речи	Пороговый

	Только ответы на элементарные вопросы.	
неудовлетворительно	Проблема не раскрыта. Отсутствуют выводы. Представляемая информация логически не связана. Не использованы профессиональные термины. Продемонстрированы речевые недостатки Нет ответов на вопросы.	Компетенция не сформирована

4. Экзамен (контролируемая компетенция – ОПК-1, ПК-22)

Цель экзамена – комплексная оценка качества и уровня подготовки аспиранта по изучаемой дисциплине, проверки и оценки сформированности компетенций. Экзамен проводится в устной форме.

Процедура – проводится в форме собеседования с преподавателем во время экзаменационной сессии (экзамен). По итогам экзамена выставляется оценка по шкале: «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Содержание: Примерные вопросы к экзамену

п/п	Содержание вопроса
1	Возникновение институционализма.
2	Методологические принципы институционального анализа.
3	Основные направления институционального анализа.
4	Норма и институт. Структура нормы.
5	Функции институтов в экономике.
6	Система институтов.
7	Собственность. Обоснование прав собственности
8	Подходы к спецификации прав собственности
9	Система прав собственности
10	Издержки создания прав собственности
11	Внешние эффекты и теорема Коуза
12	Альтернативные режимы собственности.
13	Проблема спецификации и размывания прав собственности
14	Понятие трансакций в экономике. Параметры трансакций.
15	Виды трансакций.
16	Трансакционные издержки. Теории трансакционных издержек: теория информационных издержек, теория общественного выбора, теория соглашений.
17	Классификация трансакционных издержек.
18	Проблема измерения трансакционных издержек.
19	Основные понятия теории игр.
20	Типы равновесия: равновесие по Нэшу, Штекельбергу, Парето-оптимальное равновесие, равновесие доминирующих стратегий.
21	Понятие и структура контракта.
22	Виды контрактов и постконтрактный оппортунизм.
23	Организация. Факторы оптимального размера организации.
24	Проблема принципала и агента.

25	Внутрифирменная структура: унитарная структура, холдинговая структура, мультидевизионная структура фирмы.
26	Феномен возникновения государства. Два подхода к рассмотрению государства.
27	Простая неоклассическая теория государства Д. Норта.
28	Модель стационарного бандита Макгира-Олсона
29	Провалы государства.
30	Государство и проблема принципала-агента. Методы оценки характера государства.
31	Понятие институциональных изменений. Классификации институциональных изменений.
32	Схема институциональных изменений. Траектории институциональных изменений.
33	Механизмы институциональных изменений
34	Рынок институтов. Институциональное равновесие.
35	Проблемы функционирования командной экономики. Характерные черты командно-административной централизованной системы хозяйствования.
36	Трансформация институтов в переходной экономике: неоклассический сценарий;
37	Трансформация институтов в переходной экономике: неоинституциональный сценарий. Стратегии выращивания институтов.
38	Революционный вариант развития институтов.
39	Конгруэнтность институтов.
40	Сценарии институционального развития.

Шкала и критерии оценки

отлично	хорошо	удовлетворительно
<p>1. полно раскрыто содержание вопросов билета;</p> <p>2. материал изложен грамотно, в определенной логической последовательности, правильно используется терминология;</p> <p>3. показано умение иллюстрировать теоретические положения конкретными примерами, применять их в новой ситуации;</p> <p>4. продемонстрировано усвоение ранее изученных сопутствующих вопросов, сформированность и устойчивость компетенций, умений и навыков;</p>	<p>1. ответ удовлетворяет в основном требованиям на оценку «5», но при этом может иметь следующие недостатки:</p> <p>2. в изложении допущены небольшие пробелы, не исказившие содержание ответа;</p> <p>3. допущены один - два недочета при освещении основного содержания ответа, исправленные по замечанию экзаменатора;</p> <p>4. допущены ошибка или более двух недочетов при освещении второстепенных вопросов, которые легко исправляются по замечанию экзаменатора.</p>	<p>1. неполно или непоследовательно раскрыто содержание материала, но показано общее понимание вопроса и продемонстрированы умения, достаточные для дальнейшего усвоения материала.</p> <p>2. имелись затруднения или допущены ошибки в определении понятий, использовании терминологии, исправленные после нескольких наводящих вопросов;</p> <p>3. при неполном знании теоретического материала выявлена</p>

5. ответ прозвучал самостоятельно, без наводящих вопросов.		недостаточная сформированность компетенций, умений и навыков.
Повышенный уровень сформированности компетенции		Пороговый уровень сформированности компетенций

В случае, если ответ не удовлетворяет указанным критериям, выставляется оценка неудовлетворительно (компетенция не сформирована).

Экзамен является итоговой формой контроля по дисциплине и позволяет оценить уровень сформированности компетенций.

Шкала оценки сформированности компетенций:

Код компетенции	Уровень сформированности компетенции	Основные признаки уровня
ОПК-1	1. Пороговый уровень <i>(уровень, обязательный для освоения)</i>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - макроэкономика экономической динамики в условиях равновесия и неравновесия, конкурентной экономики, монополии, олигополии, сочетания различных форм собственности <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Выявлять проблемы, ставить цели и формулировать задачи связанные с реализацией профессиональных функций в области экономики <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - теорией и методологией проведения научных исследований в области экономики
	2. Повышенный уровень <i>(по отношению к пороговому уровню)</i>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - макроэкономика экономической динамики в условиях равновесия и неравновесия, конкурентной экономики, монополии, олигополии, сочетания различных форм собственности - системы поддержки принятия решений для рационализации организационных структур и оптимизации управления экономикой на всех уровнях <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Выявлять проблемы, ставить цели и формулировать задачи связанные с реализацией профессиональных функций в области экономики - проводить анализ и прогнозирование развития социально-экономических процессов общественной жизни, демографических процессов, рынка труда и занятости населения, качества жизни населения и др. <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - теорией и методологией проведения научных исследований в области экономики - навыками самостоятельной исследовательской работы в сфере экономики
ПК-22	1. Пороговый уровень <i>(уровень, обязательный для освоения)</i>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - фундаментальные методы экономического анализа <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> - проводить экономический анализ при осуществлении фундаментальных и

		<p>прикладных исследований</p> <p>Владеть:</p> <p>- навыками интерпретации полученных в ходе проведения экономического анализа результатов и разработки практически значимых рекомендаций</p>
	<p>2. Повышенный уровень (по отношению к пороговому уровню)</p>	<p>Знать:</p> <p>- фундаментальные методы экономического анализа</p> <p>Уметь:</p> <p>проводить экономический анализ при осуществлении фундаментальных и прикладных исследований</p> <p>Выявлять проблемы социально-экономического характера на макро- и микроуровне</p> <p>Владеть:</p> <p>- навыками интерпретации полученных в ходе проведения экономического анализа результатов и разработки практически значимых рекомендаций</p> <p>навыками прогнозирования тенденций развития социально-экономических систем</p>

8. Учебно-методическое обеспечение дисциплины

Основная литература:

1. Одинцова, М. И. Институциональная экономика : учебник для вузов / М. И. Одинцова. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 459 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-6666-4. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/450031>
2. Онуфриева, А. С. Институциональная экономика : учебное пособие для вузов / А. С. Онуфриева. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 160 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08430-6. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/455485>
3. Мишкин, Фредерик С. Экономическая теория денег, банковского дела и финансовых рынков [Текст] / под ред. А. А. Рыбьянец А. А. - 7-е изд. ; Пер. с англ. О. К. Островской. - М. : Вильямс, 2013. - 880 с. ; 70x100/16. - ISBN 978-5-8459-0918-3 : 2657 р. 02 к.
4. Тарасевич, Л. С. Микроэкономика [Текст] : Учебник для бакалавров / П. И. Гребенников, А. И. Леусский. - МО, 7-е изд. перераб. и доп. - М. : Юрайт, 2015. - 543 с. ; 60x90/16. - (Бакалавр. Углубленный курс). - ISBN 978-5-9916-2556-2 : 771 р. 52 к.
5. Тарасевич, Л. С. Макроэкономика [Текст] : Учебник и практикум для академического бакалавриата / П. И. Гребенников, А. И. Леусский. - УМО, 10-е изд., перераб. и доп. - М. : Юрайт, 2015. - 527 с. ; 70x100/16. - (Бакалавр. Академический курс). - Библиогр.: с. 526 - 527. - ISBN 978-5-9916-4988-9 : 674 р. 68 к.

Дополнительная литература:

1. Корнейчук, Б. В. Институциональная экономика : учебник для вузов / Б. В. Корнейчук. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 241 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07772-8. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/451235>
2. Попов, Е. В. Моделирование экономических институтов : монография для магистратуры / Е. В. Попов ; ответственный редактор А. Д. Некипелов. — 2-е изд., стер. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 643 с. — (Актуальные монографии). — ISBN 978-5-534-09243-1. — Текст : электронный //

ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/427501>

3.Обстфельд, Морис. Основы международной макроэкономики [Текст] : учебник / Рогофф Кеннет; под науч. ред. С. М. Дробошевского, П. В. Трунина. - Пер. с англ. - М. : Дело : РАНХиГС, 2015. - 976 с. ; 70x100/16. - (Академический учебник). - Библиогр.: с. 863 - 896. - ISBN 978-5-7749-0868-4 : 388 р. 36 к.

4.Макроэкономика [Текст] : практикум / под ред. Р. М. Нуреева. - М. : НОРМА : ИНФРА-М, 2016. - 400 с. ; 60x90/16. - ISBN 978-5-91768-574-8 : 403 р. 73 к.

5.Камаев, В. Д. Экономическая теория. Краткий курс [Текст] : учебник / М.З. Ильчиков, Т.А. Борисовская. - 7-е изд. стереотип. - М. : КНОРУС, 2014. - 384 с. ; 60x90/16. - Библиогр.: с.381 - 382. - ISBN 978-5-406-03499-6 : 463 р. - 2000 экз.

6. Онуфриева, А. С. Институциональная экономика [Текст] : учеб. пособие. - М. : Юрайт, 2019. - 160 с. ; 60x90/16. - (Университеты России). - ISBN 978-5-534-08430-6 : 349 р.

7. Агапова, И. И. Институциональная экономика [Текст] : учебное пособие. - М. : Магистр, 2012. - 272 с. ; 60x90/16. - Библиогр.: с. 267 - 269. - ISBN 978-5-9776-0118-4 : 200 р., 1 000 экз.

9. Материально-техническое обеспечение дисциплины

9.1 Специальные помещения:

Вид помещения	Оборудование
Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран
Учебные аудитории для проведения занятий семинарского типа	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ
Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ
Учебные аудитории для текущего контроля и промежуточной аттестации	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ
Помещения для самостоятельной работы	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ
Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования	Комплекты специализированной мебели для хранения оборудования

9.2 Перечень лицензионного программного обеспечения:

1. Microsoft Windows 10 Education / Microsoft Windows 7 / Windows Vista Business
2. Office 365 ProPlus, Microsoft Office 2019, Microsoft Office 2016 Professional Plus (Word, Excel, Access, PowerPoint, Outlook, OneNote, Publisher) / Microsoft Office 2007 (Word, Excel, Access, PowerPoint)

9.3 Современные профессиональные базы данных

(в том числе международные реферативные базы данных научных изданий)

1. Профессиональная база данных «Информационные системы Министерства экономического развития Российской Федерации в сети Интернет» (Портал «Официальная Россия» <http://www.gov.ru/>)
2. Профессиональная база данных «Финансово-экономические показатели Российской Федерации» (Официальный сайт Министерства финансов РФ - <https://www.minfin.ru/>)
3. Профессиональная база данных «Официальная статистика» (Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики - <http://www.gks.ru/>)
4. Российские и международные реферативные базы данных научных изданий:
 - научная электронная библиотека eLibrary.ru https://www.elibrary.ru/project_risc.asp
 - цифровой идентификатор <https://orcid.org/>
 - международная наукометрическая реферативная база данных Scopus <https://www.scopus.com/search/form.uri?display=basic>
 - международная наукометрическая база данных и информационно-аналитическая платформа Web of Science https://apps.webofknowledge.com/WOS_GeneralSearch_input.do?product=WOS&search_mode=GeneralSearch&SID=E3e7iSB4PM6LweFBwaY&preferencesSaved=

9.4 Электронные библиотечные системы и электронные образовательные ресурсы

- издательский дом «Гребенников» <https://grebennikon.ru/>
- электронно-библиотечная система IPRbooks <http://www.iprbookshop.ru/>
- электронно-библиотечная система «BOOK.ru» <https://www.book.ru/>
- электронно-библиотечная система «ZNANIUM.COM» <https://znanium.com/>
- электронно-библиотечная система «Айбукс» <https://ibooks.ru/home.php?routine=bookshelf>
- электронно-библиотечная система «Юрайт» <https://biblio-online.ru/>
- журналы, входящие в УБД периодических изданий <https://dlib.eastview.com/>

9.5 Информационно-справочные системы

1. Информационно-справочная система «Консультант Плюс»
2. Информационно-справочная система «ГАРАНТ-Максимум»